二十年来的苏联经济

1954——1973

上海人民出版社

只限国内发行

统一书号：7171·48
定　　价：1.05 元

二十年来的苏联经济

(1954—1973)

上海人民出版社

二十年来的苏联经济

（1954—1973）

复旦大学政治经济学系苏联经济研究组编

上海人民出版社出版

（上海绍兴路5号）

新华书店上海发行所发行　上海商务印刷厂印刷

开本 850×1156 1/32　印张 13.625　字数 309,000

1975年4月第1版　1975年4月第1次印刷

印数 1—70,000

统一书号：4171·48　　定价：1.05元

只限国内发行

毛主席语录

修正主义上台，也就是资产阶级上台。

现在的苏联是资产阶级专政，是大资产阶级专政，德国法西斯式的专政，希特勒式的专政。

苏联是第一个社会主义国家，苏联共产党是列宁创造的党。虽然，苏联的党和国家的领导现在被修正主义者篡夺了，但是，我劝同志们坚决相信，苏联广大的人民、广大的党员和干部，是好的，是要革命的，修正主义的统治是不会长久的。

编 者 说 明

这是一本关于苏修经济状况的资料书。我们编写这本书的目的，是为读者研究赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团二十年来在苏联复辟资本主义，并演变为社会帝国主义的过程及其特征，提供经济方面的资料。为了便于查阅，我们按苏联城乡资产阶级的构成和社会各阶级的经济状况，以及工业、农业、商业、财政和苏修对外掠夺等方面分别编写。

本书引用的资料，大多来自苏修官方公报和各种报刊图书。由于苏修国内实行法西斯统治和严密的新闻封锁，这些材料都是经过精心炮制的，有很大的虚假性。同时，书中也使用了一部分西方资产阶级报刊关于苏联经济状况的材料，这些材料也须作具体分析。但是，仅就这些材料，也可以使人们看到苏修叛徒集团推行复辟资本主义反动路线所造成的严重恶果，暴露了苏修社会帝国主义腐朽和虚弱的本质，戳穿了勃列日涅夫之流宣扬的苏联已建成“发达的社会主义”的谎言。

这些材料表明，苏修社会帝国主义的经济已陷入难以解脱的重重困难和危机之中，生产力和生产关系的矛盾日益加剧，国民经济畸形发展，工业增长率不断下降，农业生产衰退，市场供应紧张，黑市猖獗，通货膨胀，财政恶化，对内赖债，对外乞讨，社会危机四伏，劳动人民同以勃列日涅夫叛徒集团为代表的官僚垄断资产阶级的对抗日益尖锐。苏修新沙皇已处于“无可奈何花落去”的境地，日子是越来越不好过了。

由于编者水平有限，书中一定存在不少缺点和错误，请读者

给予批评指正。在本书编写过程中，许多工农兵、革命干部和上海图书馆的同志们，曾给予大力的支持和帮助，在此谨致谢意。

复旦大学政治经济学系苏联经济研究组

1974 年 10 月

目　　录

第一章　苏联社会帝国主义的经济基础和阶级关系…… 1

第一节　社会主义蜕变为社会帝国主义…… 1

一、无产阶级专政蜕变为大资产阶级专政…… 1

二、社会主义经济蜕变为国家垄断资本主义经济…… 3

第二节　苏联的资产阶级…… 7

第三节　苏联工人、农民和其他劳动人民经济状况 ……18

一、工人阶级经济状况……19

二、农民经济状况……29

三、一般知识分子及其他劳动者经济状况……33

第四节　阶级矛盾尖锐化 ……35

第二章　工业 ……39

第一节　从工业“改组”到“经济改革” ……39

一、工业与建筑业管理“改组”和“利别尔曼建议”……39

二、“新经济体制”……44

三、掩盖剥削的工资、奖金制度……74

第二节　联合公司与加强官僚垄断统治 ……89

一、合并企业，建立生产联合公司……89

二、生产集中……98

三、“两级(或三级)管理制”…… 104

四、部一级的经济核算制…… 108

第三节　日趋衰退的苏联工业 …… 111

一、增长速度下降，经济效率递减…… 111

二、基本建设落后…… 125
三、工业比例失调…… 132
第三章　农业 …… 141
第一节　农业重新资本主义化 …… 141
一、改变农业计划和采购制度…… 142
二、解散机器拖拉机站，改变国家同农庄的关系…… 150
三、扶植私人经济…… 152
四、改变管理体制…… 155
五、一九六三年的农业大倒退…… 157
第二节　农业进一步"改革"的资本主义实质 …… 164
一、加强经济刺激制度…… 165
二、对农庄的银行直接贷款…… 174
三、所谓"有保障的劳动报酬"…… 179
四、发展私人副业，加剧农村分化…… 189
五、国营农场的"完全经济核算制"…… 197
六、农业的生产集中和农业工业综合体…… 205
第三节　无法摆脱的农业困境 …… 221
一、农业停滞，畜牧业萎缩…… 221
二、土地荒废，技术落后…… 236
三、剥削加重，人口外流…… 248
第四章　商业 …… 256
第一节　生产资料供应的资本主义商业化 …… 256
一、生产资料供应纳入批发商业轨道…… 256
二、保证垄断利润的生产资料批发价格…… 262
第二节　唯利是图的消费品商业 …… 268
一、商业的"新经济体制"…… 269
二、商业同工业争利…… 274

第三节　自由市场 …… 281
一、充斥投机倒把的集体农庄市场 …… 281
二、官僚垄断资产阶级对集体农庄市场的利用 …… 287
三、合作社的高价销售和工业品黑市 …… 290
第四节　日益恶化的国内市场 …… 292
一、商品供应紧张 …… 292
二、冷背残次商品大量积压 …… 302
三、消费品零售价格上涨 …… 304
四、商品质量低劣 …… 307
第五章　国民收入和财政 …… 310
第一节　国民收入增长速度不断下降 …… 310
一、“社会生产效果”下降 …… 310
二、为大资产阶级利益服务的国民收入分配 …… 318
第二节　困难重重的财政 …… 322
一、日益沉重的财政负担 …… 322
二、日趋萎缩的财源 …… 333
三、隐蔽的财政赤字 …… 336
第三节　搜括财政资源 …… 340
一、运用“财政杠杆”，增加国家集中收入 …… 340
二、利用“信贷杠杆”，加强剥削机器 …… 346
第四节　内外债务不断增加 …… 351
一、内债增加 …… 351
二、外债越欠越多 …… 352
三、同西方外贸逆差增加，外汇储备减少 …… 354
第六章　对外掠夺 …… 356
第一节　资本输出 …… 356
一、资本输出的主要形式 …… 356
二、跨国公司和“国际所有制” …… 364

三、世界最大的一个军火商 …… 370
第二节　争夺销售市场 …… 373
一、控制"经互会"国家的燃料和原料市场 …… 377
二、推销"过剩"的机器设备 …… 382
三、大搞不等价交换，攫取超额利润 …… 385
第三节　掠夺海外资源 …… 392
一、榨取工农产品 …… 392
二、掠夺矿产原料 …… 401
三、争夺海洋 …… 403

附录　苏联主要经济指标 …… 407

第一章　苏联社会帝国主义的经济基础和阶级关系

赫鲁晓夫—勃列日涅夫修正主义集团二十年来在苏联搞了一个历史大倒退。苏联已经从社会主义国家倒退为社会帝国主义国家，无产阶级专政蜕变成了大资产阶级专政，社会主义经济蜕变成了国家垄断资本主义经济。现今的苏联如同美帝国主义一样，**“在那里一方面是一小撮卑鄙龌龊的沉溺于奢侈生活的亿万富翁，另一方面是千百万永远在饥饿线上挣扎的劳苦大众。”**（《给美国工人的信》。《列宁全集》第28卷第44页）但是，倒退总是没有出路的。以苏修叛徒集团为代表的苏联大资产阶级，已经陷入同广大苏联人民越来越尖锐的对抗中。苏修社会帝国主义的经济日益衰退，社会危机深重，内外交困，日子越来越不好过。

第一节　社会主义蜕变为社会帝国主义

一、无产阶级专政蜕变为大资产阶级专政

伟大领袖毛主席指出：**“社会主义社会是一个相当长的历史阶段。在社会主义这个历史阶段中，还存在着阶级、阶级矛盾和阶级斗争，存在着社会主义同资本主义两条道路的斗争，存在着资本主义复辟的危险性。”**世界上第一个社会主义国家苏联出现资本主义复辟，并演变为社会帝国主义，这主要是苏联国内

阶级斗争的产物，是党内资产阶级代表人物篡夺了党政大权，把无产阶级专政变为资产阶级专政的结果。同时，也是国际帝国主义推行“和平演变”政策的结果。

在社会主义社会，阶级斗争的集中点仍然是政权问题。毛主席指出：“**混进党里、政府里、军队里和各种文化界的资产阶级代表人物，是一批反革命的修正主义分子，一旦时机成熟，他们就会要夺取政权，由无产阶级专政变为资产阶级专政。**”赫鲁晓夫—勃列日涅夫集团就是一批反革命的修正主义分子。他们利用时机发动反革命政变，篡夺无产阶级政权，在苏联全面复辟资本主义。

十月革命胜利以后，苏联在列宁、斯大林领导下建立了无产阶级专政，实现了工业国有化和农业集体化，确立了社会主义制度。但是，无产阶级同资产阶级的阶级斗争，社会主义同资本主义两条道路的斗争，依然长期存在。被推翻的资产阶级和其他剥削阶级千方百计企图恢复他们失去的“天堂”；正在改造的小资产阶级不可避免地保留着资本主义自发倾向；资产阶级的政治思想影响和资产阶级法权的存在，使工人阶级队伍、党政机关和经济文化部门还会产生蜕化变质分子、新的资产阶级分子和资产阶级知识分子。赫鲁晓夫—勃列日涅夫修正主义集团，就是苏联国内这些新旧资产阶级的总代表。斯大林曾经解决了很大一批钻进党内的反革命资产阶级代表人物。但是，苏联是第一个无产阶级专政的国家，对于如何巩固无产阶级专政，防止资本主义复辟的问题，还缺乏经验。在这种情况下，善于玩弄两面派的赫鲁晓夫之流，便在苏联共产党内隐藏下来。斯大林逝世以后，他们见有机可乘，就用突然袭击的方式抛出恶毒诽谤斯大林的“秘密报告”，施展种种阴险狡诈的手段，篡夺了苏联的党政大权。这是把无产阶级专政变为资产阶级专政的反革命政变，是

推翻社会主义、复辟资本主义的反革命政变。苏修叛徒集团篡夺了苏联党政大权之后，资产阶级特权阶层大大膨胀了它的政治和经济权力，把持了各个领域和部门的统治地位，从中形成了一个掌握全部国家机器和支配整个社会财富的官僚垄断资产阶级，即新型的大资产阶级。这个官僚垄断资产阶级就是苏联社会帝国主义的阶级基础。

毛主席指出：**“修正主义上台，也就是资产阶级上台。”“现在的苏联是资产阶级专政，是大资产阶级专政，德国法西斯式的专政，希特勒式的专政。”**

毛主席的英明论断，极其深刻地揭示了赫鲁晓夫—勃列日涅夫政权的阶级实质和苏联社会帝国主义的反动面目。苏修叛徒集团是苏联大资产阶级的政治代表，他们的路线和政策集中反映了苏联官僚垄断资产阶级的利益。他们以“全民国家”、“全民党”为掩饰，对苏联人民实行血腥的法西斯专政；在“建设共产主义”和“发达的社会主义”的幌子下复辟资本主义，对苏联人民进行敲骨吸髓的剥削。他们以“和平共处”、“国际缓和”为烟幕，同美帝国主义争夺世界霸权；他们打着“国际分工”和“社会主义大家庭”的旗号，口称“发展中国家的天然盟友”，疯狂推行社会帝国主义的侵略扩张政策，掠夺第三世界和奴役“兄弟”国家。苏联修正主义集团的统治，是地地道道的大资产阶级的反动专政。

二、社会主义经济蜕变为国家垄断资本主义经济

随着无产阶级专政蜕变为大资产阶级专政，苏联的社会主义经济也蜕变为国家垄断资本主义经济。在苏联经济中占据支配地位的国营经济已经不再是社会主义性质的国营经济。以生产资料国家所有制为基础的国营经济的性质，取决于国家的性

质，取决于哪个阶级掌握着国家政权。列宁在论述德国国家资本主义经济时说，如果“**不要军阀的、容克的、资产阶级的、帝国主义的国家，而同样用国家，但已是另一种社会类型、另一种阶级内容的苏维埃国家，即无产阶级国家来代替，那你们就会得到实现社会主义所需要的全部条件。**”(«论粮食税»。«列宁选集»第4卷，人民出版社1972年版第508页)在资本主义复辟以前，苏联工人阶级通过无产阶级专政的国家占有生产资料，这是社会主义的国家所有制，社会主义的国营经济。赫鲁晓夫、勃列日涅夫一伙篡夺了苏联的党政大权，疯狂地推行修正主义路线，把无产阶级专政变为大资产阶级专政。国家政权变了，从根本上说，国家所有制的性质也就变了。社会主义国家所有制变成了官僚垄断资产阶级所有制，社会主义国营经济变成了国家垄断资本主义经济。

苏联国家垄断资本主义经济的根本特点，就是以赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团为首的官僚垄断资产阶级操纵了全部国家机器，垄断了一切基本生产资料和社会产品，残酷地压迫和剥削苏联的全体劳动人民。苏联工人阶级失去了国家政权和生产资料，重新沦为出卖劳动力的雇佣奴隶。在苏联的国营企业里，工人阶级毫无权力，完全成了被榨取剩余价值的人身材料。官僚垄断资产阶级国家委派的经理独揽企业的权力，“在一长制的基础上实现企业管理”。经理有权“占有、使用和支配”企业的财产，有权“出租”、“转让”和“出售”企业“闲置”的生产资料；经理有权自行确定企业的“编制”，可以自行“招收和解雇工作人员”。法律规定，举凡“撤销机构”、“裁减人员”，或职工“技能不够”、“健康情况不适宜”、“生病四个月以上”等等，都可以成为经理取消雇佣合同和解雇工人的“理由”。经理还有权“对企业工作人员采取奖励措施和进行处分”，有权决定工人补加工资和奖金的条件与数量，可以降低工人工资、剥夺工人奖金、组织“同志审

判会”、开除工人出厂（包括收缴劳动手册），直至送交司法机关惩处。而工人则只有“遵守劳动纪律和内部规则”，俯首帖耳地干活的“义务”。苏修所谓“吸收工人参加管理”，不过是要工人提出使企业能榨取更多剩余价值的“合理化建议”。他们吹嘘的“劳动权”，无非是凭劳动手册出卖劳动力的“自由”，它的典型表现，就是目前苏联每年一千多万工人被迫离职，造成所谓的“劳动力流动”和遍布大中城市的二百几十个官方劳动力市场——“劳动就业局”①。所有这些表明，在对待生产资料的关系上，苏联的工人早已不是主人了，苏联国营企业里的生产关系也早已不是社会主义的生产关系，一小撮官僚垄断资产阶级分子和特权阶层同广大职工的关系，完全是雇佣和被雇佣、统治和被统治的关系。

苏联国营企业的官僚垄断资产阶级所有制，决定了它的生产目的是追逐最大限度利润，根本不可能为广大劳动人民的利益和需要服务。现在的《苏联共产党纲领》规定，必须“提高生产的赢利”。苏修头目一再叫嚷，“利润和赢利率水平应当成为客观评价企业经营活动的基础”。他们公然宣扬，使投下去的每个卢布带来更多的收入就是他们“经济发展的主要路线”。为了追逐最大限度利润，他们在“新经济体制”名义下，大搞“谢基诺试验”和“科学劳动组织”，推广榨取工人血汗的“科学”制度。他们横征暴敛，巧取豪夺，极其贪婪地剥削工人，以利润和税金等形式无偿地占有工人创造的大量财富，还通过高工资、高奖金和名目繁多的额外收入，把苏联人民的劳动果实攫为己有。据官方大大缩小了的材料，苏联工业中的剩余价值率平均高达200%以上，普通工人的工资同官僚垄断资产阶级分子的收入相差几十倍到

---

① 在苏联10万人口以上的城市均有这种“劳动就业局”，大城市则每个区都有。它依靠需要劳动力的企业和组织出钱建立，按收支相抵原则经营。

上百倍。为了最大限度利润，苏修还大搞军备竞赛和国民经济军事化，在压榨苏联人民的同时，对外进行疯狂的侵略扩张，同美帝国主义争夺世界霸权。国家垄断资本主义是苏联社会帝国主义的根本经济特征。

苏联的集体农庄已经变成了资本主义的大农场。列宁曾经指出："**在生产资料公有制的条件下，在无产阶级对资产阶级取得了阶级胜利的条件下，文明的合作社工作者的制度就是社会主义制度。**"（《论合作制》。《列宁全集》第33卷第426页）而在苏联的无产阶级专政被大资产阶级专政所代替，社会主义国家所有制蜕变为官僚垄断资产阶级所有制的条件下，集体农庄这种合作社制度已变成资本主义的制度，变成国家垄断资本主义控制的资本主义农场。集体农庄内部人们对于生产资料的关系的改变，也表明了集体所有制性质的蜕变。集体农庄是一种经济组织形式，它的性质取决于"**这种形式所包含的内容，——问题首先在于集体农庄由谁主持，集体农庄由谁领导。**"（《关于农村工作》。《斯大林全集》第13卷第203页）现在，操纵集体农庄领导的都是官僚垄断资产阶级挑选的人。按照苏修炮制的《集体农庄示范章程》和《集体农庄内部规章示范条例》，农庄主席有权支配农庄财产和资金，出售农业机器和生产资料，决定庄员的劳动报酬和奖金，出租或转让农庄公用的土地，进行变相雇工剥削，用行政、经济手段处罚庄员直到开除庄员资格。他们骑在农民头上，"想干什么就干什么"①。有个集体农庄主席"在一年内就颁布了一百多项各种各样的处罚令，使每四个农庄庄员就有一个受到处罚"②。苏修报刊透露，农庄主席对农民"起一根鞭子的作用"③，"谁也不拿

---

① 〔苏〕《真理报》1971年8月6日。
② 〔苏〕《农村生活报》1965年11月28日。
③ 〔苏〕《文学报》1969年第23期。

庄员当一回事”。集体农庄庄员必须遵守形形色色的所谓“纪律”和“规章制度”，稍不听话，就会被加上各种各样的“罪名”，遭受调动工作、降低收入、解除职务和开除的惩罚。苏联的广大农民干的是最重的体力劳动，拿的是最低的报酬，实际上仍然过着半农奴式的生活。苏修报刊宣扬，有科学技术知识的“专家”才是农业的“支柱”，“‘真正的农民’，将不是土地的主人”①。由于“新经济体制”的推行，农庄的一切经营活动已被进一步置于官僚垄断资产阶级的直接控制之下，集体农庄正在被“融合”到“农工综合体”中去，成为追逐最大限度利润的垄断组织的分支机构。

苏联的国家垄断资本主义，垄断了苏联的整个经济生活。它和资本帝国主义的国家垄断资本主义实质上并没有什么两样。所不同的，只不过它是从社会主义国家所有制经济蜕变而来的，集中程度更高，垄断性更强，因而更加腐朽。苏联的国家垄断资本主义是苏联官僚垄断资产阶级法西斯专政的经济基础。

第二节　苏联的资产阶级

苏联的官僚垄断资产阶级是新型的大资产阶级。它是随着苏联复辟资本主义并演变为社会帝国主义而逐步形成的，是赫鲁晓夫—勃列日涅夫修正主义统治集团的阶级基础。同所有垄断资产阶级一样，它也是帝国主义和无产阶级革命时代的最反动的没落的剥削阶级。

苏联官僚垄断资产阶级的形成和发展，是同俄国十月革命后阶级斗争的历史进程密切相联系着的。

整个社会主义历史时期都存在着无产阶级同资产阶级的阶

① 〔苏〕《文学报》1970年第20期。

级矛盾和阶级斗争。

在十月革命后，列宁多次指出：

1．被推翻的剥削者，总是千方百计地企图恢复他们被夺去的“天堂”。

2．小资产阶级自发势力经常产生新的资产阶级分子。

3．在工人阶级队伍中，在国家机关职员中，由于资产阶级的影响和小资产阶级自发势力的包围和腐蚀作用，也会产生一些蜕化变质分子，新的资产阶级分子。

4．国际资本主义的包围，帝国主义武装干涉的威胁以及和平瓦解的阴谋活动，是社会主义国家里阶级斗争继续存在的外部条件。

在苏联，资产阶级的长期存在是有其社会土壤的。在实现工业国有化和农业集体化以前，资产阶级存在和发展的基础是资本主义私有制和小生产者的私有制。在工业国有化和农业集体化实现以后，社会主义同资本主义的斗争并没有因为所有制的改造取得胜利而结束。被推翻的资产阶级和地主、富农虽然失去了生产资料，但他们人还在，他们的政治思想影响还长期存在着。农民小生产者刚刚在改造，还不可避免地保留着自发倾向，在个人副业比重很大的条件下，仍然要发生两极分化，产生新的富农分子。特别是由于资产阶级、小资产阶级的思想影响和资产阶级法权的长期存在，在工人阶级队伍和党政机关以及国营企业中，还会经常产生蜕化变质分子和新的资产阶级分子，在文化教育部门不断产生新的资产阶级知识分子。这些新的资产阶级分子和蜕化变质分子同旧资产阶级分子及其他剥削阶级分子结合起来，形成相当大的复辟资本主义的社会势力。这个社会势力一直在活动着。三十年代末和四十年代中，联共(布)中央曾经两次作出决定，分别收回被私人非法侵占(有的被出卖出租)

的集体农庄公用土地260多万公顷和470多万公顷，还查获被贪污盗窃的大批牲畜、粮食和钱财①。国营企业中追逐利润、搞资本主义经营和贪污盗窃的事件不断发生②。1952年苏共十九大的苏共中央报告指出，有些党组织的领导人，把党组织变成由自己人组成的小家庭，“把他们小集团的利益放在党和国家的利益之上”；有些工业企业的领导人，“竟然企图把这些企业变为他们的世袭领地”；有些党政机关的工作人员，“不但不保护集体农庄公有经济的利益，反而自己盗窃集体农庄财产”。在苏联长期的阶级斗争中，资产阶级总是千方百计地把复辟的希望变成复辟的行动。特别是同社会上旧资产阶级分子相勾结的新资产阶级分子，不断窃取了一些部门的领导权，改变了某些部门和单位的所有制性质。但是，在赫鲁晓夫叛徒集团还没有上台前，他们在苏联社会中并不占统治地位，他们的活动还受到一定的限制和打击。

赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团发动反革命政变，篡夺了苏联党政大权以后，苏联的阶级斗争形势发生了根本转变。在疯狂推行修正主义路线的条件下，苏联城乡资产阶级势力急剧增长起来，资产阶级特权阶层大大膨胀了自己的政治权力和经济权力，在苏联的党、政、军和经济、文化领域占据了统治地位，并从中形成了一个官僚垄断资产阶级，即新型的大资产阶级。

这个新型的大资产阶级主要是以苏修叛徒集团为首的大官僚，他们以党政领导人的面目混在苏联的干部队伍中。他们在苏联十几万党政领导干部中只占很少数③。但是，由于他们篡

---

①② 参阅《苏联共产党历次代表大会代表会议和中央全会决议汇编》(1936年—1949年)。

③ 据苏联出版的《全苏人口调查总结（1970年）》材料，苏联州以上党政机关领导人员，不包括军队系统的同级人员，1970年为77,847人。

夺了苏联党和国家的领导权，实行了一条反革命修正主义路线，就使苏联的政权和社会制度变质了。他们就是从苏维埃政权内部蜕变而产生的官僚垄断资产阶级。这个反动阶级的代表人物，就是赫鲁晓夫—勃列日涅夫反革命修正主义统治集团。

苏联的官僚垄断资产阶级是在苏联复辟资本主义并演变为社会帝国主义，资产阶级专政代替无产阶级专政，社会主义经济蜕变成资本主义和国家垄断资本主义经济的过程中形成和发展起来的剥削阶级。它的特点是直接掌握全部国家政权，垄断一切基本生产资料，操纵整个国民经济，假借“国家”名义，残酷剥削苏联人民，追逐最大限度利润，并利用他们窃据的地位和职权侵吞苏联人民的劳动果实。他们拥有很大的政治权力和经济权力，利用这些权力取得优厚的收入和一般人员无法得到的种种特殊待遇。例如，莫斯科市苏维埃主席的工资是每月 500 卢布；军队的一名元帅每月工资 2,000 至 3,000 卢布，包括由政府负担的开支，每年实际收入高达约 50,000 美元①。“勃列日涅夫同政治局和书记处的所有其他成员一样，都有资格在国家银行开一个‘敞开支取的户头’，无论他想要什么，都可以随意从中支取多少花多少”。这一帮子人完全是靠掠夺国库供自己挥霍的。为了满足一小撮最大的官僚垄断资产阶级分子骄奢淫逸的需要，政府专门设立一种被叫做“特殊仓库”的特种商店，凡是一般人看不到的各种高档商品和西方进口的高级奢侈品，这里应有尽有。例如在克里姆林宫，在格拉诺夫斯科沃大街，在伏龙芝大街国防部附近，在卡门尼桥旁埃斯特拉登剧院附近等处，都有这种商店。稍差一些的，则有为政府各部负责官员、军事首脑等各级党政军人员开设的特种商店。无论那一类特种商店，苏联老

① 〔美〕《幸福》1969 年 8 月 1 日；〔西德〕《时代周刊》1970 年 5 月 4 日。

百姓连大门也别想进得去①。这一帮人，还占有富丽堂皇、设施豪华的住宅和别墅，有专用小汽车和赛车，以及专供他们游乐、渔猎的场所。

除了“合法”的收入和待遇外，这一小撮官僚垄断资产阶级分子利用他们窃取的庞大权力，进行各种各样的掠夺活动，如苏联前文化部长就套购大量物资建造了一所价值17万美元的别墅②。1973年，在格鲁吉亚首府第比利斯，官员们私分了用作“集体”花园的土地，并用政府的材料建造花房。苏修《真理报》不得不供认这种“花房”就是豪华的私人别墅，其数目在这个共和国就有989所之多③。

构成苏联官僚垄断资产阶级的还有从苏联资产阶级知识分子中形成的资产阶级精神贵族④。他们是官方的御用文人、文化官僚和学阀，凭借着同赫鲁晓夫—勃列日涅夫统治集团的各种联系和社会影响，把持意识形态各部门的领导，为加强官僚垄断资产阶级的统治和剥削出谋献策，制造舆论。他们高踞于劳动人民之上，依靠分取一部分剩余价值过着奢侈豪华的生活。

资产阶级精神贵族也有极大的权势和特殊优待，他们取得

---

① 〔美〕《华盛顿邮报》1974年6月22日。

② 法新社莫斯科1974年5月30日电讯。

③ 〔美〕《新闻月刊》1973年8月20日。

④ 据《苏联国民经济统计年鉴》1972年资料，二十多年来，苏联知识分子数量有很大增加。目前全苏各类专家总数约1,900多万人。其中副教授以上人数，从1950年的84,500人增加到1972年的395,200人，即增长了大约4倍。相当于副教授以上的知识分子，还有著名的导演、演员、作家、艺术家、医师，以及文教、科研、卫生等部门的领导人，约计有十几万人。除了上述这些在非物质生产部门工作的以外，在物质生产部门工作的工程技术人员中有工程师称号的，1972年有2 2万人，其中很多相当于副教授以上的知识分子。总计这几方面的高级知识分子人数，大约在50万人到100万人之间。在苏修叛徒集团统治下，从苏联知识分子队伍中迅速产生了一批新资产阶级知识分子，窃取了各个文化领域的领导权。

高工资、高稿酬，以及种种额外收入。苏联科学院院士的每月固定工资为 1,500 至 2,000 卢布，加上挂名差事、稿费等，每月实际收入为 3,000 卢布左右；大学教授月薪达 2,500 卢布；电影演员月薪 450 卢布，加上每月额外收入 2,000 卢布，实际收入达 2,450 卢布①。此外，苏修统治集团每年还把剥削来的剩余价值，以颁发各种奖金为名，在这些精神贵族之间进行分配。一笔盗用列宁名字的奖金的金额就有 10,000 卢布，一般的国家奖金也达 5,000 卢布之多。据有关材料，莫斯科医学院院长年薪 30,000 美元，加上开设私人诊所每年收入大约 100,000—200,000 美元。一个心脏病专家，开设私人诊所，每年收入 400,000 美元②。作家肖洛霍夫是一个拥有私人别墅、私人飞机，以及大量其他私人财产的大富翁。一个苏联著名芭蕾舞女演员，住着一幢十分富丽堂皇的建筑物，有花园和亭台，“华丽的磁砖浴室，简直象白宫里的浴室”③。这些精神贵族也都享有从特种商店购得高档消费品和出国旅行等特殊权利，他们有一般群众不得问津的专设的俱乐部和游乐场所。

苏联的官僚垄断资产阶级和精神贵族，还建立一种变相的“世袭”制度。他们“许多人把依附于权力的各种好处传给了子女”，他们“按惯例可以把他们的子女安排到孩子们想去的任何地方去工作”④。

在苏联官僚垄断资产阶级的统治下，苏联一般党政机关和企业、农庄的领导干部中的资产阶级蜕化变质分子和新资产阶级分子，窃取了各部门和各单位的领导职位和权力，欺压工农群众，攫取高额收入和各种特殊利益。他们同广大苏联干部比较

---

① 〔西德〕«俄国人并非如此——苏维埃国家的人民和社会» 1963 年版。
②③ 香港«先驱报» 1971 年 12 月 22 日。
④ 〔美〕«华盛顿邮报» 1974 年 6 月 22 日。

起来，人数不多①，但在企业里拥有很大的权力，是逼迫工人、农民为官僚垄断资产阶级卖命的直接监督者，执行着直接榨取剩余价值的职能。在企业里，他们代表追逐最大限度利润的官僚资本，居于压迫劳动者的地位。他们利用特权和各种职务上的便利，通过高工资、高奖金及名目繁多的收入，分取一部分剩余价值。他们不少人还通过投机倒把、贪污盗窃、营私舞弊，侵占工人、农民的劳动果实。

苏修叛徒集团为培植资产阶级势力，在各级领导人员和一般工农群众之间实行一种差别很大的工资等级制度。资产阶级分子更是千方百计利用职权捞取经济收入。为了说明苏修官方规定的工资悬殊和资产阶级通过各种手段侵吞工农劳动果实，有必要分析苏联现行的企业、农庄领导人的工资标准。以下是经过1956—1960年工资改革，至今仍然沿用的黑色冶金企业领导人员的工资表。从中可以看出工业企业领导人工资的一般情况。

表 1　黑色冶金工厂厂部领导人员的职务工资表

职务名称	各类工厂的月职务工资(卢布)			
	1	2	3	4
经理	350—400	310—360	250—300	200—250
总工程师	320—370	280—330	220—270	190—220
副经理、副总工程师、总机械师、总动力师、总炼钢师、总轧钢师、生产科长、技术科长、技术监察科长	250—300	200—250	180—210	150—180

资料来源：〔英〕马修斯：《苏俄的阶级和社会》1972年版。

① 苏联的企业、农庄领导干部，包括各种总专家，1970年为170万人，目前约近200万人。除少数大型生产联合公司和工业企业的领导人，相当于州以上领导干部外，其余企业、农庄领导人员构成苏联广大的中下层领导干部。另外，在200万左右国家机关工作人员中相当于企业领导人的干部也有不少。如果算上经济管理机关(如工业联合公司、管理局、财政和计划机构等)、文教卫生机关和军队系统的相当人员，这类干部的数量大约在300万到500万上下。

1960 年，法定的职工最低工资是 27—35 卢布，对比之下，经理、总专家之类人员工资可高达 10 倍以上，差距很大。虽然，职工最低工资往后有所提高，但差距仍然很大。

再看 1970 年初，列宁格勒市机器制造业工资的情况。根据有关资料，企业经理（厂长）、总专家等领导人的工资在 250 卢布以上，他们的人数占所谓“大生产集体领导人（车间主任以上）”人数的 10.6%。而“非熟练的体力劳动工作者”有 22.6%的人工资在80卢布以下，其中在法定最低工资60卢布以下的占了1.6%。其他从事体力劳动或手工劳动的工人中，也有1.2—1.3%的人工资在最低工资 60 卢布以下①。尽管这个材料掩盖了不少矛盾，对“250 卢布以上”的工资含糊其词，但是，我们从中还是可以看到企业领导人同一般工人的工资相差十分悬殊。

表 2　国营农场和其他国营农业企业领导人和专家的职务工资

（单位：卢布）

职务名称	各类企业的每月职务工资*									
	I 300 万以上	II 200—300 万	III 100—200 万	IV 80—100 万	V 60—80 万	VI 50—60 万	VII 40—50 万	VIII 30—40 万	IX 20—30 万	X 10—20 万
经理**	270—300	250—270	210—250	200	190	180	170	160	150	140
总农艺师、总工程师	230—250	200—230	180—200	170	160	150	140	130	—	—
总畜牧师、总兽医、总经济师	230—250	200—230	180—200	170	—	—	—	—	—	—
总会计师	170—180	160—170	150—160	140	130	120	120	110	100	100
技师	70—80	70—80	70—80	70—80	70—80	70—80	70—80	70—80	70—80	70—80
各种专业技术员	70	70	70	70	70	70	70	70	70	70

*　企业类别按生产财务计划规定的年农产品销售额划分。

**　副经理（副总专家）的每月职务工资比经理（总专家）减少 10—20%。

资料来源：〔苏〕《经济报》1970 年第 31 期。

① 〔苏〕特鲁凡诺夫：《苏联城市居民的日常生活问题》1973 年列宁格勒版。

这些经理厂长在工资以外还利用职权捞到种种补加报酬和优待。企业领导人所得奖金占工资的比重，高于工人。他们的工资本来就很高，奖金比重又大，因而奖金额也大大高于工人，加上企业经理有权决定奖金的条件和数量，更便于自己多捞奖金。如，利佩茨克工业建筑托拉斯的一个经理在一个月内就巧妙地拿了七次奖金，总共 1,375 卢布①。戈米尔玻璃工厂一个季度发给管理人员的奖金，就占了他们薪金额的 147.2%②。有时连领导人生日也成了得奖的“理由”。

集体农庄主席和总专家等人的工资，是按照适用于国营农场场长和专家的职务工资表确定的。据 1970 年公布的《关于国营农场和其他国营农业企业的领导人和专家的劳动报酬标准条例》，他们的工资标准如表 2 。

根据这个标准，农庄主席的月固定工资最高可达 300 卢布。而且，对于集体农庄，确定工资类别的计划销售额的标准归各共和国农业部决定，它们往往使农庄主席能得到更高的报酬。例如，白俄罗斯共和国对第 1 类集体农庄规定的销售额，比国营农场少二分之一。在俄罗斯联邦共和国，雅罗斯拉夫州年计划销售额达 80 万卢布以上的集体农庄划入第 1 类，沃洛果州是 100 万卢布，科斯特罗马州是 150 万卢布等等。这样，雅罗斯拉夫州的国营农场场长，在计划销售额为 80 万卢布时，每月得到200卢布的工资，而集体农庄主席就可得 300 卢布。据透露，“常常有这种情形，经济指标相同时，国营农场场长的工资每月 200 卢布，而集体农庄主席是 300 卢布”③ 实际上，许多农庄领导人自己给自己规定高得吓人的工资。例如，“东哈萨克州的大纳雷区列宁集

---

① 〔苏〕《劳动报》1965 年 10 月 28 日。
② 《人民日报》1967 年 8 月 7 日。
③ 〔苏〕津钦科：《农业中的经济利益和刺激》1972 年莫斯科版。

体农庄主席月平均工资为582卢布，总农艺师和总畜牧师为428卢布，总会计师为448卢布。江布尔州麦尔肯区江布尔集体农庄主席的月平均工资为515卢布。阿塞拜疆共和国阿利耶夫集体农庄主席月平均工资为448卢布。而阿利耶夫农庄中从事大田畜力一手工劳动的农庄庄员的工资，只为农庄主席的七分之一到五分之一”①。阿拉木图州伊利斯基区的哈萨克斯坦四十年农庄，主要专家每月平均报酬比普通庄员高6倍②。

根据规定，集体农庄主席等人还能拿到各种奖金，最高可达每月固定工资的40—50%。集体农庄主席等也可以任意给自己规定奖金。例如，列宁格勒州加青区纪念伊里奇集体农庄主席以对农庄的20年“有成效”的领导，被“奖给”两个月的工资。甚至农庄里建成俱乐部也成为奖励这位主席588卢布的理由。他的儿子是农庄的总工程师，老婆是车库调度员，他们都拿到双倍的休假费和双倍的差旅费，以及各种名目的奖金和外快③。

工资和奖金并不是资产阶级收入的唯一来源。许多企业和农庄领导人还千方百计地贪污盗窃，压榨人民。建设巴库地下铁道的负责人盗用了价值3,000多卢布的配给物资；石油机械安装管理处的头头，通过贪污盗窃，搞到了一座有550平方米住房和一个游泳池的别墅④。亚美尼亚体育用品厂厂长伪造雇员名单，盗窃了34,000美元。阿塞拜疆一个塑料厂的官员，在黑市出售商品获得215,000美元的巨额收入⑤。里加纺织品公司的领导人，借口出售多余产品，受贿卖掉10吨稀缺的毛纱⑥。格鲁吉亚阿布哈兹许多烟草种植场的领导人“盗窃的物质财富达

---

①② 〔苏〕《农业经济》1969年第1期。
③ 〔苏〕《列宁格勒真理报》1972年3月3日。
④ 〔奥〕《新闻报》1974年8月27日。
⑤ 〔美〕《新闻周刊》1973年8月20日。
⑥ 〔苏〕《社会主义法制》1970年第4期。

数百万卢布”。这个共和国建设银行的某些头头同建筑部第十五托拉斯的负责人互相勾结，把 82,705 卢布攫为己有①。哈萨克斯坦江布尔瓜果国营农场场长和农场党组织书记，两人占了 2.5 公顷宅旁园地，雇工经营果园，工资由国营农场开支，出售产品所得的数千卢布，却落到他们两人的腰包里了②。

资产阶级特权阶层通过高工资、高稿酬、高奖金和贪污盗窃等种种手段，获取高额收入，过着奢侈的资产阶级生活。哈萨克建筑材料和构件联合公司的经理在很短的时间内造了两层楼的“哥德式”私宅，“简直是贵族的宅第”。在哈萨克共和国，拥有小洋房的现象成风，阿列克谢耶夫卡的“所有领导都有私宅”③。亚美尼亚有个农庄主席占用农庄的建筑材料，剥削庄员们的劳动，给自己建造了一所高级别墅，房屋建筑面积 616 平方米，庭院里有喷泉，四周有坚固的围墙，一切都很阔气，老远就看得见农庄主席这座三层楼房④。上述的纪念伊里奇集体农庄主席，为庆祝自己再度当选，大宴宾客 300 多人。1971 年仅礼宾迎送就耗费农庄资金 12,000 多卢布，还专门拍了一部电影“颂扬他这个集体农庄主席的活动”，农庄为这部电影开支了 13,000 卢布⑤。鞑靼自治共和国明泽林区图凯集体农庄有三辆小汽车和一辆带座斗的摩托车，只准农庄主席一人使用，成了他的私人车队⑥。

官僚垄断资产阶级和资产阶级特权阶层，便是现今苏联资产阶级的主要部分。同它有着各种各样联系的，还有苏联社会上的资产阶级势力。其中有在社会主义革命中被推翻的资本家、地主、富农、贵族、俄国将军和教会官员，据 1928 年统计，占当时

---

① 〔苏〕《东方曙光报》1974 年 8 月 23 日。
② 《人民日报》1967 年 5 月 5 日。
③ 〔苏〕《哈萨克真理报》1973 年 10 月 4 日。
④⑥ 〔苏〕《真理报》1972 年 2 月 15 日。
⑤ 〔苏〕《列宁格勒真理报》1972 年 3 月 3 日。

苏联人口的4.6%，大约700万人。三十年代以来没有这方面的统计数字发表，但他们作为一个阶级还是存在着。在苏修叛徒集团统治下，他们重新活跃起来。还有开设地下工厂、地下建筑公司和地下商店的新资本家，和雇工经营宅旁园地的新富农，以及在自由市场上从事投机贩卖的暴发户。他们主要是资本主义自发势力的产物，现在成了新财主，同被推翻的旧剥削阶级一样，也是苏联资产阶级的一个组成部分。最后，还有资产阶级化的工人贵族，主要是被官僚垄断资产阶级用高工资高奖金及各种优待（如分给较好住宅、交通免费、公费旅行等）收买的某些“劳动英雄”和当了官的“工人代表”。他们是苏联官僚垄断资产阶级用来装点门面，愚弄苏联人民的骗人工具。所有这些资产阶级和剥削阶级分子，同大资产阶级及资产阶级特权阶层一起，总共占不到苏联人口的5%，不到1,000万人（西方估计为500万到700万人）。他们就是苏修叛徒集团的社会基础，也是今天苏联的“拥有权力的上流社会”。

第三节　苏联工人、农民和其他劳动人民经济状况

苏联广大的工人、农庄庄员和其他劳动人民（包括一般知识分子）完全处于被奴役被剥削的地位。他们早已不是国家和生产资料的主人，毫无权力，只能靠出卖劳动力取得工资报酬。他们收入微薄，生活艰辛，日益贫困化。

工人、农庄庄员和其他劳动人民占苏联人口的绝大多数。据苏联最近两次人口调查的资料，“从事体力劳动”的人口1959年为79,785,116人，占全部就业人口的85%；1970年为83,758,718人，占全部就业人口的72.7%①。加上被列入“脑

① 《全苏人口调查总结（1970年）》1973年莫斯科版。

力劳动者”的邮电、商业、公用事业等部门的一般工作人员，党政机关、文教卫生单位的一般职员和教员、医务人员等，以及其他劳动人民，1972 年约有 1.2 亿人，占全部就业人口的 90% 以上。如再加上他们的家属，其人数超过了苏联人口的 95%。

一、工人阶级经济状况

工人和一般职员一无所有，不得不出卖劳动力，取得工资收入。

据苏联官方发表的数字，近年来职工平均工资（包括“奖金”①），水平如表 3。

表 3　苏联工人和职员平均工资

（单位：卢布）

年　　份	月平均工资	包括社会消费基金支付和免费优待在内的平均工资
1960	80.6	107.7
1965	96.5	129.2
1966	100.2	134.2
1967	104.7	140.2
1968	112.7	151.6
1969	116.9	157.6
1970	122.0	164.5
1971	125.9	169.8
1972	130.2	175.8
1973	135.0	182.0

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年；
〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

① 一般工人、农庄庄员和职员所得的“奖金”和资产阶级特权阶层的奖金不同，不是剩余价值，而是必要劳动创造的价值，是工资的一部分。

从 1960 年到 1973 年，平均工资的年平均增长率为 4%，而同一时期内，所谓“国民经济货币积累”，即国营企业的利润和周转税，每年平均增长 8% 以上，其中利润的增长率约 11.5%。工人和职员所受的剥削加重了，他们的收入在国民收入中所占的份额不断下降（见本书第五章）。

必须指出，这个所谓平均工资，在计算中包括了苏联官僚垄断资产阶级分子、资产阶级特权阶层的工资，从而大大夸大了一般工人的平均工资水平。它抹煞了阶级差别，歪曲了事实真相。

事实上，苏联职工绝大多数的工资水平在平均工资以下。以列宁格勒机器制造业职工工资为例。1970 年初，工资水平在平均工资（120 卢布）以下的，在“非熟练体力劳动工作者”中占 66.8%，在“中等熟练程度的非体力劳动工作者”中占 92.6%，“在机器和机械操作场所主要从事体力劳动的熟练工作者”中占 43.5%，在“主要从事体力手工劳动的熟练工作者”中占29.6%①。后两类人员一般属工资级别较高的熟练工人，但也有近二分之一或三分之一的人工资水平在平均工资以下。列宁格勒是个大城市，生活费用和工资水平较高，机器制造业又是工资水平高的部门。从全苏情况来看，工人和一般职员工资水平在平均工资以下的，比重就更大了。

苏联工人中工资等级比较高的只占极少数。1962 年在机器制造和金属加工工业中，五级和六级工还不到10%，全部工业工人中六级工只占工人总数的3.2%，他们的工资在平均工资以上，一般比最低工资高一倍到二倍。他们的奖金也比一般工人高些，因为奖金是按照工龄、工资标准、教育水平和技术熟练程度计算的，对他们比较有利。这部分工人工资收入较多，文化程度

① 〔苏〕特鲁凡诺夫：《苏联城市居民的日常生活问题》1973 年列宁格勒版。

比较高，家庭生活比较宽裕，有的还有自备汽车，在企业中一般比较相信苏修搞的那套“经济刺激”。在各种“违犯纪律”的人数中，他们所占的比重是比较小的。例如，1969 年对高尔基市 25 家企业 5,922 个“违犯纪律”工人的调查表明，有四分之三的人拿三级和四级以下的工资，而工资级别在五、六级的工人，每十个“违犯纪律”者中只有一个。其他城市的“违犯纪律”者也是工资级别低的人占多数①。

实际情况表明，苏联半数以上的工人都是低工资。自从宣布从 1968 年起把最低工资提高到 60 卢布以后，许多工业部门一、二级工同三级工的工资水平非常接近，级差很小，从四级工以后级差才比较大。这种工资政策有利于培养少数高级熟练工人阶层，破坏工人团结，分裂工人队伍。在机器制造业中，一、二、三级工资的等级系数为 1、1.06 和 1.09，一、三两级只差 9%。轻工业的一、二、三级工资等级系数为 1、1 和 1.04，一、二级同三级只差 4%②。这三级工资都接近最低工资。而苏联工人的大多数属于低工资等级。

表 4　1962 年苏联工业中各等级工人比重（%）

部　　门	全部工人	各等级工人比重						平均等级
		1	2	3	4	5	6	
全部工业	100	14.3	23.4	29.1	19.7	10.3	3.2	3.0
建筑业	100	14.4	24.2	26.4	19.9	11.1	4.0	3.0

资料来源：〔苏〕«统计通报» 1962 年第 6 期。

① 〔苏〕斯米尔诺夫：«生产集体在巩固社会主义劳动纪律中的作用» 1972 年莫斯科版。

② 〔苏〕布扬：«社会主义下劳动的社会经济基础» 1973 年基辅版。

根据这份资料，1962年工业和建筑业的一、二级工人超过三分之一，三级工在工业中近30%。七十年代以来，“一级和二级工人的比重还很大，他们约占工业企业全部职工的三分之一，三级工人约有30%”①。三级工以下的人数仍超过工人总数的63%。可见，现在苏联工人几乎有三分之二是拿最低工资和接近于最低工资的。

苏联的勤杂人员和一般职员的工资水平也很低。1967年他们的工资水平见表5。

表5　1967年职员和勤杂人员月平均工资

（单位：卢布）

职别	月平均工资	职别	月平均工资
职员	45—60	鞋匠	46—55
出纳员	50	缝纫女工	46—50
壮工	50—60	护士	45
仓库管理员	50—60	店员(低级)	55
电梯员	46	清洁工	46—55
过磅员	50—65		

资料来源：〔英〕马修斯：《苏俄的阶级和社会》1972年版。

1968年1月起最低工资提高为每月60卢布。苏联的最低工资，第六个五年计划（1956—1960年）期末为每月27—35卢布（1957年1月起），第七个五年计划（1961—1965年）期末为40—50卢布，第八个五年计划（1966—1970年）期末为60卢布（1968年1月起）。据说，第九个五年计划（1971—1975年）期末要达到每月70卢布②。

① 〔苏〕布扬：《社会主义下劳动的社会经济基础》1973年基辅版。
② 〔苏〕《社会主义劳动》1971年第8期。

近年来，最低工资额有所调整，平均工资较前提高。然而，由于物价昂贵，广大工人和一般职员生活仍很困难。

据苏联劳动科学研究所 1967 年材料，一户四口人（两个在职的成年人和两个孩子）的标准家庭，维持必要的生活水平，平均每人每月需要 51.4 卢布。见表 6。

表 6　职 工 家 庭 开 支

开　支　项　目	月费用额（卢布）	占总开支的 %
食　品	115.00	55.9
衣着、内衣、鞋	43.00	20.9
家具和器皿	5.50	2.7
文化生活用品、体育用品、经济物品	4.50	2.2
服饰品、卫生设施、卫生用品	2.70	1.3
烟、火柴、酒、伏特加	5.50	2.7
购买商品的开支	176.20	85.7
住房和市政服务	11.00	5.4
文化教育开支	3.60	1.7
理发、洗澡、洗衣	4.70	2.3
交通和邮电	4.80	2.3
其他开支	5.30	2.6
服务方面的开支	29.40	14.3
家庭开支总计	205.60	100.0
家庭每一成员	51.40	

资料来源：〔苏〕《社会主义劳动》1971 年第 8 期。

苏联现在很多工人和一般职员的工资(包括奖金)收入仍没有达到这个标准。例如,列宁格勒机器制造业职工,1970 年初按家庭人口平均计算的收入每月在 50 卢布以下的:“非熟练体力劳动工作者”中有 13.7%,“中等熟练程度非体力劳动工作者”中有 18.6%,“在机器和机械操作场所主要从事体力劳动的熟练工作者”中有 11.3%,即使“主要从事体力手工劳动的熟练工作者”中也有 14.3%。这四类人员家庭每人平均收入在 30 卢布以下者,分别有 2.1%、1.1%、0.8% 和 0.8%①。现在苏联拿最低工资的工人占了工人总数的 63% 以上,全苏工人家庭每人每月收入在 51.4 卢布以下是大量的。据苏联报刊材料计算,“经济困难家庭”约占城市人口的五分之一。

一般职工大多数都有一点个人副业,如私人养奶牛等,特别是中小城市或靠近农村的职工还有少量宅旁园地(0.25—0.3 公顷)。据统计,职工个人副业的奶牛头数占全苏总头数的 17.66%,大牲畜约占 12%。个人副业收入全苏平均占职工家庭收入的五分之一,中小城市可达三分之一左右。且不说搞个人副业会削弱工人的阶级性,即使加上个人副业收入,普通职工生活水平仍是很低的。

如果工人和一般职员丧失了劳动能力,收入就更加可怜了。优抚金的最低额,直到 1971 年 7 月 1 日,才从 30 卢布提高到 45 卢布。领优抚金的职工,生活一般比较困难。他们的人数,1970 年初有 4,000 万人,1972 年初增至 4,200 万人,1973 年初达 4,300 万人②。由于生活困难,许多年老体弱已退休领优抚金的职工,被迫重新参加工作。据透露,“1966—1971 年领优抚金而继续参加工作的人数从 14% 增加到 21%”。苏联

---

① 〔苏〕特鲁凡诺夫:《苏联城市居民的日常生活问题》1973 年列宁格勒版。

② 《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

大资产阶级要从每个重又劳动的退休工人身上每年再度榨取“3,000卢布净收入”①。

苏联广大工人和职员的居住条件也是很差的。苏联“城市居民今天实际上的居住面积要比1923年小”②。“住房建设计划接连14年未完成，到1990年按人口计算的住房面积仍将比1909年沙皇时代还要少”③。这样的居住面积同苏联大资产阶级富丽堂皇的宅第和别墅根本不能相比。

苏联工人阶级贫困化和经济状况不断恶化的一个突出表现，就是苏联现在经常存在着的大量“劳动力流动”现象。

近几年来，“劳动力流动”已经达到了很大的规模。据苏联《接班人》杂志透露，过去几年苏联工业和建筑业的流动人员每年达一千万人次。每人每次“流动”平均28天，折合起来，每年相当于有100多万工人不工作或失业。加上其他部门的流动者，全苏每年大约有200万人不工作或失业。“劳动力流动”的面相当普遍。1972年，工业中的工人流动达到平均在册人数的19.8%。下列一些部门还超过了这个平均数：食品工业部为30.7%，肉类奶品工业部为28.7%，建筑材料工业部为26.3%，森林工业部为24.2%④。工人流动率在建筑业中是30%⑤。某些地区流动率更高。塔吉克共和国首都杜尚别企业中的职工，1972年有一半换了工作地点。阿塞拜疆共和国建筑安装部门1973年招工47,928人，而同期离开的有48,696人，走的比来的多约700人。在格鲁吉亚共和国，流动工人占工人总数的四分之一，这个共和国的首都第比利斯占三分之一，阿布哈兹自治

---

① 〔苏〕《计划经济》1971年第8期。
② 〔美〕《时代》1964年2月21日。
③ 〔美〕《国际先驱论坛报》1969年6月19日。
④ 〔苏〕《计划经济》1973年第11期。
⑤ 〔苏〕《社会主义劳动》1973年第3期。

共和国占二分之一。有人计算，1967年工人从一个企业转到另一个企业所引起的停工损失，在工业中达13,600万人日，等于损失了50—55亿卢布①。由于职工流动，1972年“国民经济大约少生产了40亿卢布的工业产值”②。西德一家杂志说，苏联每年因职工流动而损失的人工比美国工人罢工损失的还要多。苏联这种所谓“劳动力流动”，实际上是变相的产业后备军。它既是复辟资本主义的产物，又是这个资本主义存在的条件。**“过剩的工人人口形成一支可供支配的产业后备军，它绝对地隶属于资本，就好象它是由资本出钱养大的一样。过剩的工人人口不受人口实际增长的限制，为不断变化的资本增殖需要创造出随时可供剥削的人身材料。”**（马克思：《资本论》。《马克思恩格斯全集》第23卷第692—693页）苏修叛徒集团一面赋予企业经理任意解雇职工的权力，通过“谢基诺试验”和“科学劳动组织”大规模裁员，把成千成万不合他们需要的职工踢出工厂大门。另一方面，却在全国10万人以上的城市普遍设立了250多个官方的劳动市场——“劳动就业局”或“职业介绍所”，为需要的企业招收廉价劳动力，并从中赚取佣金。今天，苏联工人阶级在苏修叛徒集团眼里也仅仅是出卖劳动力的雇佣奴隶。

苏联大规模“劳动力流动”的原因，首先是官僚垄断资产阶级为了最大限度利润而大规模裁减人员。例如，谢基诺化学联合企业到1969年1月止裁减的职工中，被辞退和送去当兵的就占23%，差不多每四个人中有一个人被踢出工厂。这些人中，除了4.75%的人当兵以外，大多补充了流动劳动力的队伍③。全苏每年都有大量因裁员而加入产业后备军的职工。

---

① 〔苏〕《社会主义劳动》1973年第1期。
② 〔苏〕《计划经济》1973年第11期。
③ 〔苏〕《经济报》1969年第14期。

其次是企业领导人根据法令规定的权力，任意解雇工人。据透露，莫斯科和列宁格勒5家汽车公司在改行“新体制”后5个月内就解雇了239人。莫斯科第十五卡车维修厂的经理，由于想赚更多的利润，一下子解雇了约10%的工人①。沃罗涅日汽车联合工厂三年来（1970—1972年）解雇了530人，“实际上更换了全部工作人员”②。车里雅宾斯克一家工厂“工作人员总数为150人，一年内有120人被解雇，招收了120人”③。加里宁制糖联合工厂老工人凯里姆别科娃“到联合工厂工作已25年了。从作为建筑工人迈进工厂、修建厂房的最初日子开始，整个劳动道路都是在这个工厂走过的。当机械工和摩托驾驶员的时候，曾经受到表扬。正是在这里，在生产岗位上，成了二等残废。最近由于患病，被转为杂工。后来，在自行车房看车子，直至被工厂除了名，甚至事先都不告诉一声”。厂长在命令中写道：“鉴于人员超过编制，兹为了提高劳动生产率和避免工资额超支起见，特裁减下列同志：鲍罗诺娃、贝希凯耶娃、科里雅什金娜、凯里姆别科娃……”④。

许多厂长经理借口“不服从行政命令”、“违反劳动纪律”而大批解雇职工。“司机伊在连续工作15小时后拒绝执行行政关于继续延长工作的命令”而被解雇，工人耶“按照行政命令连续工作了三班，由于上班时打瞌睡而解雇”⑤。在利沃夫共青团第五十三号矿井，一批矿工上夜班，因不愿走“一段很长和有危险的路”，便接到“经矿工委员会同意的解雇命令”⑥。

---

① 新华社1968年4月29日电讯。
② 〔苏〕《社会主义劳动》1972年第9期。
③ 〔苏〕《劳动报》1968年7月27日。
④ 〔苏〕《劳动报》1968年6月23日。
⑤ 〔苏〕《社会主义法制》1971年第8期。
⑥ 〔苏〕《劳动报》1963年7月30日。

更多的情况是企业领导人“随便驱逐不合自己心意的人”，“无缘无故开除对自己提意见的人”①。“什么东西都可以成为惩罚工人的理由”，从“诽谤领导人”，“不让人安宁地工作”②，直至“违反婚姻法”③都可以被开除出厂。例如，亚美尼亚共和国第二有色金属局局长克罗皮扬解雇人员的原因是多种多样的：有的因为目光不怀好意，有的因为不是他的亲家，有的则因为外孙需要这个职务。克罗皮扬坐上局长宝座15个月以来，就招收和解雇了79个人。“另一个数字也必须说明一下：局里定额人员共为62名”④。象这样随意解雇职工的事件每年都有很多，1970年在阿塞拜疆共和国就占劳资解雇冲突事件的60%⑤。

最后一个原因，是苏联职工在毫无权力，劳动繁重，收入低微，生活贫困的压迫下“离职”，幻想换个地方能找到较好的工作位置。下面是1963年列宁格勒市企业职工“离职”的一个调查材料(见表7)。

表 7　职工离职情况的分析

原　　因	对总计的%
对劳动活动条件的不满	35.7
其中：不满意劳动条件(工作过重、夜班、假期过短)	19.6
缺少发展前途	9.8
不满意劳动组织(装备情况、加班加点、停工现象)	3.7
和集体关系不好	2.5
对生活居住条件不满（缺乏幼儿园、离工作地点过远、调动住所、获得住房困难）	27.5
对工资不满	21.4
其他原因	15.7

资料来源：〔苏〕利夫希茨：《苏联的工资》1972年莫斯科版。

①③ 〔苏〕《社会主义哈萨克斯坦报》。
② 新华社1968年4月29日电讯。
④ 〔苏〕《消息报》1968年5月14日。
⑤ 〔苏〕《真理报》1971年1月19日。

这个材料同当时在莫斯科、莫斯科州、斯维尔德洛夫、乌发、新西伯利亚进行的社会调查得出的结果是一样的。它反映了六十年代上半期职工离职的原因。

“1973年苏联中央统计局对1,105个工厂企业的选点调查表明，有48%的工人由于变换住址(包括13%的人缺乏住房和住地离工厂过远)，22%的工人出于对劳动条件不满、未按专业使用和缺乏提高教育程度的条件，13.4%的工人由于工资低”而“离职”①。因这三项“离职”的占了83.4%。可见，许多职工“离职”是为生活所迫或对厂方不满。当然，“离职”的职工很难找到好的工作机会。许多职工一离职就变成了失业者。

大量材料表明，在苏联，人数众多的“劳动力流动”现象的存在，根本原因在于苏修叛徒集团全面复辟资本主义，把苏联变成了新型的官僚垄断资产阶级统治的社会帝国主义国家。

二、农民经济状况

农庄庄员同工人一样，受尽剥削和压迫，终年劳累，只换得微薄的“劳动报酬”。

表 8　农庄庄员月平均报酬

	1960年	1961年	1962年	1963年	1964年	1965年	1966年	1967年	1968年	1969年	1970年	1971年	1972年
农庄庄员月平均报酬(卢布)*	28.4	24.5	36.2	37.7	44.7	51.5	57.6	62.7	66.2	68.3	74.8	78.2	80.7
对国营农场职工月平均工资的%	52.7	42.2	54.7	56.4	63.4	69.0	72.0	74.3	71.8	73.0	73.9	73.6	72.2
对国民经济职工月平均工资的%	35.2	29.2	41.7	42.7	49.2	53.4	57.5	59.9	58.7	58.4	61.3	62.1	62.0

*　以参加“公有经济”劳动的年平均人数除全年庄员得到的货币和实物报酬。

资料来源：据《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版，《苏联国民经济统计年鉴》1972年等资料编制。

① 〔苏〕《计划经济》1973年第11期。

农庄庄员的收入水平，一直是全苏联最低的。

上表所列的庄员报酬是平均数。有许多"穷"农庄的月平均报酬比这个水平低得多。例如，1969 年有一批农庄，每劳动日的劳动报酬还不到 1.5 卢布，如按全苏平均每月出工 18.8 天计算，月平均报酬只有 28 卢布①，远远低于当年平均数。在大田从事畜力手工作业的大量普通庄员，他们的报酬很低。按全苏集体农庄平均，1969 年在大田从事畜力手工作业的庄员，全年收入只 500 卢布左右，即每月约 41 卢布。有许多人的报酬实际上达不到这个平均数。例如按当时国营农场从事畜力手工作业的工人最低一级工资（日工资 1.72 卢布）为标准②，按每月出工 18.8 天(全苏平均数)计算，每月报酬只有 27.7 卢布。集体农庄中从事畜力手工作业的庄员人数非常多，据调查，一般占农庄庄员人数的 54—70%③。这样，全苏有一千多万庄员每月平均最多只能领取 40—50 个卢布。

农庄庄员的劳动时间是很长的。据 1970 年材料，中等出工水平的庄员每年劳动时间为 1,914 小时，而国营农场职工的年工时定额只有 1,750 小时④。庄员的劳动强度也很高，农忙季节，劳动极度紧张。

除了劳动报酬以外，许多庄员还从私人副业中取得部分收入。

私人副业收入在庄员家庭中占很大比重，近年略有降低，但仍占 30% 左右。外高加索及波罗的海有些共和国个人副业收入占了庄员家庭收入的大约一半。

农庄庄员按每一家庭人口平均计算的收入也很低。与国营

---

①② 〔苏〕津钦科：«农业中的经济利益和刺激» 1972 年莫斯科版。

③ «苏联农业统计汇编» 1971 年莫斯科版。

④ 〔苏〕拉帕葛斯：«农业效果：国民经济评价方法» 1973 年莫斯科版。

表 9　苏联集体农庄庄员收入构成(%)

	1960 年	1965 年	1970 年	1972 年
家庭全部收入	100	100	100	100
其中：得自集体农庄的收入	35.4	40.0	40.3	43.3
家庭成员的工资	8.5	7.4	8.4	7.9
优抚金、助学金、补助金和从社会消费基金中得到的其他支付和免费优待	10.2	14.2	17.7	20.0
得自私人副业的收入	42.9	36.5	31.9	27.1
其他收入	3.0	1.9	1.7	1.6

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

农场工人家庭相比，1963 年为后者的 66%，1965 年为 91%，1970 年为 94%；与工厂工人相比，1963 年为 58%；与国民经济职工家庭相比，1969 年为 69%。庄员从社会消费基金得到的收入按每人平均计算，为职工的三分之一①。1967 年以前，庄员没有社会保险制度，以后靠农庄提取社会保险基金才建立了这个制度，但标准很低。养老金的最低限额，1971 年 7 月 1 日起，才从原来的每月 12 卢布提高到 20 卢布②。因工伤或职业病造成残废的津贴每月最低限额，一等为 35 卢布、二等 25 卢布、三等 16 卢布。因一般疾病造成残废的津贴每月最低限额，一等为 30 卢布、二等 20 卢布。失去供养者的家属抚恤金每月最低限额，家有三个或三个以上无劳动能力者为 30 卢布，家有两个无劳动能力者为 20 卢布，家有一个无劳动能力者为 16 卢

① 〔苏〕萨尔基相：《社会主义条件下实际收入的水平、增长速度和比例》1972 年莫斯科版。

② 〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1971 年 6 月 28 日。

布①。这样低的养老金和抚恤金，根本难以维持个人的生活。

苏联许多农村至今没有电灯和现代化交通工具，农民住的是低矮的木屋，同几十年以前住的一样，根本谈不上什么文化生活。

由于受不了残酷的压迫和剥削，农庄庄员大量外流。据缩小了的统计，1960—1970年庄员人数减少180万人（不包括因农庄改为国营农场而减少的庄员人数）②。算上其他人员，农村流入城市的人口，据苏联一刊物最近发表的数字，1959—1970年间共达1,640万人，平均每年150万人。近几年来，这一外流趋势有增无已，每年达到200万人。1960—1971年的12年间，苏联拖拉机手从农庄出走的约有10%，从国营农场出走的竟达20%。在过去两年里，全苏农庄培训了大约300万名新农机手，却有250万名在短短的时期内离开了田地③。在离开农村的人中，主要是劳动力最强的青年人。据统计，1964年到1970年，全苏农庄中20岁到24岁的男子和妇女的人数减少了38%和43.5%，25岁到29岁的分别减少了28.5%和28.8%，30岁到39岁的减少了4.2%和15.6%。

大量人口外流，特别是机务人员和青年大量流向城市，使“有劳动能力的集体农庄庄员大大衰老了”，“有的地方从事农业劳动的人平均年龄为50岁”，“妇女在生产中担负大约三分之二不适当的劳动”。目前，苏联农村中年轻力壮的人纷纷离乡背井，留下的老弱妇孺挣扎度日，呈现一片衰败景象，情况十分严重。苏修头目声嘶力竭地叫嚷要增加“农村的吸引力”，“培养农民对土地的爱”。苏联“农民不爱土地”这件事清楚地说明，他们从实际生活中看到，现在的集体农庄不是他们自己的农庄。

① 〔苏〕《农村生活报》1971年6月8日。
② 《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版。
③ 《人民日报》1974年8月24日。

三、一般知识分子及其他劳动者经济状况

一般知识分子及其他劳动者包括中小学教员、国家及管理机关一般职员，医务人员和国营企业与集体农庄中的一般工程技术人员（不包括总工程师、总专家和担负重要党政职务的工程技术人员）。据统计，1950年7月苏联国民经济中具有中专以上教育水平的各类专门人材总数为3,254,000人，到1972年底为19,000,000人（1970年为16,841,000人），增加了大约5倍①。其中，工程技术人员（总专家除外），在1959年有3,917,373人，1970年有8,167,598人。国营农场和集体农庄系统的农艺师、畜牧师、兽医、林务员的人数（未扣除总专家人数），1959年为477,191人，1970年为624,763人②。这两类人的平均工资，总的说来比一般工人和职员高。见表10。

大多数低级工程技术人员，收入水平并不很高，只有占据一定领导职位的那些人，他们的工资才是高的。在集体农庄和国营

表10　苏联工农业技术人员和工人月平均工资比较

（单位：卢布）

		1960年	1970年	1972年
1. 工业	工人	89.9	130.6	140.1
	工程技术人员	135.7	178.0	182.5
2. 农业（国营农场和其他农业生产企业）				
	工人	51.9	98.5	109.3
	农艺师、畜牧师、兽医和工程技术人员	115.5	164.3	175.9
3. 建筑业	工人	89.2	148.5	159.3
	工程技术人员	139.9	200.0	200.5

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

① 《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

② 《全苏人口调查总结（1970年）》1973年莫斯科版。

农场系统工作的各种工程技术人员的工资，一般是按国营农场的工资表规定的。不担任比较重要职务的人，工资较低，每月在70—80卢布左右，高的可达100—180卢布上下。这些人的工资虽不如担任领导职务的高，但比一般农庄庄员、农业工人还是高的。他们有“技术”，奖金也拿得多些。所有这些在农村工作的工程技术和专业人员，按规定都可以有宅旁园地四分之一到三分之一公顷，可以经营个人副业。

一般知识分子中，除了工程技术人员以外，数量比较多的是中小学教员、一般医务人员和各级管理机关的一般职员等。他们的工资收入水平见表11。

表 11　苏联教员、卫生人员和国家管理机关一般职员月平均工资水平

（单位：卢布）

	1960年	1970年	1972年
保健和社会保证	58.9	92.0	95.5
文化教育	69.9	105.8	112.7
国家及经济管理机关、社会团体	86.4	122.2	124.4

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

需要说明的是，这种平均工资中包括了一部分“领导人”，即官僚垄断资产阶级分子和资产阶级特权阶层分子的“工资”收入。实际上，一般教员、职员和医务人员的工资要比平均工资水平低。这些人员，凡是在农村地区工作的，也有宅旁园地和个人副业的收入。

此外，还有手工业和工艺合作社的工作人员，他们人数很少。收入水平最低的每年720—800卢布，最高的可达5,000卢布以上①。一般人员的工资同其他部门一般职工差不多，收入特别高的，已经不是普通劳动者了。

① 〔苏〕《苏联法令选编》（1968—1971年）。

第四节　阶级矛盾尖锐化

在苏联官僚垄断资产阶级敲骨吸髓、巧取豪夺的剥削和法西斯横暴压迫下，工人阶级和劳动群众日益陷于水深火热之中。哪里有压迫，哪里就有反抗。赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团统治二十多年来，工人阶级、农民阶级和一般知识分子同官僚垄断资产阶级和资产阶级特权阶层的矛盾，各族人民同苏联社会帝国主义统治集团的矛盾日益尖锐化。

苏联官僚垄断资产阶级十分害怕和仇视苏联工人及其他劳动人民。勃列日涅夫在苏共二十四大反复强调“加强法制”，波德戈尔内也发表电视讲话，说严格遵守法律是每个人的“首要义务”。报刊叫嚷，“要把注意力特别放在加强劳动生产纪律上”①。要求“法院、检察院、仲裁部门、公证组织、警察机关和其他行政机关应当更坚决地进行加强法制的工作”②。他们一会儿大办“共产主义纪律学校”，一会儿发动“遵守社会主义法律”运动，千方百计要人们“绝对遵守”他们的剥削秩序。

在大造舆论的同时，苏修统治集团又大搞法西斯化，加强对苏联人民的镇压。1966 年设立了“社会治安部”，在苏联各大城市增设摩托化民警部队。1968 年把“社会治安部”改名“内务部”，规定它的任务是对人民的反抗“组织坚决而及时的反击”，它的秘密警察就有 70 万人之多。1970 年秋天，在 15 个加盟共和国恢复司法部。近几年来，他们发展了数以万计的“人民纠察队”，在工厂、农庄、机关、团体设立了 90 多万个监察组、监察哨；还建立了全国范围的“同志审判会”网，其成员“大约 20 万

① 〔苏〕《真理报》1970 年 1 月 13 日。
② 〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1971 年 6 月 11 日。

人”①。他们还炮制了一系列反动法律，如《刑法基础补充和修改法》、《劳动改造立法基础》、《预押条例》、《加强劳动纪律的决议》等等，专门对付对官僚垄断资产阶级压迫不满的革命人民。总之，今日的苏联完全充满了法西斯的白色恐怖。只要谁对他们的剥削和压迫流露不满，敢于斗争，谁就会被监视、盯梢、传讯，或送进“精神病院”，就会以“诽谤苏联国家和破坏社会秩序”的罪名，被逮捕、流放。集中营、劳改营、监狱、“疯人院”遍布全苏。在苏联的上千个集中营中，关押了几十万政治犯。而受其他各种形式监禁的人数，更远远超过集中营的人数。

但是，血腥的统治和残暴的镇压，阻挡不住苏联人民的觉醒和他们日益增长的反抗。工人罢工不断发生。单是六十年代，就有 1962 年的诺沃切尔卡斯克城反对提高肉类和黄油价格的斗争；1963 年敖德萨码头工人抗议食品涨价的罢工；1965 年埃里温人民的斗争；1968 年克里米亚鞑靼人在奇尔奇克城的游行示威；1967 年奇姆肯特城的大暴动；1968 年至 1969 年斯维尔德洛夫斯克橡胶制品厂举行的罢工；1968 年在符拉迪沃斯托克（海参崴）附近的一个小镇霍罗尔发生矿工争取面包的斗争。七十年代，群众斗争进一步发展。例如，1972 年 6 月 25 日，第聂伯罗捷尔任斯克发生了成万人参加的斗争，在列宁格勒和莫斯科也经常有罢工发生。尽管苏修当局百般镇压，苏联人民对苏修叛徒集团的反抗仍在不断增长。

苏联官僚垄断资产阶级的残酷掠夺和民族压迫，激化了苏联的民族矛盾。**“民族斗争，说到底，是一个阶级斗争问题。”**（毛主席：《支持美国黑人反对美帝国主义种族歧视的正义斗争的声明》）在苏联工人阶级斗争的推动下，各少数民族人民也掀起了反对苏修叛徒集团的斗争。

① 〔苏〕《消息报》1970 年 8 月 1 日。

赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团在各民族“接近”和“融合”的幌子下，极力奴役以至消灭苏联的少数民族。他们对少数民族实行帝国主义的殖民掠夺政策，迫使少数民族地区向单一经济畸形发展，把各少数民族地区变成了原料和农副产品供应地。比如，乌兹别克棉花产量占全国的68%，可是棉纺工业却得不到发展，棉布产量仅占全国的3%左右。吉尔吉斯和塔吉克属于苏联的主要农业地区，却没有化肥工业。摩尔达维亚只准发展水果、蔬菜等作物。白俄罗斯主要提供畜牧产品。苏联绝大多数非俄罗斯族加盟共和国的职工月平均工资都比俄罗斯低。如白俄罗斯低16%，格鲁吉亚低20%，摩尔达维亚低21%①。他们在这些地区以低价强行收购农畜产品和原料，以高价推销质量低劣的工业品。他们对少数民族地区的各种资源恣意掠夺，使这些地区的经济陷入严重危机。他们还卡紧少数民族地区的投资，使一些少数民族地区至今经济十分落后。这几年还出现了少数民族地区倒欠国家预算巨额缴款的现象。比如爱沙尼亚平均每人欠1,073.13卢布，拉脱维亚每人欠872.32卢布，哈萨克每人欠608.11卢布。经济的落后和衰退，造成商品奇缺，物价上涨，人民生活困难。每年缴售大量粮食的哈萨克，“许多城市里、区里和商业组织里，日常需要的商品经常没有”。在这个号称“苏联粮仓”的共和国，“白面包、面包制品、米竟成了非常罕见的”食物。

苏联少数民族不只经济上受掠夺，而且民族语言受到种种歧视，民族文化受到百般压制，民族的历史被任意篡改歪曲，他们连最起码的民族自治权利都被粗暴地剥夺了。乌克兰人民要求用乌克兰语刊印更多的教科书，特别是大学教科书，却遭到官方粗暴的禁止，说什么重要的是发展工艺，“而不是出版教科书

① 〔苏〕«1973年苏联和加盟共和国» 1974年莫斯科版。

的语文”①。乌克兰历史学家因写乌克兰历史，被逮捕和判处了9年徒刑。近几年来，苏联当局不断发动反对“民族主义”的运动。他们出版书刊，召开会议，开动宣传机器叫嚷“民族主义是最危险的敌人”。据报道，苏联集中营的政治犯有一半是“民族主义者”。

残酷的民族压迫和殖民掠夺，激起了各族人民的强烈反抗。如1968年5月21日，克里米亚鞑靼人在乌兹别克的奇尔奇克城游行示威。1969年5月，乌兹别克举行了群众大会，人们气愤地喊出“俄罗斯人，滚开”的口号。1972年3月，立陶宛发生流血示威，人们高呼“给立陶宛自由”②。5月14日，立陶宛考纳斯城又发生大规模反民族压迫暴动，口号是“争取立陶宛的自由”③。5月29日，在瓦雷纳，一个叫斯托尼斯的技术员，为抗议不让他升国旗而自焚。6月4日，又一个名叫安德里乌斯凯维库斯的工人在考纳斯自焚④。尽管许多人以“民族主义”罪名被关进监狱或苦役营，但少数民族人民反对苏联社会帝国主义压迫和奴役的斗争，仍然此伏彼起。

伟大领袖毛主席指出：“**苏联是第一个社会主义国家，苏联共产党是列宁创造的党。虽然，苏联的党和国家的领导现在被修正主义者篡夺了，但是，我劝同志们坚决相信，苏联广大的人民、广大的党员和干部，是好的，是要革命的，修正主义的统治是不会长久的。**”现在，苏联各族人民日益觉醒，苏联人民反对苏修叛徒集团的群众斗争，正在继续发展。

---

① 〔英〕《卫报》1969年2月19日。
② 美联社1973年12月14日电讯。
③④ 〔美〕《洛杉矶时报》1974年3月13日。

第二章　工　　业

苏联工业，以及建筑、交通运输业，占社会产品总额的85%以上，构成苏联国家垄断资本主义经济的基本部分。它是以追逐最大限度利润为目的的。它的发展经历了赫鲁晓夫和勃列日涅夫两个时期。

第一节　从工业“改组”到“经济改革”

一、工业与建筑业管理“改组”和“利别尔曼建议”

苏联工业由社会主义国家所有制经济演变为官僚垄断资产阶级所有制经济的一个重大标志，就是实行资本主义的利润原则。1953年9月，赫鲁晓夫在苏共中央全会上宣布：“企业和每个工作人员因付出劳动而得到物质利益的原则，是社会主义经营的根本原则之一。”① 1955年，苏联部长会议决定，扩大经理、厂长在计划生产、基建、供销、劳动工资等方面的权力，以便通过企业和个人的“物质利益原则”，来调动企业经营的“独立性和机动性”②。半年以后，苏共二十大宣称，“必须彻底实行使工作人员从个人物质利益去关心生产的原则”。二十大还炮制了一个《关

① 赫鲁晓夫：《关于进一步发展苏联农业的措施》1953年9月3日。

② 《苏联共产党中央委员会和苏联部长会议关于工业和建筑业问题的决议》，人民出版社1957年版。

于简化生产管理和加强工业活动物质刺激»的决议。«共产党人»杂志解释说，“改进计划工作，首先应当找出一个在生产费用方面的简单的综合的质量定额”，而“生产赢利就是这种定额”；“如果采用这种质量定额，那么中央就不用计划几个成本指标，而只要给企业计划一个赢利指标就够了”；它还主张，企业“奖励基金按利润提取，利润提成率取决于赢利定额”。1957年发动的苏联“工业和建筑业管理改组”，就公然标榜“赢利和生产基金利用情况应该成为计划和考核企业和建筑单位活动的主要指标”，提出“应该采取措施，使企业自有流动资金的形成、基本建设拨款、干部培养费和其他费用，大部分都靠企业利润来解决”①。还要“发展消费企业同供货企业间直接合同联系”②。为了创造条件逐步实行这些“原则”，还撤销了28个管理工业、建筑业的苏联全联盟部，只保留航空工业部、国防工业部、无线电工业部、造船工业部、化学工业部和电站部等几个全联盟部；撤销了113个苏联和各加盟共和国的联盟兼共和国部和共和国部。在全苏建立105个(1960年调整为100个)经济行政区，各区设国民经济委员会，直接领导所属企业和组织。它有权在国家计划范围内，按“赢利和物质利益原则”解决过去由各部解决的“重大经济问题”。只要“不减少积累和对预算缴款”，国民经济委员会有权改变所属企业和组织的生产、基本建设投资和其他指标的任务，以及追加生产任务等③。同时，改变计划和物资分配体制。计划由国民经济委员会制定，交苏联国家计划委员会进行综合。把原来由国家计划委员会和中央各工业部分配的许多产品，划归加盟共和国和国民经济委员会分配(1958年又把物资分配权收回)。

① 〔苏〕«共产党人» 1956年第10期。

② «苏联关于进一步改进工业和建筑业管理组织的文件»，人民出版社1958年版。

③ 苏联部长会议«经济行政区国民经济委员会条例»(1957年)。

“改组”后，各经济行政区和企业追逐利润的权力扩大了，“主动性”更高了。结果，出现“严重的本位主义”。各地区、企业之间，相互竞争，相互扯皮，引起经济混乱。“企业企图建立闭关自守的经济，甚至企图损害国家的利益，获得更多的物资和资金来进行不必要的基本建设。”① “某些国民经济委员会单纯从地方利益出发，缩减对特别重要的工程项目的建设拨款，把腾出的资金用到次要项目上去。”②“改组”削弱了“对工业部门的集中领导和实行统一技术政策中的严重干扰，工业总产值的增长速度开始日趋下降”③。

为解决这些矛盾，更加彻底地推行资本主义利润原则，1962年，根据苏共二十二大的决定，苏联工业又开始了“进一步改组”。苏共二十二大提出，提高赢利“应当成为苏联企业活动的法律”。赫鲁晓夫在《关于苏联共产党纲领》的报告中说：“我们应当提高利润和赢利的作用”，“应该给予企业以更多的可能性来支配利润，更广泛地利用利润来奖励本集体的良好工作，来扩大生产。研究和采用集体刺激形式，使每个工作者从物质利益上不仅关心自己的工作成果，并关心整个集体劳动的成果”。这是地地道道的资本主义利润原则。1962年的“进一步改组”包括：在苏联部长会议下，设立苏联最高国民经济委员会，作为领导工业和建筑业的最高国家机关，同时建立许多工业的部门性委员会，协调各加盟共和国和各经济行政区的活动。1962 年底，从中央到地方建立“工业党组织和农业党组织”，实行所谓领导工作的“生产原则”。把经济行政区从 100 个合并为 47 个，经济行政区国民经济委员会只管工业，不再管建筑业，另设加盟共和国建筑

---

① 赫鲁晓夫：《苏联的经济发展和党对国民经济的领导》。
② 〔苏〕《经济问题》1962 年第 11 期。
③ 《苏联共产党历史》（增订第 4 版）1972 年莫斯科版。

部领导建筑业。

这次“进一步改组”的主要措施是试行用利润对企业进行“集体刺激”，即赚钱多奖金就多的制度。这种“集体刺激”制度最先在乌克兰试点。1961 年 9—10 月间，乌克兰利沃夫经济行政区组织了两家这样的工业公司：一个是前进制鞋公司，合并了五个分布在不同城市的制鞋厂；一个是曙光皮革公司，合并了四个皮革厂。随后，在轻工业、食品工业、木材加工工业、仪器制造业、机器制造和其他一些工业部门也出现了这类公司。1962 年 11 月，苏共中央作出关于逐步合并企业和建立各种生产联合组织(公司)的决议，不到半年，这类公司在利沃夫已有 50 多家。其他的共和国也搞了一些。1963 年 8 月，苏联国民经济委员会“建议广泛推广公司的工作经验”①。

1962 年“改组”的高潮，就是《真理报》在 9 月 9 日抛出了乌克兰哈尔科夫工程经济学院教授利别尔曼的文章《计划、利润、奖金》，即臭名昭著的“利别尔曼建议”。《真理报》编辑部在按语中说，他“提出了重要的原则性的问题”，“具有巨大的意义”，号召全苏展开广泛“讨论”。《真理报》、《消息报》、《经济报》以及其他全国性报刊均辟“讨论”专栏。“讨论”开始不久，苏共中央全会就根据赫鲁晓夫的报告《苏联的经济发展和党对国民经济的领导》通过决议，按“利别尔曼建议”“广泛地进行经济试验”，并委托计划机关和苏联科学院经济研究所研究有关建议，提出“经济改革”方案。

“利别尔曼建议”的主要内容，就是以“经济手段（利润、奖金、价格、货币等）”代替“行政手段”来“刺激”企业的生产。具体措施是：根据赢利率评价企业工作，“赢利率越高，奖金就越多”；简化和“改进”企业的计划工作，国家对企业只下达“产品的

① 〔苏〕《消息报》1963 年 8 月 13 日。

产量品种和交货期限”两个指标；扩大企业使用从利润提取的奖励基金的权力；规定“灵活制订新产品价格的原则和程序”，以保证赢利。一句话，“利别尔曼建议”就是按照资本主义利润挂帅原则安排企业的生产和经营活动，把奖金直接同企业的利润和赢利联系起来，并作为利润提成加以规定。

“利别尔曼建议”一出笼，1962 年 10 月，苏联国家计划委员会国民经济计划局就决定在乌克兰和列宁格勒进行试验。莫斯科市国民经济委员会的女布尔什维克厂和伏尔加—维亚特卡国民经济委员会的灯塔厂，也于 1964 年 7 月 1 日开始试行“新的计划工作制度”。1965 年初，缝纫、制鞋、纺织、制革等部门的 400 家轻工业企业推行这两家厂的经验。利别尔曼本人直接参加了利沃夫地区的“经济试验”。

这种“新的计划工作制度”规定：工厂接受商店定货，签订合同；企业经理有权根据合同制定产量、销售量、工资基金、工作人员数、成本和其他指标的计划，而以经上级批准的产品销售量计划和利润计划作为企业活动的主要考核指标；企业完成产品销售量和利润计划指标，每季度可从实得利润中提取 4% 作为企业基金(包括工作人员奖金)；企业基金的总数不加限制（按 1960 年规定，企业基金提取额不得超过工资总额的 5.5%），利润愈大，企业基金和奖金就愈多；从利润提成中支付“领导人员、工程技术人员和职员”的奖金数额，最高可达他们工资额的 50%，同时还规定扩大企业经理对奖金的支配权①。

同这种新的计划工作制度一起，还有 1964 年在莫斯科市、哈尔科夫等国民经济委员会的大约 80 个企业中试行领导人员、工程技术人员和职员的“新奖励制度”。它“把赢利率(利润与生产基金之比)作为极重要的补充指标。为企业规定的奖励基金额和

① 〔苏〕《共产党人》1965 年第 3 期。

支付奖金的数额，将主要决定于这个指标”。“国民经济委员会在计划生产赢利率提高的情况下，可以把奖励基金数额提高25%，当赢利率下降时奖励基金额也要相应减少。…… 当未完成利润计划时，对奖励数额发生影响的企业领导人员可以全部或部分地取消奖金”①。这样，就进一步把利润同“领导人员、工程技术人员和职员”的奖金紧密联系起来，“刺激”他们追逐利润。

“利别尔曼建议”是苏修集团搞“新经济体制”的直接准备。

二、“新经济体制”

“新经济体制”是“利别尔曼建议”的继续和进一步发展。它包括三部分：“改进工业管理”、“完善计划工作”和“加强经济刺激”，而以“加强经济刺激”为基础。这个“新体制”用各种各样的经济刺激“杠杆”和措施，加强苏联一小撮官僚垄断资产阶级的政治地位和经济统治，进一步压榨苏联工人阶级和广大劳动人民，获取最大限度利润。

“新经济体制”是随着勃列日涅夫上台出笼的。1964年10月，勃列日涅夫表示，“必须广泛地采用经济刺激”，加紧搞“利别尔曼建议”那一套。1965 年 3 月，他在苏共中央全会上抛出一大堆“经济刺激”办法，作为解决“令人焦虑的”苏联农业的“刻不容缓的措施”。同年 9 月，勃列日涅夫、柯西金一伙炮制了一个“改进工业管理、完善计划工作和加强工业生产经济刺激”的所谓“经济改革”，即“新经济体制”。接着，从 1966 年到 1970 年，在全苏 4 万家以上的工业企业，其中包括 28 个工业部的全部企业，以及交通运输业实行了“新经济体制”；建筑业、公共饮食业、商业、农业和物资供应部门也开始全面推广，预计 1975 年全部完成。

1. “新经济体制”的主要内容

① 〔苏〕《经济报》1964 年第 11 期。

第一，“加强经济刺激”是整个“新经济体制”的基础。

根据苏联官方公布的《关于完善计划工作和加强工业生产经济刺激的决议》、《社会主义国营生产企业条例》和其他有关文件规定，所谓“加强经济刺激”，就是用增加利润分成的办法，在企业或经济单位内建立“经济刺激基金”，以奖金刺激企业和经济单位追逐利润。企业（或经济单位）销售出去的产品越多，赚得的利润越多，它的利润分成就越多，它的工作人员的奖金福利就越多；企业使用的生产基金越少，它向国家预算上缴的“生产基金付费”就越少，留归自己支配的利润就相应地较多。简单地说，就是利润挂帅，奖金刺激。

企业或经济单位的“经济刺激基金”。苏联国营企业过去都有“企业基金”，但“数额很小”，那时，“几乎各种奖金和其他鼓励都不是从利润中支出，而是从工资基金中支出的”①。而“经济刺激基金”主要是企业利润留成，直接取决于企业利润和赢利率的情况，数量也大大增加。“经济刺激基金”包括物质鼓励基金、社会文化设施及住宅建设基金，以及发展生产基金。前两项合称鼓励基金，用于支付企业工作人员奖金和福利；发展生产基金用于企业的设备现代化和其他技术措施②。

---

① 柯西金：《关于改善工业管理、完善计划工作和加强工业生产的经济刺激》。

② 鼓励基金的提取办法是：企业计划的产品销售额（或销售产值，均按可比价格计算）或利润额，比上年每增长1%，可从利润中分别提取相当于工资基金百分之若干的物质鼓励基金和社会文化设施及住宅建设基金；企业计划规定每1%的赢利率，可从利润中分别提取相当于工资基金百分之若干的物质鼓励基金和社会文化设施及住宅建设基金。利润提成定额（即按对工资基金的百分比规定的提成比例）保持若干年不变。企业完成产品销售额和利润计划，即按定额提取基金；超额完成计划，可额外提取基金，但提成定额略低；未完成计划，要按未完成部分加重倒扣利润提成。显然，这个提成办法，是要企业提高计划指标，接受“紧张计划”，不打埋伏。

发展生产基金的提成办法是：企业计划的产品销售额或利润额较上年每增长1%，赢利率每提高1%，可从利润中提取相当于固定基金年平均价值的百分之若干。1971年起，改为按规定的对利润的百分之若干提取。此外，企业的完全恢复固定基金折旧提成和销售报废的及多余的财物（固定基金）的进款，也包括在发展生产基金内。

表 12　工业企业的经济刺激基金

（单位：百万卢布）

年　份	物质鼓励基金		社会文化设施及住宅建设基金		发展生产基金	
	金　额	对工资总额的%	金　额	对工资总额的%	金　额	对固定资产年平均价值的%
1966	196	7.3	67	2.5	136	1.8
1967	1,094	9.2	372	3.1	713	1.9
1968	2,581	8.7	852	2.9	1,873	1.6
1969	3,357	9.1	1,180	3.0	2,969	1.9
1970	3,902	10.0	1,294	3.3	3,165	1.93

资料来源：〔苏〕«计划经济» 1971 年第 5 期。
〔苏〕«经济问题» 1972 年第 11 期。

在 1966—1970 年改行“新体制”的工业企业，它们的经济刺激基金总额，有 35% 是按产品销售额或利润两个指标的利润提成，65% 是按赢利率水平的利润提成①。

经济刺激基金在工业企业利润中所占比重是：1968 年占 12%，1969 年占 14%，1970 年占 14%，1971 年占 14%②。1971 年，物质鼓励基金为工资基金的 10—11%③。

物质鼓励基金主要养肥了企业的领导人员和专家权威们。从所有改行新体制的工业企业来看，奖金在各类人员工资中所占比重的情况见表 13。

表 13　实行新体制的工业企业中各类人员奖金占工资的比重(%)

	1966 年	1967 年	1968 年	1969 年
工　人	7.5	13.1	11.7	13.1
工程技术人员	19.3	20.3	19.0	20.1
职　员	15.0	17.9	17.1	18.8

资料来源：〔苏〕«经济问题» 1971 年第 5 期。

① 〔苏〕«计划经济» 1971 年第 5 期。
② «苏联国民经济统计年鉴» 1970 年、1972 年。
③ 〔苏〕«经济问题» 1972 年第 6 期。

归根到底，绝大部分利润都给官僚垄断资产阶级以“国家”名义攫取去了。

表 14　工业企业利润分配(%)

	1965 年	1968 年	1969 年	1970 年	1971 年	1972 年
利润总计	100	100	100	100	100	100
上缴预算部分	71	67	62	62	60	60
留归企业支配部分	29	33	38	38	40	40
其中：						
经济刺激基金和其他基金的提成	6	12	14	14	15	16

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；
《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)。

材料表明，工业企业利润中留归企业支配部分的比重逐年有所上升，上缴预算的比重相对下降。留归企业支配部分的金额从 1965 年的 65.4 亿卢布增为 1972 年的 237.6 亿卢布。上缴预算的部分，1965 年为 160.1 亿卢布，1969 年为 302.6 亿卢布，1970 年为 346.9 亿卢布，1971 年为 337.4 亿卢布，1972 年为 356.4 亿卢布①，这就是经济刺激的主要作用。

企业或经济单位的“生产基金付费”。以前企业改建扩建的投资和补加流动资金都靠财政拨款，而企业对国家预算的缴款主要是周转税和上缴利润，两者没有联系。现在，为了不使“企业力图从国家得到更多的投资和补充流动资金，而自己又不采取合理使用资金的必要措施”，规定企业占用的生产基金必须向国家预算付费。“生产基金付费”率一般规定为生产固定基金和定额流动资金的年平均价值的 6%；缴付生产基金付费后其赢利率较低的企业，基金付费率为 3%。生产基金付费每月一次。

① 《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。

企业必须首先从利润中缴付生产基金付费和固定缴款，支付银行利息，然后才按结算利润（即上缴付费和缴款以及支付利息后的利润）提取“经济刺激基金”。生产基金付费的目的，在于刺激企业关心“增加从拨给它们的每一卢布生产基金所得的利润额”①。马克思说：“**资本主义生产的始终不变的目的，是用最小限度的预付资本生产最大限度的剩余价值或剩余产品**”。（«马克思恩格斯全集»第 26 卷Ⅱ第 625 页）现在苏联就是这样，企业越是基金少利润多，利润提成和奖金就越多。据统计，工业企业的生产基金付费占其利润的比重，1968 年为 13%，1969 年、1970 年为 17%，1971 年为 18%，1972 年为 19%②。柯西金说：“将来，基金付费将成为国家预算收入的极重要部分，而包括周转税在内的其他缴款的作用将相应地缩小”③。（参见本书第五章）

为适应对企业的这种“经济刺激”方法，就要扩大企业“生产经营的独立自主性”，赋予企业经理和厂长“广泛的权利”。据«社会主义国营生产企业条例»规定，“企业由经理（主任、厂长）领导”，“在一长制基础上实行企业管理”。经理有权“支配企业的财产和资金”，“招收和解雇工作人员，对企业的工作人员采取奖励措施和进行处分”。«条例» 还规定：“企业不用的多余的设备、运输工具、仪器、工具、原料、材料”等，“可以由企业出售给其他企业和组织”；“暂时不用的房屋和建筑物以及生产用房屋、仓库”、“暂时不用的设备和运输工具”，可以“出租给其他企业和组织”；企业还有权接受“计划外订货”，“出售按发货单推销不出去的产品”，“确定某些产品（工作服务）的价格和费率，以及无需上级批准的价格和费率”。企业还可支配“利润提成”和“经济刺激

---

①③ 柯西金：«关于改善工业管理、完善计划工作和加强工业生产的经济刺激»。

② «苏联国民经济统计年鉴» 1972 年。

基金”等等。

第二，所谓“完善计划工作”，就是按照“加强经济刺激”的要求，从上到下实行“利润挂帅”的计划体制和方法。它的主要措施包括简化上级为企业规定的指标，加强价格、利润、奖金、信贷等经济杠杆的作用，以及提高远景计划水平和加强中央集中的计划控制。

简化对企业下达的计划指标。即把原来由上级给企业规定的几十个指标，减为以下几项：利润额和赢利率（利润对全部生产基金的百分比）；对预算的缴款和预算的拨款；产品销售额和产品的主要品种；工资基金；集中性的投资额和生产能力与固定基金的投产；采用新技术的基本任务；物资技术供应指标。

在以上这些指标中，利润额和赢利率最为重要，它是国家同企业的关系的基础。有了利润，既能上缴“预算的缴款”，又能提取“经济刺激基金”；到了“可以不为企业规定工资基金”① 的时候，利润作用就更大了。现在，虽给企业规定工资基金指标，但企业有权自行决定自己的编制和工作人员的工资级别。产品销售额指标是用以代替原来的总产值指标的，目的在于改变企业只顾完成产值计划不管产品有没有人要，是否卖得出去的情况。不用说，企业销售了它的产品才能实现凝结在其中的剩余价值，赚回利润。所以，产品销售额指标只是实现利润指标的手段。至于“主要品种”指标，指的是“一些有关极其重要的产品品种”，没有这些产品，就没法维持苏联国家垄断资本主义的再生产和实行国民经济军事化。其他一些指标，也都是围绕着利润指标转的。

加强价格、利润、奖金、信贷等经济杠杆的经济刺激作用。加强利润、奖金的经济刺激作用，主要就是利润挂帅、利润分成

① 柯西金：《关于改善工业管理、完善计划工作和加强工业生产的经济刺激》。

和建立企业经济刺激基金，已如前述。为了保证各工业部门生产企业都“获得利润”并能建立“经济刺激基金”，从而保证官僚垄断资产阶级攫取最大限度利润，在推行“新经济体制”过程中，还不断调整了工业品的批发价格。1966 年 10 月 1 日规定了纺织工业和针织工业的新批发价格；1967 年 1 月 1 日，制革和制鞋工业、食品工业的若干重要部门实行新批发价格①。新批发价格缩小了这些部门赢利率的差别，并使它们都有利可图。1967 年 7 月 1 日起，又对重工业各部门的产品，不同程度地调整了批发价格，把原来的亏损部门（如煤炭、铁矿等采掘工业）转变为赢利的部门，大大减少了重工业中的亏损企业数。经过这次调整，重工业的批发价格水平一般提高 15% 左右；有些产品如木材（成材）价格提高 34.7%，生铁 70.1%，铁矿石 127%，煤 78%，原油 130%。新批发价格使大多数重工业部门，包括采掘工业，有 15—20% 的赢利率，各重工业部门的赢利率开始被“拉平”了②。此外，为了刺激企业发展技术经济指标较高的新产品，还规定企业有权对“一次性定货”制定“一次性批发价格”。同时，利用银行贷款来刺激企业“改善”经营和财务状况，其中包括用银行长期贷款代替预算拨款，进行基本建设投资③。

第三，所谓“改进工业管理组织”，就是实行“部门性的原则”。为了在全面贯彻“经济刺激”方法的基础上加强中央集中控制，

---

① 〔苏〕《经济报》1966 年第 43 期。

② 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。

③ 按规定，改行“新经济体制”后，企业改建和扩建的投资“靠自有资金（折旧提成和利润），其不足部分，由苏联建设银行贷款”。新建企业，“其建设费用可以在企业交付使用之日算起五年内得到补偿”的，基本建设投资也可部分地使用苏联建设银行贷款。贷款利息为年利 0.5%，逾期贷款年息 1.5%。企业用利润偿还贷款，“从规定的掌握生产能力的标准期限之后的那个季度开始偿还”。还对建筑业推行了用信贷代替拨款的办法，对农业推行了“直接贷款制”（见本书第三章）。

撤销了各级国民经济委员会，重新建立中央的几十个工业部。国家计划委员会和国家建设委员会改归部长会议直接领导，设立国家物资供应委员会①。这就进一步加强了官僚垄断资产阶级的寡头统治。

建立“以经济核算为基础的生产联合公司”，也是实行“部门性原则”的一种形式，它的作用是直接加强一小撮官僚和大资产阶级分子对生产经营的控制。

总之，“新经济体制”的主要目的，就是加强苏联一小撮官僚垄断资产阶级的经济统治，加紧对苏联工人和其他劳动人民的压榨，追逐最大限度利润。其结果，必然进一步加剧苏联的阶级对抗和社会矛盾。

表 15　改行“新经济体制”的工业企业

年　份	企业数	在全部工业中的比重(%)			
		在企业数中	在总产值中	在工业生产工作人员数中	在利润中
1966	704	1.5	8	8	16
1967	7,248	15.0	37	32	50
1968	26,850	54.0	72	71	81
1969	36,049	72.0	84	81	91
1970	41,014	83.0	93	91	95
1972	43,000多	87.0	94	…	…

资料来源：① «苏联国民经济统计年鉴» 1970 年。
② 〔苏〕«经济报» 1973 年第 1 期。

① 根据苏共中央和苏联部长会议«关于改进工业管理»的决定，1965 年 10 月开始，重新设立 9 个全苏的全联盟工业部（均属机器制造业部门），21 个全苏的联盟兼共和国工业部。各加盟共和国根据不同情况设立共和国一级相应的联盟兼共和国工业部（属采掘、冶金、轻工、食品等工业部门）。各工业部“享有领导各部门生产的一切权利和对发展这些部门负完全责任”，“各部将进行计划工作、领导生产和解决技术政策、物资技术供应、财务、劳动和工资等问题”。各部要“保证把领导的经济方法和行政方法正确地结合起来，最充分地利用利润、价格、奖金和贷款这些经济杠杆”，对企业要“全力促进它们经营上的独立性和主动精神”（«苏联部的总条例»）。

2．“新经济体制”的矛盾

“新经济体制”原定在三年内，即 1966 年到 1968 年在全部工业企业推广，由于矛盾层出不穷而未能如期完成。见表 15。

改行“新经济体制”的工业企业，1966 年第一批有 43 家是生产经营状况比较好的大企业(43 家企业拥有30万工作人员)①。1967 年改行的一批仍是赢利率较高的企业，它们占工业企业总数的 13.5%，产值却占工业总产值的 29%。到 1968 年底，工业企业已有一半以上改行“新体制”，它们的产值占工业总产值的 72%；其中，当年改行的企业数占 39%，产值占 35%。这表明大企业前此都实行了“新体制”，新增的多数是中、小企业。1970 年末还有 7,000 多个企业未改行“新体制”，主要是煤炭工业部、瓦斯工业部、化工部、食品工业部和轻工业部的小企业。其他 28 个工业部的全部企业都改行了“新体制”。苏共二十四大决定，在第九个五年计划期内，即到 1975 年，工业和国民经济各部门全部改行“新体制”。

看来，这种“经济刺激”的体制并不那么灵。改行“新体制”企业的数量大大增加了，它们的“经济效果”却大大降低了。

表 16　改行与未改行“新体制”的企业情况

(对上年的%)

	产值		劳动生产率		利润	
	改行的	未改行的	改行的	未改行的	改行的	未改行的
1966 年	110.5	108.4	108.0	104.7	123.3	108.0
1968 年	109.0	108.3	105.6	103.8	115.8	112.8

资料来源：〔苏〕«经济报» 1969 年 12 月增刊。

① 〔苏〕«经济报» 1969 年 12 月增刊。

前面说过，1966 年改行“新体制”的是经过挑选的、生产经营状况好的一些大企业，“效果”比较明显。后来大规模推广，情况就不同了。拿 1968 年的材料看，两类企业的效果相差不大。

实际上，“新经济体制”的刺激作用主要限于增加利润方面。至于工业生产和劳动生产率，不仅增长缓慢，1968 年、1969 年还出现速度下降的情况。1969 年，工业产值增长速度为 7.1%，劳动生产率增长速度为4.8%，是历年来最低速度。据透露，在推行“新经济体制”后，出现了许多“年年都完不成计划任务的部门”①。“许多工业部门发展速度落后，劳动生产率和社会生产效率提高得很慢”；“不少企业破坏产品生产销售以及提高劳动生产率的任务”；“一系列工业部门在运用新技术方面没有完成任务，没有按规定期限运用新的生产设备”等等②。到了1969年，情况更加严重，15 个加盟共和国中有 6 个，24 个工业部中有 7 个没有完成年度生产计划；70 多项重要工业产品产量中，有钢、铁、成品轧材、汽车、拖拉机、水泥等约半数的重要产品未完成计划，其中动力设备、机车、肉品、糖等 17 项产品产量还低于 1968 年水平③。在基本建设方面，未完工工程项目大量增加，固定基金和生产能力的投产任务“没有全部完成”。随着全面推广“新经济体制”而来的工业情况全面恶化，表明了“新经济体制”的破产。

最普遍的一个问题，是许多企业领导人为了增加留归企业支配的利润和多捞奖金，力图“把明显压低了的生产增长速度‘拉到’计划中，不愿采用‘紧张计划’”④。例如，对 1966 年开始改行“新体制”的 580 个工业企业的专门调查表明，1967 年计划规定生产增长 6.1%，劳动生产率提高 2.7%，实际上产品销售

① 勃列日涅夫在哈尔科夫拖拉机厂的讲话，见《真理报》1970 年 4 月 14 日。
② 〔苏〕《真理报》1970 年 1 月 10 日、1 月 13 日、1 月 26 日。
③ 〔苏〕《真理报》1970 年 1 月 25 日。
④ 〔苏〕《真理报》1968 年 10 月 1 日。

额增长 10%，劳动生产率增长 7%①。当年的利润增长额为计划的 1.7 倍②。改行“新体制”的有色冶金企业，1967 年产值增长 10%，利润增加 23%；而 1968 年计划产品销售额只增长 6%，利润增加 10%③。“新经济体制”本来企图用经济刺激促使企业采用“紧张计划”。规定企业完成计划指标得按较高的定额提取经济刺激基金，而超额完成计划部分的利润提成定额反要降低 30% 以上。然而，企业领导人宁愿压低计划，为下年度计划留一手，以便既能得到牢靠的利润提成，又有机会略为超额完成计划获取奖金。

另一个严重的问题是劳动生产率增长缓慢。原来规定，劳动生产率是由企业自己计划、不需上级机关批准的指标，物质鼓励基金的利润提成则按工资基金的比例计算，与劳动生产率无直接关系。因此，许多企业为增加物质鼓励基金，总是千方百计扩大计划工资基金，对提高劳动生产率没有兴趣。结果，劳动生产率提高缓慢成了普遍现象。例如，1969 年，“机器制造部门物质鼓励基金的全部增长额中，近 80% 是工资基金增加的结果，只有五分之一是靠改进基金形成指标获得的”，“在重型机器制造业企业中，1969 年物质鼓励基金的增长额将靠增加工资基金而不靠改善指标获得”。“企业为了达到增加计划工资基金的目的，往往缩减自己在提高劳动生产率方面的能力”④。“根据苏联国家计划委员会对国民经济的预测，1969 年工业劳动生产率增长 5.9%，而如果把各企业的计划综合起来，劳动生产率规定只增长 1.8%，也就是比苏联国家计划委员会的规定低 4.1%”⑤。

同劳动生产率增长缓慢形成对照的，是平均工资随着“经济

---

①③④ 〔苏〕《共产党人》1969 年第 12 期。
② 〔苏〕《经济报》1968 年第 20 期。
⑤ 〔苏〕《劳动报》1970 年 2 月 13 日。

刺激基金”的建立而迅速增长了。

表 17　工业劳动生产率与平均工资的增长

（对上年的%）

年　份	劳动生产率	平均工资	按劳动生产率增长每1%计算的平均工资增长%
1966	105.2	103.5	0.66
1967	106.7	105.2	0.78
1968	105.2	107.5	1.44
1969	104.7	104.8	1.00

资料来源：〔苏〕《经济问题》1972 年第 8 期。

据调查，“16 个主要工业部的企业，在 1968 年，劳动生产率每提高 1%，平均工资增长 1.54%，其中采用计划工作和经济刺激新办法的企业提高 1.69%，其他企业提高 1.16%”①。俄罗斯一家石油加工企业，平均工资增长速度超过劳动生产率增长速度 2 倍。当然，从平均工资增长捞到最大好处的还是企业领导人和高级工程技术人员。

第三个大问题是推广新产品、新技术阻力重重。“某些企业力图……通过生产对他们更‘有利’的那种产品或者从生产中取消那些‘无利可图’的产品（尽管这些产品对国民经济是十分需要的）的途径来增加利润”②。这种情况在机器制造业最普遍。企业宁愿生产赢利率高、技术性能差的老产品，不愿生产技术较先进而赢利率低的新产品。还有许多企业，粗制滥造，降低产品质量，牟取暴利。

还有一个严重问题，就是大量存在任意提价现象。仪表制造、自动化工具和操纵系统部的奥洛尔仪器制造厂经常提高一

① 〔苏〕《经济问题》1972 年第 8 期。
② 〔苏〕《共产党人》1970 年第 4 期。

次性价格，由此取得的利润达41% 到98%、爱沙尼亚建筑材料工业部有一家企业，按磁绝缘体的价格来销售玻璃绝缘体，得到的利润超过成本260%、建筑、筑路和市政工程机器制造部、石油加工和石油化工部都有许多工厂“用任意制定的价格销售自己的产品”。石油化工部所属基辅布尔什维克工厂编造假成本资料取利，“硫化剂的计划成本是3.78万卢布，向价格委员会提交的规定价格的资料中，成本却为5.18万卢布”①。“在格罗兹尼的电子仪器工厂，许多产品的赢利率长时期来高达140—200%（为标准赢利率的10—15倍），1970年，全厂的赢利率超过100%，这不仅是因为消耗降低，还由于故意大肆提高核算的数字和破坏了制定和改变批发价格的办法。”这个工厂的“一次性定货”产品赢利率竟高达220%②。

这些问题表明，苏联大小资产阶级分子争夺对生产资料的支配权和瓜分剩余价值的矛盾十分尖锐。在一定程度上，也反映了广大工人阶级对于加强剥削的“新经济体制”的不满和抵制，“经济刺激”并没有刺激出工人的积极性。

为了摆脱严重的经济形势，苏修统治集团对“新经济体制”一再进行修补。1968年5月在莫斯科召开“全苏完善计划工作和改进国民经济工作会议”，搞了一个修补《建议》③，提出进一步降低企业超额完成计划部分的利润提成定额（比刚好完成计划低50%以上，而不是原来的30%），以“提高企业接受较高计划任务的兴趣”。企业领导人取得奖金的条件，除了完成和超额完成计划，“还须考虑计划中规定的产品销售额（利润）增长率和赢利水平”等。还提出要加强鼓励基金和奖金数额对劳动生产率增长

---

① 〔苏〕《经济报》1970年第24期。
② 〔苏〕《经济问题》1972年第2期。
③ 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

的依赖关系，推荐“谢基诺试验”作为提高劳动生产率的好“经验”。同时，要求“采取措施，阻止企业靠抬高价格来获取利润”，强调利用价格对“优质产品”和畅销商品的刺激作用。还提出要加强生产基金付费的刺激作用。《建议》中的某些措施，例如规定“企业平均工资的增长超过劳动生产率的增长，则物质鼓励基金相应部分的资金应纳入企业后备金”，转下年度使用，并于1968年实行①。

然而，这些修补《建议》没有能帮上他们多少忙。1969年工业生产和整个经济情况的进一步恶化，迫使勃列日涅夫一伙不得不考虑“采取新方法和作出新决定”。在1969年12月召开的苏共中央全会前后，环绕着“新经济体制”，爆发了激烈的争吵。一些人抱怨“新经济体制”“可能带来一定的困难和预料不到的麻烦”②，说“改革不是防止一切灾难的法宝”③，“在经济方面遇到的许多复杂情况，其根源就在于计划工作中的这种或那种缺点，在于计划的不完善，还在于执行计划不够准确”④。另一些人则认为“经济改革，应当说它完全证明是正确的，……我们的经济改革也将不断完善，将适应我们社会主义国民经济的利益，以使它更迅速地前进”，“改革已证明了自己的生命力”⑤。

经过一场争吵，到苏共二十四大，又炮制了一系列新的修补措施。1971年6月21日，苏联部长会议通过《改进工业生产计划工作和经济刺激的若干措施》的决定，要求从1972年起，给企业和组织规定产品销售额年度计划任务时，要列出新产品（其技术经济指标符合国内外高度技术成就）的销售额，提高它们在

---

① 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。
② 〔苏〕《共产党人》1969年第12期。
③ 〔苏〕《鼓动员》1969年第17期。
④ 勃列日涅夫在“纪念”列宁大会上的讲话，见〔苏〕《真理报》1970年4月22日。
⑤ 柯西金的讲话，塔斯社莫斯科1970年5月4日、6月10日电讯。

生产总值中的比重，并把它们列入以实物表现的重要产品生产计划；对各部和主管部门以及企业的五年计划规定“提高劳动生产率的任务”。还规定，建立鼓励基金要“考虑到”上述新产品的指标；鼓励基金的数额和利润提成额“应当依据劳动生产率的增长速度来决定”；增加鼓励基金，必须遵守“工资、劳动生产率、利润和其他计划指标的增长比例”。

为了贯彻这些要求，对建立鼓励基金的具体办法作出了某些改变。新的办法是：首先，向企业下达的五年计划，规定企业的年度商品产值（总产值）增长速度（或产品销售额增长速度）、赢利率和劳动生产率增长速度等指标（它们是计算物质鼓励基金所依据的指标），同时还规定各年度的物质鼓励基金数额。其次，企业制订年度计划，其指标高于或低于五年计划规定的该年度任务，则相应增加或减少利润提成。利润提成的增减，根据上级规定的提成定额（对工资基金的百分比）。如，劳动生产率每增长1%的利润提成定额为0.3，而企业年度计划规定的劳动生产率增长速度较高或较低，其物质鼓励基金提成的增减数额应该是：（劳动生产率增或减）$x\%\times 0.3\times$工资基金。这个办法也适用于其他指标的变动。利润提成定额在整个五年计划期内稳定不变。计算物质鼓励基金提成所依据的是1970年的工资基金，也不逐年变更。企业规定年度计划的物质鼓励基金数额，等于五年计划规定的该年度物质鼓励基金，加或减因指标变动应增减的物质鼓励基金的提成数。物质鼓励基金新办法还规定，“在技术经济指标上符合国内外技术高度成就的新产品”占企业年度计划产量的比重，高于或低于五年计划为该年度规定的指标（比重），也要相应增加或减少物质鼓励基金。根据年度计划的指标而修正的物质鼓励基金的数量，还只是一个计划数字；企业实得的物质鼓励基金取决于年度计划的执行结果。至于社会文

化设施及住宅建设基金，改为按照规定对物质鼓励基金的百分比进行提成。这个新办法还赋予部和主管部门某些支配物质鼓励基金的权力，准许各部和主管部门设立经济刺激基金储备(集中的经济刺激基金)，用来保证所属企业和组织的经济刺激基金的“稳定性”，也就是补助某些企业经济刺激基金的不足，增加那些增产新产品和广泛采用新技术的企业的鼓励基金①。

《改进工业生产计划工作和经济刺激的若干措施》进一步严格了生产基金付费制度，以刺激企业加快固定基金投产和掌握新生产能力。同时，还采取了一系列加强价格的刺激作用的措施。1972 年 1 月 1 日，再次提高纺织和针织工业产品批发价格。1973 年 1 月 1 日，提高了制鞋工业产品批发价格。经过调整，轻工业产品的批发价格平均提高 7.5%②，机器制造业产品的批发价格平均降低 12%③。各种产品的赢利率拉平了。由于在 1968 年和 1969 年局部调整后，机器制造业老产品批发价格的赢利率很高，不利于“提高技术水平”，因此在机器制造部门实行了通过利润调节而“刺激”生产新产品的价格制度④。

单凭这些措施还不足以“缓和”苏联大小资产阶级分子争夺权力和瓜分剩余价值的尖锐矛盾，摆脱严重的局势。于是苏修头目们利用各种场合一再强调“国家集中计划的主导作用”，说什么

---

① 苏联部长会议国家劳动和工资问题委员会、财政部、国家计划委员会、中央工会理事会：《关于 1971--1975 年建立和使用物质鼓励基金和社会文化及住宅建设基金的基本条例》，见〔苏〕《经济报》1972 年第 23 期。

② 〔苏〕《计划经济》1972 年第 2 期。

③ 〔苏〕《经济问题》1974 年第 3 期、第 6 期；〔苏〕《苏联财政》1974 年第 3 期。

④ 即批发价格加价和折扣制度。对电机、重机、动力与运输机器制造部门的产品，分为三类：“优级产品”，即“技术经济指标符合国内外技术高度成就”和达到“使用的良好经济效果”的产品，规定奖励性的加价；而对质量差、技术落后，应予淘汰的“二级产品”，规定折扣(向预算上缴扣款)。根据有关规定，经鉴定合乎国家标准的产品，加价后，赢利率可达原水平的 1.5 倍以上。由加价而多得的利润，70% 留作企业经济刺激基金。(见〔苏〕《计划经济》1973 年第 10 期)

“经济管理要求严格遵守国家纪律”①，必须“提高工作人员对完成国家计划和任务的责任感”②，“计划是谁也不能违反的法律”③等等。苏共中央1973年12月全会又提出，“必须制订一整套改进管理工作、计划工作，以至整个经济体制的措施”④。

尽管苏修统治集团对“新经济体制”进行这样那样的修补，尽管他们声嘶力竭地强调“纪律”、“集中”，苏联工业的情况并没有，也不可能好转。1971年到1972年的国民经济投资计划没有完成。许多企业用发展生产基金大搞非生产性建设，使国家的集中性生产投资有45亿卢布未完成计划，而非集中性的投资超计划60亿卢布⑤。“白俄罗斯，1972年许多部门生产增长速度和劳动生产率增长速度下降，许多部门两年来未完成计划，所有这些缺点都是许多企业和某些部与主管部门领导人严重违反党和国家纪律的后果”⑥。1973年3月，阿塞拜疆党中央全会批评共和国计划委员会“听任一再修改和压低计划”⑦。亚美尼亚的“某些部和主管部门以及工业企业的党组织和经济组织去年（1972年）没有充分动员集体力量来完成国家计划和义务”，“平均工资增长大大超过劳动生产率增长速度”⑧。“俄罗斯联邦的工业在1973年前9个月，劳动生产率比去年同期增长3.1%，而平均工资增长了3.4%。……肉品奶品工业部的企业，工资增长了2.6%，而劳动生产率仅增长1.2%”⑨。亚罗斯拉夫州的

---

① 柯西金对选民讲话，塔斯社莫斯科1970年6月14日电讯。
② 勃列日涅夫在苏共二十四大上的报告。
③ 〔苏〕《共产党人》1970年第5期。
④ 〔苏〕《真理报》1974年10月13日。
⑤ 〔苏〕《计划经济》1973年第7期。
⑥ 〔苏〕《苏维埃白俄罗斯报》1973年3月1日。
⑦ 〔苏〕《巴库工人报》1973年2月23日。
⑧ 〔苏〕〔亚美尼亚〕《共产党人报》1973年1月27日。
⑨ 〔苏〕《苏联财政》1974年第2期。

谢罗霍德皮鞋生产联合公司，在1972年“一年之内修订计划18次”，“年度计划只完成89%”，而1—11月份却因月月“完成”计划而“得了不少奖金”①。据透露，在全苏由于不执行国民经济计划，破坏经济合同而引起的争议案件，单是经过国家仲裁系统处理的每年就有70多万件②。苏联官僚垄断资产阶级的内部倾轧，以及这个阶级同苏联广大劳动人民的矛盾，随着苏联工业和国民经济的衰退，都进一步增长了。

3．“谢基诺试验”

为了解决劳动生产率增长速度下降的矛盾，苏联部长会议国家劳动和工资问题委员会、苏联化学工业部炮制了一个工资、生产管理、劳动组织方面的“新制度”，作为对“新经济体制”的补充，交给谢基诺化学联合企业从1967年8月1日起试行。不久以后，苏共中央就作出专门决定，树立“谢基诺试验”黑样板，号召全苏向它学习。到1973年6月，“试验”企业已达700多个。

谢基诺是莫斯科附近图拉州的一家化工联合企业的名称，有职工七千多人，生产矿肥和其他化学产品。1967年1月改行“新经济体制”。如前所述，“新经济体制”推行后遇到的一个最大问题就是劳动生产率增长速度下降，这在化学、石油化工等工业部门表现特别突出。因为这些部门资本有机构成比较高，工资基金相对较少。例如，谢基诺企业试验前每一卢布商品的工资比重不到14%，低于其他工业企业。按工资基金提取刺激基金的“新体制”，“不仅刺激了生产率的提高，而且刺激工作人员数目的增加；因为这时工资基金增加，奖励基金提成定额也就跟着增加了。在一系列其他企业里也发现类似的现象”③。

---

① 〔苏〕《党的生活》1973年第8期。
② 〔苏〕《社会主义法制》1974年第6期。
③ 〔苏〕《共产党人》1969年第16期。

“谢基诺试验”，是在“人员要少，产品要多”的口号下进行的。具体做法是：给联合企业规定3年（1967—1970年）内的产量、劳动生产率、工资基金和减少工作人员的试验指标；而工资基金固定在1967年水平不变，因减少工作人员而得的工资基金节余留归企业支配，一部分用来提高工作人员的工资和薪金。试验达到的具体指标见表18。

表18 “谢基诺试验”的主要指标和结果

年　份	职工人数减少（累计数）	产　量	劳动生产率
1967		100	100.0
1968	800人	180	187.0
1970*	（试验指标） 1,000人	187	213.9
	（实际完成） 1,039人	210	231.8
1973	（实际完成） 1,300人		

* 〔苏〕《社会主义劳动》1971年第10期上发表的4年累计数字。

资料来源：〔苏〕《党的生活》1969年第21期；
〔苏〕《真理报》1969年10月9日；
〔苏〕《社会主义劳动》1971年第7期、第10期。

据苏共中央的专门决议说，“联合企业提高劳动生产率工作中的主要方向是：制订和推广先进的劳动定额、合并工种、扩大工作范围、繁重劳动机械化、精简和完善企业与生产管理机构的结构、工厂服务部门的集中和专业化”①。实际上，主要是靠增加职工负担来提高劳动强度。该企业党委书记供认，“1969年裁减人员的70%是通过合并工种、充分利用工作日和扩大工作范围而腾出来的”②。到1971年6月为止，这个企业共减少一千多名职工，其主要因素见表19。

① 〔苏〕《真理报》1969年10月9日。
② 〔苏〕《党的生活》1969年第21期。

表 19　谢基诺联合企业减少人员的主要因素

因　　素	人　　数
实行劳动定额	240
合并工种和扩大工作范围	433
扩大车间和合并生产部门	70
服务部门的集中和专业化	121
手工劳动的机械化	68

资料来源：〔苏〕«社会主义劳动» 1971 年第 7 期。

材料表明，历年来靠繁重劳动机械化而精简的人员，只有 68 人，不到总数的 7%，而近 90% 的精简措施都直接间接与提高职工劳动强度有关。

“实行劳动定额”。谢基诺联合企业的劳动定额是同“设计机构和科学研究所一起制订的，对提高工效起了重要的作用”；“是合并工种和扩大工作范围的基础”①。例如，在生产己内酰胺车间，制定和运用设备操作的定额后，1967—1969 年三年中每个工人的产量增加到 3.2 倍，等于 1 个工人做了 3 个工人的活，而操作生产设备的工人数则比设计规定减少了 215 人。整个谢基诺联合企业中根据时间定额、人员定额、操作定额从事工作的人数比重越来越大。

表 20　按照定额工作者的比重(%)

类　　别	1967 年 1 月 1 日	1970 年 1 月 1 日
时间定额	27	70
人员定额	3	30
操作定额	17	90

资料来源：〔苏〕«经济报» 1970 年第 10 期。

① 〔苏〕«经济报» 1970 年第 10 期；〔苏〕«社会主义劳动» 1971 年第 10 期。

"合并工种和扩大工作范围"。这一项措施裁减的人数占被裁总人数的 40% 以上。"合并工种" 即把两种或两种以上邻近的专业强加给一个工人，要他"身兼几职"。例如，空气压缩部门把司机和管理机器的两个工种合并，由司机来完成；某些分析化验工作改由生产操作工人兼做，使分析的专业工作量减少了三分之一。"扩大工作范围"就是迫使工人看管更多的机器设备。氨和甲醇生产车间，过去每台分馏机由两个工人看管，现在由一个工人看管。这种例子很多①。

"合并车间"，"使服务工作集中化和专业化"。它所裁减的人员约占被裁人数 20%。例如，第一次，把生产氨的 5 个车间合并成 3 个，其后又把生产氨和甲醇的 7 个车间减为 3 个，以减少管理人员；把高度耐低温的仪器设备集中专门修理，提高设备修理工的劳动强度；把所有装卸工人小组合并成立发送处，直属设备供应站领导，使管理人员由过去的 8 人减少为现在的 1 个人②。

为了减少人员，联合企业还实行了"科学管理"。每年由"专家"、"研究员"制订"科学劳动组织计划"，逼迫工人"挖掘潜力"，监督、检查试验过程，并对工作日进行拍照和测时，把积累下来的材料提供联合企业的定额研究室，加以"综合"推广。他们还制定一系列规章制度，限制工人请假、休假，以"提高出勤率和工时利用率"。

为了逼迫工人接受"谢基诺试验"，他们依靠苏联的法西斯专政，不断强化资本主义纪律。企业的头目叫嚷，"不为争取高度的劳动纪律而斗争，就不能进行试验"③。他们还创造了一种

---

① 〔苏〕《经济报》1968 年第 11 期。
② 〔苏〕《经济报》1970 年第 10 期；〔苏〕《共产党人》1969 年第 16 期。
③ 〔苏〕《党的生活》1969 年第 21 期。

"劳动纪律学校"，硬要工人进去"轮训"。一些报刊大肆鼓吹谢基诺联合企业"党委、行政和社会团体在巩固劳动纪律和操作纪律上做了许多工作"。

"工人阶级中就业部分的过度劳动，扩大了它的后备军的队伍"。(马克思:《资本论》。《马克思恩格斯全集》第23卷第697页)一部分工人被迫过度劳动使另一部分工人被当作"多余的人"。谢基诺联合企业在"试验"过程中"腾出"的工作人员数1967年为343人，1968年457人，1969年200人①。至1973年，六年累计共1,300人。据透露，至1971年7月底，有121个企业实行"试验"，共裁减65,000人。到1973年6月，已有700多个企业"试验"。被裁减的人员，有的在联合企业内部调剂；有的被送到其他企业、其他部门和地区，许多被弄到人们不愿去的边远地区；再有一条出路就是"退职"、"离职"，即被解雇(见表21)。

在表21所示的800名被裁职工中，以"自愿退职"、"离职"形式被解雇的达146名，其中工人109名，占全部被裁人员的18.3%，即差不多5个人中就有一个失业。至于那些被送到其他工厂、地区工作的人中，后来还有多少"退职"、"离职"，就不得而知了。"谢基诺试验"给广大职工带来了极大的灾难：在职工人担心随时可能被裁减，被裁减的职工更面临着被解雇、失业的威胁。工人们愤怒地说自己"成了试验品"，"仿佛陷在汽车底下一样"。谢基诺化学联合企业的头目说，"试验"的结果，"不可避免的是有人将成为'多余的'。这不是愉快的感觉，人们总会在一段时间里难过"，他要人们"攻破心理障碍"。《消息报》则呼吁企业党政领导"进行顽强的、耐心的、细致的工作"，"使企业的人员认识到解雇的必要性，使他们把解雇看作发展生产的必然结

---

① 〔苏〕《经济报》1970年第10期。

果”，并告诫说，“连‘解雇’这个字眼也应竭力避免使用”①。

表 21　被裁人员的处置情况

（到 1969 年 1 月止）

	工　人		工程技术人员和职员		合　计	
	人　数	%	人　数	%	人　数	%
调到企业空缺位置	337	55.33	102	53.40	439	54.87
调到化学纤维厂	101	16.58	31	16.23	132	16.50
调到其他单位	5	0.82	20	10.47	25	3.12
自愿退职	76	12.47	20	10.47	96	12.00
精简人员离职	33	5.41	17	8.90	50	6.25
应征入伍	38	6.23	—	—	38	4.75
退　休	—	—	1	0.52	1	0.125
去学习	19	3.11	—	—	19	2.375
合　计	609	100.00	191	100.00	800	100.00

资料来源：〔苏〕《经济报》1969 年第 14 期。

“谢基诺试验”规定，因减少人员而节约的工资用来增加工资定额、薪金或用于一次性奖励。苏共二十四大把谢基诺的“经验”当作“完善劳动报酬”的典型，鼓吹“强度大、生产效率高的劳动应该加以鼓励和得到较高的报酬”。事实是，劳动强度大大增加，而报酬反而相对减低了。前引材料表明，谢基诺联合企业职工在三年试验期间，生产和劳动生产率都翻了一倍以上，即一个工人干了两个多人的工作。但他们得到的工资，按照 1967 年试验开始时规定的标准计算，1970 年平均工资只比 1966 年提

① 〔苏〕《消息报》1969 年 6 月 28 日。

高30%①。不少场合，一个工人得顶两个、三个、四个人的工作，而得到的工资补加大大低于30%。不仅如此，过分劳动摧残了工人的健康，即使增加一点工资也抵补不了工人健康的损失。

事实证明，由工人劳动强度提高而增加的决不是工人的劳动报酬，而是苏联官僚垄断资产阶级的利润。“谢基诺试验”的三年内，企业每一卢布产品中工资开支1966年为13.9戈比，1968年降为8戈比，1971年只有6.8戈比，即减少了一半以上②。用尽量少的工资榨取尽量多的剩余价值，这就是“谢基诺试验”的实质。至于工资基金节余的使用和分配，主要也是企业经理、厂长和总工程师们的外快。有关条例规定，工人由于兼职等原因只能得到不超过原工资30%的补加费。1969年，在得到补加费的3,300名职工中，得到最高额（占工资25—30%）补加费的为企业总人数的1.4%，即仅100人左右；占企业总人数30%以上的修理工人只有10%的工资补加费。即使这样，苏修官僚垄断资产阶级及其代理人还嫌太多。为此，苏修报刊说，“在评定工资率和薪金的补加费时，应该提出比较低的补加费平均额（约为工资额的10—15%），只有在个别特殊场合才规定补加费的最高额”。并宣称“没有根据的规定很高的补加费会破坏工资的正确比例，破坏工资制度”③。苏共中央关于《工资基金节余用于对工作人员的物质鼓励的办法》更规定，“补加费在采用新技术、完善劳动组织和生产管理，并由此而实行新的人员定额、工作定额及其他劳动耗费定额时，可以减少或者完全取消”④。

---

① 〔苏〕《经济报》1970年第10期。

② 〔苏〕《社会主义劳动》1971年第7期；〔苏〕《党的生活》1969年第12期。

③ 〔苏〕《社会主义劳动》1971年第8期。

④ 苏联部长会议国家劳动和工资问题委员会、苏联国家计划委员会、苏联财政部和全苏工会中央理事会批准《贯彻加强工作人员关心增加产量，提高劳动生产率和减少工作人员数措施的条件（以谢基诺企业为榜样）》，见〔苏〕《经济报》1971年第1期。

而企业和车间的领导人就不同了。完成计划任务，他们可以从工资节余中获得比工人多得多的补加费，还可因“提出和实行减少人员并提高劳动生产率措施”而得到一大笔一次性奖金。

“谢基诺试验”引起了新的矛盾。因为不管企业在经营管理和劳动生产率方面是否达到和超过了同类企业的水平，它都可把全部工资基金节余留归自己支配。这样，效率高的企业减少人员潜力小，得到工资基金的节余就更困难；效率差的企业反而容易得到工资基金的节余。于是，又对谢基诺办法作了一些修改，抛出了所谓“巴什基尔方案”。

巴什基尔石油化学联合公司位于别拉雅河畔，包括4个炼油厂和2个石油化学企业。1968年，该公司“劳动生产率仅增加0.8%，产量的全部增长额几乎都是靠增加工人数量达到的”。因此，1969年7月1日开始“试验”，为期三年。“巴什基尔方案”与“谢基诺试验”所不同的，主要是：减少工作人员而节余的工资基金，不全部留交各工厂支配，其中一部分(30%)要集中到联合公司，形成统一调拨基金，然后根据各企业劳动生产率的水平重新分配。

表 22　巴什基尔所属两工厂工资基金节余的再分配

企业名称	劳动定额水平系数*	从企业提取集中于公司的基金（千卢布）	由集中基金分配给企业的金额（千卢布）
新乌发石油加工厂	1.09	28.4	34.7
乌发合成酒精厂	0.77	50.1	41.2

* 劳动定额水平系数 $=\frac{\text{按统一定额计算的工作人员数}}{\text{实际工作人员数}}$

资料来源：〔苏〕《经济报》1970年第10期。

劳动定额水平系数用来比较不同企业产品生产的实际劳动

消耗，它是重新分配集中在联合公司的工资基金节余额的基础。新乌发石油加工厂实际工作人员数比联合公司统一定额少，经过重新分配后，工资基金节余额增加了6,300卢布；相反，乌发合成酒精厂则减少了8,900卢布。可见，重新分配对人员少于定额的企业有利。

“巴什基尔方案”还把物质鼓励基金数额的大小同企业劳动生产率的增长联系起来。如果企业计划规定依靠提高劳动生产率增加的产品销售额高于联合公司所规定的定额，它就可获得物质鼓励基金的追加提成。反之则减少提成。如果两者的百分比相同，则劳动定额水平较高的企业，得增加物质鼓励基金。

这些规定的用意，在于刺激企业按提高了的定额水平工作，接受更紧张的计划，最大限度地追逐超额剩余价值。所以，“巴什基尔方案”被“看作谢基诺试验的继续、深化和发展，看作是对它同经济改革任务联系的加强”①。报刊把“巴什基尔方案”叫做“谢基诺试验的第二阶段”②。

几乎在“巴什基尔方案”的同时，在电机制造业中，出现了“彼尔姆试验”，为期四年(1969—1972年)。在电机、机器、仪表、建筑机械等行业中，产品经常更新，工艺程序经常改变，计件工人比重很大，工资基金不可能保持几年不变。因此，彼尔姆电机厂采用的是将工资基金和产品销售额联系起来的新指标，即每一

表 23　彼尔姆电机厂 1969—1972 年每 1 卢布产品销售额的工资定额

（单位：戈比）

年　　份	1969	1970	1971	1972
每卢布销售额中的工资额	25.6	23.6	22.5	21.3

资料来源：〔苏〕«经济报» 1970 年第 10 期。

① 〔苏〕«劳动报» 1970 年 12 月 13 日。

② 〔苏〕«苏维埃俄罗斯报» 1970 年 1 月 6 日。

卢布销售额的工资定额。在产品价格、品种结构、基本消耗无大变动时，工资定额保持不变，工资基金则随销售额而变动。

彼尔姆电机厂试验的另一个主要指标，是工资增长对劳动生产率增长的依赖性，即劳动生产率每提高 1%，平均工资可在 0.4% 幅度内提高。

按照这些基本指标经营，企业不再有国家规定的固定的工资基金，完全要靠企业自己去“挣得”。这就刺激企业尽力减少人员、提高效率，增加“畅销”产品的生产和销售。这个厂试验不到一年，产品销售额增长 11.7%，劳动生产率提高 13.5%，平均工资（包括从物质鼓励基金支付的数额）增长 6.7%。特别是帐面利润增加了 25.4%①。可见，“彼尔姆试验”具有更残酷的榨取工人血汗的性质。

类似的“试验”，富尔曼诺夫第二纺织厂以及一些轻工业、重工业、化学工业企业也在搞。1970 年初，“试验”从个别联合企业、联合公司进而扩大到整个部门。对分布在 7 个加盟共和国的 22 个制氮企业进行的试验，还增加了新的条件：企业从工资节余中取得工资补加费和一次性奖金的数量由部决定。

在上述这些“试验”的基础上，1970年 12 月 11 日，苏联部长会议炮制了《关于贯彻加强工作人员关心增加产量，提高劳动生产率和减少工作人员数措施的办法》。接着，苏联部长会议国家劳动和工资问题委员会、苏联国家计委、苏联财政部和全苏工会中央理事会，又给实行和准备实行“谢基诺试验”的企业统一规定了 13 项条件。这些条件包括：主管部门必须事先给企业规定人员定额、工作定额、劳动消耗定额，以及计划人数指标。企业在不超过国家规定的定额时，可以拿到裁减人员工资基金节余的 90%，支付工资补加费和一次性奖金。如果超过国家规定的

① 〔苏〕《经济报》1970 年第 10 期。

定额，就只能拿到50—70%。企业能否转入按谢基诺化学联合企业方法工作，由有关的部决定。

几年来，实行“试验”的工业企业数不断增加，1967年只有1家，1968年有4家，1969年6月达30余家。1970年初，计60多家，40万人。1971年初，有121家，70万人。1972年初更达到300多家。试验的范围除轻、重工业外，已扩展到建筑、海运船舶、地下铁道、国营农场等类企业。“试验”已经成为苏联官僚垄断资产阶级进一步推行“新经济体制”的主要方向和加紧搞资本主义血汗制度的主要方式。

“谢基诺试验”是同推行所谓“科学劳动组织”结合进行的。“科学劳动组织”也是以提高劳动强度为目的。勃列日涅夫1972年3月在苏联工会第十五次代表大会上要工人“必须付出坚持不懈的努力和紧张的劳动”。苏修报刊抱怨“苏联的劳动强度至少比美国低二分之一到三分之一”，提出“苏维埃经济增长的因素之一是提高劳动强度”①。“科学劳动组织”就是用所谓“科学”的方法最大限度地提高工人的劳动强度，是官僚垄断资产阶级压榨工人血汗的制度。

“科学劳动组织”的主要内容，就是按标准设计组织工作场所，把各种设备、工具和原材料摆得很紧凑，使工人劳动起来不留一点空闲时间。同时，按照最强的工人的动作制订劳动定额和时间产量定额，调整分工，合并工种，使一个人干几个人的活。他们把工人的劳动过程绘成图表，或用自动照相进行检查，以“保证最大限度地节省时间”。凡是推行“科学劳动组织”的地方，工人连起码的休息时间都被剥夺了。工人被弄得精神高度紧张，十分易于疲劳。为了使紧张劳动能够持久，他们发展了一种叫做劳动“心理学和生理学”的“科学”，利用声音、光线来刺激

① 〔苏〕《社会主义劳动》1973年第1期。

工人的每根神经。据说这也是对工人健康的关心，因为“劳动强度不足，人的能力也不能得到发展”①。

1966—1970 年，工业中制订和实行了一百多万项“科学劳动组织”措施，其主要构成见表 24。

表 24　完善“科学劳动组织”措施

项　　目	占总数的 %
工作场所的组织	23.2
工作场所的服务	14.6
劳动分工和协作	7.0
改进工作方法	9.9
工资和劳动定额	8.4
劳动条件	21.3
其他“科学劳动组织”措施	15.6
总　　计	100

资料来源：〔苏〕«经济报» 1970 年第 33 期。

可见，“科学劳动组织”的主要措施是改变工作场所的组织和服务，提高定额，“完善”劳动分工和协作等，以提高劳动强度，取得最大的“经济效果”。据统计，每花一卢布改善工作场所组织，当年就可以收回 1.42 卢布。有人计算，“仅仅对于工段和车间实行劳动组织的标准设计，每年的经济效果就大抵可以达到 2.7 亿卢布……对职员工作场所实行标准设计，就可以使他们的劳动效率提高 10—20%”②。用在“科学劳动组织”上的每一个卢布，1969 年可得到 1.61 卢布的收入，1970 年得到 1.63

① 〔苏〕鲁米扬采夫等主编：«社会主义政治经济学» 1971 年莫斯科版。
② 〔苏〕«社会主义劳动» 1972 年第 10 期。

卢布，1971 年得到 1.65 卢布①。

“科学劳动组织”把大批工人变成了“多余的人”。1969 年靠它“腾出”214,760 个工人，1971 年“腾出”315,888 个工人②。同“谢基诺试验”一样，“科学劳动组织”也是靠加强劳动强度来解雇“过剩”的工人。“科学劳动组织”使工人身心遭受极大的摧残。据透露，“在工业中，1969 年因生病和其他原因由社会保险基金支付工资的，每个工人平均达 14 天”③。

具有讽刺意味的是，勃列日涅夫一伙一面千方百计开足榨取工人血汗的机器，一面却大叫大嚷推行什么“五日工作周制”，吹嘘这是向共产主义迈进，并把它当作“庆祝”十月革命 50 周年的“礼物”送给苏联人民。据说，到 1971 年初，“五日工作周制”已在大多数职工中实行。事实究竟如何呢？苏联部长会议国家劳动和工资问题委员会和全苏工会中央理事会 1967 年 4 月关于实行五日工作周制的说明中说，过渡到五日工作周制必须“保持现在规定的每周总工时”，和“保证完成实行六天工作周制时的全年总工作时间”。原来是换汤不换药，在五日工作周制下，广大职工劳动时数仍跟过去一样，过去六天干完的工作，现在五天内就要干完。表面上苏联工人每周可有二天休息，但工作日比以前延长了，劳动强度大大提高了。

而且五日工作周制往往成为加班加点的新起点。经理、厂长们为了完成任务，猎取奖金，在“救命的星期六”拼命诱骗工人加班加点。五日工作周制特别引起“突击作风，因为一突击，人们不仅不得不在星期六工作，而且有时还‘借用’星期日，在车间度过日日夜夜”④。官方文件透露，“在轻工业部、汽车工业部、拖拉机

---

①② 〔苏〕沃龙诺夫：《科学技术革命条件下的科学劳动组织》1973 年莫斯科版。

③ 〔苏〕《计划经济》1971 年第 4 期。

④ 〔苏〕《劳动报》1968 年 5 月 4 日。

和农业机械部等等的企业里，工作时间浪费和广泛采用加班加点”①。工人在解雇和丧失奖金的威胁下，过着“由加班加点构成的休息日”。哈尔科夫童装厂一位女工说：“当然并没有人强迫我们，要求我们在星期六工作。但是如果你真的不去，那么，季度奖金就没有你的份了，去休假的‘疗养证’就没有你的份了。工长会说，星期六你没有来工作，夜里没有来工作，奖金也没有你的份”②。

“五日工作周制”给广大工人带来许多生活上的新困难和灾难。工作要连续干 7—8 小时，吃饭时间缩短，每天提早上班，延迟下班，弄得广大工人连料理生活的时间也没有，更不要说去度假了。

三、掩盖剥削的工资、奖金制度

苏修叛徒集团为了对苏联工人进行敲骨吸髓的剥削，一会儿玩弄“个人物质利益原则”，一会儿贩卖“经济刺激”，在工资奖金制度上搞了许多花样。花样越多，苏联工人的地位和状况就越恶劣。今天在苏联，劳动力已重新变为商品，工资早已不是实现社会主义按劳分配原则的形式。对苏联的工人来说，工资不过是官僚垄断资产阶级逼迫他们卖命的雇佣奴隶制的锁链。

1．基本(固定)工资的差别

在苏联的国营工业企业中，工资总额、工资标准、奖励制度都由国家集中规定和调节，按整个国民经济和各部门制定工资基金“计划”，把年度工资基金(按季度划分)下达各部门、企业和机关。通过由技术等级表、工资等级表和工资率组成的工资等级制度为各部门、各地区、各类别企业的职工制定有级差的工

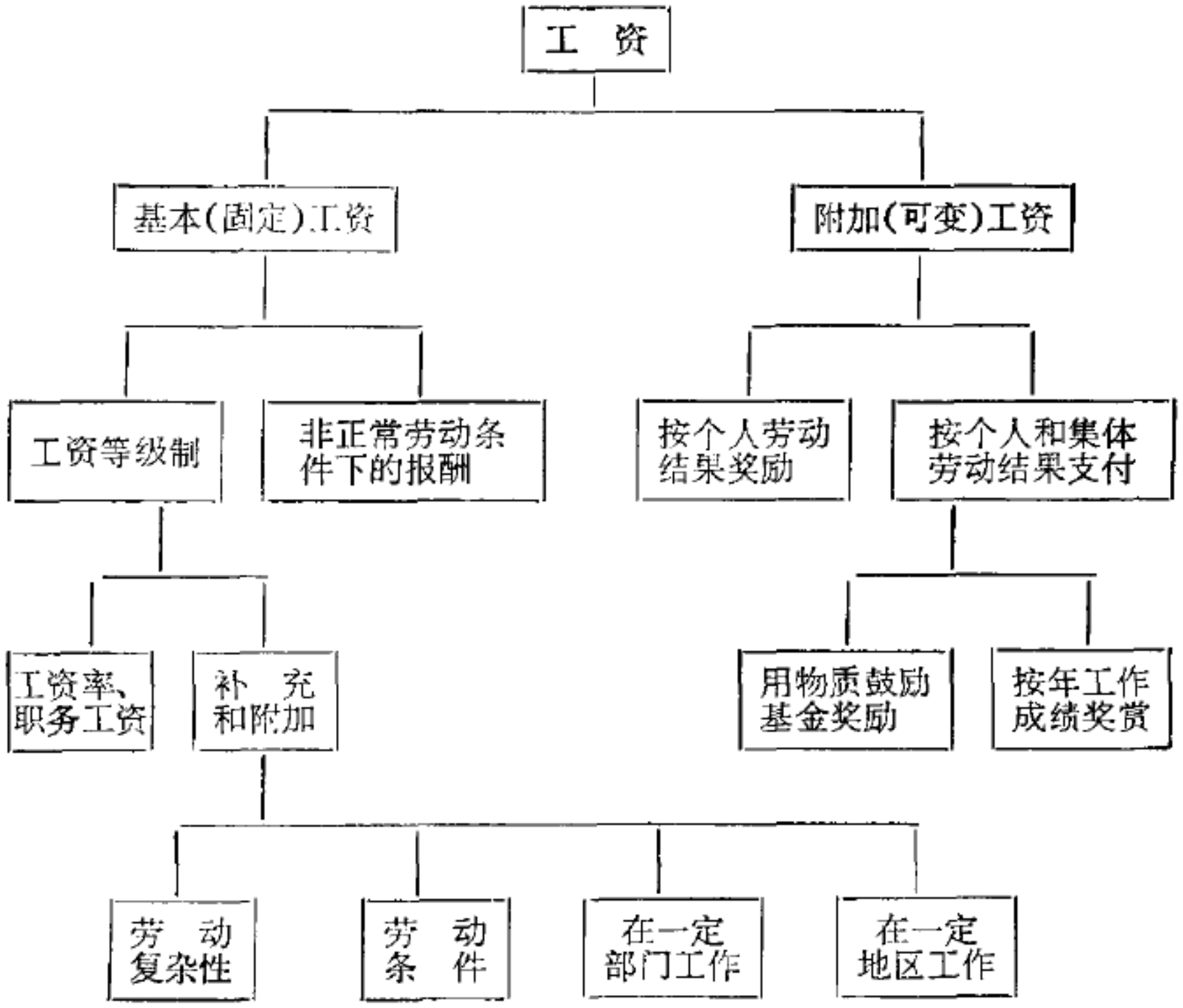
---

① 〔苏〕《党的生活》1972 年第 4 期。

② 〔苏〕《共青团真理报》1969 年 1 月 21 日。

资标准。职工工资由基本(固定)工资和附加(可变)工资两部分构成，每一部分又包含一些具体的因素。

苏联职工工资构成示意图



资料来源：〔苏〕利夫希茨：《苏联的工资》1972年莫斯科版。

经过1956—1961年的工资"改革"，大多数工业部门采用六级工资制(据1965年统计，工业中72%的工人按六级制工作)，也有一些实行七级、八级制的。从事不需要经过训练的简单劳动定为第一级，需要经过较长时间训练的工人定为最高级。1968年最低工资提高以前，国民经济各部门最低级工资和最高级工资之间的差别，以及机器制造与金属加工和轻工业部门在最低工资提高前后各级工人工资率之间的级差见表25和表26。

表 25　主要工业部门计件工人的最低和最高工资率

（日工资：卢布）

	级别	工资率		最高级为第1级的%
		第1级	最高级	
采煤工业(地下工作)	8	2.40	9.00	3.75
黑色冶金工业				
地下采矿	8	2.16	6.91	3.20
露天开采	8	1.76	5.63	3.20
化学工业				
正常劳动条件	7	1.78	4.09	2.30
有害劳动条件	7	2.01	4.62	2.30
纸浆、造纸工业	6	2.08	4.15	2.00
木材工业、采伐者和最初运输者	6	2.24	4.48	2.00
建筑业和修理工作	6	2.24	4.48	2.00

资料来源：〔苏〕津钦科：《农业中的经济利益和刺激》1972年莫斯科版。

表 26　重、轻工业最低工资提高前后各级工人工资率*

工资级别			1	2	3	4	5	6
机器制造与金属加工工业	提高前的	小时工资率(戈比)	27.5	31.1	35.5	40.7	47.3	55.0
		工资系数	1.00	1.13	1.29	1.48	1.72	2.00
	提高后的	小时工资率(戈比)	34.4	36.7	37.8	40.7	47.3	55.0
		工资系数	1.00	1.06	1.09	1.18	1.37	1.60
轻工业	提高前的	小时工资率(戈比)	25.8	28.6	32.3	36.4	41.0	46.4
		工资系数	1.00	1.11	1.25	1.41	1.53	1.80
	提高后的	小时工资率(戈比)	34.4	34.4	35.8	37.2	41.0	46.4
		工资系数	1.00	1.00	1.04	1.08	1.13	1.35

*　1968年1月1日起最低工资提高到每月60卢布。

资料来源：〔苏〕布扬：《社会主义下劳动的社会经济基础》1973年基辅版。

1956—1964年，苏联国民经济各部门中，被认为没有技术、

文化的许多勤杂人员，如清洁工、缝衣工、电梯工等等，他们每月所得的基本(固定)工资，只有 27—35 卢布。重工业和建筑业部门为 33—35 卢布，轻工业和食品工业为 32—33 卢布，畜力—手工作业的国营农业和畜牧业中只有 27 个卢布①。勃列日涅夫上台后宣布从 1965 年 1 月 1 日开始，把最低工资提高到每月 40—45 卢布，1968 年起又宣布为每月 60 卢布。苏共二十四大许愿，到 1975 年最低工资将提高到每月 70 卢布。

表 27　1956 年以来苏联公布职工的最低工资和平均工资

年　　份	五年计划期末的工资(每月卢布)		平均工资为最低工资的倍数
	平 均 数	最 低 额	
1956—1960	80.6	27—35	2.3—3.0
1961—1965	96.5	40—45	2.1—2.4
1966—1970	121.7	60	2
1971—1975*	146—149	70	2.1

*　计划数

资料来源：〔苏〕«社会主义劳动» 1971 年第 8 期。

但是，即使职工的每月最低工资提高到 60 卢布以至 70 卢布，由于物价上涨，开支增加，他们的生活却越来越拮据。据苏联劳动科学研究所的计算，有两个在职的成年人和两个孩子的标准家庭，要保证最低标准的物质生活，平均每人每月大概需要 51.4 卢布的收入②，这就是说，两个领最低工资的职工，他们的工资收入甚至还抚养不起一个孩子。

苏联工资等级制的一个明显特点，是大多数工人属于低等

① 〔苏〕利夫希茨：«苏联的工资» 1972 年莫斯科版。
② 〔苏〕«社会主义劳动» 1971 年第 8 期。

级，高等级的只是少数人。1962 年发表的工业部门各等级工人的比重如表 28 。

表 28　苏联各部门工人工资等级的比重

部　　门	6 级工资制的全部工人（%）	各级工人所占比重(%)						平均工资等级
		1	2	3	4	5	6	
全部工业	100	14.3	23.4	29.1	19.7	10.3	3.2	3.0
石油加工	100	6.9	17.0	32.0	26.7	13.7	3.7	3.3
机器制造和金属加工	100	22.5	28.9	24.2	15.4	7.3	1.7	2.6
木材加工	100	10.8	23.1	34.8	20.9	8.3	2.1	3.0
纺　　织	100	5.3	14.1	32.3	26.2	19.1	3.0	3.5
食　　品	100	11.4	24.9	31.8	21.1	8.1	2.7	3.0
印　　刷	100	21.0	20.1	23.4	16.1	13.6	5.8	3.0
建 筑 业	100	14.4	24.2	26.4	19.9	11.1	4.0	3.0

资料来源：〔苏〕«统计通报» 1962 年第 6 期。

资料表明，工业中一至二级工人超过三分之一，三级工人约为 30%，四至六级工人占三分之一。机器制造和金属加工部门的一至二级工超过一半，而五至六级工还不到 10%。

这一情况至今基本未变①。目前苏联职工几乎有三分之二是拿最低工资或接近于最低工资的。广大低工资工人升等升级十分困难。第聂伯罗彼得罗夫斯克钢铁厂一个转炉工诉说道："在我们这里不少情况是，原来带着什么等级进到企业，一直工作到退休还是那个等级"②。一般职工"关于升级的推荐标准无论条例上或是实践上都无人知道，因此级别的提升变做仅仅是行

① 〔苏〕布扬：«社会主义下劳动的社会经济基础» 1973 年基辅版。
② 〔苏〕«社会主义工业报» 1970 年 1 月 21 日。

政当局的特权”。

工人基本(固定)工资的差别，形式上除取决于熟练和复杂程度、工作部门以外，还受到工作地区和劳动条件的影响（见表 29 和表 30)。

表 29　苏联工资的地区系数

地　　区	工　资　系　数
北冰洋岛	2.0
极北地区	1.5 -1.7
与极北地区相似地区	1.3—1.4
欧洲部分北部、东西伯利亚南部、远东南部	1.2
乌拉尔、西西伯利亚南部，哈萨克斯坦北部和南部、中亚细亚个别地区	1.15

资料来源：〔苏〕鲁米扬采夫等主编：«社会主义政治经济学» 1971 年莫斯科版。

表 30　苏联按不同条件工作的工资率系数*

工　作　条　件	工　人　级　别					
	1	2	3	4	5	6
正常条件	100	100	100	100	100	100
繁重和有害条件	108.1	116.9	114.5	110.3	107.4	114.7
特别繁重和有害条件	115.9	118.6	122.0	121.7	112.1	121.8

*　机器制造和金属加工工业

资料来源：〔苏〕布扬：«社会主义下劳动的社会经济基础» 1973 年基辅版。

无论由哪一项因素造成的工资水平的不同，只不过说明工人出卖的劳动力的价格有高有低。但是，工资等级制对工人起着掩盖剥削的作用：似乎他们获得的不是劳动力的价值或价格，

而是根据按劳分配所得的报酬。对一小撮特权阶层分子和官僚垄断资产阶级，工资等级制却掩盖了他们攫取工人劳动果实的真相。

苏联企业经理、厂长和各级领导人的工资收入同一般职工工资收入差距很大。根据 1956—1960 年的工资改革材料，按照企业的规模及其在国民经济中的重要性，对企业领导人员和工程技术人员实行有区别的职务工资。（对于一般职员，制定了两类全苏统一的职务工资表，一类用于重工业企业，一类用于轻工业企业。）其具体情况，可以 1960 年黑色冶金工厂厂部领导人员和工程技术人员职务工资表为例（见表 31 ）。

表 31　黑色冶金企业厂部领导人员和工程技术人员的职务工资表*

职务名称	各类工厂的月职务工资（卢布）**			
	1	2	3	4
经　理	350—400	310—360	250—300	200—250
总工程师	320—370	280—330	220—270	190—220
副经理、副总工程师、总机械师、总动力师、总炼钢师、总轧钢师、生产科长、技术科长、技术监察科长	250—300	200—250	180—210	150—180
统计科长、计划劳动组织科长、供销科长	190—220	160—190	140—160	110—130
安全技术科长、主任调度员	160—190	140—170	120—145	110—130
股长、调度员	130—150	120—140	110—130	100—120
主任工程师、主任设计师、主任经济师	110—135	100—125	90—115	90—115
工程师、设计师、经济师	100—120	90—110	80—100	80—100
技术员	75—90	75—90	70—85	70—85

*　职务工资自 1956—1960 年工资改革后采用，一直沿用至今。参见伏洛比耶娃：《社会主义的分配关系及其在现阶段的发展》1973 年列宁格勒版。

**　原为旧卢布，现改为新卢布。

资料来源：〔英〕马修斯：《苏俄的阶级和社会》1972 年版。

可见，苏联大企业中经理、厂长、总工程师等每月获得的固定工资最高可达400卢布，大约为拿最低报酬职工的10倍或者更多。至于各种附加报酬，什么技师和其他高度熟练工程技术人员津贴、个人特定津贴、学位津贴、外语知识津贴等名目繁多的各种津贴，那也主要是为他们这些人所规定的①。例如，《企业条例》第83条规定："企业有权在计划工资基金限度内为高度熟练的技师和其他工程技术人员确定不超过职务工薪30%的附加工资"。这一规定实际上包括了工厂管理人员、车间主任和其他领导人员。所有这些还未涉及对领导人员和工程技术人员的奖金，如果算上奖金，他们的收入比一般职工更要高得多了。至于掌握党、政、军、财、文各方面大权的头目和显要，各式各样独霸一方面的学阀和权威的薪金和额外收入，更比普通劳动人民的收入高出几十倍以至上百倍。

"十月社会主义革命以前，无产者和熟练专家的工资差距是1:20。"② 现在，苏联官僚垄断资产阶级分子的收入和普通劳动人民收入的差距甚至超过了沙皇时代。这是苏联官僚垄断资产阶级对广大工人群众的赤裸裸的剥削。

2．工资形式的演变

工资形式和制度，也是加重对工人剥削和掠夺的手段。苏联的基本工资形式有计件工资和计时工资两种。每种形式又有一些具体的制度。计件工资就有直接(个人)计件制、计件奖励制、累进计件制、包工制，以及最近几年广泛采用的集体计件制等；计时工资也有简单计时制和计时奖励制等。《企业条例》规定企业有权自己决定采取哪一种工资形式和制度。十余年来，它们的变化见表32。

---

① 〔苏〕利夫希茨：《苏联的工资》1972年莫斯科版。

② 〔苏〕维谢尔科夫：《苏联劳动者的物质刺激》1962年莫斯科版。

表 32　工资形式及其具体制度的变化(%)

年份	计件工资				计时工资		
	合计	直接计件制	计件奖励制	累进计件制	合计	简单计时制	计时奖励制
1959	71.4	37.5	13.1	20.8	28.6	6.4	22.2
1969	56.6	15.8	40.5	0.3	43.4	2.3	41.1
1972	56.8	13.7	42.8	0.3	43.2	1.7	41.5

资料来源:〔苏〕«社会主义劳动» 1973 年第 4 期;〔苏〕«经济报» 1974 年第 3 期。

这些变化具有一些新的特点和趋势:

第一、计件工资所占的比重有下降的趋势,已从 1959 年占 71.4% 降低到 1972 年的 56.8%。据另一个材料说,计件工资比重最高的 1956 年达到 77.5%,经过 1956—1960 年的改革降低到 58.2%,而在不久以后将进一步降低到 45—50%①。在各种计件制度中,直接计件制和累进计件制的比重锐减,唯独计件奖励制迅速增加。据说,直接(简单)计件制由于不与奖金相联系,其物质刺激作用不大;累进计件制"容易导致工资基金的超支和违反工资与劳动生产率增长速度之间的比例关系,也容易削弱工人对产品质量的注意"②。这就是说,两种制度因已不太适应加紧攫取利润的需要,被逐渐淘汰了。

第二、计时工资形式所占的比重不断上升,到 1972 年已占 43%,尤其是计时奖励工资制的比重已十分接近计件奖励制。这除了生产技术方面的因素外,从经济上看,一个重要原因是计时工人的工资率比较低。在 1956—1960 年工资"改革"时,只有少数部门(采煤、金属冶炼、化学工业、建筑业和国民经济其他部

① 〔苏〕利夫希茨:«苏联的工资» 1972 年莫斯科版。
② 〔苏〕«社会主义劳动» 1973 年第 4 期。

门的个别工种)为计件工人和计时工人规定了统一的工资率,多数部门两者的工资率不同，计件工人的工资率约比计时工人高10—12%①。在这种条件下,完成同样的任务,按计时形式得到的工资比按计件形式得到的更少，企业经理用计时形式代替计件形式就可以节省工资基金支出,多得利润和奖金。最近几年,许多企业在实行计时工资制时，也给工人规定服务定额和一定时间内的定额生产任务。完不成定额,就扣工资;反之，则给予一定的奖金。实际上，许多企业支付计时工资而逼使工人按计件一样提高劳动强度。

第三、日益推广和加强奖金刺激。奖金制度实行的范围,1959年约只占工人人数三分之一，加上累进计件制也不过56%，到1969年竟达80%以上。得自工资率的工资和奖金的比重都有很大的变化。

表33　工人平均工资中各组成部分比重的变化(%)

项　　目	全部工业		机器制造与金属加工工业	
	1961年	1971年	1961年	1971年
得自工资率的工资	73.2	61.2	72.3	59.4
超额完成产量定额的工资	7.6	11.6	11.8	16.4
得自工资基金的奖金	7.4	11.0	7.2	10.4
得自物质鼓励基金的奖金	0	5.2	0	5.6
其他形式的工资	11.8	11.0	8.7	8.2

资料来源:〔苏〕«社会主义劳动»1973年第4期。

十年来奖金占工资的比重增加一倍以上。固定工资部分差不多从四分之三降到60%左右，而工资的附加（可变）部分,

① 〔苏〕利夫希茨:«苏联的工资»1972年莫斯科版。

仅超定额工资和奖金两项就分别提高到27.8%（整个工业）和32.4%（机器制造和金属加工工业）。机器制造和金属加工工业十年内（1971年比1961年）工人平均工资增加的总额有60%以上来自超定额工资和奖金。按规定，得自工资基金的奖金额最高可达计件工资或工资率(职务工资)的40—60%，从物质鼓励基金中得到的奖金的最高额则没有限制。因此，奖金、附加工资部分在工资中的比重今后有可能进一步提高。

苏联企业中工人所得的奖金，是工资的附加部分；它和基本工资部分一样，计入生产费用。得自工资基金的奖金直接包括在生产费用中；得自物质鼓励基金的奖金，虽在财务形式上系从利润中提出，但按其经济内容看，同样用于劳动力的再生产，是劳动力价值和价格的转化形态，仍被间接计入生产费用。奖金和基本工资的区别在于：第一，基本工资主要根据劳动消耗支付，奖金则根据劳动成果支付，工人要拿奖金就得格外卖力；第二，工资是按规定时间经常支付的，奖金则只有经过与指标成果相联系的时期(一个月、一个季度等)以后才能得到，工人要拿奖金就得在一个相当长的时期格外卖力工作；第三，基本工资由国家集中统一制订，不与企业工作的结果相联系，奖金的指标、条件和数量则由企业规定，依靠利润支付的奖金要以企业经营的结果为转移。工人能不能得到奖金不仅看个人的劳动，还得看整个企业的经营效果。据透露，阿克萨伊斯克塑料厂“作为物质奖励发给职工的每一卢布可以收回来16卢布60戈比”①。十多年来，苏修叛徒集团不断扩大奖金制度的范围和奖金在工资中的比重，目的在于诱逼工人提高劳动强度，攫取最大限度利润。

3．“新经济体制”下物质鼓励基金的形成和分配

赫鲁晓夫曾经提出过，“给予企业以更多的可能性来支配利

① 〔苏〕《共产党人》1974年第11期。

润，更广泛地利用利润来奖励自己集体良好的工作，来扩大生产。研究和采用集体刺激形式，使每个工作者不只从物质利益上关心自己的工作成果，而且关心整个集体劳动的成果，这一点具有重大意义”①。当时制定的《企业基金条例》，规定企业完成和超额完成“国家计划”，可提取占计划利润的1—6%，超计划利润的30—60% 作为企业基金。企业基金的总额不超过企业工资基金的5.5%，其中用于个人奖励、改善职工文化生活服务、取得休养与疗养证和提供临时补助的，可占40%②。但实际上从利润中优先扣除利润提成、缴付上级管理机关基金资金、进行基本建设投资、抵拨增加自有流动资金以后，几乎一半的企业完全没有企业基金，大多数企业不能建立足够数目的基金。有企业基金的，其各项用途的比例也没有明确划分，用于个人奖励的常被挪用。因此，这部分就更微乎其微了。例如，1965年，在工业中，从企业基金中支付的个人奖金、改善文化生活服务、取得休养疗养证、给工作者临时补助的资金共计只有2.9亿卢布，仅占全部利润的1.3%③。勃列日涅夫的“新经济体制”大搞对企业集体的“经济刺激”，增加了从利润提成支付的奖金。在“新经济体制”下，企业从利润中提成的物质鼓励基金绝对额及其占工资的比重均有所提高，1970年达39亿卢布，占工资基金10%。但物质鼓励基金占企业利润的比重仍很有限，最高的一年也只占8%，而且自1970年开始已呈下降趋势。“新经济体制”的前提首先是保证官僚垄断资产阶级榨取比过去多得多的剩余价值（利润）。例如，第一年改行“新经济体制”的工业企业的利润就增加了3.5亿卢布，上缴国家预算达12亿卢布④。

① 赫鲁晓夫：《关于苏联共产党纲领》1961年11月。
② 《苏联共产党中央委员会和苏联部长会议关于工业和建筑业问题的决议》。
③ 〔苏〕鲁米扬采夫等主编：《社会主义政治经济学》1971年莫斯科版。
④ 〔苏〕《计划经济》1971年第5期。

表 34 “新经济体制”下物质鼓励基金提成

（单位：10 亿卢布）

年　份	实行“新体制”的工业企业数	实行“新体制”工业企业的利润额*	物质鼓励基金	物质鼓励基金占工资基金%	物质鼓励基金占实行“新体制”企业利润%
1966	704	4.02	0.20	7.3	4.9
1967	7,248	17.45	1.09	9.2	6.2
1968	26,850	35.96	2.58	8.7	7.2
1969	36,094	44.41	3.56	9.1	8.0
1970	41,041	53.20	3.90	10.0	7.3

* 根据工业企业利润额及实行“新体制”企业利润额占全部工业企业利润额的百分比折算。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年；〔苏〕《计划经济》1971 年第 5 期。

据属于不同工业部门的 580 家企业的典型调查资料，不仅实行新体制的第一年，而且从一个较长时期看，按每一工人、每一卢布工资、每一卢布消耗计算的利润都增加了（见表 35）。

物质鼓励基金制度是苏联官僚垄断资产阶级发财致富的手

表 35　580 家工业企业利润指标的变化

指　　标	实行新体制前三年			实行新体制后三年		
	1963	1964	1965	1966	1967	1968
每一卢布消耗所得的利润(戈比)	15.0	16.3	17.7	20.3	23.1	24.6
每一卢布工资所得的利润(戈比)	97.1	106.9	117.0	137.3	155.7	166.5
从每一工人所赚得的利润(卢布)	1,182.82	1,325.33	1,487.71	1,795.10	2,081.09	2,319.94

资料来源：〔苏〕《计划经济》1971 年第 5 期。

段。对于广大苏联工人来说，它仅仅意味着更紧张地干活和过度劳动。

物质鼓励基金的分配进一步暴露了它的欺骗性。有关条例规定，物质鼓励基金的使用办法是：根据示范条例规定的奖励制度，对工人、领导人员、工程技术人员、职员进行日常奖励；对表现出色的企业工作人员进行一次性奖励；支付工人、领导人员、工程技术人员、职员全年工作总成果奖金；对企业工作人员进行一次性补助以及“社会主义竞赛”奖励等。现以1966年实行新体制的704家企业的物质鼓励基金使用情况为例：

表 36　1966年704家企业物质鼓励基金使用情况(%)

项　　目	工程技术人员及职员和其他各类工作人员	工　人	合　计
靠利润建立的物质鼓励基金	49.3	50.7	100
其中：			
日常奖励	37.3	8.0	45.3
全年工作总成果奖金	10.0	30.0	40.0
对工作者的一次性奖励	0.9	8.3	9.2
一次性补助	1.1	4.4	5.5

资料来源：〔苏〕《经济问题》1968年第6期。

尽管工人人数比工程技术人员和职员多得多，两者所得奖金总数却几乎相等；而最主要的，按月或季度发放的日常奖励，工程技术人员和职员还远远超过工人。如按每人得自利润支付的月平均奖金额计算，工程技术人员为30.5卢布，职员为14.5卢布，工人仅1.3卢布；工程技术人员和职员所得奖金分别为工人的23倍和11倍。这一年，莫斯科国营商店牛肉零售牌价为每公

斤 2 卢布，也就是说，被大吹大擂的“劳动报酬新阶段”——“物质鼓励基金”，还不够工人每月吃 1 公斤牛肉。如果从个别企业看，那就更加具有讽刺意味。例如，1966 年莫斯科卡里伯尔工厂分给工人的奖金只占物质鼓励基金 0.8%，莫斯科座标镗床厂只有 0.3%；而卡里伯尔工厂规定用于工人的奖金，实际上只用了 17%①。

就得自物质鼓励基金的奖金在工资中所占比重来看，工程技术人员、职员和普通工人的差距也是很大的。根据对 48 家企业的调查，1967 年上半年工程技术人员工资中利润提成奖金的比重占 30.5%，工人只占 3.4%。如果算上来自工资基金的奖金，那么，工程技术人员从实行新体制前 1965 年的 20.3% 增为 30.9%，包括年终奖金高达 36.1%；而工人则从 15.6% 变为 20.4%，连年终奖金在内也只占 25.2%②。实行新体制后，工程技术人员奖金的增长远较工人迅速，结果，二者之间的工资差距也更大了。例如，上述 704 家企业的工资，1966 年同前一年比较，不计年终奖金，工程技术人员平均增长 8.2%，职员为 10.3%，工人仅 4%；如果包括年终奖金在内，则分别增长为 11%，13% 和 7%。1967 年上半年工资中利润提成的奖金比重为：工程技术人员 30.2%，职员 26.3%，工人只有 2.6%③。以后各年情况并无多大变化。1969 年上述各类人员工资中利润提成奖金比重分别为 20%、19% 和大约 4%④。

按照《关于改行生产计划工作和经济刺激新体制的工业企业工作人员的奖励示范条例》规定，企业“领导人”完成和超额完成产品销售计划或利润计划，以及完成和超额完成赢利率计划，均可获得奖金，奖金由上级机关规定，数额可达“整个企业工程

---

①②③ 〔苏〕《经济问题》1968 年第 6 期。

④ 〔苏〕鲁米扬采夫等主编：《社会主义政治经济学》1971 年莫斯科版。

技术人员和职员的平均奖金额(对他的固定工资的百分比)”①。按前述官方公布的材料，大厂经理和厂长的固定工资一般比职工最低工资高六、七倍到十来倍，他们所得的奖金当然也要比普通职工多得多。实际上，上级机关往往以各种借口让他们窃取更多的奖金。据苏修《真理报》透露，梁赞农机厂厂长“在梁赞工作头10个月中得到了1,557卢布的奖金，也就是平均占个人每月工资的44.5%”②。这种情况在一些部中也普遍存在。拖拉机和农业机器制造部任意核准发奖金给企业的厂长和总工程师，“这个部门的某些总管理局甚至在发明与合理化建议指标下降的情况下，也奖励厂长和总工程师”③。一小撮特权阶层所得的奖金超过了广大工人、职员几倍以至几十倍的事实，在某种程度上表明，苏联资产阶级吸血鬼的贪婪是无处不在的。所谓“物质鼓励基金”，归根结蒂是他们更多地骗取苏联工人劳动果实的花招。

第二节　联合公司与加强官僚垄断统治

在苏联资产阶级争夺权力和瓜分剩余价值的激烈斗争中，一小撮最大的资产阶级采取了进一步加强生产集中和加强大官僚垄断寡头统治的措施。大搞“以经济核算为基础”的联合公司和两级(或三级)管理制，就是这方面的一项重要措施。

一、合并企业，建立生产联合公司

苏联的生产联合公司是通过少数大企业合并和控制为数众

---

① 苏联部长会议国家劳动和工资问题委员会与全苏工会中央理事会主席团1967年2月4日批准的《关于改行生产计划工作和经济刺激新体制的工业企业工作人员的奖励示范条例》。

② 〔苏〕《真理报》1967年9月22日。

③ 〔苏〕《劳动报》1970年3月5日。

多的中小企业与经济组织的资本主义垄断组织。它是适应赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团从复辟资本主义到社会帝国主义的演变过程而发展起来的。生产联合公司最初出现于1961年，就是乌克兰里沃夫经济行政区的前进制鞋公司和曙光皮革公司。1962年，苏共中央十一月全会决定，逐步合并企业和建立各种生产联合组织(公司)，并在莫斯科和列宁格勒等地进行试验。1965年，苏共中央九月全会发动“经济改革”，又提出要搞“联合公司”。但联合公司的大力推广，则是在“新经济体制”全面推开，特别是1968—1969年的严重经济衰退之后。1970年8月，在联合公司的试点地区列宁格勒召开了“研究生产积聚经验的全苏讨论会”，要求“排除干扰”，把联合公司推广到整个工业部门。到苏共二十四大，勃列日涅夫强调“建立联合公司和联合企业的方针必须更坚决地加以贯彻——将来它们应该成为社会生产的基本经济核算单位。”1973年3月2日，苏共中央和苏联部长会议炮制了《关于进一步完善工业管理的若干措施》，要求巩固和加速发展生产联合公司。

社会帝国主义同资本帝国主义一样，它的“**最深厚的经济基础就是垄断**”。(《帝国主义是资本主义的最高阶段》。《列宁选集》第2卷，人民出版社1972年版第817页)苏联国家垄断资本主义的发展，必然要加强生产集中和官僚寡头的全面控制。对于官僚垄断资产阶级来说，独立活动的资本越大，就越能充分发挥它吸取剩余劳动的职能，也越是符合他们的“新经济体制”的精神。同时，生产的集中，把许多中小企业并入大企业，就能直接加强一小撮官僚垄断寡头对生产经营活动和整个国民经济的控制。而那些最大的官僚资产阶级分子就能保证自己有更多的特权和最大份额的剩余价值。苏联的国家政权被修正主义分子篡夺以后，社会主义经济变成了国家垄断资本主义经济，也就开始了资本主义的生产集

中过程。据统计，五十年代中，苏联共有20多万个工业企业(不包括交通运输及建筑业)，到1970年工业企业已减到约5万个。这5万个工业企业中，仍有半数以上是200人以下的小型企业。从改行"新经济体制"的情况看，赢利率最高的是大型企业，中小企业被认为"无法充分利用自己的独立性和自己的权利"。"在大多数情况下，它的资源和服务能力是如此薄弱，以致不能解决许多重大问题，例如，在新体制条件下工作的列宁格勒的小厂建立的发展生产基金是如此之少，以致不仅不足以使企业现代化和更新设备，而且不足以维持他们的现在水平"①。"小企业不总是能够合理地履行赋予工业企业的职能……这些企业不能有效地利用经济改革条件下提供给他们的权力"。"改革的进一步发展，迫切要求加快生产的集中过程，小企业大型化和专门化，建立大的生产联合公司"，"通过让目前独立的中小企业隶属于大企业的途径来合并企业，这种做法具有迫切的意义"②。在勃列日涅夫一伙大力推行下，近年来联合公司有了很快发展。全苏联合公司已由六十年代初的几家增加到1973年初的1,101家③，目前已有1500多家④。建立联合公司被宣布为"新经济体制"的"新阶段"。

生产联合公司的组织形式，根据列宁格勒地区的"经验"，基本上有两种类型。

第一种类型，组成联合公司的企业，变为联合公司的生产单位(车间)，不再是独立企业，没有法人权利。联合公司成为按《社会主义国营生产企业条例》进行活动的企业，是统一的生产经营组织。它实行经济核算，有自己的固定基金和流动资金(由

① 〔苏〕《真理报》1969年2月12日。
② 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊，1971年第43期。
③ 《苏联国民经济统计年鉴》1972年。
④ 〔苏〕《真理报》1974年10月12日。

参加联合公司的企业、组织的基金组成），有统一的计划、统一的收支平衡表（财务计划），在国家银行中有统一的结算帐户。联合公司集中全部管理职能，如生产技术、工艺、设计、计划、供销、财务等，并对各生产单位（车间）实行直接领导。列宁格勒的光学仪器生产联合公司就属于这种类型。它由原来独立的四个生产光学仪器的企业合并而成。建立联合公司后，进行了改组和调整，实现了生产车间和辅助车间的"集中和专业化"，其基本结构的变化见表37。

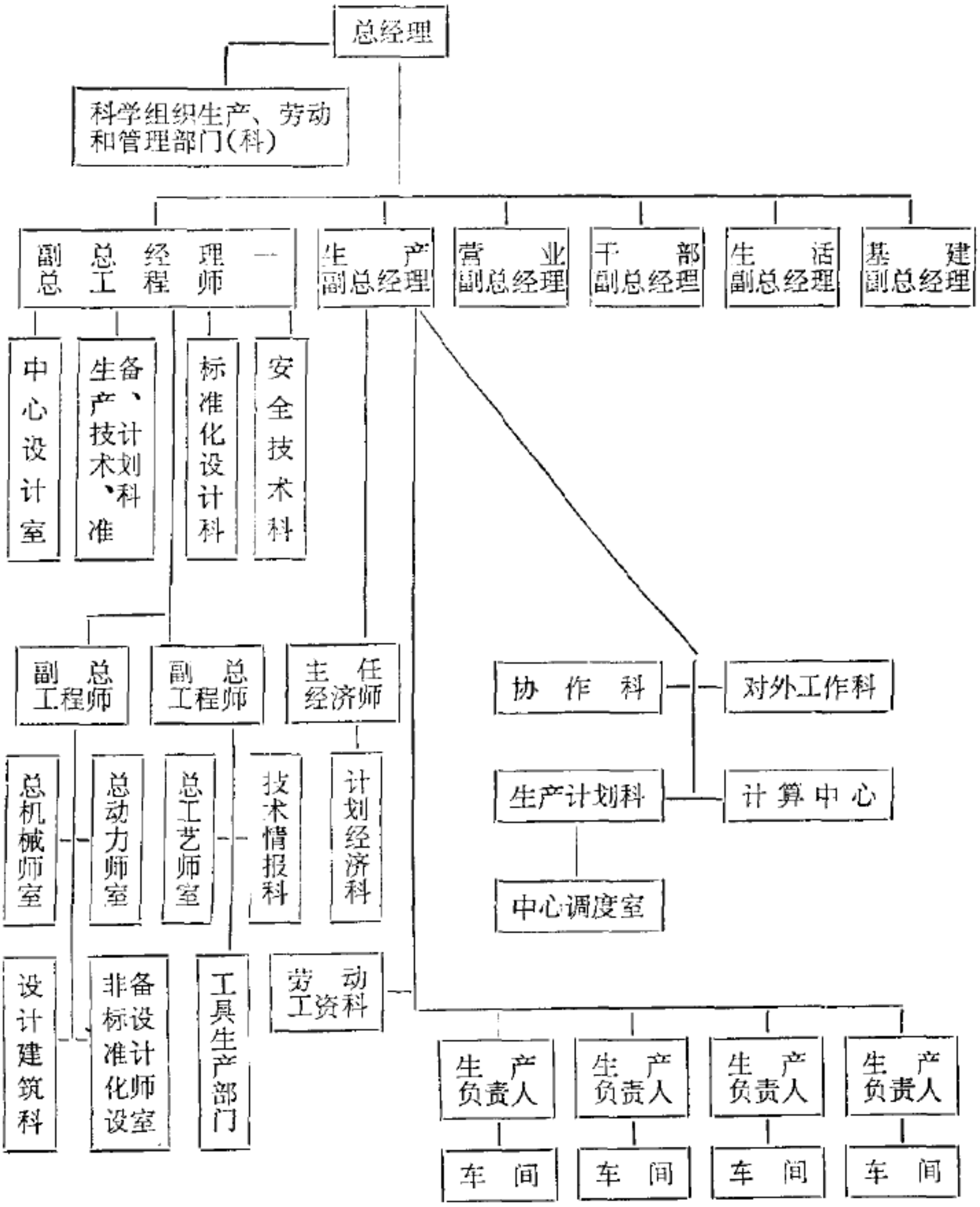
表 37　光学仪器生产联合公司基本结构的变化

	联合前	联合后
工厂数	4	1
车间数	58	41
其中：生产车间	46	33
辅助车间	12	8
车间工作人员数		
100 人以下	7	
300 人以下	29	12
500 人以下	11	14
500 人以上	11	15
专业化车间数	7	30
工段数	216	166
其中：专业化工段	34	116
科室数	61	35
其中：新成立的科室		16
专业化车间和工段工人占工人总数的%	25.4	69.8

联合公司由总经理领导，下设若干副总经理分别担负某一方面工作，如生产管理、技术管理等。

第二种类型的联合公司，是把所有主要管理职能和管理机构都集中在"主企业"（一般是参加联合公司的最大企业），同时，仍保留组成联合公司的各企业的"相对独立性"。这种联合公司

光学仪器生产联合公司组织机构图



主要是由不在同一地区的企业合并组成。列宁格勒的斯维特拉娜电子仪器制造联合公司就是这种类型。它包括列宁格勒的三家工厂和一个机器制造业的设计生产基地，彼得罗查沃兹克的一个工厂、四个设计组织和一家玻璃厂，以及诺夫戈罗德制造

新工艺设备的一家工厂。这是一个“地区——部门性”的联合公司。斯维特拉娜联合公司实行“完全的经济核算”，是法人。它对国家预算进行结算，同其他企业签订供销合同；所属工厂企业只有《企业条例》规定的“计划，改进技术工艺，劳动和工资，生产经营活动和管理方面”的权利，没有供销、财务等职能。联合公司由总经理领导，设有“联合公司会议”作为总经理的咨议机构。总经理下有若干名副经理分别担负各方面的业务领导工作。联合公司以主企业的管理机构作为公司一级的管理机构，并吸收组成联合公司的其他单位的工作人员参加。联合公司根据对所属工厂生产经营活动的评价，规定它们物质鼓励基金的数额，各工厂独立使用自己的物质鼓励基金。联合公司一级建立物质鼓励基金的后备金。社会文化设施及住宅建设基金大部分集中使用；发展生产基金全部集中使用。

此外，还有一种新型的联合公司——“科学生产联合公司”，它是以大型的部门性科学研究院（所）为首（相当于主企业），合并若干工厂和科研、设计、工艺等机构组成的。它的组织机构和业务活动情况与生产联合公司基本相同，其特点是以科研组织为首，直接领导科研工作业务。

1974 年 3 月 27 日，苏联部长会议公布的《生产联合公司（联合企业）条例》规定，生产联合公司是由工厂、科研、设计、工艺及其他生产单位组成“统一的生产经营综合体”，实行经济核算，是法人。拥有生产基金、经济刺激基金及其他财产。它是工业基层环节，拥有独立企业的权利。而生产联合公司的各个生产单位，不是法人，只在联合公司授予的权力范围内从事生产经营活动。必要时，生产联合公司也可管理个别独立的企业，是后者的上级管理机构。

这些联合公司，不管那种类型，都是生产与资本大规模集

中、积聚的形式。通过这种集中与积聚，强化了资本对劳动力的榨取过程。**“一切在这个基础上生长起来的提高社会劳动生产力的方法，同时也就是提高剩余价值或剩余产品的生产的方法”。**（马克思：《资本论》。《马克思恩格斯全集》第23卷第685页）生产过程的合理组织，生产的专业化和劳动分工的发展，科学研究同生产的结合等等，这些劳动社会化所产生出的新的生产力，现在都变成贪得无厌的官僚垄断资本占有剩余劳动的扩张力和提高利润的增殖力了。据透露，1969年与1968年比较，苏联整个轻工业的全部产品销售额增加5.9%，利润增加11%，其中生产联合公司的产品销售额增加10%，利润增加17%①。他们自称，“建立联合公司目标之一就是合并小工厂和通过专业化的途径提高它们的赢利率”②。

随着生产和资本的集中与积聚而来的还有权力的集中与积聚。生产联合公司通常是几个企业和组织归并于一个资金最雄厚的、赢利水平最高的大企业或大的科研机构而形成的。这个大企业就是联合公司的“主企业”，它的领导人一般就成为独揽联合公司大权的总经理。而其他企业和组织的负责人，则由原来独立单位的领导者下降为一个车间或附属组织的负责人，不但权力和地位削弱了，连工资也要按规定减少10—15%左右。可见，联合公司是把权力，特别是生产资料的直接支配权集中于一小撮最大资产阶级手中，加强苏联官僚垄断资本寡头统治的一种形式。

建立联合公司是一个充满矛盾、摩擦和冲突的过程。苏联官僚垄断资产阶级内部的不同阶层、不同集团，包括从中央到地方，从部、局到企业的大小头目，为了各自的经济政治利益吵得

---

① 〔苏〕《经济报》1970年第8期。

② 〔苏〕《鼓动员》1971年第13期。

不可开交。对此，从苏修报刊的字里行间也可以看出一些。“经理毕竟是经理，通常他既是党的区委代表，又是区委委员，他的薪金也是相当可观的。总之，他是一个显赫人物。在联合公司里，他要成为一个厂的厂长，甚至成为车间主任，这自然要失去许多对他说来已是习惯了的权利。”① 人们“不愿失掉自己的独立性，不愿丧失个人威望”，不少地方机关的领导人不愿建立联合公司，害怕企业隶属关系改变后，“共和国和州就失去了给当地的上缴利润收入，此外，生产出来的商品有时要运出州和共和国范围”，如格鲁吉亚共和国反对奶制品工业系统建立区间专业化联合企业以代替大量的小型企业的建议；“地方组织常常阻碍在地区上属于它们管辖的企业成为位于其他地区的公司的分、厂，这种事情曾在格鲁吉亚、乌克兰和俄罗斯联邦的一些州发生过，……有些州的组织害怕失掉自己的企业，不愿丢掉自己生产全套商品的习惯，那怕消耗很大也在所不惜”；许多主管部门（联盟的和共和国的）阻挠建立联合公司，俄罗斯联邦纺织服饰品工业总局，反对把它所管辖的一家窗帘纱厂和一家窗帘花边厂合并，害怕合并后，要降低总局的产值、利润等指标，影响总局工作人员的奖金收入；乌克兰的食品工业部、肉类和乳品工业部，“为了安置管理人员”，“保持高工资”，解散了喀尔巴阡地区肉类公司和维尔霍维纳乳制品公司等联合企业；即使在“先进”的试点地区列宁格勒，“州和市党组织不得不花费不少的力量去说服一些部的工作人员保持已建立的联合公司”②。

情况颇为严重。各种宣传机器都被开动起来“批评”“指责”那些反对和抵制搞联合公司的人们。1970 年 8 月的“研究生产

---

① 〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1970 年 9 月 7 日。

② 〔苏〕《真理报》1969 年 2 月 12 日，1970 年 5 月 19 日，1970 年 8 月 13 日，1970 年 8 月 25 日。

积聚经验的全苏讨论会”，点名“批评”了许多部、共和国、州的有关领导，其中有机床制造和工具工业部、无线电工业部、拖拉机和农业机器制造部，白俄罗斯、乌克兰、格鲁吉亚等共和国，以及里沃夫等州。勃列日涅夫亲自出马在苏共二十四大叫嚷要“使各企业的行政界限和归属关系不致成为实行更有效的管理形式的障碍”。报刊威胁要撤掉那些“障碍”联合公司的人的职务。另一方面，采取一些经济措施来排除“障碍”：规定生产联合公司总经理有权给并入的企业和组织的领导人保留原来的职务工资和职称。对于那些把所辖企业交给共和国的或苏联的生产联合公司的地方，由苏联财政部给它们的地方预算收入规定补偿办法，等等①。

但是，这种官僚垄断资产阶级内部的争夺和斗争是无法调和的。人们不断地抱怨，许多经济工作人员“认为服从总经理而不是服从部里领导是降低他个人威信”，他们的“管理职位被缩减”会“引起对抗”，“某些地方党委……经常坚持自己企业的独立性，看来，甚至比部的立场还要顽固”②。许多“联合公司被肢解了”③。拖拉机和农业机器制造部委员会坚决反对在白俄罗斯成立拖拉机联合公司，而这个部在1972年已为此受到过“批评”④。阿塞拜疆肉品和奶品工业部和有关企业的领导人，反对将巴库肉品联合企业（提供的肉品占该共和国的70%）和另外5个肉品联合企业、15个牲畜屠宰站合并为巴库肉品联合公司，他们说，“这限制企业的独立性”⑤。已经建立的1,100多个联合公司，它们的所属企业至今仍有60%保持着自己的独立性，

---

① 〔苏〕《计划经济》1973年第12期。
② 〔苏〕《共产党人》1972年第5期。
③ 〔苏〕《真理报》1973年8月15日。
④ 〔苏〕《消息报》1973年8月15日。
⑤ 〔苏〕《社会主义工业报》1973年8月9日。

不肯变成附属单位①。总之，越是要加紧搞联合公司，争吵也就越是剧烈，联合公司的“优越性”也为之减色。据透露，“在产值和劳动生产率增长方面，1969 年联合公司比整个工业平均超过 2 点，而前一指标 1970 年只超过 0.3 点，1971 年为 1.8 点；后一指标分别为 1 点和 1.6 点。1972 年，联合公司产值增长只超过 0.2 点，而劳动生产率增长同整个工业相同”②。

二、生　产　集　中

生产联合公司在苏联的发展情况是：1961 年最初在乌克兰出现 2 个公司。1962 年在列宁格勒地区建立了 9 个联合公司，包括 43 家企业，作为试点。到 1970 年 4 月 1 日止，全苏共有 563 个生产联合公司，包括 2,320 个工业企业③。苏共二十四大后，1971 年底，全国有 879 个联合公司，由 3,655 个企业所组成。1973 年 1 月 1 日，全苏已有 1,101 个生产联合公司（其中 132 个是科学生产联合公司和生产技术联合公司），包括 4,400 家企业。这些联合公司在整个工业生产人员中占 13%，在产品销售额和利润中各占 12%④。72%的联合公司，人员超过 1,000 人，15.5% 的联合公司超过 5,000 人⑤。

生产联合公司的建立，进一步加强了生产和资本的集中与积聚，少数大型和特大型的企业在经济生活中的作用急剧增长。例如，1970 年，莫斯科 36 个生产联合公司的产量占了当地全部工业产量的 11%。白俄罗斯，由于建立生产联合公司，1970 年轻工业中年产值在 50—1,000 万卢布的小企业缩减了一半，食品工业产值约 60%，化工和石油化工部门产值约 85%，都是由

---

① 〔苏〕«真理报» 1974 年 5 月 31 日。
②⑤ 〔苏〕«经济问题» 1974 年第 6 期。
③ 〔苏〕«经济报» 1970 年第 32 期。
④ 〔苏〕«共产党人» 1973 年第 13 期。

大企业生产的①。在乌克兰，缝纫工业17个联合公司的产品销售额占了全部产品销售额的80.6%，靴鞋工业联合公司生产的产品占了该部门产品大约一半。赫尔松棉纺联合工厂就生产了乌克兰棉纺总局的产品销售额的48%，切尔尼戈毛纺联合工厂占了毛纺工业产值的42%②。据统计，1970年第一季度，全苏轻工业中，268个生产联合公司，包括一千多个工厂，其产值占全部轻工业产值的三分之一③。一个巨型联合公司，在整个国民经济中占据举足轻重的地位。例如，黑色冶金工业中的马格尼托哥尔斯克冶金联合企业拥有年产1,020万吨生铁的10座高炉，35座平炉，28台轧钢机，3个选矿工场，3座炼焦炉和耐火砖生产部门，45个辅助车间。它总共有90个独立的车间，有6.5万多人员，生产的生铁占全国产量的11%，钢占12%，钢材占13%以上。有色冶金工业中的诺里尔斯克矿冶联合企业，联合了矿山、选矿场、煤矿、动力企业、镍厂和铜厂、修理、机械、建筑材料，共40多个工厂和车间。还包括为保证联合企业正常工作的许多辅助单位，如建筑组织、诺里尔斯克设计所、贸易管理局、汽车和铁路运输、其他工厂和组织。联合企业的人员有数万人。汽车工业的大生产联合公司莫斯科利哈乔夫工厂，拥有1个总厂和8个分厂，共有几万名工作人员，每年生产几十万辆汽车。煤炭工业部拟建立的沃尔库达煤炭生产联合公司，包括14个煤矿，9个选矿场、机械工厂等共35个企业和组织，有4.3万人，每年采煤约为1,500万吨④。顿巴斯无烟煤生产联合公司，将包括24个煤矿，12个选矿场，共有52个企业和组织，年产煤将达2,300万吨，工作人员6.4

① 〔苏〕«经济报» 1970年第33期。
② 〔苏〕«经济报» 1971年第37期。
③ 〔苏〕«消息报» 1970年1月24日。
④ 〔苏〕«计划经济» 1973年第12期。

表 38　1960、1964、1971 和 1972 年工业企业按产值分类

（对总计的百分比）

	企业数				总产值				年平均工人数				工业生产固定基金年平均价值				电力消耗	
	1960年	1964年	1971年	1972年	1960年	1964年	1971年	1972年	1960年	1964年	1971年	1972年	1960年*	1964年	1971年	1972年	1964年	1971年
编制独立平衡表的企业（不包括电站、电力网和热力网）	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
其中：产值(千卢布)																		
100及100以下	12.0	8.3	7.3	6.8	0.2	0.1	0.0	0.0	0.7	0.3	0.2	0.2	0.9	0.3	0.1	0.1	0.1	0.0
101—500	26.2	18.8	15.4	14.9	2.5	1.2	0.6	0.5	5.5	3.0	1.9	1.8	3.9	2.1	1.0	0.9	0.8	0.3
501—1,000		16.4	13.4	13.2		2.6	1.3	1.2		4.9	3.2	3.0		3.2	1.7	1.8	2.4	0.6
1,001—5,000	>50.9	39.0	37.9	37.9	>28.7	19.9	12.3	11.5	>38.5	27.8	19.9	19.1	>30.3	22.4	12.5	12.0	17.5	6.6
5,001—10,000		8.5	11.8	12.2		12.8	11.2	10.7		13.9	14.5	14.1		13.7	11.8	11.3	12.3	7.2
10,001—50,000	>10.1	7.6	11.4	12.2	>44.1	33.7	31.6	31.8	>39.0	29.7	30.9	32.1	>42.3	29.2	28.0	28.4	36.8	25.2
50,001—100,000			1.7	1.7			15.2	15.0			12.1	12.3			15.0	14.8		17.6
100,001及以上	> 0.8	> 1.4	1.1	1.1	>24.5	>29.7	27.8	29.3	>16.3	>20.4	17.3	17.4	>22.6	>29.1	29.9	30.7	>30.1	42.5

*　工业生产固定基金年末价值。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1962 年、1965 年、1972 年；
《苏联国民经济纪念统计年鉴》（1922—1972 年）。

表 39　1960、1964、1971 和 1972 年工业企业按工人人数分类

（对总计的百分比）

	企业数				总产值				年平均工人数				工业生产固定基金年平均价值				电力消耗	
	1960年	1964年	1971年	1972年	1960年	1964年	1971年	1972年	1960年	1964年	1971年	1972年	1960年	1964年*	1971年	1972年	1964年	1971年
编制独立平衡表的企业（不包括电站、电力网和热力网）	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
其中：年平均工人数(人)																		
100 及 100 以下	43.6	33.9	35.2	35.2	7.0	4.6	4.5	4.2	5.3	3.3	3.4	3.4	5.1	3.4	2.8	3.0	1.2	1.1
101—200	20.0	20.0	19.7	19.7	8.0	6.5	6.2	6.1	7.8	5.8	5.6	5.6	5.6	4.5	4.0	4.1	2.1	1.9
201—500	20.7	23.7	23.1	23.0	17.3	15.1	14.5	14.4	17.7	15.1	14.6	14.5	13.2	11.9	10.9	11.3	6.8	6.0
501—1,000	8.6	11.8	11.1	11.2	14.9	15.0	14.7	14.7	16.0	16.5	15.4	15.5	15.2	15.0	13.4	13.8	10.4	8.3
1,001—3,000	5.5	8.0	8.0	8.2	24.0	25.5	25.5	26.1	24.3	26.1	25.9	26.5	27.8	28.0	25.9	25.8	28.3	26.7
3,001—10,000	1.4	2.3	2.5	2.4	19.4	22.6	23.0	23.3	18.8	22.0	23.2	23.3	20.4	22.8	26.2	25.8	33.9	38.6
10,001 及以上	0.2	0.3	0.4	0.3	9.4	10.7	11.6	11.2	10.1	11.2	11.9	11.2	12.7	14.4	16.8	16.2	17.3	17.4

*　工业生产固定基金年末价值。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1962 年、1965 年、1972 年；
《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)。

表 40　工业企业按工业生产固定基金的年平均价值分类

（对总计的百分比）

	企业数			总产值			工业生产人员年平均数				工业生产固定基金年平均价值			电力消耗	
	1964年	1971年	1972年	1964年	1971年	1972年	1964年	1971年	1972年	其中工人数	1964年*	1971年	1972年	1964年	1971年
编制独立平衡表的企业（不包括电站、电力网和热力网）	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
其中：工业生产固定基金年平均价值(千卢布)															
100 及 100 以下	15.0	12.8	11.6	1.2	0.5	0.4	2.0	1.1	0.9	1.0	0.3	0.1	0.0	0.2	0.1
101—200	13.5	10.8	10.0	2.5	1.3	1.1	3.4	2.1	1.8	1.9	0.8	0.4	0.5	0.3	0.2
201—500	24.3	23.0	22.3	7.4	5.1	4.5	8.4	7.2	6.7	6.9	3.0	2.0	1.8	1.3	0.9
501—3,000	32.2	35.5	37.0	26.9	23.5	22.4	25.1	23.4	23.1	23.7	15.3	12.0	11.5	8.9	6.5
3,001—10,000	10.3	11.4	12.2	23.5	22.3	22.6	24.2	21.3	21.5	21.5	20.8	16.3	15.9	14.7	10.1
10,001—50,000	3.9	5.1	5.5	23.4	24.6	25.2	24.3	27.0	27.7	27.1	29.2	27.4	26.8	31.3	26.1
50,001 及以上	0.8	1.4	1.4	15.1	22.7	23.8	12.6	17.9	18.3	17.9	30.6	41.8	43.5	43.3	56.1

*　工业生产固定基金年末价值。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965 年、1972 年；

《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)。

万人①。这些直接关系国计民生的巨型企业，都掌握在一小撮拥有各种特权的大官僚资本家手上。如果考虑到那些虽还不具有联合公司的形式，但同联合公司联系密切的大企业，就可以更清楚地看到今天操纵苏联整个经济命脉的一小撮官僚寡头的作用。

表内材料表明，从 1960 年到七十年代初，在企业总数大量减少的情况下，小企业比重下降，大企业比重上升。如，按产值分类来看，产值在 5,000 万卢布以上的大企业，1960 年占工业企业数的 0.8%，到 1971 年和 1972 年已上升到 2.8%。它们的产值占工业总产值的比重，也由 1960 年的24.5%，上升到 1971 年的 43% 和 1972 年的 44.3%。它们拥有的工人数占工业工人数的比重，1960年为16.3%，而 1971 年和 1972 年已提高到29.4%和 29.7%；拥有的工业生产固定基金占全部工业生产固定基金的比重，由 1960 年的 22.6%，上升到 1971 年和 1972 年的 44:9% 和 45.5%；使用的电力在 1964 年占全部工业使用电力的30.1%，而 1971 年占了60.1%。如果从雇佣工人的数目来看，1971 年工人人数在 1 万人以上的大企业占企业总数的 0.4%，却雇佣了苏联11.9%的工人，拥有16.8%的固定生产基金，消耗电力占 17.4%，产量占 11.6%。而占企业总数 54.9%的 200 人以下的小企业，只雇佣 9% 的工人，有 6.8% 的固定生产基金和消耗 3% 的电力，它们的产值也只占 10.7%。从拥有的固定生产基金的数量来看，情况也完全一样。1971 年，固定生产基金价值在 5,000 万卢布以上的大企业只占企业总数的 1.4%，它们的固定生产基金的数额却占全部工业的 41.8%，电力消耗达到 56.1%，雇佣的工人占 17.9%，产值占 22.7%。而固定生产基

---

① 〔苏〕《真理报》1974 年 5 月 31 日。

金价值在50万卢布以下的企业，虽然占了企业总数的45.8%，它们的固定生产基金总额只占2.5%，电力消耗占1.2%，雇佣工人占10.4%，产值占6.9%。显然，随着联合公司的进一步发展，这些中小企业将有更多逐步被合并于少数大企业。例如，石油工业部近年来建立生产联合公司，改变管理体制后，企业数目从1,600个减少到1,000个。瓦斯工业部的所属企业将由560个减为357个①。煤炭工业部将通过生产联合公司，使基层企业由2,000多个减为300个②。少数大企业在国内生活中的作用将越来越大。

在苏联，生产的集中和积聚过程，同时就是各种权力和特权的集中和积聚的过程。有不少大企业的领导人，不仅是生产资料的直接支配者，而且又是各级党政的领导人，拥有很高的社会地位。许多巨型联合公司的总经理实际上就是一个拥有几十万人口的工业城市的统治者。而独揽苏联党政领导大权并支配整个社会财富的，则是以勃列日涅夫为首的苏修叛徒集团。据外国报纸透露，今天在苏联共产党员成份中，最有势力的人就是这类拥有各种领导职务的所谓“技术知识分子”。大量事实证明，高度集中的国家垄断资本主义是苏联社会帝国主义的经济基础，而掌握这个经济的一小撮官僚垄断资产阶级就是苏联社会帝国主义和法西斯专政的阶级基础。

三、“两级(或三级)管理制”

在联合公司基础上实行“两级(或三级)管理制”是进一步加强生产集中和垄断寡头统治的重要组成部分。1973年3月2日，苏共中央和苏联部长会议炮制了《关于进一步完善工业管理

① 〔苏〕《经济报》1974年第6期。
② 〔苏〕《经济报》1974年第8期。

的若干措施»，决定推广苏共二十四大所提出的实行工业部门的“两级和三级组织体制”①，规定，除普遍建立生产联合公司外，在工业部下建立工业联合公司，作为代替部属总管理局的中间管理环节。各部按不同情况建立部——生产联合公司（联合企业、企业）的两级管理体制，或部——工业联合公司——生产联合公司（联合企业、企业）的三级管理体制。工业联合公司按其隶属关系不同，有全联盟部的全苏工业联合公司和各共和国的联盟兼共和国部及共和国部的共和国工业联合公司。

工业联合公司由工业企业（包括生产联合公司和联合企业）、科研、设计、工艺等机构所组成，是中间管理环节。既不是基层生产企业，也不同于原来只搞行政管理工作的总管理局，而“是在经济核算的基础上活动的生产经营综合体。它拥有整个综合体的物资、资金和劳动资源，对整个联合公司的生产经营活动负完全的物资上和资金上的责任”②。根据苏联部长会议批准的«全苏的和共和国的工业联合公司总条例»，工业联合公司实行自负盈亏的经济核算制，保证完全抵偿生产费用并取得利润，发展联合公司和建立基金与后备金，等等。在必要时，还要按规定办法拨出基本建设投资。工业联合公司是法人。经理由上级机关任免，根据一长制原则主持联合公司的全部工作，对联合公司活动负完全责任。经理有权支配联合公司管理处的财产，有权提名副经理和主要部门的领导人（总会计师、首席法律顾问），以及联合公司管辖的企业和组织的领导人，报请上级任免，还有权决定这些人员的职权范围。联合公司设立以经理为主席，有副经理、生产联合公司、联合企业、企业和组织的领导人，同级工会机构代表等参加的经理会议，研究制定联合公司活动

① 柯西金在苏共二十四大的报告。
② 〔苏〕«计划经济» 1973 年第 12 期。

的重大问题，其决定以经理命令付诸实施。如经理与经理会议之间有分歧，则经理实施自己的决定。

联合公司的财产包括所属企业、组织的财产和管理处的财产。管理处有上级拨给的固定基金和流动资金，以及基金和后备金，有独立的平衡表。管理处集中的经济刺激基金是按规定从所属企业、组织的利润中提取的。集中的物质鼓励基金用于奖励完成特别重要任务的企业和组织的工作人员，补足个别企业和组织并非本身原因暂时降低指标而减少的物质鼓励基金，以及对管理处工作人员的奖励。联合公司有权规定下属企业和组织的经济刺激基金的数量和利润提成定额。联合公司的后备金，由下属企业和组织按规定上交的款项建立。

联合公司管理处有权批准所属企业和组织的生产计划和科研工作计划；批准某些基本建设计划；有权组织物资的供应、再分配和建立物资储备，组织所属企业的产品销售；有权审查和批准下属企业和组织的会计报表和资金平衡表。联合公司经有关部门同意，可以集中办理供销业务的财务结算。联合公司经上级同意，可以改组或建立某些类型的企业和组织(如为所属企业和组织提供技术服务、制造工具设备、进行科研等工作的企业和组织)。联合公司管理处进行生产经营活动可使用它的各下属企业和组织的资金以及其他财产；还可以对下属企业和组织的利润、折旧基金进行再分配，征调它们多余的流动资金、多余的设备和物资，在联合公司范围内进行调整。这些规定表明，工业联合公司是兼有生产经营和行政管理两种职能的大垄断组织，它的领导人是比生产联合公司头头权力更大、地位更高的官僚寡头。工业联合公司是集中性更强、垄断性更高的官僚资本机构。

工业联合公司当前主要在两类工业部中建立：一类是管理

许多工业部门的部。这些部门的许多工厂，专业分工较细密，不宜合并建立生产联合公司，而通过工业联合公司加强集中管理。另一类工业部，其所属企业地域分布很广，往往通过地区工业联合公司控制。这样，所谓“两级(或三级)管理制”就是：

(1) 两级制

联盟部——生产联合公司(联合企业、企业)，或

共和国部——生产联合公司(联合企业、企业)

(2) 三级制

联盟部——全苏工业联合公司——生产联合公司（联合企业、企业)，或

共和国部——共和国工业联合公司——生产联合公司（联合企业、企业)，或

共和国部——自治共和国部或州(边疆区)执委会管理局——生产联合公司(联合企业、企业)

(3) 四级制（基本上是在轻工业、食品工业、肉品乳品工业中采用的例外形式，它们有大量的、分布在全国范围内的企业）

苏联的联盟兼共和国部——加盟共和国的联盟兼共和国部——共和国工业联合公司或自治共和国部或州、边疆区执委会管理局——生产联合公司（联合企业、企业）

现在，苏联各部正在推行“两级（或三级）管理制”。煤炭工业部在 1971 年已改行部——联合企业——企业的三级管理制。1973 年，该部规划进一步由三级管理制改变为两级管理制，准备在煤炭联合企业基础上建立大型生产联合公司，作为煤炭工业的基层经济核算环节。煤炭生产联合公司包括 19—56 个生产单位(矿、露天矿、选煤场、运输和修理组织)。隶属于苏联煤

炭工业部的共有 26 个煤炭生产联合公司，1 个页岩生产联合公司和 1 个水力采煤科学生产联合公司。还有位于乌克兰的 16 个煤炭生产联合公司和 2 个选煤联合公司隶属于乌克兰煤炭工业部。这样，煤炭工业的独立企业、组织和联合公司，将由 1972 年的 2,000 多个减至 300 个①，煤炭生产将进一步集中在为数不多的大生产联合公司中。瓦斯工业部的管理总方案规定，该部将建立工业联合公司，实行三级管理制，同时，对部分企业实行两级管理制。预计，经过改组，该部系统的企业将由 560 个减为 357 个，其中 289 个企业隶属于工业联合公司，即实行三级制。石油工业部由联盟兼共和国部改组为全联盟部，撤消部门性总管理局，实行了部——生产区域联合公司——企业的三级管理，全苏基本上按共和国行政区划设立了 21 个生产区域联合公司。化学工业部也由联盟兼共和国部改组为全联盟部，实行了部——全苏工业联合公司——联合企业三级管理。到 1971 年底，该部已有 17 个实行经济核算的全苏工业联合公司②。“两级(或三级)管理制”进一步发展了苏联国家垄断资本主义的集中和寡头统治。

四、部一级的经济核算制

从企业、中间管理环节一直到部都实行利润挂帅、奖金刺激的经济核算制，是“新经济体制”的基本要求③。改行“两级和三级的管理制”后，从企业到工业联合公司都实行了经济核算制，部一级也要实行经济核算制。

最先实行这种经济核算制的部，是苏联仪器制造、自动化工

---

① 〔苏〕«经济报» 1974 年第 8 期。
② 〔苏〕«经济问题» 1973 年第 3 期。
③ 勃列日涅夫在苏共二十四大的报告。

具和操纵系统部。1970 年 3 月起，这个部实行了以收抵支、自负盈亏的经济核算制。1970 年 7 月 1 日，苏联部长会议就该部专门制定了一个决议，规定该部要为其所属企业“对国家承担经济责任”，即不问该部的各个企业经营情况如何，部必须按规定数额向预算缴纳上缴利润；同时，部和企业不再从预算取得拨款，靠自己的利润取得发展本部门所需要的资金。

部的全部利润分为两部分：一部分上缴预算，一部分留部支配。留部支配的利润，除按规定用于提取经济刺激基金外，还用于部门扩大再生产和发展科学技术的需要，如用于集中性基建投资（即列入国家计划的基建投资），增补自有流动资金，科学研究费用，以及其他一些费用。这两部分利润的分配，在下达给部的五年计划中，按留部支配利润定额（留部支配利润在总利润额中所占的百分比），逐年加以规定。决议规定，部完成年度计划，就按定额提留利润，并如数向预算缴纳上缴利润；超额完成利润任务的部分（即超额 2% 以上，因部给企业规定的计划利润总额约高于部计划利润额 1.5%—2%），按降低的定额（比原定额低 30—50%）从超计划利润中提成留部利润；如未能完成年度利润计划，则减少留部支配的利润，而上缴国家预算的利润则必须保证如数完成①。

给部规定的各年度留部支配利润提成定额和对国家预算上缴利润的比重见表 41。

留部支配利润的比重是逐年下降的，而上缴预算的利润则不断增长。可见，这种经济核算首先要保证官僚垄断资产阶级国家的收入。实行这个办法，就从经济利益上刺激部千方百计督促其所属企业榨取更多剩余价值。因为，每个企业的盈亏，都影响留部支配利润的多少和部的集中经济刺激基金的利润提成。

① 〔苏〕《共产党人》1972 年第 15 期；〔苏〕《经济报》1970 年第 18 期。

表 41　仪器制造、自动化工具和操纵系统部利润分配(%)

	利润总额	留部支配利润的比重	上缴国家预算利润的比重
1970 年	100	58.6	41.4
1971 年	100	54.0	46.0
1972 年	100	47.8	52.2
1973 年	100	44.5	55.5
1974 年	100	37.84	62.16
1975 年	100	32.6	67.4

资料来源：〔苏〕《经济报》1972 年第 32 期。

决议规定，在实行经济核算的同时，扩大该部在制定计划方面的权力，对仪器制造、自动化工具和操纵系统部的计划指标的数量减少了。“在五年计划和年度计划中，苏联部长会议对部只规定按大类品种的产品产量、固定基金和生产能力的投产，还有列入国民经济计划品名表的物资技术供应量等几个指标。其他年度计划指标均由部自行批准，其中某些指标须取得苏联国家计划委员会的同意。部可以在年度计划中自行改变费用的用途(基本建设投资和经济刺激基金除外)。在保持批准的利润提成定额和相应地增加预算收入的情况下，部有权增加产品销售额和利润的计划任务。”对主要由该部生产的所有产品，“苏联部长会议委托仪器制造部在苏联国家物资技术供应委员会参与下确定它们的需要量，并计划全部产量(包括苏联其他各部和主管部门以及加盟共和国的企业的产品产量在内，同时通过合同方式给这些单位以必要的科学和技术援助)。苏联部长会议责成苏联各部和主管部门及加盟共和国部长会议向仪器制造部提供制订该部生产计划所必须的全部资料”①。此外，还加强了该部在

① 〔苏〕《计划经济》1973 年第 1 期。

全苏这类产品的分配和销售方面的作用。这就是说，这个部的领导真正成了苏联仪器和操纵系统产品生产和销售(市场)的垄断“大王”。

仪器制造部系统实行部的经济核算后，在1970年底前已改组为部——工业联合公司——生产联合公司(企业)的三级管理制，三级都实行以经济刺激为内容的经济核算。三级之间既是行政隶属关系，又是一个大垄断组织内部的“母”“子”公司之间的经济利害关系。

苏联的经济从阶级内容到组织形式都是地地道道的官僚垄断资本主义经济。

第三节　日趋衰退的苏联工业

赫鲁晓夫和勃列日涅夫的复辟资本主义的修正主义路线，把苏联的工业引入矛盾重重，日趋衰退的境地。

一、增长速度下降，经济效率递减

1. 生产增长速度不断下降

第二次世界大战结束以后，苏联人民在联共(布)和斯大林的领导下，曾以远远高于帝国主义国家的速度恢复被希特勒法西斯匪帮破坏的经济。工业增长速度，1951—1953年平均在13%以上。但是，自赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团发动反革命政变后，社会主义经济蜕变为资本主义和国家垄断资本主义经济，苏联工业就进入了一个走下坡路的时期。20年来，特别是从赫鲁晓夫抛出“假共产主义”的“七年计划”以来，增长速度日趋下降。

从下表可以看到，1954年到1973年这20年中，只有8

表 42　苏联工业总产值增长速度(%)

(同上年比较)

年　份	增长速度	年　份	增长速度
1954	13.3	1964	7.3
1955	12.5	1965	8.7
1956	10.6	1966	8.7
1957	10.0	1967	10.0
1958	10.3	1968	8.3
1959	11.4	1969	7.1
1960	9.5	1970	8.5
1961	9.1	1971	7.7
1962	9.7	1972	6.5
1963	8.1	1973	7.4

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；《1973 年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》。

个年头的增长速度略高于上一年，1 个年头的增长速度与上一年相等，低于上一年的却有 11 个年头，即半数以上，而且这样的年头越来越密，速度也越来越低，呈现一个不断下降的趋势。

五十年代有 6 个年头速度在 10%以上，六十年代只有 1967 年达到 10%，七十年代已 4 年过去了，甚至没有一年达到 9%，却有 3 个年头增长速度在 7% 左右。从 20 年的发展概况来看，增长速度极不稳定，波动很大。

如从几个阶段来看，苏联工业的衰退更加明显。1954—1958 年，年平均增长速度为 11.3%，比 1951—1953 年的 13% 低。在七年计划(1959—1965 年)时期，年平均增长速度下降到 9.1%；

其中，1961—1965年只有8.6%。1964年，赫鲁晓夫下台这一年，工业生产增长速度降到7.3%，成为苏联30多年来(除战争年代)最低的一年。

勃列日涅夫时期情况还是不妙。第八个五年计划（1966—1970年）期间，工业年平均增长速度为8.5%，比七年计划时还低。其中，1968—1970年是“新经济体制”加速推行的三年，工业增长速度最高只有8.5%。1969年，增长速度只有7.1%，比赫鲁晓夫下台的1964年还要低。

1971年到1973年，是第九个五年计划的头三年，也是苏共二十四大正式宣布建成“发达的社会主义”的三年，工业生产增长速度更低，未完成计划指标。1972年的速度只有6.5%。是苏联工业化以来(除战争年代)所从来没有过的低记录。

从一些重要工业产品产量的情况看，它们的增长率也是下降的。见表43。

苏联工业这些年来不仅增长速度下降，而且完成计划的情况也很糟糕。七年计划期内，以1965年统计年鉴公开发表的产量与“控制数字”规定的最低指标相比，在33种工业品中，就有煤、矿肥、干线内燃机车、金属切削机床、汽车、水泥、纸张、纸板、针织内衣和外衣、皮鞋、肉制品、奶制品、砂糖……等19种未完成计划。其中实际产量为计划指标60%以下的有3种，为计划指标70%以下的2种，为90%以下的6种。第八个五年计划期间（1966—1970年），以统计年鉴公开发表的1970年产量数字同计划规定的产量相比，在44种工业产品中，有40种未完成计划，包括电力、煤、钢、矿肥、塑料与合成树脂、化纤、汽轮机、燃气轮机和水轮机、金属切削机床和多种工业生产设备、汽车、拖拉机、仪表和自动化工具及备件、纸张、纸板、水泥、布匹、针织内衣和外衣、皮鞋、动物油、植物油、砂糖等主要产品。在未完成计

表 43　重要工业品产量增长速度(%)

	1954—1958年平均	1959—1965年平均	1966—1970年平均	1971—1973年平均	1971年	1972年	1973年
电力	11.9	11.6	7.9	7.3	8.0	7.1	6.7
石油(包括液化煤气)	16.5	11.45	7.8	6.0	6.8	6.2	5.1
瓦斯	33.1①	23.0③	9.1	6.0	7.3	4.2	6.6
煤	9.1	2.2	1.6	2.3	2.7	2.2	2.0
生铁	7.6	7.6	5.3	3.7	3.9	3.3	3.9
钢	7.6	7.5	5.0	4.2	4.1	4.0	4.3
钢材	8.0	7.4	5.5	4.0	3.6	3.7	4.5
合成树脂和塑料	14.2①	20.8③	15.8	11.2	11.4	9.5	12.6
化纤	21.7	13.7	8.8	10.0	8.5	10.3	11.2
矿肥(折算标准单位)	12.2	14.1	12.1	9.3	10.8	7.6	9.3
金属切削机床(千台)	8.5	4.3	1.7	1.4	2.4	1.9	−0.1
(产值)		8.8③	8.9	8.7	7.6	8.2	10.0
拖拉机(混合台)	14.6	7.1	5.3	2.9	2.9	1.2	4.6
(标准台)	11.5	9.8	7.4	6.6	6.4	6.7	6.8
谷物联合收割机	10.6②	4.0	2.9	−5.0	2.8	−6.2	−11.0
纸	6.8	5.4	5.3	5.4	5.3	4.6	6.2
水泥	15.8	11.7	5.6	4.8	5.3	3.9	5.0
各种纺织品(平方米)	2.9②	3.7	3.4	2.1	1.9	1.3	3.0
皮鞋	8.4	4.5	6.8	−0.5	0.4	−5.0	3.0
仪表、自动化工具和备件(包括计算机及其备件)	26.7②	14.9	16.4	16.8	13.3	19.4	17.5

①1956—1960 年平均数；②1956—1958 年平均数；③1961—1965 年平均数。

资料来源：根据《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年，《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)和《1973 年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》的数字计算。

划的 40 种产品中，实际产量低于计划指标（最低额）60% 的有 2 种，低于指标 70% 的有 4 种，低于指标 80% 的有 8 种，低于指标 90% 的有 14 种。

大量重要工业品不能完成产量计划，和许多重要产品增长速度下降，充分表明国家垄断资本主义的苏联工业已陷于衰退之中。尤其是自 1969 年以来，生产增长速度下降到历史上最低水平，有力地证明了“新经济体制”的破产。

2．劳动生产率提高缓慢

苏联工业衰退的另一个表现就是工业劳动生产率水平的低下及其提高速度缓慢。1954—1958 年，工业劳动生产率年平均增长速度是 7.4%，比战后初期已经降低；而从七年计划开始以后，就再没有任何一年超过这一速度。

材料表明，七年计划以来的 14 年，劳动生产率的提高很慢。增长速度连续超过上年的情况，只在 1964 年的空前降低之后，才有 1965 年到 1967 年的三个年头。更多的是，在增长年头之

表 44　1959—1972 年劳动生产率增长速度(%)

（同上年比较）

年　份	增长速度	年　份	增长速度
1959	7.4	1967	6.7
1960	5.4	1968	5.2
1961	4.4	1969	4.8
1962	5.5	1970	7.0
1963	4.8	1971	6.3
1964	3.7	1972	5.2
1965	4.8	1973	6.0
1966	5.2		

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年，《1973 年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》。

后，接着便是连续的下降。这与工业生产增长速度下降是一致的。

柯西金“指摘”赫鲁晓夫说，七年计划期内，工业劳动生产率的水平“几乎比美国落后了十分之五至十分之六”①。这个时期劳动生产率年平均增长速度为5.2%，1964年为3.7%，是历年来最低的水平。七年计划没有完成提高劳动生产率的指标。第八个五年计划期内，工业劳动生产率提高32%，年平均增长率为5.7%，比前七年并未高多少，仍没完成计划指标②。第九个五年计划头两年和1973年1—10月达到的劳动生产率增长速度，比五年计划规定该期的速度低2%。劳动生产率增长速度落后的有瓦斯工业、化学工业、重型机器制造业、建筑和筑路机器制造业、无线电工业、轻工业、食品工业、鱼品工业及其他部门③。劳动生产率低下和增长速度缓慢的根本原因是在官僚垄断资产阶级残酷压榨下，广大工人的不满情绪日益增长，他们采取各种形式，进行抵制和反抗。一种形式是“离厂”。如格鲁吉亚，1972年“一年期间，每四个工人中就有一个自愿离厂或因为旷工和其他破坏生产纪律和劳动纪律而被解职”④。还有许多工人用停工和怠工表示不满。“在一系列工业企业中，班内停工时间长达整个工时的15—20%”⑤。1972年，由于停工和旷工等情形，工业中损失的“工作时间达5,900万人日，或折合每一工人损失2.6日。这意味着每天平均有22.3万人不工作”。“下列工业部的企业，按每一工人计算的工作时间的损失高于整个工业：轻工业部3.3天，木材工业部3.1天，轻工业、食品工业机器制造部

---

① 柯西金：《提高计划的科学根据性是计划机关的一项最重要任务》（1965年3月）。

②⑤ 柯西金在苏共二十四大上的报告。

③ 〔苏〕《计划经济》1973年第11期。

④ 〔苏〕《党的生活》1973年第8期。

2.9 天，建筑材料工业部 2.8 天”①。这一年在格鲁吉亚，“因班内停工和整天停工、旷工或所谓因病或因事请假所浪费的工作时间超过 400 万工作日”②。吉尔吉斯“由于旷工、停工和经行政批准的缺勤而损失的工时，在共和国工业中有 37.3 万个工作日。……有些企业里旷工是普遍现象。奥希纺织厂、伏龙芝烟草厂和卡英迪肉品厂，旷工的工人平均占三分之一，而奥希和克齐尔基两个建筑材料厂，托克马克玻璃厂和普尔热瓦尔斯克制鞋厂旷工人数平均占二分之一”③。

苏修统治集团采取“加强经济刺激”的办法来解决提高劳动生产率问题，并未奏效。如前所述，他们在 1971 年后把劳动生产率指标列为决定经济刺激基金多少的指标之一。但真正得到奖金的是厂长、经理等各级“领导人”和工程技术“权威”，广大职工却遭受更加残酷的压榨。工人仍没有“积极主动性”去提高劳动生产率。苏修统治集团更多地依靠种种高压手段逼迫工人为他们卖命。他们叫嚷要“加强反对破坏劳动纪律和生产纪律、怠工和酗酒的斗争”④。“同违犯劳动纪律和反社会的其他犯罪作斗争的问题，法院要给予最严肃的注意”⑤。要对所谓“旷工者、懒汉、见异思迁的人”，以及“不断破坏劳动纪律”的现象“运用各种行政手段、物质手段和社会影响手段”⑥。除了用欺骗和镇压的方法逼迫工人加紧劳动外，苏联官僚垄断资产阶级还宣扬要靠“机械化和自动化”来提高劳动生产率。这当然不是为了减少繁

---

① 〔苏〕《计划经济》1973 年第 11 期。

② 〔苏〕《党的生活》1973 年第 8 期。

③ 〔苏〕《苏维埃吉尔吉斯报》1973 年 6 月 27 日。

④ 谢列平在全苏工会中央理事会上的报告，见〔苏〕《劳动报》1969 年 1 月 28 日。

⑤ 〔苏〕《社会主义法制》1970 年第 4 期。

⑥ 谢列平：《在五年计划决定性的一年高举竞赛的旗帜》，见〔苏〕《劳动报》1973 年 1 月 2 日。

重的手工劳动，而首先是为了更大限度的利润。**“对资本说来，只有在机器的价值和它所代替的劳动力的价值之间存在差额的情况下，才会使用机器。”**（马克思：《资本论》。《马克思恩格斯全集》第23卷第431页）在苏联的法西斯专政下，只要能通过强制的方法“维持铁的纪律”，取得更多的剩余价值，他们就决不用提高工资来“刺激”工人积极性，也决不会搞真正减轻工人劳动的机械化和自动化。比如，七年计划开始时，机器制造业“有一半工时消耗在手工劳动上”①；到计划期末，“在加工工业的基本生产中，1965年有47%工人从事手工劳动”②。在哈萨克，“1965年机器制造业中从事手工劳动的工人有50%，煤炭工业有57%，食品工业和轻工业有55%”。1965年决定推行“新经济体制”，苏修统治集团抛出“提高社会生产效率”的方针，“要使每一单位的人力、物力和财力消耗能够大大提高产量和国民收入”③，以获取最大限度的利润。同时宣扬要加速“科学技术革命”，“加快整个国民经济技术改装”④。然而，第八个五年计划内“许多部没有完成采用新技术的计划和提高劳动生产率的任务”⑤。这五年，生产机械化和自动化水平的提高仍然很慢。全苏“有近20万个企业（其中5万个是大企业），但1967年进行的调查表明，在工业中仅有2,500个企业和11,000多个车间实行了全盘机械化和自动化”⑥。1969年，苏联工业中手工劳动（不包括修理工和设备调整工）比重占工人的46%⑦。苏联“工业中有48%的工人从事辅助工作，而某些工厂里有60%”，“在辅助工人中，从事手工劳动的维修工人比重是很大的”，“在机器制造厂的修理车间，手工劳

① 赫鲁晓夫：《关于1959—1965年苏联发展国民经济的控制数字》。
②⑥ 〔苏〕《计划经济》1971年第4期。
③ 勃列日涅夫在苏共二十四大上的报告。
④ 柯西金在苏共二十三大上的报告。
⑤ 柯西金在苏共二十四大上的报告。
⑦ 〔苏〕《经济文集》1974年第3期。

动的比重达到73%，相当于基本生产中的2.5倍。”① 据调查，1965年以来从事手工劳动的人数，其中大部分是辅助工人，减少不多，而在某些工厂甚至增加了。

表 45　某些工厂从事手工劳动的比重(%)

工　厂　名　称	从事手工劳动者在总人数中的比重	
	1965 年	1969 年
莫斯科磨床厂	38.7	38.8
波达尔斯基机械厂	44.5	43.0
符拉基米尔拖拉机厂	52.1	49.1
阿尔泰拖拉机厂	49.7	52.1

资料来源：〔苏〕«计划经济» 1971 年第 4 期。

必须指出，辅助和维修工人的工资在苏联工人中是最低的，用人工当然要比用机器更便宜，更能增加利润。第九个五年计划内情况并未改变多少。“1972 年计划规定的采用新技术的措施，完成 87%，其中生产过程机械化方面为 88%，自动化方面为 86%。因此，1970—1972 年中，手工操作的工人的比重总共才下降 2%，而其绝对数却增长了。这主要是辅助工人(占工业生产人员总数的 45%)。……这些工作手工劳动比重达 90%”②。在白俄罗斯，“生产机械化和自动化的潜力，特别是工业企业和建筑业的生产辅助过程机械化和自动化的潜力，我们还远远没有加以利用”③。乌克兰冶金工业“采用先进工艺、笨重劳动过程机械化和无形陈旧设备的更新方面”的问题尚未解决④。阿

① 〔苏〕«计划经济» 1971 年第 4 期。
② 〔苏〕«计划经济» 1973 年第 11 期。
③④ 〔苏〕«真理报» 1971 年 4 月 1 日。

塞拜疆石油机器制造工业有“40% 以上的工人从事低效率的手工劳动”；石油开采工业的“技术进步问题和劳动强度大的工作机械化问题解决得很缓慢”①。

3．“基金生产率”下降

基金生产率指每一卢布固定生产基金的产品产值。

苏联工业按总产值计算的基金生产率在1961—1965年期间下降了11.1%，按净产值计算降低了9%。第八个五年计划期间，按净产值计算又降低了5.6%②。按每一卢布固定基金计算的净产值(即按净产值计算的固定基金生产率)，1960年为78戈比，1970年为74.6戈比，1971年为73.3戈比，1972年为72.3戈比③。1973年的前9个月，“俄罗斯联邦的工业，每个卢布固定生产基金的产值比1972年同期降低18.4戈比”④。“1971年工业的基金生产率比1965年降低了2.4%。其中有几个部门下降幅度特别大，如黑色冶金业下降14.3%，食品工业、森林和木材加工工业及造纸工业均下降10%，燃料工业下降8%，电力工业下降7%”⑤。“1972年，石油工业部、瓦斯工业部、汽车工业部、森林工业部”和其他一系列部门的许多企业，基金生产率都下降了⑥。

基金生产率降低，反映了生产能力和固定生产基金利用情况不好。大量新投产的生产能力和固定基金，不能及时达到设计要求。1965年1—9月对98个冶金企业的调查表明，有93个未达到设计能力，其中大部分1963年就投产了。结果，1965年少生产60万吨钢材、8.6万吨钢管。1970年，“调查了1,200个

① 〔苏〕《巴库工人报》1970年12月4日。
② 〔苏〕《经济问题》1973年第8期。
③ 〔苏〕《计划经济》1973年第9期。
④ 〔苏〕《苏联财政》1974年第2期。
⑤ 〔苏〕《社会主义工业报》1973年3月15日。
⑥ 〔苏〕《苏联财政》1974年第1期。

近年投产的项目，有 1,054 个已超过掌握生产能力的规定期限，其中 414 个项目的设计能力是充分利用的，而其余的 640 个项目，产品产量大大低于设计能力。有 351 个项目从未达到过设计指标，虽然其中有许多已运转了五年”①。1971 年的统计资料表明，已到达规定掌握设计能力标准期限的 1,557 个工业项目中，有 906 个没有充分使用它们的生产能力，结果使国民经济少得 1,400 万吨钢，3,200 万吨钢材，200 万吨耐火材料和其他产品②。“由于有些企业没有按规定期限掌握生产能力和生产重要产品，国家在去年（1971 年）受到的损失共为 20 亿卢布”③，即相当于当年工业总产值的 4.8%。对“1,130 个工业项目的调查表明，由于未充分利用生产能力，1972 年国民经济少得了 130 万吨钢、650 万吨矿肥、10.2 万吨纸”④。1972 年“调查的 2,246 个项目中，1,814 个已超过掌握设计能力的标准期限，其中 1,010 个在 1972 年未充分利用设计能力；588 个未充分利用设计能力的项目中，有许多已投产三到五年了，根本没有达到过设计水平”。而这“1,010 个项目中，有 422 个早先已达到设计能力，1972 年又下降了”⑤。靠成套进口设备建立的企业，有 106 个（占 66%）未达到生产能力⑥。“对 286 个轻工业项目的设计能力利用情况的调查，发现有 171 个项目（占超过掌握设计能力期限企业数的 70%）的产品产量低于设计能力。……如按平均批发价格估算，从这些企业少得的产品在 7 亿卢布以上”⑦。1971 年许多企业设备利用率只及设计能力的 25—30%。冶金、燃料、化工、轻工等部企业有四分之三开工不足⑧。“1973 年上

① 〔苏〕《经济报》1971 年第 35 期。
② 〔苏〕《计划经济》1972 年第 11 期。
③ 〔苏〕《劳动报》1972 年 6 月 24 日。
④ 〔苏〕《计划经济》1973 年第 6 期。
⑤⑥⑦ 〔苏〕《计划经济》1973 年第 5 期、第 9 期。
⑧ 新华社 1974 年 12 月 26 日电讯。

半年，设计能力的利用情况是：炼铁为89%，炼钢为92%，矿肥生产为74%，造纸为82%，粗毛织品为81%，针织上衣为75%”①。

基金生产率低的一个重要原因是苏联工业技术落后。“技术进步要求大多数设备7—8年就要更换，而实际上超过8年以上服务时间的设备现占总数的约45%”②。苏联工业生产固定基金中有60%以上为厂房、道路、仓库等消极部分，机器设备等积极部分不到40%。1971年基本建设中建筑安装费用占62%，机器设备和工具只占30%。现有机器设备技术陈旧，役令很长。从六十年代初开始抓技术更新，1961年到1970年固定生产基金更新了四分之三。1971年到1975年每年生产的机器设备中25—30%用于固定生产基金更新。同时把折旧年限从平均17年缩短为10年以下。但更新时间拖得长，新设备还未投产，就在技术上陈旧了。

设备换班系数③下降也是导致基金生产率下降的一个重要因素。勃列日涅夫在苏共二十四大上说，尽管“在二十三大和许多次中央全会上都曾提到过，但是这方面的情况实际上并没有得到改善，特别是机器制造业”。一些部门“推托劳动力不足”，

---

① 《苏联财政》1974年第1期。

② 〔苏〕《计划经济》1973年第9期。

③ 设备换班系数是说明设备利用程度的指标之一。指连续生产企业实际开动的生产设备参加换班次数的平均数。其计算方法是：按参加换班次数把生产设备加以分类，然后加总，再除以实际开动设备台数。

例：某工厂实际开动的机床总数为50台，它们参加换班次数不同。

	第一班	第二班	第三班
参加换班机床数	10	0	0
〃	10	10	0
〃	30	30	30
合　　计	50	40	30

则：设备换班系数$=\frac{50+40+30}{50}=2.4$

"不去设法提高换班系数，而是要求建设一个个新的企业"。"最近几年的设备换班系数有所下降。例如，在机器制造业的主要生产单位中，金属加工设备换班系数从1967年的1.4下降到去年(1971年)的1.35。轻工业、食品工业机器和日用器械制造部的工厂，换班系数相当于1.1—1.2"①。1971年"对2,590个机器制造企业的一次性调查表明……设备换班系数大约为1.33。在调查的当天，第一班内实际开动的金属切削机床占79%，第二班为55%，而第三班仅为5%"②。1971年5月19日对机器制造业工厂进行的一次性调查表明，"1,828,000台生产设备的换班系数为1.33，……平均每台设备每昼夜工作9.7小时"③。

4．产品质量低劣，物资严重浪费

产品质量低劣是苏联工业长期以来的严重问题。七年计划期间，"许多企业出产的产品在技术上落后，质量低"④。第八个五年计划期间，"一些机械制造企业因生产的机床、农业机器、工艺设备，特别是铸造设备不符合现代技术水平，而受到批评"⑤。乌克兰"境内机器制造企业生产的产品几乎三分之一还落后于现在的工业技术水平"，"在贸易中出现了不少低质量商品，以致引起了劳动人民正当的埋怨"⑥。白俄罗斯合乎规格的工业产品只占60%。生产的收土豆机有四分之一、电量具有三分之一、建筑和筑路机械有85%不符合标准。许多轻工业、食品工业和地方工业产品质量差。产品质量问题已成了这个共和国"党、团、

---

① 〔苏〕《劳动报》1972年6月24日。
② 〔苏〕《社会主义工业报》1973年3月15日。
③ 〔苏〕《计划经济》1973年第8期。
④ 〔苏〕《真理报》1966年2月22日。
⑤ 柯西金在苏共二十四大上的报告。
⑥ 〔苏〕《乌克兰真理报》1971年3月18日。

工会和苏维埃的注意中心”①。哈萨克的一系列工厂“在监督检查过程中有相当大部分产品报废”，“在轻工业、食品工业、肉奶工业企业中废品很多”②。“阿塞拜疆石油工业机器制造联合公司的工厂生产的240个规格的设备中没有一种合乎质量标准”。群众经常“抱怨针织品、纺织品、靴鞋和其他商品的质量不好”，“顾客对产品质量低劣提出许多尖锐的指责”③。

产品质量低劣问题达到如此严重的程度，苏共中央和苏联部长会议不得不在1970年11月10日作出专门决定，扬言要用经济制裁措施提高“企业对不符合标准和技术条件的低质量产品应负的责任”，包括没收由这些产品所得的全部利润和不准提取经济刺激基金④。第九个五年计划，“在国民经济范围内首次对产品质量订出规划”⑤。但是，“产品质量问题仍然是严重的。许多企业靠损害产品质量来超额完成计划”⑥，工业消费品的废品和次品平均占20%。不少企业“经常生产质量低、结构陈旧、不符合技术条件和消费者需要的产品。苏联部长会议国家标准委员会在1972年第4季度，根据标准和技术条件进行检查的结果，化工部有65种产品被禁止销售，从它们的计划完成额中剔除了260万卢布，并把销售低质产品的收入32万卢布没收归预算。森林工业部和食品工业部也有大量这类产品”。机器制造业，在1972年仅从所属企业完成计划的报告数中剔除质量不合格的产品就有2,500万卢布之多，销售这些产品所得的400万卢布利润全部没收归预算⑦。在以利润为目的的苏联资本主义经济中，偷工减料，以次充好，牟取暴利，是企业生产经营中的必

---

① 马谢罗夫1971年2月22日在白俄罗斯第二十七次党代会的政治报告。
② 库纳耶夫1971年2月24日在哈萨克第八次党代会的报告。
③ 〔苏〕《巴库工人报》1970年12月4日。
④⑦ 〔苏〕《计划经济》1973年第6期、第10期。
⑤⑥ 〔苏〕《劳动报》1973年1月2日。

然现象。

原材料浪费极为严重。据统计，各种金属产品在国民经济中的利用率只有81—82%，在整个金属加工部门的利用率为76%左右，而钢材的利用率只有71—73%。机器制造部门每年浪费的钢铁有几百万吨。每年生产成材3亿多立方，而在加工过程中浪费的木材就有1.5亿立方①。石油留在地层中的比开采的还多，矿产只能采出40—50%②。

二、基本建设落后

基本建设落后的一个表现是工业生产固定基金的增长愈来愈慢。七年计划期间，它增长了109.97%，年平均增长率约11%，而第八个五年计划期内只增长了48%，年平均增长率为8.2%。

表 46　历年建成并投产的大型国营工业企业数

年　份	企业数	年　份	企业数
1959	1,130	1967	390
1960	1,050	1968	300
1961	790	1969	370
1962	780	1970	400
1963	670	1971	400
1964	580	1972	400
1965	470	1973	400
1966	410		

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965年、1970年、1972年；《1973年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》。

① 〔苏〕计划经济》1974年第6期；《知识》丛刊1974年第6期(经济)。
② 〔苏〕《经济问题》1973年第8期。

历年建成并投产的大型工业企业，在第八个五年计划各个年度都少于七年计划任何一年。第九个五年计划头三年投产的大型工业企业，平均为 400 个，比 1970 年没有什么增加。

国营与合作社企业与组织的未完工工程数量也很大。

表 47　国营和合作社企业和组织(不包括集体农庄)未完工工程

(年末数)

年　份	金　额 (10亿卢布)	对当年投资额的%	年　份	金　额 (10亿卢布)	对当年投资额的%
1959	19.0	70	1966	32.5	71
1960	21.4	69	1967	35.8	72
1961	24.3	76	1968	41.8	77
1962	26.1	76	1969	48.6	80
1963	26.2	72	1970	52.5	73
1964	27.1	68	1971	57.9	74
1965	29.6	69	1972	61.4	

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1962 年、1972 年。

未完工工程数量(金额)逐年上升，幅度愈来愈大：1965 年为 1960 年的 121.9%，1970 年为 1965 年的 177.3%，1972 年为 1970 年的 124.1%。未完工工程对当年投资的百分比，除三个年头略低于 70% 外，其余各年份都在 70% 以上，最高达 80%。

建成并投产的大型企业数逐步下降，未完工工程量逐年增加而且比重很大，反映了基本建设问题的严重性。

首先是建设期长。250 万卢布以上的建设项目的建设周期，电站平均 11.9 年，采油工业 9.4 年，炼油厂 12.4 年，黑色冶金业 15.3 年，有色冶金业 14.6 年，电机制造 13.6 年，化工及石油

机械制造厂 13.2 年①。第九个五年计划的头两年，“虽然大大缩短了建设期，但整个说来超过标准期 50% 以上。从开始编制草案到建设竣工往往要 8—12 年”。“在调查的 280 个企业和项目中，仅 44 个项目，即占总数的 16% 是按期或提前投产的，而其余的 236 个企业和项目都大大超过了标准期限，其中 147 个项目超过了一倍或一倍以上”。克麦罗沃州安热罗第 5—7 号矿标准期限只 52 个月，却建造了 248 个月；顿涅茨州马克耶夫苏维埃煤炭托拉斯第21皮斯矿建造了 174 个月，标准期限仅74个月；以“苏维埃巴什基尔五十周年”命名的卡尔马诺沃国营地方发电站建造了 100 个月，而标准期限是 47 个月。赫尔松石油加工厂石油初步加工装置花了 62 个月才投产，它的标准期限是 16 个月。巴什基尔自治共和国萨拉瓦特市的特种玻璃厂建造了71个月，它的标准期限为 33 个月。克拉斯诺达尔边疆区新波克洛夫制糖厂，标准建设期 28 个月，实际上造了 136 个月②。

为了缩短建设周期，提高基本投资经济效果，六十年代以来比较强调对现有企业的改建、扩建和技术改造。用于这方面的投资在总投资中的比重有所增加③。

	1960 年	1965 年	1970 年	1971 年
用于改建、扩建及技术改造的投资占全部工业投资的%	55	61	58	62

但是并没有显出什么效果，工业固定生产基金的经济效果仍日趋下降。基本建设投资分散现象严重。柯西金在苏共二十三大指责七年计划期间基本建设投资资金分散，使许多工程没有得到所需的资源。在苏共二十四大上，勃列日涅夫再次抱怨许

---

①② 〔苏〕《经济问题》1973 年第 8 期。

③ 〔苏〕《苏联财政》1973 年第 5 期。

多部门“把基本建设规模和基建项目数定得过高和过多。从而造成资金分散，未完工的项目增多和大量资源呆滞”。各部、各共和国在资本主义利润原则支配下，为了扩充自己的经济实力，千方百计地争项目、争投资。1970 年计划规定当年新开始建设的大型项目为 300 个，而各部和各共和国却要求 1,000 个①。它们不惜“破坏基建投资同现有物资、财政和劳动资源的平衡”，“在关心发展这一或那一部门或地区的借口下，力争在计划中塞进与国民经济可能性不相适应的新工程。经常在工程纳入计划后就出现工艺未制定、设备未订货、地区建筑组织能力不足等情况”。加里宁州州委和州执委会向苏联部长会议要求将戈里齐市干酪厂的投产从 1973 年推迟到 1974 年，“而同时，却建议靠减少这一干酪厂的投资在 1973 年新建计划中未规定的斯塔里茨市的工厂”②。1972 年，哈萨克共和国内由于争项目、争资金，互相扯皮，使共和国的“重工业建筑部有 30 个项目未投产”③。全苏“仅按集中性投资的计划，1972 年就新建和改建 5.3 万个新的和现有的大企业；此外，还有 2 万个由非集中性投资拨款的工程。同时在新建筑场地进行建设的有 1.51 万个企业和工程，它们的预算价值达 1,370 亿卢布；而 1972 年能拨给的投资总共只有 167 亿卢布，即为预算价值的 12%”④。“基本建设规模和同时施工的数量往往超过现实的可能性，结果造成人力、物力分散，使施工期延长”⑤。

基本建设问题严重的一个重要原因是建筑业长期落后。建筑业是苏联国民经济的一个重要部门，其产值仅次于工业。建筑业推行“新经济体制”，其内容与工业基本相同。建筑组织

---

① 〔苏〕《真理报》1969 年 12 月 17 日。
②④ 〔苏〕《经济问题》1973 年第 8 期。
③⑤ 〔苏〕《计划经济》1973 年第 11 期。

从所得利润中提取经济刺激基金。由原来的按工程进度（分部工程）结算，改为按竣工工程结算，并以部分银行贷款代替原来的拨款制。还提高了建设项目按期投产的奖金额。这些措施的目的在于刺激建筑组织缩短工程竣工期限。但建筑业生产长期落后的面目，仍未改变。

首先是建筑业劳动生产率提高很缓慢，而且增长速度屡屡下降。

表 48　建筑业劳动生产率增长速度(%)

（同上年比较）

年　份	速　度	年　份	速　度
1959	10	1967	7
1960	8	1968	4
1961	3	1969	−1
1962	7	1970	6
1963	4	1971	5
1964	7	1972	5.4
1965	6	1973	4.3
1966	5		

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；《1973 年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》。

1961—1965 年劳动生产率提高 29%；1966—1970 年(第八个五年计划)提高 22%；第九个五年计划头三年只提高 15.4%，而按计划应提高 20.5%①。

建筑业劳动生产率提高缓慢，一个主要原因就是工人的劳

① 〔苏〕《经济问题》1973 年第 8 期。

动积极性不高，往往用各种形式怠工。“1959年班内停工占全部工作时间的19.4%，1970年仍占10.5%”。“1972年，由于停工、行政许可的缺勤和旷工，未完成工作量达6亿卢布，几乎相当于卡马汽车厂这样的大工程的建筑安装工作量的2倍”①。停工和缺勤、旷工，严重地影响建筑业劳动生产率的提高。

机械化程度低，大量工程靠繁重的手工劳动，也是建筑业劳动生产率提高缓慢的原因。直到目前，仍有60%的建筑工人从事手工劳动②。还有“建筑组织的生产基地发展不足。对自有建设项目的投资，1973年仍停留在1972年水平，而建筑安装工程拨款还有减少。结果在1973年有12个生产基地项目未能开展建设，工业建筑部有28个项目的建设被迫暂时停止”③。建筑业的技术革新也推广得很不顺利。“苏联工业建筑部、苏联重工业企业建筑部、苏联建筑部和其他部的建筑组织的技术革新，只有一半实行，其余的或者未使用，或者掌握得不快，到采用时已陈旧了”。实际上，苏联建筑业主要也是靠加强工人劳动强度来提高劳动生产率。

许多建筑组织为追逐利润，同时承包过多的任务，往往一项工程还未全部竣工，就把主要建筑安装力量转移到其他新工程，从而造成交付使用的期限推迟。许多建筑安装组织为获取更大利润而偷工减料，粗制滥造。“建成的工程项目常常在交付使用时仍有大量未完工工程，而正在进行的工程质量多数是低劣的”④。1970年，“在化工、纸浆造纸、轻工业等部门，接受了许多有大量不完整的和有毛病的项目、设备和机组”；“重型机器制造、电机和运输机器制造部、建筑和筑路机械部、化工和石油化

---

① 〔苏〕《经济问题》1973年第8期。
②③ 〔苏〕《计划经济》1973年第3期。
④ 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

工部、机床制造部，接受了一批车间，这些车间所需的设备甚至有一半未安装好”①。这些都是建筑安装组织为“按期”或“提前投产”以获取利润和奖金所造成的。

建筑造价很高。各部和各加盟共和国为了争取把更多项目列入计划，往往采用种种手段把预算价值压低，当计划获得批准开工建设后，又要求提高预算价值，增拨资金。因而，“许多工程的费用大大超过批准的预算”。如，“苏联汽车工业部在 1966 年提出改建列宁共青团汽车厂，决定改建的价值为 0.9 亿卢布。一年后批准草案，改建的价值为 1.46 亿卢布，或按 1969 年 1 月 1 日价格计算为 1.63 亿卢布。经过两年，预算价值增至 2.13 亿卢布。1972 年中，该部提请政府‘例外地’增拨 9,700 万卢布。但这一数额远非最终数字。看来，改建完毕之时，预算价值将达 4 亿卢布。”据统计，“1971 年和 1972 年内，苏联各部和主管部门，以及加盟共和国部长会议提交苏联国家建设委员会和国家计划委员会重新审批的 390 个项目，预算价值增加了 54.37 亿卢布。”“在编制 1973 年计划方案时，经国家计划委员会同意的续建工程预算价值提高了 80 亿卢布，其中包括在建企业生产能力未增而增加的 38 亿卢布。”“由苏联各部和主管部门，加盟共和国部长会议批准的工程项目表的工程，预算价值也提高了。1971年和 1972 年内，这类工程的预算价值增加了 40—50 亿卢布。”设计组织为了捞取降低设计预算造价的奖金，压低预算价值，而在建筑过程中又轻易地同意增加预算价值②。预算价值高，也同承包建筑组织力图提高预算造价以便捞取预算节余有关系。苏联国家建委主席承认，“在协商预算时经常发生争吵，

---

① 〔苏〕《经济报》1971 年第 35 期。
② 〔苏〕《计划经济》1973 年第 11 期。

这已不是秘密了"①。

三、工业比例失调

二十年来，苏修统治集团由于复辟资本主义，加紧军备竞赛，实行国民经济军事化，造成了苏联整个经济特别是工业发展的比例严重失调。

首先是工业两个基本生产部门，即生产资料生产和消费品生产("甲"类工业和"乙"类工业)，长期互相脱节。

表 49　工业生产发展速度

(1940 年 = 100)

年份	全部工业	其中		
		生产资料生产(甲类)	消费品生产(乙类)	对比：甲类/乙类
	①	②	③	④=②/③
1940	100	100	100	1
1953	252	299	177	1.69
1958	430	536	277	1.94
1965	791	1,056	442	2.39
1970	1,190	1,593	662	2.41
1971	1,282	1,716	713	2.41
1972	1,365	1,832	753	2.43
1973	1,466	1,982	797	2.48

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；《1973 年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》。

1970 年生产资料产值为 1940 年的 15.93 倍，而消费品产值仅为 6.62 倍，1973 年分别为 1940 年的 19.82 倍和 7.97 倍，两者发展速度相差很远，消费品生产增长落后于生产资料生产

① 〔苏〕《真理报》1972 年 8 月 15 日。

增长的程度愈来愈大。生产资料生产和消费品生产在工业产值中的比重差距日益悬殊。

表 50　工业总产值中生产资料生产与消费品生产比重(%)

年　份	全部工业总产值	其　中	
		生产资料生产（甲类）	消费品生产（乙类）
1953	100	69.2	30.8
1958	100	71.6	28.4
1959	100	71.8	28.2
1960	100	72.5	27.5
1961	100	73.1	26.9
1962	100	73.7	26.3
1963	100	73.9	26.1
1964	100	74.0	26.0
1965	100	74.1	25.9
1966	100	74.4	25.6
1967	100	74.2	25.8
1968	100	73.8	26.2
1969	100	73.8	26.2
1970	100	73.4	26.6
1971	100	73.4	26.6
1972	100	73.6	26.4
1973	100	74.0	26.0

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；《1973 年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》。

从 1953 年到 1973 年，工业总产值中生产资料生产比重节节上升，由 69.2% 扩大到 74%，而消费品生产比重逐步下降由

30.8%缩小到了 26%。而且生产资料的生产主要也是为重工业服务的。全部生产资料产品中，用于重工业，即生产资料生产的比重，1965 年为 72.2%，1970 年为 72.1%，1971 年为 72.1%，用于生产消费品的比重，相应地为 27.8%、27.9%、27.9%。从 1953 年以来的 20 年里，苏修把工业投资的 85%左右用于生产资料的生产，其中有许多用于军火生产；而用于消费品生产的只占 15%左右。这是苏联生产资料生产和消费品生产发展比例失调的深刻原因，也是苏联社会帝国主义腐朽反动性的重要表现。扩军备战，军备竞赛，耗费大量资金和物质资源，使非军事工业，尤其是消费品工业的发展受到极大限制。军事工业的发展要求重工业部门，特别是直接有关的重工业部门加快发展。而军事工业及有关重工业部门的发展，从社会上吸去大量的人力、物力和资金，又不给社会增加消费品生产提供设备和原料。这不能不造成生产资料生产和消费品生产的比例失调。

二十年来，苏联的国防支出大量增加。近十多年来，仅用于核武器方面的开支即达上千亿美元。据各方面估计，苏修目前的军费开支约占其当年全部预算支出的三分之一，占其国民收入的 20%左右。现在，苏联拥有的武装力量如导弹核武器、各类飞机、核动力潜艇和海军舰只，其数量与美国不相上下。赫鲁晓夫—勃列日涅夫集团的“要大炮，不要黄油”政策，是苏联工业畸形发展的一个根本原因。据西方估计，苏联有 60% 的工业企业用于军事目的。军事工业目前的增长率为 16%，而整个工业增长率只有 7%左右。七年计划原规定生产资料生产增长 85—88%，消费品增长 62—65%，实际上生产资料增长了 97%，消费品生产只增长 59.5%。工业总产值计划的“超额完成”，完全靠加速发展主要是军事工业的重工业生产而实现。消费品生产却远没有完成计划。七年计划时期，军事工业特别是火箭核武器

工业有很大发展。据西方透露，苏联的火箭导弹武装，基本上是在这一时期搞起来的。柯西金在苏共二十三大说，到这时，苏联军队“拥有强大的现代化装备”。七年计划时期是苏联经济沿着军事化方向大发展的一个重要时期。

经济畸形发展，农业严重减产，人民生活急剧下降，造成经济政治动荡，是导致赫鲁晓夫下台的一个重要原因。勃列日涅夫取代赫鲁晓夫后，为了笼络人心，在第八个五年计划中，对生产资料工业和消费品工业的发展，作了某些调整，宣扬“保证”“生产资料生产速度同消费品生产速度相接近”①。但到 1969 年便改变腔调，说“不可能把国家所有的资源用来发展经济，提高劳动人民的福利和发展文化，大量的资金要用于国防”②。他们说改善人民生活是假，骨子里整个第八个五年计划期间，“一贯注意加强国家防御能力和发展国防工业。在科学技术最新成就的基础上，研制并生产出许多现代化新式武器，提高了武器的战斗质量和技术质量”，极力使“苏联武装力量拥有最新式的和最高级的战斗技术装备”。他们借口“国际局势尖锐化”，“必须实行国防性质补充措施”，“占用”了原定用于发展农业和轻工业的“资金和力量”，消费品工业投资只完成 70%，农业投资只完成 76%。“采煤、生产黑色金属轧材、化纤、塑料、载重汽车、拖拉机、纸浆、水泥的生产设备和许多轻工业和食品工业项目也没有全部投产”③。“许多种工业消费品的生产至今仍落后于需要”。④第九个五年计划，规定五年内生产资料生产增长 46.3%，消费品增长 48.6%，消费品生产增长要快于生产资料生产增长。但

---

① 〔苏〕《真理报》1966 年 2 月 22 日。
② 勃列日涅夫 1969 年 6 月 7 日在“共产党和工人党莫斯科国际会议”上的发言。
③ 柯西金在苏共二十四大上的报告。
④ 勃列日涅夫在苏共二十四大上的报告。

是，这个五年计划前三年的实际情况完全不是原来规定的那回事。

表 51　工业总产值增长速度

（对上年的%）

	1971 年	1972 年	1973 年
全部工业	7.7	6.5	7.4
其中：生产资料生产	7.7	6.8	8.2
消费品生产	7.7	6.0	5.9

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年；《1973 年苏联发展国民经济计划执行情况统计公报》。

1971 年到 1973 年这三年期间，没有任何一年消费品生产增长超过生产资料生产的增长。三年累计，生产资料生产增长了 24.4%，消费品生产增长 20.5%，而计划规定的是 24.1%和 25.1%。消费品生产依然落后。1973 年，生产资料生产与消费品生产的比重为 74:26，消费品生产比重进一步缩小。五年计划规定 1973 年消费品生产增长 8.1，实际只增长 5.9。

工业的严重比例失调，还表现为重工业内部的比例失调。

电力生产，在第八个五年计划时期，“向农业供应电力和机器的计划没有全部完成”①。全部发电量中，农业“得到的电力不到 5%，其中用于生产目的的只占三分之一多些”②。

燃料工业，煤的生产在 1954—1958 年间，年平均增长速度为 9.1%，七年计划期间下降到 2.2%，第八个五年计划期间进而降为 1.6%，1972 年和 1973 年生产增长速度，仍只 2%。乌克兰“缩减了建矿工作，然而在苏联的欧洲部分却感到缺乏燃

① 勃列日涅夫在苏共二十四大上的报告。

② 〔苏〕《经济问题》1971 年第 6 期。

料”①。“煤炭工业生产能力的提高非常缓慢”，“现有煤矿的规模和改建工作也大大缩小了”②。除了煤以外，近年来石油和天然气的增长速度也大幅度下降。第九个五年计划中，要靠扩大开发西伯利亚和中亚等地的油田、气田来增加产量，但又缺乏资金、技术和设备。

钢铁工业“没有完成使生产生铁、钢和轧材的新的生产能力投入生产的七年计划”③。第八个五年计划规定1970年钢的指标是1.24—1.29亿吨，实际完成是1.16亿吨。钢的生产增长速度，七年计划时平均为7.5%，第八个五年计划时为5%，1971年到1973年三年的年平均增长率只有4.2%。钢铁品种短缺，建造输油、输天然气的管道用的大口径钢管，以及某些化工和石油化工设备，都要大量地靠外国供应。

机器制造业因同军事生产关系密切，是各工业部门中生产发展速度最快的一个部门。

表 52　工业发展速度(%)

(1940年=100)

	机器制造业	生产资料生产	全部工业
1940	100	100	100
1958	882	536	430
1965	2,164	1,056	791
1970	3,838	1,593	1,190
1971	4,283	1,716	1,282
1972	4,789	1,832	1,365

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

① 塔斯社莫斯科1966年4月1日电讯。
② 〔苏〕《真理报》1971年4月1日。
③ 塔斯社莫斯科1966年4月6日电讯。

但民用工业部门的机器设备供应还是不足的。第九个五年计划期内，生产的金属切削机床有25—30%，锻压设备有30%，要用于替换报废的设备①。“农业没有符合现代要求的大量大功率的耕作用拖拉机。收割谷物、甜菜、干草以及采集青贮饲料用的机器，其结构的改进非常缓慢”；“无论从欠交的机器和化学物资的数量方面，特别是从质量指标方面来看，一系列的企业和部门都对集体农庄和国营农场欠下了债”；“阻碍集体农庄和国营农场发展的最尖锐的问题是运输”②。拖拉机和农业机器的生产增长比整个机器制造业的速度要慢得多。前者在1961—1965年生产增长了49%，在1965—1970年增长了52%，1971—1972年增长22.5%；而后者（整个机器制造业）生产增长速度在这三个时期为83%、77%和25%③。所有这些使“农业中的劳动技术装备程度比全盘机械化所需要的低三分之二以上，劳动动力装备程度低五分之四至六分之五”。对农业计划供应的拖拉机还抵不上“全部拖拉机的实际损耗”。畜牧业技术装备供应问题“更为迫切”④。军备竞赛和片面发展重工业直接影响了农业。机器制造业对轻工业“最新技术设备的供应非常少”⑤。第八个五年计划时期不得不从经互会成员国“为化学工业、轻工业、食品工业和其他部门的企业和车间购买一千多套成套设备”⑥。“轻工业、食品工业和日用机械制造部没有及时解决保证供应轻工业企业以……生产效率高的设备的问题”⑦。在整个机器制造业中，轻工业和食品工业生产工艺设备的生产是属

① 〔苏〕《经济问题》1972年第11期。
② 〔苏〕《真理报》1971年4月6日。
③ 《苏联国民经济统计年鉴》1970年、1972年。
④ 〔苏〕《经济问题》1971年第6期。
⑤ 〔苏〕《真理报》1971年4月8日。
⑥ 柯西金在苏共二十三大上的报告。
⑦ 〔苏〕《真理报》1973年8月28日。

于生产增长速度相当低的一个部门。它的生产在 1961—1965 年期间只增长 62%，1966—1970 年期间增长 51%，1971—1972 年只增长 16.7%①。

化工设备的生产也很落后。由于化工设备生产的困难，第八个五年计划期间，化学纤维及合成树脂和塑料的实际产量还不到计划的 80%，矿肥也未完成计划。为了弥补生产的不足，在六十年代，从西方进口了价值达 14 亿美元的化工设备②，约合 12.7 亿卢布，大体上等于 1967 年到 1969 年这三年苏联生产的化工设备及其备件的总产值（13.37 亿卢布）。第九个五年计划期间仍"将从经互会成员国输入 13 亿卢布的化工设备"③，比 1971 年和 1972 年两年苏联生产的化工设备及其备件的总产值（10.97 亿卢布）还要多。

交通运输设备的生产和供应匮乏。第八个五年计划期间，汽车生产的增加在很大程度上依靠意大利援建的伏尔加汽车厂部分投产。海运船舶需要量的 48%，干线和工业用电力机车的将近 40%，铁路客运车厢的将近 36%，都是经互会成员国提供的④。

在苏联工业中，机器设备陈旧也反映了民用工业机器设备生产的严重落后。机器设备陈旧使维修工作量迅速增加。机器设备修理工作在 1961—1965 年间增长 71%，在第八个五年计划期间增长 56%⑤，超过了动力设备、轻工业和食品工业设备、拖拉机和农业机器等产品的生产增长速度。这是由于机器设备供应不足，使用中的设备磨损过度所造成的。"在科技革命条件

---

①⑤ 《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。
② 〔美〕《美国新闻与世界报道》1971 年 1 月 25 日。
③ 〔苏〕《世界经济与国际关系》1971 年第 6 期。
④ 柯西金在苏共二十三大上的报告。

下，机器的精神磨损平均为 7—10 年”，但苏联“大部分企业约三分之一的机器和设备已有 15—20 年和更长的年限了”。

表 53　几个工厂使用 20 或 20 年以上的设备比重(%)

厂　　名	金属切削机床	锻压设备	起重运输设备
红色无产者工厂	35.4	33.6	5.0
谢尔哥·奥尔忠尼启则机器制造厂	38.8	26.1	23.4
莫斯科机床厂	28.3	38.9	7.8
波达尔斯克机械厂	36.3	50.0	8.0

资料来源：〔苏〕«计划经济» 19.1 年第 4 期。

由于修理工作量很大，机床制造和工具部专门设立了金属加工设备修理全苏联合公司，还建立了一些同类型的工厂。1970 年，这些企业对成千台机床进行大修。“在修理工作上，使用着金属切削机床总数的三分之一”①。美国报刊报道，苏联现在“有 50 万部车床已用了 20 多年了。在苏联全部纺织厂中，三分之一已建厂 20 年或更长时间了。在全部造纸机器中，五分之一已用了 50 多年”。为维持这种旧设备，“设立了俄国人所谓的‘第二机器制造业’，来修理陈旧的机器。这一工业占有 100 多万台金属切削机床，几乎同整个机器制造业所用的车床一样多”②。机器设备生产的增长与机器设备更新的矛盾，反映了军事工业设备生产同民用工业及一般基础工业设备生产的比例严重失调。

苏联工业在二十年内日益衰退并陷于严重比例失调，是苏联官僚垄断资产阶级为了最大限度利润，大搞国民经济军事化和争霸世界而造成的恶果，也是苏联复辟资本主义并演变为社会帝国主义的必然结果。

① 〔苏〕«计划经济» 1971 年第 4 期。
② 〔美〕«美国新闻与世界报道» 1971 年 1 月 25 日。

第三章　农　　业

苏联社会主义经济演变为资本主义和国家垄断资本主义经济的过程，在农业中主要表现为：劳动人民的集体所有制经济蜕化为新资产阶级或新富农所有制经济，并日益陷入官僚垄断资产阶级的直接控制之下。广大苏联农民和其他农业劳动者遭受残酷的压迫和剥削，重新过着半农奴式的悲惨生活。农业生产陷入深重的危机之中。

第一节　农业重新资本主义化

赫鲁晓夫叛徒集团篡夺了苏联党和国家的领导以后，就提出一条适应官僚垄断资产阶级和农村资本主义势力需要的修正主义的农业路线。这条路线的主要内容，就是大搞“个人物质刺激”，推行资本主义经营方式。在 1953 年 9 月的苏共中央全会上，赫鲁晓夫抛出《关于进一步发展农业的措施》的报告，夸大苏联的农业困难，全面否定斯大林的农业政策，把“工作人员从个人物质利益去关心生产的原则”说成是“社会主义经营的根本原则”①。以后又多次宣称这个“物质利益原则是正确解决进一步发展集体农庄经济的关键”②，一心要在苏联农业中“更好地把

① 赫鲁晓夫：《关于进一步发展农业的措施》，人民出版社 1953 年版。

② 赫鲁晓夫：《最近五年来农业发展的结果和进一步增加农产品生产量的任务》，人民出版社 1958 年版。

物质利益关心的整个制度建立起来”①。赫鲁晓夫的“物质利益关心的整个制度”，就是他所向往的“美国的农业组织”。他在苏联农业中建立个人物质刺激的“整个制度”，按照英国报纸的说法，就是“采用资本主义的原则”②。

一、改变农业计划和采购制度

赫鲁晓夫在1958年提出，要通过“扩展商品货币关系”，彻底实行“个人物质刺激”原则，使“国家和集体农庄建立在这样的经济关系的基础上”③。实际上，从1953年以来，苏联的农业就按照这种模式进行了不断的“调整”和“改组”。

1953年，苏共中央九月全会把“个人物质利益”当作进一步发展苏联农业的“根本原则”，用价格、工资、奖金、信贷这样的商品经济工具加以贯彻。1955年3月9日，苏共中央和苏联部长会议《关于改变农业的计划工作》决议，攻击斯大林时代的计划制度是“不必要的”，“官僚主义的、过份夸大的、脱离生活实际的”。规定“商品产量应为计划的出发点”，以代替原来下达的生产（包括作物品种和播种面积）计划；集体农庄只要完成向国家交售任务，就可以自行决定各种作物的播种面积，以及畜产品率和牲畜头数，“至于怎样生产这些产品是庄员们自己和农庄主席的事”。同时规定集体农庄有权根据“当地具体情况”“自行补充和修改农业劳动组合章程的个别条款”④。1964年3月，重申“必须向集体农庄和国营农场下达的只是国家收购农产品的计划，而生

---

① 赫鲁晓夫1964年2月28日在党、苏维埃和农业机构领导人员会议上的报告，见〔苏〕《真理报》1964年3月7日。

② 〔英〕《星期日泰晤士报》1964年3月。

③ 赫鲁晓夫：《最近五年来农业发展的结果和进一步增加农产品生产量的任务》，人民出版社1958年版。

④ 1955年苏共中央和苏联部长会议《关于集体农庄的决议》。

产计划要由集体农庄和国营农场自己来制订”，也就是“专家和领导人根据当地条件直接确定”①。这样，农业计划就变成了参加流通的农产品即商品计划，而不包括生产过程了。

农产品的义务交售制（又称采购）也有改变。1953年以前，国家取得农产品主要通过：1．集体农庄向国家的义务交售，实际上是一种征税性质，价格很低，交售额固定。2．国营农场缴纳（按缴纳价格）。这两项每年约占国家所得农产品的四分之一到三分之一。3．国家收购，价格较高一些，但比重不大。这是国家同集体农庄之间的一种商品交换。4．国家按市场价格从自由市场上购买农产品，比重为国家所得农产品的10%左右。5．占国家所得农产品一半以上的，是农庄向国家机器拖拉机站支付的实物报酬。对主要经济作物则基本上实行预购。赫鲁晓夫“扩展”国家同集体农庄之间的商品货币关系的主要做法，就是逐步缩小以至取消义务交售制，解散拖拉机站并取消实物报酬，扩大收购和购买制，用价格“刺激”农庄出售农副产品的积极性。他反复谴责苏联原有的农产品采购制度“留下不少不良后果”，“产生了经营中的保守主义，没有使人们习惯于考虑生产产品所花费的代价和更深入地钻研生产经济”②。1953年以后，降低了集体农庄谷物、油料作物、马铃薯和蔬菜的交售定额，降低了庄员和职工个人经营的马铃薯和畜产品义务交售定额。免除集体农庄庄员、职工、渔业劳动组合和手工业劳动组合成员向国家交售谷物的义务。这样，到1956年，国家取得农产品的情况发生了明显的变化。

---

① 〔苏〕《真理报》1964年3月24日。

② 赫鲁晓夫：《最近五年来农业发展的结果和进一步增加农产品生产量的任务》，人民出版社1958年版。

表 54　各种收购方法收购比重(%)

收　购　方　法	1953 年	1956 年
义务交售	25.9	17.2
机器拖拉机站实物报酬	58.2	47.2
国家收购	5.2	23.9
其　他	10.7	11.7

资料来源：戈果里：《苏联贸易经济》1960 年莫斯科版。

1958 年赫鲁晓夫宣布：以后“没有必要实行义务交售了”，代替它的“将按反映生产和劳动生产率水平的价格自由买卖产品”①。规定从 1958 年 7 月 1 日起，1. 取消集体农庄向国家义务交售的制度，以及向机器拖拉机站、技术修理站、专业站交纳实物报酬的制度（这年开始解散拖拉机站，下详）；2. 国家实行统一的农产品收购制度；3. 采取按地区分别规定的统一国家收购价格②。苏联部长会议对若干主要农产品和农产原料、畜产品和畜产原料规定收购任务，地方需要的农畜产品由各加盟共和国部长会议规定收购任务，并规定了 5—7 年的远景收购任务。但由于农业生产不断下降，他们借口所谓“灵活性”，年年“调整”，年年加码，远景收购任务和“哪里便宜到那里买”都变成了空话。1961 年 1 月推行农畜产品的新“定货”制，提高预购定金额，把预付农产品收购总额的 25%，畜产品收购总额的 20%，一律提高为 30%③。

① 赫鲁晓夫：《最近五年来农业发展的结果和进一步增加农产品生产量的任务》，人民出版社 1958 年版。

② 苏共中央《关于废除义务交售制和机器拖拉机站工作的实物报酬制以及关于农产品的新收购办法，新收购价格，新收购条件》，苏联部长会议《关于实行新的农产品收购制度》。（1958 年 6 月 18 日）

③ 〔美〕拉札尔·沃林：《俄国农业一百年——从亚历山大二世到赫鲁晓夫》，哈佛大学出版社 1970 年版。

收购制度的不断改变，一方面反映了苏联广大农民对官僚垄断资产阶级的残酷压榨日益不满，苏联农业陷入日益严重的困境。另一方面，暴露了苏联官僚垄断资产阶级千方百计地加强对农民的掠夺。以谷物收购为例，1960 年收购量占总产量的 37%，1962 年占 40%以上，到 1964 年接近总产量的 45%。

表 55　1958—1964 年粮食收购动态

（单位：百万吨）

年　份	总收获量	收　购　量	收购量占总收获量的比重(%)
1958	134.7	56.6	42.01
1959	119.5	46.6	38.99
1960	125.5	46.7	37.21
1961	130.8	52.1	39.83
1962	140.2	56.6	40.37
1963	107.5	44.8	41.67
1964	152.1	68.3	44.91

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版。

从 1958 年到 1964 年，总收获量只增加了 1,800 万吨，而国家收购量却增加约 1,200 万吨。这就是说，农民增产的粮食有三分之二被用低价拿走了。根据苏联报刊透露的材料计算，全苏每年需用种籽粮约 3,000 多万吨，饲料用粮约 7,000 万吨左右，集体农庄在交售后留下的粮食本来已经很少，征购时又年年加码，苏联农民的实际口粮非常紧张，特别是那些经济力量薄弱的穷集体农庄更加困难。

在改变采购制度的同时，苏修集团还玩弄价格“刺激”。苏联过去农畜产品的义务交售价格和收购价格都比较低，但却不

负担购买和维修拖拉机及其他农业机器的费用。现在虽然提高了农产品采购价格，但弥补不了农庄购买和维修农业机械费用的开支。实际上，官僚垄断资产阶级加剧了对苏联农民群众的剥削。

1953年决定，把义务交售的牲畜和家禽的采购价格提高4.5倍以上，奶类和奶油提高1倍，土豆提高1.5倍，蔬菜平均提高25—40%，肉类的收购价格平均提高30%，奶类提高50%①。1955年重新审订和调整了牛肉、羊肉和兔肉的收购价格，提高谷物、皮棉、亚麻、蔬菜、土豆等的收购和采购价格②。到1957年，按全苏平均价格水平计算，谷类收购价格提高2.6倍，土豆提高5.5倍，蔬菜70%，皮棉10%，牛奶1倍，牛5.6倍，羊4.7倍，肉用猪4.3倍，细羊毛13%，半细羊毛18%，半粗羊毛66%，粗羊毛50%③。1953—1957年间经过多次提高，采购和收购价格的差额也缩小了④。谷物采购价格水平1955年以前比它的收购价格低许多倍，现在缩小为1:3.2，向日葵从1:17缩小为1:3.1，牛肉从1:17缩小为1:2，猪肉从1:8缩小为1:2，牛奶从1:4缩小为1:2，等等⑤。

1958年取消了集体农庄的义务交售制，实行统一收购价格，再次提价。谷物新收购价格，相当于原国家收购价格的92.5%，比采购价格(义务交售制用)高两倍；中等肥度的牛的新收购价格比原先收购价格高50%，最肥的牛高52%⑥。还规定对农产品实行“可变价格”，即根据收成好坏而提高或降低某些农产品的收购价格。

---

① 赫鲁晓夫：《关于进一步发展农业的措施》，人民出版社1953年版。

②③⑤⑥ 加坡连科、哥罗德斯基：《集体农庄农产品的新收购制度》，三联书店1960年版。

④ 征购价格即采购价格，指义务交售、预购、机器拖拉机站实物报酬等集中收购所使用的价格，收购价格指国家从农庄和市场非集中收购使用的价格。

表 56　1952—1966 年国家采购和收购价格平均指数

（1952 年＝1）

年　度	谷物(小麦、黑麦、玉米、稻谷等)	技术作物(原棉、甜菜、烟叶)	牲　畜	牛　奶	全部农产品
1952	1.00	1.00	1.09	1.00	1.00
1953	2.36	1.15	3.85	2.02	1.54
1954	7.39	1.11	5.79	2.89	2.07
1955	5.53	1.17	5.85	3.03	2.09
1956	6.34	1.47	6.65	3.34	2.51
1957	6.17	1.49	7.86	3.62	2.66
1958	6.95	1.43	11.75	4.04	2.96
1959	7.14	1.41	12.39	4.04	3.00
1960	7.17	1.39	12.43	4.05	2.99
1961	7.77	1.40	12.58	4.04	3.04
1962	8.40	1.43	15.23	4.34	3.32
1963	8.48	1.64	15.73	4.36	3.55
1964	8.40	1.68	16.09	4.55	3.54
1965	10.24	1.74	19.80	5.21	4.04
1966	11.13	1.69	21.03	5.28	4.12

资料来源：津钦科：《农业中的经济利益和刺激》1972 年莫斯科版。

提价并没有使农产品和畜产品生产有多大起色。到1962年，粮食生产仍然不妙；肉类则从 1959 年的 890 万吨减少为 870 万吨，奶牛和牛奶基本上维持原有的水平。谷物和饲料价格很高，影响“集体农庄和国营农场肉类和奶类的生产费用大大超过国家采购这些产品所规定的价格”①。1960 年，牛肉平均收购价格

① 苏共中央和苏联部长会议告人民书（1962 年 6 月 1 日）。

只及平均生产成本的65%，猪肉只及67%，羊肉只及98%，蛋类只及65%，奶类只及86%，这就影响了这些产品的正常再生产。为解决这个问题，苏修采取提高零售价格的办法，把负担转嫁给广大劳动人民。1962年，决定牛、猪、绵羊、山羊和家禽的肉类采购价格平均提高35%，动物油提高10%，奶油提高5%；并相应把肉类和肉产品平均零售价格提高30%，动物油的零售价格平均提高25%①。1963年，面对着灾难性的农业减产，再次把原棉、甜菜和土豆等的收购价格加以提高，价格"刺激"造成了恶性的轮番提价。

谷物收购价格1966年比1952年提高10倍多，牲畜提高20倍多，牛奶4倍多，全部农产品包括畜产品价格提高3倍以上。但农畜业生产却没有能上去。

提价并没有真正使广大农民提高收入，只有一小撮新富农和官僚垄断资产阶级得到好处。因为，苏修也就在提高农产品收购价格的同时，大幅度地提高了农业技术设备及其零配件、矿肥、滑润油料、燃料和饲料等等的销售价格。"1955年一台СБВ-48型播种机价值180卢布，而现在却要340卢布……要买一个ДТ-54型拖拉机汽缸盖，需要出售6公担小麦，整个汽缸则需15公担小麦，而买一条履带(它每年要换)需要卖给国家3吨谷物。……白俄罗斯牌拖拉机履带需要13吨小麦才够。"②"1958年，备件价格增加了1—2倍，急剧地提高了农业机器和其他产品的价格，如从1965年提供的农业技术设备的情况看，……那么今年农业就要多付5亿多卢布。"③ "ГАЗ-51 А 汽车价格为

---

① 苏联部长会议《关于提高牛、猪、羊和家禽的肉类、动物油和奶油的收购价格以及提高肉类、肉制品和动物油的零售价格》。

②③ 《苏共中央三月(1965年)全会速记记录》。

1,080 卢布(这已不便宜)，而象 TBK-80 饲料分送机这样简单的机器却值 1,400 卢布，……一条谷物联合收割机主动轮的外胎就值 224 卢布 50 戈比。为了买一条外胎，集体农庄必须出卖 3 吨多小麦。”① 不仅许多农用工业生产资料涨价，而且修理费也比机器拖拉机站存在时贵得多。“ДT—54 型拖拉机，过去修理费为 600 卢布，而现在，农业技术设备公司按价目表，除供给配件的费用外，要收费 874 卢布……还要为所提供的配件出 1,000 多卢布，一台拖拉机修理费用往往花到 1,800 卢布。”② 结果，农庄生产费用大增，1963 年俄罗斯联邦农庄生产费用比 1952 年增加 81%，提高了的农产品收购价格不能补偿生产费用③。许多畜产品的成本高于平均销售价格。

表 57　1964 年乌克兰农庄每公担畜产品成本与销售价

(单位：卢布)

	成　本	平均销售价	成本与销售价之间差额
牛　奶	15.80	11.04	− 4.76
增重牛	101.14	81.28	− 19.86
猪	131.74	106.61	− 25.13
羊	65.67	49.39	− 16.28
鸡蛋(千个)	91.67	73.71	− 17.96
羊毛	331.18	352.05	+ 20.87

资料来源：〔苏〕拉普捷夫、谢明：《农业盈利与扩大再生产》1968 年莫斯科版。

因此，许多集体农庄亏本，到 1967 年全苏还有近四分之一的农庄连简单再生产也难以维持。国营农场亏本的更普遍，即使 1964 年年成较好，也只有 38% 的农场有利润，其余的农场亏

①② 《苏共中央三月(1965 年)全会速记记录》。
③ 〔苏〕《苏联历史》1973 年第 1 期。

损达 92,530 万卢布①。在这种轮番提价情况下，只有那些经济力量大，提供商品粮食和畜产品多的、大而富的农庄，才能得到好处。它们的机器设备和技术力量大，资金多，能用得起大量化肥农药，劳动生产率高，单位产品生产费用低，从大量出售中能得到较多利润。而占农场多数的小而穷的农庄，提供商品粮食和畜产品很少，赚不到利润，还得用高价去购买机器、化肥及其他生产资料，经济状况就更加不妙。

二、解散机器拖拉机站，改变国家同农庄的关系

1958 年，苏联最高苏维埃通过法令，解散和改组机器拖拉机站，把农业机器卖给集体农庄。赫鲁晓夫说，这是国家同集体农庄“相互关系的新阶段”。他宣称：“现在是根本改变国家和集体农庄之间的经济关系的时候了”，从此，“自由出售产品的原则将逐渐扩大到一切经济部门”②。这就是要把国家同集体农庄的关系完全放到国家垄断资本主义的商品货币关系基础之上，以加强官僚垄断资产阶级对苏联农民的剥削。

“改组”机器拖拉机站，从 1958 年上半年开始到 1959 年底基本结束。解散了全苏 8,000 多个国营拖拉机站，改组为 3,500 个“技术修配站”，担负对农庄的物资供应和技术服务工作。把大约 120 万台（标准台）拖拉机和 30 万台联合收割机及其他农业机器出卖给集体农庄，几十万机务和技术人员转入农庄。平均每个集体农庄购买了 20 台拖拉机和 5 台联合收割机。同时，取消集体农庄向国家义务交售农畜产品的制度，改为收购制度。取消向拖拉机站支付实物报酬制度，改为向技术修配站与农庄

---

① 〔苏〕《战后苏联农业的发展》（1964—1970 年）1972 年莫斯科版。

② 赫鲁晓夫：《最近五年来农业发展的结果和进一步增加农产品生产量的任务》，人民出版社 1958 年版。

中的专业站支付货币，即现钱买卖。

这个“改组”，实际上是把一大批陈旧破烂的拖拉机和其他农业机器高价出售给集体农庄。把原来由国家支付的机器更新和修理费用完全转到农民身上。据《苏联共产党历史》透露，到1958年底，各农庄共花了210亿卢布，购买原属拖拉机站的80%的拖拉机和其他农业机器，而到1959年为止，累计全苏集体农庄的公积金只有228亿卢布①。这就是说，所有集体农庄的家底还不够抵付全部破旧拖拉机和其他农业机器的价款。据计算，一部拖拉机使用期间的维修费要大大超过拖拉机本身的购买费，而“改组”后用于拖拉机的维修费用又增加了一倍多②。由于拖拉机站“改组”，大大加重了集体农庄的经济负担，使集体农庄的技术设备更新推迟了十年左右③。

拖拉机站“改组”进一步扩大了集体农庄之间的经济差别，加剧了农村的阶级分化。据苏修“学者”透露，“一些集体农庄既能购买机器，又能支付机械师报酬；另一些集体农庄，只有购买机器的资金；还有一些集体农庄，需要过二、三年才能有钱购买机器，于是机械师也四散了。”少数经济力量雄厚的农庄有钱买好机器，也有力量维修机器；大量穷的农庄，买机器要借钱，维修费也负担不起。一些农庄直到1965年还没有偿清为数1.2亿卢布的购买拖拉机价款。《真理报》说，“它们用于偿还机器价款的不仅有公积金的闲散资金，而且有很大一部分流动资金，所有这些自然要对经济薄弱的集体农庄的生产活动和集体农民的劳动报酬发生不良影响。”④“改组”还提高了生产费用，“使得许多集体农庄经济遭到破坏。整个非黑土带的集体农庄过去只支付

---

①③ 〔苏〕《苏联共产党历史》（增订第4版）1972年莫斯科版；苏联科学院经济研究所主编：《政治经济学教科书》（增订第4版）。

② 《苏共中央三月（1965年）全会速记记录》。

④ 〔苏〕《真理报》1965年3月27日。

比较少的实物报酬，但由于取消了机器拖拉机站，就陷入了极其困难的经济状况中”①。这些经济上“极其困难”的农庄，不得不依靠大的富的农庄，后来就被大批地并入大的和富的农庄。所以，拖拉机站“改组”，到头来增长了大而富的农庄的领导人的支配力量。

拖拉机站刚刚解散，就大搞包产到组。赫鲁晓夫认为苏联农业落后是因为“苏联农业没有象西方那样经过资本主义训练”，“美国农业组织比苏联好”。1957年，赫鲁晓夫从梁赞州派了一个拖拉机队队长到美国大农场主那里贩运“机械化小组”的经验，在苏联集体农庄和国营农场兜售。这种“机械化小组”拥有固定的地段、拖拉机和3—5个人员，包工包产，实际上就是包产到户。据透露，1958年开始推广，到1962年全苏已有80多万个这样的小组。“机械化小组”大大加剧了集体农庄内部庄员之间的经济差别和阶级分化。一些技术高、劳动力强的庄员自愿结合成一个小组，产量大，收入多。而许多技术差的庄员往往被排挤在小组之外，收入就低得多。拖拉机站解散，改变了国家与农庄，以及农庄与农庄的关系，“机械化小组”又改变了农庄内部庄员之间的关系，个人物质刺激的“整个制度”就这样逐步地建立了。

三、扶植私人经济

赫鲁晓夫一伙为了膨胀农村资本主义势力，采取了许多措施，大力发展家庭副业。他们对个人副业又是减税，又是取消义务交售积欠。他们规定，集体农庄有权“考虑庄员家庭中有劳动力的成员参加农庄公有经济情况，决定宅旁园地的多少”和“留

---

① 《苏共中央三月（1965年）全会速记记录》。

归私人使用牲畜头数”①。还要有关组织和农庄、农场帮助农民和职工发展个人副业所需的幼畜、幼禽和树苗，在基本建设、运输、燃料、饲料等方面给以照顾与支持。所有这些促进了私人经济的泛滥。许多庄员把大部时间用于个人副业经营、市场活动和家务方面，大量人员根本不参加“公有经济”的劳动。据 1957 年统计，这部分人占庄员总数(折合有劳动能力的成年庄员)的 32%。1959 年全苏搞个人副业的劳动力为 990 万人，从事家务的劳动力为 1,280 万人，合计占全部劳动力 12,800 万人的 17.7%；1965 年这个比例上升为 20%（2,560 万人），西伯利亚为 26%；西伯利亚的拉古青等城竟高达 39% 左右②。有些生产队和农户的成年劳动力终年热衷于宅旁园地和个人副业。如加里宁集体农庄，1962 年共有劳动力 165 人，经常出勤的只有 80—100 人，有的人几年不出勤，专门搞私人经济。

私人经济在苏联经济中占有显著地位。1958 年，全苏私人副业产品在集体农庄农业生产中所占的比重是 31.8%，“公有生产”占 68.2%；即使在“公有经济”发达的乌克兰共和国，集体农庄公有农产品生产量也仅占 70%，私人副业就有 30%。在畜牧业生产中，私人畜牧业的比重则更大。1960 年，全苏个人副业拥有的私人牲畜占全国牲畜头数的比重：牛—30.4%(2,303.2 万头，其中奶牛占全国奶牛的 46.8%，共 1,631.7 万头)；生猪—26.2%(1,539.7万头)；绵羊—21.1%；山羊—81.4%③。在阿斯特拉罕州，农庄、农场 1953 年有 3,700 头奶牛，到 1958 年只有 3,500 头，减少了 200 头，同一时期私人奶牛却增加了 17,000 头。沃洛果达州私人奶牛增加了 34,000 头，农庄、农场减少了

---

① 苏共中央 1953 年九月全会决议。

② 〔苏〕《经济问题》1965 年第 6 期；〔苏〕《经济科学》1965 年第 4 期。

③ 《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)。

5,000 头。科斯特罗马州农庄奶牛没有增加，私人却增加了21,000 头①。阿塞拜疆共和国，农庄、农场从 1953 年到 1960 年奶牛头数只增长 3%，而私人奶牛增长了 84%；格鲁吉亚共和国则分别增长 13% 和 36%②。1957 年全苏畜产品产量中，个人副业所占比重是：肉类—22%，牛奶—17%，羊毛—12%。在种植业中，个人副业播种的土豆占到 63%，水果占到 54%③。1960 年，个人副业播种的土豆、瓜菜作物为 500 万公顷，占全国该类产品播种面积的 44.6%。

1958 年以后，苏联农业状况不断恶化，苏修统治集团通过限制、没收奶牛和减少饲料供应等办法大规模掠夺农副产品，个人副业也有所缩小。以 1958 年为 100，1960 年为 96，1963 年为 91，1964 年为 92④。私人副业在 1959 年初有奶牛 1,852.8 万头，占全国奶牛的 55.6%，1964 年初减少为 1,600.2 万头，只占 40.1%；猪从 1,513.9 万头降为 1,316.9 万头左右；绵羊从 2,864.3 万头（占总数的 22%）降为 2,654.9 万头（占总数的 19%）；山羊从 777.6 万头降为 459.1 万头⑤。私人副业的土豆、蔬菜和瓜类作物播种面积：1958 年为 527 万公顷，1960 年为 501 万公顷，1964 年为 480 万公顷⑥。

私人副业的发展，在客观上是苏联国家垄断资本主义经济的补充。但是，对于苏联农村私人经济的发展，必须区别两种不同情况。一种是一般农民和职工的家庭副业，另一种是资产阶级分子的资本主义经营。许多农民在农村新资产阶级和官僚垄断资产阶级盘剥下，对集体农庄的“公有经济”丧失信心，从

---

① 赫鲁晓夫：《最近五年来农业发展的结果和进一步增加农产品生产量的任务》，人民出版社 1958 年版。
② 赫鲁晓夫在苏共 1961 年一月全会上的报告。
③ 《人民日报》1967 年 11 月 1 日。
④⑤⑥ 《苏联国民经济统计年鉴》1965 年。

个人副业寻求补充收入。1960年全苏平均每户庄员生活费用的43%要靠个人副业收入，许多地区甚至超过二分之一的家庭收入来自个人副业，而来自农庄"公有经济"的收入约占35%。苏联农村中的特权阶层、富裕农民往往侵占大量土地搞私人经营。如：吉尔吉斯共和国乌奇库尔干国营农场场长把128公顷的土地售予私人①；莫斯科州查莱斯克区，单在1962年就发生了124起所谓"侵占"农庄和农场土地，扩大宅旁园地的事件，有个党员拥有17.1公顷耕地，其中一半是侵占农庄的②。还有些农户"拥有数百头羊，有的是骆驼和奶牛，它们断绝了同公共生产的关系，过着寄生生活，雇佣劳动力。"③有人拥有190头羊、4头骆驼、3头奶牛、2匹马；有的人有几百只羊、几十头骆驼等等④。显然，扶植私人经济政策的真正目的，就是发展苏联农村中的新资产阶级分子和新富农分子。

四、改变管理体制

为了大搞资本主义经营，掠夺更多的农副产品，苏修叛徒集团还改组了苏联和加盟共和国农业部，建立苏联国家采购委员会(代替农产品采购部)和各加盟共和国的国家采购监察员制度；在全国遍设监察员，以监督农庄、农场的生产、交售计划和合同执行情况，以及定金的发放等等。1962年3月，进一步在州、边疆区和自治共和国建立区域性的集体农庄—国营农场生产管理局(或国营农场—集体农庄生产管理局)，专管组织生产，以及规定农庄和农场的劳动定额和劳动报酬；在州、边疆区、自

---

① 〔苏〕《农村生活报》1963年8月20日。
② 〔苏〕《农村生活报》1962年10月2日。
③ 〔苏〕土库曼党中央第一书记奥维佐夫在1961年苏共中央一月全会上的发言。
④ 〔苏〕《共青团真理报》1961年1月12日。

治共和国、加盟共和国和全苏设立农业委员会，州、边疆共和国设农产品生产和采购局(部)，监督党和政府有关农业和农产品采购决议的贯彻执行，并对发展农业，增加农产品和农产原料的生产和采购及其保管负责。1962 年底，又自上而下改组党的领导机构，搞农业党和工业党，取消农村区党委，建立农庄农场管理局党委。

在改变农业管理体制的同时，还大批撤换干部，加强对农业各部门的控制。十年间，苏联农业部长换了四个，十五个加盟共和国的农业部长换了十二个，各个加盟共和国中央委员会中十四个农业领导人，十一名被革职。并提出各地的“农场场长和总专家，通常应委派受过高等农业教育的人担任，而分场和畜牧场要由受过高等和中等教育的专家担任”①。1955 年 3 月，为了对广大庄员更进一步加紧压榨，他们还派遣了所谓“有组织工作经验”的大批“专家”、“技术人员”到集体农庄去充当领导，掀起“三万成员”下乡的运动。据统计，到 1955 年 4 月 1 日，受过高等教育的农庄主席只有 3.7%，到 1957 年 4 月 1 日，这个比例就上升为 7.4%，实际工作者则从 70.7%降低为 64%②。从农庄主席工龄分析，到 1956 年 4 月 1 日，不到一年工龄的占 29.7%，一至三年的占 33.9%，三年以上的占 36.4%③。以前的农庄主席，到 1956 年，只剩下三分之一了。以后，继续撤换，据 1965 年 2 月 2 日的《乌克兰真理报》透露，“近两年几乎所有的农庄都换了主席。知识渊博的专家和有才能的组织者担任了领导工作。”

---

①② (苏)《战后苏联农业的发展》(1946—1970 年) 1972 年莫斯科版。

③ 《苏联农业经济统计资料》，农业出版社 1956 年版。

五、一九六三年的农业大倒退

赫鲁晓夫叛徒集团在苏联农村复辟资本主义，加紧掠夺广大劳动农民，严重破坏社会生产力，使苏联农业陷入了空前的困境。

农业生产只在1954年到1958年增长较快。以1940年为100，这几年的发展速度是：1954年—109；1955年—121；1956年—137；1957年—141；1958年—156。农业总产值从1954年的431亿卢布增至1958年的614亿卢布。谷物从8,560万吨增至13,470万吨，原棉从420万吨增至434万吨。肉类从1954年的630万吨增至1959年的890万吨，奶类从3,820万吨增至6,170万吨①。1959年以后就不行了。

1958年以前农业生产发展较快，除了由于斯大林逝世不久，苏修面目还未大暴露，气候条件较好等原因之外，主要一个原因

表 58　开垦荒地对苏联农业生产的影响

年　　份	1954年	1955年	1956年	1957年	1958年
全苏播种面积（百万公顷）	166.1	185.8	194.7	193.7	195.6
其中主要垦荒地区	54.7	71.6	79.5	79.7	80.7
全苏谷物总收获量（千吨）	85,568	106,773	127,582	105,041	141,216
主要垦荒地区	37,237	27,726	63,263	38,145	58,385
全苏谷物收购量（千吨）	34,601	36,902	54,114	35,049	56,847
主要垦荒地区	17,776	11,200	36,715	16,967	32,833

资料来源：《苏联农业经济统计资料》，农业出版社1965年版。

① 《苏联国民经济统计年鉴》1970年、1972年。

是这几年大规模开荒，所以，粮食增长，畜牧业和经济技术作物也有所发展，国家收购量也有较大增加。

1954 年到 1958 年间，苏联在哈萨克斯坦、西伯利亚、伏尔加河流域、乌拉尔和东部其他地区开垦生荒地和熟荒地近4,000万公顷。“由于开垦生荒地和熟荒地，国家在 1956 年多得了 10 亿多普特（约合 1,800 万吨）的商品谷物。”① 统计资料表明，1958 年苏联收购谷物 5,684 万吨，其中来自垦荒地区的就有 3,283 万吨，占了一大半。可见，1958 年以前，苏联农业中的矛盾被开荒暂时掩盖着。见表 58。

1959 年以后，情况就不同了。复辟资本主义引起广大农民的不满，农庄中“到处都是无人负责现象”，田地荒芜，农具机器扔得随处皆是。垦荒地自然肥力耗尽（原来都是处女地，不施肥就能生长），缺乏水利设施、机器设备，造成严重风蚀和沙蚀。西方报刊透露，“中亚细亚垦荒区的风沙一直吹到东欧和中欧一些国家”。农业中的严重问题暴露出来了。农业总产值从 1959 年的 617 亿卢布减为 1963 年的 607 亿卢布，谷物从 1959 年的 11,950 万吨减为 1963 年 10,750 万吨，原棉从 1959 年的 464 万吨减为 1962 年的 430 万吨。从这一时期的农业发展速度看，也是处于停滞状态：

年　　份	1940	1959	1960	1961	1962	1963
发展速度%	100	157	160	165	167	155

谷物的减产，还影响畜牧业生产。猪羊的头数减少了。见表 59。

畜产品产量下降，肉类减少 60 多万吨，其他畜产品也是减产或停滞的。见表 60。

---

① 苏联科学院经济研究所主编：《政治经济学教科书》（第 3 版）下册第 564 页。

表 59　产品畜总头数(各类经济1月1日数)

年　份	牛(千头)	奶牛(千头)	猪(千头)	绵羊(千头)	山羊(千头)
1959	70,842	33,298	48,680	129,869	9,306
1961	75,780	34,829	58,674	133,014	7,290
1962	82,077	36,336	66,702	137,465	7,033
1963	86,988	37,967	69,964	139,715	6,695
1964	85,449	38,348	40,858	133,909	5,651

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965年、1966年；《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版。

表 60　畜产品产量(各类经济)

年份	肉　类(屠宰重：千吨)	其　中				奶　类(百万吨)	蛋　类(十亿个)	羊　毛(千吨)
		牛肉和牛犊肉	猪　肉	绵羊肉和山羊肉	禽　肉			
1959	8,900	3,200	3,600	1,100	700	61.7	25.6	356
1960	8,682	3,252	3,276	1,019	766	61.7	27.4	357
1961	8,700	2,864	3,704	1,006	813	62.6	29.3	366
1962	9,462	3,277	4,011	1,062	822	63.9	30.1	371
1963	10,195	3,741	4,267	1,119	802	61.2	28.5	373
1964	8,287	3,571	2,813	1,052	606	63.3	26.7	341

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版；《苏联国民经济统计年鉴》1970年。

由于饲料缺少，一些畜产品的单位产量也有所下降。

表 61　农庄和农场畜产品率

年　份	一头奶牛年平均产奶量(公斤)	一头绵羊年平均产毛量(公斤)	一只产卵用鸡下蛋率(只)
1959	2,067	2.7	
1960	1,938	2.6	85
1961	1,847	2.7	91
1962	1,747	2.7	91
1963	1,584	2.7	95
1964	1,684	2.5	117

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970年；《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版。

农业急剧减产中，主要开荒地区的谷物总产量和收购量大大下降是一个重要因素。垦荒地区播种面积从 1958 年的 8,070 万公顷减为 1963 年的 6,500 万公顷，谷物总收获量从 5,838 万吨减为 3,790 万吨。国家每年从垦区收购的粮食也从 1958 年的 3,283 万吨减至 1963 年的 1,630 万吨①。

为了摆脱困境，苏修领导强迫推行美国的种玉米经验。赫鲁晓夫宣扬种玉米是“为农业打开了最富裕的前景”②，威胁“谁对这种作物采取保守主义立场，他就可能被生活从鞍子上扔下来”③。同时开展反对草田轮作制运动，撤了李森科(主张草田轮作制)院士的职，下令毁掉大片草田牧地改种玉米，指望捞一票粮食。玉米种植面积迅速增加。1950 年全苏玉米播种面积只有 480 万公顷(包括饲料玉米)，1962 年达到 3,700 万公顷，占了总播种面积的六分之一以上。开头产量有所增加，但因缺乏化肥和种植经验，种下的是玉米，“收获的全是水(指结不出穗)”，产量连年下降。草地大片毁了，玉米又减产，饲料更加缺乏，1962 年冬季大批牲畜死亡，城市肉类供应紧张，到处都是居民排队抢购的长蛇阵。中央各报大声疾呼“节约每一片面包”。同时，苏修领导集团也不得不改变腔调，说光靠扩大播种面积不行，“集约化是农业发展的根本问题”，提出要大力发展化学工业，增加肥料。

早在苏共二十大上，赫鲁晓夫就吹嘘，要“使谷物年产量在第六个五年计划(1956—1960 年)结束时，增长到 110 亿普特”④，

---

① 〔苏〕《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版；〔苏〕《统计通报》1963 年第 9 期。
② 赫鲁晓夫：《没有武器的世界——没有战争的世界》，世界知识出版社 1960 年版。
③ 赫鲁晓夫 1961 年 3 月 2 日在乌拉尔农业先进生产者会议上的讲话。
④ 赫鲁晓夫：《苏共中央委员会向党的第二十次代表大会的总结报告》，人民出版社 1956 年版。

肉类产量比 1958 年要增加一倍，奶类增加95%，土豆增加85%，蔬菜增加 118% ①，按人口计算的肉类产量要赶上美国。但到 1960 年，主要农产品生产却远没有完成计划。

表 62　1960 年主要农产品生产计划执行状况

（单位：万吨）

	谷　物	肉　类	奶　类	马铃薯	蔬　菜
1954 年	8,560	630	3,820	7,502.1	1,191
1955 年	10,370	630	4,300	7,175.1	1,410
1960 年：					
计　　划	17,000	2,000—2,100	8,428	17,274	3,074
实　　际	12,550	870	6,170	8,437.4	1,657
实际为计划的%	74	41—44	73	49	54

资料来源：〔苏〕«苏联农业统计汇编»，1971 年莫斯科版。

眼看第六个五年计划规定的指标没有希望实现了，1959 年苏修领导集团又蛊惑人心地炮制了一个七年计划（1959—1965 年），规定："到1965年谷物产量达到 100—110 亿普特(16,400—18,000 万吨)，肉类产量达到 1,600 万吨，奶类 10,000—10,500 万吨，马铃薯达到 14,700 万吨。"② 后来又提出 1965 年肉类达到 2,000—2,100 万吨③。谷物产量达到 120 亿普特，收购量达到 50 亿普特④。结果，七年计划规定的农业指标还是没有完成。

① «苏共第二十次代表大会关于 1955—1960 年苏联发展国民经济第六个五年计划指示»，人民出版社 1956 年版。

② «苏共第二十一次非常代表大会主要文件»，人民出版社 1959 年版。

③ 赫鲁晓夫在苏共中央十二月全会上的讲话，见〔苏〕«真理报» 1959 年 12 月 29 日。

④ 〔苏〕«真理报» 1962 年 3 月 6 日、11 月 20 日。

表 63　七年计划执行状况

（单位：万吨）

	生产量			收购量		
	谷物	肉类（屠宰重）	奶类	谷物	肉类（屠宰重）	奶类
1958年实际	14,120	770	5,870	5,660	340	2,210
1959年实际	12,590	890	6,170	4,660	460	2,500
1960年计划	15,233	1,060	7,200			
实际	12,550	870	6,170	4,670	480	2,630
1961年计划				5,970—6,297		
实际	13,080	870	6,260	5,210	450	2,750
1962年计划				6,315—6,400	553	3,235
实际	14,020	950	6,390	5,660	520	2,920
1963年计划				6,552	572	3,400
实际	10,750	1,020	6,120	4,480	560	2,850
1965年计划	16,380—18,000	1,600	10,000—10,500	6,000	1,100	4,060
实际	12,110	1,000	7,260	3,600	930	3,870

资料来源：《苏联七年计划中农业的发展》，上海科技出版社 1959 年版；《人民日报》1959 年 10 月 29 日；〔苏〕《真理报》1961 年 2 月 5 日、12 月 7 日，1962 年 12 月 11 日；《苏联国民经济统计年鉴》1962 年、1970 年。

按照控制数字，在七年计划期间，农业总产值应增加 70%，实际上，六年来只增加 10%。在 1955 年到 1959 年期间，农业总

产值平均每年增加7.6%，而以后五年平均每年只增加1.9%。主要农作物单位面积产量的增长减慢了。例如，1955年到1959年期间，粮食作物平均每公顷产量比上五年增加170公斤，而1960年到1964年只增加80公斤；牛的头数的增长速度比上五年降低一半；至于猪、羊和家禽的数目在这个时期也大大减少了；集体农庄和国营农场的挤奶量平均每头奶牛减少370公斤以上。因此，勃列日涅夫也不得不承认农业“实质上是原地踏步”①。“1963年粮食收获量比1962年减少了20亿普特，而国家入库粮食几乎少了7,600万普特，生猪总头数几乎减少了一半，羊的头数减少了600万头，奶类产量也下降了。在供应居民的粮食、肉类和其他产品方面出现了困难。”②

面对着严重的农业困境，苏修叛徒集团不顾人民生活，进一步加紧搜刮农产品和农业原料。谷物收购量占其总产量的比重，从1960年的37%，不断增加到1964年的44.9%；肉类收购量占总产量的比重，从1960年的55%，增加到1965年的93%。哈萨克斯坦十年中谷物平均采购量为每公顷5公担，而产量只有7.2公担。十年中牲畜头数只增长了70%，但肉类的采购计划却提高了两倍以上③。白俄罗斯肉类生产七年中只完成70%，牲畜采购量却超过七年计划的8%，即比七年计划多卖了15万头牲畜。这些年来，各加盟共和国肉产量每年平均增长2.5%，可是牲畜采购量每年平均增加了8.5%；奶类每年平均增产3.8%，而采购量增长10.8%。结果不得不把幼畜宰杀去卖肉，每年还从庄员手中采购牛犊达几十万头④。摩尔达维亚1961年谷物采购增长了80%，即使荒年的1963年，谷物的采购也

---

① 勃列日涅夫1965年3月在苏共中央全会上的报告。
② 《苏联共产党历史》(增订第4版)1972年莫斯科版。
③④ 《苏共中央三月(1965年)全会速记记录》。

增长了 1.4 倍。集体农庄的总产值在七年计划的六年内只增加 21%，而采购量却增加了 70%，农庄和农场留下的还不足以扩大再生产。支付庄员的实物报酬谷物由 1958 年的 58 万吨减到 1964 年的 21.1 万吨，畜产品分配也大为减少①。但是尽管拚命搜刮，“近十年来收购计划只有在 1956 年、1958 年和 1964 年三次完成。”②

在农业生产严重衰退，官僚垄断资产阶级加紧掠夺的情况下，农村生活日益困难，大批农民涌入城市寻找生活出路，使城市人口急剧增加。据统计，五十年代末六十年代初全苏人口增加了 2,900 多万人，而城市人口增加了 2,800 多万。1961 年是苏联历史上出现的第一次城市人口超过农村人口的年份，城市人口约占 52%，农村下降为 48% 左右。大批农民进城，既削弱了农业生产，又增加了城市农副产品供应的压力，把本来已经非常紧张的市场供应，搞得更加紧张了。这样，“1963 年形成了困难的局面”③。据报道，哈尔科夫附近及其他一些城市还出现了群众“骚动”。

1963 年，靠出售 4—5 亿美元的黄金储备从国外进口了 1,400 万吨粮食。这种苏联历史上从来没有过的粮食大进口，宣告了赫鲁晓夫集团在农村复辟资本主义路线的破产。

第二节　农业进一步“改革”的资本主义实质

五十年代末到六十年代初，农业的衰退已经成为苏联国内的一个严重政治问题。勃列日涅夫取代赫鲁晓夫后，就亲自抓农

---

①② 《苏共中央三月（1965 年）全会速记记录》。

③ 《苏联共产党历史》（增订第 4 版）1972 年莫斯科版。

业。1965年3月，他抛出“进一步发展苏联农业的刻不容缓的措施”，一面开脱自己，指责赫鲁晓夫“忽视社会主义经济发展规律”，“破坏了个人物质利益原则”，在领导农业工作中“主观主义”、“胡作非为”；一面改变手法，继承并进一步发展了赫鲁晓夫修正主义的农业政策。勃列日涅夫一伙炮制了一个农业的“经济改革”，企图集中“一切措施和一切力量”来解决“农业的中心问题”，就是“提高农作水平……保证农业生产各部门有赢利”，强调“赢利率水平应当成为客观评价集体农庄和国营农场经营活动的基础”①。所谓“刻不容缓的措施”，无非是进一步榨取广大苏联农民和其他农业劳动者，保证官僚垄断资产阶级的最大限度利润。

一、加强经济刺激制度

同工业一样，在农业中，获得最高赢利的花招也是“经济刺激”。“经济刺激是用最少的社会耗费取得最高国民经济效果（即赢利）的钥匙”②。1965年苏共中央三月全会制定的农业政策，首先提出“要在集体农庄和国营农场生产活动的一切领域内，广泛利用经济刺激”③。而制定“固定收购，超额奖售”制度和提高农畜产品的收购价格，就是主要的“经济刺激措施”。

1. “固定收购，超额奖售”制度

过去不断加码的高征购政策，弄得人心惶惶，普遍不满。1965年3月宣布实行“固定收购，超额奖售”制度，规定国家的收购任务几年不变，奖励超计划交售。把1965年度的谷物收购计划任务40亿普特（6,550万吨）调整为34亿普特（5,570万吨），以后又

---

① 勃列日涅夫：《关于进一步发展苏联农业的刻不容缓的措施》，在1965年苏共中央三月全会上的报告。

② 〔苏〕《经济报》1964年第51期。

③ 勃列日涅夫1965年11月6日在莫斯科庆祝十月革命节大会上的讲话。

表 64　国家收购的主要农产品

	谷　物		原　棉		甜　菜		向日葵		亚麻纤维
	收购量	收购占总产比重	收购量	收购占总产比重	收购量	收购占总产比重	收购量	收购占总产比重	收购量
1956—1960年（年平均）	47.9	39.42	4.36	100	42.9	94.0	2.2	59.94	381.4
1961—1965年（年平均）	51.6	39.60	4.99	100	55.4	93.5	3.4	67.06	376.3
1961	52.1	39.83	4.52	100	47.7	93.7	2.9	61.05	368.6
1962	56.6	40.37	4.30	100	43.9	92.6	3.1	64.58	394.8
1963	44.8	41.67	5.21	100	41.5	94.1	3.0	70.09	368.5
1964	68.3	44.90	5.28	100	76.1	93.7	3.9	64.35	316.8
1965	36.3	29.97	5.66	100	67.5	93.3	3.9	71.55	432.6
1966—1970年（年平均）	66.0	39.40	6.10	100	74.4	91.8	4.7	73.43	421.5
1966	75.0	43.80	5.98	100	69.7	94.1	4.7	76.42	426.3
1967	57.2	38.67	5.97	100	81.6	93.6	4.9	74.13	446.9
1968	69.0	40.70	5.95	100	84.2	89.2	4.9	73.35	355.5
1969	55.5	34.17	5.71	100	65.3	91.7	4.3	67.61	447.2
1970	73.3	39.23	6.89	100	71.4	90.4	4.6	74.91	431.4
1971—1973年（年平均）	71.36	37.45	7.35	100					
1971	64.1	35.41	7.10	100	64.3	89.05	4.4	77.73	461.3
1972	60.0	35.71	7.30	100	68.0	89.0	3.8	75.24	439.1
1973	90.0	40.44	7.66	100					

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；〔苏〕《经济报》1974

(所有经济类型)占总产量比重(%)

(单位：百万吨)

(千吨)	土豆		蔬菜		畜禽收购量(活重)	牛奶和奶制品		蛋类(十亿个)	
收购占总产比重	收购量	收购占总产比重	收购量	收购占总产比重		收购量	收购占总产比重	收购量	收购占总产比重
87.07	7.6	8.60	4.3	28.47	6.1	22.2	38.81	4.9	20.76
92.23	8.4	10.29	6.7	39.64	8.6	31.1	48.00	8.7	30.31
92.38	7.0	8.30	5.5	33.91	7.3	28.3	45.20	7.4	25.59
91.38	5.7	8.15	6.2	39.03	8.6	29.2	45.69	8.5	28.23
96.97	8.0	11.14	6.3	41.89	9.3	28.5	46.56	8.7	30.53
91.56	11.1	11.86	7.9	40.53	8.3	31.4	49.60	8.3	31.08
90.12	9.9	11.21	7.7	43.81	9.3	38.7	53.30	10.5	36.08
92.03	11.0	11.60	9.4	48.70	11.6	43.2	53.66	14.4	40.22
92.47	9.3	10.63	8.0	44.54	10.3	40.1	52.76	11.6	35.59
92.14	11.7	12.23	9.5	46.11	11.5	42.5	53.19	12.9	38.05
88.43	11.7	11.47	9.1	47.86	11.9	44.0	53.46	14.1	39.49
91.82	10.6	11.57	9.6	51.41	11.7	43.8	53.74	15.4	41.39
94.60	11.2	11.60	10.9	53.67	12.6	45.7	55.06	18.1	44.47
	12.73	13.63	12.33	57.45	14.63	49.5	58.57	24.5	51.10
94.91	11.5	12.40	11.5	57.50	14.2	47.1	56.64	21.6	48.10
95.87	11.1	14.17	11.2	58.63	15.0	48.4	58.17	24.3	50.73
	15.4	14.29	14.3	58.36	14.7	53.0	60.78	27.6	54.33

年第5期。

降为 32 亿普特(5,308 万吨),直到 1970 年为止固定不变。1970 年又规定,在第九个五年计划(1971—1975 年)期间谷物收购计划每年稳定在 6,000 万吨水平,畜禽 1,600 万吨(活重),牛奶 5,500 万吨,蛋 260 亿个,羊毛(验质重) 47 万吨。集体农庄完成固定计划后,多余农畜产品"自愿"向国家超计划交售时,超计划交售部分给予加价。从 1965 年起对小麦、黑麦和某些其他实行超计划交售的粮食作物,按基本收购价格加价 50%,对畜产品加价 10—100%。1970 年起,对农庄、农场交售糖用甜菜以及超年度计划向国家交售的畜、禽、奶类、羊毛、蛋类等也按加价 50% 进行收购。从表面上看,收购任务是降低的。实际是把没有保证的高征购变为更有保证的高征购。首先,"固定"收购计划是硬任务,人们"不能改变它,但是也不能不完成它"。其次,超额交售并不是"自愿"的,按照规定,各地超计划交售的谷物不得少于固定计划任务的 35%,畜产品不得少于 8—10%。不论计划或超计划的任务,都必须按预购合同规定的收购数量、品种、质量、结算日期和办法履行,否则得受法律惩罚。不同的是,超计划交售部分多了一个价格附加额的诱饵。收购办法改变后,苏联农民被搜刮去的农畜产品比过去大大增加了。

2. 提高收购价格

从 1965 年起,对小麦和黑麦实行的新的国家收购价格,比过去都提高了。谷物主要产区平均提高 12%,俄罗斯非黑土地带,乌克兰黄土地带,白俄罗斯和波罗的海沿岸各共和国的价格提高了 53—62%①。小麦主要产区乌克兰(波列西除外)和摩尔达维亚的小麦,每吨从 67 卢布提高为 76 卢布(增加了13%),黑麦从 64 卢布提高为 76 卢布(增加将近 19%)。另一主要产区哈萨克斯坦,每吨黑麦从 71 卢布提高为 80 卢

① 〔苏〕鲁米扬采夫等主编:《社会主义政治经济学》1971 年莫斯科版。

布①，稻谷从每吨 220 卢布提高到 300 卢布。国家除对农庄出售向日葵采取奖售奖励的收购价格外，农场的交售价格也从每吨 70 卢布提高为 174—175 卢布。甜菜每吨收购价格 1963 年从 23 卢布提高到 29 卢布后，1972 年再提高 15% 左右②。原棉 1963 年提价后，1969 年又提高 15%③。其他如大麦、燕麦、玉米等收购价格也有所提高。

畜产品的收购价格同样也大幅度提高。1965 年起，牛的收购价格提高 20—55%，猪 30—70%，羊 10—70%。1969 年提高了家禽的收购价格。1970 年 5 月 1 日起，提高卖给国家的牛的收购价格补加额（包括早先规定的价格补加）：俄罗斯联邦、乌克兰、摩尔达维亚、土库曼等从 35% 提到 40%，哈萨克从 20% 提到 35%，吉尔吉斯从 29% 提到 30%，乌兹别克斯坦从 45% 提到 50%④。1970 年起牛奶和奶油收购价格平均提高 20%。

表 65　1965—1970 年各个销售渠道价格水平的变化(%)

（以 1965 年价格水平为 100）

产品种类	国家收购	售与机关和组织（国家收购除外）	农庄市场销售
谷　　物	106.8	107.9	81.2
土　　豆	108.4	148.8	111.6
干　　草	93.4	78.7	100.3
牛　　肉	138.0	124.3	113.4
猪　　肉	122.7	129.9	104.9
禽　　肉	139.9	168.1	135.6
牛　　奶	131.5	114.7	104.6
蛋	112.5	108.6	101.0

资料来源：洛加切夫：《经济规律与农业发展》1973 年莫斯科版。

① 〔美〕拉札尔·沃林：《俄国农业一百年——从亚历山大二世到赫鲁晓夫》，哈佛大学出版社 1970 年版。

② 〔苏〕戈李可夫等：《现阶段的苏联农业》1972 年莫斯科版。

③ 〔苏〕《党和政府农业决议》（1965—1971 年）。

④ 〔苏〕《经济报》1970 年第 12 期。

经过不断提价，1970年农产品收购价格总水平比1964年提高40%，其中农产品提高20%，畜产品提高60%①。

3．奖励与奖金

(一)向日葵：直接从事向日葵生产和收获的生产队、分场及小组，每交售一公担葵花籽可得70戈比到1卢布的补加报酬，按各人工资比例付给队、组员个人②。

从1965年起，对超过过去三年平均水平向国家交售向日葵的农庄、农场，按超售数字发给其领导人奖金。

表 66　每超售一公担向日葵对场长和农庄主席的奖金

职　　别	奖金额	奖金支付条件
农庄主席和农场场长	30 戈比	① 必须全农庄、农场超过过去三年水平 ② 奖金总数不超过半年工资
生产队长、分场场长(饲养场主任)	40 戈比	① 必须全生产队或分场(饲养场)超过过去三年收获水平 ② 奖金总数不超过半年工资
农庄、农场和生产队、分场专家	上述金额的80%	如种植甜菜和向日葵，则二者奖金不超过半年工资

资料来源：〔苏〕古谢夫等：《苏共中央三月全会关于农业的高涨》1965年莫斯科版。

表 67　每超售一公担甜菜对场长和农庄主席的奖金

	超额完成收购计划		
	5% 以内	5%—10%	10%以上
农庄主席和农场场长	4 戈比	8 戈比	12 戈比
生产队长(分队负责人)和分场场长	5 戈比	10 戈比	15 戈比

资料来源：〔苏〕古谢夫等：《苏共中央三月全会关于农业的高涨》1965年莫斯科版。

① 〔苏〕戈李可夫等：《现阶段的苏联农业》1972年莫斯科版。
② 〔苏〕古谢夫等：《苏共中央三月全会关于农业的高涨》1965年莫斯科版。

(二)甜菜：每种植和交售一公担甜菜给农庄庄员补加报酬至少 50 戈比。从 1965 年收获期起，对超计划出售每一公担标准甜菜，按其超计划程度给场长和农庄主席发给不同数量的奖金。

对农庄、农场的农艺师、工程师(机械师)、工程水利技术人员和生产队(分队)、分场农艺师、工程师、水利技术人员等发给超计划交售甜菜所得奖金，分别为农庄主席和农场场长、生产队长和分场场长所得奖金的 80%①。

(三) 1965 年起，还对交售棉花、油料等经济作物实行奖售制度，奖售商品包括食油、食糖、饼渣和配合饲料等②。

事实上，庄员和工人生产和交售得越多，他们被剥削得越重，各级领导人和专家"权威"们的奖金就越多。但是，尽管千方百计，利诱威逼，国家收购计划仍难完成。1965 年第 7 期《农业经济》就透露说，"国家收购大量不合标准的谷物，劣等土豆，质次的蔬菜水果，酸度过高的牛奶，不上膘的小牲畜"。大量潮湿和含杂过多的粮食，麦胶含量低的小麦，加工困难。甜菜含糖量不断下降，1951 年至 1953 年一吨甜菜可出糖 135.4 公斤，1966 年只出糖 107.6 公斤③。"近年来运到莫斯科和列宁格勒的蔬菜不合格的达 18%，水果达 20%，土豆达 17%。"④ 收购牛的重量只有 220—240 公斤，而不是 300—350 公斤；猪为 60—70 公斤，而不是 100 公斤；腌肉用猪只有 90 公斤⑤。格鲁吉亚共和国收购的菜牛，平均重量只有 163 公斤，猪 61 公斤，羊 25 公斤⑥。急宰幼畜、病畜抵交采购任务的现象普遍存在。

---

①⑤ 〔苏〕古谢夫等："苏共中央三月全会关于农业的高涨》1965 年莫斯科版。

② 〔苏〕《农村生活报》1972 年 11 月 22 日；〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1972 年 2 月 13 日；〔苏〕古谢夫等：《苏共中央三月全会关于农业的高涨》1965 年莫斯科版。

③ 〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1967 年 6 月 16 日。

④ 〔苏〕《农业经济》1968 年第 7 期。

⑥ 〔苏〕《农业经济》1969 年第 9 期。

由于生产计划指标在上级“监督”下定得很高，采购任务是按生产计划下达的，许多地区和单位无力完成高征购指标，只好以次充好，弄虚作假。1968 年，沃罗涅日州农庄农场谷物交售计划有 51%，1969 年有 44% 是用大麦、燕麦抵数完成。1970 年，斯摩棱斯克全州 436 个农庄农场，没有完成黑麦出售计划的有 129 个，没有完成小麦出售计划的有 169 个，但总的谷物交售计划任务却超额一倍完成①。有的单位为了完成和超额完成交售任务，就到处搜罗农畜产品来抵数。土库曼共和国加里宁区土库曼斯坦农庄主席和总会计，用 2 万卢布向居民购买 300 吨瓜菜充作交售任务；另一个区的共青团农庄主席从庄员中收购 6,700 只鸭卖给区食品公司②。达吉斯坦自治共和国马克思农庄，1971 年从居民中收购了 264 头牛，1972 年收购了 474 头牛转卖给国家，作为超额交售任务，亚库兴区列宁集体农庄近两年来在居民中收购 453 头牛，交售给国家③。奥伦堡州布左鲁区五个集体农庄领导人，从 1970 年 1 至 2 月从国营商店套购 22 公担奶油转售给国家来完成交售计划④。一些农庄农场，为了完成交售任务，不得不把基础畜群杀掉，以致影响了再生产⑤。

还有许多地区和单位，为了多得超计划交售奖励和奖金，故意压低生产计划和固定交售任务。1971 年阿尔明斯克自治共和国的一些农场，每头奶牛平均可挤奶 2,400 公斤，生产计划只订 1,600 公斤，以便在固定计划之外再超额完成 80%⑥。克拉斯诺德尔边疆区科连洛弗农场，1966—1970 年平均每年出售畜禽活重已达到9,910吨，而1971年采购计划却只规定 3,300 吨，

---

① 〔苏〕《消息报》1970 年 12 月 27 日。
②⑤ 〔苏〕《社会主义法制》1972 年第 9 期。
③ 〔苏〕《经济报》1973 年第 7 期。
④ 〔苏〕《社会主义法制》1971 年第 7 期。
⑥ 〔苏〕《农业经济》1972 年第 9 期。

结果固定计划完成了 407.6%，得到 59 万多卢布奖金①。梁赞州把应归还的种子贷款抵作交售任务，交售计划完成 144%，而种子贷款仅归还 43%②。1972 年，奇姆肯特州布贡区撒特巴耶夫国营农场与轧棉厂收购站相互勾结，谎报交售原棉 291 吨，价值 8.33 万卢布，一同骗到 6 万多卢布的奖金③。

勃列日涅夫一伙的经济刺激措施和农产品收购新制度，保证苏联官僚垄断资产阶级掠夺了更多的农畜产品和剩余价值，而广大的苏联农民和农业工人则遭受更加残酷的剥削。他们被迫生产和交售大量粮食和畜产品；1972 年农业大减产，他们仍不得不把自己生产的 40% 左右上交给国家，其他间接交售的还不算。所谓提高收购价格和超计划交售的价格附加，对广大农民和工人也没有什么实际好处。首先，在提高收购价格的同时，大大提高了供应农村的许多生产资料和工业消费品的出售价格。农业机器配件、汽油、柴油、燃料及其他物资都涨价了。如一吨柴油机燃料就从 30—33 卢布提高到 60—66 卢布④。又如，K—700 型拖拉机工作定额比 T—74 型提高不到 1.5 倍，价格却提高 3 倍以上；M·T·3—2 型拖拉机的班工作定额比 M·T·3—50 型只高 10—15%，前者售价 1,800 卢布，而后者要买 2,300 卢布，高出 28%⑤。1969 年集体农庄全部农产品的生产费用中，据 1971 年第 4 期《农业经济》透露，用于拖拉机的开支就占 24.5%，使农本大大增加。农村市场日用工业品奇缺，价格很高。其次，除了少数生产率高、商品产量大的富裕地区和单位能从价格和奖励上得到一些好处外，一般的和较穷困的农

---

① 〔苏〕《农业经济》1972 年第 9 期。
② 〔苏〕《农村生活报》1969 年 9 月 4 日。
③ 〔苏〕《社会主义法制》1972 年第 9 期。
④ 〔苏〕《经济问题》1973 年第 7 期。
⑤ 〔苏〕《农业经济》1971 年第 4 期。

庄农场和低产地区，连计划也难完成，什么好处也捞不到。例如，哈萨克共和国从 1966 年至 1968 年有 44 个州完不成谷物交售计划，三年当中荞麦收购计划总共只完成 61%，黍类只完成 52%①。1968 年这一年，俄罗斯联邦没有完成谷物交售计划的农庄农场有 3,650 个，未完成奶类交售的有 3,314 个，未完成肉类交售的有 4,107 个，未完成毛类交售的有 3,214 个②。乌克兰有 16 个州完不成谷物交售计划，加里宁州 763 个农庄农场中有 60—200 个农庄农场历年完不成谷物交售计划，100 个完不成肉类交售计划，70 个完不成牛奶交售计划，等等③。这样的地区或单位既谈不到盈利，还得增加开支购买生产资料，甚至要购买农畜产品来抵充交售任务。

二、对农庄的银行直接贷款

银行直接贷款制也是苏修领导集团通过经济刺激，加强对集体农庄控制和掠夺的一项重要措施。

原先，国家对农庄的贷款是多渠道的，银行给农庄提供的贷款为数很少。以 1963 年为例，集体农庄开支总额为 150 亿卢布左右，其中国家银行贷款额只有 7.26 亿卢布，占生产费用的 4% 多一点④。农庄所得的大部分贷款主要由农产品采购部、食品工业部、轻工业部等部门的收购机构发放预付定金（占农产品收购总额 30% 左右）。因而农庄不仅与银行发生信贷关系，更多的是和几个甚至十几个采购单位发生信贷关系，银行“实行不干涉集体农庄财经事务的路线”⑤。这种做法不利于官僚垄断资产阶级对农庄实行更严格有力的控制，也难于发挥“卢布监

① 〔苏〕《哈萨克真理报》1968 年 11 月 22 日。
② 〔苏〕《农业经济》1969 年第 9 期。
③ 〔苏〕《农村生活报》1969 年 2 月 15 日；〔苏〕《农业经济》1970 年第 10 期。
④⑤ 〔苏〕《农村生活报》1965 年 7 月 6 日。

督”的作用；而且大量资金以预付定金贷给农庄，时间要拖半年以上，往往不能全部收回，利息须由收购单位支付，减少了国家的收入。因此，苏联部长会议 1965 年 12 月通过了《关于改善农庄信贷的决议》，从 1966 年起在农庄进行银行直接贷款的试验。据统计，1967 年 1 月，改行银行直接贷款制的农庄共 3,221 个，1969 年 7 月 1 日发展到 33,600 个，占农庄总数的 97.8%。银行直接贷款制取代了以前的预付定金制，对少数不实行银行直接贷款的农庄（包括极北及同类地区的农庄），则实行预付定金的新办法。预付定金以采购单位的名义发放，预付业务委托给农庄开有往来帐户的国家银行办理，支付定金的数额一般为预购产品价值（包括超计划加价部分）的 30%，经济状况较差的农庄则预付产品价值的 40%①。从 1966 年起，规定给这些农庄以银行短期贷款，用来弥补它们现金收入和预付定金不足以抵付生产费用（包括劳动报酬）的部分。所以，这些农庄实际上也纳入了银行贷款系统。

国家银行对农庄的贷款主要用于农业生产费用与资金的季节性补充。除短期贷款外，对农庄的长期贷款增加了数量，延长了时间，扩大了范围。长期贷款用途包括：畜牧业工程和其他生产性工程，设备和机械化，购置拖拉机和联合收割机，购买良种牛和建立基础畜群，建造庄员住宅（社会基金），以及其他文化生活工程项目等。长期贷款的期限从 3 年到 15 年②。1967 年起，银行增设改良土壤和兴建水利工程的长期贷款，1968 年还规定，提供贷款支持农庄搞营业性食堂。

所有这些银行贷款的一个主要目的，就是“强化了对集体农

---

① 〔苏〕《战后苏联农业的发展》（1946—1970 年）1972 年莫斯科版；〔苏〕《党和政府农业决议》（1965—1971 年）。

② 〔苏〕《党和政府农业决议》（1965—1971 年）。

庄活动的卢布监督”①。据规定，直接贷款以生产财务计划为基础。农庄必须把自己的生产财务计划按时送交国家银行审查，“国家银行每季度都得根据生产财务计划中规定的季节性资金缺额情况，给农庄规定生产费用（包括劳动报酬的货币部分）贷款计划”，农庄的“利润计划和产品销售计划的执行情况和自有资金保存情况受到格外的监督”，“国家银行经常不断地做集体农庄的工作”，对“违反贷款规章”的加以处罚，从增加利息（逾期年息为3%）、“停付贷款”、直至“全部或部分剥夺农庄贷款权利”，“银行捍卫着国家利益”使得农庄的整个生产财务活动处于它的全面严格监督之下②。

这几年，农庄贷款大大增加。

表 68　1965、1970、1971年国家银行对农庄的贷款

（年末贷款余额）

（单位：百万卢布）

	1965 年	1970 年	1971 年
短期贷款	365	2,452	3,376
长期贷款	3,890	10,296	11,639

资料来源：《苏联国民经济纪念统计年鉴》（1922—1972年）。

短期贷款如按年息1% 计算，长期贷款如按年息0.75% 计算，加上延长期限，每年的利息就非常可观。改行直接贷款制，除保证官僚垄断资产阶级更可靠地攫取广大农民劳动果实外，又增加了一项庞大的利息收入。

① 〔苏〕《经济报》1969年第12期增刊。

② 〔苏〕鲁米扬采夫等主编：《社会主义政治经济学》1971年莫斯科版。

在直接贷款制下，农庄增加了对银行的依赖性。随着短期贷款和长期贷款的迅速增长。银行贷款已成为农庄资金的重要来源。

表 69　农庄生产性措施的长期贷款

（单位：百万卢布）

	1965 年	1970 年	1971 年
全年总额	1,421.8	2,183.2	2,400.6
基建投资：	1,384.7	2,017.5	2,328.9
其中			
用于建筑畜舍和牧场机械化	513.2	880.7	1,165.2
建筑电站、实现电气化、无线电化、煤气化、电话化	91.1	69.7	47.8
水利建设	40.6	58.3	64.5
购买成龄畜补偿从幼畜转到基础畜群的费用	60	85.6	89.3
购买农业设备等	504.2	479.5	499
与基建投资无关的生产措施：	37.1	165.7	71.7
其中			
用于庄员有保障的劳动报酬	37.1	165.7	71.7

资料来源：《苏联国民经济纪念统计年鉴》（1922—1972 年）。

集体农庄的基本建设投资、必要的生产储备以及庄员的“有保障的劳动报酬”，都要依靠国家银行贷款。据统计，1967—1968 年，全国有 20% 的农庄靠银行贷款支付庄员劳动报酬，贷款占了这些农庄工资总额的 13% 以上①。1968 年，全苏集体农庄生产费用的 31.1% 靠银行贷款，而 1965 年只有 21.8%。农庄实际上成了受银行摆布的投资场所。

① 〔苏〕《经济报》1969 年第 12 期增刊。

直接贷款制最有利于富裕农庄，越是穷的农庄，越难以从银行得到贷款。因为按规定，“只有生产财务计划规定需要贷款，而当年货币收入能保证及时偿清当年的借款时，国家银行才给集体农庄提供贷款。如果集体农庄对国家不履行义务，而且以前所欠债务逾期未还，就不能享用贷款。”①

提高收购价格、增加奖金以及银行直接贷款制等“经济刺激”措施，大大加剧了农庄之间的经济差别和农村的阶级分化。许多比较穷的农庄，财务状况不好，又得不到银行贷款。据统计，全苏无力提留公积金的农庄，1968 年占 16.3%，1969 年为 16.7%，1970 年为 9.2%，1971 年为 11%。它们只能艰难地维持简单再生产，或者“靠必要产品进行积累”②，要庄员勒紧裤带挤出一点公积金。在这种情况下，穷农庄同富农庄之间存在着很大的经济差别。见表 70 。

表 70　1971 年乌里扬诺夫州集体农庄的经济差别

（单位：千卢布）

每百公顷农用地分摊公积金	农庄数（个）	每百公顷农用地所摊			平均每个庄员的经济水平	
		公积金	总收入	纯收入	总收入	纯收入
10.0 以下	22	7.4	7.1	0.9	0.90	0.11
10.1—15.0	35	12.6	8.0	1.6	1.41	0.28
15.1—20.0	39	17.2	8.3	2.0	1.54	0.39
20.1—25.0	42	23.5	10.7	3.5	1.82	0.59
25.1—30.0	33	36.5	11.3	4.1	1.99	0.72
30.1—35.0	19	33.1	13.8	5.6	2.04	0.82
35 以上	19	40.0	14.5	5.8	2.15	0.87
全州农庄	209	22.0	10.2	3.2	1.70	0.53

资料来源：〔苏〕《农业经济》1973 年第 9 期。

① 〔苏〕《经济报》1969 年第 12 期增刊。
② 〔苏〕《莫斯科大学学报》(经济) 1973 年第 4 期。

这209个农庄中，有14个没有公积金的纯收入提成，11个是亏本的。比较富裕的农庄，每百公顷所得纯收入（赢利）达5,800卢布，而穷的农庄只得900卢布，相差5倍以上。这自然形成庄员收入的悬殊。1972年，全苏约有16%的农庄每个劳动日的报酬不到3卢布，最低的只1卢布多一点；约45%的农庄是3—4卢布；约39%的农庄在4卢布以上①。一些穷的农庄不得不向银行贷款，支付高利来维持。也有不少农庄分光吃光，不愿提留公积金。如上述209个农庄中，就有一些未提留公积金。目前，这种农庄的数目在增加，官方对此已发出警告。有人计算，现在一个农庄要不亏本并能维持正常再生产，每年应有40—50%的赢利率，15%以下的赢利同亏本无利的农庄一样困难。而1971年全苏农庄赢利率只有29.5%②。

三、所谓“有保障的劳动报酬”

赫鲁晓夫在1956年曾搞过一个集体农庄“按月预付报酬制”，以“提高集体农庄庄员对发展公有经济的兴趣”③。这个预付报酬制规定，在年初以卢布对劳动日单价进行估算，然后按月预支报酬，到年终结算。预支有实物和现金两种。庄员按月从农庄得到谷物、蔬菜、畜产品、饲料等实物，同时从农庄销售产品所得的货币收入以及由采购组织所发放的预付定金中领取货币预支。这种付酬办法被吹嘘为“劳动日固定的有保证的报酬制”④。但是，没有真正实行就破产了。苏修领导集团的农业政策，使大多数农庄连年亏本，连简单再生产也难以维

---

① 〔苏〕《农业经济》1974年第5期。
② 〔苏〕《莫斯科大学学报》(经济) 1973年第4期；〔苏〕《经济问题》1973年第7期。
③ 《人民日报》1956年3月12日。
④ 〔苏〕伊格纳托夫：《苏联集体农庄经济若干问题》1960年莫斯科版。

持，根本无力按月支付庄员报酬，有的到年终也付不出。庄员收入低微，生活极端困难。例如，普斯科夫州党委书记承认："据1965年1月份统计，我们集体农庄里一个有劳动能力的人平均月报酬为29.2卢布。州里的478个集体农庄中有200个是经济上落后的，这些农庄的劳动报酬比中等的和先进的农庄要低得多。就全州来说，除畜牧业人员和农机手外，大田作业工作人员的工资每月只有15—20卢布"①。实物报酬同样很少。1958年全国平均发给和卖给庄员的谷物每一工作日为2.9公斤，到1960年减到2.1公斤②，减少了28%。摩尔达维亚集体农庄交售以后"剩下的产品不足以用来扩大生产和支付正常的报酬。发给集体农庄庄员作为实物报酬的谷物，由1958年的58万吨减少到1964年的21.1万吨。畜产品的分配也大大减少了"③。报酬的低下，迫使他们纷纷外逃，流入城市谋生。普斯科夫州"最近七年来，州的集体农庄里有劳动能力的居民大约从20万人减少到11万人，也就是几乎减少了一半。……照目前情况看，如果农村里有劳动能力的人继续以这样的速度减少的话，那么再过十年，集体农庄里就不会留下有劳动能力的人了"④。

在这种情况下，1965年3月勃列日涅夫在苏共中央全会抛出"农业改革"时对农民许愿要"考虑为集体农庄庄员得到有保障的劳动报酬而建立货币基金和实物基金问题"⑤。1966年5月，苏共中央、苏联部长会议决定，建议从1966年7月1日起在全国农庄开始实行有保障的劳动报酬。到目前已有95%的集体农庄实行"有保障的劳动报酬"了⑥。

---

①③④⑤ 《苏共中央三月(1965年)全会速记记录》。

② 〔苏〕津钦科：《农业中的经济利益和刺激》1972年莫斯科版。

⑥ 〔苏〕《农业经济》1973年第12期。

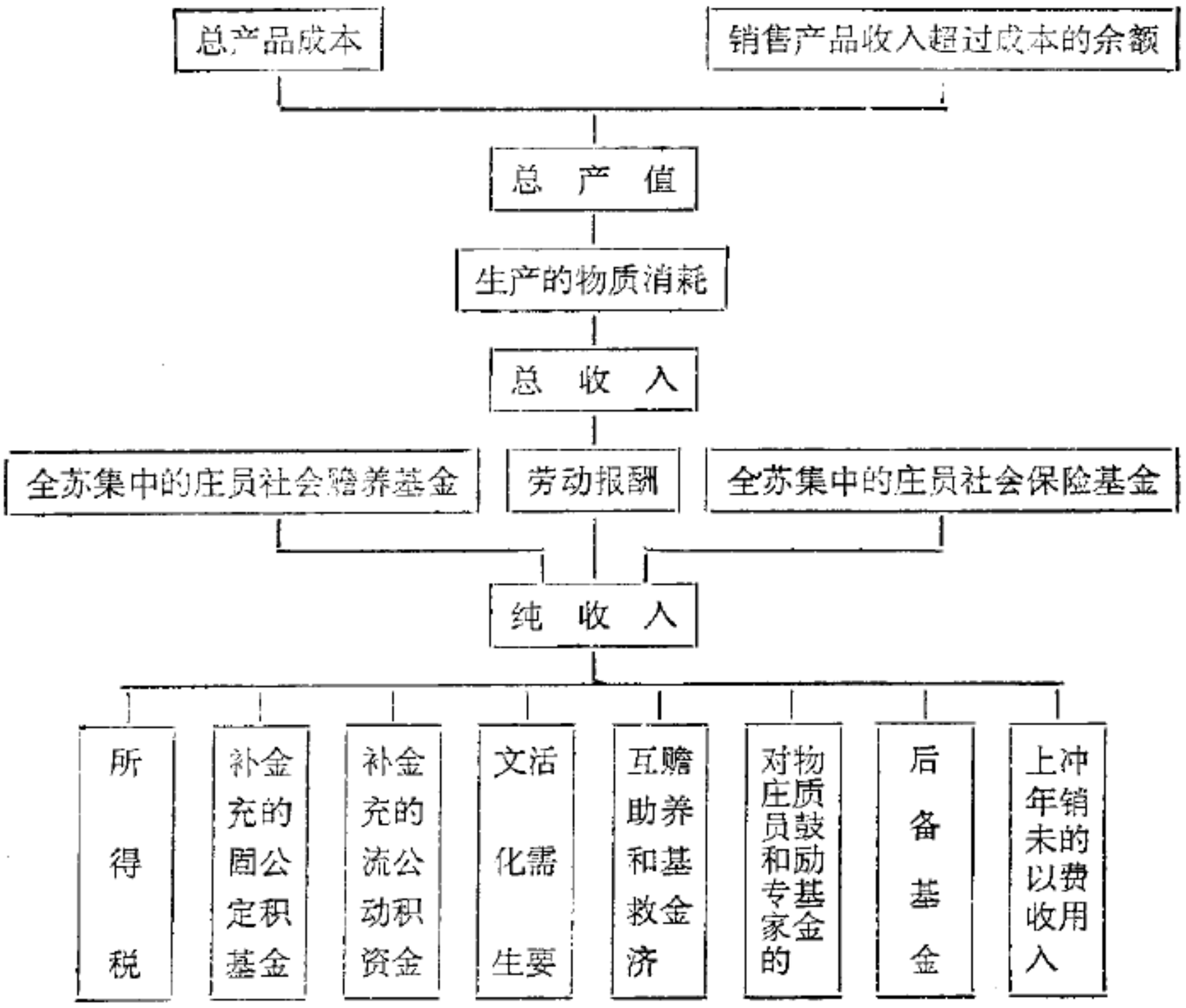
所谓“有保障的劳动报酬”，其主要内容和做法大致是：农庄不论经济基础和当年收成，都要按各该地区国营农场相应工作人员的工资标准，对庄员实行有保障的劳动报酬（现金和实物）。现金劳动报酬每月至少发放一次，实物劳动报酬则按产品收获期发给。在农庄生产财务计划中，按专款专用原则建立现金和实物的劳动报酬基金；规定农庄在分配总收入时，首先提取用于庄员报酬的资金，然后缴纳所得税、偿还贷款等，再提留公积金等各种公共基金。苏联银行对缺乏资金实行有保障的劳动报酬的农庄，提供为期5年、于第三年起开始偿还的专用贷款。除根据计时或计件工资标准支付“有保障的劳动报酬”外，还根据庄员劳动的最终生产成果实行额外(补加)报酬或其他形式的物质刺激。

按照新的《集体农庄示范章程》对实行“有保障的劳动报酬”的规定，1970年以来，农庄总产值和收入的分配情况见下页示意图。

实行“有保障的劳动报酬”后，1972年庄员每月平均报酬比未实行的1966年增长约40%，但目前庄员报酬水平仍是苏联社会最低的，只有国民经济各部门职工平均工资的60%和国营农场平均工资的四分之三左右。而且，近年来农庄和国营农场职工的工资差距又扩大了。见表71和表72。

这里所列的庄员报酬是平均数，有许多较穷的农庄，根本达不到这个水平。例如，1968年全苏有四、五百个农庄，每一劳动日的报酬不足1.5卢布，按平均每月出工18.8天计算，庄员每月报酬还不到28.2卢布。而且，穷农庄数字也是被大大缩小了的。

农庄总产值和收入分配示意图



资料来源：〔苏〕«苏联财政» 1971 年 5 月号。

表 71　农庄庄员每月报酬及国营农场和国营企业职工工资的比较

	1966年	1967年	1968年	1969年	1970年	1971年	1972年
每月平均报酬*(卢布)	57.6	62.7	66.2	68.3	74.8	78.2	81.7
以 1966 年为 100 的各年比率(%)	100.0	108.9	114.9	118.6	129.9	135.8	141.8
庄员月平均报酬为国营农场职工工资的%	72	74.3	71.8	73.0	73.9	73.6	72.9
庄员月平均报酬为国民经济各部门职工工资的%	57.5	59.9	58.7	58.4	61.3	62.1	62.7

* 以全年参加公有经济的总人数除全年庄员得到的货币实物报酬，再除以 12 。

资料来源：«苏联农业统计汇编» 1971 年莫斯科版；«苏联国民经济统计年鉴» 1971 年、1972 年；〔苏〕«经济报» 1974 年第 5 期。

表 72　国营农场工人的工资系数和工资率

工作者类别			I	II	III	IV	V	VI
农机手（三类地区）	工资系数		1.00	1.16	1.35	1.52	1.77	2.10
	计件工资率(卢布)		3.09	3.58	4.17	4.70	5.46	6.48
畜力—手工工作者	1970年前	工资系数	1.00	1.11	1.25	1.41	1.59	1.80
		计件工资率(卢布)	1.72	1.91	2.15	2.43	2.73	3.09
	1970年后	工资系数	1.00	1.02	1.05	1.08	1.17	1.32
		计件工资率(卢布)	2.34	2.40	2.46	2.54	2.73	3.09

资料来源：〔苏〕津钦科：《农业中的经济利益和刺激》1972 年莫斯科版；〔苏〕《经济报》1970 年第 30 期。

庄员的劳动报酬最低，他们的劳动时间则最长，劳动强度也大大高于其他经济部门。集体农庄的机械化水平比国营农场低，而据官方公布的材料，庄员的劳动生产率却比国营农场提高得快些。例如在集体农庄公共经济中，1950—1966 年的 17 年中，以每人每日计算的劳动生产率提高了 1.3 倍；国营农场仅提高 90%①；如以 1960 年的劳动生产率为 100，1970 年集体农庄提高了 69%，国营农场只提高 48%②。这些材料说明：集体农庄庄员花的劳动时间很多，劳动强度也比国营农场职工高，而所得的劳动报酬却最低。

这种"有保障的劳动报酬"，其实是把集体农庄置于苏联国家垄断资本主义财政罗网的直接控制下。许多农庄为实行"有保

① 〔苏〕津钦科：《农业中的经济利益和刺激》1972 年莫斯科版。
② 《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版。

障的劳动报酬”，不得不向银行贷款。据公布，1966—1970 年全苏农庄用于支付劳动报酬的借款在 10 亿卢布以上①。依靠银行贷款支付“有保障的劳动报酬”的农庄数目，“1967 年和 1968 年全国有 20% 以上”②。有些农庄的情况还要严重。如，格鲁吉亚共和国捷特里次卡罗伊区“鲍尔巴洛村集体农庄（1967 年）年度总结亏本 20 万卢布，到 1968 年 1 月 1 日为止，集体农庄欠发庄员附加劳动报酬 3.66 万卢布，而在 1967 年从银行借来发放有保障工资的款项为 4.9 万卢布。该区杜尔努基和阿苏列蒂两村集体农庄也是这种情况”③。靠借款发放“有保障的劳动报酬”还要付出很多利息，归根结蒂又影响了广大庄员的报酬水平。

在实行“有保障的劳动报酬”的条件下，集体农庄主席和专家的报酬也是按照适用于国营农场场长和专家的工资等级表确定的。最高每月为 270—300 卢布。但是按照有关集体农庄的法令，农庄主席有权为包括自己在内的农庄领导人规定工资和报酬。因此，实际上他们的工资比这个标准高得多，比一般庄员高十几倍到几十倍。

许多农庄行政管理机构臃肿，有庞大的管理服务人员，他们的收入占劳动报酬基金的很大部分，其中，少数特权阶层分子的高薪又占去了一个很大的比例。“根据 1967 年年度决算的统计，按全国集体农庄平均计算，每 100 名从事公有生产的集体农民，就相应地有 11 名行政管理人员和服务人员。格鲁吉亚、阿塞拜疆、亚美尼亚和哈萨克这几个加盟共和国集体农庄的管理和服务机构特别庞大，在那里的很多集体农庄里，这种机构人员的报酬占劳动报酬总额的 20—30 %”④。“巴夫洛达州 36 个集体农

① 《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版。
② 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。
③ 〔苏〕《东方曙光报》1968 年 8 月 23 日。
④ 〔苏〕《农业经济》1969 年第 1 期。

庄中，有 17 个农庄的行政管理费和服务机构费占劳动报酬总基金的 20% 以上。在乌兹别克共和国的 28 个集体农庄中，平均每 100 名农庄庄员有行政管理人员 20 名以上，而巴夫洛达州乌坚区共产主义之路集体农庄，集体农庄庄员年平均人数为 257 人，就有 53 名领导工作者、专家和服务人员。花在这些人身上的费用达劳动报酬基金的 30% 以上。”① 苏联官方也无法完全掩盖这种事实：“农庄花大笔款项来支付行政管理费用，某些工作人员劳动报酬过多”②。

除了“工资”收入以外，农庄的一小撮特权阶层分子，还可凭借特权获得各种名目的津贴和奖金。官方文件规定：根据工作者的教育程度、工龄和熟练水平，领导人员和专家的职务工资可以被提高或降低 10%。集体农庄付给农庄主席、专家的奖金额和奖励指标，由各共和国关于劳动报酬的建议规定，与国营农场雷同。“奖金数额可达到每超额完成计划 1%，得到 10%的职务工资。奖金最高额全年可达 5 个月职务工资；新垦荒区达 6 个月职务工资”③。根据这些规定，国营农场场长、集体农庄主席等的奖金可达到每月固定工资的 40—50%，何况，农庄领导人可以任意付给自己奖金。而普通庄员得到的奖金却很少，根据苏联集体农庄年度总结报告提供的材料计算，1966 年和 1967 年只略超过基本报酬的 8%，1968 年是 9.2%，1969 年只有8%④。农庄一小撮特权阶层分子甚至还把应缴的所得税转嫁在广大庄员头上。1966 年改变农庄征税办法，农庄按参加工作的庄员计算每月平均工资超过 60 卢布以上的部分课征 8% 所得税。但这种所得税和工业中直接向职工征税的做法不同，由集体农庄从总

① 〔苏〕《农业经济》1969 年第 1 期。
② 苏共中央十月全会(1968 年)资料。
③ 〔苏〕《农业经济》1973 年第 12 期。
④ 〔苏〕津钦科：《农业中的经济利益和刺激》1972 年莫斯科版。

收入中支付，不向个人课征；如果按每一个参加工作的庄员计算每月平均报酬不到 60 卢布，那么超过 60 卢布的那部分庄员也不必缴纳所得税①。这种规定实质上就是将高薪阶层应缴的所得税分摊给广大庄员。

前面已经说过，苏联广大庄员的报酬水平是全苏最低的。在庄员中，尤以大田畜力手工劳动者的报酬为最低。1969 年全苏集体农庄大田畜力手工劳动者的全年收入只有 500 卢布左右，平均每月约 41 卢布，有的还得不到这个数字。全苏有一千几百万庄员领取这种最低报酬。

需要指出的是，前面所列国营农场工人工资系数是在 1970 年提高了以后的标准，1970 年以前还要低些。因此，1969 年全国农庄至少半数以上的庄员每月所得报酬只及国营农场职工最低报酬的三分之二。据苏联农业部官员透露："1972 年我国有 55% 的农庄其基本报酬是根据每月最低 60 卢布规定的；约有 42% 的农庄的经济潜力不允许采取这一工资标准，就根据最低劳动报酬每月 40 卢布来规定。"② 这就是说，在苏联集体农庄里，普通庄员的大多数，其收入只及农庄那些特权阶层分子的十分之一甚至二十分之一。苏联广大农民每年辛苦劳动所创造的成果，绝大部分都被一小撮官僚垄断资产阶级和农庄特权阶层分子攫取去了。所谓"有保障的劳动报酬"，首先是"保障"农庄特权阶层对广大庄员劳动果实的侵占。

"有保障的劳动报酬"这个骗局越来越不灵了。近几年来，苏修领导集团又大肆推广所谓小组"包工奖励制"，来"刺激"苏联农民的"积极性"。"包工奖励制"其实就是赫鲁晓夫从美国贩来的进口货，主要做法是分田到组、包工奖励。

---

① 〔苏〕古谢夫等：《苏共中央三月全会关于农业的高涨》1965 年莫斯科版。

② 〔苏〕《农业经济》1974 年第 5 期。

这种包工奖励制是在农场或农庄内部用经济刺激为诱饵，以提高劳动强度、加强剥削的一种劳动组织形式，勃列日涅夫1969年炮制的新《集体农庄示范章程》对它作了专门规定。俄罗斯联邦部长会议通过决议肯定佩尔维茨基小队和伏尔加格勒劳动国营农场的经验；苏联共青团吹捧“它能为积极利用土地和技术，同时也为教育青年农民创造极为有利的条件”①。现在已在全苏农庄农场推广。例如，加里宁州，由3—7人组成的机械化小组，从1964年开始到1970年已发展到2,895个，1971年则增加到3,530个。1972年固定给机械化小组的谷类作物面积已占该类作物面积的83%，土豆占87%，亚麻占81%，多年生草地占60%以上；到1973年，所有上述这些作物种植面积全部固定给机械化小组了②。

从目前实行包工小组的情况来看，小组成员从2—3人到4—7人或更多一点，他们非亲即友，有的就是夫妻组。小组拥有固定土地一般在几百公顷，多的达1,000多公顷，少的也有几十公顷。他们有固定的拖拉机及其他机器设备，畜牧业机械化小组还有一定数量的产品畜、饲料地和技术设备。这些小组实行“内部经济核算”，包产包工包费用，多产多奖，节约归己；有的是“按最终产品支付报酬”。报酬支付办法是农活结束之前，先预支一部分基本工资（如70%、80%、90%不等），在年终收获之后总结算。如超计划，可得超计划产值的一部分（如给农机手和畜力一手工劳动者50%），还可得提高产品质量和节约费用等的奖金。小组长由于领导小组的工作，另给一定比例的补加工资（如10—20%）③。包工小组实际上是“农庄中的农庄”。

包工小组的作用是分裂劳动者的团结，利用成员之间“互

---

① 〔苏〕《共青团真理报》1970年4月24日。

②③ 〔苏〕《农业经济》1973年第7期。

相监督”，诱逼庄员加紧劳动①。苏修宣扬，这种制度使“每个成员对自己的工作和周围人的工作自我监督越好，质量就会越高”②。有的庄员被逼得“常常在自己的地里过夜”③。可见，包工奖励制是最狡猾最有欺骗性的、榨取苏联农民血汗的一种手段。例如，米列罗沃区赫麦洛夫小组，由6人组成，耕地700公顷，1971年一年之内，就被榨去价值10万卢布的产品和4.5万卢布的利润④。罗斯托夫州罗戈夫斯克国营农场祖宾克养牛机械化小组实行包工奖励制后所创造的剩余价值超过一般工人几倍。见表73。

表 73　罗戈夫斯克农场祖宾克机械化小组
工人与全场工人生产情况比较

	小　组	全 农 场
一个工人的饲养量(头)	122	48
一昼夜一头牛的增重(克)	616	337
一个工人生产的产品(公担)	276	66

资料来源：〔苏〕«共青团真理报» 1970年3月27日。

科斯特罗马区“二十大”集体农庄，由于推行了小组包工奖励制，大大加强了劳动强度，1972年的劳动生产率比1968年“提高”了65%，每公担谷物劳动消耗量降低了58%，赢利率达到41%⑤。但小组成员得到的补加工资和奖金却可怜得很。包工小组同“有保障的劳动报酬”一样，无非都是增加苏联官僚垄断

① 〔苏〕«农业经济» 1973年第7期。
② 〔苏〕«经济报» 1972年第4期。
③ 〔苏〕«共青团真理报» 1965年8月7日。
④ 〔苏〕«真理报» 1972年2月25日。
⑤ 〔苏〕«农业经济» 1973年第10期。

资产阶级的利润，掩盖他们残酷剥削广大苏联农民和农业工人的一种花招。

四、发展私人副业，加剧农村分化

随着苏联农业危机的加深，发展私人副业越来越被当做贯彻经济刺激和缓和农村社会矛盾的重要手段。苏修报刊宣传，发展农庄庄员私人副业不仅对于补充城市农副产品的供应，对于“提高农村居民的就业率”“具有特别重大的经济意义”①，而且能“提高集体农庄庄员和农场工人职员的福利”，是“制止农业和国民经济其他部门之间劳动力流动的因素之一”②。苏共二十四大提出“必须给予农庄庄员和农场工作人员以必要的帮助，使他们能获得牲畜和禽类，得到饲料保证”，要给自留地经营者“以更多的主动权”。勃列日涅夫一伙为发展私人副业采取的主要措施，首先是取消 1963 年以后对私人副业的限制。1964 年 11 月，苏联最高苏维埃主席团发布取消“对城市拥有牲畜的公民征收现金税的法令”。接着，俄罗斯、乌克兰、爱沙尼亚、哈萨克、拉脱维亚、吉尔吉斯等共和国先后作出取消自留地和私养牲畜限制的决议，并宣布，“以前通过的关于禁止城市和工人区的公民私养牲畜，关于限制非集体农庄成员的公民私养牲畜的数额，以及关于向拥有牲畜的公民征收现金税等命令被认为失去效力”③。其次，是扩大种植自留地和私养牲畜的范围。《集体农庄示范章程》重申，给每户集体农庄庄员家庭半公顷宅旁园地，允许每户有一头带有一岁小牛的母牛，一头两岁以内的牛犊，一口带有三个月以内的小猪的母猪或两口肥猪，十只绵羊

① 〔苏〕《党的生活》1965 年第 10 期。
② 〔苏〕什缅列夫：《个人副业及其与公有生产的联系》1971 年莫斯科版。
③ 《俄罗斯联邦苏维埃社会主义共和国最高苏维埃主席团的命令》，见〔苏〕《俄罗斯报》1964 年 11 月 14 日。

和山羊，以及蜂房、家禽和家兔①。还可以“根据加盟共和国部长会议的决定，容许增加集体农庄庄员家庭(集体农庄农户)饲养私人所有牲畜的定额”。国营农场和其他国营农业企业的固定工人、专家和职员，都可以种一定面积的宅旁园地（如俄罗斯联邦规定可达 0.3 公顷)。那些已经改组为国营农场和其他国营农业企业的集体农庄的单身、年老和丧失劳动力的庄员，可终身保留他们在集体农庄中曾经使用的宅旁园地。在农村工作的农艺师、畜牧师和其他农业专家，每户可种不超过 0.25 公顷的宅旁园地。《示范章程》还规定给以前没有地的职工每户 0.15 公顷的个人菜园地，居住在农村地区、城市、工人区和其他居民点的非集体农庄成员的公民，每户可私养一头母牛、一只猪、三只绵羊和山羊，不养猪牛的，可养五只羊，家禽和蜂房数不限。《苏联和各加盟共和国土地法基础》还规定庄员和职工可从“公共使用的土地来扩大宅旁园地面积”②。一些法令规定，在苗畜、苗禽、种子、饲料、资金和劳力等方面支持副业生产；为副业生产提供牧场和草地，增加牲畜贷款，农庄要“帮助集体农庄庄员耕种宅旁园地”③。地方要为副业产品提供运输、保管仓库等条件，副业产品可以长途运销外区、外州，在销售市场上出售的产品品种、数量、价格等等不受任何限制。

在这些措施鼓励之下，近几年来苏联农村私人经济比赫鲁晓夫后期又有进一步发展。

私人副业的土地播种面积，除经济作物稍有减少外，均有增加。职工及其他居民私养的牲畜头数和畜产量有显著增加，而庄员私养牲畜头数没有增加，或有所减少，原因是一部分庄员流入城市，一些农庄改为国营农场。1961—1970 年，庄员减少了

---

①②③ 〔苏〕《党和政府农业决议》(1965—1971 年)。

530 万人，其他农村居民减少 1,360 万人①。私养牲畜总头数，特别是猪、羊头数的增加，主要是职工私养数的增加。

表 74　私人副业播种面积

（单位：百万公顷）

	1964年	1965年	1966年	1967年	1968年	1969年	1970年	1971年	1972年
播种总面积	6.27	6.60	6.73	6.77	6.77	6.78	6.73	6.68	6.67
谷物播种面积	1.02	1.08	1.10	1.10	1.10	1.10	1.08	1.00	1.00
技术作物播种面积	0.07	0.07	0.08	0.08	0.07	0.07	0.07	0.07	0.07
土豆、瓜、菜播种面积	4.80	5.05	5.15	5.18	5.19	5.20	5.17	5.07	5.06
饲料播种面积	0.38	0.40	0.40	0.41	0.41	0.41	0.41	0.54	0.54

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年；《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版。

庄员种植自留地比参加农庄劳动的积极性高得多。私养牲畜的产品率也比公养牲畜高。格鲁吉亚“公有经济农业用地利用率很低，而公民副业中每平方米土地使用指标却十分高”。1973 年这个共和国的个人宅旁园地为农用地的 6%，而这些土地上收获的水果要占总收获量的 50—60%②。私人副业的牲畜头数只占全苏牲畜总头数的三分之一多一点，而其产值大约占畜牧业产值的一半。某些畜牧产品在全苏总产量和国家收购量中占着很重要的地位③。

① 〔苏〕《经济问题》1974 年第 2 期。
② 〔苏〕《东方曙光报》1973 年 4 月 6 日。
③ 〔苏〕什缅列夫：《私人副业及其与公有生产的联系》1971 年莫斯科版。

表 75　私人副业

	1964年		1965年		1966年		1967年	
	数量	副业占%	数量	副业占%	数量	副业占%	数量	副业占%
大畜								
其中：庄员副业	14,666	17.16	14,579	16.72	15,630	16.72	16,202	16.68
工人、职员及其他居民副业	9,416	11.02	10,518	12.06	12,243	13.10	13,062	13.45
奶牛								
其中：庄员副业	9,476	24.71	9,360	24.13	9,355	23.30	9,534	23.14
工人、职员及其他居民副业	6,526	17.01	6,793	17.51	7,290	18.16	7,591	18.43
猪								
其中：庄员副业	8,718	21.33	8,993	17.01	10,553	17.71	9,406	16.209
工人、职员及其他居民副业	4,451	10.89	5,475	10.36	7,649	12.83	7,131	12.28
绵羊								
其中：庄员副业	17,508	13.07	16,452	13.13	16,682	12.85	16,784	12.38
工人、职员及其他居民副业	9,041	6.75	9,538	7.61	10,890	8.39	11,854	8.74
山羊								
其中：庄员副业	2,415	42.73	2,273	41.76	2,251	40.54	2,264	40.72
工人、职员及其他居民副业	2,176	38.50	2,239	41.13	2,406	43.33	2,401	43.19

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版；《苏联国民经济统计年鉴》

拥有牲畜头数

（1月1日数，单位：千头）

1968年		1969年		1970年		1971年		1972年		1973年	
数量	副业占%	数量	副业占%	数量	副业占%	数量	副业占%	数量	副业占%	数量	副业占%
15,365	15.81	14,508	15.15	13,220	13.89	13,049	13.15				
								24,923	24.33	24,676	23.72
13,078	13.459	12,794	13.36	11,769	12.36	11,904	11.99				
9,414	22.64	9,132	22.17	8,579	21.16	8,276	20.17				
								15,070	36.55	14,692	35.23
7,674	18.46	7,602	18.46	7,316	18.05	7,244	17.66				
7,662	15.06	7,367	15.02	8,008	14.28	8,821	13.07				
								15,854	22.19	13,309	19.98
5,937	11.67	5,412	11.03	5,822	10.38	7,741	11.47				
16,382	11.83	16,374	11.64	14,506	11.10	14,806	10.72				
								28,319	20.24	27,740	19.94
12,550	9.06	13,365	9.50	12,935	9.90	14,013	10.15				
2,246	40.25	2,201	39.62	1,974	38.34	2,008	37.44				
								4,397	81.17	4,527	80.78
2,426	43.47	2,419	43.55	2,250	43.70	2,353	13.88				

1972年；〔苏〕《经济报》1974年第5期。

表 76　私人副业农畜产品占全国总产量比重(%)

	1965 年	1966 年	1967 年	1968 年	1969 年	1970 年	1971 年	1972 年
土　豆	63	64	63	62	67	65	63	62
蔬　菜	41	42	40	41	39	38	37	36
肉　类	40	42	40	38	35	35	35	34
奶　类	39	40	39	38	37	36	35	34
蛋　类	67	66	63	59	56	53	50	47
羊　毛	20	20	20	20	21	19	20	21

资料来源：〔苏〕«苏联国民经济统计年鉴» 1972 年。

表 77　国家收购私人副业畜产品比重(%)

年　份	国家收购占私人副业总产量的份额				私人副业占国家收购总量的比重			
	肉类	奶类	蛋类	羊毛	肉类	奶类	蛋类	羊毛
1963年	15.6	5.5	14.0	64.5	12	5	35	13
1964年	24.0	5.2	12.7	67.6	17	4	30	13
1965年	14.0	5.9	13.3	66.7	10	4	25	13
1966年	22.8	5.0	12.9	67.1	14	4	23	13
1967年	20.6	4.7	7.5	78.5	13	3	14	15
1968年	24.3	3.9	10.4	67.4	13	3	16	13
1969年	13.5	3.6	9.1	80.7	8	3	12	14
1970年					11	3	11	14
1971年					13	4	10	15
1972年					14	5	8	16

资料来源：«苏联国民经济统计年鉴» 1372 年；〔苏〕什缅列夫：«私人副业及其与公有生产的联系» 1971 年莫斯科版。

1971 年国家收购的主要畜产品中，来自私人副业经济的：畜禽（活重）190 万吨，牛奶（奶制品折成牛奶）190 万吨，蛋类 21 亿个，羊毛 6.6 万吨。1970 年还采购了土豆 180 万吨，蔬菜 64 万吨①。

私人副业不仅是苏联官僚垄断资产阶级搜刮农产品的补充泉源，也是他们加强剥削、把广大农民及其他劳动者禁锢在农村的一条绳索。许多农民在农庄或农场的“公有经济”中得到的报酬很低，但由于还有一小块宅旁园地，就在农村留下来，勒紧裤带，加倍劳动，继续挣扎。今天的苏联农民实际上仍处于沙俄时代半农奴的地位。目前在苏联，农民从农庄所得收入只占其家庭收入的 43%，而从私人副业所得收入一般占到三分之一左右。

表 78　集体农庄农户收入结构（%）

	1960 年	1965 年	1970 年	1972 年
总 收 入	100	100	100	100
其中：				
农庄收入	35.4	40	40.3	43.4
来自私人副业	42.9	36.5	31.9	27.1
家庭成员的工资收入	8.5	7.4	8.4	7.9
其他收入	13.2	16.1	19.4	21.6

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

据 1971 年调查材料，格鲁吉亚和立陶宛等共和国农庄庄员家庭收入中，来自私人副业的比重大大超过来自公有经济的比重。国营农场职工家庭收入中，私人副业收入也占很大比重。

① 〔苏〕《经济科学》1973 年第 3 期；〔苏〕《1972 年苏联数字》。

下面是1968年苏维埃旗帜国营农场的材料。

表 79　苏维埃旗帜农场中心区与分场区工人家庭收入状况

场区	家庭每月从农场中得到的平均收入（卢布）	户数	家庭比例%	按零售价格计算自留地收入（卢布）							家庭总收入	
				牛奶	肉类	蔬菜	蛋类	土豆	总计		共计（卢布）	其中自留地收入（%）
									一年	一月		
中心区	50以下	39	27	490	282	8	59	61	900	75	125	60
（涅柳宾卡村）	51—100	78	53	467	300	5	66	71	909	76	150	50
	101—150	24	16	471	292	4	64	61	892	74	200	38
	151—200	5	4	485	252	7	56	56	856	71	250	30
第三分场	50以下	53	56	487	210	6	71	73	847	71	121	59
（马林诺夫卡村）	51—100	37	39	457	218	6	69	75	825	69	144	48
	101—150	5	5	450	180	10	70	60	770	64	189	34

资料来源：〔苏〕«农业经济» 1968年第5期。

材料表明，大部分农场家庭的自留地收入占他们总收入的一半以上。从私人副业得到的收入，在1968年占全苏居民实际收入的20%①。1973年，所有国营农场职工家庭收入的五分之一得自私人副业②。

另一方面，每年都有大量劳动力投入私人副业。据1971年统计，用在私人副业上的劳动占全部农业劳动的40%③。有许多地方的农民基本上不在“公有经济”中干活。例如吉尔吉斯共和国坎茨基区，农庄中有2万人，“经常在农庄干活的只有2千人”。亚美尼亚共和国马尔马拉申集体农庄规定每天应出489个

① 〔苏〕什缅列夫：«私人副业及其与公有生产的联系» 1971年莫斯科版。
② 〔苏〕勃·伊·西姆什：«发展集体农庄的社会经济问题» 1973年版。
③ 〔苏〕«农业经济» 1971年第4期。

工，实际最多只出 220 个工；规定庄员一年工作日，男劳动力每人 253 天，女劳动力 120 天，实际上许多人只干三、五天或十几天，甚至有“没有在农庄干过一天活”的。这个共和国的国营农场，有的闹到农场土地无人耕作的地步①。

在这些热衷搞私人副业的人中，有些人成了暴发户、新的富农和资产阶级分子。还有一些人，本来就不是一般农民、工人，而是农村的资产阶级特权阶层，他们利用职权大搞资本主义经营。例如，1968 年，乌兹别克共和国私分农庄农场的土地总面积达 7,900 多公顷，塔吉克的库姆桑奈尔区和列宁区达 1,700 公顷，阿尔泰区达 634 公顷。其中有许多人就是农庄农场的领导人。这些特权阶层以种种借口把土地窃为己有，雇工剥削，或把土地出租。例如，奥德萨州的五个国营农场和十四个集体农庄把 433 公顷灌溉地和 83 公顷菜园出租给别人。

五、国营农场的“完全经济核算制”

“完全经济核算制”就是工业中那套经济刺激“新体制”在国营农场中的推广。1965 年，苏联农业部决定在几个国营农场试行完全经济核算制基本原则。规定国营农场生产和财务活动完全独立自主，国营农场有权支配全部利润，选择生产体制，确定工作人员定额和劳动报酬形式，以及开设附属企业等等。1967 年，苏共中央和苏联部长会议炮制了《关于国营农场和其他国营农业企业改行完全经济核算制的决议》，在农业部系统的 400 个国营农场实行完全经济核算制（包括其他国营农业企业为410个）。此后，即迅速发展：1968 年 807 个，1969 年 3,640 个，1970 年 4,991 个，1971 年 8,290 个，1972 年 1 月又增加 730 个，到 1973 年已有9,000多个国营农场（约占全苏15,000多个农场的60%）

① 〔苏〕亚美尼亚共和国《共产党人报》1972 年 8 月 16 日。

和其他国营农业企业实行了完全经济核算制（即所谓计划工作和经济刺激的新体制），并规定到第九个五年计划期末全部完成这一改革①。现在，拉脱维亚、爱沙尼亚、吉尔吉斯的全部国营农场，乌克兰三分之二的国营农场，摩尔达维亚87%的国营农场，以及俄罗斯的一半国营农场都改行了完全经济核算制。1972年，改行完全经济核算制的国营农场的产值占全部农场总产值的60%，其中包括60%的谷物和甜菜，55%的蔬菜、肉类和羊毛，80%以上的原棉和蛋类，预计获利30多亿卢布②。

长期来，“许多农场是亏本的，而且往往不能依靠自己来实现扩大再生产”③。改行完全经济核算制就是要使它们“收支相抵和盈利”④，即自负盈亏。农场“必须主要依靠销售自己的产品获得的资金，以及依靠应予偿还的贷款实现目前的扩大再生产。为了这一目的，国营农场产品的征购价格要提高到具有为集体农庄规定附加额的收购价格水平。农场将留下相当一部分利润来建立生产基金、物质鼓励基金和用于社会文化需要的基金”⑤。完全经济核算制是官僚垄断资产阶级运用价格、奖金、信贷等经济刺激杠杆进一步加强剥削，以捞取更多的农产品和利润的一种手段。

改行完全经济核算制的国营农场除了国家下达的利润总额、最重要农产品交售数量、工资基金、集中性建设工程项目、购置农业设备和材料等五项指标外，拥有广泛的“独立自主性”。

首先，农场有自行决定生产方向和生产规模的权力。只要完成“向国家交售的国民经济计划规定的主要农产品的交售量，对专门化的农场来说，尚有相应产品（良种幼畜、品种种籽、苗木

① 〔苏〕«农业经济» 1972年第5期，第12期。
② 〔苏〕«经济报» 1973年第3期。
③⑤ 〔苏〕«真理报» 1967年5月4日。
④ 〔苏〕鲁米扬采夫等主编：«社会主义政治经济学» 1971年莫斯科版。

等)的交售量”，农场就有权按利润大小自行决定生产什么、生产多少，以及生产成本、劳动生产率等等指标。

其次，农场可以自行确定人员编制，招收和解雇职工。它有权对“工作人员数目等作出计划”，确定工程技术人员数目和行政管理人员编制，有权自由解雇职工。

第三，企业可以自行规定工人工资。对工程技术人员和生产队长，“可破例在计划工资总额范围内给予工资津贴，其数额可到职务工资（工资率）的30%。”企业可自行确定职工工资标准，降低工资级别，剥夺职工奖金，以及其他对工人的惩罚。

第四，农场有权变卖自己的财产和自行销售产品。它可向其他企业“出售多余的、不用的拖拉机、农业机械、役畜和产品畜、种籽、饲料、运输工具、设备和其他物资”，自行销售“采购组织不收购的蔬菜、果实、水果、酱果、葡萄和其他易腐产品，以及土豆和家禽”，“可在本州、边疆区、共和国境内或境外的市场上按双方议价出售”。这样销售的产品算作完成交售计划的一部分(在市场出售的产品除外)。

最后，有权向银行借贷，支配自有的基金和留归企业的利润。“企业要从实际获得的利润中，提出相当于农业性生产固定基金价值（产品畜、役畜和多年生木材的价值除外）的 1% 的数额，作为上缴预算的生产固定基金付费”(赢利率低于已销产品成本 25% 的企业可以免除基金付费，所有农场的生产流动资金概不付费)，然后进行下列利润提成：

物质鼓励基金 15%（超计划利润提成，则按上级机关规定的提成定额降低 50%，提成总额不得超过年工资总额的 12%）；

社会文化设施和住宅建设基金 10%；

保险基金 20%；

加强与扩大生产基金10%。

剩余利润部分可用于支付全苏社会主义竞赛奖金，补充自有流动资金，建立基础畜群，偿还银行贷款，集中投资拨款，弥补公用住宅事业的亏损和其他费用。经过上述分配后的闲置剩余利润，除部分留在农场使用外，上缴给主管部门即“回收”。从1969年起还用来弥补自有资金缺额，在个别情况下还可以用来弥补自有流动基金缺额。

从1973年起，对改行完全经济核算制的亏损国营农场建立了物质鼓励基金和社会文化设施及住宅建设基金。其办法是，从比前三年平均亏损数降低的差额中抽15%的物质鼓励基金，但不超过计划工资总额的12%；从减少亏损总数中抽10%作为社会文化设施及住宅建设基金。建立上述两项基金的条件是农产品生产增长水平要高于前三年的平均数①。

为了发挥奖金“刺激”生产和裁员的作用，这几年又在宣传和推广爱沙尼亚等共和国的农场经验，把形成奖金的几个来源（工资基金、物质鼓励基金和采购机构基金）统一为物质鼓励基金，其数字根据最终产量和利润而定（总产量超过已往三年达到的水平，按定额提取，利润则直接提取）；运用“谢基诺试验”办法，加强劳动强度，裁减工人，对裁员而增加工作量的领导人员、专家和工人给予节约奖（可达工资率的30%），对一些为裁员和提高劳动强度出谋划策的人补加工资30%②。

总之，改行“完全经济核算制”是为了用“经济刺激”手段从广大农场职工榨取更多的剩余价值和农副产品。奖金总额比以前增加了，但劳动强度也大大提高了，而且奖金的大部分落到了各级领导人的腰包。

---

① 〔苏〕《经济报》1973年第3期。

② 〔苏〕《农业经济》1973年第4期。

表 80　第一批改行完全经济核算制的国营农场经济刺激基金分配

基　　金	1967 年	1968 年
物质鼓励		
按百万卢布计	16.8	26.1
占利润的%	9.9	12.2
社会文化设施及住宅建设		
按百万卢布计	12.6	21.7
占利润的%	7.4	10.1
保险		
按百万卢布计	30.3	41.6
占利润的%	17.8	19.4
加强和扩大经营		
按百万卢布计	25.6	21.0
占利润的%	15.0	9.8

资料来源：〔苏〕《经济报》1970 年第 24 期。

物质鼓励基金从 1967 年到 1968 年有较大增加。但规定主要用于领导与工程技术人员、职员、工人和其他工作人员的奖金，包括日常奖金、年终工作总结奖、内部社会主义竞赛优胜奖以及一次性补助。据 1970 年材料，大多数国营农场的奖金用途是①：

年终工作总结奖金	50—70%
社会主义竞赛奖金	15—30%
出色完成某项工作日常奖金	10—15%
一次性补助	50%以内

年终奖占了物质鼓励基金的最大部分。这种奖金主要按工

① 〔苏〕《经济报》1970 年第 24 期。

龄的长短发给，多数被各级领导和专家拿去。例如，阿尔泰有的农场，给工龄在5年以上的增加报酬10%，10年以上的增加15%，15年以上的增加29%。斯维德洛夫州有的农场按连续工龄3—10年的增加10%，10—15年的增加15%，15年以上的增加20%等等。① 实际上，大多数职工经常流动，工龄都很短，工龄长的主要是一些领导和专家。日常奖、社会主义内部竞赛优胜奖和一次性补助都是迫使职工加强劳动的措施。另外还设置领导人员和专家主任（在分场、专业农场和农业区工作的领导人员和专家除外）奖励基金，其幅度为农场所得利润的2.5%（超计划利润的提成减少50%）②。他们人数很少，奖金比重相对较大，实得奖金比工人多得多。而且，各种奖金都附有“高度技术熟练程度”，“教育程度”等条件，也是对这部分人有利。

实行“完全经济核算制”的结果，使苏联官僚垄断资产阶级榨取了更多的剩余价值，掠夺了更多的农畜产品。苏联农场过去几乎全是亏本的，1968年还有一半以上亏本，每年都要国家拿出大量资金，进行财政补贴。“完全经济核算制”的推行，就是为了丢掉亏本包袱，并进而榨取更多利润。改革后的实际情况表明，他们从农场搜刮的利润和农畜产品都增加了。如，第一批400个改行完全经济核算制的农场，一年之内在补偿各种开支后，上缴1,000多万卢布；1971年改行新体制的农场，光是固定生产基金付费总额就有7,300万卢布，占利润的3.2%③。1971年回收再分配的利润达3.64亿卢布④。如果加上留归农场支配的利润，通过食品、轻工、采购等部门上交的周转税，他们从农场攫取的利润额还要大得多。表81是1971年各农场的总结。

---

① 〔苏〕《经济报》1970年第24期。
②③ 〔苏〕《苏联财政》1973年第4期。
④ 〔苏〕《经济问题》1972年第32期。

表 81　1971 年改行完全经济核算制农场盈利状况

	国营农场		
	改行完全经济核算制的	其他农场	改行完全经济核算制的为其他农场的%
每百公顷农用地:			
占有农业用固定生产基金(千卢布)	15.4	8.3	186
总产值(千卢布)	11.9	5.4	220
利润(千卢布)	2.6	0.3	9(倍)
每个工作人员总产值(卢布)	3,241	2,557	127
每卢布固定生产基金的总产值(卢布)	780	640	122
利润率水平	29.1	5.6	5(倍)

资料来源：〔苏〕«苏联财政» 1973 年第 4 期。

实行完全经济核算制的农场，不仅利润水平更高，提供的商品产品也更多了。改行新体制的农场，1971 年售给国家的谷物为全部国营农场交售总额的 60.6%，出售土豆 149.8 万吨，占 36.2%，肉类 284.5 万吨，占 55.9%，牛奶 757.4 万吨，占 56.4%。这些农场只占用 35% 的农用地，49% 的固定基金，产值已占全部农场总产值的 56.4%，利润占 85%。它们的谷物单产比其余农场高 20%，原棉高 29%，土豆高 11%，畜禽产品率也比较高①。显然，这些改行新体制的农场多数是大的富裕农场。

但是，经济刺激和奖金刺激的欺骗性是不会长久的。苏联官僚垄断资产阶级越来越残酷的剥削和压迫，使劳动人民逐渐识破了这种骗局。广大农场职工的不满开始增长起来，改行“完全经济核算制”的农场，情况不妙的越来越多了。它们的经济效

① 〔苏〕«苏联财政» 1973 年第 4 期。

果开始下降①。

表 82　第一批改行完全经济核算制的农场产品成本变化

（卢布/吨）

	1966 年（改行前）	1971 年（改行后）	1971 年为1966 年的%
谷物	30	44	+46.7
土豆	58	65	+12.1
牛奶	147	171	+16.3
牛肉	864	1,052	+21.8
猪肉	892	947	+ 6.2
蛋类(千个)	58	53	- 8.6

资料来源：〔苏〕«苏联财政» 1973 年第 4 期。

据透露，1969 年哈萨克共和国 225 个按新体制工作的国营农场，亏本的就有 41 个，占了 20%②。第一批 400 个国营农场改行新体制之后，也有 128 个农场 1967—1969 年的年平均产量比 1965—1966 年的年平均产量下降了。1970 年改行完全经济核算制的农场有 4.4% 亏本，到 1971 年亏本的有 622 个农场，占 11%③。1973 年的情况是，“目前这些农场单产和畜产品率都很低，而成本很高”，有 25% 农场的赢利率不到 10%，亏本和利低的农场很多。据计算，农场按新体制经营，赢利率要达 46% 才行，但 1971 年所有农场全部农产品的销售平均利润率尚且只有 32.8%，赢利率就更低了。赢利率高的农场的闲置剩余利润

①③ 〔苏〕«苏联财政» 1973 年第 4 期。

② 〔苏〕«经济报» 1971 年第 11 期。

(要上缴的利润)共计 3.64 亿卢布，而其他农场缺少的资金却有 12.67 亿卢布，收支不能相抵，许多农场只得从银行借钱进行必要的投资①。

六、农业的生产集中和农业工业综合体

把小而穷的集体农庄并入大的富的集体农庄，把集体农庄逐步并入国营农场，进一步把整个农业变成国家垄断资本主义的分支机构，这是近二十年来苏联农业发展的基本趋势。勃列日涅夫说：现在，“农业生产集约化的任务提到首位上来了。正如二十四大强调指出的那样，解决这项任务的主要途径之一是：农业生产的专业化和进一步集中，把农业转到现代工业基础上去。”② 所谓“农业生产集约化”，就是“提高农业生产效率”，就是从农业捞取更多的利润。他说，“每个州委、区委，每个集体农庄和国营农场都应首先关注问题的经济方面，生产盈利的各项因素和提高国家从发放的投资中应得的回收率。”③ 而实现这个任务的“主要途径”就是农业生产的“进一步集中”。这二十年来，苏联农业的集中大体上经历着三个阶段：合并集体农庄并把一些农庄并入国营农场，发展(农)庄际和(农)场际企业和联合公司，以及把农庄和农场同有关工业企业合并组成农业工业综合体。

1．合并集体农庄

把小的穷的集体农庄并入大的富的集体农庄的运动，开始于五十年代下半期，到六十年代上半期已得到了迅速发展。合并的方式主要有三种：几个小农庄合并为大农庄；小农庄并入

---

① 〔苏〕«农业经济» 1973 年第 8 期。

②③ 勃列日涅夫：«苏共农业政策问题和哈萨克斯坦处女地的开垦» 1974 年 3 月 15 日。

大集体农庄或国营农场，以及几个农庄合并改组为国营农场。从1954—1965年，通过把小的穷的农庄并入大的富的农庄的运动，在所谓“经济上薄弱”的农庄土地上建立了5,000多个新的国营农场（占当时新建农场的89.6%），约有21,000个集体农庄被改为国营农场(仅1957年就有5,700多个农庄改成农场)。从1954—1964年还借丈量增拨土地扩大了4,000多个老农场①。全苏农庄和农场的数量发生了显著变化。见表83。

表 83　全苏集体农庄和国营农场数量变化

	1950年	1955年	1960年	1965年	1970年	1972年
农庄总数(千个)	123.7	87.5	44.9	36.9	33.5	32.1
其中农业劳动组合	121.4	85.7	44.0	36.3	33.0	31.6
拥有农户数(百万户)	20.5	19.7	17.1	15.4	14.3	14.1
国营农场总数(年末:千个)	5.0	5.1	7.4	11.7	15.0	15.7
各个生产部门年平均工人总数(百万个)	1.5	1.9	5.8	8.2	8.9	9.33

资料来源：《苏联国民经济统计资料汇编》，农业出版社1965年版；〔苏〕《苏联农业统计汇编》1971年版；《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

材料表明，从1950—1972年，农庄减少90,000多个，即73%以上。国营农场增加2倍以上。农庄农场规模显著扩大了。

最近几年还在一些地方搞合并国营农场的试验。例如列宁格勒州党委和苏维埃执行委员会决定，由四个国营农场组成“夏天”生产联合企业：一个农场为主管企业，其他农场“保留各自的法权”，但把最重要的服务部门集中，把折旧基金、发展生产基金、社会文化设施及住宅建设基金的50%集中在联合企业使用②。

① 〔苏〕《战后苏联农业的发展》（1946—1970年）1972年莫斯科版。
② 〔苏〕《经济报》1972年第4期；〔苏〕《农业经济》1973年第6期。

表 84　集体农庄的平均规模

年　　份	1950	1960	1965	1970	1971	1972
平均每个农庄						
集体农户(年末数)	165	383	421	431	440	445
公有播种地(千公顷)	1.0	2.7	2.9	3.0	3.2	3.1
公有牲畜头数						
牛	224	807	1,038	1,243	1,327	1,370
其中奶牛	56	286	371	423	423	441
猪	98	609	667	880	980	954
山羊、绵羊	546	1.612	1,478	1,671	1,767	1,656
拖拉机(折合15匹马力一台)	6*	24	38	60	62	
平均每百个集体农户						
公有播种地(公顷)	587	708	677	681	680	692
公有牲畜头数						
牛	136	210	247	289	303	312
其中奶牛	34	74	88	98	97	100
猪	60	158	159	205	224	217
山羊、绵羊	331	419	352	376	383	377

* 1950 年为机器拖拉机站的数字。

资料来源：〔苏〕«1971 年苏联数字»，«1972 年苏联数字»；«苏联农业统计汇编» 1971 年莫斯科版。

农庄和农场的兼并，一方面，有大量小农庄被大农庄和农场吃掉，另一方面，一些大农庄或农场的规模愈来愈大。农庄改组为国营农场以后，农场增加 1.4 亿公顷土地，占 1954—1965 年农场农业用地增长总额的 62%。不少农场规模迅速膨胀起来，1963 年每个在农庄基础上合并建立起来的农场都拥有 7.9

表 85　国营农场的平均规模

年　　份	1950	1960	1965	1970	1971	1972
平均每个农场						
播种面积(千公顷)	2.6	9.0	7.6	6.2	6.1	6.1
牲畜头数						
牛	562	1,957	2,098	1,944	1,984	2,003
其中奶牛	170	689	782	669	700	711
猪	500	1,715	1,073	1,116	1,204	1,146
山羊、绵羊	1,530	4,280	3,975	3,607	3,601	3,590
拖拉机(折合 15 匹马力一台)	26	103	114	123	123	

资料来源：〔苏〕«1971 年苏联数字»，«1972 年苏联数字»；«苏联农业统计汇编» 1971 年莫斯科版。

万公顷土地，比老农场大一倍多（当时老农场平均为 3.81 万公顷）。“许多地方建立了过于庞大的农场——庞然大物，联合了数千个居民点，几万公顷土地”①，“已经扩大到无法管理的程度”，有许多农庄农场“过于庞大不便管理……目前是没有盈利的”②。领导人之间争权夺利的矛盾也很尖锐。

2．庄际联合企业和组织

庄际联合企业和组织也是实行生产集中和合并农庄的一种形式。1955 年，赫鲁晓夫在苏共中央一月全会上提出，“集体农庄必须更好地利用自己的一切力量和资金来胜利解决农村建设的巨大任务。国家不能够分出人力和建筑机构来为集体农庄进行建设。”③ 当时发展庄际企业和组织的意图之一，就是利用农

① 〔苏〕«战后苏联农业的发展»（1946—1970 年）1972 年莫斯科版。
② 勃列日涅夫：«关于进一步发展苏联农业的刻不容缓的措施» 1965 年 3 月 24 日。
③ 赫鲁晓夫：«关于增加畜产品生产» 1955 年 1 月 31 日。

庄的资金、人力和物力搞农村基本建设，节省国家资金。同时，也为了促进农庄合并，加强对农庄的控制。到 1957 年，庄际建筑组织和生产当地建筑材料的庄际企业有了较大的发展。 1958 年，随着机器拖拉机站改组，拖拉机和其他农业机器设备售与农庄，产生了庄际修理工厂。 1959 年又出现了庄际肥育站、庄际养禽场一类畜牧业庄际组织。《苏共纲领》强调要“鼓励”集体农庄“共同建设庄际企业以及文化和服务性设施，共同建设国家和集体农庄合办的发电站，农产品加工、贮藏和运输的企业，各种建筑企业和生产建筑材料和房屋结构的企业等等。……集体农庄将越来越多地参加建设供全民使用的企业，以及文化和服务性设施，建设寄宿学校、俱乐部、医院、休养所”① 。庄际企业和组织的经营范围更加广泛了。1969 年通过的《集体农庄示范章程》规定，“集体农庄可以在自愿原则上参加集体农庄合办的和国家一集体农庄合办的企业和组织，加入联合组织和联合会。”② 全苏集体农庄理事会还搞了一个《庄际企业（机构）统一示范条例草案》，规定国营农业企业、合作企业和机构都可以加入庄际企业③。 1973 年，勃列日涅夫说，“跨农场农庄的企业和联合公司将不仅有助于提高农产品的产量，它们还负责解决下面这样一项巨大社会任务的使命——提高集体农庄生产公有化水平，消除集体农庄所有制形式和国家所有制形式之间的界限。”④ 这就是通过庄际联合企业和农庄农场挂钩，由国家进一步控制和并吞集体农庄。

1962 年全苏庄际生产组织约计 3,431 个，参加庄际生产组

---

① 《苏联共产党第二十二次代表大会主要文件》，人民出版社 1961 年版。
② 〔苏〕《党和政府农业决议》（ 1965—1971 年）。
③ 〔苏〕《经济报》 1971 年第 6 期。
④ 勃列日涅夫：《苏共农业政策问题和哈萨克斯坦处女地的开垦》 1974 年 3 月 15 日。

表 86　1972 年末全苏庄际联合企业和组织状况

（单位：个）

	全　　苏	俄罗斯联邦	乌 克 兰
全苏庄际联合企业、组织和企业	5,068	2,164	1,884
加入庄际组织的农庄——股东*	67,813	20,147	33,241
开展一种业务的庄际联合企业、组织和企业	4,861	2,164	1,703
加入庄际组织的农庄——股东	64,439	20,147	30,195
开展一种业务的庄际联合企业、组织和企业的总数中：			
建筑	2,625	1,325	737
建材生产	182	21	157
林场(林业)林区	371	355	6
饲料生产工厂	153	3	140
农产品加工	29	2	13
牲畜肥育处	320	84	28
禽厂和禽场	583	96	454
农用畜人工授精站	63	20	—
休养所、疗养院	60	22	27
养老院	24	12	10
其他生产和组织	451	224	131
开展多种业务的庄际联合企业、组织和企业	207		181
加入庄际组织的农庄——股东	3,374		3,046
开展多种业务的庄际联合企业、组织和企业的总额中：			
建筑安装工作	172		172
生产建筑材料	173		173
牲畜肥育	30	—	5
家禽孵化和养育	13	—	6
其他业务	23	—	3
领导庄际组织业务活动的州、边区和共和国联合企业	245	94	103
其所属企业和组织：			
建筑安装管理处(СМУ)			
建筑管理处和机械化流动队(ПМК)	516	286	92
建筑材料生产企业	429	298	71
设计院和公司	103	71	11
物质技术供应公司	95	59	16
林区和木材工场	125	109	13
其他	191	127	30
领导庄际企业业务活动的管理局和托拉斯	106	75	14

* 某些农庄同时是两个以上庄际组织(企业)的股东。

资料来源：《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)。

织的农庄股东有 42,680 股(其中有些农庄同时是两个以上的庄际企业股东)。在 2,595 个开展单项业务的庄际生产组织中,建筑业占 48.7%, 庄际电站 7.5%, 畜牧业 32.6%。在 836 个从事多种业务活动的庄际组织中, 从事建筑安装工作的为 91%, 建筑材料生产 67.7%, 庄际电站 11.7%, 畜牧业 30.8%①。1970 年, 庄际企业和组织发展为 4,554 个, 包括 64,239 个股东; 1972 年末,增加到 5,068 个,股东包括全部集体农庄。1973 年末,农庄农场参加的跨部门组织已超过 5,400 个。

庄际企业和组织,从专业看,大约可分为三种类型。其发展状况如下:

第一种是工业性庄际企业。主要任务是为集体农庄进行技术服务, 为农庄加工农副产品, 最发达的是庄际承包建筑组织和生产、采购建筑材料的企业。1961—1972 年,庄际建筑组织从 1,084 个增长为 2,625 个, 开展多种业务的庄际联合企业还有 172 个建筑机构, 它们大多数已成为大型承包建筑机构。1970 年多数建筑机构完成的建筑安装工程量高达 100 多万甚至 200 万卢布,生产建筑材料 45.4 万卢布, 1971 年的全部承包工程量达到 31 亿卢布。 1971 年全苏农庄建筑安装工程量中, 庄际建筑机构完成的约占一半。为了支配和利用庄际建筑力量, 还建立了州、边区和共和国联合企业,以及建筑安装管理局托拉斯等管理机构。

第二种是畜牧业庄际联合企业和机构。属于这类的有孵化幼禽站、耕畜人工授精站、养禽厂和养禽场、猪牛肥育场(站和综合体)。到 1972 年, 牲畜肥育庄际企业已有约 320 个。摩尔达维亚所有各区都建立了大型庄际牲畜综合体 (包括配合饲料工厂)。

① 《苏联国民经济统计年鉴》1965 年。

第三种是文化生活性的庄际企业和组织。如庄际疗养院、休养所、养老院、学校、图书馆、少先队营、运动场等。

庄际联合企业和组织，类似资本主义合伙企业。首先，企业内部采取股金集资办法。目前入股方式有四种：一、按入股农庄的土地、农用地或耕地面积大小征集，如每百公顷土地收股金100卢布；二、按入股农庄的公积金或公积金的货币部分多少征集，如提取公积金的1%或1.5%；三、按入股农庄年收入或货币收入征集；四、按建筑工作量或庄际组织开办费分摊。上述四种方式中，以一、二两种入股办法比较普遍。就是说，土地或耕地越多或公积金越多的农庄股金也越多，它们在企业内部不仅在经济上而且在组织上处于支配地位；小的穷的农庄耕地和收入少，或略有一点公积金，只能做个小伙计，处于被人控制的地位。

其次，庄际企业的劳动力，除一部分来自集体农庄庄员外，多靠招工雇佣，特别在庄际建筑组织中，基本靠雇工组织工程队包揽工程，这些企业的劳动组织、管理方法以及劳动报酬都与国营工业企业类似，工人备受残酷剥削。

第三，庄际联合企业的劳动强度高，对工人剥削重，加上可以自行规定生产计划和产品价格，自行销售产品，搞投机倒把，因此，利润也比较多。奔萨州下罗莫夫区庄际联合养猪场，由九个农庄入股组成，赢利率大为提高。

表 87　下罗莫夫区庄际联合养猪场利润水平变化状况

	1966 年	1967 年	1968 年
增加总重量(公担)	1,458	11,926	21,396
每增加一公担重量的成本(卢布)	67.5	65.5	70.2
养猪总利润(万卢布)	7.6	54.5	81.7
赢利率(%)	22	26	33

资料来源：〔苏〕《消息报》1971 年 1 月 14 日。

到 1969 年，这个养猪场的利润已超过 100 万卢布。其中，股东农庄——列宁集体农庄，三年获得了 23 万卢布的利润，饲养场算给农庄作为向国家交售任务的猪肉为 2,000 公担。摩尔达维亚索洛克区庄际肥育公司所属各企业，在第八个五年计划中饲养了 1.37 万头牛，5.62 万头猪，与农庄的牧场相比，平均每昼夜牲口的增重高 50%，一公担产品的饲料耗费低三分之二；畜牧业的货币收入，在第八个五年计划中增加了 90%，1970 年达到 570 万卢布。单是五年计划最后年份纯收入就有 77 万卢布，五年内共超过 314 万卢布的利润，其中一半在各农庄中分配，一部分留作企业追加资本，其余通过所得税进入国库。在肥育工作量和昼夜牲口增重提高的同时，工作人员却减少 1,000 多人①。工人劳动的沉重和剩余价值榨取的残酷，在这种企业中更加显著。

第四，采取资本主义分红原则。庄际企业的利润 50—70% 甚至 90%以上②，在股东中进行分配。分配办法比较流行的是按股金比例大小或按提供饲养幼畜的数量和质量，也有按提供饲料的多少。例如，1971 年整个摩尔达维亚庄际肥育企业，获利 4,000 万卢布，有 95% 根据股东提供肥育幼畜的数量和质量在股东中分配。显然，这些分配原则，最有利于规模大、经济富裕、入股金额比较多、提供育肥的牲畜数量大的农庄。“往往在股金相同的条件下，由于提供不同数量的活畜得到不同的利润，有的单位得到特别多的利润”③。可见，庄际企业和组织加剧了农庄之间的经济差别和农村的阶级分化，膨胀了极少数大而富的农庄农场的特权阶层的经济和政治势力。

最后，管理机构挂“理事会”之名，行资本主义合伙企业董事

---

① 〔苏〕《农业经济》1972 年第 10 期。

②③ 〔苏〕《苏联财政》1973 年第 2 期。

会之实。庄际企业入股的有农庄、农场以及合作社企业，各股东派出 3—4 个代表。代表大会产生“理事会”。举凡企业生产、基建、物资技术供应、产品价格和销售等，理事会享有最大决定权力，而实权又落在理事会主席身上，理事会主席一般是大农庄理事会的成员或负责人。庄际企业实际上是少数大而富的农庄农场支配其他农庄农场的一种形式。

由于国家的参与，这种企业还直接受国家垄断资本的控制。除与国营农场合作之外，国家与农庄共同出资兴建公用工程事业，如修建水利建设工程并共同组成庄际组织。国家也通过分期付款的方式把一部分企业移交给庄际组织经营。有的庄际企业先由集体农庄共同出资建成后，移交国家机关管理。也有一部分庄际电站和庄际动力设备，交给国家经营再出租给农庄使用。目前，苏联农村开始推行集体农庄庄际委员会的组织。到 1970 年初，全苏已有 2,363 个地区建立了这种组织。它统一管理若干个农庄的生产、销售①，所有这些，都是生产集中和垄断形式，是官僚垄断资产阶级直接支配农庄人力、物力、财力的一种形式。

3．农业工业综合体

农业生产集中化的进一步发展，就是同工业的集中垄断结合起来，形成农业工业(或工业农业)综合体。勃列日涅夫在苏共二十四大的总结报告中说，“农业的迅速发展将使跨集体农庄的和国家—集体农庄的生产联合企业得到更广泛的发展，将会建立农业工业综合体。在这些联合企业里，可以更有效地使用技术装备、投资和劳力，更广泛地采用工业方法。党将支持农业的这类组织生产的形式”②；还提出，将来要使整个苏联变成

① 新华社 1970 年 4 月 8 日电讯。

② 勃列日涅夫在苏共二十四大上的报告。

一个大的工业农业综合体。这几年，苏联报刊大力宣传农业工业综合体是“时代的要求”①，“是农业生产进一步发展合乎规律的过程”②，要求各地党政机关和有关部门把发展综合体当作一项“重要任务”。

农业工业综合体又叫农工联合企业，是“从事农产品生产、加工和销售的，在经济上、组织上相互联系着的经济部门和相应流通领域的总和”③。农业工业综合体最先在摩尔达维亚共和国发展，据称，现在该共和国已变成一个大综合体。六十年代末以来，农业工业综合体开始增多。1971 年提出在城郊的国营农场和集体农庄中组织猪肉、养牛和生产奶类的综合体，解决工业中心和大城市的供应困难。决定在第九个五年计划期间（1971—1975 年）新建 1,170 个在工业基础上生产畜产品的大型国营综合体，年产肉类活重 130 万吨，牛奶 120 万吨①。目前，农业工

表 88　1971 年 1 月 1 日乌克兰食品工业部门农工综合体数

部门	工业企业数			国营农场数			农工综合体的总数
	总数	纳入综合体的数量	纳入综合企业的比重（占总数的%）	总数	纳入综合体的数量	纳入综合企业的比重（占总数的%）	
酿酒	202	92	45.5	136	91	66.9	82
菜蔬罐头	55	11	20.0	19	15	78.9	7
甜菜制糖	186	106	56.9	131	107	80.9	107
挥发油	12	8	67.7	9	9	100	4
总计	455	217	48.2	295	222	74.9	200

资料来源：〔苏〕列别金斯科：《农工综合体的形成与发展》1972 年基辅版。

① 〔苏〕《真理报》1972 年 3 月 15 日。
② 〔苏〕《农村生活报》1970 年 2 月 11 日。
③ 〔苏〕《农业经济》1971 年第 6 期。

业综合体在苏联已得到普遍推广，特别在北高加索、克里米亚、摩尔达维亚和乌克兰发展最快。表88是乌克兰食品工业部门的农工综合体的发展情况。

这一资料表明该行业有近二分之一的工业企业和三分之二以上的国营农场，纳入了农工综合体。摩尔达维亚等地大体也是这样。

农工综合体有以下几类：

按综合体成员经济联系程度可分为合作性和联合性两种。前者是农庄农场根据预购合同将农产品交售工业企业加工成原料，从工业得到农业能利用的下脚废料和种籽；后者是参加综合体的农工单位不仅在供销方面，而且在生产方面也联合成一个统一体，工农业生产都“按车间原则”组织。

按所谓“所有制形式”分为国营农工综合体，合作社—集体农庄农工综合体和国家与集体混合性农工综合体。国营农工综合体的基础是农场生产原料，工厂进行加工，它通常就是一个农场—工厂，或包括若干个农场—工厂的农工生产联合公司。集体农庄农工综合体，一般又叫庄际农工企业，如摩尔达维亚庄际肥育联合企业，它集中了35个年产30万吨以上的配合饲料工厂，29个生猪肥育企业，31个菜牛肥育站②。混合性综合体，如克里米亚养育和烤制禽类的联合公司，它包括2个育种工场、4个养禽工业公司系统的肥育工厂、2个集体农庄、5个养禽工业托拉斯工厂、1个国营农场禽类烤制工厂，以及50个左右原属农庄农场的养禽场③。近年来，这种综合体在乌克兰得到很大发展，1965年已有231个农场和1,665个国营企业

---

① 〔苏〕«党和政府农业决议»（1965—1971年）。
② 〔苏〕«农业经济» 1972年第6期。
③ 〔苏〕«农业经济» 1971年第10期。

参加了这种综合体，征集的股金达 296.3 万卢布①。

还有按地域或规模大小划分的农工综合体。这种区域性综合体有的包括若干州或经济区联合组成的大型综合体组织，如乌克兰干草地带的葡萄种植和酿酒业，其范围涉及到克里米亚、奥德萨、尼古拉耶夫和赫尔松等州的整片地带。还有人主张“建立全国范围的，在结构和组织上完善的，现代化的农工综合体”，作为“短期内最有效地解决农业工业化问题的国民经济一体化的特殊形式”②。

所有这些农业工业综合体的共同特点就是：

第一，大企业兼并小企业。加入农工综合体的农工企业，一般由一个大企业（农业、工业或农场—工厂）为主，其他企业或者完全丧失自己的独立性变成大企业的一个车间，或者虽保持法律上的独立和独立的经济核算，却受综合体的管理机构或大企业控制支配。摩尔达维亚共和国建立的十三个葡萄种植和酿酒农工联合公司都属后一类，象斯达拉贤斯克生产联合公司，就是以一个农场—工厂为首，把 15 个有关企业单位联合为一个综合体，拥有 2,800 公顷农用地、8,000 公顷葡萄园和2个酿酒厂。为首的是农工企业的经理处，它对所有农场—工厂拟定统一的工艺卡，为全公司和各个企业制定远景计划；公司集中掌握产品的生产、采购和分配以及基本建设③。整个公司的实权完全落在大企业的手里，中小企业成了大企业的附属单位。不论那类综合体都进一步加强了官僚垄断资产阶级对农庄的控制和兼并。《真理报》说，要通过综合体“提高集体农庄的公有化水平，消除农庄所有制和国家所有制之间的界限”。综合体使“集体农

---

① 〔苏〕列别金斯科：《农工综合体的形成与发展》1972 年基辅版。
② 〔苏〕《农业经济》1971 年第 6 期。
③ 〔苏〕《农业经济》1972 年第 6 期。

庄生产资料和国家所有制的生产资料进行着特殊的融合”，而“全民所有制在这些经济联系中起决定作用”。①

第二，对产品的产、运、销业务实行统一包揽，垄断经营。如摩尔达维亚果品蔬菜工业联合公司，拥有100多个企业，30个罐头厂，26个农场和农场—工厂，35个采购处，若干包装材料厂和金属板印刷厂以及几个汽车场；还有食品工业学校，工艺试验室等服务部门。单是从事生产的人员就在5万人以上。它垄断了从原料生产、采购和加工到成品销售的整个过程。1972年，这个公司的产品销售总额达4.2亿卢布，包括11亿个标准罐头，40万吨以上的新鲜水果和蔬菜，以及其他产品②。1974年，唐波夫州养禽工业公司托拉斯国营农场和跨单位的养禽场，经营该州蛋类总数的98%。这些综合体支配着整个州和共和国的市场，追逐垄断利润，直接影响着广大人民的经济生活。

第三，提高劳动强度，加强剥削。综合体内实行农业生产工业化，“一年四季有节奏地生产，组织生产过程，运用流水作业法，推广工业中采用的劳动组织方法，减轻或逐步消除自然影响，进一步集中和加深生产专业化”③。为了要象工业那样一年到头不停地榨取剩余价值，许多综合体不惜增加投资，扩大生产设备。例如，楚瓦什自治共和国菜蔬罐头联合公司的有些农场，固定基金达到13.8—15.8万卢布，比全苏平均高8—9倍（1970年全苏为1.52万卢布）④。乌克兰种植与加工挥发油料的克里米亚玫瑰生产联合企业，以一个工业生产人员计算的工业固定生产基金，1966年为12,180卢布，1970年增为18,466卢布；一个出勤人日的工业产值，从1966年的135卢布增为1970年的207

① 〔苏〕《真理报》1973年12月16日。
② 〔苏〕《经济报》1973年第19期。
③ 〔苏〕《经济问题》1973年第9期。
④ 〔苏〕《计划经济》1973年第10期。

卢布。这个企业的农业固定生产基金保证率，1966年到1970年提高了60%，1966年每100公顷农用地(全企业平均)为44,000卢布，1970年增至71,000卢布；全年平均每个农业生产工作人员所占农用固定生产基金，1966年为2,542卢布，1970年为3,950卢布；1966年平均一个农业工作人员总产值为1,273卢布，1970年为2,854卢布，计提高50%①。摩尔达维亚农庄养畜工业公司猪肉工厂一个工作人员一年的产值为66,500卢布，而农庄畜牧场工人只7,900卢布；公司所属企业生猪生产赢利率达到46%，1973年获利2,600万卢布②。在综合体中，工人的工作时间比过去大大延长了。摩尔达维亚共和国有的农场—工厂工人全年出工日期比其他农场工人多15天，比农庄庄员多17天③。工人劳动强度提高以后，使企业有可能节省人力，把"多余"一部分工人踢出工厂大门。象1973年12月受勃列日涅夫表扬的唐波夫州，由于建立了州、区畜牧业联合公司，"生产机械化，大大提高了工作人员照看牲畜的定额，解除了原先在农场饲养牲畜的畜牧人员6,000多人"④。

总之，农业工业综合体的发展，增加了苏联官僚垄断资产阶级的利润。综合体企业"首先有较高的利润率指标"⑤。例如别尔戈罗德州农场农庄养禽工业联合公司成立后，利润迅速提高。

该企业的农庄1965年未参加联合公司时，亏损2.72万卢布，参加后，1972年获得利润230.4万卢布；国营农场利润则从34.9万卢布，增长到111.1万卢布，增加2倍多。摩尔达维亚的农工综合体"利润率水平，整个说来比一般国营农场高一

---

① 〔苏〕列别金斯科：《农工综合体的形成与发展》1972年基辅版。
② 〔苏〕《农业经济》1974年第3期；〔苏〕《经济报》1974年第19期。
③ 〔苏〕谢明：《农工综合体的经济基础》1973年莫斯科版。
④ 〔苏〕《经济报》1974年第7期。
⑤ 〔苏〕《经济报》1973年第9期。

半”。丘玛伊农场—工厂， 1970 年全年获利 133.6 万卢布，其中葡萄种植和酿酒获利 111.8 万卢布，农业生产的利润率达到 74%，葡萄种植利润率超过 100%。这些综合体获得的优厚利润，通过各种途径被官僚垄断资产阶级及其各级代理人攫取而去。乌克兰共和国柯克捷别尔农场—工厂和克里米亚玫瑰联合企业的两个农工综合体，1970 年的利润分配情况就表明了这一点。见表 89。

表 89　农工综合体新经营条件下的利润分配

利润及其用途	柯克捷别尔农场一工厂		克里米亚玫瑰联合企业	
	总额(千卢布)	占总额的%	总额(千卢布)	占总额的%
帐面利润——总计	3,543		3,455	
扣除:				
农业工业用固定生产基金付费上缴预算	537		335	
偿还银行贷款				
分配利润的用途:	3,006	100	3,120	100
物质鼓励基金	450	15	468	15
社会文化设施及住宅建设基金	301	10	312	10
保险基金	601	20	624	20
加强和扩大经营基金	301	10	312	10
弥补住宅——公用事业经营的亏损	79	2.6	51	1.6
社会主义竞赛奖金			4	0.1
计划规定的其他费用	3	0.1	807	25.9
预算缴款	301	10	312	10
闲置剩余利润	970	32.3	230	7.4

资料来源：〔苏〕列别金斯科：《农工综合体的形成与发展》1972 年基辅版。

除物质鼓励基金、文化设施及住宅建设基金中的少量资金与工人农民有关之外，其他全部基金为官僚垄断资产阶级及其代理人所攫取。仅固定生产基金付费、预算缴款和闲置剩余利润三项就把三分之一到二分之一的利润纳入“国库”。

在追逐最大限度利润的推动下，农工综合体实行资本主义的单一生产和“专业化”，造成了许多经济矛盾和混乱。一些地区不顾原材料的供应情况，盲目发展加工能力，使整个地区“没有一个综合体达到了它的定额生产能力”①。有些地区综合体的饲养能力成倍提高，饲料却远远落后，不得不把牲畜赶到外地去饲养。例如，沃尤涅什州马斯洛夫斯库国营农场的综合体，一方面有 40% 的畜舍空着，另一方面要把五、六千头小猪运到莫斯科和列宁格勒及其他各州去肥育②。综合体还促使一些地区甚至一些共和国片面发展单一经济，如摩尔达维亚的葡萄与酿酒，波罗的海沿岸各共和国的畜牧业等等，结果使这些共和国粮食不能自给，被迫仰赖于大俄罗斯。这也是苏联官僚垄断资产阶级控制和压榨少数民族的一种手段。

第三节　无法摆脱的农业困境

一、农业停滞，畜牧业萎缩

随着社会主义经济演变为资本主义和国家垄断资本主义经济，苏联农业陷入越来越沉重的危机之中。继 1963 年爆发了危机之后，1965—1974 年的 10 年期间，6 次减产。其中 1972 年减产最为严重。危机之后，虽然生产有所增长，但很不稳定。

---

① 〔苏〕《真理报》1971 年 9 月 1 日。

② 〔苏〕列别金斯科：《农工综合体的形成与发展》1972 年基辅版。

表 90　谷物单产和总产变化

年度	谷类作物播种面积（百万公顷）	谷物单产（公担）					谷物总收获量（百万吨）				
		全部	小麦	黑麦	玉米	稻谷	全部	小麦	黑麦	玉米	稻谷
1956—1960	119.8	10.1	10.48	8.9			121.5	67.1	15.6		
1961—1965	128.4	10.2	9.66	9.24	22.8	24.1	130.3	64.2	15.18	13.082	0.3899
1966　1970	122.1	13.7	13.4	11.3	27.0	32.96	167.6	90.2	12.8	8.7578	1.0114
其中：1966	124.8	13.7	14.4	9.7	26.0	28.7	171.2	100.5	13.1	8.416	0.712
1967	122.2	12.1	11.5	10.5	26.2	31.8	147.9	77.4	13.0	9.163	0.8954
1968	121.5	14.0	13.9	11.5	26.2	34.1	169.5	93.4	14.1	8.828	1.0632
1969	122.7	13.2	12.0	11.9	28.6	33.7	162.4	79.9	10.9	11.954	1.1069
1970	119.3	15.6	15.3	13.0	28.0	36.5	186.8	99.7	13.0	9.428	1.2793
1971　1973	121.56	15.7					190.6	98.1		10.6	1.623
其中：1971	117.9	15.4		13.5	25.7	36.7	181.2	98.8	12.8	8.6	1.430
1972	120.1	14.0		11.8	24.4	38.1	168.2	85.8	9.6	9.8	1.640
1973	126.7	17.6					222.5	109.7		13.4	1.800

资料来源：〔苏〕«农业经济» 1972 年第 4 期，1974 年第 2 期；«苏联农业统计汇编» 1971 年；«苏联国民经济统计年鉴» 1972 年。

首先，是粮食生产停滞，困难重重。

材料表明，1956—1965 年十年中，粮食生产不论总产量或单产量都停滞在原有水平上，1963 年爆发了空前减产的粮食危机。1966--1970 年五年计划期间，1967 年比1966 年减少 2,300 万吨，1969 年又遇到严重歉收，减产 700 多万吨，据西方报道减产 1,000 多万吨，进口粮食 1,000 多万吨。只有 1970 年勉强超过了 1966 年的水平。这五年，谷物年平均产量比上个五年计划有所增长，主要是六十年代中期扩大了谷物播种面积 6,500 万公顷，占整个谷物播种面积的一半左右①。即使如此，许多共和国粮食生产仍然下降。如从单产看，1966—1970 年平均每公顷为 13.7 公担，1970 年，全苏农庄和农场每公顷不到 10 公担的接近 20%，在 25 公担以上的只占 15.3%。

表 91　1970 年全苏农庄农场按单产分类的比重

1970年按谷类作物(包括玉米)单产的经济类别(公担)	集体农庄		国营农场	
	生产单位数(个)	占总数的%	生产单位数(个)	占总数的%
10 以下	5,708	17.1	3,600	26.3
10.1—14	6,136	18.5	3,022	22.0
14.1—20	9,608	28.9	3,699	26.9
20.1—25	6,241	18.8	1,764	12.8
25 以上	5,556	16.7	1,643	12.0
全　苏	33,249	100.0	13,728	100.0

资料来源：〔苏〕«农业经济» 1972 年第 4 期。

第九个五年计划规定，粮食总产量平均每年至少为 1.95 亿吨，单产平均每公顷至少提高 4 公担，即比上五年提高 30—

① 〔苏〕拉帕葛斯：«农业效果：国民经济评价方法» 1973 年莫斯科版。

35%，1975 年达到每公顷 17.8 公担，但是 1971—1974 年就有三年减产。1971 年总产量比 1970 年减少 580 万吨，1972 年比 1970 年几乎减少 2,000 万吨，差不多退到 1969 年水平，是苏联历史上少见的农业减产。从 1972 年冬到 1973 年上半年，进口粮食近 3,000 万吨（据美国农业部消息，苏联共进口 2,800 万吨计 20 亿美元，其中包括 1,900 万吨小麦，900 万吨其他谷物。从美国进口 1,200 万吨共 10 亿美元。另外还从加拿大、澳大利亚、法国、西德等国进口大批粮食），差不多占当年世界市场粮食供应的四分之一。不仅总产猛烈下降，单产也远没有达到预定要求。1971 年全国平均单产为 15.4 公担，1972 年为 14 公担。许多共和国农业问题极其严重。据透露，格鲁吉亚的阿巴什区许多农业部门停留在10—20年前的水平，这个盛产玉米的区，直到1972年平均单产只有 12.5—15.5 公担①。阿塞拜疆在 1972年有 361 个农庄和 173 个农场谷物产量每公顷不到 10 公担②。

1972 年的农业危机，严重威胁到苏联整个国民经济，迫使苏联政府在 1973 年采取许多应急措施：（一）增拨农业投资，1973 年农业投资 164 亿卢布，比 1972 年增加 13.7%，其中生产性投资增加 15.7%，主要用于水利工程和改良土壤。为此，从国民经济其他部门“取消了一些没有设计预算资料的工程，大大减少新开工的工程数量”。（二）增加农业用机器和技术设备，增加无机肥（1973 年为 5,700 万吨，比 1972 年增加 340 万吨标准单位），并把施肥重点从经济作物转到粮食作物③。（三）扩大播种面积，哈萨克约 150 万公顷，乌克兰约 90 万公顷，乌兹别克 25 万公顷，俄罗斯联邦库班地区 33 万公顷，斯塔夫罗波尔边疆

---

① 〔苏〕«东方曙光报» 1973 年 6 月 2 日。
② 阿里亚耶夫在阿塞拜疆共和国党中央全会上的报告，1973 年 4 月 7 日。
③ 〔苏〕«农业经济» 1973 年第 2 期。

区 20 万公顷，萨拉托夫 22.9 万公顷，梁赞州、卡卢加州、莫尔多瓦自治共和国各扩大 8—10%。还从提高青饲料单产腾出的土地播种谷物，和开发边角荒地等。（四）调整谷物播种结构，扩大玉米种植面积，把玉米精饲料地、青饲料地、甚至上年秋翻休闲地全部种植玉米①。这许多措施，再加上良好气候条件，据说 1973 年粮食产量达到 2.225 亿吨，单产达到 17.6公担。其中，小麦总产量 10,970 万吨，玉米 1,340 万吨，大米 180 万吨②。但 1974 年又比上年减产约 2,300 万吨，总产只 1.955 亿吨。

表 92　1965—1972 年按人口计算的粮食产量

年份	人口（年末数，百万人）	谷物	
		总产量（百万吨）	按人口计（公担）
1965 年	232.2	121.1	5.22
1966 年	234.8	171.2	7.29
1967 年	237.2	147.9	6.24
1968 年	239.5	169.5	7.08
1969 年	241.7	162.4	6.72
1970 年	243.9	186.8	7.66
1971 年	246.3	181.2	7.36
1972 年	248.6	168.2	6.77
1973 年	249.7	222.5	8.91
1974 年	250.0	195.5	7.82

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年；1972 年以后据苏联报刊数字计算。

① 〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1973 年 3 月 3 日；〔苏〕《农村生活报》1973 年 2 月 24 日，3 月 7 日。

② 〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

应该指出，上述总产量和单产量的统计，是官方精心炮制出来的，具有极大的虚假性。它的计算方法是从赫鲁晓夫一直沿用到现在的“谷箱收成计算方法”，即按收割时装入康拜因谷箱里的粮食计算，并非晒干扬净入仓的数量。据估计，这种粮食产量至少要打 20—25% 的折扣。另据苏联有关部门承认，在运输过程中还要损失 10—15% 的粮食。

如果按人口平均计算，苏联粮食问题的严重性就更明显了。1965 年以后就有 4 年退回到 1957 年水平(6.31 公担)。

苏联的粮食生产，不能满足它的需要，情况是很紧张的。

1．口粮。全苏每年约需 5,000 万吨小麦（按 1971—1973 年平均人口 2.5 亿人，每人 149 公斤面粉折成小麦计算)。

2．种籽。据透露，全苏每年约需 3,000 多万吨粮食。

3．畜牧业精饲料用粮。据苏联报刊透露，全苏每年耗用饲料用粮大约 7,000 多万吨。目前，饲料用粮仅占饲料量的 2%，而英国要占33.6%，美国生产的谷物基本用作饲料(80%以上)，谷物在饲料中占的比重也很大①。

4．工业用粮。每年需 800 万吨(占消费用粮总数 5%)。

5．对东欧、蒙古、古巴等每年出口粮食 500—700 万吨。

以上总计每年需粮约 1.7 亿吨。而 1971—1973 年平均产量即使只打 20%折扣，也只是 1.52 亿吨，相差一千多万吨。

不仅数量上产需矛盾很大，品种质量上的供需矛盾也很尖锐。例如，强力小麦收购量，1969 年 188.4 万吨，1970 年 428.9 万吨，1971 年 471.6 万吨，而每年的需要量则为 1,500 万吨；加工通心粉用的一、二级硬粒小麦收购量，1969 年 46.9 万吨，1970 年 70.1 万吨，而每年需要量高达 400 万吨②。

---

① 〔苏〕«农业经济» 1968 年第 8 期。

② 〔苏〕«农业经济» 1972 年第 9 期。

一方面，对粮食的需要量在增加，另一方面，由于盲目开荒，水利失修造成大量土地破坏和荒芜，六十年代后期粮食播种面积减少，各类粮食作物种植结构更加恶化。例如，谷物播种面积1966—1970年比 1961—1965 年平均每年减少 636 万公顷，1969年全国粮食播种面积 12,270 万公顷，1970 年减为 11,930 万公顷①。粮食作物播种面积在总播种面积中所占比重也逐年缩小，1965 年为 61.2%，1966 年 60.34%，1967年 59%，1968 年 58.7%，1969 年 58.8%，1970 年 57.7%。同时，各类粮食的播种结构也恶化了。见表 93 。

材料表明，经济价值高的细品种，如小麦、黑麦、黍和荞麦等播种面积都减少了；相反，某些粗品种如大麦、燕麦等的播种面积迅速增加。谷物种植面积减少已成为严重问题。但粮食播种面积究竟要维持多大规模，据苏联自己的推算，1971—1975 年必须拥有粮食播种面积 12,400—12,500 万公顷。但 1971 年和 1972 年都没有达到这个水平。在单产不能稳步提高反而降低的情况下，播种面积的减少，反映了苏联农业维持原有的再生产水平已感困难。这自然影响粮食总产量的增长。为了增加粮食，1973 年极力扩大了粮食播种面积 660 多万公顷。

从上述情况看来，苏联的粮食生产和需要之间今后仍将长期存在很大的矛盾，每年仍需大量进口粮食。据联合国粮农组织报告，1973 年，苏联又同美、加、澳、法、瑞典等国签订了购买 3,000 万吨粮食的合同。但由于 1973 年粮食收成稍好，它便反转来大搞粮食投机。把低价买进的部分粮食，高价卖给缺粮的“兄弟”国家和第三世界国家，牟取暴利，并利用粮食作为对这些国家进行政治控制的手段。

---

① 〔苏〕《农业经济》1972 年第 9 期。

表 93　1965—1970 年

	1965年		1966年		1967年	
	播种面积	全部作物占谷类比重（%）	播种面积	全部作物占谷类比重（%）	播种面积	全部作物占谷类比重（%）
总计	209.1		206.8		206.9	
全部谷类作物	128.0	100	124.8	100	122.2	100
越冬谷类作物	37.2	29.06	34.9	27.96	33.4	27.33
其中：小麦	19.8	15.46	19.8	15.86	19.7	16.12
黑麦	16.0	12.50	13.6	10.89	12.4	10.14
春播谷类作物	90.8	70.94	89.9	72.04	88.8	72.67
其中：小麦	50.4	39.37	50.2	40.22	47.3	38.70
玉米	3.2	2.50	3.2	2.56	3.5	2.86
大麦	18.3	14.29	17.9	14.34	17.8	14.56
燕麦	6.6	5.15	7.2	5.76	8.7	7.11
黍	3.3	2.57	3.3	2.64	3.8	3.11
荞麦	1.8	1.40	1.9	1.52	1.7	1.39
稻谷	0.2	0.15	0.2	0.16	0.3	0.24
豆类	6.8	5.31	5.9	4.72	5.5	4.50

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版；《苏联国民经济统计年鉴》

粮食作物播种结构变化　　（单位：百万公顷）

1968年		1969年		1970年		1971年		1972年	
播种面积	占全部谷类作物比重（%）	播种面积	占全部谷类作物比重（%）	播种面积	占全部谷类作物比重（%）	播种面积	占全部谷类作物比重（%）	播种面积	占全部谷类作物比重（%）
207		208.6		206.7		207.3		210.7	
121.5	100	122.7	100	119.3	100	117.9	100	120.1	100
32.8	27.00	24.5	19.97	29.8	24.98	31.5	26.72	24.4	20.32
19.0	15.63	14.4	11.73	18.5	15.50	20.7	17.47	15.0	12.48
12.2	10.04	9.2	7.50	10.0	8.38	9.5	8.05	8.2	6.74
88.7	73.00	98.2	80.03	89.5	75.02	86.4	73.28	95.7	79.68
48.2	39.67	52.0	42.38	46.7	39.14	43.3	36.72	43.5	36.22
3.4	2.79	4.2	3.42	3.4	2.85	3.3	2.79	4.0	3.33
17.8	14.65	21.6	17.60	20.0	16.76	20.3	17.22	26.0	21.65
9.0	7.41	9.3	7.58	9.2	7.71	9.6	8.14	11.4	9.49
3.0	2.47	3.4	2.77	2.7	2.26	2.4	2.04	2.7	2.25
1.7	1.399	2.0	1.63	1.9	1.59	1.80	1.53	1.7	1.42
0.3	0.246	0.3	0.24	0.4	0.33	0.4	0.33	0.4	0.33
5.1	4.20	5.2	4.23	5.1	4.27	5.2	4.41	5.8	4.83

1972年。

表 94　1965—1973 年主要经济作物、油料、土豆和蔬菜生产的变化

（单位：百万吨）

年　份	原　棉	糖用甜菜	亚麻纤维（千吨）	向日葵	土　豆	蔬　菜
1965	5.66	72.3	480	5.45	88.7	17.6
1966—1970（平均）	6.10	81.1	458.2	6.39	94.8	19.5
1966	5.98	74.03	461	6.15	87.9	17.9
1967	5.97	87.1	485	6.61	95.5	20.5
1968	5.945	94.3	402	6.68	102.2	19.0
1969	5.708	71.2	487	6.36	91.8	18.7
1970	6.89	78.9	456	6.14	96.8	21.2
1971—1973（平均）	7.35	78.4		6.01	92.9	21.7
1971	7.101	72.2	486.0	5.66	92.7	20.8
1972	7.296	76.4	458	6.05	78.3	19.9
1973	7.66	86.8		7.34	107.7	24.5

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

其次，经济技术作物产量不稳。除棉花增产外，油料、土豆和蔬菜都是忽高忽低，常常完不成计划。第九个五年计划头三年，糖用甜菜、向日葵、土豆的年平均产量都低于上个五年的年平均水平，个别作物在某些年份的产量比 1965 年的水平还低。这些经济技术作物的单位面积产量，除原棉之外，也停滞不前，或者下降。见表 94、表 95。

第三，饲料缺乏是苏联长期存在的一个严重问题。近几年虽略有增长，仍远不能满足需要。多汁饲料，特别是青饲料减少了，粗饲料几乎停留在原来水平上。见表 96。

表 95　1966—1972 年主要经济作物油料、土豆和蔬菜单位面积产量

（单位：公担/公顷）

年　度	原　棉	糖用甜菜	亚麻纤维	向日葵籽	土　豆	蔬　菜
1966	24.3	195	3.3	12.2	105	125
1967	24.5	230	3.5	13.8	115	141
1968	24.3	266	3.0	13.7	123	131
1969	22.5	211	3.7	13.3	113	126
1970	25.1	237	3.6	12.8	120	138
1971	25.6	219	3.9	12.6	117	132
1972	26.7	223	3.7	11.4	98	122
1973						

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版；《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

据苏联自己计算，现在每年饲料用谷物需要量应为 10,300

表 96　饲用谷物结构变化状况

（单位：百万吨）

产　品	1961—1965年（年平均）	1966—1970年（年平均）	1971年	1972年
粮用谷物总产量	83.1	108.2	116.1	
饲用谷物总产量	39.7	52.2	57.9	
其中：大麦	20.3	30.5	34.5	36.8
燕麦	6.1	11.9	14.6	14.0
玉米	13.1	9.6	8.6	9.8
豆　类	7.5	7.2	7.0	7.10

资料来源：〔苏〕《农业经济》1972 年第 4 期；〔苏〕《1972 年苏联数字》。

万吨。1970 年，饲料产量（包括大麦、燕麦、玉米和大豆等）达 6,940 万吨，算是近几年中最高的，但仍有很大缺额，不得不动用 2,000 万吨小麦喂牲口。据透露，每年都要挪用几百万吨小麦储备（国家储备）用作配合饲料①。按官方预计，完成本五年计划规定的 1975 年畜产品产量，需总量为 45,900 万吨的饲料单位，按现有精饲料比重和每头牲口的谷物耗用水平，还应增加 15,000—16,000 万吨饲料谷物才能解决问题，这远非短期内所能办到②。还需指出，这几年来蛋白含量丰富的玉米、燕麦和豆类反而减少了，豆类在饲用谷物中的比重从 1965 年的 16.1 % 降为 1970 年的 11.9%，1971 年比这个水平更低。玉米 1966 年至 1970 年平均产量比 1961—1965 年减少 250 万吨，即少 27%③。

饲用谷物和粮用谷物缺乏以及加工能力不足，影响配合饲料的缺乏与蛋白提供量的不足。据苏联报刊计算，配合饲料的原料 84.4% 是玉米、豆类、燕麦等谷物。国营企业 1965 年生产配合饲料 1,530 万吨，1970 年 2,320 万吨，1972 年 2,600 万吨，1973 年生产 3,200 万吨配合饲料和 151.5 万吨饲料加料。苏联农业部估计，1975 年配合饲料可达 3,400—3,800 万吨（五年计划规定 1975 年指标为 3,000 万吨），蛋白维生素加料 100 万吨。但对配合饲料的最低需要量是每年 8,000—8,500 万吨④。1973 年配合饲料产量还不能满足 30% 的需要⑤。加上农庄农场自己生产的数量，也解决不了问题。

除数量缺乏外，饲料的蛋白含量问题也十分紧迫。1970 年全苏牲口对蛋白质的需要量仅能满足 70—75%。1968 年由于

---

①② 〔苏〕《农业经济》1972 年第 9 期。

③ 〔苏〕《农业经济》1972 年第 6 期。

④ 〔苏〕《农业经济》1972 年第 6 期；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

⑤ 〔苏〕《计划经济》1973 年第 6 期。

缺乏蛋白质和饲养水平低下，超额消耗了4,000—4,400万个饲料单位，折合现金达20多亿卢布①。

饲料不足还表现在种植牧草、天然草地和牧场单产降低。牧草单产近十年从未超过每公顷7公担干草，比五十年代初大大降低了②。1970年全苏有8,000多万公顷草地，（占农用天然饲料用地的四分之一）长满灌木丛，或变为沼泽，土石堆积成墩。而浸水草地也将近1亿公顷变成沙漠或山地，无草可收。《真理报》透露说，在苏共中央三月全会（1965年）以后，“仍然象过去一样缺乏粗饲料和多汁饲料，干草刈草场和牧场的产量极低”③。

而且，粮食减产和饲料缺乏必然带来畜牧业的萎缩和衰退。苏联农业中，种植业和畜牧业大约各占农业总产值的一半。畜牧业的衰退有很大的影响。在赫鲁晓夫时期最后几年（1960—1964年），牛的头数增长比上一个五年少一半，猪、羊和家禽数量的增长也急剧减少。勃列日涅夫时期，畜牧业仍很落后。

表97　农牧业总产量增长速度

（以1913年为100）

年　度	1960	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971
农　业	226	247	281	281	299	280	313	309
畜牧业	219	254	264	271	278	278	302	313

资料来源：《苏联国民经济纪念统计年鉴》（1922—1972年）。

畜牧业产值占苏联农业总产值的一半，肉、奶、蛋同粮食一样是主要食品，因此畜牧业衰退是一个十分严重的问题。1966—

①③ 〔苏〕《真理报》1969年12月12日。

② 《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版。

1968 年和 1965 年相比，种植业产品增长了 21%，畜牧业产品只增长 16.4%。1968 年，全苏集体农庄赢利率达 58%，其中畜牧业只有 7%，国营农场则分别为 47%和 5%，牛奶还亏本 8%。牲畜头数发展停滞不前，特别是养猪业严重减产。1966年底全苏生猪总头数为 5,957.6 万头，1967 年减少 155.2 万头，1968 年减少 870.9 万头，1969 年减少 1,052.9 万头，1970 年减少 347.6 万头，1971 年略有回升后，1973 年又趋下降。生猪生产下降趋势在全苏的生猪生产集中产区，也很突出。近几年牛、猪、羊的年初圈存数见表 98 。

表 98　1965—1973 年牛猪羊和家禽年初圈存头数

（单位：百万头）

	牛	其中奶牛	猪	绵　羊	山　羊	家　禽（百万只）
1965	87.2	38.8	52.8	125.2	5.5	456.2
1966	93.4	40.1	59.6	129.8	5.5	490.7
1967	97.1	41.2	58.0	135.5	5.5	516.4
1968	97.2	41.6	50.9	138.4	5.6	528.4
1969	95.7	41.2	49.0	140.6	5.5	546.9
1970	95.2	40.5	56.1	130.7	5.1	590.3
1971	99.2	41.0	67.5	138.0	5.4	652.7
1972	102.4	41.2	71.4	139.9	5.4	686.5
1973	104.0	41.7	66.6	139.1	5.6	700.0

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版；《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

俄罗斯联邦、白俄罗斯、立陶宛、哈萨克等共和国奶牛生产，在第八个五年计划期间基本停留在原有水平，乌克兰从 1966 年的 882.7 万头降为 880.1 万头。牲畜饲养质量也极为低劣，膘

瘦，出肉率低，脂肪过度。据官方计算，每头生猪重 110—120 公斤经济上比较合算，而目前在一些集中产区，出售生猪每头平均重量还不到 70—80 公斤。白俄罗斯、爱沙尼亚、立陶宛等加盟共和国交售的生猪中，脂肪过度的分别高达 36%、39% 和 5%。整个第八个五年计划期间，交售牛重只有 260—300 公斤，1970 年每头产肉重（屠宰）为 57 公斤，这比美国菜牛的出肉率（99 公斤）要低得多①。第八个五年计划提出肉类每年达到 1,400—1,500 万吨，奶类 9,000—9,500 万吨，蛋类 450—500 亿个，毛类 48—50 万吨②。实际上即使最高年产量也未达到。1971—1972 年产量离计划要求距离更大。

表 99　1966—1973 年主要畜产品产量

	肉类（屠宰重，千吨）	奶类（千吨）	蛋类（百万个）	羊毛（千吨）
1966—1970 年年平均产量	11,583	80,553	35,840	398.8
1971—1975 年年平均计划数	14,300	92,300	46,700	464
1971—1973 年年平均产量	13,466	84,533	47,933	426
1971 年	13,300	83,200	45,100	429
1972 年	13,600	83,200	47,900	420
1973 年	13,500	87,200	50,800	428

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版；柯西金在苏共二十四大的报告；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

主要畜产品单产提高也很少。1971 年有 2,361 个农庄农场每头奶牛挤奶量为 1,000 公斤，有 4,679 个农庄农场为1,000—

① 〔苏〕《经济问题》1970 年第 12 期。
② 勃列日涅夫在苏共中央全会上的报告，1968 年 10 月 30 日。

1,650 公斤。全苏平均数长期徘徊在 2,000 公斤上下。母畜不孕情况严重。第八个五年计划期间，阿塞拜疆的农庄农场母牛产仔率只有 51—63%，格鲁吉亚为62—67%，乌兹别克65—70%，俄罗斯联邦、乌克兰和白俄罗斯情况较好，也只 97%左右，1972 年乌克兰也有 20%的母牛不产仔①。现在，苏联按人口计算的一些畜产品产量和消费量，在东欧各国中属于最低一档。见表 100。

表 100　按人口计算肉类（包括可食副产品）、食油和肉制品（折成肉）的消费量比较

（单位：公斤）

国　　别	1960 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年
保加利亚	32.7	43.1	43.7	46.2	51.7
匈牙利	47.6	51.6	57.6	59.5	61.7
德意志民主共和国	55.0	58.7	66.1	68.5	70.8
蒙古	125.2	102.0	106.0	91.8	100.5
波兰	49.9	56.0	61.3	64.0	66.8
苏联	40.0	41.0	48.0	50.0	51.0
捷克	56.8	61.7	71.9		

资料来源：《经互会统计年鉴》1973 年。

二、土地荒废，技术落后

1. 土地资源大量毁坏

苏联官僚垄断资产阶级为了追求最大限度的利润，二十年来，对土地实行掠夺式的经营，破坏土地肥力，废除草田轮作制，并盲目开荒，又不肯花费大量投资以维修水利，改良土壤，营造农业用林。现在土地风蚀水蚀，沙暴施虐，土地盐碱化情况十分

① 〔苏〕《经济问题》1970 年第 12 期。

严重。哈萨克共和国、西部西伯利亚、东部草原、乌克兰南部和北高加索，以及其他一些地区风暴为害最大，每年吹掉土壤的肥沃层，损害大片庄稼，破坏灌溉地和水渠①。风蚀遍及整个白俄罗斯润湿的森林区和沼泽区。哈萨克斯坦全部被开垦的土地上每年受到沙暴威胁，受害耕地面积在 2,000 万公顷以上，1965 年风蚀侵袭新垦边疆区的土地达 500 万公顷。据统计，仅苏联欧洲部分，受到水蚀的耕地就有近 5,000 万公顷之多。乌克兰农业用地约有三分之一因水蚀而变劣。阿塞拜疆受水蚀的土地几乎占到全部土地的 40%②。到 1970 年为止，罗斯托夫州十年内因受风蚀和水蚀，有 31,000 公顷肥沃土地报废了③。灌溉工程粗糙，在许多灌溉区经常出现再度盐碱化。光哈萨克和西伯利亚，1969 年就有几百万公顷土地因受风雨侵蚀和盐碱化作用而荒废。伏尔加格勒州土地被侵蚀和盐碱化面积占全部农业用地的 82%。据苏联"学者"估计，1968 年，由于严重的土壤侵蚀，使国民经济损失了 40 亿卢布④。全国被冲刷掉的土壤，每年有 5 亿吨，耕地和牧场消失的氮有 120 万吨，磷 60 万吨，钾 1,200 万吨。每年失去的氮比全国化肥工厂生产的还要多，许多地区因侵蚀所失去的氮、磷、钾数量，超过给土地的施放量⑤。这都严重影响农作物的产量，例如，勒尔州多年来平均每公顷地有 20—35 吨土壤被冲走，产量降低了二分之一到三分之二以上⑥。

耕地破坏的结果之一是耕地资源更受限制，按人平均农用土地不断减少。根据 1972 年年底统计，全苏农业用地面积为

---

① 苏共中央和苏联部长会议《关于防止土壤风蚀水蚀的迫切措施的决定》，见〔苏〕《真理报》1967 年 2 月 11 日。

②④ 〔苏〕《莫斯科》1968 年第 2 期。

③ 〔苏〕《农村生活报》1969 年 6 月 6 日。

⑤ 〔苏〕《农村生活报》1968 年 7 月 27 日，1966 年 2 月 25 日。

⑥ 〔苏〕《农村生活报》1966 年 2 月 25 日。

6.077 亿公顷。其中有 5.47 亿公顷属于从事农业生产的土地，内有耕地 2.241 亿公顷，多年生果林 450 万公顷。

表 101　平均每个居民拥有的农用地

（单位：公顷）

	1960 年	1965 年	1970 年	1975 年（估算）
每个居民占有农地	2.81	2.63	2.49	2.37
其中：				
耕地、苹果园、葡萄园及其他多年生果林	1.05	0.99	0.94	0.90
其中：耕地	1.03	0.97	0.92	0.88

资料来源：〔苏〕«计划经济» 1973 年第 8 期。

在 1960—1970 年十年内，按人口计算农业用地缩小 0.33 公顷或 11.4%。而集约化农用地（包括耕地和多年生果林等）缩小了 0.11 公顷或 10.5%。在外高加索、中亚（土库曼除外）及其他一些农地不很富裕的共和国里，按人口计算的农业用地比全国缩减要快得多。当然，这里还有人口增长因素，但主要原因是土地荒芜，可耕地总面积减少。

2．农业技术落后

为了摆脱农业困境，勃列日涅夫上台后提出“农业生产集约化”的方针。他说，“这一政策的方针是什么呢？如果最简练地说，这首先就是进一步加强和完善机器技术基地，广泛改良土壤和农业化学化”①，这是“党所制定的广泛而又全面的纲领的主要环节”②。苏联报刊宣扬“在现代条件下，农业生产集约化方

① 勃列日涅夫在全苏集体农庄第三届代表大会上的报告，1969 年 11 月 25 日。
② 勃列日涅夫在阿拉木图庆祝垦荒二十周年会上的讲话，1974 年 3 月 15 日。

针具有决定性意义”①，《集体农庄示范章程》也规定农庄的基本任务之一，是“通过集体农庄生产的集约化和进一步技术装备、通过全盘机械化和电力化以及广泛实行化学化和改良土壤的途径，增加农产品的产量和向国家交售量”②。近几年，这方面的基建投资有所增长。

表 102　农业基建投资变化状况

（按 1969 年 1 月 1 日预算价格）　（单位：百万卢布）

年份	基建投资总额	其中生产性项目	投资总额中	
			国家	农庄
1951—1955	14,724	12,848	7,229	7,495
1956—1960	28,520	24,155	13,395	15,125
1961—1965	45,625	38,018	26,858	18,767
1966—1970	74,521	59,949	45,113	29,408
1966	12,427	10,154	7,450	4,977
1967	13,723	10,840	8,082	5,641
1968	15,260	12,120	8,992	6,268
1969	15,709	12,634	9,781	5,928
1970	17,402	14,201	10,808	6,594
1971—1975(计划)	120,600		77,600	43,000
1971	19,760	16,417	12,565	7,195
1972	21,631	18,095	13,889	7,742
1973	25,800		16,400	9,400

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年；〔苏〕《经济报》 1974 年第 5 期；〔苏〕《农业经济》1971 年第 5 期；〔苏〕《苏联财政》1970 年第 10 期。

① 〔苏〕《农业经济》1971 年第 5 期。

② 〔苏〕《党和政府农业决议》（1965—1971 年）。

第九个五年计划规定国家农业投资比上个五年增长 70%，预定为 776 亿卢布，集体农庄投资比上个五年增长 50%，达 430 亿卢布，两者合计为 1,206 亿多卢布（按苏联国家建设银行1970年年底确定的价格系数折算，国家投资为 822 亿卢布，其中用于建筑安装的 505 亿，农庄和庄际组织投资 464 亿，其中用于建筑安装的 314 亿，国家与农庄合计为 1,290 亿卢布）①。1971年投资总额比 1970 年增长 20%；1972 年比 1971 年，1973 年比 1972 年都增加 8% 左右。但是，实际上总是打了很大的折扣。首先，基建投资计划往往搁延，不能完成。1970 年初，仅国营农场未完成的建筑工程价值差不多就有 20 亿卢布，占建筑安装工程总量的 80%②，许多共和国拨作土壤改良工程的资金根本没使用。1972年，国营农场未完成的建筑以货币计算从 14 亿卢布增到 24 亿卢布，集体农庄从 16 亿卢布增到 33 亿卢布；占基建投资总额比重，国营农场从 40% 增到 42%，农庄从 40% 增到 50%③。

其次，基建投资资金分散，浪费很大。1970 年苏共中央七月全会透露，梁赞、顿涅茨州的养禽场建筑工程进行了五年，阿卡雷加克市和库斯塔奈州大型粮仓建造了九年多。由于设计和预算编制的错误造成大量浪费，仅 1966—1969 年期间审查过预算价值的 32 个大型水利工程，就超价 10 亿卢布以上，为预算价值的 80%④。许多工程已交付使用，但仍有很多部分没有竣工。

因此，基建投资效果极低。每卢布生产性基建投资的产值不断下降，第五个五年计划期间为 0.87 卢布，第六个五年计划

---

① 〔苏〕《农业经济》1971 年第 5 期。
② 〔苏〕《苏联财政》1970 年第 10 期。
③ 〔苏〕《农业经济》1972 年第 7 期。
④ 〔苏〕《苏联财政》1970 年第 10 期；〔苏〕《农业经济》1972 年第 2 期、第 7 期。

期间为 0.36 卢布，第七和第八个五年计划为 0.16 卢布①。每卢布固定生产基金所得产值(生产率)，日益缩小，以 1940—1970 年三十年的情况看，农庄和农场的每卢布固定生产基金的产值见表 103。

表 103　1940—1970 年基金生产率

年　　份	固定生产基金包括牲畜(十亿卢布)	农业总产值(十亿卢布)	一卢布固定生产基金的产值(卢布)
1940	11.1	21.2	1.91
1950	13.0	21.3	1.53
1960	36.8	41.4	1.14
1965	55.8	48.9	0.88
1970	81.5	62.5	0.76

资料来源：〔苏〕斯多布诺夫：«提高农业生产效果的途径» 1972 年莫斯科版。

如果从国民收入来看，农业劳动创造每卢布国民收入所占用的基金不断提高。按现价：1958 年为 0.78，1965 年 1.02，1970 年 1.05；按可比价格：1958 年为 0.78，1965 年 1.19，1970 年 1.37②。

长期以来，农业投资的重点是农业机器设备，其次是畜舍建设，再次是水利建设以及农业电气化和果园建设等等。1970 年购买拖拉机、运输工具、农业机器等的投资占 32.7%，畜舍建设占 23.1%，水利建设占 20.3%，电气化 4.7%③。

农业机器设备有较大的增加。

① 根据 1951—1955 年，1956—1960 年，1961—1965 年，1966—1967 年农业产值除以相应年份的生产性投资估算。
② 〔苏〕拉帕葛斯：«农业效果：国民经济评价方法» 1973 年莫斯科版。
③ «苏联农业统计汇编» 1971 年莫斯科版。

表 104　农业用拖拉机、联合收割机、汽车总额

（年末数，单位：千台）

年　份	拖拉机总额(实物台)	其　中		拖拉机总额（折合15匹马力）	谷物联合收割机	其　中	载重汽车包括自动车槽车
		轮　式	履带式			自走式	
1960	1,122	603	519	1,985	497	233	778
1965	1,613	716	897	3,032	520	487	982
1970	1,977	816	1,161	4,343	623	604	1,206
1971	2,046			4,531	639	613	1,168
1972	2,112				656	630	1,272

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版；《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

表 105　国家每年向农业提供的农业机器设备

（单位：千台）

		1960 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年	1973 年
拖拉机	实　物　台	157.0	239.5	309.3	313.174	312.8	322.0
	标　准　台（15匹马力计）	269.2	482.1	721.1			
载重汽车(专用车除外)		66.1	70.2	125.8	137.3	153.2	225*
机引犁		142.4	158.5	207.2	217	219.6	215
机引播种机		104.5	259.5	187	170.1	175.3	193
机引中耕机		79.2	208.3	204.6	183	176.3	190
机引粗耕机(灭茬机)		32.3	44.2	38.2	28	27.6	
谷物联合收割机		57	79.4	97.1	99	92.8	82
简易收割机		55.1	97.7	47.7	51.4	59.2	63
土豆联合收割机			6.1	8	9.7	11.3	12
青贮饲料联合收割机		13	22.9	32.9	39.7	54.4	61
甜菜联合收割机		4.6	17.3	9.6	10.4	11.9	14
收棉机		3.2	8.0	5.9	6.8	6.7	6.5

*　包括专用车。

资料来源：《苏联农业统计汇编》1971 年莫斯科版；《苏联国民经济统计年鉴》1972 年；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

近三年，平均每年供应农业约31万多台拖拉机，近20万辆载重汽车，以及30亿卢布的各种农业机械设备，但农业机械化水平不高。1970年在农庄农场田间工作的拖拉机约为190万台，谷物联合收割机约65万台①。如按每百公顷耕地占有的拖拉机数量（折合15匹马力），1972年，苏联有2台，而捷克有4.4台，保加利亚2.7台，匈牙利2.3台，东德3.5台，波兰2.4台，罗马尼亚2.1台。苏联拖拉机及其他农业机械质量低，每年损耗数量很大，据透露，第八个五年计划期间，每年供应农业的拖拉机还不足以抵偿报废的拖拉机。苏联有关部门计算，农业改进技术装备和实行全盘机械化，需要固定生产基金至少1,800亿卢布，每年需增加拖拉机约55万台。而目前农业劳动基金装备程度比全盘机械化所需少三分之二，动力装备程度少五分之四至六分之五②。1972年拖拉机供应才31万台，差距还很大。如按官方的“理想”要求，农业拥有拖拉机要达到425万台，卡车270万辆，那就差得更远了。况且，近几年有些机器如谷物联合收割机还不断减少。由于缺乏资金和机器，苏联农业的机械化程度很低。1970年牛棚挤奶机械化是56%，供水机械化为68%，分喂牛饲料机械化为12%，分喂猪饲料机械化为28%③。“畜牧业机械化水平很低”④。种植业的许多劳动过程基本上仍是手工操作。1971年蔬菜播种与栽培机械化为62%，联合收割机收甜菜占78%，土豆运输24%。1973年，“苏联机械化比较高的阿塞拜疆共和国，在植棉业这样一个机械化的部门里，收割机械化程度只占21%”⑤。

---

① 〔苏〕《战后苏联农业的发展》（1946—1970年）1972年莫斯科版。
② 〔苏〕《经济问题》1971年第6期。
③ 香港《七十年代》杂志1972年12月号。
④ 勃列日涅夫在全苏集体农庄庄员第三次代表大会上的报告（1969年）。
⑤ 阿利亚耶夫在阿塞拜疆共和国党中央全会上的报告，1973年4月9日。

苏联的农业机械还存在着许多其他严重问题。零配件长期不足。1970 年有 135 种特别缺货的拖拉机零件，240 种特别缺货的汽车零件，生产部门完不成生产计划。1973 年农业机器因缺乏零配件不能使用的达 15—20%①。农业机器粗制滥造，偷工减料，质量极为低劣。特别在苏联官僚垄断资产阶级残酷压迫下，**“工人奋起反对作为资本主义生产方式的物质基础的这种一定形式的生产资料。”**（马克思：《资本论》。《马克思恩格斯全集》第23卷第468页）许多农业机器提前报废。1969 年提前报废的拖拉机达 73,600 台，占总额的 10.8%，联合收割机 34,600 台，占总额的 13.1%②。1972 年全苏提前报废的拖拉机和其他农业机器近 20—30%③。现在新提供的拖拉机和农业机器每年有 61—65% 是用于替换报废机器的④。“在中央区的农庄农场，拖拉机平均使用 11—13 年，谷物播种机和自动联合收割机使用 8—9 年，许多联合收割机标准使用期平均为 6 年，而俄罗斯联邦及其他一些共和国的生产单位有时是 4—5 年就报废了。全国农庄农场最近五年内提前报废了 33,000 台青饲料联合收割机，9,000 台玉米联合收割机，8,900 台甜菜联合收割机。”⑤

那些没有报废的农业机器也因严重损坏而经常修理，维修费用大大增加。每年都有 60—70% 的谷物联合收割机需要进行大修理或小修理。据称，“一台拖拉机在制造和八年折旧期间，技术维修的劳动消耗量为 100%，其中工业部门占 7—10%，农业部门占 90—93%。制造拖拉机花费的资金只占 23—31%，其余 69—77% 是在使用期间花费的。”⑥一台 ДT—75 型拖拉

---

①④ 〔苏〕《经济问题》1973 年第 7 期。
② 〔苏〕《苏联财政》1970 年第 10 期。
③ 〔苏〕斯多布诺夫：《提高农业生产效果的途径》1972 年莫斯科版。
⑤ 〔苏〕《经济报》1973 年第 12 期。
⑥ 〔苏〕《农业经济》1971 年第 4 期。

机，在8—9年使用期间要进行6次小修和2次大修，还需要大量技术维修。修理所耗费的资金和物资高达7,600卢布，相当于拖拉机出厂价格的2.5倍①。1971年统计，全苏农场仅拖拉机的大修理和日常修理就开支了10.84亿卢布，折合农业现有拖拉机的24%以上。这笔钱能购买415,000多台新拖拉机，差不多等于当年供应农业拖拉机总数(标准台)的一半②。农业机器的使用率不断降低，全苏拖拉机日耕作量，农庄从1958年的2.7公顷降到1970年的2.3公顷；国营农场从2.26公顷降到2.1公顷。一个标准台的轮班系数，1960年为1.3，到1970年农庄降为1.18，农场降为1.12③。如以1971年与1965年比较，ДT—54和ДT-75拖拉机平均每班工作量，吉尔吉斯下降20.7%，摩尔达维亚下降12.3%，乌兹别克下降10%，哈萨克收棉机每天工作量下降39%，达吉克则下降18%④。农业机器经常大量损坏和使用率低带来的一个直接结果，是贻误农时，影响生产。据透露，秋耕和休闲地秋耕要求18—20天完成，实际是42—45天；谷物播种要求5—6天，实际是9—10天；谷物联合收割机收获要求9—10天，实际在一个月以上；甜菜联合收割机收获要求20天，实际是36天等等⑤。勃列日涅夫抱怨说，“这给收成带来了巨大损失。”⑥

苏联农业技术设备落后的另一表现是农业用电量很少。所谓“农业电气化”是近年吹得最响的口号之一，实际上农业用电微乎其微，1965年农业用电仅占整个发电量的4%左右，而用于农业生产的电力为2%；1965年苏共中央七月全会和1966年

① 〔苏〕《经济问题》1973年第7期。
② 〔苏〕《农业经济》1971年第4期。
③ 〔苏〕斯多布诺夫：《提高农业生产效果的途径》1972年莫斯科版。
④ 〔苏〕《农业经济》1972年第11期。
⑤ 〔苏〕《苏共三月全会关于农业的高涨》1965年莫斯科版。
⑥ 勃列日涅夫在苏共中央三月(1965年)全会上的报告。

五月全会以后，采取了一些措施才略有增长，分别为5%和2.5%①。1971年农业工作人数占整个国民经济的27%，而得到的电力不到5%，其中用于生产目的的只三分之一多一点。目前农业用电充其量不过390亿瓩小时，而“电气化”计划每年需要消费电至少是1,300亿瓩小时，计划成了空话②。

化肥使用虽然有所增加，但数量质量都远不能满足实际需要。按每公顷耕地计算，折合标准单位，1960年为52.6公斤，1965年为122.5公斤，1970年为207.1公斤。实际上，在装卸运输和施用过程中浪费很大，不会达到这个数量。化肥从出厂到农庄农场田间损失为6%，有的超过15%。如按1973年5,800万吨供应量计算，光损失就是400多万吨。损失发生在农牧公司的储运过程(2%)，以及农业单位的保管运送过程(4%以上)和生产队的使用过程(15%)③。即使按上述夸大了的数字，在化

表106　苏联与东欧各国每公顷供肥比较*

（单位：公斤）

国　　别	1960年	1965年	1970年	1971年	1972年
保加利亚	36.1	85.5	159	158	268
匈牙利**	29.4	63.3	150	171	183
德意志民主共和国	188	267	319	332	334
波　　兰	48.6	73.1	162	172	196
罗马尼亚	7.9	28.9	66.7	68.8	60.9
苏　　联	12.2	28.5	47	51.5	56.1
捷　　克	94.6	167	230	254	263

*　本表系一公顷耕地和多年生林木供肥比较；供肥数已折合为有效物。

**　匈牙利系指可耕地和多年生林木。

资料来源：《经互会统计年鉴》1973年。

① 《苏联农业统计汇编》1971年莫斯科版。

② 〔苏〕《经济问题》1971年第6期。

③ 〔苏〕《农业经济》1973年第7期。

肥消费方面，苏联与东欧各国相比也很落后。

据苏联有关部门计算，“1968—1970年折合每公顷耕地的矿肥施用量比需要少71—75%，比许多农业高度集约化国家要少80—83%。如全部满足对矿肥的需要，每年要生产14,000—15,000万吨”①。不仅数量缺乏，质量也很差。营养成分很少，“水分过度，肥料变硬”，“氮化磷酸钙，到了消费者那儿，就成了石块，有时甚至成了有整个车厢大的石块”②。1972年抽查农技公司的肥料，就发现20多万吨的酸度、粒状稳定等质量指标不符国家标准③。据西方说，美国生产的肥料平均营养含量为38.7%，1970年为40%；苏联则分别为27.7%和34.7%。其他除莠剂等药剂的产量质量都很落后。

所谓“土壤改良”，工程质量低造价高，也是一片混乱。盐碱地和沼泽地的改良有所进展。改良面积：1967年为20万公顷，1968年为22.2万公顷，1969年为22.1万公顷，1970年为29.2万公顷，1972年为35万公顷④。但这些“改良”的土壤，有的水分过多，有的酸性过度，有的再度碱化，或排灌后重新沦为沼泽。1972年，水利部130项大型工程有74项不能投产；疏干工程完成90%，各加盟共和国只完成70%。改良的土地往往要经过8—10年才能收回投资，改良不久就过早报废。有的工程如1967年39.9万公顷面积的西北经济区排水网，根本不能使用。而改良土壤的造价却不断上涨，十分高昂。例如，列宁格勒州1958年每疏干一公顷地花10卢布，1965年花456卢布，1968年花652卢布，有些项目每公顷高达1,000—1,200卢布⑤。1973年，“直

---

① 〔苏〕«经济问题» 1971年第6期。
② 〔苏〕«经济报» 1967年第20期。
③ 〔西德〕«苏联问题研究» 1971年第3期。
④ «苏联农业统计汇编» 1971年莫斯科版；〔苏〕«农业经济» 1973年第6期。
⑤ 〔苏〕«经济报» 1970年第46期。

到年底经过突击交出的新灌溉地和疏干地还有未完工的部分，土壤改良工程质量低劣的现象仍然存在……设计工作的错误与失算”很严重①。一面“改良土壤”，一面土地继续荒废。例如1966—1970年通过土壤改良等办法扩大耕地612.65万公顷，同时却有634.98万公顷耕地没有轮作，使耕地减少22.32万公顷。光是1971年就有15.3万公顷耕地变为荒地②。

三、剥削加重，人口外流

从赫鲁晓夫到勃列日涅夫，苏联官僚垄断资产阶级变尽花样，不断加强对广大苏联农民和其他劳动者的剥削。这是造成苏联农业长期落后衰退、日益陷入严重危机的根本原因。首先他们利用加工工业，几乎掌握三分之二的农业原料和农产品，通过周转税把大量剩余价值攫取去了。据计算，光是农业（包括林业）创造的周转税，体现在工业部门的，1960年为173亿卢布，1965年为192.7亿卢布，1970年为220.08亿卢布③。其次，农业生产资料和消费品主要通过农业技术设备公司和消费合作社供应。仅消费合作社的利润每年在15亿卢布左右。再次，苏联的银行不仅控制着国营农场，而且以直接贷款控制着农场农庄，加深了对农场工人和农庄庄员的剥削。据苏联官方计算，第八个五年计划期间，国家从农业得到的周转税、国营农业企业利润提成，以及农业合作社和其他社会组织的税收的集中收入，占农业总产值的30.2%，达到1,233亿卢布（可比价格）。如果1971年至1975年农业每年保持980亿卢布的总产值（1965年可比价

---

① 苏共中央《关于苏联土壤改良和水利部在执行苏共中央十二月（1972年）全会关于提高投资效果和缩短生产能力投产期限的指示方面的工作情况》的决议，见《真理报》1973年8月12日。

② 〔苏〕《农业经济》1972年第12期。

③ 〔苏〕拉帕葛斯：《农业效果：国民经济评价方法》1973年莫斯科版。

格），按每年周转税 270—280 亿卢布，加上所得税和国营企业利润提成及基金付费约 30 亿卢布，则这五年又将从农业得到 1,450 亿卢布的预算收入。扣除第九个五年计划规定的农业投资 822 亿卢布，仍有 628 亿落到官僚垄断资产阶级手里①。还

表 107　农业上缴周转税变化*

（单位：十亿卢布）

年　　份	全国周转税总额	其中：农业劳动创造的周转税**	农业劳动创造的周转税占全部周转税总额的比重%
1960	31.34	17.30	55.2
1965	38.69	19.27	49.8
1966	39.30	19.57	49.8
1967	40.10	19.57	48.8
1968	40.80	19.18	47.0
1969	44.50	20.47	46.0
1970	49.40	22.08	44.7

*　不包括利润提成、基金付费及所得税等。

**　农业劳动创造的周转税系将周转税按各物质生产部门劳动耗费（劳动小时）分摊而推算的。

资料来源：〔苏〕拉帕葛斯：《农业效果：国民经济评价方法》1973 年莫斯科版。

有集体农庄提取的公积金，按现行价格计算，1965 年为 395 亿，1970 年为 593 亿卢布②。这样估算，农业每年约有 700 多亿卢布剩余价值被剥削去了，占了总产值的大约 75%。实际上，农民创造的总产值和他们被掠夺的程度远不止如此。据苏联国家计委副主席透露，1970 年苏联农业创造的国民收入约近 1,000 亿卢布（占全部国民收入 33.7%）。而 1970 年国家拨给农业的全

①②　〔苏〕拉帕葛斯：《农业效果：国民经济评价方法》1973 年莫斯科版。

部投资为 180 亿卢布，该年农业全部从业人员共 3,000 万人的工资及其他优抚收入约计 270 亿卢布，两项合计只有 450 亿卢布。这样，1970 年这一年，农业劳动者所创造的国民收入就有一半以上被官僚垄断资产阶级攫取去了。1966—1970 年，农业投资只完成计划的76%。每年农业投资只占周转税的五分之一，如果加上农庄所得税、农场上缴利润及基金付费，这个比例还要小得多。1970—1972 年，集体农庄创造的纯收入约为 220 亿卢布，其中 10% 作为向国家缴款，直接落入官僚垄断资产阶级手里；90% 为公共基金，基本上作为农庄的追加资本（约在 160 亿以上）为特权阶层所支配；即使留下作为文化生活、物质鼓励等的消费支出，也摊不到一般庄员使用。

苏联的投资分配政策，首先是保证官僚垄断资产阶级追逐最大限度利润和争霸世界的需要。每年投资最多的是军事工业及其有关部门，所以工业投资增长速度最快，所占比例最高。农业投资在整个国民经济投资中只占六分之一多一点。因此，农业机械化叫得很响，进程很慢。这表现在固定生产基金的增长速度上，农业大大落后于工业。1940—1970 年，工业固定生产基金增长 10 倍而农业只增长 4 倍。

国民经济固定生产基金的装备程度和劳动生产率也是农业落后。

表 108　工业与农业固定生产基金装备率

（单位：千卢布）

	1960 年	1965 年	1970 年
一个工作人员的固定生产基金：			
工　　业	3.9	5.5	6.7
农　　业	1.3	2.1	3.2
农业劳动的固定生产基金装备率占工业同一指标的%	33	38	48

资料来源：〔苏〕斯多布诺夫：《提高农业生产效果的途径》1972 年莫斯科版。

工业的动力装备程度比农业高1倍，电力装备程度高14倍①。结果，农业无论是劳动生产率还是总产值的增长速度都低于工业。

表 109　工业和农业劳动生产率增长速度

（1970 年为 100）

	1971 年	1972 年	1973 年（计划）
工　　业	106.3	111.8	117.4
农　　业	103.4	100.5	116.7
建　　筑	105.1	110.7	117.9
铁路运输	104.5	108.5	112.2

资料来源：〔苏〕«计划经济» 1973 年第 7 期。

1961—1965 年工业平均增长速度高于农业 2.6 倍，1966—1970 年高于农业 1.2 倍，预计在 1971—1975 年仍高于农业 1 倍②。因此，轻纺工业和食品工业原料不足。最近羊毛发生严重困难，不得不进口 20—25% 以满足工业需要③。农业部门“没有及时解决保证供应轻工业企业以优质原料和材料”④。

农民不仅受到官僚垄断资产阶级直接剥削，他们创造的极大部分国民收入和农畜产品都被搜刮去了，而且遭受着农庄特权阶层的压迫和剥削。广大农民和农村人口是苏联收入最低、生活最苦的阶级和阶层。他们在残酷的剥削和压迫下，终年劳动，不得温饱，哪有什么劳动积极性，许多人为了寻找生活出路，

① 〔苏〕列别金斯科：«农工综合体的形成与发展» 1972 年基辅版。
② 〔苏〕萨尔基相：«社会主义条件下实际收入增长的水平、速度与比例» 1972 年莫斯科版。
③ 〔苏〕«经济问题» 1970 年第 12 期。
④ 〔苏〕«真理报» 1973 年 8 月 28 日。

表 110　工业与农业发展速度

（以 1950 年为 100）

	1955 年	1960 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年
工业总产量	185	304	458	689	742	791
生产资料生产（甲类）	191	327	517	781	841	898
消费资料生产（乙类）	176	265	360	538	580	613
农业总产量	122	163	183	224	227	217
种植业产品	116	150	164	208	206	187
畜牧业产品	135	186	215	256	265	265

资料来源：《经互会成员国统计年鉴》1973 年。

不得不离乡背井流入城市。据苏联《记者》杂志最近发表的数字，1959—1970 年从农村流入城市的人口共达 1,640 万，平均每年 150 万人。近几年外流趋势有增无已，每年达 200 万人①；1973 年苏共中央致党员和苏联人民的号召书供认，农村“劳动力流动仍很大”。从透露出来的情况看，农村人口外流主要原因是农村劳动繁重，收入低下，教育卫生、居住生活等条件差。劳动力紧张地区比劳动力多的地区流出的人口多，如乌拉尔、西部西伯利亚、北哈萨克斯坦新垦地各州农庄的流动性特别大；远东有劳动能力的庄员的外流率为 7.7%，比伏尔加维亚特区高 2.5 倍②。1971 年统计，近十年西伯利亚的农村人口减少了 13%，其他西部地区几乎减少了 17%③。结果，这些地区劳动力更紧张，农民劳动负担更沉重。

① 《人民日报》1974 年 8 月 24 日。
② 〔苏〕《农业经济》1971 年第 5 期。
③ 〔苏〕《真理报》1971 年 2 月 17 日。

表 111　1970年全苏各地区平均每人大田耕地、工作日和产量比较

共和国和经济区	大田作业中每人平均耕地量		大田作业中每人每年工作日		大田作物产量			
					每人平均		每百公顷平均	
	公顷	%	日数	%	卢布	%	千卢布	%
全苏平均数	9.7	100	187	100	1,873	100	19.4	100
劳动力不足地区								
西北区	8.1	84	209	112	1,135	60	13.9	72
拉脱维亚共和国	9.9	102	185	99	2,372	126	24.0	124
爱沙尼亚共和国	10.5	108	189	101	2,759	147	26.2	135
中央区	11.1	114	200	107	1,917	102	17.2	89
伏尔加沿岸区	21.4	221	182	97	2,806	149	13.1	68
乌拉尔	23.6	243	196	105	3,056	163	12.9	67
远东区	29.2	301	223	119	4,377	233	15.0	77
哈萨克共和国	31.0	320	197	105	3,054	163	9.8	51
西西伯利亚区	33.1	341	197	105	3,044	162	9.2	47
东西伯利亚区	31.4	324	199	106	2,636	140	8.4	43
劳动力过剩地区								
格鲁吉亚共和国	1.6	16	137	73	886	47	56.9	293
摩尔达维亚共和国	3.1	32	181	100	1,484	79	47.9	247
达吉克共和国	3.1	32	229	122	1,740	93	55.9	289
白俄罗斯共和国	4.7	48	155	83	1,228	65	25.9	134
乌克兰共和国	6.9	71	177	95	1,622	86	23.4	121
立陶宛共和国	7.5	77	156	83	1,673	89	22.3	115
伏尔加维亚特区	10.2	105	173	92	1,528	81	15.0	77
中央黑土地区	12.7	131	184	98	2,150	114	16.9	87
北高加索地区	15.4	159	188	100	2,837	151	18.4	95

资料来源：〔苏〕«农业经济» 1972 年第 4 期。

能离开农村的多数是为生活所迫的青壮年，而年纪大的由于无人雇佣，只好留在农村，继续挣扎。1964—1970 年，全苏农庄中 20—24 岁的男子和妇女人数分别减少了 38% 和 43.5 %；25—29岁的，分别减少了 28.5%和 28.8%；30—39 岁的，分别减少了 4.2%和 15.6%。大多数青年人不愿留在农村。列宁格勒某“社会学家”调查，“在某些地区每二十个农村青年中，只有一个呆在农村”。例如苏姆斯克州托普斯克区，18—40 岁的有劳动能力的人只占该区人口的 21.9 %，其他全为 40 岁以上和 18 岁以下的，单小孩与老人(女 55 岁以上，男 60 岁以上)就占了 53.2%①。有的地方从事农业劳动的平均年龄为 50 岁，因此，近年来苏联农村普遍出现“老年化”现象。

越是有技术的，到大城市“容易”找到雇主的，外流的越多。特别是“农业机务人员的流动大”。拖拉机手、康拜因手等，每年从农庄中走掉十分之一，从农场中走掉五分之一。1965—1969 年，全苏训练了近 360 万名年轻农机手，除补充退休、病残者外，农业部门实际增加的只有 24.4 万人，绝大部分农机手或者离开农村，改换职业，或者根本没有到农村去过②。农场农庄每台拖拉机 1950 年平均有 2 个拖拉机手，1960 年为 1.6 个，1973 年只有 1.3 个了③。每逢收获季节，“总是很难组织机器进行两班工作”，“常常没有人可以驾驶拖拉机和康拜因机”。许多共和国劳动力问题特别尖锐。吉尔吉斯共和国各农庄农场，1965 年每百台拖拉机还配备有 120 名拖拉机手，1972 年只有 99 名。有的地区比这个水平还要低得多④。农村人口外流，又反过来促使农业危机的更加深重。

---

① 〔苏〕《农业经济》1971 年第 5 期。
② 〔苏〕《农业经济》1972 年第 4 期。
③ 〔苏〕谢明：《农工综合体的经济基础》1973 年版。
④ 〔苏〕《苏维埃吉尔吉斯报》1973 年 1 月 25 日。

苏联农业二十年来的发展表明，由于苏联官僚垄断资产阶级篡夺了党政大权，不断加紧对广大农民和其他劳动者的压榨，苏联农民和农村劳动者重新失去了土地和其他生产资料，处境十分悲惨。苏联农业长期衰退，危机日益深重，其根本原因就在于此。

第四章　商　　业

资本主义的生产要以资本主义的流通为条件。苏修叛徒集团在工业和农业中复辟资本主义的同时，在流通领域中全面复辟了资本主义。他们用国家垄断资本主义的市场经济代替社会主义的计划经济，把为生产为消费服务的社会主义商业变成了追逐利润的资本主义商业，形成了一个完全由官僚垄断资本统治的国内市场。

第一节　生产资料供应的资本主义商业化

社会主义的生产资料的计划供应是巩固生产资料公有制，壮大和发展社会主义经济的重要制度。二十年来，在修正主义路线统治下，经过“改组”和“新体制”，苏联的社会主义物资技术供应制度已变成了为官僚垄断资产阶级追逐最大限度利润服务的资本主义商业。

一、生产资料供应纳入批发商业轨道

赫鲁晓夫在“改组”工业和建筑业之后，于1958年4月曾经对物资技术供应体制实行改组，把原来按工业部门隶属关系的物资分配和供应体制，改为按地区原则进行分配和供应，并对生产资料产品的分配权限作了如下规定：

（1）凡生产资料产品由一个国民经济委员会（或一个加盟

共和国)生产,若干个国民经济委员会(或若干个加盟共和国)消费的,归生产该产品的国民经济委员会(或加盟共和国)进行分配和供应。

(2) 凡产品由二个至三个加盟共和国生产,在若干个加盟共和国消费的,归生产该产品的比重最大的加盟共和国分配和供应。

其他凡由若干个加盟共和国生产、若干个加盟共和国消费的产品,以及那些最重要的产品,则归苏联计委统一分配。

改组后,全苏留下 1,100 种,其余约 5,000 种物资下放到各加盟共和国分配。其中 4,000 多种产品由俄罗斯联邦共和国分配,600 种由乌克兰共和国分配,由其他共和国分配的约 20—30 种产品。

由于这些物资多半是紧张物资,资源不足,各加盟共和国互相争夺,矛盾重重。特别是俄罗斯联邦垄断了80%以上产品的分配大权,更是遭到需要物资的其他各加盟共和国的反对。各国民经济委员会和加盟共和国的"地方主义"和"本位主义"使中央部门大伤脑筋。为实行资本主义利润原则而下放的物资分配体制,加剧了竞争和生产的无政府状态,损害了官僚资产阶级的垄断统治。为了通过生产资料产品的分配加强对各国民经济委员会和加盟共和国的控制,几个月后,又决定把生产资料产品的分配权收回来,集中在中央。1960 年,全苏分配产品目录已占95%,共和国分配产品目录约 5%。而生产资料的供应仍由各加盟共和国和各经济区的供销部门负责。同时,提出实行供货企业与用货企业之间的"直接长期经济联系"制①。后来,搞"利别尔曼建议"试验,开始鼓吹"把物资供应转到国营商业的轨道上"②。

---

① 《赫鲁晓夫言论》第 6 集。

② 〔苏〕《真理报》1962 年 9 月 21 日。

勃列日涅夫推行"新经济体制"，对物资技术供应进一步改组。一方面，适应加强中央控制的"部门管理原则"，建立了国家物资技术供应委员会，抓重要产品的"分配计划"和组织供应①；另一方面，适应企业、联合公司和各部追逐最大限度利润的"经济刺激"需要，大搞生产资料供应的商业化，实行通过批发商业分配设备、物资和半成品②。

为了推动生产资料供应的资本主义商业化，1968年5月，在莫斯科召开的"关于完善计划工作和改进国民经济的经济工作的全苏经济会议"中提出了发展生产资料批发商业的具体措施。其主要内容为③：

（1）在制订国民经济计划时，确定转交批发出售的产品品名表；

（2）扩大对企业和工程单位批发供应产品的范围，包括扩大成套供应；

（3）广泛建立批发网点；

（4）发展代销业务和邮购业务。

这次会议后，生产资料的批发商业发展较为迅速。苏共二十四大进一步鼓吹"发展生产资料的批发商业"，并在1971—1975年的五年计划中规定了扩大生产资料批发商业的措施。

所谓通过"批发商业"分配生产资料，就是除了少数最重要的生产资料由中央统一分配外，大部分生产资料均采取商业买卖形式。这样，企业、联合公司和实行"经济核算"的部，就可以根据《企业条例》规定的"权力"，自由处置自己的生产资料和设备，自由获得搞"计划外"生产的原材料等物资，自由出售半成

① 《苏联部长会议国家物资技术供应委员会条例》（1969年5月15日决议批准），见〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

② 《苏共二十三大关于1966—1970年苏联国民经济发展五年计划的指示》。

③ 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

品。而原来的物资供应机构，也变成实行“新体制”的商业机构，发挥追逐利润和奖金的“自主性”。

生产资料批发商业主要有三种形式：

第一种是经过生产资料批发单位销售。生产资料供应站和仓库原来是根据计划调拨方法进行供应的。现在不断扩大批发销售的商品品种，用货企业不需调拨证明就可以购买批发供应的生产资料。从1969年开始改用这种方法供应的商品，有某些建筑材料、化学产品、橡胶工业制品，以及机器制造厂生产的个别产品，煤和煤砖(不缺货的品种)等。从1970年起，对科研、设计单位“所必须的通用设备、材料和半成品实行批发供应”①。

还有生产资料批发商店，出售仪器、工具、磨料制品、各种电气设备、建筑整修机、涂料研磨机和其他物资。近年来，竭力发展这种买卖的形式，它不受专用基金的限制，更加“自由”。它的流转额和网点不断扩大，1968年末有420家，1970年末已有700家。

第二种是经由供应站和批发商店开展代销。企业为减轻基金付费负担，多捞经济刺激基金，通过这个渠道销售“多余的”和“不使用的”设备和材料。1966—1970年，代销产品的流转额为46亿卢布。

第三种是生产资料交易会。在勃列日涅夫登台以后不久，1967年在明斯克第一次出现这种交易会。这一次是共和国交易会，参加的有白俄罗斯工业企业、农业组织和各方面机构的代表，还有其他共和国经济组织的代表。在交易会上出售的生产资料，不仅有所谓“不用的”或“多余的”生产资料，而且有计划外和超计划的物资。其品种有机床、起重机、发电机、火车头、仪表、无缝钢管、汽油等等。以后各地经常举办这种交易会，参加的人数很多。

---

① 《苏联部长会议关于进一步改进国民经济物资技术供应措施的决议》(1969年4月28日)，见〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

如 1967 年 7 月在高尔基市举办的一次生产资料交易会，就有几千人参加，连远在堪察加的企业也有赶去参加的。俄罗斯联邦规定，地区性的交易会一年不少于二次。在举办交易会之前，由物资技术供应机构将“多余的”和“不用”的生产资料的目录、样品簿、数量、举办日期，向企业和组织发出通知，并在报上刊登广告。

不仅有地区性的交易会，还有共和国和共和国之间的交易会。

以上三种批发商业，目前营业额约占生产资料流转额的三分之一。

此外还有供货企业与用货企业之间的“直接长期经济联系”，被认为是“生产资料批发商业的基本形式”。赫鲁晓夫曾鼓吹“采用这种办法，企业就没有必要向许多中央从事供销工作的机关（指各部）提出申请”①，但这种办法搞得不多。1965 年以后有所发展。1966 年改行长期直接联系的供货企业有 1,263 家。1969 年，供货企业直接供给用货企业的生产资料，黑色金属占 21%，有色金属占 54%，化学和无线电技术产品占 24%，林业产品占 38%②。到 1971 年发展为 2,800 多个供货企业和 10,000 多个用货企业。现在，这个渠道的生产资料流转额占三分之二。只有少数几种最重要的生产资料，是在长期计划（如五年计划）基础上，由物资技术供应机构，根据大类商品分配计划，指定供货企业与用货企业签订长期直接供货合同，订明具体产品和交货期限，按合同供货。其他多数生产资料，根据“赋予它们独立选择供应和消费单位的权力”，由供需企业双方直接进行交易，签订以五年计划为期的长期经济合同③。

---

① 《赫鲁晓夫言论》第 6 集。
② 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。
③ 〔苏〕《经济问题》1974 年第 4 期。

在苏联，“企业之间的直接经济联系”，完全是资本主义的竞争关系。据《生产用产品供应条例》规定，合同具有法律效力，“不履行供货合同的义务是对国家纪律的破坏，并要追究破坏国家纪律的企业和组织的物质责任”①。例如，“供货单位供货逾期或未按合同规定期限完成产品供应量，要向购货单位支付违约罚金，逾期10天以下要付未按期供应的某些品种产品价值的3%的罚金，10天以上则再付5%的罚金”；“如果未经购货单位同意而供应了合同未规定的产品（以及如果个别品种供应量超过了合同规定和产品供应提前了），如果购货单位拒绝使用产品而将产品留下负责保管，在这种情况下，供货单位要付给购货单位相当于拒收产品价值3%的罚金，而易腐品则付5%的罚金”，等等。虽然罚款条例多如牛毛，仍然制止不了企业的违约现象。因为“存心破坏经济合同的企业，常常可以按定额规定的全数提取经济刺激基金”。各企业由于追逐利润和产量，造成生产品种和需要品种的严重脱节。现在苏联生产的钢材约1,500种，只能满足品种需要的二分之一，许多种钢材、钢管必须依赖进口。苏联石油加工和石油化学工业部的大批工厂多年来都“完成和超额完成”产品销售计划，取得大量利润和奖金，但超额完成的是用料多、获利厚的产品，而用工多、获利少的品种则完不成任务。不按合同履行义务的情况十分严重。1971年，苏联黑色冶金部的企业超额完成了钢材供应计划，而未完成订货合同的钢材数量却比1970年增加47%。1974年7月，不得不补充规定根据供应合同完成情况来计算物质鼓励基金和奖金的办法②。

---

① 《生产用产品供应条例》，见〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

② 〔苏〕《计划经济》1974年第5期。

他们还给予企业不经过物资供应系统自销某些生产资料的权力①：

（1）“找不到销路的计划分配的产品”，“企业有权自行销售”②；

（2）不在分配之列的产品，它的“销售合同，由企业独立地根据同相应采购组织（订货单位）协商签订”；

（3）“企业不用的多余的设备、运输工具、仪器、工具、杂物、原料、材料、燃料等物资”，“在上级拒绝重新分配多余物资的条件下，可以由企业出售给其他企业和组织”；

（4）“企业按地方收购手续购买的材料、工具和其他物资，由企业自行作主变卖”。

这些生产资料的销售对象不受限制。根据规定，“企业有权向其他国营与合作社企业和组织，包括集体农庄在内，在调拨范围以外出售按发货单推销不出去的产品”③。苏修报刊上经常有企业机关倒卖生产资料的广告：有的单位出售水泥、水管，有的单位出售电子测量表、电子显微镜、高频率设备，有的单位出卖房屋、库房等等。

总之，现在苏联的物资技术供应已经完全纳入官僚垄断资本的再生产过程。生产资料的社会主义计划供应制度早已不存在了，代替的是同劳动力市场并存的国家垄断资本主义的生产资料市场。

二、保证垄断利润的生产资料批发价格

苏联工业品批发价格有两种：一是“企业批发价格”；一是“工

---

①③ 《社会主义国营生产企业条例》，见〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

② 《生产用产品供应条例》，见〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

业批发价格”。前者包括成本和定额利润，是重工业部门对用货单位的出售价格；后者除了成本和利润外，还包括周转税，销售组织的开支和利润，主要为工业消费品的批发价格。缴纳周转税的重工业产品有石油制品、煤气、部分电力，以及由重工业部门所制造的日用消费品，它们出售给商业部门及某些用货企业，采用工业批发价格。

战后初期，苏联重工业部门产品的批发价格，低于其成本，亏损由国家给予财政补贴。1949 年年初，对生产资料批发价格进行了调整，提高 58%。以后，随着劳动生产率的增长和成本的降低，价格逐步调低。1955 年 7 月 1 日最后一次降低批发价格后，已低于 1949 年调高前的水平。此后，除化工和机器制造业产品的批发价格有所降低外，其他重工业产品批发价格都没有降低过。

苏修叛徒集团鼓吹以价值规律调节生产，说“价格是社会主义国家手中进行经济管理的强有力的杠杆”①，“批发价格是刺激技术进步的因素”②。他们把能保证赚取高额利润的批发价格作为推行“新经济体制”的前提条件，在 1967 年和 1973 年两次大规模地提高了重工业品批发价格。

苏联现在的生产资料批发价格是根据基金赢利率制订的。他们说，“正常生产的企业从按照批发价格销售自己的产品中，应该获得利润，应该有可能适当地建立奖励基金，并且有可用来扩大自己的活动、缴纳固定基金付费以及预算的其他费用所必需的资金。”③ 这就是说，价格不仅要保证每个部门、每个企业，而且要保证每项产品都赚利润。

---

① 柯西金在苏共二十四大上的报告。
② 〔苏〕《真理报》1970 年 7 月 9 日。
③ 柯西金 1965 年 9 月在苏共中央全会上的报告。

垫付资本必须带来利润，是苏联官僚垄断资产阶级的信条。在他们看来，“**一个价值额是资本，就因为它是为生产利润而投下，或者说，会有利润生出，就因为有一个价值额是当作资本来使用。**”（马克思：《资本论》，人民出版社1966年版第3卷第16页）

在苏联，原来批发价格中的利润定额是按成本5%左右规定的；改行“新体制”后，则按生产基金的15%规定，叫做基金赢利率。1967年7月1日调整批发价格就是以“赢利率平均水平应该大约占部门生产基金的15%”①为标准。调价之后，重工业品批发价格指数见表112。

从下表可以看出，到1966年为止，沿用1955年核定价格的

表 112　重工业部门工业批发价格（包括周转税）指数

（1940年＝100）

部门＼年份	1948	1949	1950	1955	1960	1965	1966	1967	1969	1970	1971	1972
总指数	111	175	140	107	106	101	100	115	115	116	113	112
电力工业	114	174	160	129	123	123	122	141	141	141	141	141
石油加工工业	100	121	103	79	96	80	80	86	92	110	110	109
煤炭工业	100	310	310	260	260	260	260	471	471	471	471	471
黑色冶金工业	100	275	195	166	166	166	166	244	244	244	242	242
化学和石油化工工业	109	187	157	125	126	125	117	117	117	117	115	115
机器制造和金属加工工业	115	150	114	78	71	66	64	64	62	62	58	57
森林和木材加工工业	104	419	357	356	447	447	447	523	523	526	521	520
纸浆——造纸工业	100	287	233	186	186	186	186	229	227	227	224	223
建筑材料工业	115	256	202	146	146	146	146	174	174	174	173	173

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970年、1972年。

① 〔苏〕《经济报》1966年第13期。

有煤炭工业、黑色冶金工业、纸浆—造纸工业、建筑材料工业；1966 年和 1955 年比较，价格指数上升的有石油加工工业、森林和木材加工工业；价格指数降低的有电力工业、化学和石油化工工业、机器制造和金属加工工业。在 1967 年 7 月 1 日大规模调整批发价格之后，除化学和石油化工工业、机器制造和金属加工工业价格指数基本不动外，其他各部门指数都大幅度提高，其中煤炭工业 1967 年比 1966 年提高 81%，黑色冶金工业提高 47%。而且从整个重工业部门来看，工业批发价格（包括周转税）总指数上升幅度超过企业批发价格（不包括周转税）总指数上升幅度，1967年下半年与 1966 年同期相比，工业批发价格（包括周转税）提高 17.5%，而企业批发价格（不包括周转税）只提高 15%①。工业批发价格与企业批发价格之间差距的扩大，为物资技术供应机构（从 1969 年开始）改行“经济核算制”和资本主义利润原则的“新经济体制”创造了条件。供销机构利润，在 1965 年为 8.9 亿卢布，1970 年增为 17 亿卢布，1971 年达 25.5 亿卢布②。在上列指数表中，机器制造和金属加工工业指数是不断下降的，这是因为这个部门的企业按规定拥有自行确定临时价格的权力，它们的“产品有一半是临时价格”③。而这种“临时价格”是以第一批产品的高额开支加上高额利润计算的一次性价格，本来就很高。后来成批生产，价格有些降低，其利润仍是很高的。

1967 年主要产品平均批发价格提高的百分比为④：

煤	78.0
原油	130.0

① 《苏联国民经济统计年鉴》1970 年。
② 《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。
③ 〔苏〕《经济报》1966 年第 43 期。
④ 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。

天然气	50.7
国民经济用电力（不包括农业和非生产用电力）	21.9
铁矿石(商品)	127.0
炼钢生铁	70.1
建筑用型钢	29.1
经济用材	25.6
成材	34.7
水泥	13.1

提价之后，各个重工业部门(不包括机器制造业)赢利率大幅度提高，它们的基金赢利率由 1967 年上半年的 7.4% 上升为下半年的 14.8%，增长了一倍①。重工业各部门工业企业的赢利率(利润对生产基金值的百分比)变化见表 113。

表 113　重工业部门工业企业赢利率(%)

	1965 年	1969 年	1970 年	1971 年	1972 年
电力工业	4.6	11.0	10.9	10.6	10.2
采油和炼油工业	10.4	25.2	25.9	24.8	24.5
煤炭工业	—17.0	8	7.3	7.0	6.3
黑色冶金工业	8.6	18.2	17.2	16.1	16.0
化学工业	14.6	17.1	17.4	16.6	17.2
石油化工工业	23.7	29.8	31.5	30.0	30.3
机器制造和金属加工工业	16.7	21.5	22.8	19.2	20.2
森林、木材加工和造纸工业	6.9	19.6	20.0	19.1	17.7
建筑材料工业	5.4	12.8	12.2	12.0	11.8

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。

① 〔苏〕《经济问题》1968 年第 5 期。

1969年赢利率比1965年赢利率普遍提高，尤以煤炭工业、电力工业、采油和炼油工业提高最多。重工业产品批发价格提高，价格构成中利润的比重也相应增加。重工业部门工业批发价格构成的变化如表114。

表 114　重工业部门工业批发价格构成变化

（对批发价格的%）

	1958年	1964年	1965年	1969年	1970年	1971年	1972年
重工业部门工业批发价格	100	100	100	100	100	100	100
其中:							
工业企业和销售组织的费用	83.4	81.6	81.3	78.0	77.0	77.4	76.8
工业企业和销售组织的利润	9.9	11.5	11.6	17.8	18.1	17.0	17.5
周转税	6.7	6.9	7.1	4.2	4.9	5.6	5.7

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965年、1970年、1972年。

由于1967年提高价格，利润占批发价格的比重由1965年的11.6%上升到1969年的17.8%。无疑，这是对劳动人民剥削加强的结果。

采用基金平均赢利率订价，改变了各个工业部门的盈利水平。

表 115　1970 年工业部门赢利率

	对生产基金(%)	对　成　本(%)
燃料—电力工业部门	15.3	31.6
原料工业部门	17.2	21.0
机器制造和金属加工部门	22.8	15.6
轻工业和食品工业	32.4	13.7

资料来源：〔苏〕《经济科学》1973年第9期。

改用基金赢利率，无非是捞取更多的利润。机器制造和金属加工部门是苏联最大的工业部门，1972 年产值占全苏工业产值的 24.9%，工业固定生产基金占 20.9%；轻工业（包括食品工业）分别占 36.3%和 12.9%。它们的利润都大大增加了。

1972 年和 1973 年的调整价格，主要是再次提高纺织、针织工业品和制鞋工业品的批发价格，使轻工业批发价格平均增加 7.5%。同时把机器制造业产品的批发价格平均降低 12%。这是借着把利润的一部分从赢利过高的部门转移到赢利较低的部门中去，以提高轻工业产品的批发价格。

现在，苏联重工业产品制订价格的权限主要集中在中央和各地的一小撮统治集团手里。

企业对一次性定货的某些产品有定价权。建立联合公司后，由公司自行规定所属企业半成品和配件的价格，联合公司最后产品的批发价格，则按规定权限审批。为了随时调整价格，保证最大限度利润，从 1968 年起，开始设立调整价格基金，用于“补偿企业（产品生产企业和使用企业）由于改变价格而受到的损失”，而“无须重新计算企业的财务计划”①。

第二节　唯利是图的消费品商业

现在苏联消费品商业已不再是没有资本家参加的商业了。它已从消费品的社会主义分配渠道蜕变为地地道道的资本主义商业。它的基本职能是为官僚垄断资产阶级实现尽可能多的剩余价值，为满足其穷奢极欲的需要服务。

---

① 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。

一、商业的“新经济体制”

赫鲁晓夫在 1958 年 11 月撤销苏联商业部，把国内商品流通完全改由各加盟共和国管辖。四年后，又成立苏联国家商业委员会，同时，在商业部门确立以追逐利润为目的的资本主义经营原则。勃列日涅夫进一步把商业改行“新经济体制”，搞了一整套追逐利润的经济刺激制度。

商业中推行“新经济体制”分为两个阶段。第一阶段着重试验和推广计划工作新体制。1965 年 3 月 13 日，苏联部长会议通过《关于改善国内商业和公共饮食业》的决议，进行商业计划工作新体制的试验，以利润和流转额作为企业主要计划指标。1966 年，由 10 个大型商业企业试点，下半年扩大到 7 万个企业（占全苏零售商品流转额的 15%），1968 年基本推广到整个商业部门。1968 年后进入第二阶段，着重试验和推广经济刺激新体制。在 1966 年 10 个试点大型商业企业进一步改行经济刺激新体制，于 1968 年推广到约 1 万家商店，进行大规模试验。主要内容是，按商店完成利润指标情况，提取两项经济刺激基金：物质鼓励基金，社会文化设施、住宅建设和改善商业物质技术基础基金。1970 年和 1971 年先后根据国营商业系统和合作社商业系统试验的结果，制订了商业改行经济刺激新体制的具体办法。这个办法规定，根据完成利润和流转额两项指标的情况提取经济刺激基金，并把改善商业物质技术基础基金改称商业发展基金，单独列出，作为经济刺激基金的第三项。接着“新体制”就全面推开。1973 年初，实行“新体制”的国营商业有 45,000 家，占商业部系统企业总数 18%，合作社有 9,250 个，占合作社组织总数的 69%①，预计到 1975 年全部实行。商业“新体制”的实质，在

① 〔苏〕《经济报》1973 年第 1 期。

于加强商业职工的劳动强度，为官僚垄断资产阶级实现更多的剩余价值。

商业“计划工作和经济刺激新体制”的主要内容是：

第一，以利润和为实现利润所必须的商品流转额指标作为评价企业经营活动的准则。国家对商业企业和组织只规定七项指标，即利润、商品流转额、基建投资、国家预算缴款、物资技术供应总额、市场主要商品总量、若干统一经费（上级机关经费提成、培训干部费用提成）。其他指标由各企业自行决定，包括流通费用、各类职工数、商业折扣收入、商品流转构成、商品储备、各经营活动部门利润、财务计划等等。各企业、机构在规定上述指标时，“必须保证完成零售商品流转和利润计划”①。这样，商业企业的一切工作完全围着利润和流转额打转。为了赚取尽可能多的利润，对商业企业规定很高的计划指标，即所谓“紧张的计划”。而那些商店“老板们”为了牢靠地捞取奖金，总是把计划指标弄得低一些，“紧张的计划”常常不能完成。在1966—1970年五年中，每年都有2—3个加盟共和国、几十个州完不成商品流转计划②。1971年第四季度，没有完成商品流转计划的国营商业企业有35.7%，国营公共饮食企业有32.8%；合作社商店有40.8%，合作社公共饮食企业有34.2%③。1973年，15个加盟共和国中有6个没有完成计划④。

第二，用经济刺激推动企业获取最大限度利润。为了“使物质鼓励实际上成为经常起作用的刺激因素”⑤，在商业企业内设

---

① 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。
② 〔苏〕斯科沃罗达：《商业管理的经济方法》1973年莫斯科版。
③ 〔苏〕《苏联财政》1973年第2期。
④ 〔苏〕《苏维埃商业》1974年第5期。
⑤ 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

立三项经济刺激基金，即物质鼓励基金、社会文化设施及住宅建设基金、商业发展基金。其中以物质鼓励基金的比重最大，据1968年1万多个企业(占整个商业企业和组织约5%)试验的材料，占90%①。物质鼓励基金的来源，除工资基金中用于奖励的部分外，还包括利润提成中用于奖励的部分，但用于奖金的利润提成不能影响国家财政收入。商业企业改行经济刺激新体制，就得设法获得附加利润。1968年扩大了商品的商业折扣，就是为在这方面创造条件。企业获得的利润愈多，物质鼓励基金愈大。提取物质鼓励基金数额的计算方法是，一半取决于利润指标完成情况，一半取决于商品流转指标完成情况(包括商品流转额与商品流转增长额两个部分)。物质鼓励基金提成率以正好完成利润计划或略超额一些（3% 以内）为最高，如果不是“紧张的计划”，超额3% 以上，超额部分的基金提成率就降低30%；如果未完成利润计划，就按未完成部分的基金提成率加码30% 减少计划物质鼓励基金。超额完成商品流转计划，不降低提成率，但要从超计划利润中提取，如利润计划没有超额完成，不管商品流转计划超额完成了多少，都不能提取；未完成商品流转计划部分，也按提成率加码30% 减少物质鼓励基金。总之，利用经济刺激千方百计地迫使商业职工为他们实现更多的剩余价值。其他两项基金按固定的提成率提取，不取决于赢利率水平。

第三，推行各种具有“刺激”的报酬制度，榨取商业职工血汗。1965年初，规定对小型零售商业实行个人计件工资制，凡“肩挑贩运”、“分送出售”以及月周转额在1万卢布以下的货亭和3,000卢布以下的商店售货员都适用。实行新体制后，进一步推广集体计件工资制。这种计件工资就是：根据大类商品实际完成的流转额，将工资总额按规定比例分摊到各组，然后由各组

① 据〔苏〕《经济报》1969年12月增刊有关材料计算。

按职工职务高低、工资率大小和工作时间长短分配。计件定额和单价每年修改一次。目前国营商业工作人员已有约10%实行计件工资制①。

靠物质鼓励基金玩弄"奖金"花招。苏联商业部系统1972年的奖金占工资总额12.2%②。据规定，支付给一个人的奖金数可达到工资的40%，还不包括社会主义竞赛奖、采纳发明和合理化建议奖、包装回收和包装整修奖及其他奖金。奖金支付办法由各企业自行规定，得奖最多的是领导人员。根据计时工资制的奖励办法，完成企业(部、组)商品流转计划所支付的奖金为月工资的10%，每超额完成1%对职工再支付月工资的3%，对领导人员、工程技术人员和其他专家奖5—7%。莫斯科土希斯克区食品第二商店正副经理1973年得到的奖金占月平均工资的37%，出纳一检查员和售货员得到的为28%。莫斯科儿童世界第十四商店，经理得到的为25.5%，总会计为26%，售货员为21%。计件工资制的奖励办法，例如莫斯科百货商店的奖励条例规定，领导人员、工程技术人员、专家、职员在同时完成商品流转计划和利润计划时奖工资的30%，每超额完成1%，再奖4%；商品部正副主任完成商品流转计划则奖工资的27%，在5%以内，每超额1%奖4%，在5%以上，每超额1%再奖7%；售货员完成商品流转计划则奖25%，每超额1%，再奖2%；出纳员相应地为25%和4%③。所有这些奖金，都是为了诱逼商业职工为官僚垄断资产阶级赚取最大限度利润卖命。对于苏联广大职工来说，"他的工资，和他帮助资本家实现的利润的量，不保持任何必然的比率。他所费于资本家的，和他所益于资本家的，是不同的量。"(马克思：《资本论》，人民出版社1966年版第3卷第334页)

---

①②③ 〔苏〕《苏维埃商业》1974年第2期。

第四，赋予商业企业经理以更大的权力。经理有权“占用、使用和支配”企业所属财产；有权自行规定流通费用、各类职工人数、商品流转构成、商品储备、财务计划等指标；有权招收和解雇职工；有权规定职工的奖励办法及支付的奖金数；有权确定物质鼓励基金、社会文化设施及住宅建设基金、商业发展基金的使用方针；有权决定在企业内采用最“适宜”的工资制度；有权批准对兼职职工补发工资，其金额不超过被代替职工工资额的30%；有权对业务能力强的营业部(组)主任、技术人员和专家规定不高于固定工资 30% 的附加工资(不超过编制表工资额的0.35%)；此外还有权出售多余的和不用的设备、用具和其他物资等等①。可见，在商业中也完全同工业中一样，一小撮官僚垄断资产阶级和特权阶层大权在握，可以为所欲为，而广大职工则是毫无权力的雇佣奴隶。

在商业中推行“新体制”的目的，同工业一样，是为了利润。实行“新体制”后，利润增长速度大大超过商品流转额增长速度。根据在约 1 万个国营商业企业（占整个国营商业系统商品流转额约 10%）试验的结果，1970 年商品流转额比 1967 年扩大 27.4%（整个国营商业系统商品流转额扩大 24.6%），而利润增加 57%（整个国营商业系统利润增加 37%）②。在总流转额中，高赢利率商品的流转额增加，低赢利率商品减少，高档商品增加，低档商品减少。同时，零售商业的某些商品的商业折扣(或加价)显著提高，赢利率随之增长。见表 116。

但“经济刺激”的效力并不长久。1972 年，改行“新体制”的零售商业组织（不包括莫斯科与列宁格勒）只完成商品流转计划的 99.4 %，和未改行“新体制”的商业一样。而前者的

① 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。
② 〔苏〕斯科沃罗达：《商业管理的经济方法》1973 年莫斯科版。

表 116　苏联零售商业赢利率及综合商业折扣(或加价)

(对流转额的%)

年　　份	赢　利　率	综合商业折扣(或加价)
1965	1.30	7.55
1966	1.52	7.88
1967	1.84	8.19
1968	1.83	8.41
1969	1.83	8.41
1970	1.80	8.35

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年。

平均工资比后者高 13 %，每月奖金高 33 %①。苏联商业部认为"刺激不足"，表示要进一步提高某些商品的商业折扣，以资弥补②。

苏联劳动人民除了在生产过程中作为劳动者被残酷剥削外，在流通领域内，他们作为消费者又受到进一步的剥削。

二、商业同工业争利

为了获取更多的利润和奖金，商业与工业之间展开了瓜分剩余价值的剧烈斗争。1957 年，随着工业管理体制的改组，改变了三十年代规定的商业系统中央机关同工业系统中央机关协商消费品生产计划的办法，而由各国民经济委员会的商业机构同工业机构协议生产计划。但工业企业只顾完成或超额完成产值计划，多得奖金，尽制造又大又重又旧又贵的商品，使商业部门一面大量积压，一面缺货脱销。1960 年 8 月，苏共中央和苏联部

① 〔苏〕《计划经济》1974 年第 4 期。
② 〔苏〕《苏维埃商业》1974 年第 5 期。

长会议决定，“工业企业的人民消费品生产计划应该根据国营商业和消费合作社的订货单，以及它们同工业所签订的供应合同来确定”①。实行“新经济体制”后，改用产品销售额指标代替产值指标，加强对新技术新产品的经济刺激，反复强调“消费品的产量和品种应该根据商业单位的订货来确定”②，要“使商业部门的订货成为商品生产的基础”③。生产企业和领导生产的有关部门，都无权修改订货合同规定供应的商品数额与品种计划，除非征得商业企业和商业有关领导部门的同意。供应超计划生产的计划分配商品，也须得到商业部门的通知。然而，工业同商业争利润、争奖金的矛盾更加尖锐了。

工商之间的矛盾，首先表现在供货关系上。双方尔虞我诈，互相埋怨。工业埋怨商业订货没有科学根据，脱离生产实际，埋怨商业借口市场供求变化，拒收商品或者时常变动订货。工业企业为了获得高额利润，常常对商业订货置之不理。商业部门抱怨工业产品陈旧，质量不好，不合市场需要，不能如期供货。为了解决工商之间在供货方面的矛盾，加速实现剩余价值过程，便大力推行商业企业与工业企业之间的直接联系。工业企业与商业企业自找门路，双方直接签订合同，“自由选择对方，……独立自主地建立彼此之间的经济联系”④。从 1964 年 7 月 1 日起，在莫斯科的女布尔什维克缝纫工厂和高尔基市的灯塔缝纫工厂试点，由商店提出订货单，工厂按订货单进行生产，并把货单确定的产品额和利润率，作为工厂基本计划指标。他们吹嘘，这是“沿着新

---

① 苏共中央和苏联部长会议《关于进一步改进商业的措施的决议》，见〔苏〕《真理报》1960 年 8 月 9 日。

② 《苏共二十四大关于 1971—1975 年苏联发展国民经济五年计划的指示草案》。

③ 《苏共中央关于轻工业部工作的决议》，见〔苏〕《真理报》1973 年 8 月 28 日。

④ 《人民日报》1967 年 9 月 6 日。

的没有人走过的道路前进”①，“这种联系不是建筑在调拨的基础上，而是建筑在利用商品关系基础上的制度的榜样”②。勃列日涅夫上台后，提出“工业企业同商业组织建立直接联系来制订消费品生产计划的必要性已经成熟”③。接着，1965年第二、三季度，先后在约300家轻工业工厂实行工商直接联系制度（它们的产量占总产量的比重为：纺织品43%，缝纫制品和鞋类23%）④。1969年4月9日炮制的《人民消费品供应条例》，进一步推广工商直接联系制。凡订货数量不低于最低限额的零售企业都可与工业企业签订合同；大型零售企业和批发企业不论其所在地方，都可向工业企业订货。这个条例规定：计划分配商品，由商业领导机关指定商业与工业直接挂钩的单位。商业企业拒收的计划分配商品，工业企业有权自行销售给其他商业企业；不属计划分配的商品，领导机关不予过问，由工业企业自行出售给商业企业。

除了工商企业直接联系之外，还有批发交易会。它是工商企业面对面讨价还价的场所。1960以前也有在一州范围内举办的批发交易会，但工业企业不参加。1960年8月《关于进一步改进商业的措施》的决议，规定定期举办州与州之间、区与区之间有工商企业一起参加的批发交易会。以后，发展到加盟共和国与加盟共和国之间的批发交易会。1968年，集体农庄和国营农场也开始参加了。1969年9月，乌克兰第一次举办了集体农庄和国营农场副业产品的共和国级批发交易会。批发交易会在编制计划之前举办，会上成交的数额，即被作为生产计划与供应计划加以批准。目前交易会由商业领导部门主办，而苏联商业部长极力鼓吹由工业部门主办，“商业组织在集市上将只起顾客的

① 〔苏〕《经济报》1964年第26期。
② 〔苏〕《经济问题》1965年第1期。
③ 柯西金1964年12月9日在最高苏维埃会议上的报告。
④ 〔苏〕《真理报》1965年10月1日。

作用”①。

尽管苏修统治集团搞了这些措施，并有越来越严厉的罚款规定，诸如不准提前交货，也不准推迟交货，凡违反合同中规定的交货期限、数量、质量、包装等，都要罚款，甚至开单、付款过期也要罚款，等等②。而工商业之间追逐利润奖金的斗争却愈演愈烈，例如，前述女布尔什维克缝纫工厂在多得利润的驱使下，对某种利大的服装超额完成商业订货的21%，而对利小的服装，却只完成商业订货的 89%③。

莫斯科中央百货商店曾向工业企业提出160项订货单，有一半以上被工厂搁置一旁未予审查，有四分之一的订货单被拒绝，只有 38 项订货单被采纳，还有很多订货数量被修改④。据统计，乌克兰共和国缝纫制品满足商业订货的情况为：1968 年 88.9%，1969 年 85.3%，1970 年 79.3%，1971 年 83.2%⑤。1973 年，全苏纺织厂完成的商业部门棉布被单订货只有 32%，家用厚地毯 58%，被料 37%，天然皱丝 51%，合成纤维混纺提花织物 17%⑥。另一方面，据官方透露，1972 年批发交易会上的商品，大约有 30 亿卢布因型式千篇一律和质次价高被商业企业拒绝采购，其中轻工业品 23 亿卢布，文化生活用品 7 亿卢布⑦。无论商业企业还是工业企业，都不顾人民的需要，它们宁愿罚款，也不愿如约履行合同任务而影响利润和奖金。因此，工商企业之间互相支付罚款的金额不断增加：1970 年工业企业支付罚款 1.68 亿卢布，商业企业支付 0.7 亿卢布，两者合计 2.38 亿卢布；1971 年工业企业支付 2.3 亿卢布，商业企业支付 0.92

---

①⑦ 〔苏〕«共产党人» 1973 年第 4 期。
② 〔苏〕«人民消费品供应条例»，1969 年 4 月 9 日公布。
③④ 〔苏〕廖富恩：«国内市场的经济调节» 1966 年莫斯科版。
⑤ 〔苏〕«计划经济» 1972 年第 10 期。
⑥ 〔苏〕«社会主义工业报» 1973 年 9 月 26 日。

亿卢布，两者合计3.22亿卢布①。这些罚款远未包括应罚款项的全部。在市场供应紧张的情况下，工业企业往往以非订货商品顶替订货商品，并不遭受经济制裁。罚款金额的增长，证明苏联国家垄断资本主义经济同样存在着资本主义竞争和生产的无政府状态。

工商之间的矛盾在价格问题上也尖锐表现出来。苏联消费品批发价格由全国物价委员会掌握的约占整个商品流转额的一半多，其余由各加盟共和国和地方掌握。为了“刺激”高质量的、新型的工业消费品的生产，1963年订了一条以一年为限的高批发价政策，实际是一项变相提价的政策，作为“强有力的杠杆”。许多工业企业只在旧产品上略加改动，或只掉换外形，就可冒充新产品而提高售价。而工业企业向物价审批机构提供资料时，任意提高成本，扩大费用开支，更是司空见惯的现象。因此，苏联消费品的企业批发价格(不包括周转税)不断上涨。尤其是推行“新经济体制”以后，曾多次大规模调整消费品批发价格，扩大工业企业的利润。如1966年第四季度至1967年第一季度，全面调整消费品批发价格时，通过缩小周转税来提高工业企业利润；以后，又通过提高工业批发价格(包括周转税)来保证工业企业利润。根据官方公布的统计材料，消费品工业部门的批发价格指数变动情况见表117。

材料表明，1955年以前，批发价格大幅度降低，主要是斯大林在世时规定了五年计划降低物价的政策。从1955年到1970年，尽管没有把大量真正提价或变相提价的商品计算在内，工业批发价格(包括周转税)指数仍然上升了，食品工业部门企业批发价格(不包括周转税)指数上升最多。工业批发价格(包括周转

---

① 〔苏〕《计划经济》1972年第10期。

表 117　消费品工业部门批发价格指数

（以 1949 年为 100）

	1949年	1955年	1958年	1964年	1965年	1967年	1969年	1970年	1971年	1972年
轻工业和食品工业部门工业批发价格(包括周转税)总指数	100	59	61	61	60	59	59	60	60	60
轻工业和食品工业部门企业批发价格(无周转税)总指数	100	86	93	112	111	113	114	115	115	116
轻工业部门工业批发价格（包括周转税)指数	100	70	70	70	67	67	68	68	68	68
轻工业部门企业批发价格（无周转税）指数	100	80	80	83	81	84	85	86	86	86
食品工业部门工业批发价格(包括周转税)指数	100	54	57	59	59	57	57	58	58	58
食品工业部门企业批发价格(无周转税)指数	100	91	104	137	137	139	139	140	140	144

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965 年、1970 年、1972 年。

税)指数 1969 年及 1970 年比上一年都有上升，轻工业部门工业批发价格（包括周转税）指数 1969 年比 1967 年约上升 1.5%，

表 118　轻工业和食品工业部门工业批发价格的构成(%)

	1958 年	1964 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年
工业批发价格	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
其中:						
工业企业和销售组织的费用	61.2	66.5	67.6	68.0	68.2	69.1
工业企业和销售组织的利润	5.1	8.2	7.1	9.3	9.0	8.7
周转税	33.7	25.3	25.3	22.7	22.8	22.2

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965 年、1970 年、1972 年。

食品工业部门 1970 年比上一年约上升 1.8%①。1972年及1973年工业部门批发价格继续上升，1973 年约提高 9%②。批发价格上升了，利润大大增加了。从轻工业和食品工业部门工业批发价格的构成变化，可以看出利润比重的增加。见表 118。

工业批发价格构成中的成本提高了，利润也增长了。1972年与1958 年相比，成本由 61.2% 提高到69.1%，利润由5.1% 上升到8.7%。轻工业部门的赢利率（利润对生产基金价值的百分比）由 1965 年的 29.9% 上升到 1970 年的 42.5%，1972 年降为 36.9%；食品工业部门的赢利率由 24.4% 上升到 27.6%，又降为24.5%③。无怪乎商业企业经常埋怨商业折扣小、获利少，影响建立经济刺激基金；埋怨工业只生产利大的产品，质量低、价格高，不易销售。连苏联商业部长也出来指责工业部门只想“扩大生产更贵的产品”④。

商业中资本主义经营作风严重。为了追逐利润和奖金，他们积极经营为资产阶级权贵所需要的奢侈品和高档商品，而广大劳动人民迫切需要的日常用品却十分缺乏。他们常常以掺假掺杂，以次充好，克扣斤两，抬高售价等恶劣手法，欺诈劳动人民。劳动人民在商店中经常购不到的商品，或者要排长队才能购到的商品，特权阶层却可以很顺利地得到。他们可以从“后门”，在仓库中挑选自己所需要的各种东西。例如 1969 年，哈尔科夫的一个百货商店到了一批畅销商品，一半上了柜台，一半放在仓库里，第二天，商品部主任就在仓库中把这些商品出售给他的熟人，“走后门”不会受到干涉，因为一些领导人也常来看看⑤。

---

① 据消费品工业部门批发价格指数计算。
② 〔苏〕《计划经济》1972 年第 2 期。
③ 《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。
④ 〔苏〕《真理报》1971 年 3 月 25 日。
⑤ 〔苏〕《共青团真理报》1969 年 8 月 9 日。

至于专门为官僚垄断资产阶级服务的特种商店，凡是高级奢侈和稀缺商品应有尽有，一般劳动人民去也不准去。

第三节　自由市场

苏联的自由市场是资本主义市场的组成部分，是投机冒险家的乐园。自由市场有三种类型：集体农庄市场、消费合作社高价商业和工业消费品市场。

一、充斥投机倒把的集体农庄市场

名叫集体农庄市场，实际上大多数设在城市。进入集体农庄市场售货的，虽有集体农庄庄员和工人与职员，而真正的操纵者却是资产阶级特权阶层和大投机贩卖者。

赫鲁晓夫在 1953 年提出，“采取必要措施为集体农庄和集体农民创造有利条件，使剩余农产品便于在集体农庄市场上首先是在大城市和工业中心出售”①。为了给进入集体农庄市场售货创造种种便利的条件，在 1954—1956 年间新建城市集体农庄市场 508 个；从 1953 年 10 月开始，向售货者收取的市场税减 30%、市场服务费减 65% 等②。1959—1965 年七年计划期间，农业生产停滞，农副产品采购任务完不成，供应紧张，六十年代初不得不对农庄市场作出某些限制。有些地区为了完成农产品采购任务，采用缩短集体农庄市场的营业时间、停止对集体农庄市场的修建拨款、规定价格、甚至关闭市场等措施来减少或阻碍农产品流入集体农庄市场。

1964 年底开始，又重新大力发展集体农庄市场：

---

①② 《关于进一步发展苏维埃贸易的措施》，人民出版社 1954 年版。

首先，取消集体农庄市场交易的种种限制。1964 年 11 月，取消六十年代初限制个人副业的法令。1965 年 5 月，抛出《集体农庄市场新标准条例》，允许集体农庄、庄员以及其他公民按集体农庄市场形成的价格出售自己的农产品，不加任何限制与调整；禁止向出售者索取自产证；允许私人将捕获的野味、鱼类以及采集的野果、蘑菇等按集体农庄市场形成的价格出售；私人可以出售手工业产品等等①。

第二，改善集体农庄市场。苏共二十三大在《1966—1970年五年计划指示草案》中规定："大大改进集体农庄市场上的买卖，为集体农庄更广泛地到市场出卖水果、蔬菜和其他产品创造条件"②。一系列加盟共和国通过关于改善集体农庄市场贸易的决议，在城市和工业中心建造新市场，改建原有市场，增添市场设备；1966 年起不再把集体农庄市场征收的税款纳入联盟预算，全部用来修建市场和改善设备，并拨给汽车帮助往城市集体农庄市场运输产品等等。

第三，允许国营农场在集体农庄市场上按双方议价出售产品。他们可以"按照自己的意图来安排剩余产品的销售"③。"允许改行完全经济核算制的国营农场及其他国营农业企业，把采购组织不收购的蔬菜、果实、水果、浆果、葡萄和其他易腐产品以及土豆、禽类"，"在本州、边疆区、共和国境内或境外的市场上按双方议定的价格出售"④。从 1967 年开始，已有国营农场进入集体农庄市场售货。到 1968 年，"采购机关不接受的产品的出售权力，全国各国营农场都逐步行使了"⑤。

---

① 《苏联部长会议国家商业委员会批准〈集体农庄市场新标准条例〉》，见〔苏〕《苏联贸易报》1965 年 5 月 27 日。

② 〔苏〕《真理报》1966 年 2 月 20 日。

③ 〔苏〕《共产党人》1967 年第 15 期。

④⑤ 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。

第四，集体农庄市场改行“计划工作和经济刺激的新体制”。“服务人员数、工资额、大修理费用和其他指标都由集体农庄市场自行确定。”①

结果集体农庄市场数目增加。1966 年 3 月，全国有 7,200 多个集体农庄市场，到 1969 年发展为 7,500 多个，目前约有 8,000 个农庄市场（指那些有专门地址的市场，码头上、火车站上的小型市场、自发市场尚未计算在内）。这些市场完全是资本主义的自由市场。

集体农庄市场以城市为主，规模越来越大。据苏联《统计通报》（1967 年第 1 期）统计，1966 年 3 月 15 日全苏 7,260 个集体农庄市场中，有城市（包括城市式的村镇）集体农庄市场5,053 个，占总数的 70%，农村集体农庄市场 2,207 个，占 30%。这些城市集体农庄市场，有 960 个设在各州、各边疆区和各共和国首府，单莫斯科就有 30 多个市场和分场，列宁格勒也有 15 个市场。与 1953 年 1 月 1 日相比，1966 年城市农庄市场增加 853 个，即增加 20%，农村地区的农庄市场却减少 2,167 个，即减少 50%。最近几年来，在许多大城市里又开设了很多新的、设备完善的农庄市场。它们的规模越来越大。见表 119。

表 119　集体农庄市场平均规模

（1966 年 3 月 15 日）

	面　积（千平方米）	销售点数量（个）	每月平均买卖人数(千人)
全苏集体农庄市场平均	7.0	172	2.4
其中：			
在州、边疆区和共和国首府的市场	8.4	305	5.9
在其他城市的市场	7.8	186	2.5
在农村地区的市场	4.7	88	0.8

资料来源：〔苏〕《统计通报》1967 年第 1 期。

① 〔苏〕《真理报》1969 年 7 月 20 日。

许多集体农庄市场差不多有一个田径运动场那么大，平均可设 172 个摊位。在农庄市场上售货的，绝大部分是私人经营者，也有许多投机贩卖商。集体农庄经营的商品，1950 年占农庄市场流转额的比重为 12.3%，1958 年降为 5.9%，1963 年为 2.6%，1972 年不超过 3%①。这些集体农庄市场平均每月有 1,770 万人参加售货②，其中在各州、边疆区、共和国首府的集体农庄市场有567万人，其他城市1,026万人，在农村地区的农庄市场只有 177 万人。单以售货的人计算，每天约有 60 万个庄员在市场上售货，一年有 2 亿多人工消耗在市场上③，而进入集体农庄市场购买商品的人数还要多。莫斯科的农庄市场，可以容纳 2 万个售货者，每天约有 20 万居民光顾这些市场④。

追逐高利，长途贩运。苏修为了通过集体农庄市场解决食品供应的困难，大力鼓励长途贩运。集体农庄、富裕庄员和投机贩卖者，经常把产品运往几千公里以外的城市高价出卖。格鲁吉亚“每年约有 2 万人为了赚大钱而在各州、边疆区和各共和国‘旅行’，高价出售水果、花草、月桂叶”⑤。在莫斯科，农庄市场的商品，由附近的莫斯科州运来的只有四分之一，其余产品都是从其他州和其他共和国运来的，贩运者包括乌克兰、白俄罗斯、波罗的海沿岸、南高加索和中亚细亚各共和国的集体农庄庄员和投机商⑥。阿塞拜疆一个农民说，他每次到莫斯科农庄市场售货化一周时间，每年来三、四次⑦。在 1968 年，仅火车为农庄市场运送农产品，从莫斯科到农村之间的往返，就有 12,500 次⑧。

---

①③ 〔苏〕列维恩：《社会主义国内市场》1973 年莫斯科版。
② 《苏联国民经济统计年鉴》1965 年。
④ 塔斯社 1973 年 9 月 12 日电讯。
⑤ 〔苏〕《党的生活》1973 年 4 月 14 日。
⑥⑧ 〔苏〕《经济报》1970 年第 25 期。
⑦ 〔美〕《基督教科学箴言报》1968 年 12 月 19 日。

列宁格勒也是如此，在集体农庄市场上出售的蔬菜有一半、土豆有三分之一来自爱沙尼亚共和国，三分之一的苹果和浆果是由立陶宛共和国运来的。由于取消了“自产证”，用不到出示写上“是何人，从哪儿来，运来卖的是什么商品”的证明，贩运者可以在集体农庄市场上得到出售商品的各种便利条件，如租借摊位和用具，寄存商品，解决食宿等。

自由定价，投机倒把。集体农庄市场价格完全由供求调节，为投机者所操纵。由于农业困难，物资奇缺，集体农庄市场价格不断上升。据251个城市典型资料，集体农庄市场的物价指数，如以1950年为100，则1958年为109，1964年为138，1967年较1964年稍有下降，也为1950年的131。见表120。

表 120　251个城市的集体农庄市场农产品价格指数

(1950 年=100)

	1958 年	1960 年	1964 年	1965 年	1966 年	1967 年
全部商品(包括牲畜)	109	108	138	131	131	131
全部商品(不包括牲畜)	107	107	135	126	127	127
粮食	67	64	119	79	76	77
土豆	119	119	159	121	134	159
蔬菜	131	119	161	157	164	167
水果	118	115	118	123	128	117
植物油	70	67	75	69	68	68
牛肉	126	127	171	171	155	144
猪肉	88	92	123	113	104	101
禽类	120	129	186	186	176	183
奶类	84	88	114	99	97	98
动物油	87	86	131	107	99.7	99.1
蛋类	96	96	123	112	107	107
牲畜	132	126	184	206	202	189

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965年、1967年。

资料表明，集体农庄市场各项食品价格在1960—1964年农业困难时期上涨得较多。涨价最高的是粮食、土豆、蔬菜、肉类、动物油和蛋类。1965年，国营和合作社商业的商品供应有所增加，而且大力发展集体农庄市场，因此1967年价格比1964年价格稍有降低。但是，随着后来农业困难的加深，国营和合作社商业食品供应缺乏，集体农庄市场价格又在直线上升。1965年集体农庄市场价格总水平比国营牌价高46%，1971年高60%①。1969年5月，莫斯科曾规定水果、蔬菜的农庄市场价格最高只能为国营牌价的两倍，结果，西红柿、土豆、卷心菜、梨、樱桃无货上市，两天之后不得不取消这个限制。近几年，集体农庄市场的价格涨得很高，一般高于国营牌价一倍、两倍，有的高达三倍以上。如1971年5月28日梯比利斯的价格是②：

	国营牌价	集体农庄市场价格
猪肉每公斤	2卢布10戈比	4卢布10戈比
牛肉每公斤	2卢布	4卢布
羊肉每公斤	1卢布90戈比	3卢布80戈比

又如1971年9月萨拉托夫的价格是③：

	国营牌价	集体农庄市场价格
黄瓜每公斤	14戈比	1卢布
白菜每公斤	8戈比	40戈比
胡萝卜每公斤	12戈比	40戈比
西红柿每公斤	14戈比	70戈比

1972年9月6日，里加市国营商店每公斤猪肉2卢布，集体农庄市场则为3卢布、3卢布80戈比、4卢布不等。而那些国

① 〔苏〕廖富恩：《国内市场的经济调节》1966年莫斯科版；〔苏〕列维恩：《社会主义国内市场》1973年莫斯科版。

② 新华社莫斯科1971年8月7日电讯。

③ 〔苏〕《劳动报》1971年11月3日。

营商店无货出售的商品，集体农庄市场的价格就更高了，尤其淡季时价格涨得更凶。1969 年 5 月，在莫斯科的集体农庄市场上，一个乌兹别克人从中亚乘飞机运来一批草莓，标价每公斤 18 卢布。当顾客质问他时，他回答说："我是主人，我自己订价"。价格越是上涨，投机倒把者越是活跃。他们在车站上、码头上，特别是利用不同季节，剎价收购，高价出售。1970 年 1 月 4 日《农村生活报》透露，投机商以每只公鸡 2 卢布的价钱购进，待卖主卖完后，立即以 4 卢布的价钱出卖。今天苏联的集体农庄市场完全是投机倒把者的自由天堂。

二、官僚垄断资产阶级对集体农庄市场的利用

苏联官僚垄断资产阶级依靠集体农庄市场缓和城市缺乏农副产品的局面。集体农庄市场出售的商品基本上是食品。据 1966 年 3 月 15 日的材料，全国 7,260 个农庄市场中，出售食品的有 7,014 个，出售牲畜和饲料的只有 246 个①。集体农庄市场提供的食品，主要是粮食、肉类、动植物油、蛋类、土豆、蔬菜、水果等等。由于国营和合作社商业食品供应奇缺，消费者只好到农庄市场上购买高价商品。农庄市场食品在居民消费中占有很大的比重。大城市居民家庭食品开支有 30% 用于集体农庄市场，中小城市还要高，大约在 40%。据 1973 年的材料，"市场供应城市的肉类、蔬菜和水果的比重是相当大的。甚至在莫斯科和列宁格勒也占 20%，其余的由国营商店供应"②。其他中小城市所占的比重更大。例如 1970 年塔甘罗格、巴拉绍夫、敖德萨等城市，蛋类占 22—32%；莫扎伊斯克、米丘林斯克、赫尔松、罗斯托夫、米列罗沃等城市，肉类占 19—38%；敖德萨等

① 〔苏〕《统计通报》1967 年第 1 期。
② 塔斯社记者 1973 年 9 月 12 日报道。

城市，土豆占75%①。

由于消费者不得不从集体农庄市场购买大量食品，大大增加了他们的支出。苏联居民1965年因上集体农庄市场而多支出10亿卢布以上②，1971年多支出15亿卢布③。从集体农庄市场购买比较多的是中上等收入的人们。低收入家庭到农庄市场购买产品占他们消费品的比重较小，如1964年土豆只占20.7%，水果占24%，肉类占8.4%，蛋占12.5%。而各类家庭的平均比重是：土豆45.4%，水果32%，肉类11%，蛋35.6%。这里可以看出，高收入家庭从集体农庄市场购买的产品所占比重大得多④。集体农庄市场主要是为资产阶级特权阶层的消费需要服务的。

另一方面，为了解决农业长期停滞和城市人口迅速增加所造成的农副产品供应紧张问题，苏修对农副产品的收购任务不断加码，致使集体农庄和庄员能够提供市场的农副产品货源增

表 121　集体农庄市场的流转额

（单位：十亿卢布）

年　　份	集体农庄市场出售额	国营和合作社商业零售商品流转额（不包括合作社高价销售的流转额）
1960	3.7	78.6
1965	3.6	104.8
1970	4.2	155.2
1971	4.1	165.6
1972	4.3	176.4

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

①③ 〔苏〕列维恩：《社会主义国内市场》1973年莫斯科版。
② 〔苏〕廖富恩：《国内市场的经济调节》1966年莫斯科版。
④ 〔苏〕什缅列夫：《私人副业及其与公有生产的联系》1971年莫斯科版。

长不快。

材料表明，集体农庄市场流转额虽有提高，但其提高速度低于国营和合作社商业流转额的提高速度。集体农庄市场流转额在整个社会商品流转额中的比重不断下降。从集体农庄市场食品销售额占可比食品全部销售额（包括国营、合作社和农庄市场）的比重来看，1958年为17.3%，1964年为11.7%，1965年为10%，1970年为8.5%，1972年为7.7%①。

不少单位不完成交售计划而把产品运到集体农庄市场销售或委托合作社代销。例如，敖德萨波尔格勒地区没有完成蔬菜的交售计划，而到市场上出售黄瓜和西红柿②；别尔戈洛特州的许多集体农庄和国营农场不去完成向国家出售粮食的计划，却向其他经营事业销售谷物③。自然，人们逃避高征购还有着经济收入上的原因。由于苏修对农业的剥削非常沉重，集体农庄和庄员的货币收入有相当大的部分来源于集体农庄市场。集体农庄在集体农庄市场销售和通过合作社代销所得的收入在全部货币收入中的比重，约占10%。住在离列宁格勒120公里的普马利齐村的亚历山德罗夫一家，1969年出售副业产品的收入占全家总收入（工资、奖金和副业收入）的24.8%④。有些住在农村的职工得自集体农庄市场的收入所占的比重实际还更大些。集体农庄市场成为苏联资产阶级分子产生的土壤。

那些投机商低价进高价出，剥削劳动人民，获得高收入，大发其财。

---

① 《苏联国民经济统计年鉴》1959年、1965年、1970年、1972年。
② 〔苏〕《劳动报》1971年7月15日。
③ 〔苏〕《真理报》1971年11月4日。
④ 〔苏〕《农村生活报》1970年5月24日。

三、合作社的高价销售和工业品黑市

集体农庄和庄员的农副业产品（基本上是食品），除了进入集体农庄市场出售外，还通过合作社运往城市高价出售。这种高价商业是以“物质利益原则”刺激农产品上市的又一种自由市场形式。高价商业主要有：

合作社高价代销。这种代销从 1953 年年底开始实行，按照同集体农庄和庄员商定的价格销售，合作社收取代销手续费。由于农庄庄员绝大部分都进入集体农庄市场出售，到合作社来代销的主要是集体农庄。

合作社高价收购后，再以高价销售。1961 年 2 月，《关于改进集体农庄庄员和集体农庄剩余产品销售办法的决议》规定：除按照同集体农庄商定的代销原则代销剩余农产品，并把过去预付 50% 的款项增加为 75% 以外，还改变了过去由行政部门按当地市场价格（1961 年以前按最高收购价格）进行收购的办法，按照同集体农庄和庄员及其他个体生产者商定的价格收购他们的农产品，并可“在当地市场上或者在国内其他地区，按照地方市场上所形成的价格出售这些生产品”①。

设立城市合作市场。城市合作社高价商店分散在城市各个角落，1966 年年初有将近三分之一的高价商店设在集体农庄市场之内②。1969 年开始出现城市合作市场，它是集中的合作社高价销售的阵地。

合作社高价商业的出售价格，完全由市场供求调节，一般低于集体农庄市场价格的10—15%③。例如，巴库城市合作市场

① 《苏共中央和苏联部长会议<关于改进集体农庄庄员和集体农庄剩余产品销售办法的决议>（1961 年 2 月）》。

② 〔苏〕廖富恩：《国内市场的经济调节》1966 年莫斯科版。

③ 〔苏〕《真理报》1970 年 1 月 3 日。

1971 年 6 月 8 日的价格为①：

	城市合作市场	集体农庄市场
黄瓜每公斤	50 戈比	50—60 戈比
次蒜每公斤	80 戈比	80 戈比—1 卢布20戈比

合作社高价商业发展很快。合作社“高价收购(包括代销)的剩余农产品数量在合作社采购总量中的比重超过30%”(合作社分工负责按国家计划采购土豆、蔬菜、瓜类、蛋类、干鲜果、羊毛及其他产品)②。它的销售额增长也很快：1960 年为 8 亿卢布，1965 年为 11 亿卢布，1970 年为 15 亿卢布，1972 年为 15 亿卢布③。

这种合作社经营方式，与集体农庄市场的自由贸易性质相同，完全是资本主义的。

除了上述农副产品自由市场外，还有工业品的自由市场。据1966年 3 月 15 日的调查材料，全苏共有 142 个工业品自由市场，其中70个市场分布在各共和国、各州和各边疆区的首府④。在这些市场里出售的商品，许多是贪污、盗窃、走后门、套购和凭特权从“特种商店”取得的，或者是向外国旅游者或海员买来转卖的，还有使用过的旧货。这些商品多半是在国营商店内长期无法买到的东西。土库曼共和国阿什哈巴德市贸易管理局局长，曾经采取极卑劣的手段把大批奇缺商品盗入黑市，牟取暴利，并和监察机关、民警局中的要员互相勾结，坐地分赃。莫斯科的黑市市场上买卖的商品有美国香烟、口香糖、斜纹布牛仔裤、西德的录音机、黄色小说、外币和叫做“阿纳沙”的麻醉品等。敖德萨的工业

---

① 新华社莫斯科 1971 年 8 月 7 日电讯。
② 〔苏〕《经济报》1969 年第 15 期。
③ 《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。
④ 〔苏〕《统计通报》1967 年第 1 期。

品自由市场上，有黑羔皮大衣、编织的汗衫、雕刻的玻璃杯、奇特式样的手提包、假发、皮鞋等等。它的价格高于国营商店 2—3 倍。如兔皮帽的国家零售价格为 11 卢布，而自由市场上为 30卢布。赶来参加敖德萨工业品自由市场的售货者，有许多是不远千里从罗斯托夫、列宁格勒、萨拉托夫、莫斯科、里加等城市而来的①。显然，这里是投机家的天地。

第四节　日益恶化的国内市场

赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团复辟了资本主义，把苏联国民经济搞得一团糟。严重的市场问题，是苏联经济困难重重的表现。

一、商品供应紧张

苏修叛徒集团实行国民经济军事化，片面发展与军事工业密切关联的重工业，破坏了与人民生活息息相关的农业和消费品工业生产，造成市场供应不足，供求比例失调。虽然购买力增长速度缓慢，但仍超过了市场商品供应的增长。例如 1964 年与1961年相比，市场商品供应增长 17%（可比价格），而居民购买基金则增长20%②。据透露，到 1972 年全苏居民对食品的“合理需要”，只能满足四分之三③。市场商品供应远远落后于购买能力的需要。

商品供应紧张、物资奇缺首先表现为苏联国营和合作社商业流转额增长速度下降。同上年相比，1953 年增长 21.3%，1960

① 〔美〕《基督教科学箴言报》1973 年 3 月 23 日；《新俄罗斯言论报》1974 年 6 月 7 日。
② 〔苏〕廖富恩：《国内市场的经济调节》1966 年莫斯科版。
③ 〔苏〕《经济问题》1974 年第 11 期。

年增长10.3%，1964年只增长5.4%①。其次，很大部分货币购买力不能实现，越来越多地转为银行存款，其速度大大超过商品流转额增长速度。如1964年与1953年相比，商品流转额增长123.7%，而银行存款增长306.5%②。再次，适销商品库存降低。许多商品，特别是食品库存可供零售商业网周转的天数不断减少。据统计，1964年食品商品库存较1958年降低的有肉类、鱼类、食油、蛋类、牛奶、通心粉制品、蔬菜、水果等14种主要商品，其中尤以牛奶、蛋类等降低更多。粮食更为不足，尽管已从西方大量进口，人民还是很难买到足够的面包。在非食品商品中，劳动人民需要的中低档商品极端缺乏，某些服装、针织品、鞋、棉布、家具等商品长期买不到。

勃列日涅夫曾经许愿"向市场充分供应消费品"③，而事实恰恰相反，他继续实行"要大炮不要黄油"的政策，加速国民经济的军事化，以适应社会帝国主义扩充军备的需要。同时，靠增发货币工资搞"经济刺激"，加剧通货膨胀。因之，市场困难更趋严重。

第一，商品流转额增长速度进一步降低，市场上出现多种商品脱销。"商店里经常买不到器皿、餐刀和餐叉、被子、毛巾、小五金"④，"一系列商品，特别是肉、青菜、蔬菜、呢绒、服装、鞋、建筑材料和一些家庭用品，都不能充分满足居民的需要"⑤。1973年3月，苏联商业部长说，土豆、蔬菜、肉类、奶类、动物油、服装、男女纯毛料大衣、部分皮鞋、毛巾、搪瓷器皿、陶瓷器、家具等都感不足，"经常听到顾客的抱怨声"⑥。适销商品一出现，

① 《苏联国民经济统计年鉴》1956年、1960年。
② 《苏联国民经济统计年鉴》1956年、1965年、1970年。
③ 勃列日涅夫在苏共二十四大上的报告。
④ 〔苏〕《真理报》1970年9月15日。
⑤ 《1969年苏联发展国民经济计划执行情况公报》，见〔苏〕《真理报》1970年1月25日。
⑥ 〔苏〕《真理报》1973年3月27日。

就排起了长队，一抢而光。商品流转额增长速度不断降低。1965年比上年增长9.9%，到1973年只增长5.3%。见表122。

表 122　国营和合作社商业(包括公共饮食业)零售商品流转额

(单位：十亿卢布)

年　　份	流　转　额 (按当年价格)	比上年增长% (按可比价格)
1953	43.1	21.3
1964	96.4	5.4
1965	104.8	9.9
1966	113.0	8.6
1967	123.6	9.4
1968	134.2	8.4
1969	144.4	7.3
1970	155.2	7.4
1971	165.6	6.8
1972	176.4	6.8
1973	184.2	5.3

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1959年、1970年、1972年。
《1973年苏联发展国民经济计划执行情况公报》，见〔苏〕《经济报》1974年第5期。

由于物资缺乏，在1973年，苏联对部分食品实行配给措施。据报道："苏联发言人公开承认由于1972年农业严重欠收，政府对黄油和土豆这样的基本食品实行配给"①。

面临苏联人民生活必需品极端缺乏的严重状况，苏修统治集团却置之不顾，反而极力扩大某些高级耐用商品的经营，以满足官僚垄断资产阶级和特权阶层的需要。如近年来小汽车的产量和销售量增长很快。

① 合众社莫斯科1973年3月13日电讯。

表 123　小轿车产量与销售量发展速度(%)

	1960 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年
产　　量	100	144.95	247.98	381.12	526
销 售 量	100	103.22	198.38	358.06	610

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

1973 年，一辆新式的莫斯科人牌小轿车售价要 5,090 卢布，伏尔加牌 9,150 卢布，海鸥牌价钱更高。而一个普通工人和普通农民每月只拿几十个卢布，还要养家，怎么能买得起小汽车呢?

如果把耐用消费品工业的发展速度与其他消费品工业的发展速度比较一下，就可以看出，前者大大超过后者。如耐用消费

表 124　几种工业消费品生产发展速度

(以上年为 100)

	1966年	1967年	1968年	1969年	1970年	1971年	1972年	1973年
小轿车	114	109	111	105	117	154	138	126
电动除尘器							125	123
电冰箱	132	122	117	117	112	110	110	108
洗衣机	113	112	109	110	102	77	74	99.5
棉布	104	104	103	102	99.1	104	100.4	102
缝纫品	110	114	115	111	110	106	102.0	101
针织内衣	107	105	102	99.2	99.8	101	102	107
皮鞋	107	107	106	106	106	100.5	95	103
家具	109	110	110	107	109	109	109	110

资料来源：苏联 1966—1973 年历年发展国民经济计划执行情况公报。

品 1972 年生产较 1971 年增长的比例为：小轿车 38%，电动除尘器25%，电冰箱10%；而一些生活必需品如棉布只增长0.4%，缝纫品 2%，皮鞋则减少 5%①。1973 年与 1972 年相比，小轿车增长26%，电动除尘器 23%，电冰箱 8%；而棉布为 2%，缝纫品 1%，皮鞋 3%。按可比价格计算，1973 年耐用消费品的流转额已占零售商品流转额的 18.6%②。

据西方记者报道，“也许市场上有大量的电视机，但俄国人常常苦于消磨很多时间设法找到手套、枕头、毛巾和刀片等常用物品”③。

表 125　商品库存与居民银行存款比较

（年末数）　　（单位：百万卢布）

年　　份	工业及商业中商品库存	居民银行存款	居民银行存款为商品库存的%
1953	12,390	3,864	31.18
1964	33,440	15,707	46.97
1965	35,729	18,727	52.41
1966	36,456	22,915	62.85
1967	38,530	26,869	69.73
1968	40,255	32,357	80.38
1969	42,333	38,397	90.70
1970	45,693	46,600	101.98
1971	48,298	53,215	110.14
1972	49,707	60,732	122.18

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1956 年、1965 年、1967 年、1970 年、1972 年。

① 《1972 年苏联发展国民经济计划执行情况公报》。
② 〔苏〕卡马洛夫等：《苏联居民的收入和消费》1973 年莫斯科版。
③ 〔美〕《基督教科学箴言报》1971 年 1 月 2 日。

第二，未实现的购买力进一步增加，居民银行存款额比商品库存增长更快。

1973年与1965年相比，商品流转额只增长76%，而银行存款增长266%。对这些未实现购买力的物资保证愈来愈少。1953年，居民银行存款为商品库存的31.18%，1964年为46.97%，而到1970年，第一次出现银行存款超过商品库存约2%，1972年超过22.18%。这就是说，即使全部商品库存售光，也抵不了居民的银行存款数。见表125。

除银行存款外，还有一批卢布留在居民手里盼望买到所需的商品。这批货币为数也并不少。

1968年苏联居民未实现的购买力(单位:10亿卢布)①

收　入		支　出	
职工工资	115.0	商品支出	138.0
社会消费金及优抚	55.1	非商品开支	3.2
农庄庄员报酬	14.3	房租及个人副业	
个人副业产品出售	2.0	消费部分	17.1
储蓄	26.87	存款增长数	5.49
		文化交通费	33.0
总计	213.27	总计	196.79

银行存款和居民手中现金的不断上升，和物资的保证不断减少，在一定程度上反映出今天苏联通货膨胀的存在。居民银行存款的不正常增加，“首先是因为很大一部分劳动人民未能在商店里找到他们可用闲钱购买的商品，于是就成了储蓄所的存户”②。这种情况在一定程度上表明，勃列日涅夫一伙靠实行通货膨胀政策搞“经济刺激”、“物质刺激”的欺骗性。为了吸收市

① 〔苏〕《经济科学》1971年第2期。
② 〔苏〕《社会主义工业报》1973年7月26日。

场上的多余购买力，除了变相提价外，增加耐用消费品，如冰箱、吸尘器等昂贵商品供应，也被当作一种措施。目前，重工业部门承担这类消费品生产的比重已占整个消费品工业产品的四分之一。

第三，商品库存枯竭。为了供应市场，动用了库存物资，“部分商品要靠储备向居民出售”①。在食品中，肉类、鱼类、食油等主要食品库存的绝对额，1970年比1965年降低。即使有的商品库存绝对额有所增加，但是能供市场周转的天数仍在减少。

表 126　食品商品库存对商业组织零售网的保证

（年末商品周转天数）

	1950	1958	1964	1965	1969	1970	1971	1972
肉类和灌肠制品	17	12	12	15	8	9	12	12
鱼类	38	40	34	29	20	20	19	19
肉类罐头	183	146	132	167	90	107	122	141
食油（动植物油及其他油脂）	42	40	32	72	50	50	49	45
奶类和奶制品		17	9	13	12	12	12	11
蛋类	13	18	8	10	6	6	7	7
糖	58	31	92	118	133	135	112	91
面包和面包制品	0.7	0.9	1.0	0.9	1.0	1.0	1.0	1.0
粮食（面粉、米、通心粉制品）	46	55	44	51	48	48	46	47
土豆	135	107	129	110	110	121	104	84
蔬菜	90	81	77	72	61	73	75	69
瓜果	43	49	45	43	52	49	49	45

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965年、1970年、1972年。

① 〔苏〕《经济报》1969年第22期。

这里，肉类、鱼类、食油、罐头、奶类、蛋类、糖、面粉、土豆、蔬菜等库存的周转天数，1972年都要比1965年降低，只有瓜果周转天数稍有增加。

适销劳动人民的非食品商品库存也不断降低①。“由于货源缺乏”，“呢绒、绸缎、服装、针织、外衣、皮鞋、家具、各种器皿、生活用的电气机械等……商品储备已降到低于规定的标准，但也没能保证这些商品的正常交易”②。

第四，进口货充斥市场。在国内市场商品奇缺情况下，除压缩消费品出口外，通过矿产原料、笨重机器换轻工业品，以及军事物资换农产品的贵卖贱买，从“经互会”国家、发展中国家榨取了大量消费品，还从西方国家进口大量粮食、服装及其他工业日用品，来缓和严重的国内市场困难。苏修打着“国际分工论”的破烂旗号，强使“经互会”国家和发展中国家的经济适应苏修经济的需要，成为他们的附属加工厂、果菜园和畜牧场。那些被他们控制和奴役的“兄弟”国家，“尽管生产消费品工业的潜力受到生产能力、物力和人力的限制”，“还是拨出最大数量的产品提供给苏联”③。

据透露，1950年苏联消费品出口额占出口总额的25.5%，1972年降为9%，而消费品进口额占进口总额的比重由1950年的24.9%增为1972年的36.6%。见表127。（以上均不包括制造轻工业品的原料。）

粮食曾长期是苏联出口的重要物资，现在却不得不大量依靠进口。

---

① 由于冷背残次商品大量积压，从表面上看，非食品商品库存数字是增加的，而真正适销的商品库存数量则减少了。

② 〔苏〕《苏联消费合作社》1970年第1期。

③ 捷外贸部长文章，见〔苏〕《对外贸易》1971年第8期。

表 127　消费品出口额(进口额)占出口总额(进口总额)的比重(%)

	1950年	1958年	1964年	1965年	1970年	1971年	1972年
消费品出口额占出口总额的比重	25.5	15.9	10.1	10.8	11.1	12.1	9.0
其中:							
食品及其原料	20.6	12.3	7.7	8.4	8.4	9.2	5.9
工业消费品	4.9	3.6	2.4	2.4	2.7	2.9	3.1
消费品进口额占进口总额的比重	24.9	29.3	35.5	35.4	34.1	35.3	36.6
其中:							
食品及其原料	17.5	14.8	20.1	21.3	15.8	15.2	18.0
工业消费品	7.4	14.5	15.4	14.1	18.3	20.1	18.6

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965 年、1972 年。

1972 年进口的粮食，据透露，约有3,000 万吨①。其他生活必需品的进口数量也不断上升。

表 128　生活必需品进口情况

	1950年	1960年	1964年	1965年	1970年	1971年	1972年
肉和肉制品(千吨)	47	67	120	252	165	225	134
食用植物油(千吨)	33	59	43	68	65	64	61
糖(半成品,千吨)	—	1,468	1,859	2,331	3,003	1,536	1,658
棉织品(百万米)	81	143	69	95	155	152	168
针织品(百万卢布)	0.1	83.8	99.4	101.3	202.7	213.1	237.6
鲜水果(千吨)	3	335	440	501	679	691	808
干果(千吨)	6	77	77	85	129	130	97

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965 年、1972 年。

① 〔日〕《东洋经济》1973 年 1 月 17 日。

表 129　各种进口商品占国内市场销售(国营和合作社商业)的比重

	1960 年			1965 年			1970 年			1971 年		
	进口	市场销售	进口占国内市场销售%	进口	市场销售	进口占国内市场销售%	进口	市场销售	进口占国内市场销售%	进口	市场销售	进口占国内市场销售%
肉和肉制品(千吨)	66.9	4,411	1.5	252	5,328	4.7	165	7,231	2.3	225	8,058	2.8
蛋类(百万个)	113	5,400	2.1	706	10,300	6.9	602	16,600	3.6	947	20,400	4.6
食用植物油(千吨)	59.3	409	14.5	68.1	558	12.2	64.6	614	10.5	64.1	630	10.2
服装和衬衣(百万卢布)	360	7,051	5.1	388	8,691	4.5	699	14,354	4.9	775	15,254	5.1
家具(〃)	58.8	1,102	5.3	140	1,986	7.0	179	2,883	6.2	216	3,154	6.8
鲜水果(〃)	43.4	976	4.4	69.8	1,521	4.6	96.3	2,546	3.8	101.7	2,427	4.2
棉织品(〃)	48.8	5,982	0.8	95.2	4,983	1.9	58.4	5,026	1.2	60.6	5,005	1.2
皮鞋(〃)	117	2,764	4.2				271	6,196	4.4			
针织上衣和裤子(〃)	83.9	1,868	4.5	101.3	3,003	3.4	202.7	6,871	3.0	213.1	7,443	2.9
缝纫机(〃)	19.6	256	7.7	6.6	124	5.3	5.8	104	5.6	10.7	108	9.9

资料来源：〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》1918—1966年、1971 年；《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)；〔苏〕列维恩：《社会主义国内市场》1973 年莫斯科版。

在苏联的商店里，特别是大城市的商店里，从阿尔及利亚的葡萄酒，保加利亚的蔬菜，到东欧的皮鞋，澳大利亚的肉类和西欧的服装，等等，摆满了货架。他们不得不供认，进口商品“对我国这些产品的销售量的增长有着相当大的影响”①。进口的布匹、鞋类、服装、水果等商品占苏联消费品市场商品总量的10%左右②。

这些进口货也被用来回笼市场上过多的货币，多数售价很高，主要是满足那些特权阶层和高薪阶层的需要。

二、冷背残次商品大量积压

在商品奇缺的同时，市场上又存在某些商品过多的矛盾现象。这些商品都是积压的冷背残次物资，是一些工业企业为了追求利润、奖金而制造的式样过时、质量低劣、价格高昂的货色。结果是，常常导致商业系统或者积压社会不需要的商品，或者必需商品经常缺货③。1964 年与 1958 年相比，非食品商品零售流转额只增长 31%，而商品的库存主要是呆滞商品的库存却增长90%④，大量商品积压下来。这些商品的超定额库存不断增加，1961 年底为 20.3 亿卢布，1962 年底为 23 亿卢布，1963 年底为 19.6 亿卢布，1964 年底为 30.5 亿卢布⑤。1972 年初，这类商品的超定额库存又进一步上升为 38 亿卢布⑥。1973 年 8 月，苏共中央关于轻工业部工作的决议供认：“由于品种不符合市场要求，许多种产品找不到销路，这些商品积压在商业

---

① 〔苏〕《真理报》1973 年 2 月 27 日。
② 〔苏〕《共产党人》1974 年第 5 期。
③ 〔苏〕《经济问题》1974 年第 8 期。
④ 据《苏联国民经济统计年鉴》1965 年材料计算。
⑤ 〔苏〕廖富恩：《国内市场的经济调节》1966 年莫斯科版。
⑥ 〔苏〕《计划经济》1972 年第 10 期。

和工业部门的仓库中”①。许多工厂“压缩非常需要的搪瓷器皿——茶壶、盘子、大碗、杯子的生产，而去‘赶吨数’，增加大型搪瓷器皿的生产”，说什么，“我们是大工厂，要生产大商品，什么匙子、汤勺，去你的吧！”这类“赶吨数”产品变成了新的积压物资。1974 年初，零售商业系统的超定额商品贮备达到 40 亿卢布。②

苏修统治集团大吹大擂，以“降低商品价格”来“提高人民生活”，其实，不过是处理那些式样已经陈旧或残次积压商品而已。例如，1965 年 4 月降低纺织品、服装、缝纫机等的零售价格，1971 年 3 月 1 日为了迎接苏共二十四大召开而降低电视机、洗衣机、圆珠笔芯、电动刮脸刀等商品的零售价格都属这种情况。1971 年降价的 13 种商品，都是积压商品，有的早已停产，有的不过是次要的商品。

为了处理越来越多的积压库存，他们还从西方搬来了商品赊销办法，1959 年通过决议实行和推广，并称之为出售商品的“进步形式”。近年来赊销商品金额不断扩大，1972 年达到 42 亿多卢布，为 1960 年 6 亿多卢布的 7 倍③。赊销商品在非食品商品流转额中所占的比重也由 1960 年的 1.8%，增长到 1972 年的 5.3%④。赊销商品的品种主要是昂贵的服装、纺织品以及型式过时的电视机、电冰箱等耐用消费品。赊销商品的购买者要按分期付款的时间支付 1—3% 的利息。⑤ 赊销主要对推销积压商品有好处，对广大苏联劳动人民来说，不过是使他们陷于官僚垄断资产阶级的债务奴隶地位。

---

① 〔苏〕《真理报》1973 年 8 月 28 日。
② 〔苏〕《消息报》1970 年 8 月 11 日；〔苏〕《经济问题》1974 年第 8 期。
③④ 《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。
⑤ 〔苏〕《苏维埃商业》1974 年第 5 期。

三、消费品零售价格上涨

在第二次世界大战期间，商品零售价格有所提高，但配给的生活必需品价格始终是稳定的。战后，斯大林采取了降低商品零售价格的方针，几次降低物价。五十年代中期以后物价，特别是食品价格不断上涨。根据官方公布的物价指数计算，1958年食品比1957年上涨约4%①。1962年6月1日肉类和肉制品零售价格平均提高30%，动物油零售价格平均提高25%②。其他许多商品价格也跟着提高。据统计，从1959年到1965年的六年内，苏联国内的面粉、棉布、皮鞋等15种主要消费品的零售价格上涨42%③。按官方公布的食品零售价格指数，以1940年为100，则1954年为141，1960年为147，1964年为152，1972年为152④。如以1960年为100，到1973年，国营商店肉和禽类零售价格上涨29%、动物油28%，蔬菜23%；莫斯科国营商店面粉零售价格上涨了48%，牛肉33%，洋白菜66%。

表 130　某些副食品和公共饮食业的国家零售价格指数

（以1940年为100）

	1960 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年
肉类和禽类	118	152	152	152	152
动 物 油	116	149	148	148	148
土　　豆	115	126	132	132	128
蔬　　菜	154	154	181	181	186
公共饮食业商品	144	154	155	156	156

资料来源：《苏联国民经济纪念统计年鉴》（1922—1972年）。

①④ 《苏联国民经济统计年鉴》1956年、1959年、1965年、1972年。

② 《今日新闻》1962年6月4日。

③ 《人民日报》1967年12月5日。

官方公布的消费品零售价格指数没有上升，但实际上物价是上涨的。据美刊报道，莫斯科国营商店若干日用消费品零售价格在1974 年夏季就比 1971 年上涨了许多。见表 131。

表 131　莫斯科国营商店日用消费品物价变化

（单位：美元）

	1971 年 11 月	1974 年夏季	1974 年夏季为 1971 年 11 月%
黄油(每公斤)	4.36	4.68	107.33
牛奶(〃〃〃)	0.36	0.42	116.66
苹果(〃〃〃)	1.33	1.95	146.61
香烟(每盒)	0.18	0.23	127.77
汽油(每十公升)	0.85	1.24	145.88
尼纶袜(每双)	1.21	2.08	171.90
男用雨衣(每件)	84.70	130.00	153.48

资料来源：〔美〕《美国新闻与世界报道》1974 年 9 月 16 日。

还有许多商品借口“提高”质量而大涨其价。如俄罗斯各纺织厂生产的呢绒，每米平均价格 1964 年第一季度比上年同时期提高 9%；陶瓷器每件平均价格由 1962 年的 47 戈比上升到 1964 年的 57 戈比，即提高 21%①。

1965 年实行“新经济体制”后，许多企业嫌利润低而大大提价。1968 年，“对俄罗斯联邦一些州的 24 家缝纫工厂的产品进行的检查确定，产品的平均零售价格在提高”②。皮亚蒂戈尔斯

① 〔苏〕廖富恩：《国内市场的经济调节》1966 年莫斯科版。
② 〔苏〕《经济报》1968 年第 33 期。

克工厂生产的男毛料西服价格，1965年为57卢布83戈比，到1968年涨为83卢布53戈比，童裤从7卢布30戈比涨到9卢布60戈比。叶赛土克一家工厂生产的棉布衬衣每件涨了1个卢布80戈比①。

通过所谓用价格刺激新产品新技术办法，变相提高消费品价格。“价格机关每年批准50万种以上的人民消费品新产品价格”②，多数是玩弄这种花样。例如“登山运动员”牌半导体收音机，原来每台价格是17卢布，换了一个外壳后就改成27卢布；原来价格25卢布的“飞行”牌手表，改一改表盘就把价格改成26或28卢布。在某一大城市，每瓶牛奶突然涨了1戈比，说什么增加了“维生素”，据顾客说，“根本没增加什么维生素，可能增加了一点点水”③。吉尔申罐头厂的“苹果沙拉”罐头，以搞品种多样化为名，配方中减少一点胡萝卜，加一点甜菜，价格就涨了9戈比；还有配方不变，改变一下牌号而将价格调高的④。这种提价的例子实在举不胜举。另外，还有利用季节大大提高价格的。如一件运动衫，1970年卖50卢布，隔了一个淡季，到1971年旺季上市时要73卢布。有些女用毛皮上衣的价格已经上涨了一倍⑤。土豆和蔬菜等季节性商品淡季提价，旺季降低得少，因此价格也不断上涨。根据官方公布的价格指数计算，1970年全年平均价格和1965年比较，土豆上涨5%，蔬菜上涨18%⑥。

---

① 新华社莫斯科1969年1月12日电讯。
② 〔苏〕《计划经济》1972年第2期。
③ 新华社莫斯科1968年12月9日电讯。
④ 〔苏〕《真理报》1971年12月9日。
⑤ 〔美〕《基督教科学箴言报》1971年1月2日。
⑥ 据《苏联国民经济统计年鉴》1970年材料计算。

甚至改进商品包装也成了变相涨价的借口。很多商品在所谓“商品定量包装”幌子下，加了一个盒子、一个口袋、一个瓶子，便大大提高价格。莫斯科“女突击手”糖果点心厂，在商品上加了一个纸盒，盒价为7戈比，而价格却增加了11戈比①。还有许多企业用虚报成本来提高价格。“抬高价格很多情况下是发生在编制价格草案的时候”，“提供过高的产品成本资料，提出过高的产品价格”②。“许多家具厂无根据地提高批发价格和零售价格水平，按随意定的价格销售产品”③。提高消费品价格，成了苏联一小撮官僚垄断资产阶级通过国民收入再分配，进一步掠夺苏联广大劳动人民的重要工具。

四、商品质量低劣

商品质量低劣是苏联国内市场的又一特点。连勃列日涅夫也不得不供认：“许多消费品质量低劣”④。在资本主义利润的驱使下，偷工减料、掺杂掺假、粗制滥造，非常普遍。在乌兹别克储存工业品的仓库中，经过检验的不合格商品占到72.6%⑤。俄罗斯联邦在1961年经“商业机构剔除和降级的缝纫制品、针织品和靴鞋就占各该验收的商品的三分之一以上，剔除和降低等级的长短袜子占验收数量的一半”⑥。1970年和1971年，在商业机构检查中，查出的商品次品和废品率(对检查过的商品数的百分比)，仍很严重⑦：

---

① 〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1970年2月13日。
② 〔苏〕《计划经济》1972年第2期。
③ 〔苏〕《社会主义工业报》1970年5月2日。
④ 勃列日涅夫在苏共二十四大上的报告。
⑤ 〔美〕《华盛顿邮报》1971年3月14日。
⑥ 〔苏〕《共产党人》1962年第7期。
⑦ 〔苏〕《计划经济》1972年第10期。

	1970 年	1971 年
	%	%
布　　匹	13.3	11.3
衣　　服	18.5	19.0
针 织 品	12.8	11.1
皮　　鞋	13.8	16.0
电 视 机	16.7	31.4
收 音 机	8.6	8.2
洗 衣 机	20.1	17.0
冰　　箱	27.0	23.0

白俄罗斯在 1972 年对 466 个零售商业企业的产品质量检查的结果是：13.1 万件工业品中有 1.8 万件属于废次品，占 14%；4.5 万吨食品中有 0.36 万吨为废次品，占 8%①。还有大量未检查出来的次品和废品在市场上以次充好，继续销售。由于废次品泛滥，1971 年 10 月，苏联最高法院专门制定了《关于对生产劣等品、不合标准的或不成套的产品案件审讯办法》，企图用法律来解决废次品问题。但在修正主义路线统治下，这个问题是解决不了的。1973 年 8 月 28 日的《真理报》供认，继续"存在减少加工作业工序、产品不合规格和不符合同商业部门商定的式样的现象"。商品质量低劣的真正受害者还是作为消费者的劳动人民。一个工人说："不久前，我买了一把圈椅，但是，我刚一坐上去，它就塌了。就连我这六级木工也无法把它再拼起来"。一个居民"在莫斯科一家皮鞋店里花了 20 多个卢布买了一双鞋，穿了两个星期，就需要修理了"②。还有人"买了一架埃塔图牌收音机，回到家后，就发现了毛病，其中一个喇叭开始

① 〔苏〕《苏维埃商业》1973 年第 3 期。
② 〔苏〕《苏维埃俄罗斯报》1970 年 1 月 8 日。

发出‘嗤拉嗤拉’的声音，接着长波又不见了，刻度盘上的漆也掉了”①。“买辆自行车第二天就坏了，买个电灯泡刚一装上就呼的一声破碎了……”②。除了血汗制度、物价上涨以外，苏联广大人民又受到消费品质量低劣的灾害。一小撮官僚垄断资产阶级从生产、分配、交换一直到消费，都不丝毫放松对苏联劳动人民的残酷剥削。

① 〔苏〕《经济报》1970年第7期。
② 〔日〕《产经新闻》1969年9月26日。

第五章　国民收入和财政

苏联官僚垄断资产阶级掌握和支配着整个社会产品和国民收入，并通过分配和再分配（财政），用于巩固苏修法西斯专政和国家垄断资本主义经济，实行国民经济军事化和社会帝国主义侵略扩张政策。结果，把苏联国民经济搞得一团糟，使苏联的财政状况不断恶化。

第一节　国民收入增长速度不断下降

一、“社会生产效果”下降

社会总产品以及国民收入增长速度的不断下降，反映了苏联国民经济的重重矛盾和社会帝国主义的腐朽性。近几年来，苏修统治集团和苏联报刊对于社会总产品和国民收入增长速度下降表示了极大的忧虑，声嘶力竭地叫嚷要提高“社会生产效果”，提出“在全面集约化基础上提高社会生产效果是经济发展的基本路线”①。所谓“提高社会生产效果”，就是增加每卢布投资和生产基金的产值和国民收入，以提高社会产品和国民收入的增长速度。一句话，这就是要千方百计地强化再生产过程，加紧榨取劳动人民的血汗，使投下的每个卢布都变成更加有效、容量更大的剩余产品和剩余价值吸收器。

① 〔苏〕《经济问题》1973年第2期。

社会总产品增长速度下降已经成了苏联经济的严重问题。根据苏联官方公布的材料，1970年的社会产品总额为6,440亿卢布，1971年为6,850亿卢布，1972年为7,170亿卢布，增长速度显著下降。

表 132　社会产品总额*

（单位：十亿卢布）

年　度	金　额	对上年的%	对1960年的%
1960	304		100.0
1964	389		127.9
1965	420	107.9	138.1
1966	451	107.3	148.3
1967	502	111.3	165.1
1968	550	109.5	180.9
1969	587	106.7	193.1
1970	644	109.7	211.8
1971	685	106.3	225.3
1972	717	104.6	235.8
1973	768	107.1	252.6

*　按照实际的销售价格计算

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970年、1972年；〔苏〕《经济报》1974年第6期。

必须指出：苏联的社会产品总额是按当年价格计算的。由于通货膨胀，包含了物价上涨的因素。同时，社会产品总额是以企业为单位，将全国所有企业在一年内的产值加总，因此，它又

包含着大量的重复计算。据西方计算，1972 年苏联社会总产品价值为 6,000 亿美元多一点。苏联报刊报道，1972 年苏联工业产值只为美国工业产值的 52%，农业产值还要低得多①。

按当年价格和官方公布数字来看，1972 年的社会产品总额较 1960 年增长 1.3 倍，较 1950 年增长 4.6 倍，较 1940 年增长 8 倍。平均年增长率，1951—1964 年期间为 8.9%，1965—1972 年期间下降为 7.1%。如把通货膨胀及其他虚假的因素除去，增长速度就没有这么快。

从各个物质生产部门来看，总的趋势是：1972 年同 1965 年相比，工业产值增长了 72.1%，农业产值增长了 52.1%，运输业增长了 61.1%，建筑业增长了 92.5%，商业增长了 80%。工

表 133　社会产品总额部门构成

（当年价格）　　（单位：十亿卢布）

年度	社会产品总额	工业*		农业		运输业		建筑业		商业	
		金额	占总额%	金额	占总额%	金额	占总额%	金额	占总额%	金额	占总额%
1960	304	189	62.1	49	16.1	13	4.2	32	10.5	21	6.9
1964	389	249	64.0	64	16.4	16	4.1	37	9.5	23	5.9
1965	420	266	63.3	71	16.9	18	4.3	40	9.5	25	5.9
1966	451	284	62.9	80	17.7	19	4.2	43	9.5	25	5.5
1967	502	321	63.9	81	16.1	21	4.1	50	9.9	29	5.7
1968	550	356	64.7	87	15.8	22	4.0	53	9.6	32	5.8
1969	587	381	64.9	88	14.9	23	3.9	60	10.2	35	5.9
1970	644	409	63.5	104	16.1	25	3.8	68	10.5	38	5.9
1971	685	434	63.3	108	15.7	27	3.9	75	10.9	41	6.0
1972	717	458	63.8	108	15.0	29	4.0	77	10.7	45	6.2

* 按工业批发价格计算。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。

① 〔苏〕《经济问题》1973 年第 7 期。

业增长速度低于建筑业和商业，而农业增长速度最低。在1972年的社会产品总额中，工业、建筑业部门所占比重为63.8%和10.7%，比1960年分别提高了1.7%和0.2%，而农业部门则由1960年的16.1%下降为15%，降低了1.1%。见表133。

工业虽比重较高，但工业总产值中有75%为物质费用，国民收入只占25%。据苏联国家计委副主席透露，农业所创造的国民收入占苏联全部国民收入的三分之一以上。农业总产值中的物质费用只有16%左右。而且农业同轻工业和食品工业有密切关系，后者原料的主要部分都是农业提供的。所以农业生产的好坏，对于苏联社会总产品和国民收入的增长速度有很大影响。1969年社会总产品只增长6.7%，1972年只增长4.6%，都同农业的大减产有关。

再就国民收入来看，它的增长速度的下降趋势更加明显。苏联官方公布的材料，1972年社会产品总额7,170亿卢布，减去原材料等费用3,685亿卢布和折旧费353亿卢布后①，国民收入只有3，132亿卢布，占社会产品总额的43.6%，按人口平均每人达1，266卢布（约合1,392美元），仅为美国的31%（美国1972年平均每人达4,511美元②）。如按西方计算，则1972年苏联国民收入只有大约2,650亿美元左右。

1950—1953年苏联国民收入的年平均增长率为13%，1953年以后就再没有达到这个水平。从1954—1973年这二十年中，只有七个年头的增长速度略高于上一年，低于上年的却有十二个年头，而且速度也越来越低。见表135。

五十年代还有四个年头速度在10%以上，六十年代没有一

---

① 〔苏〕《知识丛刊》1974年第6期。

② 《战后美国经济》上海人民出版社1974年版。

表 134　苏联国民收入

（当年价格）　（单位：十亿卢布）

年　　度	金　　额
1960	145.0
1961	152.9
1962	164.6
1963	168.8
1964	181.3
1965	193.5
1966	207.4
1967	225.5
1968	244.1
1969	261.9
1970	289.9
1971	305.0
1972	313.2
1973	333.0

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

表 135　国民收入增长速度

（可比价格）　（对上年的%）

年　　度	增长速度	年　　度	增长速度
1954	12.2	1964	9.3
1955	11.9	1965	6.9
1956	11.3	1966	8.1
1957	7.0	1967	8.6
1958	12.4	1968	8.3
1959	7.5	1969	4.8
1960	7.7	1970	9.0
1961	6.8	1971	5.6
1962	5.7	1972	3.9
1963	4.0	1973	6.8

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1961 年、1970 年、1972 年；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

年达到 10%，“七年计划（1959—1965 年）出现了许多令人不快的现象，国民收入年增长率从 1951—1958 年的 10.9% 下降到 6.8%，即下降了 4.1%”。① 但是，以后速度也不高，第八个五年计划（1966—1970 年），国民收入增长率只有 7%，基本停留在七年计划水平。1971—1974 年，国民收入增长率只完成计划指标的五分之四。近几年来，增长速度都在 7% 以下，尤其是 1972 年，仅为 3.9%，成为苏联历史上最低的一年。增长速度最低的几年（1963 年、1969 年、1972 年），都是农业减产的年份。增长速度较高的年份（1958 年、1964 年、1970 年），农业情况也较好。二十年的发展，呈现出一个逐步下降的趋势，进入七十年代后，这个趋势更加显著。这表明了苏联资本主义生产关系已日益成为生产力发展的障碍。

从国民收入的部门构成来看，总的趋势是：1972 年同 1965 年相比，工业各部门国民收入增长了 63.4%，农业增长了 35.3%，运输业增长了 62.1%，建筑业增长了 93.8%，商业增长了 82.2%。在国民收入中占比重最大的工业和农业两个最主要的物质生产部门，增长的速度都低，它们的比重也逐渐下降。

在 1972 年的国民收入总额中，工、农业生产部门所占比重为 52.2% 和 18.8%，比 1960 年分别下降了 0.1% 和 1.6%，而运输业、建筑业和商业部门则分别提高了 0.4%、1% 和 0.2%。由于各部门国民收入均按实际销售价格计算，把周转税作为以工业产品价格实现的纯收入，农业部门所创造的国民收入有一部分就被包括在工业中。实际上，农业的国民收入总额应该更大些，它所占的比重也应更高些，而工业的国民收入总额则需相

---

① 〔苏〕《经济问题》1971 年第 3 期。

表 136　苏联国民收入部门构成*

（单位：十亿卢布）

年度	国民收入总额	其中：工业		农　业		运输业		建筑业		商　业	
		金额	占总额%	金额	占总额%	金额	占总额%	金额	占总额%	金额	占总额%
1960	145.0	75.8	52.3	29.7	20.4	7.7	5.3	14.5	10.0	17.3	11.9
1965	193.5	100.1	51.7	43.6	22.5	11.1	5.7	17.9	9.2	20.8	10.7
1966	207.4	104.6	50.4	50.3	24.2	12.2	5.8	19.1	9.2	21.2	10.2
1967	225.5	115.9	51.4	50.7	22.4	13.3	5.9	21.2	9.4	24.4	10.8
1968	244.1	127.3	52.1	52.7	21.5	14.4	5.9	22.6	9.2	27.1	11.1
1969	261.9	140.4	53.6	50.6	19.3	14.9	5.6	26.3	10.0	29.7	11.3
1970	289.9	148.3	51.1	63.1	21.7	15.7	5.4	30.0	10.3	32.8	11.3
1971	305.0	156.9	51.4	62.9	20.6	16.9	5.5	33.0	10.8	35.3	11.5
1972	313.2	163.6	52.2	59.0	18.8	18.0	5.7	34.7	11.0	37.9	12.1

* 采用实际销售价格进行统计，周转税在工业产品价格中实现的纯收入，统计在工业中。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。

应减少，它所占的比重，也应相对低些。

苏联国民收入增长速度下降的原因之一，是劳动力的大量浪费。苏联有很大一部分有劳动能力的人，不从事生产劳动。这些人当中，包括官僚垄断资产阶级和为官僚垄断资产阶级利益服务的各种统治机构的成员，如官吏、军队、警察、特务等，这些人都是依附于剥削阶级的非生产者，他们的人数日益增多。据不完全的统计，苏联各级国家管理人员 1969 年达 183 万多人①。1970 年后恢复了司法部，加强了镇压机构，人员进一步增加，目前估计在 200 万人左右。还有 70 万秘密警察、特务人员。由于

① 〔苏〕《经济科学》1971 年第 4 期。

大搞扩军，军事人员增加到360多万。非生产部门日益庞杂。而且，苏联国内还存在着数量巨大的“劳动力流动”，据苏联《接班人》杂志透露，苏联工业和建筑业每年的“流动人员”达1,000万人次之多。单是这一项，1972年使工业系统损失了价值约40亿卢布的产品。更严重的是，苏联人口增长率逐年下降，从1961—1973年，每年人口增长率(%)为：1.83，1.71，1.59，1.43，1.27，1.13，1.11，1.02，0.96，0.91，0.91，0.98，0.93。原因主要是有生育能力的青年职工收入少，居住条件差，缺乏托儿所、幼儿园。离婚率增加和追求个人享受不愿养小孩也有影响。人口增长率下降对劳动资源是个很大的限制。

国民收入增长速度下降的主要原因，是劳动生产率增长速度下降。苏联社会总产品和国民收入增长的70—80%左右是靠提高劳动生产率实现的，劳动生产率增长速度下降直接影响到国民收入的增长情况。七年计划中劳动生产率增长计划没有完成，国民收入增长指标也没有完成。第八个五年计划规定国民收入增长41%，实际只增长了38.8%；劳动生产率计划增长33—35%，实际只达到30%。劳动生产率在1950—1953年期间每年平均增长率为8.1%，1954—1964年期间降为6.2%，1965—1972年期间又降为5.6%，这同国民收入增长速度下降趋势是密切相关的。1971—1972年，工业劳动生产率增长11.8%，而计划规定为13%；建筑业增长10.7%，计划规定为13.2%。1972年因工业、建筑业未完成劳动生产率增长计划而增加了50万工人和10亿卢布开支①。这两年国民收入增长速度都比原计划规定的指标低。据透露，现在苏联工业劳动生产率只为美国的50%，农业劳动生产率等于美国的20—25%②。第八个五

① 〔苏〕《计划经济》1973年第7期。
② 〔苏〕《计划经济》1974年第6期。

年计划以来，为了提高劳动生产率，极力强化生产过程，大搞“生产集约化”。一方面推行“谢基诺试验”和“科学劳动组织”，提高劳动强度；一方面搞机械化自动化，用机器代替不听话的工人。但是，在官僚垄断资产阶级和广大工人之间的尖锐阶级对抗下，机械化和自动化根本扭转不了劳动生产率增长缓慢的趋势。劳动生产率的提高仍然低于基金装备程度的增长。

表 137　劳动者的基金装备程度与劳动生产率的比较

	1955 年比 1950 年	1960 年比 1955 年	1965 年比 1960 年	1970 年比 1965 年
劳动生产率提高	149	137	126	132
基金装备程度增长	150	144	143	134

资料来源：〔苏〕《经济问题》1973 年第 3 期。

社会劳动生产率增长速度下降，表明被奴役与被剥削的苏联劳动人民的劳动积极性已经被窒息了。

二、为大资产阶级利益服务的国民收入分配

在国民收入增长速度日趋下降的情况下，国民收入中用于积累的部分却在增长，它的速度超过消费基金增长的速度。在劳动人民日益贫困化的基础上，不断把剩余价值资本化而进行积累，这是资本主义生产的一般规律。

从 1960 年到 1970 年，积累部分增长 119%，而消费部分只增长 92%。其中直接用于居民个人消费的部分只增长 88%，比整个消费基金增长还慢些。消费基金中增长最快的是科学和管理费，增长 183%，这主要同军备竞赛和扩大法西斯专政机构有关。积累的比重从 26.82% 增长为 29.49%，消费则从 73.18% 下降为 70.51%。积累增加最快的还是在勃列日涅夫上台以后，

表 138　1960-1972 年用于消费和积累的国民收入

（当年价格）　　（单位：十亿卢布）

项目 \ 年度	1960	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972
用于消费和积累的国民收入	142.8	190.5	204.2	221.5	239.6	256.7	285.5	300.1	310.3
%	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
消费——总计	104.5	140.3	150.0	162.1	174.8	187.3	201.3	213.0	224.3
占国民收入的%	73.18	73.65	73.46	73.18	72.95	72.96	70.51	70.98	72.28
其中：									
居民个人消费	93.9	124.9	133.2	144.0	155.2	166.1	177.9	187.8	197.0
占消费总计%	89.85	89.02	88.80	88.83	88.79	88.68	88.37	88.17	87.83
居民服务机构的物质耗费	8.2	11.2	12.2	13.1	14.1	15.2	16.6	17.8	19.1
占消费总计%	7.85	7.98	8.13	8.08	8.06	8.12	8.25	8.36	8.51
科学机关和管理单位的物质耗费	2.4	4.2	4.6	5.0	5.5	6.0	6.8	7.4	8.2
占消费总计%	2.30	2.99	3.07	3.08	3.15	3.20	3.38	3.47	3.65
积累和其他开支——总计	38.3	50.2	54.2	59.4	64.8	69.4	84.2	87.1	86.0
占国民收入的%	26.82	26.35	26.54	26.82	27.05	27.04	29.49	29.02	27.72
其中：									
固定基金增长额	25.3	27.9	29.7	31.8	34.0	40.0	51.1	53.7	55.5
占积累总计%	66.06	55.58	54.80	53.54	52.47	57.64	60.69	61.65	64.53
生产固定基金增长额	15.7	17.5	18.9	19.4	20.7	25.5	32.1	33.5	34.4
占积累总计%	40.99	34.86	34.87	32.66	31.94	36.74	38.12	38.46	40.00
非生产固定基金增长额	9.6	10.4	10.8	12.4	13.3	14.5	19.0	20.2	21.2
占积累总计%	25.07	20.72	19.93	20.88	20.53	20.89	22.57	23.19	24.53
物质流动资金和后备增长额	13.0	22.3	24.5	27.6	30.8	29.4	33.1	33.4	30.5
占积累总计%	33.94	44.42	45.20	46.46	47.53	42.36	39.31	38.35	35.47

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。

正是在这时，苏联的军事费用大大增加了，积累的增加同扩大军事工业有着明显的联系。1970 年波兰人民起来造反，要面包，要自由，吓坏了苏修统治集团。从 1971 年开始才稍稍降低积累速度，增加了一点消费基金，但积累比重仍比六十年代初为高。

按照官方公布的、用可比价格计算的苏联国民收入使用情况，从 1961 年到 1970 年国民收入中的消费部分有所增加（不到 1%），积累部分稍有下降（不到 1%）。

表 139　国民收入的使用（一）

（可比价格）　　（单位：十亿卢布）

	第七个五年计划期间（1961——1965 年）		第八个五年计划期间（1966——1970 年）	
	金　额	占国民收入的%	金　额	占国民收入的%
用于消费和积累的国民收入	840	100.0	1,166	100.0
消　费	654	77.9	918	78.8
其中：				
生产领域的居民个人消费	389	46.3	518	44.4
教育、卫生及居民和社会消费	126	15.0	199	17.0
无劳动能力居民的生活费	53	6.4	80	6.9
用于科学	22	2.4	41	3.6
国防开支	64	7.6	80	6.9
积　累	186	22.1	248	21.2
其中：				
生产积累	136	16.1	186	15.9
住宅、学校、文化及其他机关增长的价值	50	6.0	62	5.3

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年。

表 140　国民收入的使用(二)

（可比价格）　　（单位：十亿卢布）

	第八个五年计划的年平均		1971——1972年的年平均	
	金　额	占国民收入的%	金　额	占国民收入的%
用于消费和积累的国民收入	233.2	100.00	287.5	100.00
消　费	183.6	78.73	228.0	79.30
其中：				
生产领域的居民个人消费	103.6	44.42	124.0	43.13
教育、卫生及居民和社会消费	39.8	17.07	52.5	18.26
无劳动能力居民的生活费	16.0	6.86	21.5	7.48
用于科学	8.2	3.52	12.0	4.17
国防开支	16.0	6.86	18.0	6.26
积　累	49.6	21.27	59.5	20.70
其中：				
生产积累	37.2	15.95	43.5	15.13
住宅、学校、文化及其他机关增长的价值	12.4	5.32	16.0	5.57

资料来源：〔苏〕《经济问题》1974 年第 6 期。

尽管苏修官方以种种手法掩盖了许多真相，但从这个材料中仍可看出，从第七个五年计划到第八个五年计划，国民收入中用于个人消费的部分，从占国民收入的 46.3% 下降到 44.4%。而用于科研和国防的消费基金，则从占国民收入的 10% 上升为 10.5%。到 1971 年和 1972 年，进入了所谓“进一步提高苏联人民生活水平”的第九个五年计划（1971—1975 年）期间，个人消费部分的比重也进一步从 44.4% 下降为 43.1%，科研和国防费的比重基本未变　这就表明，苏联官僚垄断资产阶级即使在不得不稍稍增加一点消费基金时，首先关心的仍是加紧军备竞赛

和加强法西斯专政。他们用于增加个人消费的那部分国民收入，往往也是有利于苏联各级官僚和资产阶级特权阶层的利益。广大劳动人民在国民收入中所占的份额是越来越小了。劳动人民的贫困化是一切帝国主义，包括社会帝国主义国家的特征。

第二节　困难重重的财政

苏联国民收入的大部分是通过财政进行再分配的。苏联财政已经从无产阶级专政的工具蜕变成为官僚垄断资产阶级专政的工具，并被作为残酷压榨苏联人民、掠夺其他国家、争夺世界霸权的手段。

一、日益沉重的财政负担

以落后停滞的经济为基础的苏联财政，要解决对外侵略扩张的庞大军费开支，工业的技术落后和比例失调，农业的减产和困难，以及骗人的“福利计划”等这些长期不得解决的问题，负担是非常沉重的。

1．庞大的军费开支

苏修社会帝国主义为了同美帝国主义争霸世界，正在全面加紧扩军，不断增加军费开支和实行国民经济军事化。苏联国家预算资金，首先用于直接军事拨款以及同军事生产有关的经济部门和“科研”部门。勃列日涅夫叫嚷：“国防问题处于我们一切工作的首位”①，苏联“大量的资金要用于国防”②，以便使苏联“防御”能力“保持在最高水平”③。据苏联自己公布的大大缩小了的军费数字，1958 年为 93.6 亿卢布，1961 年为 116 亿卢

---

① 〔苏〕《真理报》1967 年 7 月 6 日。

②③ 〔苏〕《真理报》1969 年 6 月 8 日。

布（比 1958 年增加了 23.9%），1964 年为 133 亿卢布（比 1958 年增加了 42%），1973年为 179 亿卢布（比1958年增加了 91%）。但实际的军费开支比公布的要大好几倍。例如，按照 1959 年预算材料，苏联官方公布的军费为 93 亿多卢布，约合 100 亿美元。可是同年 9 月，赫鲁晓夫在美国发表电视讲话透露，苏联每年军费“将近 250 亿美元”①，约为其公布军费的两倍半。西方认为，“苏联的防务开支比官方所承认的数字高三倍或四倍”②。美国中央情报局估计，从五十年代后期到 1970 年，如果用美元来计算苏联军事计划的费用，那么美国的国防开支超过苏联的军事费用。但是，自 1970 年以来，苏联的费用已逐步超过美国的费用③。

表 141　苏联国家预算中的国防费

（单位：亿卢布）

年　度	金　额	与 1958 年比（%）	年　度	金　额	与 1958 年比（%）
1958	93.6	100.0	1966	134.0	143.1
1959	93.7	100.1	1967	145.0	154.9
1960	93.0	99.3	1968	167.0	178.4
1961	116.0	123.9	1969	177.0	189.1
1962	127.0	135.6	1970	179.0	191.2
1963	139.0	148.5	1971	179.0	191.2
1964	133.0	142.0	1972	179.0	191.2
1965	128.0	136.7	1973	179.0	191.2

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；〔苏〕《经济报》1973 年第 5 期。

① 《赫鲁晓夫言论》第 13 集。
② 〔美〕《华盛顿邮报》1973 年 4 月 13 日。
③ 〔美〕《纽约时报》1974 年 7 月 22 日。

苏联官方所公布的“国防费”，没有包括开支巨大的军事研究和发展费用。诸如，研制核弹头费用，研究和发展先进武器系统费用以及空间计划的有关费用等等。还有边防和其他公安部队等的预算拨款，也没有包括在内。这些费用是以“科研”、“经济支出”和其他项目的预算支出被隐藏起来的。日本“如月会”主编的《资料》分析说，苏联官方公布的国防费用是“纯粹的国防部费用”，而科学技术费的 60—80% 是用于现代武器的研制及宇宙开发的，均未列入军事预算。1971 年度的财政预算中，科学技术费为 130 亿卢布，其中大致有 100 亿卢布是军事费用。还有少年军校、陆军士官学校、海军学校、陆军大学等的军事教育费用也都从社会、文化费用中支出①。据英国《东西方文摘》报道，苏联在科技方面的投资，1950 年大约为 10 亿卢布，1972 年大约为 155 亿卢布，即增加了约 15 倍，苏联的科技投资中约有 80% 用于军事需要②。可见，苏联的实际军事费用支出具有许多秘密的来源。

苏联的“国防费”还靠大大压低武器装备、军需品等的价格而缩小。比如造船工业部建造核潜艇用了 1 亿卢布，国防部的接收价格仅为 4,000 万卢布，因这项交易而产生的造船工业部的赤字则由国民经济费弥补。这就大大减轻了国防部的支出，造成名义上的军费低于实际军费的虚假现象。

关于苏联的实际军费，外国有许多推算。

日本有木宗一郎引用的资料，对苏联 1962 年军事开支的估计如下③：

---

① 〔日〕“如月会”《资料》1971 年 2 月 22 日。
② 〔英〕《东西方文摘》1973 年 7 月号。
③ 〔日〕有木宗一郎：《苏联经济的研究》1972 年。

项　　目	卢　　布 （单位：亿）	折算为美元 （单位：亿）
人事费(除去军人退休金)	36.0	129.0
主要军需品购买	82.0	164.0
研究开发费	18.0	36.0
军事设施	10.0	20.0
作战、维持及其他	36.0	72.0
合　　计	182.0	421.0

上列资料中卢布与美元之间的换算率是：物资供应、研究开发、作战与维持等，1 美元＝0.5 卢布；工薪、内部转帐等，1 美元＝0.28 卢布；军队粮食费，1 美元＝ 1 卢布；人事费，1 美元＝0.278 卢布。

有木根据这个资料推算，1962 年苏联军费开支为 421 亿美元(182 亿卢布)，而美国的军费开支为 510 亿美元，前者相当于后者的 82.5%。如按官方公布的 1962 年“国防费”127 亿卢布折算，苏联军费开支每 1 美元＝0.299 卢布，则 1960 年到 1964 年的军费换算美元如下：

年　度	官方公布的“国防费” （亿卢布）	折算为美元 （亿美元）
1960	93.0	311.0
1961	116.0	387.6
1962	127.0	421.0
1963	139.0	464.8
1964	133.0	444.8

亚历山大·戈利佐夫和谢尔基·奥泽罗夫直接根据苏联中央统计局的官方材料，分析出苏联 1969 年的军事开支为 800 亿

卢布①。他们指出，1969年苏联国民收入总额中有1,875亿卢布用于消费(消费基金)。而居民实际收入数只有1,000亿卢布，行政管理及非军事性科学研究费用约为75亿卢布，两项合计为1,075亿卢布。全部消费基金1,875亿卢布除去1,075亿卢布，则当年军事费用应为800亿卢布。其计算如下：

(甲)各项收入：

① 物质生产领域6,200万职工的年工资(包括奖金)（根据有关就业人数和各部的月平均工资数得出）…… 900亿卢布

② 为集体农庄庄员发放(现金和实物)…… 149亿卢布

③ 集体农庄庄员、职工由个人经济得到的收入(各类个人经济的收入)…… 190亿卢布

④ 社会保险和免费公用设施计入用于社会文化措施的费用…… 480亿卢布

⑤ 科学和管理机构工作人员的工资…… 76亿卢布

⑥ 存款利息约为…… 5亿卢布

各项收入　　合计1,800亿卢布

(乙)各项扣除额：

① 来自下述来源的国家预算：

来自居民的进款（各项税收、公债、彩票）…… 130亿卢布

周转税…… 445亿卢布

其他…… 145亿卢布

② 储蓄银行存款的每年增长额…… 60亿卢布

③ 工会会费、团费和党费…… 20亿卢布

各项扣除额　　合计800亿卢布

① 〔法〕《俄罗斯思想》1973年5月24日。

（丙）居民的实际收入数额（个人消费）

即：（甲）－（乙）为…… 1,000亿卢布

西方对苏联官方公布的“国防费”的普遍看法是，它显然没有包括“军事科学研究费用”。这些费用，一般估计占官方公布的科学研究费用的75—80%左右。同时，由于重工业（包括国防工业）部门的产品价格不合理的低，而轻工业（消费品）的价格又不合理的高，这样用于军事开支的卢布就比用在消费品上的卢布更值钱，也就是说，用于军需工业的卢布同美元的比值，要比民用方面的比值为高，所以就存在着“国防、科学卢布”（每个卢布值2.8美元）。据此，有人计算苏联1970年的军费开支应为753.2亿美元，即179亿卢布加上90亿卢布的“科学”开支（即120亿卢布×75%），再乘以“国防、科学卢布”的比值2.8美元①。而另一些人计算，苏联1971年和1972年国防费用为230—240亿卢布，按美元购买力折算，1971年达到720—840亿美元之间，1972年可能达到770—910亿美元之间②。美国军备控制和裁军署说，1963—1973年苏联军事费用为6,740亿美元③。苏联的军费同美国不相上下，而它的国民总产值和国

表 142　苏联、美国军费支出对照

年度	苏联军费开支				美国军费开支**（亿美元）	苏联军费为美国军费的%
	“国防费”（亿卢布）	“科研费”（亿卢布）	合计（亿卢布）	折算美元*（亿美元）		
1970	179.0	120×75%＝90.0	269.0	753.2	803	93.7
1971	179.0	130×75%＝97.5	276.5	774.2	777	99.6
1972	179.0	152×75%＝114.0	293.0	820.4	783	104.7

* 按“国防、科学卢布”折算。

** 1970年—1972年美国军费数字，引自新华社1974年2月7日报道。

① 美联社1970年12月12日电讯。

② 〔英〕伦敦战略研究所：«1972—1973年军事力量对比»。

③ 美联社1975年1月25日电讯。

民收入大约只等于美国的一半。

美国《华盛顿邮报》报道，苏联在军事研究和发展方面所花的钱比美国多一倍，而美国在军队的薪饷方面所花的钱比苏联多一倍。在苏联的国防预算中，研究和发展费用现在占 25%，而美国则只占 12%①。

苏联军费开支庞大，是它妄想称霸世界而疯狂扩充军备的必然结果。十多年来，苏联仅花在制造核武器方面的费用就有成千亿美元。目前，苏联拥有的洲际导弹数目比 1960 年增加了 40 倍。苏联 1972 年拥有的弹道导弹核潜艇数目比 1968 年增加 4 倍。苏联海军军舰的吨位，在最近十年中也增加了将近 1 倍，达到近 300 万吨。据统计，仅 1970 年，苏联建造军舰的费用就达 30 亿美元，超过了美国同年的造舰费用。当前，苏联正继续进行地下核试验，大力试制多弹头分导导弹，不断改进战略武器的质量，因而，它的军费开支必然越来越大。

2．输血式的巨额国民经济投资。

苏联的国民经济是一个技术落后、比例失调且又效率低下的烂摊子。要使它适应官僚垄断资产阶级追求最大限度利润，剥削苏联人民和其他国家人民的需要，也就是说，为了要加速转动国家垄断资本主义经济的剥削机器，每年都不得不投入大量资金。这笔投资，首先用于同侵略扩张和国民经济军事化直接有关的重工业。这就是所谓“优先发展重工业的方针”。例如，1961—1965年期间，工业的投资占基本建设投资总额的36.9%，其中甲类占 32%，乙类占 4.9%，农业占 15.4%。单是 1965 年这一年，重工业获得了比轻工业（包括食品工业）多 6 倍的资金。再如，1966—1970 年期间，工业的投资占基本建设投资总额的 35.7%，其中甲类占 30.3%，乙类占5.4%，农业占 16.9%，而

① 〔美〕《华盛顿邮报》1973 年 12 月 31 日。

1970年，重工业仍比轻工业（包括食品工业）获得多6倍的资金。在1971—1975年期间，国民经济投资规定为5,100亿卢布，平均每年达1,000多亿卢布，占了国民收入的三分之一左右。而其中用于重工业的近30%，约300亿卢布，极大部分是为扩充军备服务的。

苏联工业技术设备非常陈旧，机床役龄超过20年的占26%，超过14年的占38.3%。工业（包括建筑业）至今仍有大约一半工人从事手工劳动，工业(包括建筑业)固定生产基金中0% 以上为房屋道路等建筑物，机器设备不到40%（美国分别为不到40% 和60% 以上)。柯西金反复宣称要更新固定生产基金，推广新技术，但由于改建及新建工作期限长，设计建设时间需十几年，还没有投产，技术设备就已落后了。尽管每年不得不花许多资金改建企业，但收效却很少。

表 143　国民经济各部门的投资额

（单位：十亿卢布）

年度	国民经济投资总额			工业		其中：甲类		乙类		农业	
	金额	增加额	增加%	金额	占投资总额的%	金额	占投资总额的%	金额	占投资总额的%	金额	占投资总额的%
1951——1955	91.1			37.7	41.4	33.6	36.9	4.1	4.5	12.8	14.1
1956——1960	170.5	79.1	86.3	61.7	36.2	52.7	30.9	9.1	5.3	24.1	14.2
1961——1965	247.6	77.1	45.2	91.2	36.9	79.2	32.0	12.0	4.9	38.0	15.4
1966——1970	353.8	106.2	42.8	126.2	35.7	107.2	30.3	19.0	5.4	59.8	16.9
1971——1975	510.0	156.2	30.6							129.0	
其中：											
1971年	88.0			31.0	35.1	26.5	29.6	4.6	5.5	16.4	18.4
1972年	94.3			33.1	35.1	28.4	30.1	4.7	5.0	18.1	19.2

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970年、1972年。

表 144　各工业部门(不包括集体农庄工业)的投资额

	1960 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年
工业——总计(百万卢布)	14,998	20,724	28,808	30,433	32,400
重工业	12,948	18,232	25,218	26,470	28,420
其中：机器制造和金属加工工业	2,088	3,189	6,117	6,469	6,975
电力工业	1,687	2,525	3,103	3,402	3,418
石油工业	1,329	2,070	2,527	2,759	3,003
化工和石油化工工业	1,056	2,171	2,415	2,483	2,759
黑色冶金工业	1,430	1,835	2,082	2,197	2,367
轻工业(包括食品工业)	2,050	2,492	3,590	3,688	3,980
工业——总计(%)	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
重工业	86.3	88.0	87.6	87.8	87.7
其中：机器制造和金属加工工业	13.9	15.4	21.2	21.3	21.5
电力工业	11.2	12.2	10.8	11.2	10.5
石油工业	8.9	10.0	8.8	9.1	9.3
化工和石油化工工业	7.0	10.5	8.4	8.2	8.5
黑色冶金工业	9.5	8.9	7.2	7.2	7.3
轻工业(包括食品工业)	13.7	12.0	12.4	12.2	12.3

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

近年来，苏联欧洲部分自然资源逐渐枯竭，乌克兰的煤、铁和巴库一带的石油都快采完了。“进一步加速国家东部地区自然资源的开发和增加其经济潜力”，已成了“最重要的任务”。据透露，在 1961—1970 年期间投资的分配，欧洲地区和乌拉尔地区由原来占投资总额的 74.5% 减低到 70.2%，而东部地区却由原来的 25.5% 提高到 29.5%。1971—1975 年期间，对西伯利

亚的投资增加了50亿卢布，五年预计达1,000多亿美元①。东部地区投资占整个国民经济投资的30%。全苏燃料增长额的75%，炼钢增长额的73%，钢材增长额的58%，食品和轻工业增长额的50%都要靠东部地区。东部地区工业生产将增长58%（全苏为47%）②。但在乌拉尔以东，包括西伯利亚、中亚和远东，建立工厂、修筑铁路所费资金比欧洲部分要多得多，远非苏联今天的经济力量所能负担得了。勃列日涅夫集团所以苦苦乞求美、日垄断资本合作"开发"西伯利亚，资金困难也是一个重要原因③。

表 145　苏联各个经济地区投资的分配

（全苏=100%）

地　　区	1951——1960年	1961——1970年
欧洲地区	65.4	63.3
乌拉尔	9.1	7.2
东部地区	25.5	29.5
西伯利亚和远东	15.8	16.2
中亚和哈萨克斯坦	9.7	13.3

资料来源：〔苏〕列维恩：《社会主义国内市场》1973年莫斯科版。

片面发展重工业占用了大量资金，轻工业和农业因长期缺乏资金得不到发展而陷于停滞，农业并多次发生减产。即使计划规定拨给轻工业和农业的少量资金，也常常被挤掉。1966—

① 〔英〕《金融时报》1973年7月20日。

② 〔苏〕《经济问题》1973年第9期。

③ 据〔英〕《经济学家》1974年2月23日材料："在西伯利亚创立一个新的就业机会，需要约27,000卢布或36,000美元"，以每年增加工人37,000人计算，这是一笔巨大的费用。〔英〕《金融时报》说，在西伯利亚每修一英里窄面公路要花费50万美元。

1970年，农业投资计划为410亿卢布，实际得到的只有310亿卢布；轻工业计划投资150亿卢布，实际得到100亿卢布①。1972年农业减产，大量进口粮食，又从工业挤出大约200亿卢布（240亿美元）资金，牺牲的自然首先是同民用有关的那些工业部门②。轻工业、农业严重落后直接影响了苏联人民的生活水平，无论是赫鲁晓夫"土豆烧牛肉"式的"共产主义建设纲领"，还是勃列日涅夫的"提高人民福利的宏伟纲领"，都是愚弄苏联人民的大骗局。时至今日，苏联人民的生活水平仍属欧洲各国最低之列。这就是赫鲁晓夫—勃列日涅夫叛徒集团推行的"大炮代替黄油"政策的结果。

经济畸形发展和消费品的普遍缺乏，引起了人民日益增长的不满。为了安抚人心，稳定统治，一面许愿"加速发展"农业和轻工业，表示要增加这些部门的投资，一面却坚持"高速发展"重工业和国防工业，强调"决不……对重工业放松注意力"，要继续"使国防能力保持在应有的水平上"。近几年，对轻工业和农业投资比重虽有增加，重工业投资比重略有下降，但重工业中与军工生产关系密切的部门，如机械制造、电子仪表自动化工具、石油加工和黑色冶金等，投资增长仍然很快。以机器制造和金属加工工业为例，1960年投资额为20.8亿卢布，1965年为31.8亿卢布，1970年为61.1亿卢布，1971年为63.4亿卢布，1972年达69.7亿卢布。也就是说，从1960年到1972年的十多年中增加了2倍多。而重工业中那些同民用生产有关的部门，投资增加的速度就慢得多。扩充军备、侵略扩张是社会帝国主义的本性，它是决不会改变"大炮代替黄油"的政策的。

---

① 《1966—1970年苏联发展国民经济五年计划》及执行总结材料。

② 〔美〕《纽约时报》1972年10月21日。

二、日趋萎缩的财源

苏联国民收入的一半以上是通过财政预算进行再分配的。

表 146　预算收入、预算支出占国民收入的比重

（单位：十亿卢布）

年　度	国民收入	预算收入		预算支出	
		金　额	占国民收入的%	金　额	占国民收入的%
1960	145.0	77.1	53.1	73.1	50.4
1961	152.9	78.0	51.0	76.3	49.9
1962	164.6	84.3	51.2	82.2	49.9
1963	168.8	89.5	53.0	87.0	51.5
1964	181.3	94.4	52.0	92.2	50.8
1965	193.5	102.3	52.8	101.6	52.5
1966	207.4	106.3	51.2	105.6	50.9
1967	225.5	117.2	51.9	115.2	51.0
1968	244.1	130.8	53.5	128.5	52.6
1969	261.9	140.0	53.4	138.5	52.8
1970	289.9	156.7	54.0	154.6	53.3
1971	305.0	166.0	54.4	164.2	53.8
1972	313.2	175.1	55.9	173.2	55.3
1973	333.0	181.7	54.5	181.5	54.5

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期

预算收入中除国民收入外，还包括集中于预算的折旧基金（大约占国民经济折旧基金总额的一半左右），但比重一般只为全部预算收入的 10% 左右。国家预算收入的绝大部分来自国民

收入，因此，国民收入增长速度下降直接威胁着国家预算收入的增长。

特别严重的是，每一卢布投资和每一卢布生产基金所得到的国民收入额不断减少，表现出财源萎缩的趋势。

表 147　1960-1972 年国民收入对生产基金的百分比

	1960年	1961年	1962年	1963年	1964年	1965年	1966年	1967年	1968年	1969年	1970年	1971年	1972年
国民收入对固定生产基金	83.2	80.5	79.0	73.5	71.3	69.7	66.4	67.1	67.2	66.0	67.2	66.0	62.9
国民收入对固定生产基金和流动资金	60.4	58.6	57.5	53.5	52.1	50.9	49.3	49.8	49.4	49.1	49.9	48.7	46.6

资料来源：〔苏〕《经济问题》1973 年第 3 期。

上表说明，从 1960 年到 1972 年，国民经济中每一卢布固定生产基金得到的国民收入从 83.2 戈比下降为 62.9 戈比；每一卢布生产基金得到的国民收入从 60.4 戈比下降为 46.6 戈比。“如果按照 1960 年的社会生产效率，1972 年就能多生产 1,000 多亿卢布的国民收入。”①

这种情况还表现为固定生产基金的增长超过社会产品的增长。

表 148　固定生产基金增长与社会产品增长情况

	1960年	1965年	1972年
社会产品总额(十亿卢布)	304.0	420.0	717.0
对 1960 年增长速度	100.0	137.0	235.8
固定生产基金(十亿卢布)	174.0	278.0	501.0
对 1960 年增长速度	100.0	159.0	288.0
每卢布固定生产基金的社会产品价值(卢布)	1.74	1.51	1.43

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。

① 〔苏〕《经济问题》1973 年第 3 期。

从 1960 年到 1972 年，每卢布固定生产基金得到的社会产品从 1.74 卢布降低为 1.43 卢布。在 1961—1971 年间，每个工业生产人员的基金装备程度，从 4,200 卢布增为 7,700 卢布，提高了 83.3%；而每个人提供的产值从每年 7,300 卢布增加到 11,000 卢布，只提高了 50.7%①。

以上是每卢布生产基金所得国民收入下降对财源的影响。下面再从投资效果看，每一卢布新投资所得到的国民收入额也是日趋下降的。

表 149　生产性投资与国民收入增长情况

（单位：十亿卢布）

项目 \ 时期	1951——1955 年	1956——1960 年	1961——1965 年	1966——1970 年
国民经济投资总额	91.1	170.5	247.6	353.8
其中：生产性投资	70.0	122.3	186.7	272.3
国民收入增长额	32.3	40.9	40.6	82.2
每一个卢布的生产性投资使国民收入平均增长额(卢布)	0.46	0.33	0.22	0.30

资料来源：根据《苏联国民经济统计年鉴》1970 年资料计算。

每一卢布新投资得到的国民收入，在 1951—1955 年为 46 戈比，1956—1960 年为 33 戈比，1961—1965 年为 22 戈比，1966—1970 年为 30 戈比。总的趋势是降低的。

这些情况表明，苏联国民经济扩大再生产的基础已经愈来愈薄弱，它的可供搜刮的财政资源越来越萎缩。第九个五年计划(1971—1975 年)比第八个五年计划更反映出明显的收缩。如第八个五年计划工农业总产值增长 50%，国民收入增长 41%，国民经济投资增长 47%；第九个五年计划则分别为 42—46%，

① 〔苏〕《经济问题》1973 年第 3 期。

37—40% 和 36—40%，都比以前降低了。社会扩大再生产可能性的趋于缩小，突出反映了社会帝国主义的没落和腐朽。为了摆脱这个困境，勃列日涅夫集团大搞“经济刺激”，极力推广榨取工人血汗的“科学劳动组织”，实行“生产集约化”，更加残酷地掠夺苏联各族人民。

三、隐蔽的财政赤字

日益沉重的财政负担和不断萎缩的财政资源之间的矛盾，尽管被百般掩盖，仍然在苏联预算的矛盾中表现出来。一个明显的现象，就是预算支出的增长速度超过了预算收入的增长速

表 150　预算收入、预算支出和国民收入的增长速度

（单位：十亿卢布）

项目 / 年度	国民收入			预算收入			预算支出		
	金额	与上年相比		金额	与上年相比		金额	与上年相比	
		增长额	增长%		增长额	增长%		增长额	增长%
1960	145.00			77.10			73.10		
1961	152.90	7.9	5.4	78.00	0.9	1.1	76.30	3.2	4.3
1962	164.60	11.7	7.6	84.30	6.3	8.0	82.20	5.9	7.7
1963	168.80	4.2	2.5	89.50	5.2	6.1	87.00	4.8	5.8
1964	181.30	12.5	7.4	94.40	4.9	5.4	92.20	5.2	5.9
1965	193.50	12.2	6.7	102.30	7.9	8.3	101.60	9.3	10.0
1966	207.40	19.9	7.1	106.30	4.0	3.8	105.60	4.0	3.9
1967	225.50	18.1	8.7	117.20	10.9	10.2	115.20	9.6	9.0
1968	244.10	18.6	8.2	130.80	13.6	11.6	128.55	13.3	11.5
1969	261.90	17.8	7.2	140.00	9.2	7.0	138.50	9.9	7.7
1970	289.90	28.0	10.6	156.70	16.7	11.9	154.60	16.1	11.6
1971	305.00	15.1	5.2	166.00	9.3	5.9	164.20	9.6	6.2
1972	313.20	8.2	2.6	175.10	9.1	5.4	173.20	9.0	5.5
1973	330.00	16.8	5.5	181.70	6.6	3.7	181.50	8.3	4.7

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；苏联财政部长 1972 年 12 月在苏共中央全会上的报告。

表 151 预 算 支 出 的 构 成

（单位：十亿卢布）

项目 \ 年度*	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1969	1970	1971	1972
预算支出	64.27	70.40	73.10	76.30	82.20	87.00	92.20	101.60	105.60	115.20	138.50	154.60	164.20	173.20
预算支出的构成：														
1. 国民经济支出	29.03	32.37	34.10	32.60	36.20	38.80	40.60	44.90	45.20	52.80	62.40	74.60	80.40	84.90
占预算支出的%	45.17	45.98	46.65	42.73	41.04	44.60	44.03	44.19	42.80	45.83	46.35	48.25	48.96	49.02
2. 社会文化的措施和科学上的支出	21.42	23.12	24.90	27.20	28.90	31.00	33.30	38.20	40.80	43.50	51.90	55.90	59.40	63.50
占预算支出的%	33.33	32.84	34.06	35.65	35.16	35.63	36.12	37.60	38.64	37.76	37.47	36.16	36.18	36.66
3. 国防	9.36	9.37	9.30	11.60	12.70	13.90	13.30	12.80	13.40	14.50	17.70	17.90	17.90	17.90
占预算支出的%	14.56	13.31	12.72	15.20	15.45	15.98	14.43	12.60	12.69	12.59	12.78	11.58	10.90	10.33
4 管理费	1.20	1.12	1.10	1.10	1.10	1.10	1.10	1.30	1.40	1.50	1.70	1.70	1.80	1.80
占预算支出的%	1.87	1.59	1.50	1.44	1.34	1.26	1.19	1.28	1.33	1.30	1.23	1.10	1.09	1.04
5. 国家公债支付和费用	0.37	0.69	0.70	0.80	0.80	0.10	0.10	0.10	0.10	0.20	0.20	0.10	0.10	—
占预算支出的%	0.57	0.98	0.96	1.05	0.97	0.11	0.11	0.10	0.09	0.17	0.14	0.06	0.06	—
6. 其他	2.89	3.73	3.00	3.00	2.50	2.10	3.80	4.30	4.70	2.70	2.80	4.40	4.60	5.10
占预算支出的%	4.50	5.30	4.10	3.93	3.04	2.41	4.12	4.23	4.45	2.34	2.02	2.85	2.80	2.94

*缺 1968 年资料。资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1959 年、1962 年、1964 年、1967 年、1970 年、1972 年。

度。自 1961 年至 1973 年的十三年中，有八年预算支出的增长速度超过预算收入的增长速度，其他不超过的年份，也是两者相差无几。不仅如此，自 1961 年至 1973 年的十三年中，就有九年预算支出的增长速度超过了国民收入的增长速度。苏修统治集团把越来越大部分的国民收入纳入再分配的轨道，以为官僚垄断资产阶级的利益服务。

苏联预算的矛盾，表明它存在着隐蔽的赤字，而且数额不小。苏联预算的赤字是用下列种种手法掩盖起来的。

（1）居民部分存款余额列作预算收入。但该项存款所有权属于存款人，不能认为是国家预算收入，在计算国家预算实际收入时应予扣除。据苏联官方材料，1957 年储金局居民存款余额 11 亿卢布和 1958 年储金局居民存款余额 13 亿卢布，就曾被分别列为 1957 和 1958 年的预算收入①。这实际上就是赤字。自 1958 年以后，他们不再公布列为预算收入的居民存款余额的具体数字。但不能认为他们不再这样做了。据官方的统计材料，居民在储金局的年末存款余额：1960 年为 109 亿卢布，1965 年为 187 亿卢布，1969 年为 383 亿卢布，1970 年为 466 亿卢布，1972 年为 607 亿卢布。如以 1958 年列为预算收入的居民存款余额占当年整个预算收入 672 亿卢布的 2%的比例推算，1960 年列入预算收入的居民存款余额约为 15.4 亿卢布，1965 年为 20.4 亿卢布，1969 年为 28 亿卢布，1970 年为 31 亿卢布，1972 年为 35 亿卢布，实际应还多些。

（2）虚增预算收入数额。苏联公布的预算收入资料中，每年都有 20% 左右的款项没有说明具体来源。比如，1965 年的预算收入总额为 1,023 亿卢布，其中有具体来源的仅为 846 亿

---

① 《关于苏联 1958 年国家预算和 1956 年国家决算的报告》财政出版社版。

卢布，没有公布具体来源的有177亿卢布。这177亿卢布可能包括动用储金局居民存款余额和其他来源。也就是说，苏联预算赤字，可能隐蔽在这些虚增收入数额中。

（3）拖延到期应偿还的公债，以减少预算支出。由于财政困难，1957年4月，苏联部长会议决定，对到期公债，推迟20年偿还，以减少预算赤字。据统计，自1957—1972年期间，每年都有22—34亿卢布的到期公债，如果将此笔应偿还款列入相应的年度预算，那就增加了预算赤字（关于“公债”问题，在下一节中还将作进一步的说明）。

此外，还采取一些措施，用压缩经济支出和管理费用来弥补赤字。例如，在1966—1970年期间，就曾借口“国际局势尖锐化”，削减大量农业、消费品工业的投资。同时，还提出缩短基建战线，要求把资本、材料集中用到已开工的项目上，新建项目只限于“少数特别需要的”项目。另外，1969年10月，苏共中央和部长会议还决定要在1970年削减17亿卢布的行政管理费。

不少材料表明，苏联政府还采取滥发钞票的通货膨胀政策解决财政困难。据官方公布的材料，1965年国民收入用于个人消费的资金为1,249亿卢布，而当年零售商品（包括饮食业）流转额只有1,048亿卢布；1970年两者分别为1,779亿卢布和1,552亿卢布；1971年分别为1,878亿卢布和1,656亿卢布，每年都有200多亿卢布货币无法购买商品。如果包括居民用于个人消费的优抚金，无法实现的货币购买力更大。例如，1970年优抚费共计160亿卢布（1966—1970年平均数），抵去当年零售商品流转额未包括在内的居民生活服务支出40亿卢布和集体农庄市场商品流转额42亿卢布，仍有近80亿卢布的货币余额。这样，1970年居民手上未实现的购买力就高达300多亿卢布。这

就表明，流通中的通货太多了①。

对苏联国家预算中的赤字，西方也有计算。据美国《基督教科学箴言报》报道，“苏联用经济拨款中的部分款项来弥补的赤字，从1965年到1967年为155亿卢布；1968年到1971年预料将达到401亿卢布”②。

总之，从苏联经济的实际情况看，苏联的预算所隐蔽的赤字是颇为可观的。

第三节　搜括财政资源

1966年以来通过推行“新经济体制”，一面运用财政金融手段，诱逼各企业追逐最大利润，一面制定各种措施搜括财源，增加国家集中收入。

一、运用“财政杠杆”，增加国家集中收入

苏联财政收入包括上缴利润、周转税、所得税、居民税等项，都是工人阶级和劳动人民创造的剩余价值。以最大限度利润为根本目的和生存条件的苏联官僚垄断资产阶级，利用国家财政这个强大的专政工具，大规模地加强对苏联工人阶级和劳动人民的掠夺。现在，他们规定把“寻找扩大利润和提高赢利率的方法，作为企业财务的主要任务”。又是“加强财政纪律”，又是采用“紧张计划”，一个劲儿推动各企业挖空心思榨取更多的剩余价值，吮吸更多的工人和劳动人民的血汗。同时，增加企业的上缴利润和周转税，扩大所得税和居民税的收入。

---

① 〔苏〕《政治自修》1973年第11期；《苏联国民经济统计年鉴》1965年、1970年、1972年。

② 〔美〕《基督教科学箴言报》1971年3月30日。

上缴利润和周转税是预算收入的主要来源。《关于完善计划工作和加强工业生产经济刺激的决议》① 规定，从 1966 年开始，实行新的“国家、企业利润分配”制度。企业利润按下列方式进行分配：“(1)企业用利润首先上缴固定基金和流动资金付费、固定缴款以及支付银行利息；(2)缴完上述款项后，企业的利润按规定比例用来建立物质鼓励基金，社会文化设施及住宅建设基金和生产发展基金；(3)下余的利润用来偿还基建投资贷款，为财政补助后备金及苏联政府决定的其他目的进行提成。利润总额与上述缴款提成之间的差额，作为闲置剩余利润上缴”。

企业上缴国家预算的利润包括基金付费、固定缴款和闲置利润。固定缴款具有级差地租性质。剩余利润一般没有统一规定的上缴率，但一定要上缴。基金付费则要按期上缴。凡是财政计划中规定要缴纳固定生产基金和流动资金付费的企业，一律要按规定的数额上交给预算，而不管其实际得到的利润额多少。所谓“基金付费”，是在“提高和关心生产固定基金最合理的利用”的幌子下，保证集中财政收入的一种措施。苏联财政部长说：基金付费“将成为国家预算的稳定的收入，而且基金付费也应该有希望成为上缴预算的主要形式之一和国家集中的财政资源重要的来源”②。

周转税是剩余价值的一部分，按国家规定的数额预先包括在某些产品的工业批发价格中，在工业生产部门出售产品时，扣缴财政预算。周转税主要包括在消费品批发价格中，至于生产资料，除了石油产品、煤气、部分电力外，一般不征收周转税。周转税率，即周转税在商品批发价格中所占的份额，是按工业各部门和各种商品分别规定的。1970 年在整个工业的工业批发价格中，

---

① 〔苏〕《经济报》1969 年 12 日增刊。

② 〔苏〕《经济报》1965 年第 41 期。

周转税占 12.8%，其中重工业部门的周转税占 4.9%，轻工业和食品工业部门的周转税则占 22.7%①。

周转税中，除了工人创造的剩余价值部分外，还有由农村劳动者创造的部分。它通过农产品低价收购转移到工业品批发价格中。据透露，1970 年周转税总额 494 亿卢布中，农业和林业创造的就达 221 亿卢布②。

实行“新经济体制”后，上缴利润在预算收入中所占的比重不断上升，由 1965 年的 30.2% 增为 1972 年 34.2%。而周转税的比重则由 37.8% 下降为 31.7%。但两者总数仍是大大增加。单以各企业的利润总额为例，1972 年比 1965 年增加了 1.5 倍，其中上缴利润也增加了将近 1 倍。“新经济体制”是加紧榨取工人阶级和劳动人民血汗的“新体制”。

表 152　企业和经济组织的利润

（单位：十亿卢布）

	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年	1972 年为 1965 年的 %
利润总额	37.0	87.0	90.1	93.4	252.4
其中：上缴预算	30.9	54.2	55.6	60.0	193.7

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年。

预算收入的另一个来源是集体农庄和合作社的所得税。1965 年 4 月颁发的关于集体农庄所得税的命令规定③，所得税对集体农庄的农业生产、提供的劳务、副业企业和作坊的纯收入（扣除各集体农庄相当于 15% 赢利率的收入及全苏集中的庄员

① 《苏联国民经济统计年鉴》1970 年。
② 〔苏〕拉帕葛斯：《农业效果：国民经济评价方法》1973 年莫斯科版。
③ 〔苏〕《劳动报》1965 年 4 月 14 日。

社会赡养基金部分），按 12% 的税率征收。1970 年 2 月，对集体农庄所得税征收办法，又作了一些改变，按照集体农庄的赢利水平（成本赢利率）分别规定累进税率，即超过赢利率 15% 以上的每 1%，按纯收入征收 0.3% 的所得税，但最高的税率不超过 25%①。他们吹嘘，把按总收入征税改为按纯收入征税是减少农庄的税额。其实包括在总收入中而不包括在纯收入中的庄员劳动报酬基金还是要征收所得税的，而且 1970 年税率改为累进计算，最高可达 25%，比 1965 年的 12% 提高了许多。

至于合作社企业和社会团体附属企业，均按资金平衡表上的实际利润额缴纳所得税。工艺合作社的税率按超额累进的原则制定，消费合作社和社会团体附属企业则分别按资金平衡表利润的 35% 和 25% 缴纳所得税②。

居民税是向居民直接征收的税。主要有：(1)工人和职员的工资税；(2)庄员劳动报酬所得税；(3)工艺手工业公民的所得税。工人和职员的工资税，是按他们上个月的工资额，每月在发工资时由其工作单位按规定税率扣缴。1967年规定，每月收入在60卢布以下者免征，1973年又规定为每月收入在 70 卢布以下者免征③。工人和职员的所得税率，从 1.5%到 13%不等，凡是每月工资超过 100 卢布者都得缴 13% 的所得税④。这实际上是便宜了高薪阶层，他们的收入当然不止 100—200 卢布。据透露，苏联工资税占平均工资的 9%⑤。自 1960 年以来，居民缴纳的税收额逐年都有显著增加，1972 年为 1960 年的 2.6 倍，超过了周转税和上缴利润两项的增长速度（1972 年为 1960 年的

---

① 〔苏〕«1968—1970 年苏联法律集» 1971 年版。
② 〔苏〕«从利润中征收的所得税» 1973 年莫斯科版。
③ 〔苏〕«真理报» 1972 年 12 月 23 日。
④ 〔美〕«纽约时报» 1972 年 12 月 27 日。
⑤ 〔苏〕«青年共产党人» 1968 年第 6 期。

表 153 预 算 收 入 的 构 成

（单位：十亿卢布）

项目 \ 年度*	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1969	1970	1971	1972
预算收入	67.23	74.01	77.10	78.00	84.30	89.50	94.40	102.30	106.30	117.20	140.00	156.70	166.60	175.10
其中：														
1. 周转税	30.45	31.07	31.30	30.90	32.90	34.50	36.70	38.70	39.30	40.10	44.50	49.40	54.50	55.60
周转税占预算收入的%	45.2	41.9	40.6	39.6	39.0	38.5	38.8	37.8	36.9	34.2	31.7	31.5	32.8	31.7
2. 上缴利润	13.54	15.96	18.60	20.70	23.90	25.70	28.70	30.90	35.70	41.80	48.00	54.20	55.6	60.00
上缴利润占预算收入的%	20.1	21.5	24.1	26.5	28.3	28.7	30.4	30.2	33.5	35.6	34.2	34.5	33.4	34.2
3. 所得税	1.66	1.90	1.80	1.20	1.30	1.40	1.30	1.50	1.10	1.30	1.10	1.20	1.40	1.30
所得税占预算收入的%	2.4	2.5	2.3	1.5	1.5	1.5	1.3	1.4	1.0	1.1	0.7	0.7	0.8	0.7
4. 社会保险	3.31	3.63	3.80	4.20	4.50	4.70	5.00	5.60	6.10	6.5	7.90	8.30	8.80	9.40
社会保险占预算收入的%	4.9	4.9	4.9	5.3	5.3	5.2	5.3	5.4	5.7	5.5	5.6	5.3	5.3	5.3
5. 居民税收	5.19	5.52	5.60	5.80	6.00	6.30	6.80	7.70	8.40	9.30	11.60	12.70	13.70	14.80
居民税收占预算收入的%	7.7	7.4	7.2	7.4	7.1	7.0	7.2	7.5	7.9	7.9	8.2	8.1	8.2	8.4
6. 公债	1.06	1.49	0.90	0.80	1.20	1.30	0.10	0.20	0.20	0.10	0.40	0.50	0.30	0.30
公债占预算收入的%	1.5	2.0	1.1	1.0	1.4	1.4	0.10	0.19	0.19	0.09	0.29	0.32	0.18	0.17
7. 其他	12.02	14.44	15.10	14.40	14.50	15.60	15.80	17.70	15.50	18.10	26.50	30.40	31.70	43.70
占预算收入的%	17.8	19.5	19.5	18.4	17.2	17.4	16.7	17.3	14.5	15.4	18.9	19.4	19.0	19.2

*缺 1968 年资料。资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1959 年、1962 年、1964 年、1967 年、1970 年、1972 年。

2.3 倍)。居民税占预算收入的比重，1960 年为 7.2%，1972 年增至 8.4%。1973 年，每个工人家庭的居民税超过其家庭工资收入的 11%。

庄员劳动报酬所得税由农庄从庄员报酬基金中扣缴。从 1965 年 4 月开始，其税率为：按庄员全年月平均报酬超过 60 卢布以上部分征收 8%①。这项税收并不是高收入的人才要缴纳，而是由全体庄员按工资数额分摊的。

工艺手工业居民的所得税按全年所得收入的总额征税。税率规定为：全年收入在 720 卢布以下者免征；全年收入在 720—800 卢布者，超过 720 卢布部分征 30%；然后逐渐提高，最后全年收入超过 5,000 卢布者，超过部分征 65%。见表 154。

表 154　工艺手工业居民所得税的税率

年收入额	税额
从 720—800 卢布	超过 720 卢布部分征 30%
从 800—1,200 卢布	24＋超过 800 卢布部分征 35%
从 1,200—1,800 卢布	164＋超过 1,200 卢布部分征 40%
从 1,800—3,000 卢布	404 卢布＋超过 1,800 卢布部分征 50%
从 3,000—5,000 卢布	1,004＋超过 3,000 卢布部分征 60%
从 5,000—5,000 卢布以上	2,204＋超过 5,000 卢布部分征 65%

资料来源：〔苏〕«1968—1970 年苏联法律集» 1971 年版。

合作社企业和集体农庄所缴的所得税自 1960 年以来，基本上是稳的定。

1970 年对集体农庄所得税征收办法作了改变，税额有所减少。但又加征了所谓全苏集中的庄员社会赡养基金（为总收入的 4%）和全苏集中的庄员社会保险基金（为庄员劳动报酬的

① 〔苏〕«党和政府农业决议»(1965—1971年)。

2.4%)。例如，白俄罗斯1970年所得税占农庄纯收入的5.9%，而庄员社会赡养提成占10.1%①。据计算，这两项全苏集中的基金在1970年及1971年约为13亿卢布②，超过农庄所得税约一倍左右。

二、利用"信贷杠杆"，加强剥削机器

在苏联，银行隶属于财政部。随着苏联国家和经济制度性质的改变，苏联国家银行的资金也成为社会帝国主义的国家金融资本。苏联官僚垄断资产阶级，既是"国营企业"的所有者，也是"国家银行"的所有者。他们通过银行对"国营"企业和农庄的经营活动的监督，进一步加紧榨取苏联工人和劳动人民的血汗。目前，苏联的银行主要有：苏联国家银行（包括国家储金局）、苏联建设银行和苏联对外贸易银行。特别从实行"新体制"后，苏联银行加强对企业、农庄的控制和监督，采取如下一些措施：

1．扩大放款额，推行"区别对待"原则

为了适应企业剥削剩余价值的需要，自1960年以来，银行对企业发放的贷款不断增加。例如，银行发放的贷款余额1960年年底为460亿卢布，1965年年底为740亿卢布，1972年年底为1,506亿卢布。见表155。

由于银行对企业发放短期贷款额的不断增加，银行短期贷款占国民经济流动资金总额的比重也相应提高：1960年年底为44.3%，1971年年底为45.3%；其中工业，1960年年底为39.2%，1970年年底为43.8%。同时，企业和经济组织的自有

---

① 〔苏〕《集体农庄的生产和积累》1972年莫斯科版。

② 1970年及1971年农庄总收入均为223亿卢布，1970年庄员劳动报酬为150亿卢布，1971年为153亿卢布，再按基金提取的比例计算。

表 155　银行信贷年终余额

（单位：亿卢布）

	1960年	1965年	1970年	1971年	1972年	1972年为1960年的%
短期贷款总额	427	680	1,082	1,154	1,208	285.4
其中：工业	146	236	355	372	377	255.4
农业	30	46	95	120	140	466.6
商业	163	257	351	386	393	240.4
长期贷款总额	38	60	181	216	297	781.1
合　　计	465	740	1,263	1,370	1,505	327.4

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970年、1972年。

资金所占的比重却下降：1960年年底为38.8%，1971年年底为33.6%；其中工业，1960年年底为47.7%，1971年年底为39.4%①。利用信贷加速流动资金的周转，这就意味着每一卢布资本能吸收更多的剩余价值。同时，苏联广大劳动人民因买不到消费品而不得不存在银行中的“劳动报酬”，又反过来变成了榨取他们剩余劳动的补充手段。

随此而来的是银行对企业的监督作用的加强。银行在发放贷款的过程中，经常检查对企业所规定的产品销售计划和利润计划的完成情况以及检查企业如何使用贷款，是否遵守支付纪律等情况。

银行发放的贷款，分为短期贷款和长期贷款两种。短期贷款一般不超过一年，主要用于企业对流动资金的补充需要。长期贷款一般是一年以上，主要用于基本建设。企业的短期贷款，年息一般为6%，某些临时性的贷款年息为7%，逾期未还的贷款年息增为8%；对长期贷款，国家银行收取2%的年息，苏联建设银行则收取0.5%的年息，逾期未还的贷款年息增

① 《苏联国民经济统计年鉴》1970年；〔苏〕《1971年苏联数字》。

为 3%。为了加强银行对企业的监督，1967 年 4 月 3 日苏联部长会议《关于进一步改进国民经济中的贷款工作和结算工作，提高贷款在刺激生产方面的作用的措施》规定，扩大银行的权力，授权银行根据企业产品销售计划和利润计划完成程度，在贷款和结算工作中对它们实行区别对待。所谓区别对待，就是对那些经营得不好的企业，采取严格的贷款和结算制度——“特种贷款制”（只有在提出一定保障下，才发放新贷款，或中止继续贷款，提前追回已发放的贷款，其贷款的利率提高20%）。同时，对经营得好的企业在贷款上给予更多的方便，比如，降低利率，增加临时性贷款。这就是说，越是加紧剥削，越能赚取利润的企业，越是能得到银行信贷的便利。

2．把基建的部分财政拨款改为银行长期贷款

苏联的基本建设工作长期落后，存在严重问题。“投资资金分散，建筑时间长，工程预算造价经常超支，生产能力掌握缓慢”，“造成财政和物资的困难，给国民经济带来损失”。为了减轻财政困难和迫使建筑部门强化榨取剩余价值的生产过程，从 1967 年起，把原来国家对基建投资的一部分财政拨款转为长期贷款①。他们企图利用贷款，利用利息，来“刺激”人们“关心企业投资效果”，加强银行对投资资金使用的监督。规定“从投产日算起在 5 年内能补偿企业建设费用的那些企业，用银行贷款和企业自有资金进行投资；根据集中投资计划改建与扩建现有企业，是用部分利润和完全恢复固定基金的折旧提成，以及银行贷款进行投资”。据官方公布的统计材料，企业和经济组织（集体农庄除外）基本建设投资来源的比例，银行贷款和企业自有资金两项，1964 年为 47.2%，1969 年上升为 61.1%；而预算拨款，1964 年为 52.8%，1969 年下降为 38.8%。

① 〔苏〕《经济报》1969 年 12 月增刊。

表 156　基建投资来源比较

（单位：十亿卢布）

	1964年		1969年	
	金　额	%	金　额	%
预算资金	22.6	52.8	25.5	38.9
企业自有资金	19.6	45.7	38.3	58.2
长期贷款	0.6	1.5	2.0	2.9
合　计	42.8	100.0	65.8	100.0

资料来源：〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

实行了这个措施，虽可加强银行对企业投资的控制，减少基建预算拨款，增加利息收入，从而减轻国家预算负担。但并未解决基本建设落后的严重问题，每年仍有400—500亿卢布的基建投资完不成计划。1972年苏共中央专门开了一个“十二月全会”研究基本建设的问题。现在贷款计划又有改变，按工程完成程度向施工单位提供资金。同时大力推行小组包工奖励制，诱使建筑工人提高劳动强度。但每年仍有占全苏固定生产基金三分之一的项目处于待掌握生产能力过程中。1973年不得不缩减了基建投资（比上年只增2.3%，低于原计划），以缓和财政困难①。

3．实行“直接贷款制”，加强银行对集体农庄的控制

银行“直接贷款制”是官僚垄断资本加强控制集体农庄，保证农副产品收购并扩大财源的重要手段。根据《关于改善集体农庄贷款》的决议②，对集体农庄的“直接贷款制”从1966年开

① 〔苏〕《计划经济》1973年第7期、第9期。

② 〔苏〕《1966——1967年农业决议》。

始试行。到1967年1月，改行直接贷款的集体农庄有3,221家，1968年1月有23,027家，1969年7月有33,600家，也就是占集体农庄总数的97.8%。至此，集体农庄基本上全部实现了直接贷款制①。实行“直接贷款制”后，银行与集体农庄直接发生信贷关系，不必再经过中间人——采购单位。银行对集体农庄所发放的短期贷款主要有：（1）超定额生产物资储备的贷款；（2）购入物资储备和增加自产饲料库存的贷款；（3）购买矿肥、防莠剂和农药的结算贷款等。银行发给集体农庄的短期贷款，1965年为47.7亿卢布，1967年为68.8亿卢布，1968年为82.37亿卢布。贷款在集体农庄生产费用所占的比重1965年为21.8%，1968年为31.1%②。

对集体农庄提供的长期贷款，主要用于：（1）建筑农庄住房以及建筑幼儿园、浴室和其他生活用建筑——期限15年，从第五年开始归还；（2）为了组成基础畜群所购买的良种牛以及把幼畜转为基础畜群的耗费的补偿——期限3年，从第二年开始归还。“有保障的劳动报酬”的贷款也是长期贷款，由于官僚垄断资产阶级对集体农庄的长期残酷掠夺，苏联许多农庄无力支付庄员的“有保障的劳动报酬”，要向银行贷款。银行提供给集体农庄投资用的长期贷款：1965年为13.84亿卢布，1970年为20.17亿卢布，1971年为23.28亿卢布；“有保障的劳动报酬”的贷款：1965年为0.37亿卢布，1970年为1.65亿卢布，1971年为0.71亿卢布③。

苏联国家银行还通过不同的利率来监督集体农庄贷款的使用，如果农庄能如期偿还贷款，利息就低，如逾期不还，就要加倍或几倍收取利息，甚至还要采取信贷制裁。此外，银行还对农庄

---

①② 〔苏〕《经济报》1969年12月增刊。

③ 《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922－1972年)。

订出种种苛刻的条件，比如，农庄应向银行提供在经济上“有科学根据”的生产财务计划，银行可以“审查农庄各项费用和收支”等等。集体农庄完全变成了银行的经济附庸。

所有这些强化掠夺苏联人民，加紧搜括财政资源的办法，并不能帮助苏修摆脱越陷越深的财政和经济困境。他们的内外债务不断增加了，他们的外汇储备一天天减少了。

第四节　内外债务不断增加

内债外债越来越多是苏联财政恶化的一个表现。

一、内 债 增 加

苏修叛徒集团为弥补财政亏空，发行了大量公债。1957 年，单是所谓“国家公债”就达 320 多亿卢布①。到 1971 年，苏共二十四大宣布，欠居民内债 258 亿卢布（合 287 亿美元）。他们供认，每年借的新债还不足以偿还旧债的利息，因此，不得不千方百计一再拖延应偿还的到期公债。1957 年 4 月，苏联部长会议曾决定：对 1958 年以前苏联劳动人民拥有的国家公债的“还本”日期推迟 20 年，即到 1997 年才全部归还②。但由于人民不满，于 1971 年 3 月被迫决定稍予提前在 1990 年前偿清，并规定在 1974 年和 1975 年分别偿还 10 亿卢布③。

苏联官方不止一次地宣称，从 1958 年起已停止发行公债，这完全是骗人的假话。实际上，他们仍以种种名目继续搜刮人民。如所谓利率 3 厘的“自由流通公债”，1958 年后就一直在

① 《关于苏联国家公债》，中国人民大学 1958 年版；苏联财政部长《关于苏联 1958 年国家预算和 1956 年国家决算的报告》。

② 赫鲁晓夫 1957 年 4 月 8 日在高尔基市劳动人民群众大会上的讲话。

③ 1973 年 12 月 8 日塔斯社报道《关于提前偿还公债的决议》。

发行，到1970年初，已发债券22亿卢布。他们还大力推行所谓“非现款储蓄”（直接从工资中扣除），到1969年已达34亿卢布。还搞什么“彩票”，在1970年就发行了二亿多卢布。仅就上述各项（居民手中的“国家公债”、“自由流通公债”、“非现款储蓄”、“彩票”）不完全统计，截止1970年，苏联所欠的内债已高达316亿卢布。

二、外债越欠越多

在内外处境困难重重的情况下，苏修统治集团奴颜婢膝地向西方垄断资本集团乞求贷款，并引进外国垄断资本，与外国垄断资本集团相互勾结，共同剥削苏联劳动人民。他们公然刊登广告，招揽外国垄断资本，信誓旦旦地表示苏联“准备增进同外国企业家的关系”。塔斯社三番五次呼吁：“开发西伯利亚的煤气，将大大地有助于日本沿岸的日本工业地区发展”，“西伯利亚是日本机器的一个广阔市场”，等等。苏联从1958年开始向西方一些国家借款，到1963年，向西方乞求的中、短期贷款，已达到5.7亿美元以上。勃列日涅夫上台后，贷款数字剧增，据不完全统计，近十年来苏联得到的长期及中、短期贷款总数已达80亿美元以上，其中向法国借取17.97亿美元，西德17.86亿美元，意大利14.87亿美元，美国11.91亿美元，英国9.11亿美元，加拿大3.8亿美元，日本3.24亿美元，奥地利0.98亿美元。除以上国家外，还向西方金融市场大量借款，如1972年从欧洲证券市场获得1.4亿美元，从商品信贷公司借款20亿美元。从1960年到1971年，苏联还从东欧的“兄弟”国家借了33亿美元贷款。苏联乞讨的贷款，主要是用于购买设备和器材。例如：1968年7月，同日本垄断资本集团达成协议，由日本向苏联提供1.63亿美元的“开发森林用的”机器和器材，苏联

向日本提供802万立方米的木材作为抵偿。1970年2月，又同日本垄断资本集团签订合同，共同修建纳霍德卡附近的符兰格尔新港。修建新港口所需的装卸设备、机械和材料，由日本供应，费用总计达3亿美元①。1969年12月，苏联同意大利国营石油瓦斯公司签订协定，由该公司向苏联提供价值2亿美元的大口径钢管和各种瓦斯工业设备，苏联在20年内供应意大利1,000亿立方米天然气偿还这笔贷款。另外，1968年意大利菲亚特公司还在苏联投资建设年产60万辆轿车的陶里亚蒂轿车工厂②。1970年2月，苏联同西德签订协定，由西德曼纳斯曼康采恩和蒂森康采恩，在1970年7月至1972年12月间，向苏联提供120万吨大口径钢管(价值3.3亿美元)；苏联在20年内供应西德520亿立方米天然气作为偿还③。苏联又同英国签订合同，由英国"帮助"建设两家大型石油化工厂，在弗拉基米尔建造的一座合成纤维工厂，预定于1971年开始投入生产；另一座聚酯胶卷厂建在莫斯科附近。这两项工程共计1.3亿美元。还有，英国里奥·廷托锌公司同苏联合伙在乌拉尔开采镍矿（估计投资为3,000万英镑，将用原料偿还)；英国钢铁公司也将"帮助"苏联在摩尔曼斯克开采铁矿；在西伯利亚开采铜矿④。苏联同法国阿基坦国营石油公司签订协定，由法国提供设备和技术在奥伦堡建造从天然瓦斯中提炼硫磺的工厂。法国雷诺汽车公司还向苏联汽车工业投资7亿法郎(合1.26亿美元)⑤。1971年6月，苏联同美国麦克卡车公司签订了一个7亿美元的协定，由该公司向苏联提供设备和技术"帮助"，建造一个每年生产15万辆重型卡车的工厂，该厂将建设在苏联中部卡马河上⑥。1973

①④ 〔美〕《美国新闻与世界报道》1971年1月25日。

②③ 新华社1970年3月6日电讯。

⑤ 〔英〕《经济学家》1970年10月3日。

⑥ 〔美〕《商业周刊》1971年6月号。

年春，又签订了一项长期贷款协定，由美国提供 2.25 亿美元，为苏联汽车工业和石油工业购买机器和设备。

苏联外贸部副部长于 1973 年 8 月透露①，正在积极同西德、意大利、美国、日本等国的公司和银行进行谈判，乞求新贷款。其中有：同西德的一些公司谈判，在别尔哥罗德州建设年产 500 万吨金属团矿以及优质轧制板材的冶金联合企业（直接还原铁的方法）；同意大利蒙特卡蒂尼—爱迪生公司谈判，向苏联提供年产 10 万吨聚丙烯腈纤维（羊毛代用品）工厂成套设备；还将同美国西方石油公司签订协定，用长期贷款的办法购买几亿美元的生产氨和尿素的成套设备，以及在 20 年内每年从美国购买 100 万吨过磷酸钙。按目前价格计算，有关这项业务的供货总数为 80 亿美元。1974 年，苏联对外贸易部第一副部长说，“关于秋明油田计划项目，苏联希望日本方面提供总额为 24 亿卢布（约 31 亿美元）的贷款”②。新沙皇同老沙皇一样，都是“落后的”帝国主义，它输出资本，掠夺殖民地，同时又是资本帝国主义垄断集团输出资本的市场。

三、同西方外贸逆差增加，外汇储备减少

生产停滞，农、轻、重比例失调，市场供应紧张等等造成的严重财政经济困难，在对外贸易上也表现出来。自 1960 年开始，苏联在对外贸易方面就出现了越来越大的逆差。《苏联对外贸易》杂志供认，1960 年对西方资本主义国家的逆差为 0.9 亿卢布，1970 年为 3.9 亿卢布，1971 年为 1.2 亿卢布，1972 年高达 10 亿卢布。这样大的逆差是苏联历史上少有的。

苏联对西方资本主义国家的外贸逆差，通常靠对第三世界

---

① 〔苏〕《美国：政治、经济和意识》1973 年第 7 期。

② 塔斯社 1974 年 4 月 4 日电讯。

的顺差来弥补。近年来，由于大量进口粮食和工业消费品，对第三世界各国的顺差已不足以抵补对西方资本主义各国的逆差，结果出现了大量逆差。至于苏联同“经互会”各国的贸易关系，一般使用汇兑卢布。苏联通过不等价交换和这种汇兑卢布，从“经互会”各国掠夺大量机器设备和工业消费品。近年来，“经互会”成员国越来越多地挣脱苏联的限制，增加直接同西方资本主义国家的外贸交易，赚取“自由外汇”，不愿接受苏联质量低价格高的机器设备。这对苏联的对外贸易也是一个不利的影响。

为了支付同西方外贸的逆差，苏修不得不动用黄金和外汇储备。据美国中央情报局 1964 年 1 月估计，苏联黄金储备已从 6 年前的 30 亿美元下降为 20 亿美元左右。伦敦《国际货币研究》杂志透露，苏联 1970 年 1 月的黄金储存量只有 1,570 吨，约合 17.7 亿美元①。十多年来，苏联的财政状况不断恶化，到处求援告贷，十分狼狈。这完全是赫鲁晓夫、勃列日涅夫一伙在国内全面复辟资本主义，对外实行侵略扩张政策，疯狂扩充军备，军费急剧增加的必然结果，也是社会帝国主义纸老虎本质的暴露。

① 〔英〕《国际货币研究》1971 年第 3、4 期。

第六章　对外掠夺

苏联社会帝国主义的经济基础，决定了它必然疯狂地进行对外侵略和扩张。苏联国家垄断资本主义经济，以及苏联官僚垄断资产阶级的统治，都需要追逐最大限度利润。社会帝国主义同资本帝国主义一样，他们为了获取最大限度的利润，必然在加强压榨本国劳动人民的同时，**“力图奴役其他民族，掠夺殖民地，以获得原料产地和资本输出场所。”**（《齐美尔瓦尔得左派的决议草案》。《列宁全集》第21卷第324页）苏修统治集团在国内工农业生产日益衰退，经济困难不断增长，社会危机日益严重情况下，进一步控制和奴役其他国家，进行资本输出和不等价交换，推行新的殖民剥削和掠夺，从“兄弟”国家和亚非拉发展中国家剥削和掠夺数额巨大的超额利润。它已经成了当代世界最大的一个剥削者。

第一节　资本输出

资本输出是资本帝国主义的特征，也是社会帝国主义的特征。苏修社会帝国主义在“援助”、“合作”的幌子下，以国家贷款和直接投资方式输出大量资本，疯狂地推行社会帝国主义侵略扩张政策和霸权主义。

一、资本输出的主要形式

1．对亚非拉发展中国家的经济“援助”

苏联从五十年代中期开始，参加了帝国主义争夺第三世界的角逐，打着“支援”亚非拉人民争取民族解放的旗号，在这些国家和地区推行新殖民主义，用经“援”、贷款的方式输出资本，掠夺人民，进行渗透、控制和颠覆活动。

苏联向一些发展中国家提供的经济“援助”，从1954年起到1972年为止，共计81.96亿美元，其中：中东33.36亿美元，南亚和东南亚31.79亿美元，非洲12.36亿美元，拉丁美洲4.45亿美元。受“援”金额较多的国家为印度、埃及、阿富汗、伊朗、伊拉克等。见表157。这些“援助”，95%是需要付息的贷款。

苏联对发展中国家的经“援”，是为它争夺原料和战略要地服务的。经“援”主要在中东，因为那里接连欧、亚、非三洲，石油储藏量又很丰富。据西方1969年报道，在苏联东部边远地区开采石油，每桶成本4—6美元，而进口阿拉伯和伊朗的石油，每桶只花2—3美元①。中东又是欧洲的南翼，对于争夺欧洲具有重要战略意义。

苏联“援助”条件与美欧各国相比，“是比较严峻的”②。受“援”国的经“援”借款几乎全部用于向苏联购买高价而陈旧的机器、设备、技术、劳务和其他物资。表面上受“援”国一般可不用外汇或黄金偿还本息（利息在2.5—3%，12年还清；商业贷款利息4%，10年内还清）。但是，进口苏联设备，价格很高，而受“援”国需要以比国际市场价格低的“传统商品”偿付，或在援助项目投产以后用产品偿付。

苏修的经济“援助”通常同技术“援助”结合在一起，成为掠夺和控制受“援”国的狠毒手段。

---

① 〔英〕《新中东》1969年12月号。

② 〔日〕《日本经济新闻》1974年7月6日。

表 157　苏联对第三世界一些国家的经济“援助”

（单位：百万美元）

投放国家	1954—1972年		其中								
	合计	比重%	1954—1964年	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972
总　额	8,196	100	3,794	416	1,244	269	374	462	194	862	581
中东	3,336	40.7	1,429	84	422	200	178	287	76	418	242
其中：埃及	1,198		1,002	—	—	—	—	—	—	196	—
伊朗	562		41	—	289	—	178	—	54	—	—
伊拉克	549		184	—	—	—	—	121	22	222	—
土耳其	534		10	—	—	200	—	166	—	—	158
叙利亚	317		100	—	133	—	—	—	—	—	84
南亚及东南亚	3,179	38.8	1,591	289	660	5	194	20	11	214	195
其中：印度	1,593		797	225	571	—	—	—	—	—	—
阿富汗	826		553	11	1	5	127	—	3	5	121
巴基斯坦	474		44	50	84	—	67	20	—	209	—
印尼	115		112	3	—	—	—	—	—	—	—
孟加拉	74		—	—	—	—	—	—	—	—	74
非洲	1,236	15.1	744	23	77	9	—	135	51	192	—
其中：阿尔及利亚	421		231	—	1	—	—	—	—	189	—
几内亚	165		70	—	3	—	—	92	—	—	—
埃塞俄比亚	102		102	—	—	—	—	—	—	—	—
拉丁美洲	445	5.4	30	15	85	55	2	20	56	38	144
其中：智利	235		—	—	—	55	—	—	—	36	144
巴西	85		—	—	85	—	—	—	—	—	—

资料来源：美国国会联合经济委员会编：《苏联七十年代经济展望》。

表 158　苏联按国际协议对发展中国家技术"援助"的企业、建筑和其他项目数

（1973年1月1日）

	协　议　数	已交付使用数
合计	858	412
其中：		
阿尔及利亚	89	36
埃及	148	84
阿富汗	81	58
几内亚	24	15
印度	64	39
印度尼西亚	17	8
伊拉克	79	42
伊朗	80	27
阿拉伯也门	13	9
叙利亚	28	13
索马里	23	13
苏丹	15	6

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

苏联"援"建的工程，质量低劣、技术落后。如对印度"援"建的一家矿山机械公司，扬言可年产设备45,000吨，实际上1971年只达到245吨，而且产品因不合标准，常被退货；另一家苏"援"制药公司，它的医疗器械厂生产的医疗器械，有70%达不到起码的标准，印度医生拒绝使用；它的抗生素厂，几年来"只能生产甚至连牲口都不适用的青霉素"①。苏修大吹大擂的埃及

① 〔印度〕《民族前进》周刊1974年4月27日。

表 159　苏联对发展中国家技术"援助"按部门划分的企业、建筑和其他项目数

（1973 年 1 月 1 日）

	协议数	已交付使用数
合计	858	412
工业	423	166
其中:		
电力	65	26
黑色冶金	19	10
有色金属	16	3
燃料工业	13	3
石油加工和石油化学工业	11	7
化学工业	15	4
机器制造及金属加工	51	37
轻工业	22	6
食品、肉、奶、鱼工业	51	19
磨粉、配合饲料工业	90	23
农业	116	55
运输和邮电	70	49
教育、文化、卫生和体育场	173	106
住宅及公用事业	7	4

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972 年。

阿斯旺高水坝，由于设计不周，建成后加快了尼罗河的水流速度，两岸土壤的有机质被大量冲走，土地肥力下降，埃及为此每年必须多用 70 万美元的化肥。苏联"援"建的埃及钢铁厂，设备比日本落后 20 年。

苏联向发展中国家推行新殖民主义的“国际分工”体系，通过对这些国家的经济援助进行渗透、控制和掠夺。其主要表现是：

（1）垄断技术设备。例如印度波卡罗钢厂的工程设计，由苏联中央冶金企业设计院包办，把原来参加设计的印度达斯图尔公司排斥在外。虽然一些绘图工作由印度斯坦钢铁公司的中央工程设计局担任，但未经苏联批准，就不能修改苏联有关机构制订的工作报告①。苏联“援”建的马里迪亚穆水泥厂需要的零件，要向苏联订货，要添置什么机器，需要征得苏联“专家”的同意。

（2）操纵原料供应。如在土耳其，苏联“援”建的一个利用天然气生产化肥的工厂，只能使用完全由苏联供应的无硫煤气。苏联“帮助”埃及建设的纳贾哈马迪综合制铝厂，几乎全部原料都要从苏修和东欧进口。“援”建印度尼西亚的芝拉扎磷肥厂，使用的原料是在印尼找不到的硫磺和磷酸盐。

（3）掠夺商品资源。例如，苏联“帮助”伊拉克开发北鲁迈拉油田，为伊朗铺设胡泽斯坦—阿斯塔拉天然气输送管，为叙利亚开发东部大油田等提供贷款，就是为了与美帝争夺中东的石油和天然气。“援”建伊朗的天然气管第一期工程已于1970年10月结束，每年可输送80亿立方米天然气。苏联通过“援助”从发展中国家掠夺了大量原料和燃料。

苏修鼓吹“今后经济合作，其途径不仅提供技术和贷款援助，而且要发展工艺协作，发展中国家正在建立的工业企业将包括到这种协作之中”。他们不打自招地供认这种“援助”所追求的殖民主义目的：“同这些国家合理分工的形成，是很好地考虑它们的需求和扩大我们的专业化生产能力来满足这些需求这两点

① 《人民日报》1973年11月9日。

联系在一起的。”①

2．对“经互会”成员国的经济“援助”

“经互会”原是1949年建立的社会主义国家的经济合作互助组织。苏联蜕变为社会帝国主义以后，就极力利用“经互会”推行它的殖民主义。“经互会”各东欧成员国的工业生产能力大约为苏联工业生产能力的三分之一以上，许多工业部门的技术水平超过苏联。在战略上，东欧又是苏修争夺欧洲的阵地。因此苏修一直把它看作是势力范围，千方百计地加强控制和奴役。

据估计，苏联以经“援”形式向“经互会”一些成员国输出资本的总额，到1972年为止，已超过100亿卢布。在这些国家中，保加利亚到1969年，已超过18亿卢布②，1971—1975年还将得到大约5亿卢布的贷款；东德得到的贷款，到1962年止为15.5亿卢布③；波兰在1969年已欠苏联贷款3.3亿卢布，1971年初又得到一笔约5亿卢布的贷款④；捷克斯洛伐克在1968年得到近5亿美元的贷款⑤；蒙古到1970年为止得到的贷款达15.17亿卢布⑥，1971—1975年还将得到一笔贷款；后来成为“经互会”成员国的古巴，到1972年初，欠苏联的债务已超过40亿美元⑦。

苏联对“经互会”一些成员国的经“援”，通常有下列三种形式：（1）设备贷款。就是把苏联那些落后、陈旧的过剩机器以高价硬塞给这些国家，而这些国家则须按低价以有关产品或其他出口商品偿还。（2）商品贷款。就是将苏联对“经互会”一些成员国的贸易顺差转为贷款，加算利息，由这些国家以出口商品偿还。（3）自由外贸贷款。就是苏联向这些国家提供贷款，用来

---

① 〔苏〕《共产党人》1974年第5期。
② 日夫科夫在保共八大的报告。
③⑥ 〔苏〕《国际经济关系》1969年。
④⑤ 〔英〕《经济学家》1971年2月20日，3月6日。
⑦ 〔英〕《拉丁美洲》周刊1973年1月12日。

支付这些国家从西方国家购买的机器设备。以上第一种形式用得最多，第三种形式为数极少。所有各种贷款都附有苛刻条件。

苏修对“经互会”一些成员国的经“援”，首先是为了加强对这些国家的政治控制和经济掠夺。例如，1970年波兰工人阶级掀起革命风暴，苏修就于1971年初给波兰政府一笔贷款，从苏紧急进口粮食200万吨及其他物资，借以麻痹群众，加紧对波控制。又如，1968年苏修侵占捷克斯洛伐克以后，也给捷克大约5亿美元的贷款，扶持亲苏派上台。

苏修对东欧国家的技术“援助”项目共有1,400多项，其中包括180多个发电站，120多个钢铁和有色金属工业企业，约150个机械和金属加工厂，50个煤矿和90个化工厂①。它们所需的燃料和原料大部分依赖进口，而制成品则大部分向苏联出口。

表 160　苏联对“经互会”一些国家的技术“援助”项目

（1973年1月1日）

国　　别	协议项目数	其中已投产项目数
保加利亚	237	128
匈牙利	82	55
东　德	35	20
古　巴	219	103
蒙　古	342	211
波　兰	148	100
捷克斯洛伐克	39	17

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1972年。

苏联通过经济技术“援助”和原料、燃料供应，控制了“经互会”一些国家的重要经济部门。例如，到1972年为止，苏对保的贷款额占保投资总额的20—25%。由苏“援”建的180多个企业

① 《人民日报》1969年2月23日。

的产品，在保加利亚有关生产部门中所占的比重，黑色金属产品约为 95%，有色金属 85%，电力 60%，化工产品 55%，石油加工和石油化学产品 80%①。保加利亚有 80 多个企业的 200 多种产品的生产都由苏联直接控制，并为苏联出口服务。苏联外贸订货占保加利亚的生产能力：罐头工业为 80%，棉布、香烟、酒类为 90%，鞋类和家具为全部。“最为发达的机器制造业，有一半的生产能力直接为苏联加工生产品，使保加利亚的经济完全取决于……同苏联的一体化”。②

苏联对蒙古经“援”也是这样。苏给蒙贷款绝大部分是设备贷款，重点是投资农牧业及其加工部门，近来正转向资源开发方面。蒙古 1966—1970 年五年计划投资总额中，苏“援”贷款占 50%，1971—1975 年占 68%③。“援”建企业由苏一手控制，有的企业厂长、车间主任，都由苏联人担任。苏联还以“经互会”名义，“共同研究和开采蒙古矿藏”，“保证社会主义大家庭对矿物原料的长期供应”④。六十年代，蒙古和捷克联合勘察额尔登丁敖包大铜钼矿，1970 年苏联把捷克一脚踢开，攫取了这一地区的勘探权，1973 年建立了一个蒙苏“合营”的选矿厂。这个矿区的高压输电线与苏联连接，矿石作为抵债产品运往苏联冶炼⑤。

二　跨国公司和“国际所有制”

苏联资本输出，除了经“援”贷款以外，还采取直接投资的方式，就是开设跨国公司。

早在 1964 年，苏联与尼日利亚商人合办了一个西非汽车工

---

①② 〔苏〕«真理报» 1971 年 11 月 2 日。
③ 〔蒙〕«宣传员手册» 1971 年第 14 期。
④ 塔斯社 1974 年 2 月 14 日电讯。
⑤ 新华社 1974 年 6 月 23 日电讯。

程公司，苏联资本占总额的60%，董事长由苏方担任。这个公司在尼日利亚的九个城市设有分支机构，推销苏制汽车、柴油发电机、水泵等等。1967年3月，苏联与埃塞俄比亚合建了埃索夫贸易公司，苏联国际机械进出口公司拥有51%的股份，这家公司以三年为期向当地农民赊销苏制拖拉机。同年，苏联汽车出口公司收买了尼日利亚一家名叫瓦特科公司的80%的股票。苏联国际机械进出口公司还同摩洛哥蒂萨格—贝达莫公司一起建立了海产出口公司。这些公司都进口苏联装备①。1974年7月，苏联又与菲律宾合办航运公司，苏联投资30%。现在，苏联的跨国公司已经出现在亚非拉的不少国家。据不完全资料，它们的情况如表161。

表 161　苏联在发展中国家的跨国公司

所在国家	设立时间	名　　称	苏联占资本总额的%
新加坡	1974年1月	泰新苏航运公司	
菲律宾	1974年7月	菲苏航运公司	30%
伊朗		苏伊运输联合股份公司	50%
尼日利亚	1964年	西非汽车工程公司	60%
埃塞俄比亚	1967年	埃索夫贸易公司	51%
尼日利亚	1967年	瓦特科贸易公司	80%
摩洛哥		蒂萨格-贝达莫海产出口公司	
几内亚	1969年11月	几苏铝土矿公司	9,200万美元
埃及		航运公司	
秘鲁		渔业加工联合企业	180万美元

资料来源：据〔美〕«外交»季刊1969年7月等。

① 〔美〕«外交»季刊1969年7月。

苏联正在加紧推行这种“合作的新形式”。苏修《共产党人》杂志宣称，同发展中国家合办联合企业“已坚定地”被“提到首位”①。他们派出许多代表团到各国游说，征询意见，还劝说美国资本家共同向拉丁美洲国家投资，分享利润。

在“经互会”一些国家内，也有许多苏联的“跨国公司”。例如，在保加利亚，有保苏矿业公司、保苏船舶公司、保苏建筑公司和保苏航空公司，这是在所谓“苏联和保加利亚的共同所有制的基础上建立”的跨国联合企业②。在蒙古，有蒙苏有色冶金联合公司和蒙苏合营额尔登丁敖包选矿厂等联合企业。苏联在额尔登丁敖包选矿厂的投资占51%，蒙方投资也由苏联贷款，实际上成了苏联独家经营的企业③。苏联对捷克斯洛伐克、东德、匈牙利等国的铀、钨、锌等战略原料生产，都有直接投资④。“苏联今天五分之一的铀的需要来自捷克斯洛伐克，开采集中在波希米亚中部的普什布拉姆矿和摩拉维亚南部的日加尔和吉什诺夫之间的矿山。在那儿开出的矿，十分之九都送到苏联，十分之一低价值的矿留在捷克斯洛伐克用于自己的研究。苏联专家领导开采、运输和新矿的勘探。只有苏联自己拥有资料，这些资料对捷克的同行也是严格保密的。”⑤

显然，苏修发展“跨国公司”，是为了通过这种“国中之国”，对外国进行掠夺和控制。

特别要指出的是，近几年苏修在“国际所有制”旗号下，通过“经互会”大搞所谓“超国家机构”的国际联合公司。第一个国际联合公司是国际原子仪表公司。1973年以后，又陆续建立了国

---

① 〔苏〕《共产党人》1973年第8期。
② 〔苏〕《真理报》1971年11月2日。
③ 新华社1974年6月23日电讯。
④ 香港《经济导报》1973年第41期。
⑤ 〔西德〕《总汇报》1974年8月21日。

际纺织机械联合公司、国际原子能发电设备联合公司、国际电子技术设备联合公司，1974年新建立了国际化纤联合公司。这种联合公司与原先的“超国家机构”的“国际滚珠轴承工业合作组织”、“国际冶金工业合作组织”、“国际化工工业合作组织”等不同，它的任务除了“协调力量、实行生产专业化和协作”以外，还“分配订货，协调科技政策，在实现大的合作项目方面给予财政援助和其他协助”①。有的国际联合公司“获得的利润将由联合公司的领导机构分配，部分用来建立专门基金和补充流动资金，其余按股份多少在联合公司成员国之间分配。分得的利润不征税，可在联合公司所在国购置商品，或自由汇往协定参加国”②。据规定，“凡承认联合公司协定和章程条例的国家，都能参加这个组织”③。苏修大造舆论，说这种联合企业“共同使用部分生产基金”，“共同使用部分生产资料”，是“国际所有制关系的新阶段”④。其实，国际联合公司“客观上由苏联起主导作用”⑤，是苏联吞并参加国有关企业的国际垄断组织。例如“国际原子能发电设备联合公司”，解决“从设计到投产”的一整套任务。参加这个联合公司的大型专业化企业有捷克斯洛伐克的斯科达，波兰的泽马克，东德的国营发电设备制造厂，保加利亚的国营重型机械厂等。到1975年还要在各国建立联合公司的专业分支机构。根据规划，捷克斯洛伐克主要生产和供应原子能发电站反应堆设备，东德和匈牙利等国则制造和供应其他设备、控制测量仪器与安装发电站。总设计师由苏联人担任⑥。这种公司，总部就

---

① 〔苏〕《共产党人》1974年第5期。
② 〔苏〕《真理报》1974年6月13日。
③ 塔斯社1974年6月20日电讯。
④ 《和平和社会主义问题》1974年第6期。
⑤ 〔苏〕《共产党人》1974年第5期。
⑥ 塔斯社1974年6月20日电讯。

设在莫斯科，大权由苏联人员独揽。

除了多边的联合公司外，还有早在五十年代中期就建立的双边联合公司。以1974年建立的苏联和东德的光化学工业联合公司为例，它由苏联的全苏光化学联合公司和东德的沃尔芬光化学联合企业组成，任务是“计划和领导在研究、发展和生产方面的合作，处理相互供货和向第三国出口的问题”。这个企业生产的感光材料占“经互会”国家同类产品的95%，是欧洲最大的光化学工业垄断组织。据说，“双方在经济上和法律上保持独立，原商标和公司名称不变。合同双方委派人数对等的代表团组成联合公司理事会”，它“把苏联的、也把东德的一整个工业部门置于统一的管理之下”①。实际上，公司总部设在莫斯科，领导大权全操在苏联人手里。

苏联还通过在国外设立银行和保险公司直接输出金融资本。例如，在伊朗设立俄罗斯—伊朗银行和苏联国际保险公司伊朗分公司，在黎巴嫩设立苏联银行等等。这些银行“完全是按照国际金融资本主义的方针建立的”②。苏联设在新加坡的一家银行，以年利5.5%的“低利”贷款，与西方竞争，贷款条件是购买苏联商品。它贷款给泰国一家纺织厂，“条件是拆除日本造的(要更新的)机器设备，换上苏制全新机械设备”③。这家银行还对印尼商人提供了大量商业贷款。在国外开设保险公司，也是为了“竞争国际保险业务”④。

在“经互会”内建立的、实际上由苏联控制的“国际经济合作银行”和“国际投资银行”，则是一种超国家的金融垄断组织。国际经济合作银行成立于1963年10月，银行的法定资本为3亿汇兑

---

① 〔东德〕《我们的时代》1974年第1期。
②④ 〔美〕《外交》季刊1969年7月。
③ 〔泰〕《东南日报》1974年4月29日。

卢布，按成员国在“经互会”内的出口份额分担，苏联资本占全部法定资本的38.7%，并确定以苏联卢布作为“经互会”内的集体货币——汇兑卢布(每一卢布黄金含量为0.987412克纯金)。银行对经互会成员国发放贷款。国际经济合作银行在1969年底共有资产88,700万美元①。1969年的纯利是450万美元，1970年末纯利为703万汇兑卢布（约合780万美元），1971年末为1,200万汇兑卢布(约合1,320万美元)，1971年比1970年增加70%以上。1971年，向银行成员国提供了总额28亿汇兑卢布的信贷②。国际经济合作银行实际上是苏联的“跨国公司”，它不仅把其他成员国的对外贸易牢牢控制在自己手中，而且控制了这些国家的黄金外汇。由于银行规定以汇兑卢布作为清偿债务的结算单位，苏联卢布就在“经互会”成员国中取得了世界货币的地位，加强了苏联对其他成员国的奴役、掠夺和剥削。

国际投资银行成立于1970年7月，法定资本为10亿汇兑卢布。法定资本的70%由“经互会”国家的集体货币——汇兑卢布组成，其余30%是可以自由兑换的货币和黄金。根据银行参加国相互贸易的出口额比例计算，苏联资本约占法定资本的40%。国际投资银行的基本任务，是“调动财力资源，用于扩大共同有利的原料和燃料基地，为建设共同感兴趣的项目提供长期和中等期限的贷款”③。银行还设有“给予发展中国家借贷和技术援助的特别基金”④。贷款期限根据银行规章定为15年以内。汇兑卢布的贷款利息为年息4—6%，而自由外汇贷款则按国际外汇市场计息。国际投资银行还积极经营同“经互会”

---

① 〔美〕《纽约时报》1971年1月8日。
② 〔苏〕《银行与信贷》1972年第9期。
③ 〔苏〕《真理报》1970年7月11日。
④ 塔斯社1970年7月10日电讯。

各成员国银行、国际经济合作银行，以及英国、法国、意大利、西德、比利时和其他国家的大银行之间的外汇业务。苏联控制国际投资银行，不仅可以具体掌握成员国的投资计划和投资资金的运用，促使这些国家的经济为苏修的利益服务，利用这些国家的资金在苏联开矿修路，而且还可以通过它向西方金融组织乞求借款。

表 162　国际投资银行各成员国法定资本额

（单位：百万卢布）

国　　别	金　　额	折合美元
保加利亚	85.1	94.46
匈牙利	83.7	92.90
东　德	176.1	195.47
蒙　古	4.5	5.00
波　兰	121.4	134.75
苏　联	399.3	443.22
捷克斯洛伐克	129.9	144.19

资料来源：〔苏〕《经济报》1970 年第 30 期。

总之，苏修贩卖“国际所有制”黑货，大搞超国家的联合公司和国际银行，无非是进一步把“兄弟”国家变成苏修社会帝国主义的殖民地和附属国。

三、世界最大的一个军火商

1955 年 10 月，苏联发表声明说，“每一个国家都有设法自卫、并从国防的需要出发向其他国家以一般的商业条件购买军

火的合法权利”①。这是苏联军火商新开张的广告。据统计，1955—1972 年，苏联出售军火累计约达 285 亿美元②，1973 年出售军火约 30 亿美元③。现在，苏联向第三世界供应军火已扩展到 30 多个国家。1971 年，苏联向发展中国家输出的主要武器，占世界武器输出国出售金额的 36.46%，与美国并驾齐驱，成为世界上最大的军火商之一。苏联军火大部分——除无偿援助外——按长期贷款的形式提供，偿付期为 6—10 年，利息一般为 2.5%。债务国可以用本国货币偿付，苏联即用来购买该国货物，或对该国作进一步投资；但也有用硬通货支付的情况④，如在

表 163　苏联对第三世界一些国家的“军事援助”

（单位：百万美元）

国　　别	1955—1972 年合计	比重(%)
总　　额	8,475	100.0
其中：埃　　及	2,685	31.7
印　　度	1,220	14.4
印　　尼	1,100	13.0
伊 拉 克	1,000	11.8
叙 利 亚	715	8.4
伊　　朗	480	5.7
阿 富 汗	455	5.4
阿尔及利亚	395	4.6
其他国家	425	5.0

资料来源：美国国会联合经济委员会编：《苏联七十年代经济展望》。

①④ 〔瑞典〕斯德哥尔摩国际和平研究所：《对第三世界的军火贸易》1971 年版。

② 《人民日报》1973 年 12 月 18 日。

③ 〔美〕《纽约时报》1974 年 7 月 13 日。

1973 年 10 月埃及、叙利亚反击以色列侵略的战争中，苏修就乘人之危，迫使阿拉伯国家对它所提供的武器按高价支付现汇。据西方报刊报道，在十月战争期间，“俄国不仅要求对其所出售的武器支付现款，而且在战争最激烈的时候还提高武器的价格”①。美国《纽约时报》说，从 1973 年年中以来，苏联卖给埃及和叙利亚的军火一共得到 20—40 亿美元的硬通货②。

据美国提供的材料，1955—1972 年苏联向第三世界一些国家提供“军援”总值约 84.75 亿美元。见表 163 。

“军援”是苏修对外渗透、扩张的重要工具。苏修为了与美帝争夺中东，把“军援”的大部分用于中东。

表 164　1955—1969 年苏联对第三世界(远东、古巴除外)各地区出口重武器的比重(%)*

总　　计	中　东	印度次大陆	北　非	撒哈拉以南非洲
100.0	64.2	28.7	4.9	2.2

*　按 1968 年价格计算。

资料来源：〔瑞典〕斯德哥尔摩国际和平研究所：《对第三世界的军火贸易》1971 年版。

苏联对印度的“军援”，占苏联给“不发达国家”“军援”的第二位③。苏向印度提供“经援”和“军援”并帮助印度生产轻武器、轻型火炮及援建三个生产米格飞机的工厂(纳西克工厂、奥里萨的科拉鲁特工厂、海德拉巴工厂)，是为了争夺印度洋，控制南亚次大陆，打入东南亚，并对中国建立包围圈。1971 年，苏修唆使印度发动肢解巴基斯坦的侵略战争，卖给印度价值 7.5 亿美

① 〔法〕《世界报》1974 年 4 月 18 日。
② 〔美〕《纽约时报》1974 年 4 月 28 日。
③ 〔美〕《纽约时报》1972 年 11 月 19 日。

元的军火，大大捞了一把①。苏修还利用亚非拉国家反帝反殖的斗争，推销军火。

苏联的“军援”，往往附有苛刻的政治条件。如向受“援”国提出所谓监督、协商权，派大批军事“专家”、“顾问”甚至部队，渗入受“援”国军队的基层组织，加紧对受“援”国的军事控制，向受“援”国索取军事基地以及其他特权。

“军援”也是苏修掠夺和剥削别国的手段。据透露，1972 年以来，苏联出售武器的价格上涨了一倍②。苏丹陆军参谋长说：“俄国人把零件当做施加压力的工具，并以数倍于武器本身的价格出售这些零件”，价高而货劣。科威特《舆论报》指出：“俄国不过是在设法推销它的剩余和过时的武器这种商品。俄国正以美国公司同样的方法处理它的武器”③。更可恶的是，苏修利用“能源危机”，用军火换石油，再把石油转卖给西方，牟取暴利。据报道，伊拉克为了偿付 1973 年 10 月反侵略战争中欠苏联的军火费，被迫以低价卖给苏联 600 万英镑的石油，货还没有交出，苏联就把这批石油以 1,800 万英镑的高价卖给了西德④。

苏联社会帝国主义是地地道道的殖民主义，它同资本帝国主义一样，是全世界被压迫人民和被压迫民族的凶恶敌人。

第二节　争夺销售市场

除了资本输出以外，商品输出也是苏修社会帝国主义对外掠夺的重要手段。苏联从 1955 年以来，把 50—60% 的出口商品，销售到“经互会”其他成员国。这些国家成了它长期独霸的、

---

① 《人民日报》1973 年 12 月 18 日。
②③ 新华社 1973 年 11 月 25 日电讯。
④ 〔英〕《每日快报》1973 年 12 月 29 日。

表 165 苏联对外贸易额

国家类型	项目	行次	1950 数额	1950 占当年总额%	1953 数额	1953 占当年总额%	1955 数额	1955 占当年总额%	1960 数额	1960 占当年总额%	1965 数额	1965 占当年总额%
总额	流转额	1	2,925.5	100	5,145.1	100	5,838.5	100	10,072.9	100	14,609.7	100
	出口	2	1,615.2	100	2,653.0	100	3,084.0	100	5,007.3	100	7,357.2	100
	进口	3	1,310.3	100	2,492.1	100	2,754.5	100	5,065.6	100	7,252.5	100
	差额	4	304.9		160.9		329.5		- 58.3		104.7	
"经互会"国家**	流转额	5	1,678.6	57.37	3,049.3	59.26	3,109.4	53.25	5,343.3	53.05	8,472.6	58.0
	出口	6	899.5	55.68	1,524.4	57.45	1,612.9	52.29	2,806.0	56.03	4,211.5	57.24
	进口	7	779.1	59.45	1,524.9	61.18	1,496.5	54.32	2,537.3	50.08	4,261.1	58.75
	差额	8	120.4		- 0.5		116.4		268.7		- 49.6	
工业发达的资本主义国家	流转额	9	440.2	15.04	747.4	14.52	904.3	15.48	1,917.3	19.03	2,815.6	19.2
	出口	10	235.9	14.60	347.6	13.10	502.5	16.29	913.3	18.23	1,346.1	18.29
	进口	11	204.3	15.59	399.8	16.04	401.8	14.58	1,004.0	19.81	1,469.5	20.26
	差额	12	31.6		-52.2		100.7		- 90.7		-123.4	
发展中国家	流转额	13	112.5	3.84	117.1	22.75	304.0	5.21	784.8	7.79	1,744.5	12.0
	出口	14	29.1	1.80	45.1	1.69	127.8	4.14	303.7	6.06	1,010.4	13.73
	进口	15	83.4	6.36	72.0	2.88	176.2	6.39	481.1	9.49	734.1	10.12
	差额	16	-54.3		-26.9		-48.4		-177.4		276.3	

* 本表中除总额一项外，不包括苏联同中、越、朝、阿尔巴尼亚(1962 年起)以及南斯拉夫的贸易。

** 自 1972 年起包括古巴的数字。

资料来源：根据〔苏〕«1918—1966 年苏联对外贸易统计汇编»，〔苏〕«对外贸易»附刊«苏联对外贸易统计概览» (1967—1968年)有关数字计算。

在不同类型国家的分配*

（单位：百万卢布）

1966		1967		1968		1969		1970		1971		1972		1973		行次
数额	占当年总额%	数额	占当年总额%	数额	占当年总额%	数额	占当年总额%	数额	占当年总额%	数额	占当年总额%	数额	占当年总额%	数额	占当年总额%	
15,078.6	100	16,366.6	100	18,039.9	100	19,784.0	100	22,078.6	100	23,657.5	100	26,043.6	100	31,342.6	100	1
7,957.0	100	8,684.0	100	9,570.9	100	10,489.9	100	11,520.1	100	12,425.6	100	12,734.4	100	15,801.8	100	2
7,121.6	100	7,682.6	100	8,469.0	100	9,294.1	100	10,558.5	100	11,231.9	100	13,309.2	100	15,540.8	100	3
835.4		1,001.4		1,101.9		1,195.8		961.6		1,193.7		-574.8		260.0		4
8,437.0	56.0	9,340.8	57.0	10,374.1	57.5	11,213.0	56.7	12,283.9	55.6	13,285.3	56.2	15,522.7	59.6	16,922.0	54.0	5
4,365.0	54.85	4,701.6	54.14	5,247.0	54.82	5,755.2	54.86	6,260.9	54.34	6,681.1	53.76	7,553.2	59.31	8,310.7	52.59	6
4,072.0	57.17	4,639.2	60.38	5,127.1	60.53	5,457.8	58.72	6,023.0	57.04	6,604.2	58.79	7,969.5	59.87	8,611.3	55.41	7
293.0		62.4		119.9		297.4		237.9		76.9		-416.3		-300.6		8
3,181.4	21.1	3,372.4	20.6	3,851.7	21.3	4,331.4	21.9	4,694.2	21.3	5,083.2	21.5	5,881.6	22.6	8,339.0	26.6	9
1,580.8	19.86	1,739.2	20.02	1,887.1	19.71	2,055.9	19.59	2,154.1	18.69	2,482.3	19.97	2,440.9	19.16	3,749.9	23.73	10
1,600.6	22.47	1,633.2	21.25	1,964.6	23.19	2,275.5	24.48	2,540.1	24.05	2,600.9	23.15	3,440.7	25.85	4,589.1	29.52	11
- 19.8		106.0		- 77.5		-219.6		-386.0		-118.6		-999.8		-839.2		12
1,874.1	12.4	1,905.0	11.7	2,037.1	11.3	2,512.2	12.7	2,981.3	13.5	3,097.9	13.1	3,357.9	12.9	4,671.8	14.9	13
1,090.6	13.70	1,206.7	13.89	1,263.1	13.19	1,520.1	14.49	1,835.7	15.93	1,827.2	14.70	2,007.9	15.76	2,936.5	18.58	14
783.5	11.00	698.3	9.08	774.0	9.14	992.1	10.67	1,145.6	10.85	1,270.7	11.31	1,350.0	10.14	1,735.3	11.16	15
307.1		508.4		489.1		528.0		690.1		556.5		657.9		1,201.2		16

稳定的国外市场。同时，它还加紧向亚非拉发展中国家输出商品，同资本帝国主义国家争夺销售市场。从 1955—1973 年，苏联的出口总额增长了 4 倍多。同期，向发展中国家的出口总额增长了 22 倍，绝对额从 1.278 亿卢布增加为29.365亿卢布，向发展中国家出口的比重也由 4.14% 上升为 18.58%。见表165。

在苏联出口的商品中，比重最大的是机器设备、运输工具，其次是燃料和矿产原料。

在苏联三项主要出口商品中，增长最快的是燃料。1973 年燃料出口总额达 27.19 亿卢布，比 1955 年的 2.67 亿卢布增长 9 倍多。其中尤以原油出口增长最快，1973 年比 1955 年增长 22 倍之多。1974 年，又利用西方“能源危机”增加原油出口。

表 166　苏联出口商品构成(%)

	1950	1955	1960	1965	1970	1971	1972	1973
机器设备和运输工具	11.8	17.5	20.7	20.0	21.5	21.8	23.6	21.8
燃料和电能	3.9	9.6	16.2	17.2	15.6	18.0	17.7	19.2
矿石与精矿，金属与金属制品，电缆与电线	11.3	17.6	20.4	21.6	19.6	18.7	19.0	17.1
化学制品、肥料、橡胶	4.3	3.1	2.9	2.9	3.5	3.4	3.3	3.0
木材与造纸用纤维	3.1	5.1	5.5	7.3	6.5	6.3	6.1	6.4
纺织原料与半制品	11.2	10.1	6.4	5.1	3.4	3.3	3.8	3.3
毛皮与毛皮原料	2.3	1.1	0.8	0.7	0.4	0.4	0.4	0.3
食品与食品工业原料	20.6	12.0	13.1	8.4	8.4	9.2	5.9	5.6
工业消费品	4.9	3.0	2.9	2.4	2.7	2.9	3.1	3.0

资料来源：《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)；
〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1972、1973 年)；
〔苏〕《1918—1966 年苏联对外贸易统计汇编》。

这一年，苏联卖给西方的石油将比 1973 年增加 45%，石油产品增加 500 万桶① 。其次，机器设备和运输工具的出口增长也比较快，1973 年与 1955 年相比，增长了 5 倍多。矿产品出口增长速度虽较慢些，1973 年也比 1955 年增长近 3 倍。

表 167　苏联机器设备和燃料、原料出口增长情况

（单位：百万卢布）

	1950	1955	1960	1965	1970	1971	1972	1973	1973年比1955年增长情况	
									金额	倍数
机器设备和运输工具*	191	539	1029	1472	2480	2705	3006	3448	2909	5.4
燃料：原油	6.5	58	248	551	825	1057	1097	1346	1288	22.2
石油产品、合成液体燃料	32.8	149	344	348	499	591	566	1057	908	6.1
硬煤和无烟煤	10.4	59	260	265	277	332	323	316	257	4.4
矿石与金属精矿	35.1	104	219	279	363	377	385	406	302	2.9

*　1950—1965 年的数字只有机器设备，1970 年起包括机器设备和运输工具。

资料来源：同上表。

一、控制“经互会”国家的燃料和原料市场

苏修以“原料分工”、“原料合作”为名，限制“经互会”一些成员国燃料和原料工业的发展，通过垄断燃料和原料的供应，牢牢控制他们的工业生产，并攫取最大限度的利润。勃列日涅夫叛徒集团早在 1966 年 4 月就公开叫嚷，“要扩大那些能保证高额外汇盈利的原料、半成品和材料的出口”。近年来，苏联向“经互会”各国输出的石油、石油产品、铁矿石、钢材等商品迅速增长。

① 美联社 1974 年 6 月 17 日电讯。

表 168　苏联六种燃料、原料向“经互会”国家出口数量

（单位：千吨）

	1960 年	1965 年	1966 年	1967 年	1968 年
煤	7,314	14,076	13,392	12,600	10,600
石油和石油产品	9,335.6	22,637.7	25,463	27,800	32,700
铁矿石	14,841	22,752	24,014	26,000	28,700
生铁	927.6	1,842.8	2,118	2,319.3	2,941.9
钢材	2,090.6	3,588	4,009	4,093.4	4,194.2
铝	68	229	137	154.2	199.2

	1969 年	1970 年	1971 年	1972 年	1973 年
煤	11,700	13,000	14,700	14,500	14,300
石油和石油产品	38,200	40,600	45,100	56,200	63,100
铁矿石	29,100	31,700	32,400	34,100	36,400
生铁	3,592.8	3,983	4,085	4,100	4,276
钢材	5,042.2	5,570	5,323	5,367	5,433
铝	209.9	369	406	455	518

资料来源：〔苏〕«对外贸易» 1966 年第 8 期，1967 年第 8 期，1968 年第 12 期，1969 年第 10 期，1970 年第 9 期，1972 年第 8 期，1974 年第 6 期。

一些东欧国家从苏联购买的燃料和原料，在它们的进口额中占极大的比重，有的则完全依靠从苏联进口。例如，1966—1970 年期间，在保、匈、东德、波、捷五国燃料和原料进口总额中，从苏联进口的比重为：石油 93%、煤 61.9%、铁矿石86.8%、生铁 97.5%、原棉 64.3%。

苏联向东欧国家大量出口燃料和原料后，影响了这些国家的原料生产。以铁矿石为例，匈、东德、波、捷四国 1970 年国内

生产量平均比 1965 年降低了 39.7%，而苏联供应量则平均增加了 30.9%，苏联供应量对这几个国家国内生产量的比例从 1965 年的 4:1 上升到 1970 年的 8.7:1。捷克斯洛伐克拥有大量的铁矿资源，但得不到很好的开采，它的铁矿石产量从 1965 年到 1970 年降低了 28.2%。而苏联的供应量对捷克斯洛伐克国内生产量的比例从 1965 年的 7:1 增加到 1970 年的 13.1:1。

表 169 “经互会”几个成员国对苏联原料的依赖情况

国别	年度	铁矿石(千吨)(商品)		石油*(千吨)		原棉(千吨)	
		生产量	由苏联进口量	生产量	由苏联进口量	生产量	由苏联进口量
匈牙利	1971	424	3,001	1,955	5,055	—	36.0
	1972	431	3,492	1,977	5,529	—	43.1
东德	1971	268	2,759	—	10,378	—	83.4
	1972	220	2,733	—	11,480	—	81.8
波兰	1971	1,273	10,308	395	9,550	—	104.4
	1972	847	10,608	347	11,066	—	95.8
捷克斯洛伐克	1971	856	10,990	194	11,811	—	60.5
	1972	862	11,396	191	12,866	—	61.0
保加利亚	1971	1,523	1,032	305	7,959	13.1	39.5
	1972	1,463	1,296	249	7,949	13.8	44.4
蒙古	1971	—		—	266		
	1972	—		—	297		
古巴	1971			120	6,444	—	19.1
	1972			112	7,025	—	17.4

* 包括石油和石油产品。

资料来源：〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1972 年)；《经互会成员国统计年鉴》1973 年。

1972 年与1970年相比，捷克斯洛伐克铁矿石产量仅增加 39,000 吨，从苏联的进口量则增加了 60 多万吨①。在苏联石油输出的影响下，蒙古石油生产的下降尤其惊人，从 1960 年到 1970 年几乎持续下降，而从 1970 年以来，蒙古干脆停止生产石油。与此同时，苏联供应蒙古的石油和石油产品却节节上升。在这些国家中，苏修所供应的燃料和原料一年年地增加，而他们本国的生产量却一年年地下降。他们越来越依赖苏联原材料和燃料的进口了。

表 170　1972 年"经互会"成员国燃料和原料生产量和从苏联进口量的比较

	单　位	生产量	从苏联进口量	苏联供应量为"经互会"其他成员国生产量的%
硬煤和无烟煤	百万吨	190.2	14.5	7.62
石油和石油产品	〃	17	56.2	330.5
铁矿石	〃	5.4	34.1	631.4
钢　材	千吨	31,853	5,367	16.85
生　铁	〃	24,172	4,100	16.96
化　肥	〃	8,161	3,904	47.83
棉纤维	〃	14	372	2,657.14
纸　浆	〃	1,982	382	19.27

资料来源：根据〔苏〕《对外贸易》1974 年第 6 期，《经互会成员国统计年鉴》1973 年有关数字计算。

苏修还掠夺"经互会"其他成员国的重要资源，经初步加工后再出售给这些国家。例如，匈牙利的铝土蕴藏量在欧洲居第三位，但是，苏联不准匈牙利发展炼铝工业，却用低价收购铝土，再向匈供应铝锭。从 1967—1980 年，匈牙利每年要向苏联提供

① 根据《经互会成员国统计年鉴》1973 年，〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1971、1973年)有关数字计算。

表 171　苏联部分机器设备、运输工具出口情况*

	单位	1960 年	1965 年	1970年	1971年	1972年	1973年
机器设备和运输工具出口总额**	百万卢布	1,027.1	1,472.2	2,480	2,705	3,006	3,448
其中:“经互会”成员国	〃	407.4	760.0	1,365	1,568	1,970	2,299
工业发达的资本主义国家	〃	15.5	40.0	84	79	90	151
发展中国家	〃	111.7	414.6	604	620	667	719
在总额中:							
1. 动力设备	〃	37.6	48.9	246	241	282	328
其中:“经互会”成员国	〃	14.1	17.4	122	148	190	220
发展中国家	〃	2.2	21.7	55	41	52	54
2. 采掘机械	〃			155	181	192	184
其中:“经互会”成员国	〃			69	83	106	98
发展中国家	〃			57	48	75	74
3. 农业机械	〃			185	187	209	246
其中:“经互会”成员国	〃			134	134	184	213
发展中国家	〃			17	18	28	21
4. 运输工具	〃			451	556	599	758
其中:“经互会”成员国	〃			190	223	378	478
发展中国家	〃			89	116	135	275
5. 机　床	千台	2.1	5.6	12.2	11.9	11.4	14.0
其中:“经互会”成员国	〃	1.1	2.4	7.3	6.8	7.1	9.0
发展中国家	〃	0.4	0.9	2.4	2.3	1.9	2.0
6. 拖拉机	千台	18.9	21.9	28.3	27.5	27.8	33.8
其中:“经互会”成员国	〃	12.4	10.2	15.7	15.2	18.8	21.8
发展中国家	〃	1.9	3.7	5.0	4.6	4.3	4.1
7. 载重汽车	千辆	24.2	15.1	33.9	31.7	35.6	34.3
其中:“经互会”成员国	〃	7.5	5.1	15.7	13.4	15.5	16.0
发展中国家	〃	1.7	5.3	9.6	11.0	12.6	10.8
8. 小汽车	千辆	30.0	48.6	84.8	149.7	194.9	237.5
其中:“经互会”成员国	〃	14.8	27.5	60.9	123.2	147.7	176.4
发展中国家	〃	3.0	3.9	9.1	8.7	11.3	4.6

*　本表中“动力设备”包括动力设备和电气技术设备；“采掘机械”包括采矿设备、地质勘探、石油和天然气采掘设备；“农业机械”包括农业、林业建筑、水利建筑、拖拉机配件、附件、农业机器；“运输工具”包括载重汽车设备零配件、船和船上设备、航空交通工具、起重运输设备，以及道路用的和筑路用的机器设备。

**　包括苏联在国外技术援助成套企业所提供的设备和材料。

资料来源：〔苏〕«对外贸易» 1966 年第 8 期，1972 年第 8 期，1974 年第 6 期。

铝土 30 万吨，而苏联卖给匈牙利的铝锭则由 1967 年的 4,700 吨增加到 1973 年的 11 万多吨①。

二、推销"过剩"的机器设备

苏修在"经互会"内部推行所谓"经济一体化"，凡是苏联能大量生产的机器设备，就不准其他成员国生产，或迫使压缩产量。例如，东德被迫放弃传统的飞机、拖拉机和大汽缸汽车制造工业；匈牙利被迫放弃普通卡车和传统的收音机制造工业。苏修也不准这些国家从西方进口机器设备，而通过"设备贷款"（占对"经互会"成员国经"援"的 90%），向这些国家出口陈旧、落后的机器设备、运输工具等。以 1973 年为例，苏联机器设备、运输工具的出口总额为 344,800 万卢布，其中，向"经互会"国家就出口了 229,900 万卢布，占总额的三分之二。在"经互会"各国中，保加利亚历来是苏联机器设备最大的销售市场，其次是东德、

表 172　苏联出口的机器设备在"经互会"国家的分布

（单位：百万卢布）

	1960年	1965年	1966年	1967年	1968年	1969年	1970年	1971年	1972年	1973年	1973年比1960年增长倍数
保加利亚	97.8	224.8	288.1	327	374.8	320.0	310.4	391.5	505.5	528.3	4.40
匈牙利	63.6	99.3	109.3	133.6	124.6	115.4	165.4	217.9	228.9	224.9	2.54
东德	33.6	95.8	107.9	146.9	207.2	283.8	319.5	338.9	309.1	440.4	12.11
古巴	5.8	95.4	110.9	145.9	205.2	214.0	205.2	176.0	164.3	177.8	29.65
蒙古	34.8	52.0	73.7	92.5	105.6	102.3	97.9	81.4	116.0	132.9	2.82
波兰	49.6	98.0	130.0	152.5	160.8	205.5	234.4	228.1	272.1	347.0	5.99
罗马尼亚	51.6	72.0	91.1	105.1	105.8	133.4	97.2	116.3	150.5	177.4	2.44
捷克斯洛伐克	54.3	118.0	137.3	127	133.9	148.1	139.9	190.6	223.0	270.1	3.97

资料来源：〔苏〕《1918—1966 年外贸统计汇编》；〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》（1967、1968、1969、1970、1971、1972、1973 年）。

① 〔苏〕《对外贸易》附刊《对外贸易统计概览》（1967、1973 年）。

波、捷、匈、古、罗、蒙等。六十年代以来，购买苏联机器设备，增长速度最快的是古巴、东德等国。

苏修对发展中国家输出的机器设备、运输工具，大部分是在“援助”名义下进行的。1972 和 1973 年，向发展中国家出口的机器设备、运输工具总额分别为 6.67 亿卢布和 7.09 亿卢布，其中“援助”部分分别为 3.64 亿卢布和 3.79 亿卢布，各占一半以上①。出口的机器设备大致有两类：一是国内生产有剩余或者希望打进世界市场的货物，如工业机械、飞机、计算机和电子器材；二是能为它掠夺原料资源服务的机器设备。为了掠夺几内亚的铝土，1973 年，苏向几内亚出口了价值达 3,358.9 万卢布的机器设备，其中 78% 即 2,640 万卢布是用于建立有色金属开采的机器设备②。1970 年以来，采掘机械、载重卡车和其他运输工具出口总额中的三分之一销售给发展中国家的事实也证明了这一点。1973 年，发展中国家从苏联进口机器设备超过 2,000 万卢布的有埃及、印度、伊朗、伊拉克、叙利亚、土耳其、阿富汗、几内亚和阿尔及利亚等。1970 年以来，苏联向这几个发展中国家出口机器设备的情况见表 173。

由于苏联的机器设备、运输工具质量低劣，技术落后，给进口国家带来严重恶果，许多“经互会”成员国不顾苏联的阻挠，纷纷转向西方资本主义国家进口机器设备。匈牙利认为他们从西方进口“现代化的技术设备和许多重要原料”是“必不可少的”。波兰公开表示，增加从西方的进口，对它“具有基本意义”。捷克斯洛伐克从西方的进口总额中，机器设备所占的比重已从六十年代初的 16% 提高到目前的 38%③，情况的发展引起了苏

---

①② 根据〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》（1973 年）有关数字计算。

③ 新华社 1974 年 4 月 16 日电讯。

表 173　苏联向几个发展中国家出口机器设备的情况

（单位：百万卢布）

	1960 年	1970 年	1971 年	1972 年	1973 年	1973 年比 1960 年增长的倍数
阿尔及利亚	7.9*	31.9	12.6	25.4	26.9	2.41
阿富汗	18.4	17.8	24.5	23.8	20.4	0.11
几内亚	1.2	5.1	21.7	35.8	33.6	27.0
埃　及	21.0	148.0	154.0	129.1	160.9	6.66
印　度	22.7	78.9	60.1	78.8	75.3	2.34
伊拉克	11.0	29.6	57.7	59.1	71.2	5.47
伊　朗	7.9*	143.1	107.9	74.4	109.6	12.87
叙利亚	2.7	30.0	41.2	47.3	55.6	19.59
土耳其	5.9*	39.0	57.8	96.9	77.1	12.07

*　为1966 年数字。

资料来源：〔苏〕«1918—1966 年苏联对外贸易统计汇编»；〔苏〕«对外贸易»附刊«苏联对外贸易统计概览»(1971、1973 年)。

修的恼火。1972 年 9 月，苏联驻捷大使馆参赞出面指责捷“经常从西方购买一些产品”，“只在资本主义国家寻求进口机器和设备的可能性”。他公然威胁说：“我们希望我们的社会主义国家中的伙伴们能够理解，如果他们的国内市场不向苏联的机器设备开放，那么，苏联就没有进一步发展经济关系的可能性，因为我们供应燃料和原料的可能性是有限的。”他还不许捷克斯洛伐克发展自己的机器制造业，说什么“捷克斯洛伐克的机器制造业是投资过多的部门，今后必须使机器制造业的基本建设规模达到最低程度”。在苏修社会帝国主义的心目中，“兄弟”国家都只能是它的“过剩”机器设备的推销市场。

三、大搞不等价交换，攫取超额利润

苏修向“经互会”其他成员国和发展中国家倾销商品时，一贯通过不等价交换，进行残酷的剥削。

二十年来，苏修一直利用它垄断“经互会”成员国对外贸易的地位，以贵卖贱买、不等价交换等手段，无情地压榨着这些国家。例如，1955—1961 年苏联向“经互会”成员国出口的 75 种商品中，有 62 种商品的价格高于苏联同期向资本主义国家出口的价格。进口国由于这种价格差异而增加的额外负担，约为 56 亿旧卢布，折合 14 亿美元①。苏联卖给东欧一些国家的原子反应堆，价格比国际市场高 4 倍②。1967 年，苏联卖给法国、意大利、日本等国石油的价格，每吨约为 10.25 美元，而卖给波兰的石油每吨为 21.97 美元，匈牙利为 20.36 美元，捷克斯洛伐克为 22.58 美元③。根据苏联官方发表的材料统计，从1960 年到 1967 年期间，苏联向东德、匈、波、捷四国出口的原油，比同一时期卖给西德、瑞士、意、法、日、西班牙六国的原油，价格要贵一倍以上④。如果以苏联对西德的出口价格为标准作一比较，那末，从 1961 年到 1972 年的十二年间，苏修仅在石油、铁矿石、生铁、硬煤、皮棉五种原料和燃料出口中，就从“经互会”东欧成员国身上额外榨取了 42 亿多卢布。其中，仅铁矿石一项就剥削了 14.6 亿卢布，其次为石油 12.7 亿卢布，煤约 8 亿卢布。而就国家来看，受到剥削最严重的是捷克斯洛伐克，其次为波兰和东德。

---

① 西柏林《每日镜报》1963 年 8 月 16 日。
② 《人民日报》1968 年 11 月 10 日。
③ 香港《七十年代》1972 年 3 月号。
④ 新华社 1974 年 4 月 24 日电讯。

表 174　苏联在五种燃料、原料的出口中从东欧六国所榨取的额外利润(按种类计列)

(同对西德的出口价格比较)　　(单位：百万卢布)

	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	合计
石　油	78.9	95.4	113.4	133.8	145.3	124.6	119.0	130.5	161.9	100.5	6.6	64.8	1,274.6
铁矿石	90.8	108.8	159.1	151.7	133.1	118.7	116.4	119.8	138.8	133.3	79.8	110.3	1,460.6
硬　煤	60.2	81.3	73.8	78.1	69.2	60.8	57.9	44.5	62.3	62.8	76.5	78.3	805.7
原　棉	26.6	36.3	38.7	44.3	43.7	61.4	36.3	25.6	27.3	25.3	25.5	9.7	400.7
生　铁	14.9	21.3	31.7	42.6	33.0	35.9	31.3	39.2	24.8	-46.5	0.6	33.6	262.4
合　计	271.4	343.1	416.7	450.5	424.3	401.4	360.9	359.6	415.0	275.4	189.0	296.7	4,204.0

资料来源：根据〔苏〕«1918—1966 年苏联对外贸易统计汇编»,«对外贸易»附刊 «苏联对外贸易统计概览»(1967—1973 年)有关数字计算。

表 175　苏联在五种燃料、原料的出口中从东欧六国所榨取的额外利润(按国别计列)

(同对西德的出口价格比较)　　(单位：百万卢布)

	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	合计
保加利亚	7.1	10.4	18.7	33.7	43.7	54.6	32.2	47.1	58.4	41.9	30.3	42.8	420.9
匈牙利	32.9	39.2	46.6	49.8	51.1	51.7	40.2	36.5	42.0	34.0	20.9	34.4	479.3
东　德	82.4	104.6	111.4	117.0	95.9	87.6	78.6	51.7	60.3	28.1	12.5	38.5	868.6
波　兰	55.4	65.5	87.7	91.9	87.4	83.7	79.1	98.6	107.2	65.8	49.3	62.4	934.0
罗马尼亚	9.7	16.0	21.5	23.9	21.4	23.7	22.8	24.2	26.9	16.6	14.8	23.3	244.8
捷克斯洛伐克	83.9	107.4	130.8	134.2	124.8	100.1	108.0	101.5	120.2	89.0	61.2	95.3	1,256.4
合　计	271.4	343.1	416.7	450.5	424.3	401.4	360.9	359.6	415.0	275.4	189.0	296.7	4,204.0

资料来源：同上。

东德是苏联的第一号贸易国家，也是苏联实行不等价交换的一个主要对象。1969 年，苏联出口到东德和西德的 37 种可比商品中，东德付价高于西德的商品就有 28 种，包括起重机、轴承、小汽车、煤、石油和石油产品、铁矿石、锰矿石、铬矿石、石棉、生铁、铁合金、钢材、木材、棉花、亚麻、小麦和植物油等。各种商品价格平均高出 37.8%，不少商品高出好几倍。

表 176　1969 年苏联 28 种商品对东德出口价格高于对西德出口价格的情况

对东德出口价格高于对西德出口价格的程度	商品品种数
10% 以下	3
10%—50%	14
50%—1 倍	5
1 倍—5 倍	4
5 倍以上	2
合　　计	28

资料来源：根据〔苏〕«对外贸易»附刊 «苏联对外贸易统计概览»（1969 年）有关数字计算。

在这些商品中，差价最大的是轴承和铁合金，分别为 11.4 倍和 5.4 倍。钢材差价为 59%，虽不算最高，但贸易量大，仅这一项就使苏修获得额外利润 8,680 万卢布。贸易量大的石油和石油产品，差价为 19%，获得额外利润 1,922 万卢布。按 28 种可比商品合计，1969 年额外榨取的暴利共计有 2 亿卢布之多，这个数字为 1969 年苏对东德出口总额 15.65亿卢布的 15%①。

一方面是高价出口，一方面却尽可能压低从东欧各国进口

① 根据〔苏〕«对外贸易» 附刊 «苏联对外贸易统计概览»（1969 年）有关数字计算。

的工农业产品价格。苏联从东欧进口机器设备的价格要比世界市场价格低 10% 到 50%①。例如，捷克斯洛伐克的 1 台机器售给苏联，只能换回 140 吨铁砂，而售给其他国家能换回 520 吨铁砂；东德的 DP 1600 型车床售给苏联只 1.5 万卢布，售给其他国家可得 2 万卢布；保加利亚每年出口的农产品，约一半左右输往苏联，至今仍沿用被压得很低的 1958 年的价格。保加利亚书刊公开表示："必须寻找途径纠正那存在于资本主义市场、又被机械地搬到经互会成员国之间的贸易中的工业品价格和农产品、食品价格之间的不利对比"②。据西方估计，从 1955—1965 年的 10 年间，苏修通过贵卖贱买从"经互会"东欧成员国剥削了 151 亿美元③。七十年代以来，每年平均剥削 20 亿美元。

苏修通过不等价交换，对蒙古和古巴的剥削是非常惊人的。蒙古供应苏联牛、羊肉的价格只相当于卖给其他国家同等肉价的一半。据计算，仅 1962 年从蒙进口牲畜和畜牧产品原料，苏联就捞取了 2.1 万卢布的额外利润④。苏修还把进口的畜产品或稍经加工后以高价转销西方国家。从蒙古进口马、羊，向法国、英国供应马肉和羊毛绒，转手之间，就捞取大量超额利润。这完全是强盗式的掠夺。

苏联对古巴同样大搞不平等贸易。以石油为例，1960—1970 年，苏联向古巴出口了 5,153.35 万吨石油和石油产品，价值 5.96 亿卢布，平均价格为每吨 11.54 卢布；而同期苏联卖给日本 3,307.19 万吨石油和石油产品，价值 3.20 亿卢布，平均价格为每吨 9.76 卢布。卖给古巴的比卖给日本的贵 18.28%。单是这一项买卖，1960—1970 年，苏修从古巴榨取的额外利润就有

---

①③ 新华社 1974 年 4 月 24 日电讯。
② 《人民日报》1974 年 6 月 22 日。
④ 《人民日报》1967 年 9 月 13 日。

8,877.83 万卢布。苏修还用低价收购古巴的糖、柑桔、镍等产品，有的以高价转卖其他国家，一转手就赚取大量利润。古巴总理也抱怨同苏联的贸易是古巴人民的“悲剧”①。

表 177　苏联对古巴出口石油和石油产品中所榨取的额外利润
（同对日本的出口价格比较）

年份	出口到古巴			出口到日本			差价	额外利润
	数量（万吨）	总额（万卢布）	单价 卢布/吨	数量（万吨）	总额（万卢布）	单价 卢布/吨	卢布/吨	（万卢布）
1960	216.48	2,490.9	11.51	140.36	1,361.2	9.70	1.81	391.40
1961	402.86	4,425.0	10.98	304.27	2,838.2	9.33	1.62	667.14
1962	438.44	4,646.6	10.60	297.92	2,769.8	9.30	1.30	570.41
1963	421.99	5,057.4	11.98	308.67	2,852.4	9.24	2.74	1,156.25
1964	455.93	5,357.4	11.75	358.93	3,190.3	8.89	2.86	1,304.87
1965	472.66	5,585.7	11.82	388.09	3,582.4	9.23	2.59	1,222.77
1966	509.04	5,980.0	11.75	414.97	3,744.0	9.02	2.73	1,387.64
1967	529.70	6,178.4	11.66	327.56	3,310.0	10.11	1.55	825.80
1968	530.30	6,259.0	11.81	276.42	3,079.0	11.14	0.66	350.00
1969	575.95	6,669.4	11.58	220.00	2,252.6	10.24	1.34	772.35
1970	600.00	6,917.5	11.53	270.00	3,009.8	11.15	0.38	229.20
总计	5,153.35	59,567.3		3,307.19	31,989.7			8,877.83

资料来源：〔苏〕«1918—1966 年苏联对外贸易统计汇编»；〔苏〕«对外贸易»附刊«苏联对外贸易统计概览»（1967—1970 年）。

苏联同亚非拉发展中国家的贸易也是极不平等的。长期以来，在帝国主义国家的垄断和控制下，不合理地抬高工业制成品价格，压低原料（或初级产品）的价格，国际市场的剪刀差越来

① 〔古巴〕«格拉玛报» 1970 年 12 月 8 日。

越大。据联合国统计，亚非拉发展中国家主要出口商品如食品、原料、矿产品和燃料的价格，从 1950 年到 1970 年，一直没有什么提高；而世界市场上工业制成品的价格却不断上涨，1970 年比 1950 年提高了 44%。发展中国家遭受不等价交换的剥削日益严重，仅从 1960 年到 1972 年间就蒙受了 1,034.94 亿美元的损失，比 1972 年亚非拉各国出口总值还多 358.94 亿美元①。在这种情况下，苏修向亚非拉发展中国家推销陈旧笨重的机器设备和运输工具换取原料资源，即使按照国际市场的价格，也已攫取了大量的额外利润。实际上，苏修在同亚非拉发展中国家的贸易中，进一步扩大了工农产品价格的剪刀差。据外国报刊报道，苏修对亚非拉发展中国家的出口价格，一般比国际市场价格要高 20—30%，有的甚至高 2 倍②。苏联《对外贸易》杂志发表的材料表明，苏联向埃及出口的某些商品的价格要比苏联向西德出口同类商品的价格高 13% 到 1 倍多。以 1972 年为例，硬煤高 88%，石油和石油产品高 27%，生铁高 94%，铁合金高 68%③。苏联向印度出口的机器设备和其他商品，价格一般比世界市场高 20—30%，有的高出 2 倍④。据苏联官方统计，1970 年和 1971 年，卖给印度的石油和石油产品的价格，比卖给西德的价格平均高出 30%。1969 年苏向印度出售 1.5 万台拖拉机，备用零件的价格比卖给东欧国家（如捷克斯洛伐克）的高 2 倍；同年，卖给印度的镍每吨 3 万卢比，比当时欧洲市场高 1 倍⑤。1970 年苏联向阿尔及利亚出口的钢材，每吨价格

---

① 《人民日报》1974 年 4 月 22 日。
② 《人民日报》1973 年 10 月 30 日。
③ 根据〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》（1970、1972 年）有关数字计算。
④ 新华社 1974 年 4 月 12 日电讯。
⑤ 《人民日报》1971 年 12 月 9 日。

比向法国出口的高 10%，掘土机每台高 1 倍以上①。相反，苏联从亚非拉国家进口的许多原材料和其他商品，价格往往低于世界市场。从印度进口的原料价格，低于世界市场 20—30%②。例如，根据印苏双方公布的有关资料计算，苏联从印度进口的黄麻价格，和印度黄麻平均出口价格比较，1967—1968 年度低 31%，1968—1969 年度低 17.2%③。1970 年苏联从阿尔及利亚进口葡萄酒的价格每吨只有 86.7 卢布，还不到它同年从保加利亚进口价格的六分之一。法国《世界报》说，阿尔及利亚向苏联出售葡萄酒的价格，只及不久前卖给法国的一半④。经过伊朗人民的坚决斗争，1974 年 8 月 17 日，苏联被迫同意从伊朗进口的天然气价格，由原来每一千立方英尺 30 美分提高到 57 美分。然而，这个价格仍比 1.5 美元的国际价格低 59%⑤。就这样通过高价出、低价进，大肆掠夺发展中国家人民创造的财富，养肥了苏修这个“资本主义老大哥”⑥。苏联外贸部长泄露：“我愿意十分明确地说，无论对亚洲国家，近东国家，还是任何其他国家，我们从来没有所谓‘赔本地’出售商品。”⑦ 何止没有“赔本”！大量事实证明，他们是靠着残酷掠夺其他国家人民牟取暴利的。

---

① 根据〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1970、1972 年) 有关数字计算。
② 新华社 1974 年 4 月 12 日电讯。
③ 根据《印度时报指南和年鉴》1971 年，〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1969 年)有关数字计算。
④ 〔法〕《世界报》1972 年 4 月 15 日。
⑤ 新华社 1974 年 8 月 18 日电讯。
⑥ 〔泰国〕《东南日报》1973 年 9 月 21 日。
⑦ 〔苏〕《劳动报》1967 年 3 月 20 日。

第三节　掠夺海外资源

苏修社会帝国主义是世界最大的一个剥削者和掠夺者。它在“社会主义大家庭”和“经济一体化”的破旗下，把“兄弟”国家变成由它任意宰割的奴隶；在“援助”和“合作”的幌子下，对亚非拉发展中国家人民肆意掠夺。为了追求最大限度利润和压榨整个世界，苏修加紧扩充军备，争夺海洋，争夺战略地带，争夺世界霸权。苏修社会帝国主义已经成了全世界人民最凶恶的敌人。

一、榨取工农产品

在“国际分工”的幌子下，苏修早已把“经互会”中原来工业比较发达的国家，特别是东德、波兰和捷克斯洛伐克变为它的附属加工厂。它在“经互会”内部大搞“协调计划”和“生产专业化”，指定“经互会”其他成员国生产它所需要的货物。例如，根据“分工”，保加利亚“专门生产电动小车、发动机、电动小吊车、轴承、农业和食品工业机械以及一些其他产品”①。这些产品的出口有 50% 是运往苏联的。近年来，苏联的造船工业集中制造军舰，以满足它对外扩张、争夺海洋霸权的需要；而要波兰、东德、匈牙利的造船工业为苏联制造民用船只和船舶设备。连地处内陆的捷克斯洛伐克也要为苏联制造船舶零件。在“经互会”内部，有些机器设备的制造，往往由苏联生产主件，东欧国家则“分工合作”生产零件配件。例如，小汽车的生产就是这样。根据苏联同东欧各国签订的生产小汽车的“合作协定”，捷克斯洛伐克只生产汽化器和汽油唧筒，保加利亚只生产车身和蓄电池，它们都只为苏联加工小汽车的零部件。而苏联则一方面向“经

① 〔苏〕《真理报》1971 年 11 月 12 日。

互会”各国推销它的陈旧的机器设备、运输工具，另方面又从这些国家大量搜括专用的或高质量的机器设备、运输工具及其零件配件。历年来，苏联从东欧各国进口的机器设备所占的比重，一般占该项进口商品的三分之二以上，1966—1970 年平均占 69.6%，1971—1973 年包括运输设备为 69.9%。这些进口物资主要来自东德、波、捷三个工业比较发达的国家，其比重 1966—1970 年平均占 53.2%，1971—1973 年包括运输设备为 51.24%。见表 178。

表 178　东欧国家在苏联机器设备进口中的地位*

（单位：百万卢布）

年　　度	机器设备进口总额	来自东欧国家的数额	比重(%)	来自东德、波、捷三国的数额	比重(%)
1966	2,380.4	1,682.7	72.9	1,291.4	55.9
1967	2,625.2	1,895.9	72.2	1,464.5	55.8
1968	3,127.1	2,163.8	69.2	1,658.2	53.0
1969	3,485.8	2,327.0	66.8	1,777.9	51.0
1970	3,706.2	2,541.3	68.6	1,921.9	51.9
1966——1970合计	15,252.7	10,610.7	69.6	8,113.9	53.2
1971	3,815.8	2,702.3	70.8	2,022.0	53.0
1972	4,609.3	3,263.3	70.79	2,410.6	52.29
1973	5,337.4	3,661.0	68.59	2,620.2	49.09
1971——1973合计	13,762.5	9,626.6	69.94	7,052.8	51.24

* 本表所指东欧国家包括保、匈、东德、波、捷五国，不包括罗马尼亚；1971—1973 年数字中包括运输设备。

资料来源：〔苏〕«对外贸易»附刊 «苏联对外贸易统计概览» (1966—1973 年)。

1972 年保、匈、东德、波、捷五国的机器设备出口总额中，对

苏供应平均占 41.2%。

表 179　1972 年东欧五国机器设备出口中对苏出口额

（单位：百万卢布）

	机器设备和运输工具出口总额	对苏供应额	比　重(%)
保加利亚	764.1	418.3	54.74
匈牙利	913.9	434.4	47.53
东　德	2,629.1	1,216.7	46.27
波　兰	1,595.3	513.3	32.17
捷　克	2,012.6	680.6	33.81
合　计	7,915.0	3,263.3	41.23

资料来源：根据《经互会成员国统计年鉴》1973 年，〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1972 年)有关数字计算。

近年来由于消费品生产落后，在苏联进口商品构成中，工业消费品的比重不断增长。1955 年工业消费品的进口占进口总额 4.8%，1965 年上升为 14.1%，1973 年进一步升为 15.9%，1971 年最高时达 20.1%。

由于可以用“汇兑卢布”进行结算，苏联首先从“经互会”东欧成员国增加工业消费品的进口，尽管这些国家自身供应尚感困难。波兰外贸部长 1971 年说：“波兰与德意志民主共和国和捷克斯洛伐克一起，成了苏联消费品的主要供应者，最近几年满足了苏联棉织品进口需求的约 20%，毛织品约 50%，缝纫品、皮鞋和家具约 15%，药品和化妆品约 25%”①。东欧一些国家对苏供应皮鞋、棉布、呢绒、内衣、纸张等商品，占了他们出口总量的很大比重。

① 〔苏〕《对外贸易》1971 年第 9 期。

表 180　1970 年东欧五国几种日用消费品对苏出口量

	出口总量	对苏供应量	比重(%)
东　　德			
纸张(千吨)	68.9	20.9	30.3
针织内衣(百万卢布)	68.6	31.7	46.2
家具(百万卢布)	86.2	46.7	54.2
匈 牙 利			
棉布(百万米)	108	31.9	29.5
呢绒(百万米)	3.3	1.4	42.1
皮鞋(千双)	10,489	6,282	59.9
捷克斯洛伐克			
皮鞋(千双)	28,292	18,500	65.3
保加利亚			
皮鞋(千双)	1,099	975	88.7
波　　兰			
呢绒(百万米)	7.0	5.1	71.7
皮鞋(千双)	13,884	9,914	71.4

资料来源：根据《经互会成员国统计年鉴》1971 年，〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1971 年)有关数字计算。

在苏联与东欧国家签订的 1971—1975 年长期贸易协定中，东欧国家进一步提高了向苏联供应工业消费品的增长速度。据波兰外贸部长透露，同上一个五年相比，1971—1975 年波苏两国贸易换货额增长 67%，而同时期“波兰向苏联供应的工业消费品将增长一倍”。这位部长忧心忡忡地说：“为了完成这些任务…… 将必须作出很大的努力”①。1971—1975 年期间，匈苏

① 〔苏〕《对外贸易》1971 年第 9 期。

两国贸易额比上一个五年增长53—54%，同一时期匈向苏联供应的主要工业消费品，如缝纫品和皮鞋，将分别增加1倍和2倍①。东德被迫向苏联供应消费品的数量，在1971—1975年期间，将达到23亿卢布，主要是缝纫品、针织品、家具和地毯等②。捷克斯洛伐克也在无法满足本国对消费品需要的情况下，被迫增加向苏联出口消费品。捷外贸部长说："尽管捷克斯洛伐克生产消费品的工业的潜力受到生产能力、物力和人力的限制，还是拨出最大数量的产品提供给苏联。五年内（从1971年到1975年）应向苏联提供的消费品数额超过了13亿卢布"③。

除了从东欧各国进口工业消费品以外，苏修还从发展中国家大量进口工业消费品。最突出的是通过用实物抵债的办法从

表 181　1966-1973 年苏联棉布进口情况

（单位：百万米）

	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1966—1973年合计
进口总额	99.7	99.8	120.1	142.1	154.6	152.1	168.1	148.2	1,084.7
其中来自：									
印　　度	26.8	3.5	14.6	31.6	48.6	22.0	45.4	32.4	224.9
埃　　及	11.3	20.6	22.0	20.4	16.8	20.6	18.9	21.8	152.4
巴基斯坦	9.0	9.5	8.8	15.8	24.4	42.2	30.8	32.1	172.6
从印、埃、巴三国进口总额	47.1	33.6	45.4	67.8	89.8	84.8	95.1	86.3	549.9
从印、埃、巴三国进口额占进口总额的%	47.2	33.7	37.8	47.7	58.1	55.8	56.6	58.2	50.7

资料来源：根据〔苏〕《1918—1966年对外贸易统计汇编》，〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》（1966—1973年）有关数字计算。

① 〔苏〕《对外贸易》1971年第6期。
② 〔苏〕《对外贸易》1971年第2期。
③ 〔苏〕《对外贸易》1971年第8期。

埃及、印度和巴基斯坦三国大量进口棉布。自 1966—1973 年，苏联从这三国进口的棉布占同期苏联棉布进口总额的 50.7%，1973 年占该年苏联棉布进口总额的 58.2%。见表 181。

苏联还不断增加从印度进口皮鞋、针织品、成衣、卷烟、刀叉、木器等消费品；从埃及进口服装、皮鞋、肥皂、化妆品、木器家具和地毯等消费品。叙利亚出口的服装和皮鞋，有一半左右被运往苏联；伊朗出口的洗涤剂、皮鞋、针织品和服装，近年来几乎绝大部分，甚至全部是输往苏联的；土耳其的纺织品、鞋袜等，也被当作“传统商品”运往苏联。综上所述，无论是“经互会”国家，还是发展中国家生产的工业消费品，凡是苏修需要的，它都要竭力搜括。

除了工业消费品以外，苏修还从国外搜括大量农副产品。它把“经互会”中的保加利亚、匈牙利、古巴和蒙古等国变为它的农牧产品供应基地和果菜园。按照分工规定，保加利亚主要生产水果和蔬菜，粮食则由苏联提供。1950 年苏从保加利亚进口的蔬菜和水果总额为 1,200 万列弗，到 1968 年已增至 2.6 亿

表 182　1972 年保、匈两国对苏供应农产品情况

（单位：千吨）

	保加利亚			匈牙利			苏联进口总量	来自保、匈两国进口量占总进口量的比重(%)
	出口总量	对苏供应量	比重(%)	出口总量	对苏供应量	比重(%)		
新鲜蔬菜	236.7	102.3	43.21				269.2	38.00
罐头蔬菜	281.9	166.3	58.99	276.1	159.0	57.58	346.5	93.88
水果、鲜浆果	218.9	81.3	37.14	423.6	205.5	48.51	808.2	35.48
鲜葡萄	90.3	28.6	31.67				29.2	97.94
苹果		36.5			198.8		326.5	72.06
烟草	62.6	36.9	58.94				90.3	40.86

资料来源：〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》（1972 年）；《经互会成员国统计年鉴》1973 年。

列弗，等于 1950 年的 21.7 倍。1971 年，匈牙利的蔬菜和水果大幅度减产，但是对苏联的出口仍必须完成，结果造成匈国内水果和蔬菜的价格暴涨。据匈官方公布的材料，水果和蔬菜在 1971 年上涨了 12—15%。因蔬菜和水果涨价，“给低薪劳动者、多子女家庭和退休者带来了困难”①。

长期以来，苏联从蒙古大量进口畜产品。近年来，蒙古每年征购的马、牛、羊等牲畜，运往苏联的有增无已。1961—1965 年期间，苏从蒙古进口活牲畜每年达 550 万头之多，进入七十年代以来，每年超过了 1,000 万头。就是说，蒙古平均每人每年供应苏联十头活牲畜。在苏修的残酷掠夺下，蒙古每人的肉食品消费量已从 1960 年的 125.2 公斤，下降到 1972 年的100.5 公斤②。最近蒙古当局提出要人民吃野兽肉，以解决肉类供应问题。

表 183　1970—1973 年苏联从蒙古进口牛、羊、马的数量

		1970 年	1971 年	1972 年	1973 年
牛	千　头	41.6	34.8	41.4	52.2
	千吨(毛重)	10.5	8.9	10.2	12.5
羊	千　头	994.7	1,017.4	1,164.8	1,198.3
	千吨(毛重)	40.5	38.9	44.6	44.5
马(食用)	千　头	59.1	63.0	60.9	60.5
	千吨(毛重)	14.8	15.7	15.2	15.1
合　计	千　头	1,095.4	1,115.2	1,267.1	1,311.0
	千吨(毛重)	65.8	63.5	70.0	72.1

资料来源：〔苏〕«对外贸易»附刊«苏联对外贸易统计概览»(1971、1973 年)；«经互会成员国统计年鉴» 1973 年。

① 〔匈〕«人民自由报» 1971 年 12 月 22 日。
② «经互会成员国统计年鉴» 1973 年。

古巴革命以后，苏修取代了美国的垄断地位，用低价大量进口古巴糖。据苏《经济报》说，从1960年到1972年，苏联从古巴掠夺了2,500万吨原糖。近年来，还从古巴大量进口柑桔，其进口量从1968年占苏柑桔进口总量的0.4%上升为1973年的4%。

表184 苏联原糖进口

（单位：万吨）

年份	总进口量	从古巴进口量	比重（%）
1969	133.19	133.19	100
1970	300.0	300.0	100
1971	150.0	150.0	100
1972	165.8	110.1	66.4
1973	284.5	160.3	56.3

资料来源：〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》（1969、1970、1971、1972、1973年）。

苏联还从亚非拉发展中国家进口大量农副产品。主要是埃及的棉花、大米、柑桔和蔬菜；印度的黄麻、茶叶、皮革、烟草、核桃、咖啡、香料和植物油；马来西亚、印尼、斯里兰卡的橡胶；伊拉克、叙利亚、伊朗、阿富汗、巴基斯坦、缅甸的棉花、羊毛、黄麻、大米、皮革，等等。近年来，苏联进口的葡萄酒，几乎全部来自非洲的阿尔及利亚。拉美各国的糖、可可、咖啡、棉花、羊毛、水果、植物油等都是苏联要扩大进口的商品。

大量进口农副产品和工业消费品，反映了苏联农业衰退和国内市场供应紧张的窘境。

表 185　1970—1973 年苏联从发展中国家进口的几种农副产品的数量

（单位：千吨）

		1970 年	1971 年	1972 年	1973 年	说　明
棉　花	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	257.1 247.1 96.1	242.7 241.9 99.7	166.6 157.2 94.4	130.7 120.8 92.4	主要从埃及、阿富汗、伊朗进口
大　米	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	322.9 234.3 72.6	332.4 224.1 67.4	279.8 191.9 68.6	153.5 56.6 36.9	主要从埃及、缅甸进口
天然橡胶	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	316.5 316.5 100	246.1 246.1 100	231.1 231.1 100	274.5 274.5 100	从印尼、马来西亚、斯里兰卡进口
黄　麻	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	42.0 41.2 98.1	22.8 22.8 100	35.8 35.1 98.0	28.1 26.6 94.7	从印度、巴基斯坦、孟加拉进口
茶　叶	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	29.2 28.3 96.9	42.6 40.9 96.0	47.5 45.4 95.6	37.3 35.1 94.1	主要从印度、斯里兰卡进口
咖　啡	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	41.4 41.4 100	43.0 42.7 99.3	42.1 41.8 99.3	32.0 31.8 99.4	主要从巴西、印度、印尼、肯尼亚、坦桑尼亚等进口
可可豆	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	99.9 99.9 100	138.3 138.3 100	132.0 132.0 100	119.1 119.1 100	主要从巴西、加纳、象牙海岸、尼日利亚、厄瓜多尔等进口
植物油	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	64.6 55.6 86.1	64.1 61.6 96.1	60.5 40.2 66.4	58.1 9.3 16.0	
新鲜蔬菜	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	163.4 32.1 19.6	200.2 49.3 24.6	269.2 41.7 15.5	161.8 45.7 28.2	从埃及进口
柑　桔	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	250.3 198.0 79.1	254.8 229.4 90.0	330.5 267.2 80.8	311.5 261.4 83.9	主要从摩洛哥、埃及、塞浦路斯、土耳其等进口
葡萄酒	进口总额 来自发展中国家 比重(%)	497.2	509.1	562.7 499.4 88.8	472.2 392.2 83.1	从阿尔及利亚进口

资料来源：〔苏〕《对外贸易》1972 年第 9 期，1974 年第 7 期；附刊《苏联对外贸易统计概览》（1970、1971、1972、1973 年）。

二、掠夺矿产原料

矿产原料，包括石油和天然气以及有色金属、稀有金属精矿等，都是苏修社会帝国主义大量掠夺和急于控制的重要战略物资。目前，苏联进口的石油主要来自伊拉克、叙利亚和埃及，还从伊朗、阿富汗进口天然气。1970年以来，苏联从这5个国家进口石油和天然气的数量如下：

表 186　苏联石油和天然气进口

	1970年	1971年	1972年	1973年
伊拉克(原油千吨)			4,084	11,010
叙利亚(　〃　)			315	247
埃　及(　〃　)	2,022	2,040	971	209
伊　朗(天然气百万立方米)	964.9	5,622.6	8,197.0	8,679.5
阿富汗(　〃　)	2,590.7	2,513.0	2,849.4	2,734.9

资料来源：〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1970—1973年)。

苏联蜕变为社会帝国主义后，就野心勃勃地参加了中东石油的争夺战。近年来，先后同中东一些国家签订了有关“勘探和开发”石油的经济“援助”和技术“援助”协定，取得了伊拉克的北鲁迈拉油田和哈尔法油田、埃及西瓦绿洲地区油田的开采权，还和伊朗“联合勘察”该国东北部霍腊散地区的天然气田，同叙利亚“合作开采”该国东部的大油田。这样，中东的石油和天然气也源源不断流向苏联。苏联从1967年开始进口原油10万吨。1972年，从中东进口的原油达750万吨，1973年猛增到1,200万至1,500万吨。西方估计，到1980年，苏联从中东的石油进口量将达到5,000万至1亿吨①。

① 新华社1974年4月23日电讯。

苏修还竭力控制印度孟买沿海的石油勘探权。它“一方面承认自己技术力量不足，另一方面又不让其他国家来干这项工作。它压制印度政府放慢步伐，等苏联在今后几年内有能力满足印度的技术需要时再说”①。巴西的帕拉伊巴河谷的沥青岩矿藏，据说占世界蕴藏量的80%，能提供的石油潜在储藏量达1,000多亿吨。为了控制这些石油资源，苏联给了巴西大量“贷款”，其中用于这方面的直接投资就有1.5亿美元，据透露，预定全部投资将达5.5亿美元。

苏修还千方百计地掠夺外国的战略原料和稀有金属。据报道，捷、匈、东德、保的铀矿几乎全部为苏联所控制。它还攫取了蒙古的铜钼矿开采权。蒙古出口钨矿和萤石的50%，波兰出口锌的43%，保加利亚出口重晶石的94%、铅矿石的49%，也都流入苏联②。1973年苏联进口4,039吨锡，其中2,289吨是从发展中国家掠夺来的。苏修早就对玻利维亚的锡垂涎三尺，1970年，即苏玻建交的第二年，苏就从玻进口锡矿石300吨，1971年即猛增三倍，达1,100吨，到1973年更增至2,262吨。苏修除了全面控制匈牙利的铝土矿外，自1968年以来，从几内亚进口了75.6万多吨铝土矿，从1971年以来，自牙买加进口了9.9万吨铝钒土③。苏联进口的天然橡胶全部来自发展中国家。据统计，1960—1971年期间，苏从第三世界廉价攫取的橡胶达17亿美元④。1972年苏联从智利进口的730万卢布货物中，铜占97.7%，达8,000吨；1973年又进口了5,997吨。列宁指出：“当所有的原料来源都被霸占起来的时候，这种垄断组

---

① 〔印〕《祖国报》1973年11月26日。
② 新华社1974年6月22日电讯。
③ 根据〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》(1968—1973年)有关数字计算。
④ 《人民日报》1973年10月30日。

织就巩固无比了。”(«帝国主义是资本主义的最高阶段»。«列宁选集» 第 2 卷，人民出版社 1972 年版第 802 页)苏修到处掠夺原料资源，除了扩军备战的需要外，也是为了巩固它的垄断统治地位，争霸世界。

三、争夺海洋

近年来，苏修社会帝国主义加紧了对海洋的争夺。海洋中有丰富的生物资源，全世界的海洋鱼类足够满足 300 亿人口的全部蛋白质的需要。海底石油的储量约占世界总储量的三分之一，海底还有丰富的镁、镍、铜、钴等的矿瘤。苏修与美帝争夺海洋霸权，除为了获取海洋资源外，还为了通过海洋，直接侵略和威胁发展中国家和其他国家（世界上沿海国家有一百一十多个）。目前，苏修叛徒集团正继承老沙皇的衣钵，拚命向全球海域扩张。

苏修疯狂发展海军，竭力推行反动的“炮舰政策”，妄图凭借其海上军事优势称霸世界。他们叫嚷：“苏联是一个海上大国”①，苏联的舰队要航行在它的“安全利益需要去的一切地方”②。“今天，苏联的海军旗帜正在世界的七个海洋上空飘扬。美国将迟早会醒悟海上之王不仅是它自己”③。过去苏联海军的建军方针是近海防御，舰队活动只限于海岸线附近的海域。从赫鲁晓夫后期起，它的方针已改变为远洋进攻。因此，苏联正在大力发展核潜艇、航空母舰等远洋进攻舰只。在最近十几年中，苏联海军的扩建速度很快。据美国海军司令估计，自从 1962 年以来，“苏联建造了 911 艘舰艇，而我国（美国)仅建造了 263

---

① 苏联海军政治部主任文章，1971 年 7 月 25 日。
② 苏联海军总司令在 1969 年 7 月对塔斯社记者的谈话。
③ 苏联海军总司令在 1967 年 7 月 30 日的讲话。

艘”①。目前，苏联海军的主要作战舰艇有1,600艘以上，海军飞机1,000架以上。他们还加速发展从潜艇上发射的弹道导弹，以核讹诈来恫吓中小国家。苏联还力图在一些发展中国家建立海军基地。现在苏联和美国的舰艇在北海、地中海、印度洋、太平洋和其他海域游弋，他们争夺海上霸权的行径遭到了世界广大人民的强烈反对。

争夺海峡是争夺海洋的焦点之一。海峡一般处于航行要道，具有重要的战略地位。苏修叫嚷“有必要保存现行的关于一切船舶自由通过用于国际航行和连接公海的海峡的原则”，“如果没有通过海峡的自由，也就不可能有真正的国际航行的自由”②。苏修认为，“航行自由”就是让他们的军舰、潜艇、飞机称霸海洋，通行无阻。

海洋渔船队是苏修海洋扩张的一个重要工具。目前苏联拥有约4,000艘海洋捕鱼船，渔船总吨位超过650万吨，成为世界上最大的海洋捕鱼船队。他们到处滥捕海洋鱼类，破坏别国渔业资源。近十年来，苏修这个超级渔霸在亚非拉各国和其他国家海域掠夺的捕鱼量，占其总捕鱼量的四分之三。据联合国粮农组织统计，苏联在大西洋东部非洲沿岸海域的捕鱼量1965年为8.2万吨，1972年增加到84.8万多吨。而沿岸非洲国家的总捕鱼量只有95.8万多吨。苏联渔船经常在墨西哥湾、南美洲海域、阿拉斯加湾、北大西洋各渔场、印度洋、大洋洲、夏威夷等多处海面活动。在过去几年中，苏联渔船曾经不断闯进巴西、委内瑞拉、阿根廷、乌拉圭、厄瓜多尔、加拿大、瑞典等国的领海捕鱼。

苏修一再叫嚷，外国渔船“有权在沿海国未能开发渔业资源

---

① 美联社1974年5月16日电讯。

② 苏代表团团长1974年6月28日在联合国国际海洋法会议上的发言。

的地方捕鱼”，说什么“主张沿海国的渔权超过 12 浬的国家，往往还不能充分开采自己领海内的资源，更不用说离岸较远区域内的资源”，等等。由于苏修、美帝的肆意滥捕，已使一些地区的渔业资源陷于枯竭，一些鱼类濒临灭绝。

为了争夺海洋，苏修正加紧扩大商船队。他们以合股公司形式，在很多亚非拉国家设立了航运公司，并且“承揽既不以苏联为起点，又不以苏联为终点的海洋航运”。据统计，1945 年苏联商船队总吨数为 50 万吨，1960 年为 500 万吨，1970 年为 1,370 万吨，1973 年已增加到 1,700 多万吨。总吨数已从 1960 年占世界第 12 位，上升到 1972 年的第 5 位，仅次于利比里亚、日本、英国和挪威。目前拥有商船 6,500 多艘。远洋船只的数目现在占世界第 3 位，大约 60% 的船只是在过去十年建造的①。由于苏联船厂大多制造军舰，所以新增添的船只，大多从国外买进，特别是从东欧国家买进。发展商船也是苏修扩军备战的一个重要组成部分，因为“在有利于作战时，苏联海军可以从商船队中任意抽调船只”②。

此外，还有“海洋学研究船队”，大搞海洋“调查研究”。据西方估计，苏联目前约有 200 余艘水面海洋研究船，10 多艘潜水研究船，6 座水下实验室，被称为世界上最大的“海洋学研究船队”。他们调查研究的范围包括军事海洋学和经济海洋学两大类。“苏联海军从 1968 年以来，努力从事海洋探测。这项探测的主要目的是利用绘制盲区海图使苏联的潜水艇活动难以被人发现，在这些盲区内，确定潜水艇位置的水底测音仪器将失灵和无效”③。

苏联的捕渔船、商船、科研船有的就是间谍船，它们搜集沿

---

①③ 〔英〕«苏联问题分析家» 1974 年 1 月 31 日。

② 〔美〕«战舰一览» 1971—1972 年。

岸国家的军事和经济情报，监视来往船只，还配合海军舰艇，到处活动，经常窜犯别国领海。

苏修社会帝国主义做着老沙皇的迷梦，它把黑手伸进欧洲、亚洲、非洲和拉丁美洲，把舰队开进地中海、印度洋、太平洋、大西洋，企图建立一个横跨欧、亚、非、拉的苏修大帝国。但是，它力不从心，内外交困，陷入了帝国主义固有的各种矛盾的冲突之中。它愈是疯狂地进行侵略扩张，就愈快地为自己的垮台创造条件。当前，国家要独立，民族要解放，人民要革命，已成为不可抗拒的历史潮流，帝国主义称王称霸不受惩罚的时代已经一去不复返了。苏修社会帝国主义同资本帝国主义一样，是垂死的资本主义，它的日子是决不会长久的。

附　　录

苏联主要经济指标

项　目	单　位	1950年	1953年
人口(年初)	万人	17,850	18,800
国民经济中工人和职员的人数	〃	4,040	4,370
国民经济中工人和职员的月平均工资	卢布	64.2	
社会总产品(当年价格)	亿卢布		
其中：工业(按工业批发价格)	〃		
占社会总产品的比重	%		
农业	亿卢布		
占社会总产品的比重	%		
运输业和邮电业	亿卢布		
占社会总产品的比重	%		
建筑业	亿卢布		
占社会总产品的比重	%		
商业、采购、物资技术供应及其他	亿卢布		
占社会总产品的比重	%		
国民收入(按可比价格计算)的指数	1940年＝100	164	224
国民收入(按现行价格计算)	亿卢布	740	1,006②
其中：积累和其他开支	〃		
消费	〃		
国民收入构成			
工业	〃	425	
占国民收入的比重	%	57.50	
农业	亿卢布	161.1	
占国民收入的比重	%	21.80	
建筑业	亿卢布	45	
占国民收入的比重	%	6.10	
运输和邮电业	亿卢布	29	
占国民收入的比重	%	3.5	
商业、采购、物资技术供应及其他	亿卢布	80	
占国民收入的比重	%	11.6	
基本建设投资(按可比价格计算)	亿卢布	128	
其中：工业	〃		
其中：集体农庄投资	〃		
农业	〃		
其中：集体农庄投资	〃		
动用的固定基金(按可比价格计算)	〃		

类

1955 年	1958 年	1959 年	1960 年	1961 年	1962 年	1963 年	1964 年
19,440	20,490	20,880①	21,240	21,630	22,000	22,350	22,670
5,030	5,460	5,650	6,200	6,590	6,830	7,050	7,330
71.8	77.8	79.0	80.6	83.9	86.7	88.2	90.8
			3,040				3,890
			1,890				2,490
	59.3	61.3	62.17			64.5	64.01
			490				640
	20.4	17.5	16.12			16.4	16.45
			130				160
	3.7	4.1	4.27			4.1	4.11
			320				370
	9.9	10.5	10.53			9.5	9.51
			210				230
	6.7	6.6	6.91			5.9	5.91
281	376	404	435	465	491	511	559
1,243③	1,277	1,362	1,450	1,529	1,646	1,688	1,813
			383				
			1,045				
	641.1④	712.3④	758	796.6④	859.2④		
	50.2	52.3	52.28	52.1	52.2		
	307.7④	290.1④	297	321.1④	367.1④		
	24.1	21.3	20.48	21.0	22.3		
	121.3④	129.4④	145	149.8④	154.7④		
	9.5	9.5	10.0	9.8	9.4		
	56.2④	65.4④	77	85.6④	85.6④		
	4.4	4.8	5.31	5.6	5.2		
	150.7④	164.8④	173	175.8④	179.4④		
	11.8	12.1	11.93	11.5	10.9		
			420	438	459	483	526
				60.00	65.80	72.59	86.44
				29.58	30.97	32.31	35.41
				387	434	437	503

项　　目	单　　位	1965年	1966年
人口(年初)	万人	22,960	23,220
国民经济中工人和职员的人数	〃	7,690	7,970
国民经济中工人和职员的月平均工资	卢布	96.5	100.2
社会总产品(当年价格)	亿卢布	4,200	4,510
其中：工业(按工业批发价格)	〃	2,660	2,840
占社会总产品的比重	%	63.33	62.97
农业	亿卢布	710	800
占社会总产品的比重	%	16.9	17.74
运输业和邮电业	亿卢布	180	190
占社会总产品的比重	%	4.29	4.21
建筑业	亿卢布	400	430
占社会总产品的比重	%	9.52	9.53
商业、采购、物资技术供应及其他	亿卢布	250	250
占社会总产品的比重	%	5.95	5.54
国民收入(按可比价格计算)的指数	1940年=100	597	645
国民收入(按现行价格计算)	亿卢布	1,935	2,074
其中：积累和其他开支	〃	502	542
消费	〃	1,403	1,500
国民收入构成			
工业	〃	1,001	1,046
占国民收入的比重	%	51.73	50.43
农业	亿卢布	436	503
占国民收入的比重	%	22.53	24.25
建筑业	亿卢布	179	191
占国民收入的比重	%	9.25	9.21
运输和邮电业	亿卢布	111	122
占国民收入的比重	%	5.74	5.88
商业、采购、物资技术供应及其他	亿卢布	208	212
占国民收入的比重	%	10.75	10.22
基本建设投资(按可比价格计算)	亿卢布	570	610
其中：工业	〃	211.17	218.19
其中：集体农庄投资	〃	3.93	4.36
农业	〃	95.35	101.54
其中：集体农庄投资	〃	37.97	41.32
动用的固定基金(按可比价格计算)	〃	522	559

（续）

1967年	1968年	1969年	1970年	1971年	1972年	1973年
23,480	23,720	23,950	24,170①	24,390	24,630	24,860
8,230	8,510	8,790	9,020	9,280	9,520	9,750
104.7	112.7	116.9	122.0	125.9	130.2	135.0
5,020	5,500	5,870	6,440	6,850	7,170	7,680
3,210	3,560	3,810	4,090	4,340	4,580	
63.94	64.73	64.91	63.51	63.36	63.88	
810	870	880	1,040	1,080	1,080	
16.14	15.82	14.99	16.15	15.76	15.06	
210	220	230	250	270	290	
4.18	4.0	3.92	3.88	3.94	4.04	
500	530	600	680	750	770	
9.96	9.63	10.22	10.56	10.95	10.74	
290	320	350	380	410	450	
5.78	5.82	5.96	5.9	5.98	6.28	
701	759	795	867	916	951	
2,255	2,441	2,619	2,899	3,050	3,132	3,330
594	648	694	842	871	860	
1,621	1,748	1,873	2,013	2,130	2,243	
1,159	1,273	1,404	1,483	1,569	1,636	
51.4	52.15	53.61	51.15	51.44	52.23	
507	527	506	631	629	590	
22.48	21.59	19.32	21.77	20.62	18.84	
212	226	263	300	330	347	
9.4	9.26	10.04	10.35	10.82	11.08	
133	144	149	157	169	180	
5.9	5.9	5.69	5.41	5.54	5.75	
244	271	297	328	353	379	
10.82	11.1	11.34	11.31	11.57	12.1	
660	712	736	820	880	943	980(约)
233.15	252.17	262.08	295.17	310.46	330.94	
5.07	5.70	6.03	7.09	6.13	6.94	
108.40	121.20	126.34	142.01	164.17	180.95	
44.10	49.20	47.37	54.25	60.97	65.80	
605	626	677	777	826	854	920

① 为1月15日调查。

② 根据本年与1950年数字对比（136%）换算。

③ 根据本年与1950年数字对比（168%）换算。

④ 系根据占国民收入的比重换算。

资料来源：

«苏联国民经济统计年鉴»1956、1959、1962、1964、1965、1970、1972年。

«经互会成员国统计年鉴»1971、1972、1973年。

〔苏〕«经济报»1974年第5期。

二、国民经济各部门工人和职员年平均人数

（单位：千人）

	1940年	1950年	1960年	1965年	1969年	1970年	1971年	1972年
国民经济中工人和职员总数	33,926	40,420	62,032	76,915	87,922	90,186	92,799	95,242
工业(工业生产人员)	13,079	15,317	22,620	27,447	31,159	31,593	32,030	32,461
农业①	2,703	3,437	6,793	8,704	9,083	9,180	9,499	9,647
其中：国营农场、附属企业和其他农业生产企业	1,760	2,425	6,022	8,249	8,490	8,593	8,877	8,997
机器拖拉机站和技术修理站	530	678	348	—	—	—	—	—
林业	280	444	359	402	426	433	432	443
运输业	3,525	4,117	6,279	7,252	7,803	7,985	8,203	8,446
其中：铁路	1,767	2,068	2,348	2,312	2,303	2,315	2,337	2,380
水路	206	222	322	348	364	370	376	385
汽车、城市电车和其他运输，装卸办事处	1,552	1,827	3,609	4,592	5,136	5,300	5,490	5,681
邮电业	484	542	738	1,007	1,260	1,330	1,394	1,436
建筑业②	1,993	3,278	6,319	7,301	8,572	9,052	9,549	9,986

其中：建筑安装工作	1,620	2,603	5,143	5,685	6,651	6,994	7,383	7,640
商业、公共饮食业、物资技术供应和销售、采购	3,351	3,360	4,675	6,009	7,287	7,537	7,816	8,100
其他物质生产领域	166	194	477	775	970	998	1,022	1,061
住宅公用事业和居民生活服务	1,516	1,371	1,920	2,386	2,930	3,052	3,213	3,376
卫生、体育和社会保障	1,512	2,051	3,461	4,277	4,927	5,080	5,239	5,386
教育和文化	2,678	3,315	4,803	6,600	7,777	8,025	8,262	8,482
艺术	173	185	315	370	403	412	420	428
科学和科学服务	362	714	1,763	2,625	3,128	3,238	3,374	3,544
信贷和国家保险	267	264	265	300	363	388	411	439
国家和经济管理机关，合作社和社会组织管理机关	1,837	1,831	1,245	1,460	1,834	1,883	1,935	2,008

① 农业职工人数除国营农场、附属和其他农业生产企业工作人员之外，还包括为农业服务的机构中的工作人员和兽医人员。1958 年机器拖拉机站改组为技术修理站，同时拖拉机队工人和部分专家转到集体农庄工作。1961 年技术修理站改为农业技术设备联合公司的地区公司。从 1961 年开始，农业技术设备联合公司的地区公司和分公司的工作人员列入有关的部门，其中修理车间工作人员列入工业部门，运输人员列入运输部门等等。

② 包括建筑安装工作，房屋和设备的大修，钻探组织，设计勘察组织。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1970 年、1972 年；《苏联国民经济纪念统计年鉴》(1922—1972 年)。

项　　目	单　位	1940年
工业生产指数	1940年＝100	100
主要工业产品产量		
电力	亿度	483
石油(包括液化煤气)	万吨	3,110
天然气	亿立方米	32
煤	万吨	16,590
生铁	〃	1,490
钢	〃	1,830
钢材	〃	1,310
金属切削机床	万台	5.84
仪表自动化装置及其备件(包括计算技术及其备件)②	亿卢布	
按1955年7月1日企业批发价格	〃	0.31
按1967年7月1日企业批发价格	〃	
汽车总计	万辆	14.54
其中：小汽车	〃	0.55
拖拉机	万台	3.16
谷物联合收割机	〃	1.28
硫酸(100% H_2SO_4)	万吨	160
矿质肥料(按标准单位计算)	〃	320
合成树脂和塑料	〃	1.09
化学纤维	〃	1.11
锯材	万立方米	3,480
水泥	万吨	570
纸张	〃	81.2
纺织品③	亿平方米	33.0
皮鞋	万双	21,100
砂糖	万吨	216.5
动物油	〃	22.6
植物油	〃	79.8
全部工业总产值(按不变价格计算)④	亿卢布	299
在总产值中：采掘工业产值	〃	
加工工业产值	〃	
在总产值中：生产资料生产(甲类)④	〃	183
消费品生产(乙类)④	〃	116
工业劳动生产率指数	1940年＝100	100

1953 年	1955 年	1958 年	1960 年	1964 年	1965 年	1969 年
252	320	430	524	728	791	1097
1,343	1,702	2,354	2,923	4,589	5,067	6,891
5,280	7,080	11,320	14,790	22,360	24,170	32,830
58①	90	298.9	453	1,102	1,277	1,828
32,040	38,990	49,610	50,960	55,400	57,770	60,780
2,740	3,330	3,960	4,680	6,240	6,620	8,160
3,810	4,530	5,490	6,530	8,500	9,100	11,030
2,940	3,530	4,310	5,100	6,670	7,090	8,750
9.18	11.71	13.83	15.59	18.38	18.61	20.53
1.15①	3.89	7.92	11.82	18.16	20.96	25.69
35.42	44.53	51.11	52.36	60.31	61.63	84.42
7.74	10.78	12.22	13.88	18.52	20.12	29.36
11.13	16.34	21.97	23.85	32.90	35.45	44.17
4.63①	4.80	6.50	5.90	8.36	8.58	9.45
290	380	480	540	764.7	850	1,070
698	970	1,240	1,390	2,560	3,130	4,580
6.71①	16.03		31.16		80.29	145.3
6.23	11.05	16.60	21.12	36.11	40.73	58.35
4,950①	7,560	9,370	10,560	11,090	11,100	11,230
1,596	2,250	3,330	4,550	6,490	7,240	8,970
161.2	184.8	223.6	233.4	303.3	323.1	404.6
33.74①	53.47	58.235	66.36	71.237	74.98	87.26
23,810	27,100	35,640	41,900	47,460	48,600	63,600
340.0	341.9	543.3	636.3	820.9	1,103.7	1,034.7
33.6①	46.3	65.9	73.7	84.6	107.2	95.4
81.9①	116.8	146.5	158.6	224.9	277.0	297.9
753.9	961.0	1,290	1,574	2,124	2,294	3,450
			134	158	164	313
			1,440	1,966	2,130	3,137
521.7	677.5	923.6	1,141	1,571.8	1,699.9	2,546.1
232.2	283.5	366.4	433	552.2	594.1	903.9
183	215	262	296	355	372	460

项　　目	单　　位	1970年
工业生产指数	1940年＝100	1190
主要工业产品产量		
电力	亿度	7,409
石油(包括液化煤气)	万吨	35,300
天然气	亿立方米	1,979
煤	万吨	62,410
生铁	〃	8,590
钢	〃	11,590
钢材	〃	9,250
金属切削机床	万台	20.22
仪表自动化装置及其备件(包括计算技术及其备件)②	亿卢布	
按1955年7月1日企业批发价格	〃	
按1967年7月1日企业批发价格	〃	30.80
汽车总计	万辆	91.61
其中：小汽车	〃	34.42
拖拉机	万台	45.85
谷物联合收割机	〃	9.92
硫酸(100% H_2SO_4)	万吨	1,210
矿质肥料(按标准单位计算)	〃	5,540
合成树脂和塑料	〃	167.3
化学纤维	〃	62.30
锯材	万立方米	11,640
水泥	万吨	9,520
纸张	〃	418.5
纺织品③	亿平方米	88.52
皮鞋	万双	67,600
砂糖	万吨	1,022.1
动物油	〃	96.3
植物油	〃	278.4
全部工业总产值(按不变价格计算)④	亿卢布	3,743
在总产值中：采掘工业产值	〃	333
加工工业产值	〃	3,410
在总产值中：生产资料生产(甲类)④	〃	2,747.4
消费品生产(乙类)④	〃	995.6
工业劳动生产率指数	1940年＝100	492

（续）

1971 年	1972 年	1973 年
1282	1365	1466
8,004	8,574	9,150
37,710	40,040	42,100
2,124	2,214	2,360
64,090	65,520	66,800
8,930	9,230	9,590
12,070	12,560	13,100
9,590	9,950	10,400
20.72	21.13	21.10
34.89	41.69	49.00
114.26	137.9	160.2
52.90	73.0	91.7
47.20	47.78	50.0
10.20	9.57	8.48
1,280	1,370	1,480
6,140	6,610	7,230
186.4	204.2	230.0
67.64	74.61	83.0
11,880	11,870	
10,030	10,430	10,950
440.7	461.3	490.0
90.22	91.45	94.20
67,900	64,700	66,700
902.5	890.3	1,070.0
102.2	108.1	120.0
292.3	284.2	270.0
3,957	4,200	4,500
344	356	
3,613	3,844	
2,904.4	3,108	3,330
1,052.6	1,092	1,170
523	550	583

① 1950 年数字。

② 1967 年数字按 1955 年批发价格计算为 27.46 亿卢布，按 1967 年批发价格计算为 18.92 亿卢布。

③ 包括棉、毛、麻、丝各种纺织品。1971、1972 年数字不包括黄麻织品。

④ 1960 年以前数字系根据 1970 年年鉴第 129、130、133 页表中数字换算而得。

资料来源：

《苏联国民经济统计年鉴》1956 年、1959 年、1962 年、1964 年、1965 年、1970 年、1972 年。

〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

四、农　业　生　产

项　　目	单　位	1940年	1953年	1955年	1958年	1960年	1963年	1964年	1965年	1969年	1970年	1971年	1972年	1973年
农业总产值（以1965年价格为可比价格）	亿卢布	396	410	478	614	630	607	695	709	789	870	879	843	960
农业生产指数	1940年＝100	100	104	121	156	160	155	177	180	201	221	224	215	245
	1960年＝100					100	96	110	112	125	138	140	134	152
主要农产品产量														
谷物	万吨	9,560	8,250	10,370	13,470	12,550	10,750	15,210	12,110	16,240	18,680	18,120	16,820	22,250
其中：小麦	〃	3,180	4,130①	4,696	7,660	6,430	4,970	7,440	5,970	7,990	9,970	9,880	9,590	10,970
大麦	〃	1,200	790①		1,300	1,600	1,980	2,860	2,030	3,270	3,820	3,460	3,680	
玉米	〃	520	370①	1,326	1,020	980	1,110	1,380	800	1,200	940	860	980	1,340
黑麦	〃	2,110	1,450①		1,580	1,640	1,190	1,360	1,620	1,090	1,300	1,280	960	
原棉	〃	224	385	388	434	429	521	528	566	571	689	710	730	766
糖用甜菜	〃	1,800	2,320	3,100	5,440	5,770	4,410	8,120	7,230	7,120	7,890	7,220	7,640	8,680
向日葵	〃	264	263	380	463	397	428	606	545	636	614	566	505	734
土豆	〃	7,610	7,260	7,180	8,650	8,440	7,180	9,360	8,870	9,180	9,680	9,270	7,830	10,770
肉类（屠宰重量）	〃	470	580	630	770	870	1,020	830	1,000	1,180	1,230	1,330	1,360	1,350

奶类	万吨	3,360	3,650	4,300	5,870	6,170	6,120	6,330	7,260	8,150	8,300	8,320	8,320	8,720
羊毛	〃	16.1	23.5	25.6	32.2	35.7	37.3	34.1	35.7	39.0	41.9	42.9	42.0	42.8
牛	万头	4,580②	5,660	5,670	6,680	7,420	8,700	8,544	8,720	9,570	9,520	9,920	10,240	10,400
猪	〃	2,760②	2,850	3,090	4,430	5,340	7,000	4,090	5,280	4,900	5,610	6,750	7,140	6,660
绵羊	〃	8,000②	9,430	9,900	12,020	13,610	13,970	13,390	12,520	14,060	13,070	13,800	13,990	13,910
主要农产品国家收购量														
谷物	万吨	3,640	3,110	3,690	5,660	4,670	4,480	6,880	3,630	5,550	7,330	6,410	6,000	9,000
占总产量的比重	%	38.07	37.69	35.58	42.01	37.21	41.67	44.90	29.97	34.17	39.23	35.41	35.71	40.44
糖用甜菜	万吨	1,740	2,290	3,070	5,100	5,220	4,150	7,610	6,750	6,530	7,140	6,430	6,800	
占总产量的比重	%	96.66	98.7	99.03	93.75	90.46	94.1	93.7	93.3	91.7	90.4	89.05	89.0	
向日葵	万吨	150	180	230	260	230	300	390	390	430	460	440	380	
占总产量的比重	%	56.81	68.44	60.52	56.15	57.93	70.09	64.35	71.55	67.61	74.91	77.73	75.24	
土豆	万吨	860	540	590	700	710	800	1,110	990	1,060	1,120	1,150	1,110	1,540
占总产量的比重	%	11.1	7.47	8.21	8.14	8.37	11.14	11.86	11.21	11.57	11.60	12.40	14.17	14.29
农业劳动生产率指数	1940 年＝100	100	117	138	184	203	206	243	239	292	328	339	325	380
	1960 年＝100					100	101	120	118	144	161	166	159	186

① 系根据有关发展速度换算。
② 系 1941 年数字。
资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1965 年、1970 年、1972 年；《苏联农业统计汇编》1971 年版；《经互会成员国统计年鉴》1971 年、1972 年、1973 年；〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。

五、国营农场和集体农庄规模

项　　目	单　位	1950年	1960年	1965年	1969年	1970年	1971年	1972年
国营农场								
总　数	个	4,988	7,375	11,681	14,310	14,994	15,502	15,747
每个农场的平均职工数	人	344	745	663	612	593	594	592
每个农场的平均占有土地	万亩	…	39.90	36.90	32.10	31.20	…	…
每个农场的平均播种面积	〃	…	13.50	11.40	9.75	9.30	9.14	9.20
每个农场的平均拖拉机数	15匹马力标准台	26	103	114	118	123	125	128
每个农场的平均联合收割机数	台	7	28	23	20	20	20	20
每个农场的平均载重汽车数	辆	8	32	29	26	25	25	26
集体农庄								
总　数①	万个	12.37	4.49	3.69	3.47	3.36	3.28	3.21
每个农庄的平均户数	户	165	391	426	427	435	439	443
每个农庄的平均参加劳动人数	人		485	504	495	497	497	501
每个农庄的平均占有土地	万亩	4.59	9.67	9.15	9.00	9.15	9.30	9.30
每个农庄的平均耕地面积	〃		4.44	4.50	4.65	4.80	4.80	4.80
每个农庄的播种面积	〃		4.05	4.35		4.50	4.50	4.65
每个农庄的平均拖拉机数②	15匹马力标准台	6	23	38	55	60	63	67
每个农庄的平均联合收割机数②	台		6	6	8	9	9	9
每个农庄的载重汽车数②	辆		9	13	16	17	17	18

① 包括捕鱼农庄数。　② 包括机器拖拉机站的拥有量。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1958年、1962年、1967年、1970年、1972年。

六、播　种　面　积

（各类经济）

	1940年		1950年		1960年		1965年		1969年		1970年		1971年		1972年	
	播种面积（百万公顷）	占总面积的%	播种面积（百万公顷）	占总面积的%	播种面积（百万公顷）	占总面积的%	播种面积（百万公顷）	占总面积的%	播种面积（百万公顷）	占总面积的%	播种面积（百万公顷）	占总面积的%	播种面积（百万公顷）	占总面积的%	播种面积（百万公顷）	占总面积的%
播种面积总数	150.6	100	146.3	100	203.0	100	209.1	100	203.6	100	206.7	100	207.3	100	210.7	100
谷物	110.7	73.5	102.9	70.3	115.6	56.9	128.0	61.2	122.7	58.8	119.3	57.7	117.9	56.9	120.1	57.0
秋播谷物	38.2	25.4	36.5	24.9	29.4	14.5	37.2	17.8	24.5	11.7	29.8	14.4	31.5	15.2	24.4	11.6
春播谷物	72.5	48.1	66.4	45.4	86.2	42.4	90.8	43.4	98.2	47.1	89.5	43.3	86.4	41.7	95.7	45.4
技术作物	11.8	7.9	12.2	8.4	13.1	6.4	15.3	7.3	14.4	6.9	14.5	7.0	14.3	6.9	14.4	6.8
瓜类作物——土豆和蔬菜	10.0	6.6	10.5	7.1	11.2	5.5	10.6	5.1	10.0	4.8	10.1	4.9	9.9	4.8	10.1	4.8
饲料作物	18.1	12.0	20.7	14.2	63.1	31.2	55.2	26.4	61.5	29.5	62.8	30.4	65.2	31.4	66.1	31.4

资料来源：根据《苏联国民经济统计年鉴》1970年和1972年数字计算。

七、国　内　商　业

	单　位	1940年	1953年	1958年	1959年	1960年	1964年	1965年	1969年	1970年	1971年	1972年	1973年
零售商品流转总额	亿卢布	204.08		718.20	755.23	822.55	1,002.61	1,083.62	1,485.99	1,594.08	1,696.77	1,807.22	1,903.00①
国营和合作社零售商品流转额	〃	175.08	430.70	677.20	719.23	785.55	963.61	1,047.62	1,443.99	1,552.08	1,655.77	1,764.22	1,842.0
集体农庄市场出售的农产品总额	〃	29	49②	41	36	37	39	36	42	42	41	43	61①
消费品零售物价指数	1940年＝100	100		141	140	139	141	140	139	139	139	139	139
零售商业流转费用率	%	8.21	6.78②	6.59	5.68	5.74	6.22	6.61	6.97	6.94	6.83	6.72	

① 系根据有关发展速度换算。

② 系1950年数字。

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1966年、1970年、1972年；〔苏〕《经济报》1973年第5期。

八、对　外　贸　易*

（按当年价格计算，单位：百万卢布）

	1946 年	1950 年	1955 年	1960 年	1965 年	1970 年	1971 年	1972 年	1973 年
流转总额	1,280.3	2,925.5	5,838.5	10,072.9	14,609.7	22,078.6	23,657.5	26,043.6	31,342.6
出口总额	588.3	1,615.2	3,084.0	5,007.3	7,357.2	11,520.1	12,425.6	12,734.4	15,801.8
进口总额	692.0	1,310.3	2,754.5	5,065.6	7,252.5	10,558.5	11,231.9	13,309.2	15,540.8
"经互会"国家									
流转额	519.7	1,678.6	3,109.4	5,343.3	8,472.6	12,283.9	13,285.3	15,522.7	16,922.0
出口	271.3	899.5	1,612.9	2,806.0	4,211.5	6,260.9	6,681.1	7,553.2	8,310.7
进口	248.4	779.1	1,496.5	2,537.3	4,261.1	6,023.0	6,604.2	7,969.5	8,611.3
工业发达的资本主义国家									
流转额	491.0	440.2	904.3	1,917.3	2,815.6	4,694.2	5,083.2	5,881.6	8,339.0
出口	209.1	235.9	502.5	913.3	1,346.1	2,154.1	2,482.3	2,440.9	3,749.9
进口	281.9	204.3	401.8	1,004.0	1,469.5	2,540.1	2,600.9	3,440.7	4,589.1
发展中国家									
流转额	91.7	112.5	304.0	784.8	1,744.5	2,981.3	3,097.9	3,357.9	4,671.8
出口	38.7	29.1	127.8	303.7	1,010.4	1,835.7	1,827.2	2,007.9	2,936.5
进口	53.0	83.4	176.2	481.1	734.1	1,145.6	1,270.7	1,350.0	1,735.3

* 本表中除总额外，其他各项均不包括苏联同中、越、朝、阿尔巴尼亚（1962 年起）以及南斯拉夫等的贸易数字。

资料来源：《1918—1966 年苏联对外贸易统计汇编》；〔苏〕《对外贸易》附刊《苏联对外贸易统计概览》1970—1973 年。

九、财　　政

项　　目	单　位	1940年	1953年	1958年	1959年	1960年	1964年	1965 年	1969 年	1970 年	1971 年	1972 年	1973 年
预算收入	亿卢布	180	539.8	672.3	740.1	771.0	944.0	1,023.0	1,400.0	1,567.0	1,660.0	1,751.0	1,817.0
预算收入占国民收入比重	%		53.7	52.6	54.3	53.1	52.0	52.8	53.4	54.0	54.4	55.9	54.5
预算支出	亿卢布	174	514.7	642.7	704.0	731.0	922.0	1,016.0	1,385.0	1,546.0	1,642.0	1,732.0	1,815.0
预算支出占国民收入比重	%		51.2	50.3	51.7	50.4	50.8	52.5	52.8	53.3	53.8	55.3	54.5
企业和经济组织的利润	亿卢布	32.69	86.40	201.1	229.7	252.0	348.85	370.0	726.93	869.89	901.48	934.45	
企业和经济组织的周转税	亿卢布	105.9	243.6	304.5	310.7	313.0	366.94	387.0	445.0	494.0	545.0	556.0	

资料来源：《苏联国民经济统计年鉴》1962 年、1964 年、1965 年、1970 年、1972 年。
《苏联国民经济纪念统计年鉴》（1922—1972 年）。
〔苏〕《经济报》1974 年第 5 期。