

# 西德的壟斷資本主義

叶·列·赫麦尔茨卡娅著

叶林译

世界知識出版社

1962年·北京

# 目 录

緒 論	1
第一章 战后初期西德发展的特点	13
战争結束以后西德的生产水平和工业潜力	13
美国国家补助所起的作用	21
西德生产恢复战前水平	26
第二章 生产和資本集中的新阶段	41
生产集中	41
資本的积聚和集中	52
第三章 德意志联邦共和国最大的壟断組織概況	61
魯尔的“七大公司”	65
化学、电气技术和汽車康采恩	87
輕工业壟断組織	101
第四章 西德財政資本及其組織形式	107
銀行壟断組織与金融寡头	107
壟断联合組織和企业家联合会	117
第五章 西德的国家壟断資本主义	133
国家政权在国民收入再分配中所起的作用	
国家的直接投资撥款	138
国家对壟断資本进行財政援助的間接方式	145
农业中的国家壟断調节	154
国家所有制	162
第六章 战后德意志联邦共和国經濟高漲的因素	173
經濟周期过程	173
积累和消費	185
固定資本的更新和扩大 国内市場和国外市場	195

<b>第七章</b>	<b>德意志联邦共和国在资本主义世界经济体系中的地位</b> .....	213
	德意志联邦共和国在资本主义国家工业生产中的地位 .....	213
	德意志联邦共和国在世界资本主义市场中的地位 .....	222
<b>第八章</b>	<b>西德资本和外国资本的交織</b> .....	249
	西德经济中的外国资本 .....	249
	西德壟断組織国际关系的发展 .....	261
<b>第九章</b>	<b>西欧国际协定中的西德壟断资本主义</b> .....	270
	德意志联邦共和国财政资本和所謂“欧洲整体化” .....	270
	德意志联邦共和国壟断組織与“共同市場” .....	282
<b>第十章</b>	<b>資本輸出和西德对經濟不发达国家的扩張</b> .....	297
	資本輸出及其形式与趋向 .....	297
	西德資本向不发达国家的渗入 .....	309
	所謂“克虏伯主义” .....	324
<b>第十一章</b>	<b>德意志联邦共和国壟断資本与德国統一問題</b> .....	333
	德意志联邦共和国壟断資本主义的矛盾 .....	333
	解决德国問題的道路 .....	343
	<b>重要譯名中外文对照表</b> .....	349

## 緒 論

在研究美国、英国、法国和其他国家现代壟断資本主义的时候，不得不首先了解各个国家成立以来的历史条件，因为这些国家的兴起距我們今天都已經很久远了。可是西德的情况則是另外一回事。大家知道，德意志联邦共和国的成立只是第二次世界大战以后的事，是由于世界帝国主义强力分裂德国所产生的結果。

因此在研究西德壟断資本主义之前，必須首先提出有关西德酝酿成立过程中历史条件的簡短資料。

直到十九世紀下半叶德国才統一起来，并且不是通过自下而上的民主方式，而是通过自上而下的普魯士的官僚主义方式。在随后的发展过程中，反动的普魯士地主貴族和財政資本寡头的联盟在霍亨索倫王朝<sup>①</sup>占居的統治势力，对于德国和整个欧洲的命运起了极其不良的恶果。

德国帝国主义一开始就是一个具有特別侵略性的帝国主义。它拥有非常强大的軍事和政治暴力的工具，即反动的国家机构和具有悠久的普魯士专制官僚傳統的、高度发展的軍国主义机器。在資本主义壟断阶段的条件下，当主要大国重新瓜分世界的斗争使全世界范围内的武装冲突迫在眉睫的时候，德国帝国主义的这些特点确定了在第一次世界大战，特别是在第二次世界大战中德国所起的作用。

大家知道，通过革命从資本主义过渡到社会主义的偉大历史过程，乃是当代的基本內容。社会发展的規律使这个过程成为必

<sup>①</sup> 霍亨索倫王朝(Hohenzollern)指 1871—1918 年的德意志帝国。——譯者

然的和絕對不可避免的。資本主義和社會主義之間力量對比關係的巨大演進，大大限制了世界帝國主義阻撓這個客觀規律過程的可能性。

可是帝國主義反動勢力並不甘心就此讓位，它們力圖抓住一切可能抓住的東西。當在某一個國家里，帝國主義反動勢力無法維持自己的統治的時候，它們就實行分裂這個國家。

現代帝國主義對於朝鮮和越南人民方面，以及對於歐洲最大的國家之一的德國人民方面，就起了這種分裂國家的作用。

二十世紀中期分裂德國的這類過程的基礎正是這樣的。為了使讀者對於分裂德國的具體情況有個概念，必須追述不久前所發生的一系列事實。

論述兩次世界大戰之間這個時期的國際政治和經濟關係問題，以及關於凡爾賽體系的特徵問題的書籍真是汗牛充棟。在這些書籍裏面對一些歷史事件和一些最尖銳的問題的觀點往往存在着極大的分歧和矛盾。然而有一個事實却是毫無疑問和沒有爭執的，就是在第一次世界大戰中遭到失敗的德國帝國主義能夠在短期內重新站立起來，並且又成為一股侵略勢力。德國壟斷資本的巨頭們乘勢利用了西方各大國政策的反蘇趨向，以及它們之間的帝國主義矛盾，以達到自己的目的。德國壟斷組織依靠外援，主要是美國，重新恢復了自己的經濟潛力，隨後希特勒上台又宣布了打算重新瓜分世界的野心。

另外一些事實也是眾所周知的，即在這個期間，當新的世界大戰的威脅越來越明顯的時候，西方大國的領導集團卻執行了在史書上稱為慕尼黑政策的這種近視策略。這種政策的目的是在於把希特勒德國的侵略矛頭引向東方，用來反對蘇聯。為此目的，西方國家不僅容忍了，甚至还鼓勵了希特勒所奉行的敲詐勒索政策，並且容許了希特勒德國的直接侵略行動。例如，侵占奧地利，以及隨後侵占捷克斯洛伐克。

可是事件的進展擊破了慕尼黑主義者的打算：希特勒德國掀

起了反对西方各大国的战争。在短短的时期内，它就攻克了许多西欧小国，随后并降服了法国。只有在此之后，希特勒才开始向苏联进军。那时，在反法西斯侵略的斗争中结成了反希特勒联盟，苏联、美国、英国和其他许多遭受德国及其同伙进攻的国家纷纷加入联盟。

反希特勒联盟的出现具有巨大的历史意义，在这个联盟中团结了各种不同社会经济制度的国家。这个联盟的建立，以及参加国在战时的合作，对那些否认不同社会制度的国家和平共处原则的帝国主义反动势力的立场给予了决定性的打击。

然而同时却必须注意到，就在战争时期，反希特勒联盟参加者之间对于确定战争的目的方面，以及对于战后建立和平的任务之了解方面，业已存在了根本的分歧。

苏联在为争取彻底消灭法西斯主义、解放被奴役的各国人民和创造根除法西斯侵略复活可能性的条件而斗争。全世界的人民都完全赞同这些目的。为此，战争才成为反法西斯的解放战争；全世界人民力图尽快彻底粉碎法西斯主义。

加入反希特勒联盟的西方大国帝国主义集团的打算与此完全不同。美英帝国主义者力图利用战争来消除德日两国在世界市场上的竞争，它们并没有担负起根除反动势力的任务。它们把战争看作是镇压工人运动和民族解放运动，特别是极力削弱苏联的手段。

这些计划确定了在1939年第二次世界大战爆发至1941年希特勒进攻苏联这段时间西方大国帝国主义集团的政策和战略本质。事实上，它们一方面避免对希特勒德国作任何军事行动，并不遗余力地使德国指戈东向。

当希特勒向苏联进攻以后，西方大国利用一切借口拖延开辟第二战场。西方国家拒不履行它们对苏联方面承担的同盟义务，打算在苏联对希特勒德国单独作战中来削弱这个社会主义国家。

在战争进行的年代里，当苏军英勇地单独同希特勒德国及其

同伙的军队作战的时候。在英国和德国代表之間，以及在美国和德国代表之間，先后就簽訂单独和約問題进行了单独談判。英国人和美国人不得苏联的同意背地里进行的这种談判，是对同盟义务和責任的基本要求的破坏。

末了，大家知道，1944—1945年冬季德国在阿登地区<sup>①</sup>展开反攻之后，希特勒军队实际上只是对英美联军进行非常微弱的抵抗，而自从萊因河盟军力量加强之时起，希特勒军在西綫上几乎完全停止了厮杀。希特勒和他的将军們已經毫不掩飾他們实际上放棄了西綫，而极力使德军繼續在东綫进行疯狂的抵抗。

在解决战后德国命运的問題上，特別清楚地表现了反希特勒联盟各大国之間对于确定战争目的方面所存在的意見分歧。

苏联在战争时期宣布了自己的目的在于解放被希特勒匪军侵占的領土，消灭法西斯侵略者，从希特勒强盗手里解放欧洲其他各国人民，并創立条件消除德国恢复侵略的可能性，与此同时，苏联也向全世界宣布了自己对战后安排德国問題的观点。

苏联所据的立場是：必須在希特勒制度和德国人民之間加以区别。希特勒匪帮的国家应予消灭，法西斯主义必須根除，必須采取有效措施防止任何形式的德国法西斯主义和复仇主义复活的可能。这些措施当然意味着首先要消灭德国帝国主义和軍国主义的經濟基础。德国必須对遭受希特勒侵略的国家所造成的破坏的恢复工作做出一定的貢獻。同时苏联坚决地着重指出它的目的决不包括消灭或者分裂德国的企图。德国人民絕對有权統一自己的国家，但这个国家必須是爱好和平的和民主的，并且不致威胁邻国。

西方壟断集团在有关解决战后德国問題所持的观点是完全另外一个样子了。这些集团所关心的是破坏德国的实力，削弱世界市場上德国的竞争力，因而它們决无意于从法西斯主义和侵略的体现者的反动势力統治下把德国和其他国家解放出来。当然它們

---

① 法国东北部一省。——譯者

也决不打算在德国和在其它欧洲国家实行根本的民主改革。西方大国帝国主义集团主要的目的就是不惜任何代价以防止德国实行民主的可能性。

西方大国为了达到这个目的，提出了分裂德国的主張。早在1941年12月美英领导人的华盛顿會議就已討論了这个主張。随后不仅在各次秘密談判中，而且在美国和英国的书籍和期刊上都提出了分裂德国計劃的不同方案。

在战争时期举行的历次盟国會議上，苏联方面拒絕了倫敦和华盛顿代表关于分裂德国的建議，苏联的立場是主張尽速粉碎法西斯主义和建立可靠的基础，以便在战后为了维护巩固的持久和平而进行相应的調整。1943年底三大国领导人所举行的德黑兰會議是这条道路上的重要关键。随后在1945年2月的克里米亚(雅尔塔)會議，和在1945年7—8月間的波茨坦(柏林)會議上，通过了建立战后国际合作基础的决議。

在战争时期，反希特勒联盟各大国进行了談判，協議在战胜法西斯德国以后，必須在一定的時間內占領德国的領土，以保证德国再不能破坏和平。在这个时期也确定了占領德国的目的为：消灭德国軍国主义、鏟除納粹主义、消灭德国軍事工业潜力、严惩战犯、賠償遭受希特勒德国侵略的牺牲者所受損失、德意志人民政治生活和社会生活的民主化，此外并通过了为未来的和平与全世界安全所必需的其他一些措施。

苏联、美国 and 英国政府首腦的波茨坦會議上——随后还有法国参加——通过的議定书，規定了战后安排德国問題的广泛計劃。

为了和平民主目的而簽訂的波茨坦議定书旨在建立条件，以便永远消除德国侵略的可能性。波茨坦會議的参加者承担了庄严的义务，誓求消除德国軍国主义和納粹主义，防止軍国主义和納粹主义死灰复燃的所有可能性，取消一切軍国主义和法西斯机构，推动各民主党派的活动。

波茨坦議定书規定了反对壟断联合組織的专门措施，因为这



些組織是希特勒侵略的真正組織者和鼓動者。為了消滅德國軍國主義的經濟基礎，決定“德國經濟應早日分散，以消滅目前經濟力量因‘卡特勒’‘辛迪加’‘托辣斯’及其他壟斷辦法而造成之過分集中的現象”。

波茨坦議定書確定了德國經濟和政治統一的這個極其重要的原則，議定書規定，“在占領期間中，德國應被視為一個經濟單位”，並載明要建立德國中央行政部門。

在波茨坦議定書中宣布了對德國實行和平民主改革的任務，使其轉變成為一個愛好和平的民主國家。議定書中宣稱：“準備使德國政治生活在民主基礎上獲得重新建立；並使德國將來在國際生活上參與和平合作。”

由此可見，波茨坦議定書的原則是與下述統一目標相互配合結成體的，即防止德國軍國主義對和平帶來新的威脅的可能性，同時也滿足德國人民本身的根本利益。

第二次世界大戰的結局不僅出乎世界帝國主義反動派的預料之外，而打翻了它們的一切打算。德國法西斯主義遭到空前的慘敗。另一方面，蘇聯承擔了戰爭的主要重擔，它光榮地經歷了最偉大的考驗。蘇聯人民在短暫的時間內消除了戰爭的惡果，完全恢復並高速度地繼續發展了國民經濟。蘇聯的實力、它在國際舞台上的比重，以及它在全世界人民心目中的威望，都在迅速增長。歐亞兩洲的許多人民，包括偉大的中國人民，紛紛擺脫了資本主義體系，並且走上了建設社會主義的道路。社會主義業已超出一國的範圍，變成一個世界體系。所有這一切標誌着社會主義和資本主義在世界舞台上力量的對比關係的根本改變。

可是以侵略成性的美國壟斷集團為首的世界帝國主義勢力，卻不願承認這個不可避免的历史進程。在第二次世界大戰結束以後，美國帝國主義便着手執行一個樹立世界霸權的狂妄計劃。

華盛頓的外交方面，在英國、法國和西歐其他資本主義國家的支持下，開始走上了執行“實力地位”政策和“冷戰”政策的道路。下

述一些事实乃是从过去与苏联合作轉而进行反对社会主义国家和所有現代进步势力的“冷战”政策道路的关键，那就是：1946年3月丘吉尔的富尔頓演讲、一年以后（1947年3月）所提出的“杜魯門主义”、1948年6月通过的“馬歇尔計劃”，末了还有1949年4月建立的侵略性的北大西洋集团。

西方各大国轉入“冷战”的道路首先最清楚地表現在它們对待德国问题的政策上。帝国主义陣营重新打算恢复德国軍国主义作为自己的实力据点。

西方大国的单独行动代替了盟国之間在德国问题上的协商政策。由于轉行“冷战”政策的結果，西方大国在对待德国的关系方面所采取的方針直接違反了在克里米亚和波茨坦會議上所宣布的那些任务。这个方針旨在分裂德国，把德国的西半部变成德国軍国主义和反动势力复活的温床，变成侵略集团最重要的組成部分和基地，而这个集团却挂上了所謂“大西洋共同体”的幌子。

早在丘吉尔的富尔頓演讲时，当他提出美、英統治世界計劃的时候，他宣称，美国对欧洲政策的基本原则应该是恢复軍国主义的德国。接着丘吉尔又建議修改波茨坦賠償計劃，恢复德国軍事工业潜力，放棄在德国实行肃清納粹主义的政策，廢除波茨坦會議关于战后德国东部边界的决定。

美国当局同它的英、法伙伴不仅共同破坏了在西德肃清納粹主义，还破坏了盟国关于消灭德国軍事潜力和关于德国賠償的共同協議的决定。早在1945年12月美国国务院就公布了一項声明，这个声明标志着对于德国賠償的波茨坦議定书的破坏。美国国务院声称，美国政府打算“修改”，也就是說要廢除有关德国对苏联以及遭受希特勒侵略的其他各国的賠償办法。也在这个声明中，提出了恢复德国軍事工业的方針。

大战結束后不久，华尔街的壟断組織馬上就公开同自己的对手——德国西部的德国工业家和銀行家——进行接触，并对他們加以广泛的庇护。

德国壟断資本家和他們的政治走狗是对波茨坦議定书实行怠工的衷心倡导者。而当西方各大国认为对分裂德国还应适当加以掩飾的时候，他們就已公开提出了分裂德国的方針，主其事者是卸任市长康拉德·阿登納。早在1945年10月5日——即距离波茨坦議定书生效之日才两个月——阿登納就在接見美国通訊社“美联社”記者时宣称，“最好立即在西部三个地区<sup>①</sup>建立一个联邦国家，并且在經濟上尽可能同法国和比利时保持紧密联系”。

制鉀工业巨头萊赫堡在1946年3月就建議德国資本家同西方大国資本家建立軍事和經濟联盟。馬克留·萊赫堡在当时的一封信中宣称，他的計劃得到了巴伐利亚的部長們艾克哈德和台哈尔的支持。1946年5月美国新聞記者約翰遜在报道他訪問鋼铁托辣斯的代表拉尔时的談話时写道，拉尔公开提出他的下述要求：“1. 廢除波茨坦議定书；2. 拒絕四强在德国問題上的合作，贊成建立两个德国，德国的西半部应该成为反对苏联的前哨地带”。

1946年3月四大国代表組成的管制委员会批准了德国工业水平的計劃，这个計劃規定在最初几年內，生产能力要比战前大大縮减，办法是縮减軍事工业部門。这个計劃着重发展和平工业。可是西方大国虽然不敢反对这个計劃所本的原則，却对計劃的实行加以怠工。它們极力削弱德国和平經濟，因为害怕它在世界市場上同自己竞争，与此同时則反对縮减軍事工业，因为这是同恢复軍国主义德国的計劃不相容的。

由于采取恢复德国帝国主义的方針，西方大国的統治集团开始对自己所承担的和平調节对德关系的义务感到厌烦。

忠实于波茨坦議定书义务的苏联，早在1946年12月間就提出了准备同德国簽訂和約。在1947年3—4月間举行的莫斯科外长會議上討論了这一問題。随后在1947年11—12月間召开的倫敦外长會議上又繼續了这一問題的討論。在这次會議上，苏联政

<sup>①</sup> 即美、英、法三国占領区。——譯者

府建議不要拖延根据波茨坦會議的決定着手建立全德的民主政府。同德國簽訂和約將為結束對這個國家的占領狀態開辟可能性，並可在一定期間把所有四大國的占領軍從德國境內撤出。

可是西方大國的代表拒絕了蘇聯關於準備同德國簽訂和約的建議。倫敦外長會議因美國代表團的極力作梗而陷於決裂，美國代表團在會議上提出預先準備好的對德問題的一個相反的計劃——即分裂德國，並在德國西部成立單獨國家的計劃。“泰晤士報”在倫敦會議的前夕寫道：“在目前，顯然通過某一種方式分裂德國——但決不是作為暫時性的措施——，可以說是倫敦和華盛頓早經決定了的”。

西方大國是分階段有步驟地來實施分裂德國的計劃。雖然在適當的時候，它們不得不在世界公眾輿論面前虛偽地加以掩飾，但實際上西方大國的統治集團從來也沒有放棄過這一計劃。

例如，在前西德占領軍總督克萊將軍的回憶錄中就公開了杜魯門總統 1945 年 5 月 10 日簽署的第 1067 號命令的秘密。在這個命令中直截了當地說道：“軍事管制的目的從一開始就應該是準備今後分裂德國”。

1946 年 7 月，美國統治集團公布了國務院致駐德美軍總司令的一個指令，在指令中建議把德國所有其餘占領區“歸併”到美國占領區，並建立在美國庇護下的“德國經濟統一體”。從而在分裂德國的道路上邁進一大步。

事先取得倫敦同意的這一步驟的目的在於建立英、美聯合占領區，這個占領區設有特殊的行政和經濟機構。建立“聯合占領區”的計劃是在 1946 年年底實現的。

進一步分裂德國的措施是與“馬歇爾計劃”有關的。在這個計劃中，首先對德國西部地區給予優惠條件。這個計劃所採取的方針是首先恢復德國帝國主義。為此目的的一些措施較之遭受德國侵略的各國的任何申請更受到偏愛。

• 1948 年 3 月 23 日—6 月 1 日在倫敦召開的討論德國問題的

美、英、法单方會議，乃是分裂德國的重要步驟。這次會議的參加國還有比荷盧同盟三國。會上通過了關於在政治上使德國西部分離的決定，並規定由德國反動派的代表組成政府。

美國分裂德國並把德國西部變成新的國際糾紛製造所的政策，是和蘇聯所堅持的和平政策背道而馳的，蘇聯實行的政策在於執行波茨坦會議關於德國民主化和肅清軍國主義的決定。蘇聯一貫維護民主世界的原則，這些原則是同所有各國人民的利益及願望符合的，因而它堅決主張合理而明智地解決德國問題。

1948年6月在華沙召開的八國外長會議——蘇聯、阿爾巴尼亞、保加利亞、捷克斯洛伐克、南斯拉夫、波蘭、羅馬尼亞和匈牙利——針對着恢復德國帝國主義的倫敦計劃提出了解決德國問題的民主方式。在八國外長的聲明中提出了根據波茨坦決定成立臨時的全德民主和平政府的建議，並建議同德國簽訂和約，以便在和約締結後一年內所有各國的駐德占領軍撤出這個國家。

西方大國不顧各國人民的願望，加緊實行分裂德國的計劃。1948年6月在西德實行了單獨的幣制改革，其目的在於在經濟方面使西部地区同东部隔离开来。1948年9月成立了“議會委員會”，在這個委員會中負責制訂分立的西德國家的憲法。

在1949年4月4日簽訂北大西洋公約之後，德國的分裂業已很快接近完成。接着於4月8日在華盛頓公布了美、英、法三國外長的聯合公報。在這個公報中宣稱，部長們同意並決定把“占領法規”移交設在波恩的德國“議會委員會”。

1949年5月在巴黎再次召開四大國外長會議。蘇聯代表團在這次會議上採取了新的步驟，以求防止德國的分裂。蘇聯代表團建議以三個月為期，制訂出對德和約草案。這個計劃草案應該規定，在簽訂和約一年之後，所有各國占領軍從德國撤退出去。蘇聯代表團並建議由德國東部和西部地区原有經濟組織的代表組成全德國務會議，這個機構將是統一的經濟和行政中心，具有全德政府的職能，並保證德國沿着統一的道路繼續發展。可是，在四國外長

巴黎会晤之前，西德政府的建立就业已完成。

1949年5月通过了德意志联邦共和国基本法(宪法)，8月进行联邦议院选举，9月成立了德意志联邦共和国政府。这样一来，最后完成了把德国分裂成两部分，分裂德国的计划终于实现。

把德国人民民主力量团结在自己队伍中的民主德国全国阵线，宣布了自己争取统一德国的决心，争取成立统一的、独立的、爱好和平的民主国家，争取和平，反对把德国卷入西方帝国主义的侵略阵营。1949年10月7日在柏林成立了德意志民主共和国。

德意志民主共和国的建立是符合德国人民和全世界人民利益的行动。

两个德国的发展道路是不相同的。在德意志联邦共和国，垄断资本主义完全恢复了自己的统治。与此相反，在德意志民主共和国，由于进行了彻底的社会、经济改革，消灭了以垄断组织为代表的反动势力的社会基础，工农政权在德国统一社会党的领导下保证了劳动群众走上建设社会主义的道路。

战后德国安排问题步入了一个新阶段。正如前一个阶段一样，在德国问题上国际政策的两个方针的斗争仍然继续下来了。一个是苏联和其他爱好和平的国家所持的方针，这个方针在于恢复统一的德国为一个爱好和平的民主国家。另一个是西方国家所采取的方针，其目的是保持和进一步加深德国的分裂。在存在着两个德国国家——即德意志联邦共和国和德意志民主共和国——的情况下，恢复德国统一的唯一现实道路就是由德国人民自己来解决他们的国家生活的这一重大问题。

\* \* \*

西德垄断资本复活的原因在于，资本主义国家的帝国主义反动派的主要力量决定不惜任何代价在德国领土的这一部分避免资本主义制度的死亡，只要这块领土还掌握在它们的手里。

同时也不能忘记，美国财政资本打算彻底把自己的德国伙伴从一个竞争者变成自己的附庸。正如同以后的事实所显示的那

样，这个打算看来也是不现实的。复活起来的莱因和鲁尔壟断組織又很快地重新回到帝国主义竞争的舞台，并且力求在这个舞台上起着独立的作用。

在这样錯綜复杂的矛盾因素的条件下形成的西德国家，它的国内经济发展，以及它在世界资本主义体系中的地位，便有了許多与众不同的特征，在下面各章我們將詳述这些特征。

## 第一章

### 战后初期西德发展的特点

#### 战争结束以后西德的生产水平和工业潜力

在評述第二次世界大战结束以后的最初几年西德工业情况的时候，必須首先考虑到下述相当重要的事实，即在战前的年代里，德国工业生产有了很大的增长。当1937—1938年西欧許多国家和美国的經濟危机造成投資縮减，工业生产实力停止增长和工业产值减退的时候，而在希特勒德国由于备战的緣故而大多数重工业部門实力则有所扩大。1938—1939年德国工业产量比1936年增长了27%，机器制造业增长了80%，电力工业增长了93%<sup>①</sup>。

1936—1939年間，在冶金工业和金屬加工工业部門中，在許多化学工业部門（合成燃料和潤滑油、合成橡胶、人造纖維），在电力工业和某些其他重工业部門中，生产实力都有很大的增长。机床大多更新了，机床的总数也有所增长。例如，在金屬加工工业中，在这几年里机床总数从125万台，增长到160万台。

即使在大战的几年間，德国工业的生产实力仍旧繼續增长，但1944年的投資額只占到1938年的40%。工业建設量急剧縮减，可是设备的投資水平仍然很高。在1941—1942年間，設備投資額超过40亿馬克（1938年为29亿馬克）。甚至在1944年，設備投資額也达到26亿馬克，即只稍逊于战前最后一年的水平。

与軍事生产有关的其他工业部門的实力也有所增长。从1940

<sup>①</sup> “1939—1945年德国的战时工业”三联书店1959年版第12—13頁。



### 金屬加工机床总数

(单位: 千台)①

机 床 类 别	1938年	1940年	1945年
金屬切削机床	900	1,178	1,737—1,233
金屬切削和鍛压机床	1,281	1,577	2,316—1,776
所有金屬加工机床	1,614	—	1,594—2,143

① “大战以来欧洲的经济概况”(“Economic Survey of Europe since the War”) 1953年日内瓦英文版第2—3页。

年年初至1944年,一般用途的电站发电能力增加了35%,电工鋼的生产增长了75%①。在1940年尚有一些合成汽油、橡胶及人造纖維工厂投入生产。直到大战的最后几个月里,生产实力一直在繼續扩大。

在美国和英国的許多有关德国战时經濟問題的著作中指出,在战争的年代里德国工业生产实力还具有相当多的未利用的潜力。特别是在許多极其重要的工业部門,例如机器制造业,絕大多数盛行一班工作制,这就可以证明这一点。

在大战的最初阶段,德国工业生产实力的利用就感到不够。早在1940年,德国工业的产量就比1939年縮减了,而在1941年也只有微小的回升。在这种情况下,必須注意到战时德国的官方統計在綜合資料中沒有分出有关奥地利(1938年被德国占領)、捷克斯洛伐克和在战争期間被占領的各国工业生产量所占份額的資料。因此对德国本土工业生产量也无法精确定。可是大家都很清楚,在德国本土,某些重工业部門,例如采煤和煉鋼部門的产量,在整个大战期間都低于大战前夕所达到的最高水平。

在其他重工业部門中,生产能力也有一定程度利用不足的现象,至于輕工业,則更是如此,因为每逢“总动员”高潮一来,这方面的生产就要縮减。

① “1939—1945年德国的战时工业”第59—60页。

1944年3月間，德国的軍事生产达到了最高峰。在这种增长的同时，所有其他工业部門的生产却見下降，其中也包括供应軍火生产所必需的各种原材料的生产。在第一次世界大战期間，德国的战时經濟中也呈現这种趋向。虽然希特勒德国依靠了占領各国的資源，但它还是不能避免这种趋向。

大家都知道，至于德国工业由于轰炸而遭到的直接破坏，其后果远不是那么惊人的惨重，并不象在战时許多西方报刊通常所描述的。空战使西德許多城市的住宅变成廢墟。运输网也遭到严重的破坏，这是希特勒战争机器破坏前夕德国工业陷于瘫痪的重要原因之一。可是，住宅和交通運輸方面受到的破坏，要比工业企业所受損失大到无可比拟。在战争剛結束，所有西德經濟的观察家都指出了这一事实。

英、美空軍所庇护的首先是美国壟断組織最感到兴趣的那些企业。在亨利·摩根紹的名著“德国是我們的問題”一书中列举了許多类似的例子。例如，科隆的福特工厂也和著名的科隆大教堂一样，享有“不可侵犯”的权利；魯塞海姆的奥佩尔汽車工厂，以及霍斯特化学联合工厂，都被认作是极端安全的地带。因此当地居民往往利用它們作为防空洞，諸如此类的例子不胜枚举<sup>①</sup>。

英美战略空軍把自己的火力集中在所謂“軍火生产的关键性部門”，而很少注意重工业本身。例如，据美国战略轰炸空軍司令部的证明，冶金工厂一般都不是轰炸的主要目标。鋼铁托辣斯总經理保罗·馬立在盟国軍管机关的供詞中宣称，只有部分炼鋼厂遭受比較重大的損失，而这种情况只是在轰炸其他目标，特别是轰炸合成汽油厂时，偶然波及的。下薩克森州薩尔茨吉特的一个冶金联合工厂，一般說来沒有受到空襲，这座工厂是在大战前夕建

<sup>①</sup> 參閱亨利·摩根紹：“德国是我們的問題”（H. Morgenthau, “Germany is our Problem”）紐約—倫敦1945年版第117頁；薩修里：“伊·格·法本化学工业公司”（P. Сэюри, \*ИГ Фарбениндустрі\*）莫斯科外国書籍出版社1948年版第39頁。

成的，其目的在于抵补魯尔区冶金工业因受空襲而可能受到的生产能力的损失。这座工厂所遭到的唯一的一次轰炸——只炸毁了該厂的一些次要设备——，是由于轰炸其他目标时偶然中彈的。其他的一些冶金工厂，主要是交通运输网——煤气和电力网、厂内运输綫——受到了轰炸。炼焦炉之所以往往受到轰炸，只是由于它被作为化学工业目标的緣故。

据美国战略轰炸空軍司令部的估計，全德境内連同被占領各国鋼铁工业遭受空襲所受損失只占全部生产能力的6%，而单就目前的西德領域說，則为12%左右。

根据美国方面的估計，有色冶金工业方面遭到的这种破坏也是轰炸的間接影响的結果，并且受到損害的也只是一些个别目标①。

据美国的調查材料，1945年，受轰炸影响的煤炭工业只减产2%，焦炭减产4%。魯尔矿区的地下矿井设备受到直接破坏的不超过12—18%②。

虽然化学工业属于空軍轰炸的重要目标，但正如美国专家們所承认的那样，“德国化学工业所受破坏的程度，远不是大家所相信的和假想的那样。根据我們的观察，可以得出如下的結論：在萊因地区、在魯尔区、在薩尔区，即使曾經遭到最严重轰炸的化学工厂，也可能在几个月之内恢复生产”③。

至于机器制造业，虽然按照美国的估計看来，截至战争結束为

---

① “鋼业”杂志(“Steel”)1945年9月24日；“金屬”杂志(“The Metal Bulletin”)1945年4月27日第3頁。值得注意的是，1944年秋季，在英国报刊上根据經濟作战部的声明广泛地散布了这样一种假想，即德国冶金工业由于空襲轰炸的結果，生铁生产能力損失达45%，鋼生产能力損失达40%。参閱“統計周报”杂志(“The Statist”)1944年10月8日第808頁。

② “魯尔的經濟”(“Экономика Рура”)莫斯科外国書籍出版社1948年版第75頁。

③ “化学和冶金工程”(“Chemical and Metallurgical Engineering”)1945年6月份第93頁。

止，受到轰炸所造成的損失大約减产 15% 左右。但实际損失要小得多，因为造成减产的主要是由于航空工厂被破坏的緣故。根据美方資料，由于 1944 年最猛烈轰炸的結果，金屬加工机床受到破坏和損伤的共約 6.5%，但損伤設備的大部分立即修复了，或者由儲备額中加以抵补了①。

早在 1945 年 12 月 12 日，伯恩斯坦上校在(美国)參議院軍事問題委员会的一个小組委员会上，关于德国工业遭受破坏的情况曾作如下的声明：“……在你过去根据各种調查材料所作的一些报告中指出，德国工业有 75% 安然无恙，或者在任何情况下，都是很容易恢复的。可是，据我个人的观察，实际上，75% 只是最低的數字。例如，对于‘伊·格·法本化学工业公司’說来，据我們的肯定看法，这个最低數字大約是 87%，即 87% 的企业可以立即投入生产；假使德国人再化費 3—6 个月的工夫进行修理工作，那末絕大部分企业都能够恢复工作”②。

在某些工业部門，由于拆迁工厂的結果，生产能力也稍見縮減。西方大国一方面力求最大限度地削弱自己的竞争者，同时却又不打算使西德的工业潜力显見縮減。最初規定的在德国西部各州拆迁工业企业的計劃，曾經一再加以修改，計劃数字一再縮小。在 1946 年預定要在 1947 年全年內拆迁的工厂数目，从 1,800 个削減到 859 个，随后再減至 700 个。在 1946—1950 年期間，德国西部地区一共拆迁了 697 个工业企业，而到 1950 年年底，拆迁工作則完全停頓了。

1951 年在布魯塞尔召开的盟国賠償委员会确定，西方各占領国从德国拆迁工业設備的价值为 68,000 万馬克。西德經濟学家們則认为比这个数字要大得多。据哈姆森教授最著名的一項估計，西德工业由于拆迁和被拿走的工业設備造成的損失为 13 亿至 14

① “大战以来欧洲的經濟概況” 1953 年日内瓦英文版第 2—3 頁。

② 据“关于德国帝国主义复活的白皮书”(“Белая книга о возрождении германского империализма”) 1952 年莫斯科外国書籍出版社版第 56 頁。

亿馬克(战前价格),由此而引起的生产能力的下降,約为战前水平的5.3—8%<sup>①</sup>。

就个别工业部門而論,造船业和鋼铁工业的生产能力縮减最多。根据哈姆森教授的估計,按个别种类的生产設備說——高炉、平炉、軋鋼——,被拿走的数目相当于1936年生产能力的10—25%。可是,必須注意到,拿1936年的水平来对比拆迁設備的数字显然是夸大了的,因为在1936年以后,鋼铁工业生产能力的增长。1947年在英占領区进行的一次調查,可以证明这种增长的幅度。

萊因区和威斯特伐利亚高炉与煉鋼炉数目<sup>②</sup>

設 备 种 类	1 9 3 6 年	1 9 4 7 年
高 炉	82	118
硷性轉炉和酸性轉炉	54	67
平炉(西門子—馬丁炉)	184	213

② “鋼铁工业統計年鑑”(“Statistisches Jahrbuch für die Eisen-und Stahlindustrie”) 1949—1950年第4、8頁。

根据哈姆森教授的資料,在精密机械和光学仪器企业中,生产实力的减退約达20%。合成燃料工厂生产能力的縮减大約也与此相仿。人造橡胶——丁苯橡胶——的生产能力縮减了10%。被运走的設備在化学工业方面,約为生产能力的6%,在有色冶金工业方面7%,在运输机器制造业方面8%。在其他工业部門的个别拆迁,損失都不大<sup>②</sup>。

① “拆迁的前夕”(“Am Abend der Demontage”) 1951年不来梅版第21—26頁。

② 在選擇拆迁对象的时候,英、法壟断資本家的意願起着巨大的作用,他們力图削弱自己在世界市場上的德国对手的竞争能力。下述事实在这方面可以作为典型的例子:在德国西南部地区的某些钟表工厂的拆迁,是在英国钟表工业联合会出口小組主席德·維·巴莱特的直接参加下进行的,巴莱特是“电钟有限公司”领导人之一。根据同一消息来源,“亨克尔公司”康采恩及其他公司所屬的一些肥皂厂被局部拆迁了,因为它们都是英荷康采恩“尤尼萊佛公司”在德国的子公司的竞争者。其他某些制药厂等企业,也有这种情况。

整个說来,各个工业部門的拆迁,对西德經濟恢复过程并未造成多大影响。拆迁工作大多是在1946—1948年間进行的,当时西德的工业生产水平还很低。在这个时期,許多被局部拆迁的企业,由于缺乏原料和电力而尚未开工,战争破坏尚未消除。

在魯尔的冶金企业中,杜伊斯堡—汉博恩的“奥古斯特·蒂森冶金工厂”遭受到最惨重的拆迁。在这家工厂里,被运走的机器设备达12万吨,其中大部分变成了廢铁。8座高炉中被拆毀了1座,拆走的设备还有3座混铁炉,所有的硷性轉炉車間和电冶車間、12座平炉中的8座,以及几乎所有的軋鋼设备。虽然如此,这家工厂还未大伤元气。为了恢复这些損失,約需花費4亿馬克。1955年年底,法国工业家訪問魯尔区代表团团长指出:“……假如把这个工厂所在的地点真正夷为平地的話,那末恢复工厂就需要10亿馬克以上。这6亿馬克的差額大部分包括‘各种地上和地下的设备’,并且是冶金工厂的主要财产,虽然这种情况叫人不容易看得出来,但这种财产的价值却超过被拆迁的其他财产价值”①。

評价战争破坏和拆迁所造成的真实后果,西德航空工业企业联合会的机关刊物引述的西德航空工业状况的资料是有代表性的。根据此項資料,在1956年年初,26家航空工业工厂占用的有效面积为60万平方米,雇佣工人达26,000人。如果在这个数目上再加上馬达制造业以及配件和零件生产部門所占有效面积,那末在获有适当的定貨的情况下,便有可能提供5万人的工作場所②。自战争結束到1957年为止,由于西德的航空工业方面沒有进行新的建設,所以这些数字可以证明,在这个工业部門,虽然遭受了轰炸和拆迁的損失,但仍旧保存了如此巨大的生产潜力。

① 迪第耳:“德国鋼铁工业的动向”,載“新工厂”杂志(“Où en est la siderurgie allemande?”, “L’Usine Nouvelle”)1955年第52期第7頁。

② 这些数字是根据航空工业联合会所屬会员提供的資料,經過十分仔細的分析而得出来的(据“德国經濟研究所报告”(“Deutsches Wirtschaftsinstitut”)1957年第23期第6頁)。

因此，在估計战后年代西德工业生产能力的時候，这个指标在不断提高，原是不足为奇的。在1947年，德国专家们估計，德国西部地区工业生产能力和战前（1936年）水平的68%。在1949年，即在制訂所謂“英美占領区的长期計劃”（在“馬歇尔計劃”的範圍內）的時候，对于这个指标的估計已經提高到90%，随后甚至提高到战前水平的103%。

1957年經濟研究所（西柏林）在发表的关于1924年至1956年西德工业固定資本价值的資料中，对西德在經濟恢复初期的固定資本的情况也作了与此接近的估計<sup>①</sup>。根据这项資料，西德工业固定資本由于战争破坏和拆迁所受的損失約为1938年的30%。但由于1938年以后对工业固定資本又作了巨額投資，因而1948年的工业固定資本价值只比1938年略少。

据該研究所的估計，1948年西德工业（电站除外）固定資本价值約为299亿馬克，而1938年則为297亿馬克。英国經濟学家巴納<sup>②</sup>在引用这些資料时指出，按照他們的算法，就战时和战后最初几年的情况来看，磨損机器設備扣除的标准是不足取信的。根据这种情由，巴納认为西德工业的固定資本在1948年甚至稍稍超过1938年是很有可能的。

尽管在經濟恢复中有着这些相当有利的先决条件，但在战争結束以后的二年多期間內西德工业生产的水平仍旧是很低的。

由此可見，在1946年德国西部地区的工业产值还没有达到战前水平的三分之一，而在1947年也只稍稍超过40%。

盟国对德管制委员会于1946年通过決議規定鋼年产量为580万吨。在1947年8月，西方各大国当局把这个水平提高为1,070万吨。实际上1946年只生产了260万吨，1947年也只生产了320

① “經濟研究季刊”（“Vierteljahresheft für Wirtschaftsforschung”）1957年第2期第192—193頁。

② 巴納：“英国对工业投資拖延了嗎？”（載“銀行家”（“Banker”）杂志1957年4月号第226頁）。

1945—1947年德国西部地区工业生产指数 (1936年=100)⊖

季  度	1945年		1946年			1947年		
	英占領区	美占領区	英占領区	美占領区	法占領区	英占領区	美占領区	法占領区
第一季度	—	—	28	28⊖	24	28	34	31
第二季度	—	—	30	34⊗	27	34	48	34
第三季度	—	11⊖	34	42	28	37	50	40
第四季度	21	19	33	45	28	40	49⊗	—

⊖ “1949年德国年鉴”(“Deutschland-Jahrbuch 1949”)埃森版第173—174頁。

⊖ 7—8月。

⊖ 只包括1—2月。

⊗ 3—5月。

⊗ 只包括10月份。

万吨。机器设备、化学品,以及为保存下来的工厂设备修理和运转所需材料的产量的水平还要低些。只有采煤、煤气生产、玻璃工业(制造窗用玻璃)、木材,恢复的程度较大。这些产品中大部分被西方各大国占领当局输出了。煤的出口量也相当大:在1946—1948年间,煤的出口量达到大大缩减了的开采量的五分之一。

煤炭不足以及电力供应时而中断,造成了生产时常停顿和衰落。原料不足妨碍了几乎所有工业部门的工作。例如纺织、制革、汽车等工业部门,只能利用生产能力的很小一部分。西方各占领当局不仅不急于补救这些困难,反而火上加油,故意留难不发給生产许可证,专横地限制生产,一方面把原料从德国运走,同时又限制原料的进口,等等。除这些纯经济方面的困难之外,再加以西德整个经济组织体系连根动摇的后果,西方各占领当局的指挥矛盾所造成的极端杂乱无章,它们的任意搜刮、胡作非为和妨碍经济恢复的极端官僚主义,更增加了困难。

### 美国国家补助所起的作用

在美国的经济和政治的支持下,西德垄断资本主义得以恢复起来。现在我們看看美国的国家补助在战后西德经济恢复的过程



中起了怎样的作用。

在战争结束以后的最初几年里，西方各占领国通过美国军管机关建立的“占领地区政府救济”基金组织(GARIOA)提供资金，用以进口食品、燃料和农用种子。根据美国官方资料<sup>①</sup>，美国政府用于这一目的的资金总额，从战争结束时起，至1948年止共计201,000万美元。在1945—1947年间，英国政府用于这一目的之补助金为6亿美元。这笔资金被用来输入食品、少量燃料和种子；供应工业设备所占份额则微不足道。

这种美国供应机构的工作情况是这样的：“美国国库用税收得来的款项来购买玉米和家禽用饲料，然后把这些粮食作为贷款拨供联合进出口代办处(JEIA)。后者把这些谷物供给德国人——供应制面包用面粉的制粉厂主人，在这些大老板后面就是排队购买面粉的家庭主妇”<sup>②</sup>。由于这些业务活动，缴纳到“占领地区政府救济基金”帐户上的货币资金，有一部分被用来贷给西德工业家们，但这些资金主要是用来供作占领当局的开支。西方各大国的宣传机构，往往极力利用这种粮食供应来颂扬“胜利者的宽宏大量”，它们精心地用一些花言巧语掩饰美国“恩惠”的真正动机。

整个说来，在1945—1947年间，这种补助对于西德工业潜力的恢复，并没有起什么重大作用。

由于执行了“马歇尔计划”，在美国的供应中工业原料所占比重加大了。在这些供应中，西德获得的商品贷款所起的作用，可从以下资料看得出来<sup>③</sup>。

在8年间(1948—1950年)，西德进口中依靠美国贷款和补助

---

① “美国政府的对外援助”(“Foreign Aid by the United States Government”)1952年华盛顿版第19页。

② 普雷资料莱特：“新贵人”(K. Pritzkolet, “Die neuen Herren”)1955年维也纳—慕尼黑—巴塞尔德文版第104页。

③ 沙洛蒙：“经济难关概述和问题”(R. Salomon, “Begriff und Problematik der Wirtschaftlichen Engpässe”)1959年基尔版第62页。

1948—1950年西德进口的资金来源中外資所占份額(%)

年 份	本 国 資 金	外 国 貸 款 和 补 助 金		
		“馬歇爾計劃”	通过占領当局	合 計
1948年上半年	33	4	63	67
下半年	37	13	50	63
1949年上半年	52	23	25	48
下半年	62	15	23	38
1950年上半年	79	14	7	21
下半年	84	9	7	16

抵付的數額平均占57%。在西德經濟正在迅速恢复的这几年里，美国的供应品中原料和粮食仍占最大部分。在1948—1951年間，美国供应西德的食品为55,440万美元，原料和燃料为51,440万美元，而机器设备和运输工具只3,950万美元。为了进行对比起见，这里不妨指出，在这几年里英国根据“馬歇爾計劃”从美国获得了29,150万美元的机器设备，法国获得了53,020万美元。

法国經濟学家安·佩特就这方面指出，显然西德在进行改建工作中并没有多大必要象“摩納計劃”那样依靠美国补助。一当原料和粮食的不足现象消除之后，“莱茵河彼岸”的工业便开始依靠本国的内部资源不断发展起来<sup>①</sup>。

西德工业在生产能力方面具有巨大的潜力。发挥这些潜力就可以迅速扩大工业生产，但这主要需靠原料的供应和供給流动资本的其他要素。根据“馬歇爾計劃”获得的貨品貸款創造了这种可能性。由此可见，大量美国貸款的流入，在西德經濟恢复的过程中起了重大作用。它成了这个过程的原动力。

可是美国貸款绝对没有成为恢复的主要来源。这种貸款在用于恢复工业的投資总額当中所起的作用并不很大。正如前文指出的，西德在1945—1947年間所获得的外国补助，用于工业企业大修之需的数目不大。在1948—1953年期间，根据“馬歇爾計劃”提

• ① 参阅安·佩特：“德国經濟现状(1945—1952)”(A. Piettre, “L'économie allemande Contemporaine(1945—1952)”)1952年巴黎版第479—480頁。

供的資金中，只有一部分用作工業和其他經濟部門的投資。由於銷售這些供應品而提存到德國聯邦銀行的所謂“對等帳戶”上的資金，首先是由占領當局來支配。占領當局從這裡面至少扣去了10%。其中還有很大的數目撥供與加強“冷戰”有關的措施之需<sup>①</sup>。

根據美國官方資料，自戰爭結束起到1955年6月30日止，美國對西德的援助總額共為386,800萬美元<sup>②</sup>。在這個數額中，作為投資之用的份額不大。例如，1948年到1954年期間，西德從占領當局和按照“馬歇爾計劃”獲得的資金729,800萬馬克當中，用作投資的只有385,200萬馬克<sup>③</sup>。同西德在這幾年里的投資總額1,530億馬克<sup>④</sup>比較起來，只合2.5%（對純投資額的比率为5.9%）。

在1949—1953年間，從“對等帳戶”總額中撥出的投資平均占西德投資總額的3.5%。甚至在“對等帳戶”的收入達到最高峰的1950年，這方面的投資也只占西德投資總額的9%。戰後時期投資中輸入資本所占比重同二十年代比較起來，只合若干分之一。如果考慮到在魏瑪時期<sup>⑤</sup>，資本輸入額實際上毫無疑問要比下表所列指標高得多的話，那末這個差額就更要大了<sup>⑥</sup>。

① 例如，根據德意志聯邦共和國國家財產管理部的資料，從1950年至1958年11月止，西德由“馬歇爾計劃”基金中共計獲得了45億馬克（1958年11月29日“法蘭克福匯報”（“Frankfurter Allgemeine Zeitung”））。

② “現代商業概覽”（“Survey of Current Business”）1955年10月份第11頁。

③ “經濟調查所周刊”（“Wochenbericht, des Instituts für Wirtschaftsforschung”）1955年第31期。

④ “駐德高級專員公署。經濟統計便覽”。據瓦里赫：“德國復興的動力”（H. C. Wallich, “Triebkräfte des deutschen Wiederaufstiegs”）1955年美因河畔法蘭克福版第167頁。

⑤ 指1919—1933年。——譯者

⑥ “德國經濟研究所報告”1957年第21號報告第4頁。據第一次世界大戰以後的賠償委員會總代表詹姆士·安格爾的估計，1924—1929年間德國投資額中有三分之一以上依靠外國貸款。參閱安格爾：“德國的復興”（J. W. Angell, “Der Wiederaufbau Deutschlands”）1930年慕尼黑一來比編版第194頁。

外国贷款在长期投资贷款中的比重

年 份	长期投资额 (单位: 亿馬克)	其中外国贷款占	
		单位: 亿馬克	占总額的%
1926 <sup>⊖</sup>	95	16	16.9
1927	56	14	15.0
1928	96	15	15.6
1929	78	3	3.8
1926—1929	362	48	13.3
1949	108	3	2.8
1950	146	15	10.3
1951	181	10	5.5
1952	189	2	1.1
1953	219	—	—
1954	244	1	0.4
1955	314	-3	-0.1
1956	330	-5	-1.5
1949—1956	1,731	23	1.3

⊖ 在 1926—1929 年指德国战前的境界内。

如果說在 1926—1929 年間，整个輸入資本在长期投資貸款中所占比重为 13.3%，那末在 1949—1952 年間則这一比例就只有 5%。

同时也决不能忽視，西方各大国占領当局从西德掠走的財物要比整个“美援”数額大得多。大家知道，这些財物被劫走的方式各有不同：通过运走拆迁的机器設備、以产品現貨作为賠償的供应品，管理西德对外貿易的收入，以及通过把德国專利許可证卖到外国，等等。据美国敌产管理局局长证明，在战争結束后的最初几年間，单是盟国——主要是美国——直接把德国的財物运走（不算占領費开支和賠償供应）的价值总額就达到 70 亿至 80 亿美元之多。瓦里赫就这一点讲道：“盟国从右手拿出来，同时从左手又取回去”。他指出，美国的援助是一笔好买卖，它有利于两方面：即有利于美国統治集团，又有利于受它們拯救的西德壟断資本<sup>①</sup>。

## 西德生产恢复战前水平

在战争结束三年之后，西德工业生产仍旧停留在极低的水平上，它的工业潜力有三分之二未动用。经济停滞的重要原因之一是由于货币信用领域的混乱状况所造成的，这种状况妨碍了正常经济活动的安排。

西方各占领国故意阻挠在盟国管制委员会上讨论苏联提出的关于在全德实行币制改革的建议，拒绝苏联提出的关于尽快建立全德中央主管经济的各部和德国中央发行银行的建议。与此同时，西方各占领国却背着苏联制订了在自己的占领区内实行单独的币制改革的计划，顽固地打算分裂德国，并规避波茨坦议定书的规定而恢复垄断组织。

早在1947年12月召开的伦敦外长会议上，苏联代表团代表在自己的发言中就揭露了在联合占领区实行单独的币制改革的阴谋。

尽管如此，西方各大国的行动还是违背了它们过去所承担的义务，它们继续准备执行非法的币制改革。到1948年年中，已经有了一些这种改革的草案，其中有：美国财政顾问所拟定的计划（“道奇计划”）、法国占领当局专家们拟定的计划（“米特切克计划”）、联合占领区德国财政委员会拟定的计划（“洪堡计划”），和以臭名远扬的所谓“新社会主义者”阿夫来德·韦伯教授为首的一批资产阶级学者制订的计划，诸如此类。

在人民群众觉悟普遍提高的情况下，在战后年代里这些计划中的某些草拟者规定，在一定的程度上强制居民中的富裕阶层承担对战争受害者的援助。可是在执行这些计划时，西方各大国并不愿意正视德国社会广大阶层的要求。这个改革的执行带有很大的社会残酷性，甚至就资产阶级制度来说，也是很少见的。根据法

---

① 瓦里赫：“德国复兴的动力”第3页。

国安得烈·佩特教授的說法，这种币制問題的解决是“最資本主义”的方式<sup>①</sup>。

所有的劳动阶层、大部分小額存款持有人都受到无情的剝削，而只有利于“有产者”，即工业家、大股东、土地所有者、批发商，及其他等人。所有劳动人民和不富裕的阶层的現金和存款都大为贬值，可是工商企业的設備、房屋、存貨和其他財物却能够馬上售出，它們的股份資本和地产經過一段时期之后就能够获得十足价值的新币。

单独的币制改革破坏了德国东西两部分之間的正常貿易关系，使居民的自由往来和貨物的自由移动沒有可能。可是，币制改革不仅保持了企业主們的“物质价值”，还为他们开辟了生財之道，积存的原料和成品立即投入生产或市場。商品的价格迅速提高，可是工資却仍旧維持在原来的水平上。在物价上漲而工資停滞不前的情况下，工商业家依靠广大群众的貧困而发橫財。

全国經濟統一的破坏成为完成这个国家分裂的准备阶段。币制改革一年以后，出現了西德国家。按克·普雷資料萊特的生动地說法，这个国家的整个“法律秩序”是“建筑在币制改革及其后果的基础之上的”<sup>②</sup>。他写道，这样一种怪現象竟成了事实，那就是按照常規，只有国家来建立貨幣制度，如今占領当局搞出来的西德新馬克竟成了联邦共和国的造物主。

币制改革后的事件发展又一次证明，西德本来具有的一定物质条件，可以相当迅速地消灭战后經濟混乱的現象，然而其所以拖延下来是由于西方占領当局和它們在西德壟斷資本家当中的帮凶执行自私自利政策的結果。

1946年德国西部地区的工业生产刚刚达到战前产量的三分之一，而工业中的从业职工人数达到战前的76%。在1948年第二季度，工业中的从业人数达到战前的97%，可是工业产量却比1936

<sup>①</sup> 安·佩特：“德国經濟现状(1945—1952)”第200頁。

<sup>②</sup> 普雷資料萊特：“新貴人”第112頁。

年将近减少一半。这在一定的程度上是由于劳动生产率較比战前水平低的緣故。然而主要的原因却在于大部分工人不是从事正常的生产，而主要是担任修复工作。在使用贬值货币支付工资的情况下，工人数量的增长对企业家是十分有利的。

工业家們把一部分制成品在黑市上抛售，而最貴重的材料和制品則留在手里不卖出，以便能够全力来应付币制改革。这样一来，就有了充分准备以便迅速发展工业生产。正如慕尼黑經濟研究所的一篇評述中所指出的，早在1949年11月，即币制改革一年半后，工业产量已經达到1936年的平均水平，但在此期間，为恢复工业生产能力所必需的設備和商品供应量，則尚未达到1936年水平的四分之三<sup>①</sup>。

虽然在这几年里生产的增长主要依靠利用原有的生产能力，但原有設備的修复和部分更新、运输方面的恢复工作，以及住宅建設等等，都需要很大数額的投資。

#### 各个經濟部門的純投資(不算折旧和建立儲备)

(单位:百万西德馬克)⊙

年 份	按 时 价 計 算	按 1936 年 的 价 格	比 上 一 年 度 的 增 长 数 (%)
1936	--	6,900	—
1949	14,819	7,869	15 (对 1936 年)
1950	18,008	9,992	25.3
1951	22,545	10,739	7.0
1952	24,680	10,942	0.1

⊙ “德意志联邦共和国統計年鉴” (“Statistisches Jahrbuch für die Bundesrepublik Deutschland”)1955年第508—509頁。

正如前面指出的，大量外来資金(即美国的补助金)在經濟恢复总的过程中起着一定的作用，但还不能成为投資資金供应的主要来源。投資所需資金基本上是靠調动内部資源抵付的。資本

① “五年来的德國馬克” (“Fünf Jahre Deutsche Mark”)1953年慕尼黑版第9頁。

家之所以能够实行这种措施首先是依靠繁重的劳动和人民群众的贫困。这个铁一般的事实甚至連主張恢复西德帝国主义的熱心的辯护者也不能否认。

关于国民收入分配情况的官方資料可以作为这种情况最好的說明。

国民收入积累和消費的比例(%)<sup>⊖</sup>

年 份	个 人 消 費	国 家 消 費	积 累
1936 年(半年平均数)	62.3	19.8	17.9
1948 年(下半年)	61.0	15.5	23.5
1949 年(上半年)	62.0	14.2	23.8
(下半年)	65.5	14.3	20.2
1950 年(上半年)	63.0	15.8	21.2
(下半年)	62.2	13.9	22.9

⊖ 据以下資料計算出来的：“德意志联邦共和国統計年鉴”(1952年)；“經濟与統計”杂志(“Wirtschaft und Statistik”)1949年。

和战前时期比較起来，国民收入越来越少，而其中相当大一部分却用于积累。

国民消費遭到无情的削減并由此而加强积累，从下面关于主要粮食品按人口消費絕對数額的官方資料，可以更清楚地說明这一点。(見下頁第1表)

1948—1950年的消費量，同战争結束以后的最初几年的情况比較起来，显見增长了。但回忆德国人民在过去几年里过着如何赤貧的日子，显然，这种增长本身乃是經濟恢复的必要前提。

另一方面，正由于人民群众的十分貧困才使得西德統治上层能够把大大超过战前水平的积累用于投資。如果把按人口計算的消費量平均数字来同产业工人工資的平均数字相比，这种事实就十分明显了。(見下頁第2表)

正如一切资产阶级有关工資的統計材料一样，这里引用的資料也只能在一定的程度內說明事实真象。西德战后經濟情况的一



### 按人口計算的食品消費量<sup>⊖</sup>

食 品 种 类	1935—1938 年	1948—1949 年	1949—1950 年
	按 人 口 平 均 計 算 每 年 (公 斤)		
谷 物	110.5	123.9	111.4
馬鈴薯	176.0	219.0	199.0
食 糖	25.5	19.5	22.9
蔬 菜	51.9	59.4	42.1
肉 类	52.8	18.1	31.6
牛 奶	126.0	67.6	97.4
奶 油	8.1	4.5	5.4
各种油脂	21.0	9.5	16.3
鸡 蛋	7.4	2.5	5.2
	按 人 口 平 均 計 算 每 天 (克)		
动物蛋白质	43.2	26.8	32.6
油 脂	111.0	51.7	82.0
醋	435.4	451.9	426.1
蛋白质	85.5	80.9	78.6
其中			
每天供应卡路里数	3,047	2,542	2,712

⊖ “德意志联邦共和国統計年鉴” 1957 年第 544 頁。

些特点使得这些資料更具有較大的假設性。

西德在 1948 年以前一直实行着早在 1938 年所頒行的稳定工資的法令。从这个时候起,工資率稍見上升,然而由于通貨膨脹的結果,实际工資的增长远远落后于物价的增长。

### 币制改革以后工資的动态<sup>⊖</sup>

年 月	产业工人 的平均小时 工資(馬克)	生活指数	其		中	
			食品价格 指 数	食品原料 商品价格指数	衣服价格 指 数	家用品价格 指 数
1938 年	0.786	100	100	100	100	100
1948 年 6 月	0.985	—	142	—	201	189
1948 年 12 月	1.131	168	168	292	271	211
1949 年 3 月	1.161	167	174	293	240	198

⊖ “德意志联邦共和国統計年鉴” 1952 年第 412 頁。

在实行币制改革以后的头半年，工资大约增长了15%。可是在这一时期当局正式规定的食品价格却增长了25%，工业品价格平均增长了18%，而衣服靴鞋价格则增长了25—50%。正如慕尼黑经济研究所的一篇评述所指出的：“所有企图防止这种物价上涨的行政措施，都收效甚微”①。

### 主要食品的官价和黑市价格

(1公斤)⊖

食 品 种 类	1 9 3 8 年 (德国国家银行马克)	1 9 4 8 年 12 月 15 日	
		西 德 马 克	
		官 价	黑 市 价 格
面 包	0.53	0.70	1.1—2.0
面 粉	0.43	0.65	2.4—3.6
肉 类(牛肉)	1.69	2.87	8—16
通心粉	1.96	2.43	14—32
食 糖	0.66	1.16	3.5—8
奶 油	3.19	5.12	20—44

⊖ “五年来的德国马克”第69页。

即使在实行币制改革以后，在相当长一段时期里还有黑市价格，这个价格比官价要高出许多倍。

难怪币制改革后的半年，成为战后历史上工商业家的黄金时代。

在这种环境下发生了1948年11月的罢工，这次罢工是西德工人在战后初期最大的一次公开行动。虽然工人的行动具有群众性，但这次罢工并未能使他们的经济状况有所改善，这是由于工会领袖背叛政策的結果。

资产阶级经济学家们对于工人企图打击重新开始抬头的垄断资本的情况表示惊讶，同时他们指出，“工会方面所持比较温和而有节制的政策，在实行‘社会市场经济’之初的最紧张时期拯救了

① “五年来的德国马克”第69页。

这种經濟”<sup>①</sup>。

当工人階級爭取提高实际工資的企图被遏止之后，物价又繼續上漲。

1948年下半年，产业工人的周工資只达战前（1938年）的70%，而1949年的平均工資也只提高到战前的82%，可是必須考虑到物价指数是极不可靠的<sup>②</sup>。同时还必須注意到，在法西斯制度下，德国工人階級的生活水平要比西欧其他国家下降得更多。

至于在战后时期，西德工人階級爭取自己的日常經濟要求的斗争条件，要比西欧其他国家困难得多了。西方各大国的占領制度使工人階級爭取本身利益的斗争变得非常困难，可是却对企业主提供了加强剝削的巨大可能性。

西德社会民主党右翼領袖的政策以及他們控制的工会联合会組織的政策，大大削弱了工人階級的地位。这个政策妨碍了无产階級爭取他們的階級利益的斗争力量的联合，加深了工人階級的分裂，使他們在壟断組織面前解除了武装。

萊因—魯尔壟断組織的辯護士硬說，加强資本积累的政策乃是“工人階級准备順利应付困难和損害”所必需的。通常他們总是引用一些資料来证明工人对于可能遭受的損害已有所“准备”，例如，西德在恢复时期的罢工斗争的規模，和魏瑪共和国时代比較起来要小些。

可是在这方面他們对另外一个极为重要的事实却閉口不談，那就是工人“准备”甘心接受低工資是由于在这些年代里存在着大量失业者。根据官方資料，1949年西德产业工人中全失业者占10.3%，1951年占10.2%，1952年占10.1%<sup>③</sup>。在联合国欧洲經濟委员会的公报中指出：“失业現象以及其他因素，减少了工人要求提高工資的压力，并使工資所占份額比在其他条件下更低，而利

① 瓦里赫：“德国复兴的动力”第279頁。

② “德国經濟研究所报告”1957年第1期第5頁。

③ 据“德意志联邦共和国統計年鉴”1954年版計算（年底数字）。

潤却要高些”①。

移民乃是失业大軍的巨大的补充来源,据官方資料,移民約占西德人口的 17%。如果說西德居民中每 6 个人就有 1 个移民,那末在失业者当中每 3 个人就有 1 个移民。所有移民当中的所謂“独立謀生者”,不超过 4—5%,他們当中絕大多数都补充了无产者的队伍②。

当生产日益增长从而开始往工业和其他部門中吸引补充人員时,移民們便成了西德企业主的廉价劳动力的巨大后备来源。著名的资产阶級經濟学家艾·沙林写道:“毫無疑問……如果没有这些移民,1948—1951 年間西德的經濟状况就不会有这样巨大的改善”③。

西德資本主义辯护士不得不承认,“移民甘願为較低工資而工作,并願接受最繁重的条件”,他們并且厚顏无耻地以此来解釋工人阶級“甘願劳动”的真正原因④。

下表所引資料說明西德工业生产恢复的速度。

工业生产年平均增长情况 (对上年度的%)⑤

年 份	整个工业	采矿工业	基本材料	基本設備	日用工业品	食 品
1949	43	19	49	61	60	24
1950	27	11	28	38	32	14
1951	20	11	18	33	17	6
1952	7	5	3	13	3	6

⑤ “五年来的德國馬克”第 98 頁。

① “欧洲經濟公报”(“Economic Bulletin for Europe”)1956 年英文版第 3 期第 84 頁。

② “世界經濟文汇”(“Weltwirtschaftliches Archiv”)1959 年基尔版第 2 期第 297 頁。

③ 艾·沙林为爱丁的“难民是西德經濟的一种負担”(Fr. Edding, “The Refugees as a Burden to the West-German Economy”)一书所写序言 1951 年倫敦版第 8 頁。

④ 參閱“美国对外政策的政治經濟学”(“The Political Economy of American Foreign Policy”)1955 年紐約版第 120 頁。

生产设备和日用工业品生产(衣服、靴鞋、家用品及其他等)的增长超过了整个工业的平均水平。战后恢复的巨大需要,为生产资料以及为消费品建立了广阔的市場。

由于国家分裂的结果,在许多部門中生产的增长越加不均衡了。1936年德国西部地区在全国整个工业产值中占到61%。由于历史上形成的德国工业的地理分布情况,因而西部地区各个工业部門生产所占份額很不一致(参見下表)。

1936年德国工业生产中西部地区所占份額<sup>⊖</sup>

工业生产种类	%	工业生产种类	%
原料和基本材料生产	66	金屬加工工业	70
采矿工业(石油开采在外)	65	造船、蒸汽机車制造业和鋼结构	77
鋼铁工业	77	电机工业	38
有色冶金工业	63	精密机械和光学仪器	50
燃料	65	日用工业品生产	53
化学工业	65	玻璃、陶瓷	48
橡胶和石棉	77	印刷工业	50
造纸工业	48	制革—制鞋工业	72
木材加工工业	57	紡織工业	55
基建设备生产	61	縫紉工业	39
机器制造业	58		
汽車工业	68		

⊖ “德国統計手册, 1928—1944年”(“Statistisches Handbuch für Deutschland, 1928—1944”)1949年慕尼黑版第273頁。

不言而喻,由于国家分裂而形成的各个工业部門之間的极度失調,因而刺激了那些生产能力不能滿足整个西部地区工业需求的那些部門生产的迅速扩大。例如从1948年至1950年,机器制造业的产值增长了122%,精密机械和光学仪器——129%,电气技术——198%,而在这一时期整个工业的平均增长率則为86%。

由此可见,消灭由于国家分裂的结果所引起的不均衡現象,也是工业生产增长的一个补充因素。截至1950年年底,最严重的不均衡現象已基本消除<sup>①</sup>。

在这样的条件下，西德工业生产到1950年年底已达到1936年的水平。可是，按人口计算的生产和消费量仍然低于战前水平。

按人口计算的商品生产额 (以1936年的价值计算)①

	1936年	1950年	为1936年的%
	(单位: 马克)		
生产资料	272	246	90
建筑	55	50	92
消费品	301	255	85
其中			
农产品	134	105	78
所有商品	628	551	88

① “德国经济研究所报告”1956年第23—24期第9页。

1950年按居民人口计算的零售贸易额和1938年比较，粮食为85%，衣服、褥单和靴鞋为70%，家用品为57%②。

如果说，按居民人口计算的生产水平比1936年落后12%的话，那末消费品生产需要恢复的程度还要大些。早在战前的希特勒德国，消费品的生产就被削减了，用以发展军事工业。在战争的年代里，对居民消费品需求的生产缩减到极低的程度。例如，纺织工业在1943年为本国居民生产的上衣，只合每千人一件。由于轰炸的结果，千百万居民丧失了住所和私人财物。假如再把居民人数因移民而增长的情况一并计算进去，即使考虑到在战争年代里人员的损失，情况仍然很清楚，对于衣服、靴鞋和家用品等等方面，有着巨大的需求。

另外一个事实也是值得一提的，即早在1949年年底，国内市场上工业品销售量就开始下降。由于工资的增长落后于物价的上

① 参阅“1948—1954年西德工业的扩张”(“Die Expansion der Westdeutschen Industrie 1948 bis 1954”)1955年柏林版第16页。

② “西德经济研究所导报”(“W WI Mitteilungen”)1955年第4期第98页。

漲，生产开始超过购买力。

消费品需求的下降也不能不对生产资料生产部門起相应的影响。在物价趋跌的情况下，企业家开始对新投资越来越不感兴趣。到1950年初，西德經濟便进入类似不景气，或者至少說是对原有生产能力利用不足的情况。失业人数在季节性的某一段时期，差不多增加到200万人<sup>①</sup>。

如果說由于人民群众购买力极低，因而削弱了国内市場的刺激力量，那末国外市場的銷售情况在这一时期更无助于生产的增長。

关于战后最初几年西德对外貿易方面可靠的資料，我們現在还没有。现有的片断資料证明战后对外貿易額比战前水平大大降低了。例如，根据“联合进出口代办处”的材料，1947年英美联合占領区的輸入額——主要为食品——为72,600万美元。1947年英美联合占領区的輸出額只有2亿美元，并且輸出品80%以上为煤炭、木材和廢铁。

与战后初期极低的水平比較，西德对外貿易額在1948—1949年間有了很大的增長。根据已获得的官方資料，1949年西德的出口总值为38亿馬克<sup>②</sup>。

当工业生产达到战前水平之后，西德工商业界并没有把对外貿易看作是生产进一步增長的重要因素，而对最近将来的前景作出极为悲观的估計。

熟悉这些集团情况的慕尼黑經濟研究所用以下的話来評述1950年初的局面：“最近市面复苏的主要动力，即群众收入的增長和投資貸款活动的加强，使整个經濟活动有了相应的扩大。但这

---

① “經濟科学”杂志 (“Wirtschaftswissenschaft”) 1956年第4期第566頁。

② 施密特：“德国对外貿易的出路何在” (M. Schmitt, Wohin steuert der deutsche Aussenhandel?) 1956年美因河畔法兰克福版第56頁。原材料在这一年的出口方面，就某些地区來說，起着巨大的决定性作用。例如，1949年西德对英国的出口，廢铁和木材占40%，对法国的輸出，煤和焦炭占90%。

些动的因素的影响接着就消失了。这乃是暂时性的推动。现代情况不可能指望有甚大的推进，足以引起长期高涨的浪潮。从需求和消费方面的情况看来，都不能指望在最近期间有新的增长的推动力”<sup>①</sup>。

朝鲜战争的开始以及与其有关的各主要资本主义国家展开军备竞赛却产生了这种推动力。整个资本主义市场由于军备竞赛而引起的对机器设备需求提高的浪潮，对西德工业提供了新的机会。从1950年6月至11月，工业产值增长了25%<sup>②</sup>。这次增长幅度之大正如1948年币制改革之后的头三个月一样，其原因则有所不同。

西德垄断组织在国内市场上，都充分利用了军备竞赛。1950年德意志联邦共和国输出总值增长了120%。

在西德输出总值成倍增长的同时，出口结构也有了根本的改变。原材料输出的比重急骤下降，正如战前一样，生产各种机器设备的部门的商品占了主要地位。慕尼黑经济研究所的一篇评述中指出：“战争局势促使西方世界从利益上考虑购买德国机器，特别是金属加工机床、轧钢制品、电工仪器和其他各种设备”<sup>③</sup>。由此可见，“朝鲜利市”推动了西德垄断组织在恢复它在世界市场上失去了的地位方面进了一步。

西德垄断资本家在投入到（即使不是直接地，也是间接地）主要资本主义国家军备生产中之后，马上显示了他们在世界市场上具有比自己的竞争者更巨大的优越性。其中包括廉价的劳动力。这样就使西德的出口商品比其对手的生产成本更低。西德的军费支出较小也在这方面起了重大的作用，这也提高了它的输出潜力。

国外市场的需求也刺激了国内机器设备的定货。由于军国主义化程度提高所产生的推动力，特别是对生产所谓“投资商品”，即

① 引自“经济科学”杂志1956年第4期第566页。

② “德意志联邦共和国统计年鉴”1953年版第259页。

③ “五年来的德国马克”第25页。



主要为生产工业设备的那些部门起了强有力的影响。在1950年全年,这些部门的生产指数有了很大的增长。如果说在1950年的第一季度,这个指数比上一年度的第一季度增长了17%,那末在第四季度则相应地增长了54%。1950年下半年有了大量积压的工业定货,这些定货甚至延续到1952年。在这一年里,西德工业生产接近战前1938年的水平,超过1936年的水平。按居民人口平均计算的工业生产规模的恢复完成得较慢,大约在1953年年底至1954年年初。

在德国东部各州工业生产开始恢复时的水平,比西德低得多了。由于战事的关系,德国东部的工业和莱因—鲁尔地区以及西部其他工业区比较起来,遭受的破坏要大得多了。如果说西部这些工业区的生产能力基本上保留下来了,那末根据1945年年底进行工业企业登记的资料,东部各州的生产能力降低到1936年水平的63%,和1939年水平的38%。

德国的冶金工业、煤炭工业、重型机器制造业和制造生产资料的其他重要工业部门,大部分集中在西德,这样对于西德的恢复工作,就比德国东部各州有了有利得多的条件。联合国欧洲经济委员会发表的一篇专门评论——“德国东部和西部的工业结构配置”中承认,“对德国东部说来,工业配置问题要比西部麻烦得多,整个西德显然具有更加有利的地位,因为它拥有较多燃料资源、重工业和适于国内恢复以及国外市场需要的生产资料。东部的动力基地条件较差(主要为褐煤),所占制造生产资料的工业比重较小,而生产各种消费品的工业比重较大,这些部门在很大的程度上是利用进口原料加工制造,并且在战后这些部门的产品在国外市场上的需求量不大”。当然,德国的这两部分都遭到战争破坏,但东部遭受破坏更大,特别是为进行恢复工作所必需的那些生产部门①。

英美帝国主义者采取分裂德国、阻碍德国东西两部之间的正

---

① “欧洲经济公报”(“Economic Bulletin for Europe”)1956年英文版第3期第84页。

常商品流通发展的方針、特别是企图直接阻撓德国东部的經濟恢复工作，阻难民主力量的发展。这些打算都落空了。

尽管反动势力使用了各种阴谋詭計，但德国东部人民群众在德国统一社会党的领导下完成了人民政权在这一阶段的首要任务：即工人阶级和所有民主力量的团结，以便把资产阶级民主革命进行到底，并彻底清除德国法西斯帝国主义。

1945年夏天建立的地方自治机关消灭了工业和銀行壟断組織、沒收了壟断組織和战犯的财产、实行了土地改革、消灭了反动的普魯士容克地主阶级的經濟势力，并建立了工农联盟的基础。1948年基本上完成了大资本企业的国有化过程，結果約有4,000家工厂轉入人民手里，这些工厂占德国东部工业生产的60%。

早在1946—1947年間，德国东部的經濟恢复就已經获得了重大成就，可是西方占領区的工业生产还停留在极低的水平上。1946年第四季度，德国东部的工业产值已經达到1936年的53%，1947年5月工业产值已提高到1936年62%。在英美联合占領区的工业产值1946年只达到34%，而1947年只达到39%，1948年年中，大約达到1936年水平的50%。

德国东部所实行的彻底的民主改革，鼓舞了最广大的劳动阶层的积极性，并且創造了实行計划經濟原則的前提。早在1946年，德国东部就通过了最初的恢复經濟的季度計划，并且基本上完成了这些計划。

在这个时期，主要致力于恢复电力工业和生产原料与基本材料的那些部門。根据生产机构的情况，那里有这种可能性。1946年和1936年比較，电机工业产值为128.2%，精密机械和光学仪器为115.8%。1948年年中，电力生产达到了136.6%，采矿工业——115.6%，化学工业——122.9%。金屬加工工业和机器制造业在1950—1951年間就恢复了战前水平。

經濟恢复工作的成就、法西斯主义和壟断組織統治的消灭、资产阶级民主革命任务的完成，为过渡到社会主义基础的建設創造

1946—1950年間德國東部工業生產的動態 (1936年=100)⊖

年 份	合 計		基 本 材 料		金 屬 加 工		輕 工 業	
	水 平	年增長率	水 平	年增長率	水 平	年增長率	水 平	年增長率
1946	42.1	—	52.4	—	29.1	—	44.4	—
1947	53.7	27.5	70.5	34.5	49.9	71.2	46.2	3.9
1948	71.4	32.9	95.7	35.7	62.1	24.1	70.3	52.3
1949	87.2	22.0	112.3	17.5	90.4	45.6	79.7	13.2
1950	110.6	26.7	134.1	19.1	120.7	33.4	103.8	30.0

⊖ “德意志民主共和國統計年鑑”(Statistisches Jahrbuch der Deutschen Demokratischen Republik)1956年第272頁。

了條件。德意志民主共和國的勞動人民依靠這些成就，在蘇聯和各人民民主國家的支持和兄弟般的援助下，從1951年起，開始實行第一個五年計劃，其目的在於建立德意志民主共和國（德國人民有史以來的第一個工農國家）的社會主義基礎。

由此可見，早在戰後最初時期，德國東西兩部分的經濟發展就是沿着原則上相反的方向進行的。在德國東部地區，由於壟斷組織和容克地主資本的消滅，能在較短時期內完成了經濟恢復；德意志民主共和國沿着和平民主的道路發展，開始成為世界社會主義體系的一個組成部分。在德國西部地區，儘管最初的條件十分有利，但卻花費了更長的時間才恢復到戰前的生產水平，而這種恢復工作變成了壟斷資本家新的發財致富和恢復他們的經濟和政治獨裁的基礎。

## 第二章

### 生产和資本集中的新阶段

#### 生产集中

弗·伊·列宁指出,資本主义的典型特点之一就是“生产集中于愈来愈大的企业的过程进行得非常迅速”<sup>①</sup>。

在第二次世界大战以前,德国工业普查的对象包括德語的所謂“实业”(Gewerbe),即指“广义”的工业,其中包括貿易和交通。从十九世紀八十年代起至第二次世界大战止,各个經濟部門所有企业的总数中单独提出工业本身——即手工业和工厂企业——的材料,我們得出有关生产集中化的情况如下。

第二次世界大战以前的生产集中程度(%)<sup>②</sup>

	1882年	1895年	1907年	1925年	1939年
从业人員在50人以上的企业(占企业总数的百分比)	0.42	0.83	1.39	1.76	1.84
这类企业从业人員所占百分比	16.2	36.4	45.4	54.7	74.4
其中					
1,000人以上的企业	—	—	—	13.4	23

② “德国統計年鉴” (“Statistisches Jahrbuch für das Deutsche Reich”) 1914年第59頁,1928年第98—99頁;“德国統計手册,1928—1944年”第242頁。

第二次世界大战前夕,32,000多个企业的从业人員超过1,000

① 列宁:“帝国主义是資本主义的最高阶段”,見“列宁全集”第22卷人民出版社1958年版第188頁。

万人，即占工业中从业人員总数的 74.4%。集中化的过程发展得愈来愈快。在 1925—1939 年間，大企业从业人員人数所占比例平均每年增长 1.4%。为了对比起見，我們不妨指出，在上一个世紀的最后几十年間，这种增长率平均只达 0.7%。

現在我們把 1955 年西德的資料援引如下。这些資料与前期的資料对比起来是不完整的，因为它们只包括工厂企业，而没有手工业企业。

1955 年西德的工业企业总数是 94,000 个。这些企业按規模大小划分如下。

1955 年的生产集中程度<sup>①</sup>

企业类别 (按从业人員 人数划分)	这类企业在企业 总数中所占%	这类企业从业人員 在工业从业人員 总数中所占%	这类企业在工业 总产值中所占%
1 人至 9 人	45.6	2.5	2.2
10 人至 49 人	32.3	10.4	9.1
50 人至 199 人	15.6	20.3	18.9
200 人至 499 人	4.2	17.6	17.8
500 人至 999 人	1.3	12.4	14.4
1,000 人以上	1.0	36.8	38.4

① “德意志联邦共和国統計年鉴” 1957 年版第 216—218 頁。西德統計材料把西柏林也包括到德意志联邦共和国里。

从这些資料中可以看出，从业人員人数在 50 人以上的企业占企业总数的 22%，按从业人員人数則占了 87%。

生产集中达到了非常高的水平。拿 1955 年和战前的資料相比，尽管这种对比的条件有許多不同处（領域不一、企业分类的原则有局部差異），但仍能显示出发展的一般趋向。在 1939 年的德国，从业人員在 50 人以上的企业在工业从业人員总数中的比例为 74.4%，而在 1955 年的西德，这类企业已經占到所有从业人員的 87.1%。在这里面，从业人員超过 1,000 人的龐大企业所占比例增长得特別快。在 1939 年，这类企业集中了所有工业中从业人員总数的 23%，而在 1955 年的西德，这一比例已提高到 36.8%。与此

同时，小企业所占比例则急速下降。在1939年，即使进行了一次法西斯式的调整——“清洗”，但小企业(从业人员不足50人者)所雇佣的劳动力仍占到工业中全部劳动力的25.6%。在1955年，此类企业在西德工业从业人员总数中的比重已降至12.9%。

由于企业的平均规模的扩大，所以在目前最好以从业人员在1,000人以上的最大企业的动态作为生产集中化的程度。这一类企业所占比重的增长速度显示出生产集中化发展的速度越来越快。1925—1939年，最大的企业在从业人员人数方面所占比重每年的平均增长速度为0.68%，而1939—1955年间，已达到0.85%。换句话说，这类企业所占比重的增长比1925—1939年间将近加快25%。

值得注意的是，1952年美国最大的企业(工人在1,000人以上)也集中了加工工业部门所有从业人员的35%，而这类企业在总产值中则占到38.2%(这种情况和西德一样)①。

占西德工业企业总数2.3%的大企业和最大的企业(从业人员在500人以上的)集中了所有工业从业人员的49.2%。这些企业的产值占西德工业总产值的一半以上。所有小企业(从业人员不足50人者)在西德工业企业总数中占到77.9%，但从业人员只占12.9%，工业总产值只占11.3%。

各类企业所占比重

企业类型	1950年		1956年	
	占企业总数的%	占营业额的%	占企业总数的%	占营业额的%
小型企业	76.3	8.4	64.8	3.9
中型企业	23.5	48.8	34.7	41.1
大型企业	0.2	42.8	0.5	55.0

1958年1月份成立的波恩研究所专门研究中等阶层经济状况的资料②，也显示出生产集中化的空前速度(见上表)。该所拿

① “第二次世界大战后的美国垄断资本”世界知识出版社1960年版第14—15页。

② 参阅1959年2月14日“法兰克福汇报”。

各个企业的全年营业额作为分类的基础，把营业额在5万馬克的企业列为小型企业，500万馬克以上的列为大型企业；这样，营业额在5万到500万馬克之間的便作为中型企业。

从这些資料可以看出，只有大型企业在从业人員人数和营业额两方面的比重都提高了。中型企业的从业人員人数虽然相对增长了，但营业额則縮减了。小型企业的意义，它們在企业总数中所占比例，特别是在商品周轉方面所占比例，都見下降。如果說，1950年小企业营业额所占比重还有8.4%，那末在1956年就只剩下3.9%了，即縮减了一半多。

从下表資料可以看出西德工业生产集中过程的速度有多快。

西德生产集中化的动态<sup>⊖</sup>

工业企业的类别 (按从业人員人数划分)	各类企业的数目			各类企业从业人員(千人)		
	1952年	1957年	增 减 (%)	1952年	1957年	增 减 (%)
1人至9人	42,285	41,216	-2.5	171.8	168.9	-1.7
10人至49人	31,315	29,211	-6.7	728.5	711.0	-2.4
50人至99人	8,313	9,179	+10.4	582.8	645.2	+10.7
100人至199人	4,812	5,811	+20.8	676.5	812.9	+20.3
200人至499人	3,317	4,279	+29.0	1,015.1	1,327.7	+30.8
500人至999人	991	1,376	+33.8	682.6	944.8	+38.4
1,000人以上	792	1,031	+37.8	1,995.6	2,928.2	+46.7
合 計	91,825	92,163	+0.4	5,852.9	7,538.7	+28.9

⊖ “国民經济学家”周刊(“Der Volkswirt”)1958年第48期第2398頁。

由此可見，在1952年至1957年期間，当小型工业企业(从业人員在50人以下的)的数目减少了4.3%的时候，从业人員在50人以上的企业数目却增加了19.3%。在工业从业人員总数增长了28.9%的情况下，小企业从业人員人数减少了2.3%，而大企业的从业人員人数則增加了34.5%。

在資本的技术成分很高的个别工业部門里，大型和最大型的企业单位的情况恰恰同許多中、小企业相反。属于这类的有：采

矿、钢铁和有色冶金、化学等基本工业部门，以及部分的机器制造工业部门。

西德最重要工业部门生产集中程度 (1955年)①

工业部门	企业数目	从业人员在1,000人以上的企业			
		最大的企业数目	最大的企业在该部门企业中所占比重	最大的企业从业人数所占比重	最大企业在总产值方面所占比重
采煤工业	471	159	34.8	91.8	87.8
钾盐开采	47	8	18.6	58.1	50.2
石油和煤气开采	67	3	0.05	32.9	29.2
钢铁生产	129	54	0.5	92.7	93.0
钢铁铸件	594	26	0.04	36.8	45.6
化学工业	4,728	65	0.01	57.2	57.4
机器制造业	5,138	134	0.02	42.4	45.6
汽车、摩托车和自行车制造业	783	48	0.05	74.0	81.5
电机制造业	2,515	110	0.04	51.5	48.3
精密机械和光学仪器	1,452	23	0.01	38.1	37.7
纺织工业	7,013	78	0.01	19.1	21.9
制鞋工业	1,141	14	0.01	29.6	29.7
食品工业	15,794	29	0.001	10.5	9.7

① “德意志联邦共和国统计年鉴” 1957年版第216页。

到目前为止，西德的统计材料还没有划分出工人在5,000和10,000人的这类企业。可是，在目前说来，正是这种最大的企业才是大多数重工业部门的典型企业。根据上面所引的资料，在129个钢铁工业企业当中，有54个属于大型企业。实际上，西德全部钢产量中有72%来自鲁尔区的9家最庞大的冶金联合工厂，其中每一家的职工都在1—2万人。

在112家最庞大的机器制造业企业中，有以下一些巨大工厂：“奥格斯堡—纽伦堡机器制造厂”1955年的从业人员超过23,000人，“德国机器制造股份公司”和“汉诺马格公司”（汉诺维尔机器制造股份公司）所属各厂职工计有数万人，诸如此类。在比较专门



机器制造业部門中，也有一些企业的从业人員在 15,000 人以上，而这部門的一般工厂的工人数目大多只有数百人。我們可以举“普法夫縫紉机制造厂”为例，該厂在 1956 年从业人員为 7,400 人。

在汽車工业方面，通常只有附屬企业的从业人員才会在 1,000 人以下，而在主要企业中，例如沃耳芬比特耳的“福克斯車輛制造股份公司”、科隆的“克吕克內—洪堡—多伊茨公司”所屬发动机和拖拉机制造厂、在魯塞海姆的“奥佩尔”汽車公司，它們的职工都在 2—3 万名以上。

德国化学托辣斯“法本化学工业公司”的各个公司继承者所屬主要工厂（設在列弗尔庫贊、路易港和赫希斯特）的从业工人都在 4 万人以上。电气康采恩“西門子—舒克尔特股份公司”、“通用电气公司”等所屬各主要企业从业的工人均达数万人。

这些大工厂通常都是联合工厂。它按照綜合利用原料和副产品的原則、按照連續加工生产出材料和半成品的原則把不同种类的生产連結在一起。在許多联合工厂，特别是重工业部門，包括全部生产过程——即从原料开采起，到制出成品。可是西德統計所使用的方法則只把地域上統一的生产单位算作是“独立企业”。因此，在“独立企业”中往往列有一些实际上只是車間或者分厂的生产单位。这样就大大掩盖了生产集中化程度的真实性，而集中化的最重要形式之一就是生产联合。

大家知道，生产集中的这种形式的高度发展，乃是德国壟断資本主义的典型特征之一。在战后时期，这种特征所起的作用更大，因为西德工业广泛进行了技术上的重新装备。在采用最新的綜合加工原材料的方法，采用化学合成法，石油、煤气和煤炭的多种利用，以及科学技术发展的其他趋向的时候，生产联合的程度往往达到空前境地。可是官方統計却故意躲避这种事实，因此只能在某种程度上反映西德生产集中过程的真实規模。

正如弗·伊·列宁在“帝国主义是資本主义最高阶段”一书中

指出的，在重工業的關鍵性部門中，生產集中化發展得特別快。確實，在壟斷資本主義的最初階段，輕工業各個部門在這方面顯得落后得多了。正是在輕工業部門里才有許多中、小企業。在德國也恰恰是這樣，雖然德國早在二十世紀初葉，按照生產集中化的一般水平說來，在資本主義世界就已位居前列。

可是，隨後在輕工業的各個部門里，生產集中化也開始迅速發展起來了，輕工業方面也出現了一些巨大的和最龐大的企業，這些企業在該部門所占比重越來越大。

第二次世界大戰後，西德的生產集中過程不論是在重工業方面，或者是在輕工業方面，不但都大大加速了，而且還有了某些新的特點。目前，甚至一些傳統的小生產部門，例如許多食品工業、縫紉工業、制革工業等部門，其大部分生產都集中在少數最大的公司手里。例如，1955年西德縫紉工業的3,000企業當中，有44個企業的工人數目達500人至1,000人，而15個大企業的工人超過1,000人。可是在中、小企業中（僱用工人不到100人者），却只占這個部門所有工人的三分之一稍多一點<sup>①</sup>。

1955年，在制革工業的總從業人員38,300人當中，幾乎近半數，即18,800人在少數幾家最大的企業中（工人超過500者）。

1954—1955年度在制煙工業中，89.4%的產品出自12家最大的企業<sup>②</sup>。

在水產工業方面，1950年219家中、小企業（平均年營業額為16萬馬克）占該部門的營業額的13.3%；而9家大企業（營業額在300—400萬馬克以上）占該部門商品流轉額的26.1%。在1953年只剩下114家小企業，而它們在營業額方面所占比例則下降到8%；反之，在這一時期，最大的企業的數目從9個增加到14個，營業額占到該部門的37.1%<sup>③</sup>。同時兩家最大的企業——包括所

① 1956年10月14日“新蘇黎世報”（“Neue Zürcher Zeitung”）。

② 1956年1月24日“工業快報”（“Industriekurier”）。

③ “國民經濟學家”1955年第33期第24頁。

有的整套生产过程，即自捕魚起到加工制罐止——所占比例却达到全部营业額的 20%。

在通心粉和其他面粉制品生产方面——这些企业的从业人員占食品工业全部工作人員的三分之一左右——，1949 年共有 420 个企业。到 1957 年其中有 240 个(即 57%) 被消灭了，其余 180 个企业中的 20 家占該部門产量的 80%<sup>①</sup>。

在西德的建筑工业中有大量較小的企业。1955 年共有 62,800 个建筑业企业，职工总数达 120 万人。但三分之一的建筑工程是由只占西德建筑企业 6.2% 的一些少数公司进行的<sup>②</sup>。

生产加速集中到少数大工厂手里的原因之一在于許多工业部門的国内市場縮小，而这种縮小又是由于国家分裂的結果。

譬如德意志民主共和国在战前只占有德国制革工业生产能力的 25%，而銷售額的比例则达到 40%。在急遽收縮的市場上，竞争愈演愈烈，这也是西德中、小企业被消灭的原因之一。在肥皂工业方面——大部分肥皂企业分布在西德——，也由于同样原因，自 1950 年以来，中、小企业已經倒閉了 150 多家。在面粉工业、啤酒釀造工业和其它某些食品工业部門里，也可以看到这种情景。

大家知道，部分企业受到排挤，因为它们本身进行資本积累和吸引外来資金的可能性不能适应日益增长的固定資本更新的需要，这种情况是由于在資本主义条件下的技术进步而引起的。西德早在进行恢复的年代里，就开始了大資本对較小資本大肆排挤和吞并的过程，在市場活跃的时期特别加强起来，当时固定資本更新的規模特别广泛<sup>③</sup>。

① “国民經济学家”1958 年第 6 期第 244—245 頁。

② 同上，1957 年第 1 期第 27 頁。

③ 正如“国民經济学家”指出的：“近年来的經驗证明，在現時，不但在价格战綫上，而且在技术进步方面，都展开了竞赛……在这种竞赛中，操左券者是那些在当时拥有最雄厚資本者。这就是那些不仅能利用本身积累，而且能利用金融市場上的补充資金的企業”。据“集中化的趋向”(“Tendenzen zur Konzentration”)一文，載“国民經济学家”1957 年第 7 期第 296 頁。

我們以油漆塗料工業為例。在這個部門有許多小型企業不能適應化學工業托辣斯所採用的新工藝的要求。結果，僅在1950年至1955年期間，就倒閉了大約200個油漆塗料工業企業，可是同時這個部門的總產值卻增長近1倍。目前這個部門的總產值的一半以上出自少數大企業（從業人員在1,000人以上）和數十家中等企業。

1953年共有91個企業生產人造纖維和塑料，大約一半的產品是6家最大的企業生產出來的，四分之一是8家中等規模的企業生產出來的，其餘四分之一才是77家小企業生產出來的。1956年，100家公司中的16家生產了全部人造纖維和塑料產品的90%，其中3家最大的公司的產品就占到50%，而84家中、小公司只生產了10%。只有少數最大的企業能夠提供這個生產部門所必需的設備和研究工作的巨額開支。由於合成纖維（粘膠絲）變成了新型的人造纖維，因而連這些大企業也被最大的化學工業康采恩所吞併了。

在零售貿易方面，集中化的過程也使得許多小企業被康采恩所排擠掉了，因為這些康采恩組織擁有巨大的百貨商店網。年度營業額在10萬馬克以下的貿易企業在西德零售貿易周轉總額中所占比例，從1950年的37.9%，下降到1955年的24.7%。同時大企業（營業額超過100萬馬克者）的比例則從20.3%增長到33.9%。

在規模巨大的貿易企業當中，資力最雄厚的是以下4個康采恩（見下頁表）。

大百貨公司排擠小零售商主要是在紡織品、衣服、生活用電氣器皿等等的銷售方面。零售貿易中的生產集中化的另外一種變型就是建立大公司的專業支店，特別是在食品貿易方面。一些專業化的分店往往是隸屬於食品工業康采恩或大公司的。

在糧食產品貿易方面，最通行的集中形式就是所謂“聯號”制度，這種制度是由一些大批發公司和消費合作組織建立的。結成

零售商中的主要康采恩(1956年資料)①

康采恩名稱	營業額 (百萬馬克)	從業人員 (千人)	分支機構
“卡爾斯塔特百貨公司”及其子公司 “凱帕公司”	1,135	30.4	78
“考夫霍夫百貨公司”	1,095	24.3	91
“霍爾坦—麥庫爾公司”	620	13.2	39
“海弟百貨股份有限公司”	—	15.0	30

① “德國經濟研究所報告”1957年第20期第3頁。

聯號的中、小貿易企業在名義上是獨立的組織，但實質上已經處於這些大公司的分支機構的地位。據西德報刊的資料<sup>①</sup>，目前在西德的17萬個糧食貿易企業中，至少有五分之三是“聯號”。

另一方面，百貨商店康采恩也影響工業企業，特別是縫紉工業、服飾品工業及其他部門。百貨商店和郵購公司“聶克曼公司”及其16個分支機構可以作為例子，這家公司擁有許多縫紉工廠。西德縫紉工業的大部分都處於貿易康采恩的控制下。例如，“卡爾斯塔特百貨公司”、“考夫霍夫百貨公司”及其他一些大規模的康采恩，都通過人事結合及合夥而同許多紡織、陶器及生產日用品的其他部門的公司結合在一起。

西德的生产加速集中，在手工业生产的演变中也有其特殊表现形式(見下頁第1表)。

在分析這些資料時，必須注意到，在西德的統計中，凡屬企業所有人經過檢驗獲有工匠稱號，而其企業列入地方手工业行會的專門名單者，均視為手工业企業。因此在手工业企業中，不僅包括有由本人並依靠家庭成員的幫助擔任主要生產的手工工場型小商品生產者，而且也包括擁有數十名僱傭工人的資本主義企業。這樣，在利用承襲先前的行會職業組織的手工业者的獨特登記辦法時，就會被官方資料掩蓋並模糊了併入一欄的一些企業的真象，從

① 1958年4月18日“法蘭克福匯報”。

手工业生产集中化<sup>①</sup>(单位:千)

行业类别	企业数目			从业人员人数		
	1949年	1956年	1956年占1949年的%	1949年	1956年	1956年占1949年的%
建筑和修繕	134.6	122.2	- 9.2	847.1	1,249.9	+48.1
金屬加工	175.9	145.2	- 6.8	633.3	798.7	+26.1
木材加工	104.7	83.2	-20.5	352.6	313.0	-11.2
紡織品衣服和皮革制品	273.1	199.1	-27.2	572.7	412.0	-28.1
食 品	115.0	116.5	+ 1.3	402.9	496.5	+23.2
卫生一生活服务	58.1	63.0	+ 8.5	183.5	262.6	+43.1
造紙、玻璃、陶器及其他 类生产	20.9	22.1	+ 5.7	65.5	85.9	+31.1
合 計	862.3	751.3	-12.9	3,057.6	3,623.6	+18.5

① 据“經濟与統計”1957年第9期的資料計算出；又“經濟調查所周刊”(“Wochenbericht”)1957年9月15日。

而看不出它們发生資本主义集中化过程的真实規模。

从上表中可以看出，1956年西德的手工业企业数目較1949年减少了将近七分之一，可是这个行业的从业人员却大大增长了。这說明，一方面成千上万的小生产者成为集中化过程的牺牲者，可是另一方面，数目很少的一批小生产者却上升到資本主义企业的行列。从現有的关于手工业企业按从业人员人数的分布情况的資料，可以清楚地說明这种过程。

北萊因—威斯特伐利亚、下薩克森和漢堡州

手工业企业动态<sup>①</sup>(单位:千)

企业的規模	企业数目			从业人数		
	1949年	1956年	1956年占1949年的%	1949年	1956年	1956年占1949年的%
从业人员不足9人	297.1	245.9	-17.2	816.5	742.6	- 9.1
从业人员9至19人	14.8	18.0	+22.0	192.2	236.6	+ 23.1
从业人员在20人以上	6.6	11.6	+74.5	237.1	538.2	+109.2
合 計	318.5	275.5	-13.5	1,265.8	1,517.4	+ 19.9

① “德國經濟研究所报告”1958年第10期第15頁。

在小手工业工場(工人在9人以下者)及其从业人員减少的情况下,带有明显的資本主义型式的企业(拥有工人在20人以上者)在手工业企业总数中所占比重增长了四分之三,而其从业人員則增长了一倍以上。

在重新研究西德綜合資料时,必須提出,在战后时期企业数目有所增长的那类手工业企业中,也清楚看出生产集中化的过程。在这些类生产部門中,从业人員的增长大大超过了企业数目的增长,这說明了一些資本主义企业加速从小手工工場当中划分出来的过程。

从上面所引述的資料可以看出,大生产的竞争特別有力地打击了为数众多的縫紉、家具和制鞋工場,显然部分手工业者轉变成小資本家,也并不能抵补在这类生产中总的从业人員人数的絕對量的縮減。

从51頁第一表中可以看出,制造食品的手工业是比較稳定的。可是在估計这种稳定性时,必須考虑到和战前比較,西德的居民人数增多了。如果,拿这一类的数字同1939年的相应数字比較一下就可看出,食品工业中的手工业企业的数目比战前减少了10%,而它的从业人員則减少了9%。

最后,战后在手工业企业的部門成分方面也发生了十分显著的变化。在所有手工业生产的部門中,企业数目增长比例最高的是为居民生活服务的各种部門——理发业和洗衣业,以及化学洗滌业等等。这些业务部門也和修理及輔助工作一样——从事其他手工业的大多数主要都是这些工作——,仍旧是遭受大資本越来越有力排挤的手工业和小資本主义生产的主要避难所。

在生产集中化发展的同时,西德資本集中也提高到了新的程度。

### 資本的积聚和集中

下表有关股份公司的統計材料清楚地反映出战后西德資本集

中化所达到的水平。

从表中可以看出，目前，西德(包括西柏林的数字)股份公司的数目，差不多比战前的德国少一半，而其股份资本则比战前大约超过45%。但这种对比有很大的局限，这是由于地域上的差异，以及由于西德马克比战前贬值的缘故。值得注意的是，战后4年间，西德的股份公司数目未变，但其资本额则有所增长，而资本额增长的又几乎完全是最大的公司(资本额在1亿马克以上)。

### 按股份资本额多少分类

(12月31日的数字)①

资本额	1938年				1954年				1957年			
	公司数	%	资本额 (百万 马克)	%	公司数	%	资本额 (百万 马克)	%	公司数	%	资本额 (百万 马克)	%
5,000万 马克以下	5,465	99	11,783	62.9	2,445	96.7	9,903	49.0	2,422	95.7	10,077	38.6
由5,000 万至1亿 马克	28	0.5	2,117	11.3	51	2.0	3,684	18.2	60	2.4	4,420	17.0
1亿马克 以上	25	0.5	4,844	25.8	34	1.3	6,617	32.8	47	1.9	11,591	44.4
合 计	5,518	100	18,744	100	2,530	100	20,204	100	2,529	100	26,088	100

① “德国经济研究所报告”1958年第10期第6、20页。

如果拿按规模大小划分的各类股份公司之间资本分配情况同战前相比，就可以非常清楚地表现出资本进一步集中的程度。

1938年，99%的资本额在5,000万马克以下的公司，拥有将近全德股份资本总额的三分之二。至1957年，西德这一类股份公司的资本额就只占到股份资本总额的三分之一强。1957年，西德大公司的数目(资本额在5,000万至1亿马克)比战前时期增长了一倍多，它们在股份资本总额中所占比重增长了一半。最大的公司(资本额在1亿马克以上者)数目的增长，以及它们在西德所有股份资本额中所占份额的扩大，还要更加显著一些。在1938年，德国的这类公司总共只有25个，它们拥有的资本额占资本总额的四分之一。西德在1957年已有47个这种公司，而这些公司在股份公



公司的总数中所占比重差不多增长了3倍，最大的公司在股份資本总额中所占比例达到44.4%，比战前增长了70%。在1938年，这类大公司的平均資本额为19,470万馬克，而在1957年这个平均数額已达到24,600万馬克。并且在47家最大的公司当中的20来家，都在不同程度上超过了这个平均数額（在个别情况下超过1倍以上）。

分析这些資料的时候，应该注意到，在战后年代里，西德各公司的名义股份資本大大小于实际运用的資本数額，并且越是大的公司，所运用的資金額越大，则这种差距也越大。

除了股份公司之外，西德还有为数众多的“有限責任公司”。西德的統計机关只公布这种資本主义公司数量，和它們所集中的資本数額的一般資料。但从現有資料看来，在“有限責任公司”里資本集中的程度要比在股份公司更大。例如，1954年在25,000个“有限責任公司”中的797家（3%左右）就拥有資本总额的65.5%<sup>①</sup>。

大家知道，資本主义公司按照資本額大小的分类只能在一定的程度上作为判断資本集中真实程度的依据，因为参与制度能够使一小撮最大的壟断組織把数十家名义上独立的股份公司掌握在自己手里。大家也知道，德国早在二十世紀初叶，在参与制度的流行程度上就是資本主义世界的前列中的一个。而西德在这方面更超过了历史上德国财政資本的例子。

西德的47家最大的公司每一家都拥有广泛的子公司和孙公司网。德国經濟研究所根据1955年的資料所进行的細致研究证明，这些最大的公司連同它們所控制的公司在内，实际拥有的資本約在150亿馬克左右，这相当于西德股份資本总额的66%以上<sup>②</sup>。从53頁表内所引述的这些龐大公司資本的进一步集中情况可肯

① “德意志联邦共和国統計年鉴”1955年版第195頁。

② 參閱“西德的壟断資本”（“Монополистический Капитал в Западной Германии”）莫斯科外国書籍出版社1956年版第69頁。

定，目前它們所控制的西德資本的比例更大。

德意志联邦共和国統計局專門公布的关于这一点的資料是十分值得注意的。該局进行这次調查的目的在于闡明 1956 年西德各类股份資本持有人与 1936 年对比的情况。在这里表明了某些股份公司的股份資本属于其他股份公司(即“参与”)的份額，以及所有股份資本归国家、外国人以及其他类股权者长期持有的份額。經過这样分类的資料，得出了如下的股份資本分配情况(見下表)。

据下表的資料看来，1956 年西德的股份資本中只有 40% 不属于参与制和长期持有的范围。可是实际上，属于长期持有的資本份額还超过了 60%，因为經過調查的公司只有 1956 年西德股份資本的四分之三(可是在 1936 年的資料則包括当时的資本总额的 85.2%)。

主要各类股份資本持有者<sup>⊖</sup>

各类股份持有者	1936年	1956年	1936年	1956年
	(单位: 百万馬克)		(占股份資本总额的%)	
参与制	4,751	6,185	24.7	26.0
长期持有	5,997	8,064	31.2	34.0
其中:				
国家持有和地方政权 机关持有	2,505	3,294	13.0	14.0
归外国人持有	1,266	2,254	6.6	9.5
其他持有者	2,225	2,516	11.6	10.6
所有参与制和长期持 有者	10,748	14,249	55.9	60.0
参与制和长期持有者 以外的持有人	5,631	3,740	29.3	15.7
未經調查的公司	2,845	5,781	14.8	24.4

⊖ “經濟与統計” 1957 年第 5 期第 274 頁。

假如未經調查的公司的长期持有和参与制的資本額的对比也和業經調查的情况一样，那末在 1956 年属于参与制和长期持有的資本比重就是 73.6%，而在 1936 年則为 64.2%。

西德各个工业部門中分散的資本与属于长期持有的資本之間

的对比关系，也是值得注意的。在采矿、冶金、石油、电机、汽车工业部门，换句话说，就是在一些关键性工业部门，属于长期持有的资本比例最大，在这些部门里，大多数巨大的康采恩都拥有数十家子公司和孙公司。它们同许多工业部门保持联系。一些电力工业和冶金工业公司参与采矿工业公司；一些采矿工业公司又持有电机、化学和其他加工工业部门的股份。

由于这样通过参与制而资本交叉的结果，便形成了十几个强大的财政资本集团，其中每一个都控制了一些生产部门。属于这类的集团有：鲁尔的“七大公司”、“伊格·法本化学工业公司”、“金属股份公司”、“酳德—温台沙尔公司”、“西门子公司”和“通用电气公司”等集团，换句话说，也就是统治西德的一些主要垄断组织<sup>①</sup>。

所谓“长期资本持有者”，也就是西德的一些强有力的财政寡头，依靠德意志联邦共和国股份公司法的条款——这些法令条款还是在1937年希特勒的法律中制订的——，无拘无束地支配着国民财富的巨大份额。西德“镜报”在评述大公司和持股公司董事会盛行的办法时确凿地说道：“立法者在当时把一切法权和经营权都集中到董事会手里，而极力削弱股东最高权力机关，即股东大会的权力”<sup>②</sup>。莱茵—鲁尔的康采恩的另外一个特征是：“现在支配康采恩的财产的股东要比战前少得多了，而大股东的作用却空前增长；在这方面照例是受到纳粹党人所奉行的‘领袖的老传统’大力支持的”<sup>③</sup>。

在战后时期，资本集中的重要因素之一就是鲁尔区重工业联合组织实行“取消卡特尔”，这种措施是西方各大国占领当局在战争结束以后所实行的。大家知道，这种把戏所追求的目的首先

---

① 德意志民主共和国经济研究所有许多著作详细论述德意志联邦共和国主要财政集团持股的情况。

② “镜报”双周刊(“Der Spiegel”)1958年第10期第30页。

③ 普雷资料莱特：“希腊菲尔得的采矿工业”，载“地缘政治学杂志”(“Zeitschrift für Geopolitik”)1957年第9—10期第22页。

在于拯救德国壟断組織免于灭亡。此外，占領当局还企图在一定程度上削弱德国壟断組織在世界市場上竞争中的地位，剥夺魯尔壟断組織的急先锋，也就是它的最重要的优越条件——煤鋼的联合經營。为了达到这个目的，西方各占領国在頒布的法令中指令把矿井和炼焦設備同魯尔的冶金公司划分开来。

原先包括在魯尔的一些康采恩組織成員中的矿井，由 15 家独立的瓜分了，其目的在于使鋼铁工业和重型机器制造业不属于自己的煤炭基地。但由于旧的股份公司法仍然生效，因此其結果只不过是改牌換記而已。在經過对股东人員多方面掺杂和交换各矿井的股票控制額之后，这些矿井又重新回到原来康采恩的成員手中。法律上的“独立性”已經失去了任何經濟意义。实际上，在魯尔康采恩恢复的同时，煤鋼的經營又“重新联合”起来了，而在这些組織中，把許多部門和各种生产联合在一起的程度，达到了新的更高的阶段。旧的魯尔康采恩，經過对自己的队伍进行整編以后，不但完全恢复了，而且还加强了自己的实力。整个发展过程证明，保存壟断資本就意味着有保证其进一步加强的可能性。

这种“取消卡特尔”程序本身在很大的程度上提供了这种可能性。当占領当局命令解散鋼铁托辣斯和魯尔的其他主要康采恩的时候，同时也規定了这些康采恩的資本在各个主要股东之間分配的原則。这些股东應該把它們的資本調集到某一个新建立的公司，而它們所持有的另一部分股票則应在一定的期間内卖出去。

根据西方占領当局的命令，被“分散”的魯尔壟断組織的股东應該把它們手里持有的这些联合組織的股票調換新成立的公司的股票。在这种情况下，一些銀行就有可能大量收购分散在成千上万持有者手里的小額股票。仅“联合鋼铁股份公司”(持股公司)就有 64,000 个这样的股东。这个康采恩的子公司与孙公司的情况也是这样。例如，它所屬的子公司之一的“萊因—威斯特伐倫鋼铁厂股份公司”的股票就分散在 32,000 个股票持有者手中。其中只有 2,000 个持有者把自己的股票拿出来調換新股票。这意味着，分散

在这些为数众多的小股票持有者手中的股份资本的絕大部分轉移到銀行資本的掌握之中，而銀行資本又与魯尔鋼鐵巨头集团紧密結合在一起。由于这几年的环境的限制，魯尔貴族中恶名昭彰的一些代表人物还不得不隱匿在幕后，由銀行和保險公司出面作为他們的全权代表。

其次对重新組織的继承被“分散”的魯尔壟断組織的新公司，又規定其发行新的記名股票，交付給申請更換旧股票者。关于这一点也被描繪成作为反对“經濟势力过分集中”的一种手段。

魯尔壟断資本家們不必費多大力气就可以逃避这项法令，他們让銀行来代表股东大会的职权，并且在許多情况下还經管他們的股份資本。这样一来，記名股票制的实行就丧失了实际意义。最近以来，法律上所規定的公司組織又撤消了取消卡特尔法的这种要求，于是各公司对自己的章程也进行了相应的修訂，把发行記名股票改为不記名股票。这样，所有这些措施的实际結果就是銀行壟断組織同工业壟断組織更加巩固而广泛地結合在一起。

至于規定持股人必須把資本調集到某一个公司，則“取消卡特尔”这种措施归根到底还是促使了資本的进一步集中。

有关出售股票的許多命令都形同具文。凡是在实行“調集資本”这一程序的地方，結果就形成了巨額的游資，而这些游資便可以用来收购其他工业部門的控制股。

“弗利克”和“克虏伯”康采恩“划小”的例子是具有代表性的。这些壟断資本家被禁止插手于煤炭工业和冶金工业；他們必須把矿井和炼鋼厂变卖出去。然而这恰恰成了克虏伯公司把自己的业务扩大到其他部門——机器制造业、电机工业、化学工业等等——的良机。

魯尔大王弗利克把他康采恩中的煤炭—冶金部分收縮了一些，他卖掉相当一部分股票，主要是卖给外国資本。但他使用出卖这些股票的收入又购进了許多最大的机器制造业、汽車制造业、紙浆造纸工业和其他工业部門的股票。

康采恩的这种“划小”所引起的資本集中化的新浪潮，直到目前还没有平息。西德資本权威刊物“国民經济学家”在描述魯尔巨头們的财产动态、他們收购許多企业的股票和扩大康采恩的资产情况时，清楚写道：“采矿—冶金工业增加了找寻投资出路的一批游資，这是西德战后的一种典型現象。根据‘分散’康采恩措施持股者必須卖出一部分股票的规定，因而造成了巨万資本的移动，这些游資有的在加工工业中找到了出路，有的还在寻找这种出路”①。

西德的資本集中化达到了德国壟断資本主义史无前例的規模，这在很大的程度上是由于这种資本移动的结果。魯尔的康采恩并没有像波茨坦議定书规定的，和英、美頒布的关于取消卡特尔的法令序言中所宣布的那样，它們不但沒有取消經济实力过分集中的現象，而且在西德經济中更广泛的方面使每一个“划小”的康采恩的权力更加集中了。

这个事实是无可爭辯的，就連西德統治集团的代表也不敢反駁。他們不得不承认西德人民群众越来越明显地表现出对壟断組織猖獗表示不滿的情緒。在主要工会会员——首先是魯尔的矿工和冶金工人——举行的多次工人集会上，都证实了这一点。在这些集会上，甚至右派工会領袖也批判了这种“社会复兴”，即西德壟断組織恢复全权的現象。連接近大資本的广大小資产階級集团也越来越不滿于壟断資本家的橫行霸道。

德意志联邦共和国执政党——基督教民主联盟——力图把自己装扮成是“中等阶层”的保护者，因而提出了“限制极度集中”的虛伪的民主建議。为了达到这一目的，在西德联邦議院假惺惺地举行了专门辯論，在这些辯論中，德意志联邦共和国政府似乎是根据基督教民主联盟議會党团的要求，提出了保护“自由小企业經營”，而反对經济活动过分集中于大企业。

① “国民經济学家”周刊 1957 年第 7 期第 236 頁。

西德壟斷資本家統治集團打算用這種方法作為消除人民群眾憤懣的手段。對外政策方面的原因在這裡也起着一定的作用，因為西德資本集中化的空前發展和壟斷組織的復活——壟斷組織是德國軍國主義的原動力——不僅引起了遭受過希特勒侵略的西歐小國理所當然的不安，而且也引起了法國和英國的不安。

### 第三章

## 德意志联邦共和国最大的 壟断組織概况

在西德最強大的 40 家工业壟断組織中，最突出的有 15 家，它們資產負債表上的資產總額都超過 10 亿馬克。

其中的 10 家壟断了重工业的決定性部門——電力工业、采煤和煤炭加工工业、鋼鐵工业、石油工业和制鉀工业、造船工业、重型机器制造业。這些組織是：

——克虜伯康采恩，資產總額約 40 亿馬克；

——蒂森家族的两个产业，即“奧古斯特·蒂森冶金工厂”（資產總額約在 10 亿馬克左右）和“鳳凰—萊因鋼管公司”（資本額等于 15 亿馬克）；

——汉尼尔康采恩“古特霍夫农冶炼公司”，該公司的資產總額約在 25 亿馬克左右；

——曼奈斯曼康采恩，資產總額在 20 亿馬克左右；

——克呂克內康采恩，它的資產額將近 20 亿馬克；

——赫施康采恩，資產總額为 17 亿馬克；

——“萊因—威斯特伐倫电气公司”，拥有 40 亿馬克的龐大的資產；

——制鉀—石油和采矿化学康采恩鄺德—温台沙尔集团只稍遜于上面列举的几个煤炭、金屬、電力联合組織。

老牌魯尔大王弗利克的財產，按營運資本的數額說，大概也和上面列举的魯尔各煤炭—冶金联合組織不相上下。

在魯尔范围之外便要數电气技术康采恩帝国“西門子—舒克



尔特股份公司”了，这个康采恩的资产总额在25亿馬克以上。这个部門数第二位的康采恩“通用电气公司”(AEG)的資本約为20亿馬克。

此外，拜耳顏料股份公司(拜耳苯胺染料制造厂)、“巴登苯胺苏打股份公司”(巴登苏打制造厂)和“赫希斯特染料股份公司”3家公司——現在它們代表德国化学托辣斯“法本化学工业公司”——，每一家的资产总额都在15亿至18亿馬克之間。

在这里列举的名单中沒有包括某些国家掌握的工业康采恩。这里也沒有包括全部或者部分属于外国資本的企业。在下表列举的最大的公司——资产总额从2亿到10亿馬克——的名单中，这些企业中的許多单位占居重要地位(据1955—1956年资产负债表的資料；单位：100万馬克)<sup>①</sup>：

公 司 名 称	主要生产	资产总额	股份資本	銷 貨 額
1. 多德蒙特—霍德联合鋼铁公司	鋼 铁	936	184	1,128
2. 波哈組合	鋼 铁	518	69	566
3. 格尔森基尔希煤矿业股份公司	煤炭、化学	910	465	1,200
4. 哈彭納煤矿公司	煤 炭	458	127.6	—
5. 魯尔煤气公司	煤气、化学	491	50	—
6. 豪尔斯化学厂股份公司	煤气、化学	425	120	—
7. 諾貝尔炸药股份公司	煤气、化学	278	47	—
8. 壳牌石油公司	石 油	531	200	1,103
9. 埃索石油公司	石 油	546	138.6	1,450
10. 德意志石油股份公司	石 油	355	135.6	—
11. 威斯特伐倫电气公司	电气技术	966	182	—
12. 德国机器制造股份公司	机器制造	382	66	—
13. 布朗—包維利电气公司	电气技术	420	54	—
14. 德国金銀精炼公司	有色冶金	292	102	392
15. 金屬股份公司	有色冶金	501	56	—
16. 福克斯車輛制造股份公司	汽 車	576	60	1,650
17. 戴姆勒—本茨汽車股份公司	汽 車	516	72	1,600
18. 奧佩尔汽車制造厂	汽 車	488	200	—
19. 福特汽車制造厂	汽 車	217	122	—

20. 大陸橡膠公司	橡 膠	287	88	629
21. 人造絲製造公司	人造纖維	269	91.5	392
22. 聯合人造黃油公司	油 脂	402	130	--
23. 卡爾斯塔特百貨公司	貿 易	244	72	980
24. 考夫霍夫百貨公司	貿 易	220	75	960

上面列举的許多公司又各有若干个子公司，有的还有一些孙公司，因而它們也就是巨大的康采恩。例如，“德国金銀精煉公司”和“金屬股份公司”就是这样的。反之，另外一些公司本身又受到上面所說的 15 家更大的壟斷組織的控制。此外，还有許多公司是外国康采恩的分公司（美国公司、英一荷公司、瑞士公司等等）。

但即使就这些公司本身来看而不考虑到它們的財務关系，西德許多最大的公司也屬於資本主义世界最强大的公司<sup>①</sup>。1957 年美国“幸福”月刊曾发表了所有資本主义国家——美国除外——最大公司的名单。讀者可以把西德壟斷組織同其他資本主义国家壟斷組織进行比較。

“幸福”月刊列举最大的公司，“所获得的收入至少有半数来自加工工业和采矿工业”，这里面还包括它們在 1956 年的營業額、资产总額、純利，以及从业人員人数。不言而喻，这些資料只是相对的概数而已，正如这些資料的編輯者所說的那样，由于貨幣贬值，固定資本磨損的提高，以及资产負債表上的多种多样的花招，所以在許多資本主义国家里，其中也包括西德在內，各公司财产的帳面价值往往同其实际价值相差甚远。“幸福”月刊写道：“在某些欧洲国家，甚至一些股实的公司也都有三套不同的帳目，一套供內部領導方面查閱，一套为呈送稅务机关，另一套备股東申閱”<sup>②</sup>。在西德，这种做法大概要比其他任何資本主义国家更为盛行，因此，各

① “金融时評”杂志增刊“西德”（“Financial Times Survey”，“Western Germany”）1957 年 5 月份英文版第 23 頁。

② 參閱“幸福征信录”，“幸福”增刊（“The Fortune Directory”，Supplement to “Fortune”）1957 年 7 月份。

③ 參閱“幸福征信录”，“幸福”增刊 1957 年 7 月份第 3 頁。

公司資產負債表上所記載的資本數額，可能要比實際數小得多。

可是即使按照這些大大縮小了的數字來看，名單上所列的西德大公司，不僅不遜於其他各國（美國除外）最大的壟斷組織，而且實力多半還駕馭於它們之上。

在這個名單上可以看出，西德的冶金公司，超過了其他資本主義國家的（美國除外）這個部門的大多數最大規模壟斷組織。在其他主要工業部門方面的情況也是這樣。例如，西德的重型機器製造公司——“德國機器製造股份公司”，按資產數額和營業稅，僅遜於國際壟斷組織“馬塞—哈里斯—費爾鳩遜公司”和瑞典的“瑞典滾珠軸承製造公司”。“西門子與哈爾斯柯”康采恩僅次於國際壟斷組織“菲利浦斯電氣公司”，而在資本額、營業額以及在從業人員人數方面都超過最強大的英國電氣技術聯合組織——“聯合電氣工業公司”、“英國電氣有限公司”和“通用電氣公司”。如果把西德的三個主要化學公司看作一個整體，那末完全可以肯定地說，它們的資本額、營業額和從業人員人數都不次於“帝國化學工業公司”，而大大超過法國、意大利和瑞士的最大規模化學公司。

1956年西德和其他資本主義國家最大的冶金工業公司<sup>①</sup>

公 司 名 稱	營 業 額	資 產 額	從業人員 人 數 (千人)
	(單位：百萬美元)		
<b>德意志聯邦共和國</b>			
曼奈斯曼公司	809.5	517.4	72.7
克虜伯公司	741.0	—	89.8
格爾森基爾希煤礦業股份公司	595.0	523.8	87.0
古特霍夫農冶煉公司	517.4	—	68.0
萊因鋼鐵公司	539.5	425.4	80.7
赫施股份公司	496.9	418.6	50.0
鳳凰—萊因鋼管公司	333.8	—	—
克呂克內公司	298.1	191.6	45.2
奧古斯特—蒂森冶金工廠	295.5	270.2	17.5
多德蒙特—霍德聯合鋼鐵公司	249.9	222.9	21.3

英 国			
“鋼管投資公司”	500.0	254.8	40.0
“威爾士鋼鐵公司”	336.0	406.3	7.8
“莫斯特—肯特與納特福德有限公司”	350.0	352.8	62.0
斯圖華特與勞埃德公司	319.2	280.0	—
聯合鋼鐵公司	281.9	285.6	36.1
托馬斯與波爾頓斯公司	224.0	184.0	26.0

法 国			
許奈特·克勒索公司	314.6	319.9	50.0
德—溫台爾股份公司	254.5	171.6	22.0
猶齊諾冶金工廠	243.9	214.6	17.6
洛林—埃斯科公司	243.1	241.5	30.0
西特洛鋼鐵公司	208.8	213.1	16.2

#### 比利时—卢森堡

法比卢联合鋼鐵公司	414.0	155.8	23.5
科克里尔—烏格萊公司	282.0	280.1	42.5

#### 加 拿 大

加拿大鋼鐵公司	272.9	250.2	14.4
---------	-------	-------	------

#### 日 本

八幡制鐵所	297.7	292.9	36.3
富士制鐵所	240.2	303.6	26.3
日本鋼管公司	205.9	209.0	26.3

#### 澳 大 利 亚

“布罗肯—希爾鋼鐵公司”	201.0	235.7	30.1
--------------	-------	-------	------

① “幸福征信录”，“幸福”增刊1957年7月份第3頁。

### 魯尔的“七大公司”

目前，西德壟斷資本的主力部隊也和戰前一樣，仍舊是魯尔的煤、鋼康采恩。所謂“取消卡特爾”（“反卡特爾化”）的措施，現在只能給人們留下“歷史上的回憶而已——在冶金工業方面，5年之內就完成了恢復的過程，即實際上已經恢復了戰前的基礎”①。

战前在魯尔煤炭—冶金工业方面占居統治地位的有六家巨大的康采恩：“古特霍夫农冶炼公司”、“赫施股份公司”、“克呂克內公司”、“克虜伯公司”、“曼奈斯曼公司”和“联合鋼铁股份公司”（鋼铁托辣斯）。这几家公司集中了德国鋼产量的79%，采煤量的一半左右，和炼焦量的62%。就是在今天，仍旧是这些康采恩統治着魯尔。只有“鋼铁托辣斯”沒有恢复到原有的地位。但这只是由于魯尔壟断資本家們沒有打算这么做。在战前，“鋼铁托辣斯”集中了德国鋼产量的49%，因而被认为这是过分龐大的联合組織，于是在1934—1938年間，它曾經一再試图简化这个組織的机构，使其更富有灵活性及机动性。显然，現在魯尔工业巨子之所以一再声明，他們不打算恢复“这样巨大的联合組織”<sup>②</sup>，其原因也就在此。

原来屬於“鋼铁托辣斯”成員的大多数企业，現在分別結成两个巨大的联合組織，其中每一个都有其明确划分的壟断統治范围。

第一，头一个联合組織系屬蒂森的继承人（他的妻子和女儿）的财产。为了伪装，这些财产又被划分为两个持股公司。其中之一保有“奥古斯特·蒂森冶金工厂”公司的資本，另外一个則保有“凤凰—萊因鋼管公司”的資本。后者是1955年由“凤凰冶金工厂”同“萊因鋼管厂股份公司”所屬鋼管厂合并而組成的。两家持股公司的董事会成員都是一样的。

“奥古斯特·蒂森冶金工厂”公司所屬各工厂是魯尔地区最现代化的企业。这些工厂的炼鋼和軋鋼車間的大部分設備都是最近几年內安装的。例如，这里的一座新式寬軋輾連續軋鋼机，在西欧是最大的一个。“奥古斯特·蒂森冶金工厂”的生产計劃是同它的两家子公司——“下萊因冶金工厂”和“德国优质鋼冶炼厂”的計劃相配合的。母公司保有这两家子公司資本額的90%以上。这样一来就形成了一个龐大的冶金联合公司，包括有炼鋼和軋鋼的各种

① “西德經濟研究所导报”1958年第2期第55頁。西方各国占領当局最后頒布的改組魯尔煤炭—冶金康采恩的命令是在1952年发出的。

② 參閱“國民經濟学家”1958年第11期第440頁。

不同生产形式。

“下莱因冶金工厂”在鋼絲生产方面占居壟断地位。它所生产的鋼絲占西德这种产品的全部产量的三分之一左右；此外，它还控制着3家生产鋼絲的子公司。

“德国优质鋼冶炼厂”是西德最大的电炉鋼生产者；它占西德电炉鋼产量的四分之一。这个企业在鍛件和专用鑄件生产方面也占居重要地位。

属于“奥古斯特·蒂森冶金工厂”控制下的还有“济根冶金工厂”，該厂的冷轧机为西德最大的，这个企业所生产的薄铁板占西德全部产量的32%<sup>①</sup>。

“奥古斯特·蒂森冶金工厂”连同这几个子公司的全年生产能力，鋼为250多万吨，鋼材为380万吨。

蒂森集团的另外一个最大的組成成分是“凤凰—莱因鋼管公司”，这家公司下面設有7个工厂，工人数目达3万人。这几家工厂的鑄鋼車間的生产能力为250万吨。它們专门生产半成品和鋼管。“凤凰—莱因鋼管公司”和該区的另外一个壟断資本——“曼奈斯曼公司”分占了鋼管和鑄铁管的市場。該公司在加拿大开設了2个鋼管厂，其中之一有美国資本的参与。

蒂森集团集中了西德鋼产量的四分之一左右，这个集团是西欧最大的冶金康采恩。

正如同其他魯尔壟断組織一样，蒂森集团的业务范围中也包括有造船业。西德造船工业中最大的企业之一——汉堡的“布洛姆与弗斯公司”造船厂就是受它控制的。

1957年年底，蒂森康采恩“凤凰—莱因鋼管公司”吞并了巨大的“汉施尔机車制造公司”，該公司的工人約有1万人。該公司是由于銷售困难而倒閉的。为了收购这个企业，許多最大的壟断組

---

① 罗塞尔什坦—安德納赫的一家冶金工厂股份資本的25%也属于“奥古斯特·蒂森冶金工厂”，这家工厂系包括在“烏尔夫”康采恩的成員中。參閱1958年5月25日“法兰克福匯报”。

1957 年年底蒂森集团所属各工厂的生铁、钢和钢材产量<sup>⊖</sup>

企业名称	生 铁		钢		钢 材	
	1万吨	占西德产量的%	1万吨	占西德产量的%	1万吨	占西德产量的%
“奥古斯特·蒂森冶金工厂”	180	10	240	10	130	8
“下莱因冶金工厂”	30	2	40	2	70	4
“德国优质钢冶炼工厂”	—	—	40	2	—	—
“凤凰—莱因钢管工厂”	230	12	250	10	120	7
合 计	440	24	570	24	320	19

⊖ “西德经济研究所导报”1958年第2期第50页。

織之間进行了尖锐的斗争——其中有：“克虏伯康采恩”、“弗利克康采恩”和美国的“通用汽车公司”（通过所属子公司“奥佩尔公司”），及其他等。蒂森集团成了胜利者：“凤凰—莱因钢管公司”总经理赫根担任了“汉施尔公司”监事会主席的职务；德意志联邦共和国国防部长施特劳斯对于这个公司地位的巩固起了很大的作用，他把大宗的坦克订货交给该公司<sup>①</sup>。

“汉博恩采矿公司”所属各矿井是蒂森联合组织的煤炭基地，这些矿井的年产量为500万吨左右。1957年“凤凰—莱因钢管公司”收购了“艾姆歇—里别矿业公司”所属的一些大矿井，这些矿井原来是包括在国营煤炭—化学康采恩“希伯尼亚公司”里面的。蒂森家族所属“北极光公司”也开始采煤。此外，“艾林矿业公司”各矿的资本半数属于这个联合组织，这些矿井又是鲁尔最强大的煤炭—化学公司“格罗森基尔希煤矿业股份公司”的组织成员。

“格罗森基尔希煤矿业股份公司”所属厂矿生产的煤，占鲁尔地区全部采煤量的15.7%，占鲁尔焦炭总产量的17.3%，占煤气产量的18%。属于该公司的还有西德最大的一家合成燃料厂，它所生产的产品占西德全部汽油和柴油消费量的五分之一以上<sup>②</sup>。

① 1957年10月13日及10月29日“新德意志报”(“Neues Deutschland”)。

② 1957年“格罗森基尔希煤矿业股份公司”所属企业的从业人数在88,000人以上。参阅1958年8月2日“法兰克福汇报”。

在1952年“鋼铁托辣斯”解体的时候，原属于蒂森集团的“格尔森基尔希煤矿业股份公司”的资本有四分之一通过冒名（私人银行家安斯曼）之手转移到“德意志銀行”和“奥本海姆銀行”了。后面这家銀行的领导人費尔德門格斯占据了蒂森康采恩监事会重要职务，而“德意志銀行”行长阿布斯也参与了“格尔森基尔希煤矿业股份公司”监事会。同时，“奥古斯特·蒂森冶金工厂”總經理左尔担任了“格尔森基尔希煤矿业股份公司”监事会主席一职。由于人事結合的关系，于是加强了股份的交流，結果蒂森集团对“格尔森基尔希煤矿业股份公司”的控制更加牢固了。蒂森集团靠着收购許多大煤矿的控制股額，因而在魯尔的其他康采恩方面获得了最广泛的煤炭基地。

蒂森集团和其他魯尔康采恩一道也插手于西德的铁矿业。“巴尔巴拉铁矿”资本的一半属于蒂森集团。这个集团也是法德合資公司“米菲瑪公司”（毛里塔尼亚铁矿公司）的参加者，該公司在非洲的毛里塔尼亚經營铁矿。

第二，“鋼铁托辣斯”的第二个承继公司是“萊因鋼铁公司”集团。这个集团包括有若干个冶金工业联合工厂和各种重型机器制造厂。

在1957年以前这个集团里有两个独立形式的公司——“萊因鋼铁联合公司”和“萊因—威斯特伐倫炼鋼厂”，其上面的組織就是持股公司。这两个公司中的每一个又是另外一大批子公司企业的持股公司。1957年，这两家公司合而为一，組成一个統一的中心集团。

“萊因—威斯特伐倫鋼铁公司”所屬各鑄造厂是这个联合組織的冶金基地，这些工厂集中了西德各种鋼铁鑄件生产的五分之一左右。

在这个联合組織中还包括一些优质鋼厂。属于这个組織的有：“魯尔鋼铁公司”和“維滕炼鋼厂”，最大的电炉炼鋼公司之一“南威斯特伐倫炼鋼厂”的资本的一部分也属于这个組織，該公司



出產的產品約占西德全部優質鋼產量的五分之一。

“萊因鋼鐵公司”集團在鋼和鋼材生產方面遠遜于蒂森集團，而在重型機器製造方面則駕凌于后者之上。在它的總產值中，有55%以上屬於各種機器製造業和金屬加工工業方面；在這幾種生產中的從業人員占這個康采恩職工總人數的60%。

在這個聯合組織的九家機器製造業公司當中，漢諾維爾機器製造廠（“漢諾馬格公司”）是西德最大的製造拖拉機和牽引車的企业。它所生產的產品，占西德這個部門總產品的20%。其次在加工企業方面屬於這個集團的有：生產鋼結構的“多德蒙特工廠”、製造重型機床和礦井設備的“瓦格奈爾公司”、製造鐵路材料的“萬罕姆公司”和“濟根公司”所屬工廠等等。埃姆登的一家大造船廠也屬於“萊因鋼鐵廠”。

1957年年底“萊因鋼鐵公司”集團所屬  
企业的生鐵、鋼和鋼材產量<sup>①</sup>

企 業 名 稱	生 鐵		鋼		鋼 材	
	單位： 萬 噸	占西德總 產量的%	單位： 萬 噸	占西德總 產量的%	單位： 萬 噸	占西德總 產量的%
瑟爾海姆—瑪德里赫 鋼鐵廠	40	2	10	} 1	—	—
“格爾森基爾希煤礦業 股份公司”煉鋼廠	50	3	10		—	—
“魯爾鋼鐵公司”鋼鐵 廠（哈廷根）	40	2	60	2	50	3
“上卡塞爾公司”煉鋼 廠	—	—	10	1	—	—
合 計	130	7	90	4	50	3

① “西德經濟研究所導報”1958年第4期第3—4頁。

這個聯合組織還包括一些化學工廠和生產建築材料的工廠。這個集團所屬水泥廠所生產的產品，約占西德水泥產量的四分之

“阿兰堡矿业公司”各矿井是这个联合组织的煤炭基地，这些矿年产 500 万吨以上。

“莱因钢铁公司”的资本有一大部分属于“德意志银行”和“法本化学工业公司”。这个联合组织资产负债表上资产数总额约为 24 亿马克。它所屬企业的全部职工在 8 万人以上。

第三，按照在国内市场，特别是在国外市场上扩张速度来说，在鲁尔壟断组织当中首推克虏伯康采恩。

1953 年曾公布了分散克虏伯康采恩的计划。

把“莱因豪森冶金公司”，连同“汉诺威尔—汉尼巴尔”与“格罗西康斯坦丁公司”所屬各矿井从克虏伯康采恩的组织成员中划分出来，并置于“特别监护”下，规定应在 1958 年以前转售出去。

“莱因豪森公司”仍旧被认作是一个“划分出来的”企业，按照一家美国杂志的说法，“克虏伯的经理先生们硬说，在这几年内他们并没有迈进过这家工厂的大门，尽管这家工厂就座落在这个莱因豪森城的另一家克虏伯的机器制造厂的近邻”<sup>①</sup>。

不言而喻，这个企业处于“特别监护”下，当然可以给老板带来红利，并供应克虏伯集团所屬加工企业的钢。由于进行大量投资，“莱因豪森冶金公司”在 1957 年钢的全年生产能力突破了 200 万吨。

克虏伯康采恩的产业解除“监护”的问题，目前主要是一个法律程序而已。几年来，西德统治集团就极力设法取消克虏伯公司在战后所受到的各种限制。1956 年，西德壟断组织总司令部——工业联合会——也出面参与这种活动，该会主席向西德政府提出建议，争取西方各大国正式撤消必须出售“莱因豪森冶金公司”的规定。

1959 年初，由英、法、美和西德政府代表共同组成的一个委员会，决定把克虏伯康采恩出售煤炭—冶金企业的命令执行期限延

<sup>①</sup> “华尔街杂志”(“Wall Street Journal”) 1956 年 4 月 29 日。

长一年。英国“泰晤士报”就这一点写道：“西方各大国現在已經沒有什麼托詞進行詭辯了。不論是撤消命令或者踐踏這個命令，都只會造成政治上的大大丟臉，而在無人承購的條件下強行實施這紙命令，至少是有困難的。克虜伯的聲名在許多人心中並不怎樣了不起，時代已經變了”<sup>①</sup>。

英國“金融時報”以“克虜伯是歐洲最富的人”為題的一篇社論中寫道，現在很難肯定說，規定克虜伯必須出售他的煤炭—冶金企業的期限究竟如何，因為在1952年德意志聯邦共和國政府簽訂的波恩協定，以及三年後簽訂的巴黎協定中，均規定了五年的執行期限。

克虜伯像魯爾舊日的大老板的老伙計那樣，也利用“反卡特爾化”的措施，借以鞏固自己在西德冶金工業方面的地位。在特種鋼生產方面克虜伯舊日的競爭者之一是“波哈組合”，這組織原屬於“鋼鐵托辣斯”的。在鋼鐵托辣斯“分散”以後，這家公司的大部分股票落到克虜伯在軍火工業方面的老同行“波福爾斯軍火公司”康采恩（瑞典）的金融資本家阿克塞爾·威奈爾—格萊恩的手里。

西德的書刊紛紛推測，克虜伯的瑞典同行就是克虜伯的冒名，借以達到控制自己的競爭者“波哈組合”的目的<sup>②</sup>。

1956年，當“格羅西康斯坦丁煤業公司”——規定克虜伯應該把這個公司出售的——在克虜伯的幫助下由這位威奈爾—格萊恩先生承購過去的時候，這個勾當的實質就更加暴露了。此後，西德報刊上就有消息說，威奈爾—格萊恩的大部分股票都落到“德累斯頓銀行”手里了。此外，在1957年12月，“萊因豪森冶金公司”董事會向歐洲煤鋼聯營高級機構申請准予收購“威加爾持股公司”的資本，這家公司經營威奈爾—格萊恩在西德的財產<sup>③</sup>。一位英國經

① 1959年1月20日“泰晤士報”。

② 普雷費科萊特，“新貴人”第131頁。

③ 參閱“西德經濟研究所導報”1958年第2期第5頁；“煤鐵雜誌”（“Iron and Coal”）1957年11月29日第124頁。

济观察家写道：“一当烟幕消散，克虜伯康采恩同‘波哈組合’之間的联系就更清楚了。結果，克虜伯的鋼产量达到全年300万吨”<sup>①</sup>。

1959年1月，欧洲煤鋼联营高級机构批准克虜伯承购这家公司，并批駁了法国总理德勃雷的反对。高級机构认为“波哈組合”与“萊因豪森冶金公司”的合并并不違反欧洲煤鋼联营章程第66条第2节的规定，因为这几个企业“不可能規避竞争或者妨碍竞争”<sup>②</sup>。

除了扩大自己的冶金基地之外，为了全部补偿被拆迁的克虜伯在埃森的一个炼鋼厂的損失，“波哈組合”还把“加罗林—格留克公司”和“摩尔特克伯爵公司”的矿井归并給克虜伯康采恩。

克虜伯康采恩所屬供应专用材料及合金的企业中，最突出的是“威迪亚冶金工厂”和“威普拉—丹塔尔冶金工厂”、巴登錫矿公司及設在埃森和佐林根的工厂；以及钛合金的新生产。哈次—兰地区铁矿資本的半数也屬于克虜伯，因为它们們从“鋼铁托辣斯”划分出来之后被克虜伯收购。

1957年底克虜伯集团所屬企业的生铁、鋼和鋼材产量

企 业 名 称	生 铁		鋼		鋼 材	
	单位： 万 吨	占西德产 量的%	单位： 万 吨	占西德产 量的%	单位： 万 吨	占西德产 量的%
“萊因豪森冶金公司”	200	10	220	10	120	7
“波哈組合”	100	6	130	4	40	2
合 計	300	16	350	14	160	9

如前文指出，促使克虜伯向其他工业部門擴張的推动力之一，是美英占領当局所实行的形式上把克虜伯公司的煤炭—冶金基地划分出去的措施。西德“世界报”就此写道：“現在克虜伯把自己的业务几乎扩展到所有金屬加工、机器制造和馬达制造部門”<sup>③</sup>。

① “金融时評”1957年5月27日第22頁。

② 1959年1月9日“法兰克福汇报”。

③ 1956年3月29日“世界报”(“Die Welt”)。

克虜伯插手到化学工业部門的活动进展得特別快。博胡姆—格德尔的“汉諾威尔—汉尼巴尔公司”的矿井建成了一座新的固氮工厂，全年的生产能力为 42,000 吨。克虜伯家族成員——阿弗利德的兄弟貝托尔达和加罗尔达·波倫——掌握了規模巨大的“威斯特伐倫—安哈尔特炸药公司”的股票控制額，这家公司原属于“法本化学工业公司”的組成成員的。

不久以前波倫兄弟利用对“尤里德公司”(汉堡—格兰德)的橡胶工厂进行投资的机会，创办了一个新的化学企业——“波倫工业公司”，其他許多化学工业公司也参与了这家公司。波倫兄弟在一些巨大的炸药公司、肥料公司、合成物质公司和塑料公司的监事会中担任了职务。

目前，克虜伯康采恩的組織成員包括有以下一些最重要的各类工厂部門：(1) 金屬热加工工厂、鍛件和鑄件生产；(2) 机車制造和重型机器制造类，除了設在埃森的主要工厂之外，还有在汉諾維尔、霍得雷和阿尔特巴赫的 3 个工厂；(3) 馬达制造和汽車制造工业类，共有 9 个工厂分設西德各城市；(4) 造船类，其中包括設在不来梅的西德最大的“威悉造船厂”，西德出口船只有一半以上是該厂制造的；(5) 化学生产类。

此外，克虜伯康采恩业务活动的一个最重要方面就是各个工业部門和其他大建筑物的設計和承建，这种业务为克虜伯在国外——特别是在經濟上不发达的国家——进行大規模扩张起着特別重大的作用。克虜伯公司及其所屬分支企业直接承包的建筑、設計和勘探工程主要的有以下各項：印度的巨型冶金联合工厂(克虜伯公司与“德国机器制造股份公司”联合承办)；巴基斯坦的炼鋼厂、煤和铁矿石的选矿设备，以及几个植物油加工厂；希腊的制鋸厂、氮素工厂和石油炼制工厂，以及若干褐煤矿；泰国、伊拉克和智利的港口设备；开罗尼罗河上的大桥工程；葡萄牙的 6 座桥梁工程；伊朗和苏丹的炼油厂；錫兰的鈦矿矿藏勘探工程；西班牙和南非的炼鋼厂；埃塞俄比亚、澳大利亚和拉布拉多半島上的矿床勘探

工程；土耳其和摩洛哥的冶金和化学工业企业；阿根廷的水泥厂；巴西的機車制造厂，等等。

“华尔街杂志”确凿地写道，由于克虏伯在最近几年“向全球大力扩张”，因而“在目前，任何一个美国人，要在国外推销大批蒸汽機車、貨車或者重型設備，以及签订承建工厂或桥梁的合同，都可能碰到克虏伯的竞争”<sup>①</sup>。

克虏伯公司所属企业的从业人员在 10 万人以上；据西方报刊的估计，克虏伯康采恩连同受它控制的子公司的职工达到 12 万，该公司的资产约在 30 亿马克左右。

第四，曼奈斯曼康采恩早在 1954 年就恢复了它过去的组织成员。在这个康采恩结束“分散”措施程序一年之后，经过欧洲煤钢联营的批准，过去划分出来作为独立公司的“固本矿业公司”各矿井和炼焦厂，以及“钢铁工业及机器制造股份公司”所属冶金工厂和机器制造厂，又重新并入康采恩的组织成员之中。

早在 1953 年曼奈斯曼康采恩就从鲁尔大亨弗利克手里收购了“埃森煤矿公司”。这家公司的矿井在鲁尔占居重要地位，它所生产的煤占西德采煤量的 6% 左右。

由于杜伊斯堡的汉纳公司所属各工厂和布拉克维德的“卡麦里赫冶金工厂”重新回到曼奈斯曼集团，以及由于扩大其他企业的结果，康采恩的冶金部分已有所增长。

战前，曼奈斯曼康采恩在鲁尔冶金公司中居第六位。目前它已跃居第三位，仅次于蒂森集团和克虏伯康采恩。曼奈斯曼所属工厂的生铁产量占西德 5%，钢产量占 7%，各种钢材产品占 4%。在无缝钢管生产方面——该康采恩的主要业务——西德的一半产品是它生产的。曼奈斯曼康采恩所属制管厂的年生产能力超过 100 万吨。

曼奈斯曼康采恩的业务范围包括各种机器制造业新部门，合

<sup>①</sup> “华尔街杂志” 1956 年 5 月 29 日。

成材料生产和各种专用合金生产等等。例如，曼奈斯曼康采恩的子公司有“梅尔机器制造厂”，主要生产軋鋼車間設備；杜塞尔多夫的矿井卷揚机制造厂，斯图加特的“舒伯特和沙尔采公司”机器制造厂，腓德烈斯哈芬的柴油机制造厂，等等。1956年曼奈斯曼康采恩吞并了“罗曼和司徒尔特福特公司”。1957年它获得了“波协柴油机公司”的控制权，这家公司专门生产柴油机和曳引机<sup>①</sup>。

康采恩化学部門的規模也扩大了。它与一些石油—化学壟断組織合資創設的“西南化工厂”，保证了康采恩所屬企业为进行新型塑料管生产所需的原料。

如克虏伯康采恩那样，曼奈斯曼康采恩在国外市場也十分活跃。在加拿大、在拉丁美洲許多国家，康采恩的分支机构和子公司都在扩大。曼奈斯曼所屬子公司，連同国外企业在內，共有80个，在这些分支机构中，它所占的股份資本都在一半以上。其中有30家設在国外。在1957年，仅設在西德的曼奈斯曼各基本企业的职工人数就达76,400人。它的資產負債表上的資產总額約为20亿馬克。

1958年10月間，曼奈斯曼康采恩曾进行了一次“簡化机构”。原来作为这个康采恩的独立子公司的6个基本企业<sup>②</sup>，变成了母公司的分支机构。这样，这些公司监事会中的“劳动监察”职务就自动撤消了，这些职务原是由工会代表担任的。在公司业务中，这些代表的作用本来就微乎其微，然而，从法律字面上看来，这是工会“参与”企业的管理，在雇佣或解雇工人时，均需取得“劳动监察”的同意。五金工人工会领导曾向阿登納总理提出抗議，反对“經濟

① 用“法兰克福汇报”的話說：“即使把国外企业不計算在內，曼奈斯曼康采恩的規模在目前也比取消卡特爾以前大些”。1958年11月1日“法兰克福汇报”。

② “曼奈斯曼冶金工厂”、“汉舍冶金工厂”、“曼奈斯曼制管厂”、“曼奈斯曼原料股份有限公司”和“曼奈斯曼采矿公司”矿井和“埃森煤矿公司”。參閱“德国經濟研究所报告”1958年第24期第4頁。

实力过分集中”，可是抗議仍然无效。

第五，在汉尼尔康采恩中，为首的公司是古特霍夫农冶炼公司。

在实行“取消卡特尔”的时候，这个康采恩被划分成三个部分；从它的組織成員中划分出来的有两个冶金工厂和“諾耶—霍夫农煤炭—化学公司”。早在1954年的股东大会上，尙未有欧洲煤鋼联营的批准，就宣布了同“母公司”合并。禁止汉尼尔家族持有康采恩的10%以上的股票的规定，也被宣布为无效。

作为汉尼尔康采恩的煤炭基地的“諾耶—霍夫农公司”是魯尔地区最大的煤炭—化学联合企业。該公司各矿井的工作人员超过17,000人。它生产的煤占西德全部采煤量的4%左右。該公司每年还生产200多万吨焦炭。

“上豪森冶金工厂”是这个康采恩的冶金基地，該厂的年生产能力为生铁150万吨、鋼約200万吨和鋼材150万吨。此外，生产鍋炉、石油工业成套設備、各种重工业企业設備的“施特克拉得—古特霍夫农冶炼公司”的工厂也有几个巨型冶金車間。康采恩的成員还有优质鋼厂“費罗斯塔尔公司”。

汉尼尔康采恩在西德冶金工业产品中所占比重如下：生铁8%，鋼——7%，鋼材——4%。

汉尼尔康采恩还包括有西德最大的机器制造联合工厂之一——“奥格斯堡—紐倫堡机器制造厂”（“MAN”）。此外，几个巨大的重型机器制造厂——生产軋鋼机設備的“施勒曼机械厂股份公司”、专门生产矿井設備的“汉尼尔与路格机械厂”和埃斯林根机械厂，該厂制造机車、車皮、重型貨車和冷藏設備等等——也是这个康采恩的子公司。

西欧最大的“德意志造船厂”的資本有一半以上属于汉尼尔康采恩。另外，康采恩还掌握了規模巨大的“瓦尔祖姆造船厂”（在萊因）和制造挖泥船和駁船等类型船舶的“德根多夫造船和鋼結構有限公司”。



此外，在康采恩的成員中還有 3 個最大的電纜廠：“奧斯納布魯克銅及銅絲製造廠”、“哈克塔爾電纜製造廠”和“諾美爾電纜製造廠”股份公司。漢尼爾康采恩的子公司“萊因普魯士礦業化學股份公司”於 1957 年收購了“坎彭電化公司”及其他電化企業的一部分資本。

漢尼爾康采恩所屬企業，連同在上豪森的各冶金工廠在內的從業總人數超過 8 萬人，康采恩資產負債表上的資產總額約為 25 億馬克。

第六，在“魯爾七大公司”當中，其次便是“赫施公司”康采恩。在實行“取消卡特勒”的時候，“赫施公司”劃分為三部分，但到 1955 年年中，又完全恢復原狀。“赫施公司”康采恩的主要冶金企業為“威斯特伐倫冶金公司”，這個企業年產鋼 170 萬噸。

在魯爾壟斷組織當中，“赫施公司”康采恩在鋼材生產方面所占份額最大。除了“威斯特伐倫冶金公司”煉鋼廠的巨型軋鋼機之外，屬於這個康采恩的軋鋼企業還有霍恩林布克和符佩爾塔耳兩地的特種軋鋼廠，以及大規模的鍛壓廠“施米達格鐵工廠股份公司”。

“赫施公司”康采恩所屬“老埃森礦業公司”在 1956 年開采了 670 萬噸煤；該康采恩采煤量在西德采煤量中所占比例，從戰前的 3.5% 增長到 1956—1957 年間的 6.2%。在西德生鐵和鋼總產量中，赫施康采恩占 8.6%。

“赫施公司”康采恩通過許多子公司控制着一些鐵路材料、拖拉機和機器製造以及電纜等製造廠。

“濟格蘭冶金公司”所屬各鐵礦的資本的一半屬於“赫施公司”康采恩；它和克虜伯康采恩以及魯爾其他幾個壟斷組織對哈茨各礦均參與有資本。

這個康采恩各企業的職工約有 5 萬人；資產負債表上的資產總額約為 16 億馬克。

第七，克呂克內康采恩也屬於“七大公司”之列。在這個康采

恩恢复的时候，过去划分出去的“凱尼格斯波恩—瓦恩公司”、“乔治斯—馬利亚冶金公司”和“哈斯帕冶金公司”各矿井又重新归并进来了。这些矿井每年約开采 500 万吨煤，占西德全部采煤量的 4%。随后又收购了原属于克虏伯的“北德意志冶金工厂”。该厂生产能力为鋼 120 万吨，系屬魯尔九家最大的冶金联合工厂之一。

克吕克内康采恩指靠大洋彼岸供应的铁矿石和煤，一反魯尔冶金工业的在煤矿附近建厂的老傳統，开始在不来梅兴建一座新的炼鋼厂，并已部分投入生产。

克吕克内康采恩連同“南威斯特伐倫炼鋼厂”在内——除了一个銀行团之外，克吕克内康采恩也参有資本——，在西德鋼产量中所占比例从 1938 年的 5.4% 增长到 1956—1957 年的 7%。

克吕克内康采恩的一个特点就是它把冶金工业同机器制造业和发动机制造业三者集于一身。它的成員中有西德最大的发动机制造厂“克吕克内—洪堡—多伊茨公司”（厂址在科隆），这个公司在西德的拖拉机生产当中居第三位。另外，这个康采恩还有 3 个金屬加工企业以及 20 几个煤业貿易和五金制品貿易公司。

1957 年年底克吕克内康采恩的生铁、鋼和鋼材产量<sup>⊖</sup>

企 业 名 称	生 铁		鋼		鋼 材	
	单位： 万吨	占西德产 量的%	单位： 万吨	占西德产 量的%	单位： 万吨	占西德产 量的%
“克吕克内—乔治斯馬利亚公司”	40	2	30	3	40	2
“克吕克内—哈斯帕冶金工厂”	80	4	100	4	60	4
“律貝克有色金屬冶金工厂”	10	1	—	—	—	—
“不来梅克吕克内冶金公司”	—	—	30	1	—	—
“克吕克内—曼什台德冶金工厂”	—	—	—	—	20	1
計	130	7	210	8	120	7

⊖ “西德經濟研究所导报” 1958 年第 2 期第 54 頁。

“德国机器制造股份公司”康采恩的地位与上述魯尔最大的 7 家冶金和重工业壟断組織的地位是很接近的。这个康采恩在杜塞尔多夫、杜伊斯堡、达姆施塔特、埃森、美因河畔法兰克福、西柏林

等地的 10 个企业生产冶金工厂的机器设备、重型起重机、空气压缩机、柴油发动机、电气机车等等。“德国机器制造公司”参与了 5 家大规模的机器制造公司(占参与资本额的 50%)，参与这几家公司的还有克吕克内、弗利克、赖希林格康采恩和美国“欧提斯电梯制造公司”。“德国机器制造股份公司”和美国“飞机制造公司”又是 1957 年成立的“国际原子能公司”的合伙创办人，该公司专门生产原子反应堆。

从“德国机器制造股份公司”监事会的组成成员中，可以看出那些财团控制着这个公司。在这个监事会里包括有蒂森集团的两个代表——银行家费尔德门格斯(他担任主席职务)，“奥古斯特—蒂森冶金工厂”总经理左尔；曼奈斯曼康采恩代表人苍根，“法本化学工业公司”集团代表人文纳科和“德意志银行”代表人普拉斯曼。

在鲁尔的其他冶金企业当中，最大的一个是“多德蒙特—霍德联合钢铁公司”。在鲁尔的“七大公司”联合组织改组结束以前，这家公司在西德的钢产量和厚铁板产量方面居第一位。

当这个企业从“钢铁托辣斯”组织成员中划分出来的时候，其资本有 40% 转入荷兰冶金托辣斯手里。但实际上，“多德蒙特—霍德联合钢铁公司”同鲁尔各主要垄断组织仍保持着紧密的财政联系，特别是同蒂森集团的关系。在 1958 年，多德蒙特公司成为蒂森集团的合伙人，共同收购了“格尔森基尔希”煤矿—化学联合公司的股票。西德实业界认为这种合作是这 3 家最大的煤、钢企业走向合并的一个步骤，合并后组成的庞大的冶金工业组织之实力接近旧日的“钢铁托辣斯”<sup>①</sup>。

“钢铁托辣斯”的原参加人金融巨头弗利克在战后改组了自己的康采恩。属于他的一些冶金工厂都在鲁尔地区之外，这些企业占西德钢产量的 2.5%。然而，弗利克战后所收购的维茨拉尔的一家冶金工厂，却是西德最大的炼钢厂之一。弗利克用卖出他的煤

---

<sup>①</sup> 1958 年 1 月 4 日“法兰克福汇报”。

矿公司获得的数亿馬克資金，参与法国和比利时的冶金工业，并把自己的活动扩及西德工业的其他部門。汽車工业、飞机制造业、人造材料和半成品生产，成为弗利克擴張的主要方向<sup>①</sup>。

同魯尔各主要壟断組織比較，烏尔夫和史汀納斯老牌康采恩所占地位較为次要。烏尔夫康采恩在某几种專門金屬制品生产方面(主要是白铁皮)，以及在有色冶金工业方面，仍占重要地位。史汀納斯康采恩所包括的范围較广，其中有采煤、煤炭加工、玻璃制造、造船、肥料和石油产品貿易等方面的企业<sup>②</sup>。过去，烏尔夫康采恩在魯尔冶金工业方面曾起过主要作用，战后它把自己的活动集中于金屬制品和有色金屬貿易方面。

魯尔重工业联合組織早在上世紀末叶当其形成的时候，就已經是德国壟断資本主义的主要骨干。在現代条件下，魯尔壟断組織在德国壟断資本主义体系中的作用更是极度增长了，这是它保持权力的領域縮小了的緣故。

但是，魯尔康采恩在西德壟断組織体系中所占比重的增长，并不仅仅是由于它所統治的領域縮小。另一个重要原因在于，和其他壟断組織比較起来，魯尔康采恩所受損失較小，其他壟断組織主要位于德国东部地区，因而西部地区康采恩的比重必然是相对地提高了。

資本加速集中的过程对于魯尔壟断組織在西德所起的影响的增长具有重大意义，这种資本集中过程的主要因素已在上面讲过了。这个过程的典型特点之一是，許多产品种类和生产部門集中在某一个联合公司手里，这个特点在魯尔工业中表現得特別多，魯尔工业从最初产生起，其基础就是黑色金屬的生产、加工与采煤炼焦相結合的联合組織。在壟断統治地盘縮小的条件下，掌握了現代工业的基本部門，必然就使魯尔壟断組織在西德經濟中起决定

① 參閱“鏡报”1958年第38期第22—25頁。

② 1958年10月9日“法蘭克福匯報”。

性作用。

目前“魯尔七大公司”在西德的鋼生产中占 75%，并在实际上掌握了采煤量的四分之三。这里还应该指出，大战前夕在薩尔茨吉特（这个地区埋藏的是貧铁矿）建成的冶金工业联合工厂，在 1955—1957 年間使它西德冶金工业中的比重开始迅速增长。薩尔茨吉特各国营冶金工厂的生产能力已提高到 150 万吨，并且还在不断扩大。

但在現代条件下，用鋼铁工业壟断組織发展的程度，来表明魯尔康采恩的实力和它們在西德經濟中所占比重，已不能說明問題了。新的因素在于，战后生产和資本集中化的空前速度，使得魯尔壟断組織能够把自己的統治势力扩大到魯尔范围以外全西德境内的几十个工业部門中。

前面介紹的魯尔壟断組織“七大公司”的情况表明，它們每一家都是包括各个部門和各种生产的广泛的綜合性組織。这种綜合性組織把鋼铁生产和同它有联系的各种重型机器制造业——造船业、重工业設備生产、运输机器制造业等——直接結合在一起。这里所指的就是发动机制造业、汽車工业（卡車、拖拉机和牵引机）。其次，这种綜合性組織还包括有許多种电气技术和建筑材料生产等生产部門。此外，魯尔壟断組織在新的化学工业部門中——生产各种合成材料：塑料、橡胶、燃料和油脂、人造纖維及其他部門——的作用，也特別显著地增长了。

由此可见，魯尔壟断組織“七大公司”在目前已基本上是整个西德重工业部門的主体。魯尔康采恩不仅完全控制了国民經濟的基本部門——主要原料的开采、重型机器制造——而且还控制着大部分生产生产资料的所有其他部門。

几乎所有的魯尔壟断組織都与在化学工业方面占統治地位的三大公司——“伊·格·法本化学工业公司”的继承公司——有关。同时，在魯尔地区的許多康采恩，特别是“萊因鋼铁公司”的資本中有相当大的一部分屬於后者。克吕克內和曼奈斯曼康采恩与

另外一个采矿化学和石油工业集团“酈德—温台沙尔公司”康采恩共同控制了卡斯特罗普的一些炼油厂。电气康采恩“通用电气公司”在“古特霍夫农冶炼公司”集团控制下的“德意志造船厂”(西德最大的造船厂)中投入了資本。

魯尔“七大公司”内部保有特別紧密的联系。除这些壟断組織在战前原有旧的联系之外，战后的“分散”措施也促进了它們之間的交織关系。由于实行一系列“分散”措施的結果，过去屬於“鋼铁托辣斯”的許多企业，变成了“七大公司”各壟断組織的共同财产。例如，克虏伯、曼奈斯曼、克吕克內和赫施康采恩共同控制了哈次—兰—迪尔的铁矿。在“格尔森基尔希煤矿业股份公司”所屬17个矿井中，有5个是各壟断組織的共同财产。“汉撒公司”各矿的資本有一半是屬於“多德蒙特—霍德联合鋼铁公司”。“波哈組合”对“加罗林—格留克公司”和“摩尔特克伯爵公司”各矿井也都参与了一半的資本。“艾林矿业公司”各矿的資本有一半是屬於蒂森集团的。

“鋼铁托辣斯”的一个貿易企业——“鋼铁貿易联合公司”——的資本的大部分也是分別掌握在“七大公司”各康采恩的手里。

几年以来，由于建立新企业而发生的联系获得了巨大的发展。通常新工业部門的企业都需要特別巨大的投資，进行費用浩大的研究和設計工作，因而只有在大規模生产的条件下才是有利可图的。例如，1957年魯尔“七大公司”壟断組織在埃森—博貝克联合兴建了一座工厂，专门从貧铁矿和冶金生产的廢料中提炼铁，以代替平炉和电炉炼鋼用的廢铁。

各康采恩在进行新的建設工程以便利用康采恩所屬工厂的剩余生产能力时，也进行“合作”。例如，“奥古斯特—蒂森冶金工厂”、“来諾公司”伙同“威斯特伐倫—安哈尔特炸药公司”(这家公司系在克虏伯康采恩的控制下)建成了一座生产塑料管的新厂(“萊因塑料公司”)。“曼奈斯曼”和“赫施”康采恩合資兴建的一个軋管厂(軋制特大号管)也是“合作”之例。

在“合作”初期，各个康采恩尚能维护壟断资产阶级的共同阶级利益，力求在战后削弱了的条件下团结自己的队伍，迅速恢复自己的实力。但随后不久，这些因素就被排斥到末位了，代之而起作用的便是日益增长的壟断組織之間的互相竞争和傾軋。

必須着重指出，正是壟断組織为控制对某一方面的生产和市場的斗争，推动了相互竞争的康采恩寻找各自的同盟者和伙伴。通常，某些康采恩的这种所謂“合作”都是针对着其他康采恩对手，以求进行更大规模的生产，保证在这种傾軋斗争中取得优势。上面所提到的曼奈斯曼和赫施两康采恩的“合作”就是一个鮮明的例子，它們的“合作”是针对着管子生产方面的对手——“凤凰—莱因鋼管”联合公司的。至于談到各个工业部門的壟断組織共同經營某些企业或者合伙创办新企业，則这种竞争傾軋的形式更为复杂。根据目前情况来看，“合作”是瓜分現有市場和原料来源的一种特殊形式，而且正酝酿着今后更加剧烈的矛盾和傾軋。

由此可見，所謂“合作”只是局部的暂时現象，是壟断組織之間斗争的一种独特形式。

冶金工业生产能力利用不足，以及 1957 年年底出現的煤炭生产过剩，使鲁尔康采恩之間的竞争更加剧烈了。每个康采恩都力图联并相关的加工企业，牺牲对方的利益来改善自己的处境。同时，进行“合作”的壟断資本家和壟断集团又在进一步搞大“联合”。例如，蒂森集团和“多德蒙特—霍德联合鋼铁公司”在共同分持“格尔森基尔希煤矿业股份公司”資本的基础上已經具有了联合的初步輪廓。同时它們又同这个公司訂立协定，收购它所屬各矿开采的全部煤。两个康采恩打算使用这种方法保证这些煤矿的产品获得稳定的銷路，并借此来压制其他与其竞争的鲁尔壟断組織<sup>①</sup>。

此外，鲁尔康采恩又伙同其他部門，特别是电机和化学工业部

① 欧洲煤鋼联营組織最高机构批准了这种做法，并批駁了法国代表的反对，高級机构认为上述公司的联合是完全可以容許的，因为“格尔森基尔希煤矿业股份公司”仍旧保持法律上的独立。

門的壟斷組織收購在其範圍附近的一些國營企業，而在收購當中則使國庫吃虧。“多德蒙特—霍德聯合鋼鐵公司”和“西門子—舒克爾特股份公司”在“德意志銀行”的參與下，共同收購漢堡的國營“霍華德造船廠”，就是一個例子。

所有這些“合作”形式實質上都是康采恩同盟，它乃是形成異常龐大的超壟斷組織的準備階段或過渡階段。

魯爾康采恩的一些領導人在自己的發言中公開發表：“魯爾資本集中的現有程度在他們看來還完全不足以”在世界資本主義市場的範圍內有效地進行競爭。他們在拿自己的財產和美國同類部門公司的財產對比的時候，把魯爾康采恩的現有規模稱為“侏儒”康采恩<sup>①</sup>。例如，“威斯特伐倫冶金公司”（懷施康采恩）董事長威利·奧海爾宣稱：“企業家們不得不在自願協商的基础上尋求進一步的合作，以便協調大家的計劃。在我們所處的这个過渡時期，企業家們彼此之間必須採取堅決的態度進行協商”<sup>②</sup>。

所有這些使統治着魯爾的億萬富翁更加緊密地糾纏在一起。局外人的地位就更艱難了，實際上，他們不可能對魯爾巨子們的圍禁圈子打開缺口。不來梅的木材商克拉蓋斯企圖插手於魯爾地區的煤炭—冶金工業一事，清楚地反映了這一點。在1948—1950年間，魯爾的一些老主人不得不仍舊藏在幕後，而其中還有人尚關在監獄中的時候，這位二流企業家就能夠以極低廉的價格收購“鋼鐵托辣斯”的許多企業的股票，因當時有許多小股東急於把他們的股票脫手。克拉蓋斯使用奸詐的投機手法把自己的資本擴大起來，據西德報刊的估計，其數額達到2—3億馬克。依靠私人銀行和

① “奧古斯特—蒂森聯合公司”總經理左爾在“國民經濟學家”報道西德冶金工業企業主例行代表大會的專門增刊上寫道：“在修建一座新的冶金工廠時，計劃年產鋼每一噸必須至少投入1,200—1,400馬克。興建一座年產300萬噸鋼的煉鋼廠就需要投資35億馬克以上。把原有企業合併成為具有行為能力的統一形式，會更便宜和經濟得多了。”“國民經濟學家”1958年第45期增刊第12頁。

② 1957年7月25日“新德意志報”。



职工联合银行的支持，克拉盖斯掌握了一些鲁尔主要企业——“凤凰公司”、“莱因钢管厂”、“奥古斯特—蒂森冶金工厂”、“南威斯特伐伦冶金工厂”和“格尔森基尔希煤矿业股份工厂”等的相当大部分股票。

可是他想钻入“鲁尔老板”圈子的企图遭到了鲁尔贵族、老牌矿主和工厂主的反击。克拉盖斯未能进入他持有股票的任何一家鲁尔公司的领导机构。不论是采用敲詐手段，或打場无聊的官司，甚至威胁着要求引用关于“取消卡特尔”的命令，以便阻碍旧康采恩的结合与恢复，对于他都是毫无收效的。克拉盖斯仍旧是一个鲁尔的“路人”。“鲁尔老爷們是如此之爱挑剔，正如同汉薩同盟城市<sup>①</sup>的一些旧贵族一样，他們不願让任何一个局外人掌握权力，因为这种权力保证了他們統治重工业的基本部門”<sup>②</sup>。由于讨厌他妄想钻进鲁尔名門巨头的圈子里，鲁尔老板便出高价从他手里把股票收购回去。

处于鲁尔贵族集团以外的另一个暴发戶是威利·施利科。他的飞黃騰达时期开始于大战前夕和大战初期施利科在“鋼铁托辣斯”业务部担任工作的期間。在“总动員”时期，他在史皮尔部里担任了主管分配黑色金屬的專員。战后，在英占領区实行肃清納粹分子措施之后，他却留下从事买卖廢铁和稀有金屬制品的黑市投机生意。此后，施利科又找到了一宗非常有利的买卖：輸入美国煤炭到西德。依靠經營煤铁貿易，用低价在美国买来的輪船装运煤铁的这种投机賺錢的买卖使施利科的企业日益壮大起来。施利科收购了廢棄的“奥天澤造船厂”，并加以现代化的改建。改建完成之后的該厂在汉堡最大的造船厂当中居第三位，在施利科的企业当中还有一个“涅維格斯制造厂”，該厂生产的变压器硅鋼片占西德这种产品总額的四分之一左右；另外他还有一个机器制造

① 指十四——十七世紀北日耳曼各城市(汉堡、不来梅、律貝克等)的商业及政治联盟。汉薩同盟的主要目的是壟断北欧商业。——譯者

② 普雷資料萊特：“新貴人”第365頁。

厂——汉堡的“亨舍尔机車制造公司”，和其他几个机械厂和修船厂。

### 化学、电气技术和汽車康采恩

虽然魯尔壟斷組織的“七大公司”控制着西德化学工业的相当大一部分，但在这个部門中占居統治地位的仍旧是“伊·格·法本化学工业公司”的继承公司集团。

根据“萊因—魯尔銀行”的資料，化学工业部門中的 690 家股份公司資本的分配情况如下：

#### 化学工业資本分配情况<sup>⊖</sup>

(单位：百万馬克)

年 份	15 家 最 大 的 公 司	“法本化学工业公司”的继承公司	其 他 公 司
1953	1,204	1,047.6	156.4
1954	1,211	1,047.6	164.0
1955	1,502	1,316.8	185.8

⊖ 1956年7月7日“工业快邮报”。

从表內可看出，不到 0.5% 的公司集中了整个化学工业資本額的 80% 左右。

1. “伊·格·法本化学工业公司”继承者之一路易港—曼海姆的“巴登苯胺苏打股份公司”（“BASF”），是一个大規模的化学联合公司；它集中了西德固氮生产的 50% 左右。除了基本化学产品以外，它还生产顏料、肥料、防杂草剂、鞣料、各种制造新的合成材料的有机合成产品，以及这些材料的半成品——合成纖維、塑料、及其他等等。

巴登苯胺苏打股份公司拥有自己煤炭基地，該公司所屬“維多利亞”大煤矿拥有炼焦設備。这些矿井从业的工人人数約为 1 万人，年采煤量超过 150 万吨。

巴登公司也参与了“埃尔維拉特石油公司”，并修建了由博胡

姆通往路易港的自用油管。此外，該公司还伙同英荷石油托辣斯的德国分公司“英荷壳牌石油公司”在科隆附近建成了一座石油加工厂，每年能生产1万吨聚乙烯和12,000吨乙基苯。

在1956年，仅仅这家公司基本联合工厂（它的子公司不計算在內）的职工人数就达4万人左右<sup>①</sup>。联合工厂占西德的化学产品輸出总额的13%。

2. “伊·格·法本化学工业公司”的第二个继承公司是“赫希斯特染料股份公司”。它同巴登公司不同之处在于，前者大部分生产都集中在路易港的一个联合工厂，而“赫希斯特”公司則包括有一个主要工厂（設在美因河畔法兰克福），和通过它的子公司所控制的大量企业。

“赫希斯特公司”的总厂同設在格里茲罕姆、奥芬巴赫、甘道夫和波宾根各地分厂直接連結起来。波宾根工厂在人造纖維貝綸（重合酰胺纖維类）生产方面占首要地位。子公司“克納普薩克—格里茲罕姆公司”生产碳化物和磷化产品。另外一个子公司——“卡列公司”——是西德最大的生产玻璃紙的工厂之一。“法本化学工业公司”的大企业之一，慕尼黑的“瓦克化学工业公司”中也有一部分資本屬於“赫希斯特”联合組織。

“赫希斯特”联合組織也像巴登苯胺苏打股份公司一样参与了石油化学工业。“霍斯特公司”伙同石油壟断組織“德意志石油股份公司”和曼奈斯曼康采恩联合兴建了一座新的石油化学工厂——“考列埃尔化学工业公司”（設在格尔森基尔希）。

“赫希斯特公司”的一家子公司在多德蒙特經營化工企业的設計和修建业务。

这个联合組織的各主要工厂在1958年的职工人数超过43,000人。

3. “伊·格·法本化学工业公司”的第三个继承公司是“拜耳

---

<sup>①</sup> 1957年2月8日“工业快邮报”。

顏料股份公司”。这个公司的主要核心是累弗尔庫曾（在科隆附近）的一个大規模联合工厂，另外就是分設在埃尔貝菲尔德和諾尔登哈姆的分厂。

在这个联合工厂的多种产品中，除了有机和无机半成品之外，占主要地位的就是染料、药品和摄影化学制品。联合工厂的摄影化学部門主要是“矮克发公司”，另外还有設在慕尼黑的分支机构——“矮克发摄影器材公司”。此外，这个康采恩里面还包括有設在多尔馬根的一个人造纖維厂。在1956年年底，拜耳公司吞并了一个主要的人造纖維康采恩——“弗里克斯人造纖維制造厂”<sup>①</sup>。

拜耳康采恩同“英国石油公司”一道正在多尔馬根兴建一座巨大的石油化学工厂，这个工厂每年可加工原油20—25万吨。該厂修建的生产聚合产品的設備是西欧最大的設備<sup>②</sup>。

拜耳康采恩连同子公司在內的全部职工人数共有52,000人。

正如战前的情况一样，“法本化学工业公司”康采恩集团在目前集中了极大部分主要化学工业产品。拜耳公司所屬各厂生产的硫酸占西德总产量的29%。由于“赫希斯特公司”和“巴登苯胺苏打股份公司”以及它們的附屬企业“李德尔—戴—汉公司”也大規模生产硫酸，因而“法本化学工业公司”集团在这个基本化学工业部門具有绝对优势。在液态氮生产中，“法本化学工业公司”集团所屬各厂的产品占西德的40%以上，其中单是“拜耳”一家工厂的产品就占五分之一以上。西德碳化鈣产品的三分之一是“法本化学工业公司”控制下的“克納普薩克—格里茲罕姆公司”生产的，大約有五分之一出自“南德意志氮氨基化鈣制造厂股份公司”。除了“巴登苯胺苏打股份公司”之外，“赫希斯特公司”和“李德尔—戴—汉公司”也生产氮。西德所产的硫酸鈉有一半是“杜伊斯堡炼銅厂”的产品，这个工厂的所有权屬於“法本化学工业公司”的3家

① 1956年9月1日“德意志报与經濟报”(“Deutsche Zeitung und Wirtschafts Zeitung”)。

② 1958年2月4日“法兰克福汇报”。

繼承公司。它們在合成材料和半成品生產這個新的化學工業部門中也占居重要地位。製造多種合成材料的聚合材料的生產，有30%是“巴登苯胺蘇打股份公司”所屬各廠，12%是“豪爾斯化學公司”所屬各廠，10%是“法本化學工業公司”集團控制下的“炸藥股份公司”（它與弗利克康采恩共同控制着這家公司）生產的。“炸藥股份公司”的產品占西德生產的炸藥產品的70%左右<sup>①</sup>。

人造纖維、貝綸和耐綸的生產差不多完全為3家“法本公司”所壟斷。人造丁二烯橡膠只有“法本公司”及其所控制的“豪爾斯公司”生產。在苯胺顏料工業方面，僅“巴登苯胺蘇打股份公司”與“赫希斯特公司”二公司就占全部產品的45%。“法本公司”集團，“拜耳公司”和“卡塞爾馬伊庫爾顏料廠股份公司”所屬各工廠至少占有西德無機和有機染料產品的四分之三。這個集團也在藥品和其他精細化學品部門的生產方面占有優勢。

換句話說，西德化學工業的大多數企業在一定的程度上從屬於“法本公司”集團，這個集團壟斷了主要化學工業部門的基本材料的生產。

總之，西德化學品流通總額的三分之一集中在“法本公司”的3個繼承公司，受“法本公司”控制的15家公司所占的比重也與此相仿，其餘的產品才是西德化學工業的其他1,884個企業生產出來的。

按照資本數額說，“法本公司”集團的3家基本公司大致相同，其中每一家資產負債表上的資產總額都在15—18億馬克之間。這意味着，除去為數眾多的子公司和孫公司，僅就這個集團的核心的資本就達45—50億馬克。

從下表可以看出這個集團的資本額和舊康采恩在它的極盛時代的對比情況。

隨後幾年的投資，使得這幾個繼承公司的實力比老康采恩的

---

<sup>①</sup> “德國經濟研究所報告”1957年第16期第9—10頁。

### “伊·格·法本化学工业公司”的資本額

(单位: 百万馬克)⊖

項 目	“法本化学工业公司”(1940年)	继 承 公 司 (1956年)				占1940年 %
		“拜耳”	“巴登公司”	“赫希斯特”	合 計	
股份資本	783.2	551.3	510.0	462.0	1,523.3	200
固定資本	606.4	861.8	921.9	746.2	2,529.9	417
后备資本	241.1	223.7	175.2	227.5	626.4	260
资产负债表上的资产总额	1,868.4	1,795.6	1,638.6	1,546.8	4,981.0	229

⊖ 普雷賽科萊特: “誰統治着德国?” (“Wem gehört Deutschland?”) 1957年維也納德文版第 557—558 頁; “国民經济学家”1957年第 16 期第 754 頁, 第 19 期第 953、955 頁。

实力更見雄厚了。

“法本化学工业公司”老康采恩的清算, 形式上結束于 1955 年。在这种情况下, 只有小股东遭殃(持有股票价值在 1 万馬克以下者)。在“法本化学工业公司”的 138,000 个股东中, 共有 115,000 个这样的小股东。小股东們大多不得不私下以极低的价格出卖自己的股票, 变卖的价格总是不超过票面价值的 10%<sup>①</sup>。

这样, 本来是为了“分散經济实力”, 結果却使經济实力更加高度地集中在一小撮化学工业壟断资本家手里。

正如西德报刊所报道的那样, “从 1956 年 1 月起, ‘法本化学工业公司’的继承公司就有权正式組織任何形式的联合組織”<sup>②</sup>。“法本公司”的老板們在自己的會議上带着諷刺的口吻提到过去西方国家打算“把这些公司划分成几十个小公司, 并变卖康采恩的财产”<sup>③</sup>。

“法本化学工业公司”的继承者各康采恩的老板們, 也像魯尔“鋼铁托辣斯”的继承者那样, 他們并不想恢复过去的形式。在大

① 萊赫尔特: “法本公司的继承公司”(W.-O. Reichelt, “Das Erbe der I. G. Farben”)1956 年杜塞尔多夫版第 71 頁。

② 1956 年 4 月 3 日“商业报”(“Handelsblatt”)。

③ 萊赫尔特: “法本公司的继承公司”第 12 頁。

战以前，这个康采恩的原有结构就被认为是过分庞大了。在1940年就曾通过决议改组康采恩。可是当时并没有做到这一点。“法本公司”集团的新结构完全符合了这种想法。它的优点在于有较大的机动性。在战后的第一次“法本化学工业公司”股东大会上宣称：“由于各界关心本公司人士的热心和努力，因而成立了实力大致相当的3个大联合组织。在三大公司成立以来的最初几年里，完全证明了它们的活动力。没有任何根据担心在现有的范围和实力的条件下，它们无能对抗国内外的竞争”<sup>①</sup>。

康采恩旧招牌的取消和法人的改变，实质上并没有改变化学工业中的情况。“法本公司”老板集团和战前时期比较，实际上并没有什么变动。这个集团中包括一些老资本家王朝，即托辣斯的创办人拜耳家族，这个家族的代表在拜耳公司占居领导地位；齐格列家族——这个家族的代表人在“巴登苯胺苏打股份公司”担任领导职务；前杜伊斯堡托辣斯首脑之子，等等。旧康采恩的董事们——泰梅尔、梅涅、加具兰德、文纳科、伍尔斯特和其他在纽堡堡军事法庭被判刑的战犯——仍旧参加康采恩继承公司的领导工作。同是这些人在“三大银行”中代表“法本公司”继承者各康采恩，它们的领导人在这些银行的监事会中担任职务。

虽然，“法本化学工业公司”的各继承公司各自作为独立的联合公司进行活动，但它们彼此之间仍旧保有紧密的联系。它们共同控制着老康采恩的许多企业。它们每一家在“杜伊斯堡炼铜厂”的资本中占有同等比例，这家公司是西德加工矿渣、贫铁矿、镉、钴、锌和贵金属的唯一企业<sup>②</sup>。在鲁尔地区北部来克林豪曾的西德最大的人造橡胶厂“豪尔斯化学公司”的大部分资本为“法本化学工业公司”的3个继承公司所共有。

“法本化学工业公司”继承者共同参与发展西德的新工业部门——石油化学工业。它们共同持有“卡塞尔马伊库尔颜料厂股

<sup>①</sup> 莱赫尔特：“法本公司的继承公司”第146页。

<sup>②</sup> “经济科学”杂志1955年第6期第844、849页。

份公司”的大部分資本(这家公司是專門生产顏料和其它有机合成产品的企业),它在形式上也是“法本化学工业公司”的一个独立继承公司。

“法本化学工业公司”的继承者各个康采恩的生产計劃是互相配合的,許多种产品在国外是通过联合貿易企业銷售的。“大家一致協議划定各自的范围,并且互不侵犯对方的領域……它們通过个人之間的談判来协商发展各自企业的所有重大問題”<sup>①</sup>。旧康采恩的对外組織形式虽然已不复存在,它的登記招牌虽然也已收起,但这决不意味着这个壟断集团的实力有絲毫縮小。

相反地,这个壟断組織的現代組織形式还更能符合它的老板們在目前条件下的利益。正如瓦·烏布利希同志指出的:“生产計劃和研究計劃的紧密配合、各种投資的充分协调、各种原料和輔助材料来源的共同利用,特別是在国外市場上的联合进行业务,再加上这个康采恩三巨头在法律形式上的‘独立’,使得‘法本公司’較比过去統一的康采恩的‘傳統’結構有着更多的优点,因为在遇有必要时,包括在这个組織的三集团就可以‘单独迈进’”<sup>②</sup>。

德意志联邦共和国石油工业的主要壟断組織是“温台沙尔股份公司”康采恩,这个康采恩是强大的鄺德財政集团的一部分。“温台沙尔股份公司”康采恩总公司及其子公司“埃尔維拉特石油公司”控制了西德原油开采量的40%左右。在开采天然煤气方面,“温台沙尔”康采恩所占比重达到80%。

占第二位的是“德意志石油公司”康采恩,这个康采恩所屬油矿开采的原油占西德原油开采量的20%左右。西德原油开采量的其余部分由国营企业和美国石油壟断組織的分公司大致平分了。“温台沙尔股份公司”、“德意志石油公司”和几个国营企业也参与西德石油炼制工业。但它們在这方面所占份額較小(在1957年年初为23.5%)。按生产能力說,美国石油托辣斯“美孚石油公司”和

<sup>①</sup> 萊赫尔特:“法本公司的继承公司”第146頁。

<sup>②</sup> 1958年11月5日“新德意志报”。



“飞馬牌石油公司”，以及英国的“壳牌石油公司”和“英国石油公司”占西德石油产品的48%左右。“格尔森基尔希煤矿业股份公司”所屬人造汽油厂生产西德燃料的五分之一。

“温台沙尔股份公司”康采恩在西德的制鉀工业中也居于統治地位。西德鉀开采量的50%为这个康采恩所屬的3家公司所生产。“薩尔茨德福特股份公司”占鉀开采量的三分之一以上。上述两个公司合作創办的两家鉀加工企业托辣斯的創立，說明它們正准备合并。比利时康采恩“苏尔維公司”在制鉀工业中也占有不大的一部分(在1956年占鉀开采量的12%)，但这个康采恩完全壟断了西德食盐和苏打的生产。

所有西德采矿化学工业壟断組織在参与加工工业部門的时候，同时还与其他化学和石油康采恩保有广泛的联系。邻近的有色冶金工业部門中的情况也是如此。

在有色冶金工业中占統治地位的壟断組織是“金屬股份公司”。这个組織的基本核心是“德意志联合五金工厂股份公司”集团，这个康采恩的分支机构很多，計有生产各种合金的15个工厂。

这个康采恩的子公司“北德意志精炼股份公司”是西德最大的炼銅厂。另外一个子公司“德国金銀精炼公司”是有色冶金方面的壟断企业，同时又活动于化学工业的邻界部門。“德国金銀精炼公司”的4个子公司(主要康采恩的孙公司)是专业的化工厂。

在“金屬股份公司”康采恩里还包括“沙赫特莱本矿业化工股份公司”，这个公司在采矿和化学工业部門中有6个子公司。

鉍矿的开采由3家联合組織控制了，它們是：“普魯士矿产公司”(国营公司)、“老山矿业股份公司”和魯尔康采恩奥托·烏尔夫公司。

西德制鋁工业的70%集中在“联合制鋁股份公司”康采恩手里，这个康采恩是包括在国营企业联合組織“联合工业企业股份公司”組織成員中的。除这个康采恩所屬各厂之外，在西德只有一个制鋁厂，这个工厂設在巴登—符騰堡州的莱因—費尔登城，它为一

家瑞士公司所有。

西德玻璃工业的大部份属于两个垄断组织——“德国里贝—欧文斯玻璃制造公司”（美国托辣斯“里贝—欧文斯公司”的附属企业）和鲁尔煤炭康采恩“史汀纳斯公司”。西德所产的全部玻璃的五分之一以上是这个康采恩设在格雷斯罕（杜塞尔多夫附近）的一家工厂制造出来的。

在橡胶工业方面占统治地位的是“凤凰橡胶公司”、“德国邓祿普橡胶公司”和“大陆橡胶公司”3家公司。“大陆橡胶公司”生产的汽车内外胎占西德轮胎产量的55%，该公司所产工业用橡胶制品则占45%。

在电力工业方面起最大作用的是国营企业、州营企业和市級社团国营企业。这种企业大都或多或少参与私人资本。

在西德的4家主要的电力公司当中，最大的是“莱因—威斯特伐伦电气公司”（“RWE”）。该公司所生产的电力占西德一般用途的电站所生产电力的三分之二。“莱因—威斯特伐伦电气公司”控制了西德褐煤开采量的四分之三。另外四分之一则属于“褐煤矿及煤磚制造厂股份公司”和“维尔汉公司”两个康采恩。

“莱因—威斯特伐伦电气公司”是西德资本额最大的股份公司。它的资产负债表上资产类总额达40亿马克。

“莱因—威斯特伐伦电气公司”是国家垄断组织和私人垄断组织结合为一体的典型例子。这家公司的大部分股票是属于各个市政府和州政府所有，可是实际控制权则掌握在几个鲁尔垄断组织手里，后者的代表人左右着这个公司的活动。按实力数为第二大电气公司的“威斯特伐伦联合电气公司”的大部分资本也为鲁尔垄断组织所有，这家公司所发的电力占北莱因—威斯特伐利亚州使用的电力的三分之二。

电气技术工业方面占统治地位的两个康采恩——“西门子”和“通用电气公司”（“AEG”）——居西德垄断资本巨头的前列。

“西门子”康采恩包括8个基本公司，而这些公司又控制着10

家子公司和孙公司。这个康采恩主要制造重工业使用的重型联合机组和电气设备。它在高压电输送设备和电缆生产,以及电报、电话和无綫电器材生产方面也占最重要的地位。

“欧斯拉姆电气股份有限公司”资本的43%属于“西門子”康采恩,这家公司生产的电灯泡占西德使用的所有灯泡的一半以上。这家公司是按照直系企业联合原则建立的联合公司的典型例子。它生产上需要的材料大部分都是所属企业自己制造的:3个玻璃厂制造灯泡壳,1个专门工厂制造铜丝和鎢丝,甚至必要的各种机器设备也大多是設在西柏林的机器制造厂自制的。“西門子—莱尼格尔公司”是巨大的医疗用电气设备器材的生产者。

在“西門子”康采恩的组织成员中有許多相关的金属加工企业,塑料和絕緣材料生产,以及特种仪器生产的企业。

“西門子”康采恩在整个电气技术工业商品交易额中约占25%,在这个部門的出口额中所占比重也与此相仿。在1955—1956年間,“西門子”康采恩的銷货在所有资本主义国家的电气技术工业产品輸出总额中约占5%。此外,这个康采恩在国外还設有广泛的分支机构和子公司网。

在1936年,“西門子”康采恩所属企业——目前这些企业中的大部分是德意志民主共和国人民的财产——职工人数为93,300人;现在这个康采恩在西德各工厂的从业人数超过17万人。

西德实力第二的电气技术壟断组织“通用电气公司”(“AEG”)康采恩也拥有非常广泛的子公司和孙公司网。这些企业包括十分广泛的許許多多部門。“通用电气公司”的17家基本公司(子公司),主要经营电气技术生产,此外还有电化厂、大型电站(在内卡河上)、发电机制造厂、水利设备、汽车工业的电气设备厂、仪器制造及造纸厂等等。

“通用电气公司”也参与造船业,“德意志造船厂”资本的四分之一属于这个康采恩。机床制造业方面的重要企业“路易·勒卫公司”制造厂(在西柏林)也属于这个康采恩。受“通用电气公司”

控制的“奥林匹亚商用机器制造股份有限公司”生产西德制造的计算机的55%和打字机的40%。

“通用电气公司”和“西門子”康采恩一起参与的企业有：“欧斯拉姆电气股份有限公司”（后者参与的份額較小）、“无线电訊公司”和“北德意志电纜制造公司”所屬企业，等等。“通用电气公司”在电气技术工业的总营业额中占13—15%。

在1958年，仅这个康采恩的基本工厂的职工人数就有8万人，連同子公司企业計算在內共有105,000人。

在电气技术工业的許多专业部門中还有其他一些大公司，其中有許多是国际康采恩的分支机构。例如，“布朗—包維利电气公司”——同名的瑞士康采恩的分支机构——它在西德的高压电气设备生产方面占第三位。“罗伯特·博施公司”在国外設有許多分支机构，它在汽車电气设备生产方面占統治地位，它的产量将占这个部門产量的90%<sup>①</sup>。法国公司控制的“費尔頓与威廉冶炼厂”在特种电纜产品生产方面占重要地位。同它合作的一家荷兰康采恩的分支机构“菲利浦斯公司”生产的产品占西德所产收音机的20%。美国資本的“国际电话电报公司”的分公司在电话、电报设备生产方面占有很大比重。鄭德集团所屬蓄電池制造厂（生产蓄電池的27家企业之一）的产量占西德本类产品的50%以上。

一些新的公司——壟断組織以外的企业——的生产和資本的集中在以惊人的速度进行着，它們成为老康采恩的竞争者。例如，1947年創立的“格魯丁无线电制造公司”在較短的时间內就集中了西德电视机生产的18%，收音机生产的四分之一，和录音机生产的十分之九<sup>②</sup>。

格魯丁无线电制造公司收购了“胜利公司”和“阿得勒尔公司”的一部分股票，它打算把这两家公司从原来生产自行車改为生产办公室用机器、电子计算机及其他等。用英国“經濟学家”杂志的

<sup>①</sup> “罗伯特·博施公司”所屬企业在1957—1958年雇佣职工44,500人。參閱1958年7月2日“法兰克福匯报”。

話說，“格魯丁公司”已經在自己的業務範圍內獲得了像“無線電訊公司”、“西門子公司”和“通用電氣公司”那樣的廣泛聲譽<sup>③</sup>。

在各個工業部門合力建立的西德原子工業方面特別明顯地表現出化學、電機、礦冶和其他重工業壟斷組織“合作”的趨向。最近幾年來，在各個部門的壟斷資本家之間已經形成了一定的“分工”關係。弗利克集團所屬“馬克西米連煉鐵公司”從1950年起就在懷山什塔德地區開採鈾礦。鈾礦石的加工在有色冶金工業部門的“德國金銀精煉公司”和“金屬股份公司”進行。反應堆設備的製造則由許多康采恩的各個企業分擔：“巴布科克及威爾科克斯公司”製造反應堆用鍋爐，“奧格斯堡—紐倫堡機器製造廠”製造專用鋼結構和鋼板，克勞伯公司提供石墨和鋳鐵，“西門子公司”和“布朗—包維利電氣公司”製造電氣設備，“法本公司”集團負責重水的生產，等等<sup>④</sup>。

為了領導所有工作，魯爾的各個主要康采恩、“法本公司”集團和各個電氣技術康采恩早在1956年就組成了一個聯合組織。此外，還有幾個專門的聯合組織：“原子工業建築材料組合”，參加這個組合的是一些有關的生產建築材料的公司和建築公司；“原子能協會”（負責原子能站的設計、修建和經銷業務），參加這個組織的是一些主要的電氣康采恩，及其他等。

西德是資本主義國家中唯一的原子能工業完全掌握在私人康采恩手裡的國家。這些私人康采恩派有代表參加西德政府的原子能委員會。

西德重新發展起來的航空工業為主要重工業康采恩所控制。

---

② 西德“鏡報”寫道：“據推測，格魯丁是幾個大康采恩匿名頂替的一個出面人。在收音機商人中普遍流傳着一些‘內幕新聞’，據稱戰後年代里這個工業家同一個著名同鄉（巴伐利亞州的菲爾特）西德經濟部長艾哈德結成親戚，艾哈德部長在開始時幫助這個公司的業務，給以必要的政治聯繫，在目前仍舊是這個企業的匿名股東”。‘新大學’——載“鏡報”1958年第3期第20頁。

③ 參閱“經濟學家”（“Economist”）1958年1月11日第123頁。

④ “德國經濟研究所報告”1957年第17期第7—8頁。

最重要的一些飞机制造公司都是这些康采恩的子公司。

汉堡的一个飞机制造厂属于“布洛姆与弗斯造船公司”，这个公司有蒂森集团参与的股份，慕尼黑的“齐柏尔飞机制造厂”属于弗利克康采恩的机器制造和运输工具制造公司。“福克·乌尔夫飞机制造厂有限公司”和“布魯梅飞机制造厂”的主要股东是美资“国际电话电报公司”的子公司。

科隆的“洪堡—多伊茨制造厂”（克吕克内）、“奥格斯堡—紐倫堡机器制造厂”（汉尼尔康采恩）、“戴姆勒—本茨汽车股份公司”和其他一些汽车工业公司都制造航空工业用的发动机<sup>①</sup>。

西德的汽车工业方面占统治地位的是“三大公司”，即“福克斯车辆制造股份公司”、“戴姆勒—本茨汽车股份公司”和“奥佩尔汽车制造公司”。按产品价值，“福克斯公司”和“戴姆勒—本茨公司”大致相当，“奥佩尔公司”稍见逊色。“福克斯公司”在大量生产轿车方面占第一位，西德轿车的50%左右是由该公司生产的。在这一方面，“福克斯公司”是资本主义国家第四个最大的汽车制造公司。

其次便是“奥佩尔汽车公司”——它是美国“通用汽车公司”的分支机构。1956—1957年度，这家公司在西德轿车生产中占20%左右。福特公司的分公司所起作用较小，它在西德轿车生产中大约占8%。

“戴姆勒—本茨公司”在轿车生产方面远逊于“奥佩尔公司”和“福克斯公司”，但在卡车生产，特别是在重型卡车方面（载重量4—7吨），则居第二位。其余部分的重型卡车的制造者是：克虏伯康采恩、曼奈斯曼康采恩、克吕克内康采恩和“莱因钢铁公司”。

西德财政资本巨头弗利克于1953—1954年卖出一部分自己在鲁尔的产业，而开始向汽车工业进行扩张。弗利克通过属于他的“马克斯冶金公司”收购了“戴姆勒—本茨公司”的一部分股票。由于继续不断收购这个公司的股票，弗利克在“戴姆勒—本茨公

<sup>①</sup> “德国经济研究所报告”1957年第17期第8—12页。

## 西德汽車工業公司

(占西德 1958 年汽車總產量的百分比)⊖

公 司 名 稱	合 計	轎 車	卡車及特种 汽車
“福克斯公司”	37.0	49.2	—
“奧佩爾公司”	21.1	29.4	16.8
“戴姆勒—本茨公司”	10.3	8.4	15.5
“福特公司”⊕	8.6	6.1	11.3
“博格瓦德汽車製造公司”集團⊖	6.6	—	—
“聯合汽車製造公司”	4.5	5.8	—
“巴伐利亞汽車製造股份公司”	3.3	4.2	—
“格腊斯公司”(“果果汽車製造公司”)	2.9	3.7	—
奈卡爾蘇爾姆汽車股份公司	2.4	3.0	—
其他公司⊗	3.3	—	—

⊖ 1959年1月24日“德意志報與經濟報”；“國民經濟學家”1958年第31期第1551—1560頁。

⊕ 前4家公司系1957年資料。

⊖ “勞合公司”、“博格瓦德公司”、“加里阿夫公司”。

⊗ 18家公司。

司”資本中所占比例已達40%。

“馬克斯冶金公司”同時又是“聯合汽車製造公司”的持股者。弗利克向瑞士金融資本家亨勒收購了“聯合汽車製造公司”的部分股票，並實際上成為這家公司的全權主人。

另外一家汽車工業公司——“巴伐利亞汽車製造股份公司”也是通過轉彎抹角的方式落入弗利克的控制之中。金融資本家克拉蓋斯在這方面起了代理人的作用，他向一些小股東收購了“巴伐利亞汽車製造股份公司”的股票控制額——占資本額的30%。由於弗利克原先就已經收購了一部分“巴伐利亞汽車公司”的股票，這就保證了他能夠在這個公司中起決定性作用。克拉蓋斯過去想進入魯爾煤鋼壟斷組織的領導集團被拒絕了，而順利地鑽進強大的弗利克康采恩的勢力範圍<sup>①</sup>。

克拉蓋斯進入“巴伐利亞汽車製造股份公司”的監事會之後，

便把屬於他的“維滕煉鋼廠”資本的四分之一轉讓給弗利克，這家煉鋼廠的年生產能力為30萬噸。維滕煉鋼廠所生產的合金鋼差不多完全用於汽車工業<sup>②</sup>。弗利克就利用這種方法為受他控制的汽車工廠弄到寶貴的原料基地。弗利克收購了過去的“布德魯斯煉鐵廠”以及子公司“克勞斯—馬菲股份公司”（製造公共汽車、鐵路機車等等），他也是汽車工業的巨大供貨人。

這樣，弗利克就能建立一個包羅萬象的康采恩，其中包括許多工廠，供應汽車工業生產各種產品——從發動機和小型汽車直到重型卡車。這個新成立的壟斷組織把“福克斯車輛製造股份公司”排擠到西德第二位，從而成為西歐最大的一個汽車生產者<sup>③</sup>。

### 輕工業壟斷組織

同其他資本主義國家一樣，西德消費品生產部門集中的程度要比重工業部門差一些。雖然如此，西德的許多輕工業和食品工業部門的壟斷程度仍然極高。其中有些部門兩三個壟斷組織就統治了生產和市場。

人造絲和各種合成纖維生產就屬於這些部門之列。在這部門占統治地位的壟斷組織是“人造絲製造公司”康采恩。這個康采恩包括以下幾部分：符佩爾塔耳的“貝姆伯格公司”、英國資本控制的“柯圖爾德公司”、荷蘭資本（荷蘭托辣斯“通用人造絲聯合公司”）參與的“人造絲股份公司”，以及康采恩設在埃爾貝菲爾德的一個基本企業。這個康采恩共有16個工廠。這些工廠集中了西德全部人造絲生產的四分之三左右。

人造短纖維生產的四分之三為以下3個企業所生產：“化學纖維

---

① 參閱1958年2月8日“法蘭克福匯報”。必須指出，“巴伐利亞汽車製造股份公司”（在汽車生產方面只是一個中等規模的公司）是摩托車生產的壟斷者。該公司生產的摩托車占西德摩托車總產量的70%左右。

② 參閱1958年2月10日“法蘭克福匯報”。

③ 參閱“鏡報”1958年第38期第24頁。



維公司”(屬弗利克康采恩)、“南德意志人造纖維公司”(屬“人造絲製造公司”康采恩),和基尔罕姆的一家工厂,这家工厂是几家紡織工业公司合资兴办的。

由于合成纖維生产的迅速增长,而这种生产的原材料为化学康采恩所壟断,因此“伊·格·法本化学工业公司”集团对这个工业部門的影响不断增长。

在“人造絲製造公司”康采恩监事会里代表“法本化学工业公司”集团的是銀行家阿布斯(“巴登苯胺苏打股份公司”董事长),政府顧問伍尔塔特(拜耳公司董事)和其他等人。“伊·格·法本公司”的代表也参加了“威斯特伐倫人造絲公司”、“德国罗狄阿塞塔股份公司”以及与“人造絲製造公司”有关的其他人造纖維工业企业的领导机构。

位列第二的人造纖維公司“弗里克斯公司”受到“拜耳公司”的控制,因为后者收购了它的股票控制額。

西德的紙浆—造紙工业也是壟断程度很高的部門。这个部門最大的壟断組織是受弗利克控制的“磨坊、造紙及紙浆製造股份公司”。該公司的产量占西德新聞紙总产量的40%左右。它的紙板厂生产的产品占西德所产全部紙板的60—70%。它是西欧这种生产的最大一个企业。

在紙浆生产方面,最大的公司“瓦尔特霍夫紙浆製造股份公司”的一个最大的工厂就占到35%。它的規模只稍逊于英、荷托辣斯“尤尼萊佛公司”所控制的設在阿森堡的紙浆工厂。

在制鞋工业中实力最雄厚的是“薩拉曼德尔公司”。該公司所屬制鞋厂和制革厂雇用的工人在14,000人以上。而在其他750家制鞋厂当中,只有13家雇用工人的人数超过1,000人。制鞋工业其余的公司大部分实际上都处于“班勒”和“弗里丹斯伯格”两家最大的公司控制之下<sup>①</sup>。

<sup>①</sup> 1957年10月18日“德意志报与經濟报”。

在西德輕工业方面包罗最广的一个部門——**紡織工业**——中，按从业人数說，40%集中于四大联合公司，按产品产量說，則有45%左右集中于这四大公司。最大的棉織工业康采恩是奥格斯堡的“克利斯提安·迪里希股份公司”。这个康采恩的一些子公司又控制了許多企业，这些企业的从业人数达15,000人。

另一个大康采恩“德尔登公司”在紡織工业的各个部門——棉紡、毛紡、麻紡及其他等——共拥有十来个工厂。

紡織工业的大部分大企业都是“家族产业”，这些“家天下”的大老板們設有众多的分支机构。例如，庫帕尔家族拥有4家公司，这些公司轄有十来家工厂。除了一些老企业家的家族之外，西德的一些最巨大的财政資本代表人在其他公司中也参与資本。例如，銀行家費尔德門格斯是格拉德巴赫的“毛紡工业公司”共有人，曼奈斯曼康采恩經理蒼根在“阿道尔夫紡織和針織厂股份公司”里也参与有份，等等<sup>①</sup>。

在**食品工业**中，英一荷康采恩“尤尼萊佛公司”占居重要地位。它在德国的分公司是一个設有众多分支机构的康采恩。其主要部分是“联合人造黄油股份公司”，它下面直屬的企业有12个人造黄油与油脂工厂。“联合人造黄油公司”又是一个持股公司，它持有5家公司的股票控制額，它們都采用了母公司的招牌。“联合人造黄油公司”控制了西德全部人造黄油产品的四分之三以上。它也控制了西德最大的5个干酪制造厂。

“联合人造黄油股份公司”的权力也及于西德的**水产工业**。这个部門最大的“北海远洋漁业公司”是它的附屬企业。“北海远洋漁业公司”拥有西德最强大的漁船队、修船用船塢、漁具制造厂、冷藏船和罐頭厂。它集中了西德水产工业产品的35—50%，同时它还拥有广大的商业网。它所屬的4家批发商貿易公司和20多家零售支店遍布于整个市場。此外，“联合人造黄油股份公司”及其

<sup>①</sup> 普雷賽科萊特：“誰統治着德國？”第80—88頁。

子公司还轄有許多造紙企业、制造其他包装材料的工厂和化工厂，等等。

此外，在“联合人造黄油股份公司”康采恩的組織成員中还有一个大規模的肥皂公司“日光肥皂股份公司”。这个公司下面还設有 8 个生产各种化妆品的附屬企业。

可是一个强大的財团——“亨克尔—帕齐尔”康采恩（这个財团在“德意志銀行”、“西門子”康采恩和“德国金銀精炼公司”监事会均派有代表）在肥皂工业中占据了統治地位。按照肥皂和其他洗涤剂产量來說，所有其他对手公司合起来的总产量还比不过这个康采恩所占比重。

汉克尔康采恩的势力不仅扩及于許多邻近的工业部門的企业，而且它在西德商船队也占有很大的比重。在“汉克尔”康采恩控制下的有“格洛布斯輪船公司”（拥有登記总吨位 205,000 吨的船只）、“梅里迪安輪船公司”（这家公司有一些大型捕鯨船），和其他一些輪船公司。

艾特克拉康采恩在海运业方面起着更大的作用，但这个康采恩在战前的傳統专业是生产醱酵粉和点心原料。第二次世界大战以后，在西德对食品需求增长的条件下，这类生产就显得特別有利。此外，由于波恩当局慷慨地給予酵母材料的优惠稅率，也使得艾特克拉的財富更見增多。从 1953 年起，規定对购置和建造船只投資所获的利潤免于征稅。这种优惠权利使得艾特克拉不仅能利用他从醱酵粉方面賺的数百万馬克，而且还吸引了其他极力想要逃避利潤稅的許多公司的資本。

在不多几年，艾特克拉就把屬於他的船只增加到 40 艘大型海輪，排水量总吨位达 37 万吨（登記总吨位）。艾特克拉康采恩控制了 5 家大輪船公司（“汉堡—南美輪船公司”、“近东輪船公司”等等）和若干个小輪船公司。除了以上一些公司之外，他的势力范围还包括有化工厂、机器制造厂、紡織工业、旅館、出版社和保險公司等。艾特克拉康采恩又通过自己的銀行把它的势力扩大到啤酒

工业的 8 家主要公司<sup>①</sup>。

“联合人造黄油股份公司”、“汉克尔—帕齐尔公司”和“艾特克尔公司”3 个康采恩是食品工业部门的最强大的垄断组织，它们的财力已远远超出食品工业的范围。实际上，它们已经是庞大的财团，在西德金融寡头集团中占居一定的地位。

在其他食品生产部门中也有着一些庞大的康采恩。例如，“南德意志制糖股份公司”在制糖工业部门占居统治地位。这个康采恩包括有西德最大的 7 家制糖厂，若干甜菜种植园和广大的仓库业务网。该公司与银行资本有着密切的关系，西德整个制糖工业股份资本的 60% 左右受到该公司的控制。

“瑞茨玛公司”操纵了烟草工业。西德的 6 家主要制烟厂中，有 3 家属于这个康采恩，这几个烟厂的产量占这个部门总产量的 65%。

在希特勒时代，“烟草大王”瑞茨玛公司在德国制烟工业中占居绝对统治地位，战后不得不使它稍稍受到排挤，让出地位给其他垄断资本家，特别是“英美烟草公司”。但在总产值中，瑞茨玛公司仍旧保持了优势的地位。此外，瑞茨玛公司在啤酒工业方面也打下了天下，它在这个部门里拥有 6 家公司<sup>②</sup>。

瑞士“雀巢牌牛奶公司”、美资“谷制品加工公司”（“德国谷制品加工股份有限公司”）和某几个荷兰公司等外国垄断组织的分支机构，在西德的牛奶工业、巧克力点心工业和其他食品工业部门中也占有重要的地位。

\* \* \*

这是在西德占统治地位的主要垄断组织的概况。从上面引述的材料中可以看出，在战后年代里这些垄断组织的队伍起了巨大的变化。重工业垄断老板的人数比战前减少了，而他们的地盘则扩大了，他们把统治权扩大到新的经济部门。各个垄断组织之间

<sup>①</sup> 1957 年 9 月 18 日“新德意志报”。

<sup>②</sup> 克·普雷泽科茨特：“谁统治着德国？”第 673—675 页。

的对比关系发生了局部变化。其中某些壟断組織更換了自己的老“法人”，出現了新的組織形式。在战后投机买卖中混水摸魚暴发起来一些新的壟断資本家的递补者，但他們的实力还远逊于旧有的壟断貴族。另外一方面，許多次要部門集中化过程不断发展的結果，使康采恩集团扩大了，而在过去这些部門里向来就有着为数众多的中小資本家。

現在讓我們来分析目前工业壟断組織与銀行資本結合的情况，介紹財政資本和統治西德的財政寡头的某些共同特点。

## 第四章

### 西德財政資本及其組織形式

#### 銀行壟斷組織與金融寡頭

西德財政資本的主要中心是3家最大的銀行壟斷組織：“德意志銀行”、“德累斯頓銀行”和“商業銀行”。

這些銀行根據西方占領當局1947—1948年的命令實行的所謂“分散”措施，和工業壟斷組織的“取消卡特爾”措施一樣，徒有虛名而已。結果只是把“三大銀行”的30個分行變成區域性銀行，把它們的業務限制於地區範圍。這些分行的領導權仍保留在“三大銀行”的老東家集團手里，銀行的股東們全部保持了自己的財產權。

早在1952年，波恩政府就頒布了“大信用機構的業務地區”的法令。其中規定“三大銀行”的每一家都分成3個銀行，在西德北部、南部和西部地區各設一個繼承銀行。北部地區包括石勒蘇益格—荷爾斯泰因和下薩克森兩州，漢堡與不來梅兩市。南部地區包括巴伐利亞（拜恩）、黑森、萊因—伐爾茲、巴登—符騰堡州。西部地區包括北萊因—威斯特伐倫州<sup>①</sup>。

這種改組成為以後完全恢復“三大銀行”壟斷組織的法律根據。

自從這些繼承銀行成立以來，它們在業務上就保持着彼此間的最緊密的合作。這3個銀行集團中的每一個的領導方面都通過

<sup>①</sup> 參閱“德國經濟研究所報告”1956年第10期。

私人关系而彼此联结在一起。1955年，这些继承银行更从不公开的业务协作关系进而公开签订协定。“德累斯顿银行”和“德意志银行”签订了垄断协定，其中不仅规定有业务合作的协议，而且按照立约人各自参加股份资本的比例共同分配利润的办法的规定。银行垄断组织的机关刊物写道：“就在过去被迫分家的几年间，‘德意志银行’的3个继承银行就已经在统一行动……它们按照平均分摊的原则共同设立子公司，或实行共同参与股份，以及设立国外的代理处，并从1955年起编制共同的报告”<sup>①</sup>

1956年11月，“三大银行”的实际恢复取得了法律根据。“德意志银行”和“德累斯顿银行”重新恢复了原有形式。“商业银行”实际上也把自己的几个继承银行合并起来，但在1958年9月以前，暂时仍保持独立形式，作为区域性分支机构。

“三大银行”中的每一家都是一个银行垄断组织，在其下面都控制着一大批信用机构。

“德意志银行”参与资本的银行有：巴登和萨尔的地区性银行，符佩尔塔耳的私人银行——“维黑耳豪斯银行”和埃森的“布卡尔特银行”。此外，它还控制着一些对外贸易银行：“海外贸易银行”、“德华银行”、“伊比利亚—美洲银行”、许多不动产抵押贷款银行批发和零售贸易专业信贷机构、有价证券交易专业银行<sup>②</sup>。据“德意志银行”行长、银行家阿布斯说，这一个银行集团在全出口银行信贷中占四分之一以上<sup>③</sup>。“德意志银行”在欧洲居第四位，仅次于英国的“密德兰银行”、“巴克莱银行”和“劳合银行”。

第二强大的银行垄断组织“德累斯顿银行”也控制着4个地区

---

① “德意志银行集团资产负债表及说明”，载“一般信用业务杂志”（“Bilanzen und Prospekte, Gruppe Deutsche Bank, ”Zeitschrift für das gesamte Kreditwesen”）1957年第8期第295页。

② 格·鲍曼：“银行至上”1959年世界知识出版社版第91—94页。

③ “对于工业信贷需要来说，需要大规模的银行。此外，合并后的‘德意志银行’的资产总额达76亿马克，自有资本35,000万马克，因而容易在一般市场上取得地位”。“德意志银行恢复原状”，载“国民经济学家”1957年第14期第652页。

性銀行。这个銀行壟斷組織通过私人銀行“麦尔克—芬克銀行”的关系而把自己的势力扩大到以下几家私人銀行——美因河畔法兰克福的“哈尔迪銀行”、基尔的“威廉—托德銀行”，以及一些专业銀行和一些保險公司，等等。“德累斯頓銀行”居欧洲第七位，仅次于英国的“五大銀行”<sup>①</sup>和“德意志銀行”。

“商业銀行”在实力和影响方面虽然不及“三大銀行”中的其它两家，但还是在十几家专业銀行、地区性銀行和私人銀行中投有资本，并控制了它們。

1958年，“德意志銀行”的資產負債表上資產总額为87亿馬克，“德累斯頓銀行”为62亿馬克，“商业銀行”为52亿馬克。“三大銀行”壟斷組織共拥有800左右分支行、儲蓄銀行、各种銀行附屬企业。这个龐大的銀行网深深地渗入西德的整个經濟生活中。

“三大銀行”壟斷組織以及它們在西德經濟中的影响比战前大大加强了。目前“三大銀行”在信貸业务中所占比重比战前增加了。1938年“三大銀行”集中了德国全部銀行存款的43%，而在1957年它們继承銀行的存款額已經占西德全部銀行存款額的57%。“三大銀行”在西德整个銀行体系的信貸业务中所占比重为54%，而1938年只占45%<sup>②</sup>。

德意志联邦共和国所有票額較大的有价证券的发行业务均由“三大銀行”参与其事。所有对外貿易的资金供应都掌握在它們手里，由它們直接撥款或通过它們所控制的信用机构撥供資金。

3大主要銀行壟斷組織在西德信貸业务中所占比重增长的同时，它們同工业資本結合的过程也加强了。在这里除了壟斷資本主义的一般規律，即銀行資本和工业資本越来越紧密地交織在一

① 英国“五大銀行”指：密德兰銀行、巴克萊銀行、劳合銀行、国家地方銀行与威斯敏斯特銀行。——譯者

② “經濟科学”杂志，1956年柔德海弗特版第80頁；“德意志联邦共和国統計年鉴”1957年第330—331頁；“國民經濟学家”1958年第10期第401頁；第14期第572—575頁。



起的規律起作用之外，战后西德的特殊情况，尤其是对魯尔壟断組織的所謂“分散”和“取消卡特尔”措施，也起了很大的作用。

目前，一些銀行正式成了魯尔地区的許多大規模煤炭—冶金工业企业的所有人。例如，“德意志銀行”和科隆的“奥本海姆銀行”掌握了格尔森基尔希煤矿业股份公司的股份控制額。“麦尔克—芬克銀行”持有西德最大的一家优质鋼厂——“南威斯特伐倫炼鋼厂”——的大部分股份。另一家規模巨大的优质鋼和条鋼厂——“維滕炼鋼厂”——的相当大部分股票也掌握在这家銀行手里。“德意志銀行”分行和“联盟保險股份公司”收购了属于奥托·烏尔夫康采恩的博胡姆一家炼鋼厂。

在西德除了許多大企业直接轉归銀行所有之外，股票寄存的业务十分流行，对于銀行資本与工业資本結合的加强也起着极为重大的作用。据消息灵通的“鏡报”报道<sup>①</sup>，目前西德銀行寄存股票的面值为144亿馬克，这个数目等于西德股份資本額的60%。

銀行在接受股票的寄存和經營之后，就能够以寄存者的名义行使股东权，除非后者附有特殊指示。据上述杂志說，虽然寄存人在寄存之日起，滿15个月后有權撤銷对銀行的委托，但通常股东行使这种权利的情况极为稀罕。显然，在这种情况下，銀行就成为寄存股票的发行公司的实际老板。

銀行往往收存了某一家公司的絕大部分股票。例如，在“克呂克內—洪堡—多伊茨公司”的股东大会上，将十分之九的資本交由10个銀行家代理<sup>②</sup>。

在銀行收存的股票数量不足以对某公司的业务发生决定性影响的情况下，銀行便向其它銀行“暫借”寄存在它們那里的股票，以便参加股东大会<sup>③</sup>。有許多銀行（例如，“哈尔迪銀行”，比勒菲尔德的“黑尔曼·拉姆佩銀行”、“特林克豪斯銀行”）甚至还准备有专为

① “鏡报”1958年第42期第29頁。

② 同上，1958年第10期第33頁。

③ 同上，1958年第42期第29頁。

这种情况使用的借据。

大家知道，銀行和工业的結合其具体表現形式通常是在企业董事会和监事会中的銀行家和工业巨头們的人事上的交互参加。

例如，西德最大的銀行壟断組織“德意志銀行”目前与占統治地位的工业壟断組織保有最广泛的联系。“德意志銀行”监事会的48个监事在西德126家最大的股份公司担任662个領導职务。西德財政資本最重要的代表之一，銀行家阿布斯在各个銀行、貿易公司和工业企业中担任了39个領導职务，除了巴登苯胺苏打股份公司以外，阿布斯还是最大的两家人造纖維公司，“人造絲制造公司”和“瓦尔特霍夫紙浆制造股份公司”和魯尔冶金联合公司“多德蒙特—霍德联合冶金公司”，糖业壟断組織“南德意志制糖股份公司”及其它等公司监事会主席。他同时又是“萊因—威斯特伐倫鋼鐵公司”和“蔡司—伊康公司”监事会副主席、“西門子公司”、“薩拉曼德尔股份公司”、“金屬公司”监事会的监事。在阿布斯担任监事的公司中，有許多是外国資本在西德的企业：“苏尔維公司”、“德国里貝—欧文斯玻璃制造公司”和“壳牌石油公司”等。

“德意志銀行”的另一个要人奥斯瓦尔德·雷斯勒担任了20多个要职，其中包括曼奈斯曼康采恩、拜耳苯胺顏料制造厂股份公司等等領導机构的职务。

而在“德意志銀行”的領導机构里又有3个壟断組織董事会和监事会的主席，这3个壟断組織集团是：“法本化学工业公司”的继承公司，克呂克內和西門子康采恩，“萊因金屬公司”和“金屬股份公司”联合組織。

“德累斯頓銀行”的一些領導人在70个股份公司中担任了634个职位。这些领导人当中的一个——卡尔·海施——是“諾貝尔炸药股份公司”和“伊比利亚—美洲銀行”的董事长，等等。“德累斯頓銀行”的另一个領導人阿尔弗烈德·海凌至少在其他公司中担任了25个职务。

在“德累斯頓銀行”领导人当中有工业家克虜伯、弗利克、蒂森

和史汀納斯集團、“布朗—包維利電氣公司”、水泥壟斷組織“迪克爾霍夫水泥製造股份公司”和美國企業“玉米粉製造廠”的領導人。

“商業銀行”集團在實力方面遠遜於“三大銀行”中的其他兩家，它的特点是同一些零售貿易壟斷組織保有特別密切的聯繫。它在許多中等規模的金屬加工和機器製造企業、以及紡織工業、陶瓷工業、啤酒釀造和其他一些比較分散的工業部門的企業中參與有資本。

“商業銀行”的領導人員們在每個股份公司中擔任了316個重要職務。雖然這家銀行的主要勢力範圍是在規模較小的企業方面，但在它的監事會里仍舊有着一些主要壟斷組織——礦冶、化工、制鉀和石油工業壟斷組織——的代表。

“商業銀行”監事會主席，銀行家施尼溫得是個特別值得提出的人物。在希特勒時代，奧托·施尼溫得擔任“柏林交易所專員”要職，他是屬於阿布斯和費爾德門格斯類型的金融巨子。他領導的國營復興銀行負責辦理西德按照“馬歇爾計劃”獲得的補貼的分配工作。這位施尼溫得又在另一個國營信貸機構——工業信貸銀行——擔任領導職務，這家銀行專門辦理對各個康采恩和托辣斯的投資撥款。他又是巴伐利亞抵押承兌銀行和美因河畔法蘭克福的農業信用銀行監事會的監事。奧托·施尼溫得以“諾維安斯銀行”合伙人的身份體現了“三大銀行”壟斷組織同國家信用機構和私人銀行業之間的聯繫。

西德目前共有240家私人銀行連同100個分行，而在1938年全德共有750家私人銀行。

一般私人銀行在資本額和在信用業務的比重方面遠遠不及“三大銀行”。例如，1956年“德意志銀行”、“德累斯頓銀行”和“商業銀行”的資產總額為170億馬克，而所有其餘私人銀行業資產負債表上的資產總額只有31億馬克。在這些私人銀行當中，有30家銀行在西德財政資本體系中起着較大的作用。這30家較大私人銀行中的最大的幾家，都屬於在西德起領導作用的金融中心之列。

科隆的奥本海姆銀行是这个金融中心之一。这家銀行的合伙人，波恩政府的财政顧問兼銀行家联合会主席費尔德門格斯，在26家銀行—保險企业和工业企业中担任领导职务；在这些企业当中有魯尔大王蒂森控制的公司，費尔德門格斯担任这些公司的监事会主席之职。

奥本海姆銀行的其他市會在一些最大的工业公司和保險公司中占据了85个重要职位，在这些公司当中包括有与“維尔汉康采恩”、“鄺德康采恩”、“史汀納斯康采恩”和“萊因—威斯特伐倫电气公司”康采恩有关的公司。

汉堡的“布林克曼—威尔茨公司”也是西德财政資本重要中心之一，过去大家都称它为“瓦尔堡銀行”。这家銀行的特点是在国际上有着十分广泛的联系，主要是同美国财政資本有密切关系。瓦尔堡財团的美国分支机构設有美国瓦尔堡銀行，这家銀行参加了强大的“庫恩—罗比公司”銀行团。

与瓦尔堡銀行保有人事联系的許多最巨大的公司当中，有美国托辣斯的分支机构“新澤西美孚石油公司”和“費尔斯通輪胎及橡胶公司”；法国康采恩“德温台尔股份公司”；英荷康采恩“尤尼萊佛公司”及其他。

另一方面，瓦尔堡銀行又把自己的影响扩展到許許多多的国营企业，这些企业中包括有“普萊格”康采恩、“希伯利亚联合公司”、“普魯士股份公司”康采恩及其他康采恩。仅这个銀行壟断組織的两个大股东——布林克曼和施林——就在一些工业企业和商业企业的董事会和监事会中担任了40多个职务。

大私人銀行之一慕尼黑的“麦尔克—芬克銀行”控制着魯尔的两家相当大的杜塞尔多夫的“瓦尔德豪會銀行”和埃森的“布克哈尔特銀行”，以及“联盟保險公司”集团。正如前面指出的，“麦尔克—芬克銀行”是魯尔冶金工业的許多大企业的共有人。

正如占統治地位的“三大銀行”壟断組織一样，这些最大的私人銀行也与国家信用机构保有密切联系。专业銀行“出口信貸銀

行”資本的來源就是一個例子。這家銀行是由 28 家商業銀行集資組成的，共集資 25,000 萬馬克撥供新銀行支配。同時國營德國聯邦銀行向“出口信貸銀行”提供 6 億馬克的委託貸款。

另一類銀行企業主要是一些屬於地區性的銀行，它們專為一定的工業康采恩集團服務。在這類銀行中，最大的一家是“法蘭克福銀行”，該行主要與“法本化學工業公司”集團、鄭德康采恩和“德國金銀精煉公司”有關。設在博胡姆的威斯特伐倫銀行的情況也是這樣。該行沒有分支機構和儲蓄所，這證明它的業務是作為某些康采恩的銀行。在這個銀行的領導機構中有克虜伯康采恩、漢尼爾康采恩、“溫台沙爾股份公司”以及德爾登紡織康采恩的代表。地區性抵押承兌銀行（曼海姆、美因河畔法蘭克福，及其它城市）是這類銀行中的另一種變相，這些銀行一般都是受“三大銀行”壟斷組織以及大私人銀行控制的。

替大壟斷組織服務的信用機構還有所謂全國儲蓄銀行劃撥中心。受地方公營銀行領導的 12 個這種劃撥中心在西德信用體系中起着重大作用。1955 年它們資產負債表上的資產總額為 230 億馬克，等於西德所有銀行資產總額的七分之二。按資產負債表上資產總額來說，北萊因—威斯特伐倫州、下薩克森州和漢堡州的劃撥中心是西德規模最大的了。除了辦理短期商業貸款之外，它們還經營證券交易和供給對外貿易業務所需資金。

所謂“合作經濟”銀行的數量在財政資本體系中也在增長，這類銀行是由工會和合作社組織設立的。例如漢堡的“合作經濟”銀行主要是以消費合作社的資金創辦的，斯圖加特和慕尼黑的“合作經濟”銀行是以工會會費創辦的。

目前西德的 7 家“合作經濟”銀行中最大的一家是北萊因—威斯特伐倫合作經濟銀行（設在杜塞爾多夫）。該行的資產額約占所有這類銀行資產負債表上資產總額的一半，在 1955 年達 136,720 萬馬克。可是，這種巨額資金決不用來滿足勞動人民迫急的需要，而是為工業家、金融界商人和投機者供給資金。儘管社會民主黨

理論家硬把所謂“合作經濟”銀行描寫成爲“資本民主化”的杠杆之一，但這種銀行的業務同一般資本主義的做法並無異樣。一家資產階級報紙帶有諷刺意味地寫道：“很難解答這樣一個問題：合作經濟銀行同普通銀行的區別究竟何在”<sup>①</sup>。

這些銀行原始資本的特殊來源是形式上的主要特徵。但創設人在這些銀行的業務中所起的作用已越來越小。例如，杜塞爾多夫“合作經濟”銀行的股東兼創始人的存款目前只占放款資金的13%，在1953年創立的西柏林“經濟和勞動銀行”中，合作社組織及工會的存款只占全部營運資金的4%<sup>②</sup>。

各個“合作經濟”銀行彼此緊密結合在一起，實際上聯成一個銀行團，這個銀行團通過人事結合關係又與其它類型銀行聯合組織聯系在一起。“杜塞爾多夫合作銀行”是這類銀行的爲首者，該行領導人均屬於社會民主黨領導集團。這些領導人的每一個人同時又在西德最大的壟斷組織監事會和董事會中擔任許多職務，這樣就形成了社會民主黨上層同財政資本的結合。例如，西德工會聯合會前主席佛萊塔格是克呂克內康采恩的3個主要企業的監事。該行的另一董事阿古斯特·施密特在上卡塞爾冶金公司監事會擔任主席，同時又是萊因聯盟褐煤燃料股份公司監事，等等<sup>③</sup>。杜塞爾多夫合作銀行特別積極於對魯爾壟斷組織投資的業務和進行有價證券的投機買賣。

“合作經濟”銀行的這種業務逐漸帶有投機倒把的性質。例如，金融資本家克拉蓋斯的黑幕就是把“合作經濟”銀行數百萬馬克的貸款用來套購某些魯爾最大的企業的股票。“合作經濟”銀行對這個臭名遠揚的大投機者的支持引起了西德社會各階層的極大憤慨，以致波恩當局不得不發表特別聲明，說明政府與此事無干<sup>④</sup>。

① 參閱1956年8月11日“法蘭克福匯報”。

② 同上。

③ “經濟科學”雜誌1957年第1期第46—47頁。

④ 參閱“新聞情報局公報”(“Bulletin des Informations-und Pressedienstes”)1956年第22期。

由此可見，西德形式多样的信用机构形成一个特殊的金字塔，金字塔的基础是拥有广大分支机构网的私人銀行、儲蓄所、“合作經濟”銀行和地方信用机构，这些层层机构調动广大居民群众的資金，而在金字塔頂端的是“三大銀行”壟断組織。

占統治地位的銀行壟断組織一方面控制着整个信用体系，另一方面通过人事联系而影响大部分大工业、商业和其它經濟部門。“三大銀行”的 156 个领导人物——董事会和监事会成員——在各个股份公司內担任了 1,076 个领导职务。此外，这些銀行及其分行行长还在各个公司，主要是各个工业公司中担任了 367 个领导职务。三大銀行集团的领导人員在 856 个公司中总共占据了 1,443 个职位。这些公司的股份資本总额达 150 亿馬克。通过人事結合关系与这几个銀行保有联系的股份公司占西德所有股份公司的 32%，这些公司集中了股份資本总额的 70% 以上<sup>①</sup>。

3 个主要銀行壟断組織代表着西德几十个金融寡头亿万富翁王朝的财产的利益，把这些纵横交錯的利益結成一个整体。

西德現行的股份公司法規定了公司监事会成員人数的最高限額。早在两次世界大战之間的时期中，德国各股份公司监事会成員的人数就在不断减少，这种情况持續到今天。1929 年“德意志銀行”同“貼現銀行”合并之前共有 115 个监事。1955 年，“德意志銀行”3 个继承銀行监事会里共有 57 人。3 个继承銀行合并后的监事会只有 48 名监事了。这种情况在一定程度上掩飾了銀行資本同工业資本結合的程度。但銀行监事会成員人数的减少也在一定程度上反映了壟断权力越来越集中到更狭窄的财政巨头集团。据德意志民主共和国經濟研究所的詳細研究材料，这个集团的人数約为 150 人，他們都是西德金融寡头<sup>②</sup>。

远不是所有亿万富翁的旧王朝名門的成員都亲自担任銀行和工业公司的董事。在工业联合組織的經理当中，金融王国的代表

① “德国經濟研究所报告” 1956 年第 11—12 期。

② 同上，第 8 頁。

人物就更少了。現代“工業巨子”——即總經理、康采恩的實際領導人——階層是資本所有權越來越脫離職能生產資本的產物。漢尼爾康采恩首腦腦施，曼奈斯曼康采恩總經理蒼根，或是蒂森康采恩領導人左爾都是這種“經理”的典型。

資產階級經濟學家們企圖把這種“工業巨子”說成是普通執行者，甚至是資本家的對立者。在聯邦議院議員名單上，有許多這樣的人被列在“職員”一欄中<sup>①</sup>。相反地，西德官方統計中的“獨立企業家”一欄所填的却是成千上萬個小商店和修理所的老板、手工業者等等。但統計上的任何詭計都不能夠掩蓋事實的真實，幾百個億萬富翁的無限統治權，以及他們的旁系和“經理們”統治着西德經濟和政治生活的各个方面。

### 壟斷聯合組織和企業家聯合會

西德壟斷組織的統馭形式是複雜而多級的康采恩。就上面所引述的主要康采恩（西德所有工業部門都處在它們的控制下）來看，我們可以得出西德主要康采恩組織結構的下列特征。

通常，康采恩的核心是一個企業，而有時又是若干個企業組成的一個生產整體。在這個基本核心的周圍有一些子公司，這些子公司又控制着另外一個或者幾個子公司附屬企業；這樣，這些企業也就是康采恩基本集團的“孫公司”。

在通常情況下，康采恩對“子公司”和“孫公司”的財務控制是以所謂“合同組織”的形式固定下來的，在這種形式下，合同組織參加者業務活動的財務成果編成統一的資產負債表。

通常“子公司”或“孫公司”在作為獨立的股份公司或有限責任公司進行活動的時候，不僅在財務而且在生產和貿易方面，同構成康采恩核心的企業保持聯繫。有時在同樣生產結構的情況下，這

<sup>①</sup> 當一位魯爾的“總經理”，奧勒爾·赫根辭去蒂森康采恩“鳳凰—萊因鋼管公司”總經理職務時，他領到了1956—1957年期間的總額在250萬馬克以上的董監事酬勞金。參閱“鏡報”1958年第10期第366頁。



种联系表现为康采恩各部分生产计划的划分。但康采恩組織成員之間相互关系的更明显的特征是：“子公司”，“孙公司”或是保证康采恩基本核心的原材料、半成品、零件等方面的供应；或是替基本核心工厂的产品进行再加工；或是利用基本核心工厂各个生产过程的副产物；或是向主厂供应包装材料、运输工具，以及作为修理基地。

形成康采恩金字塔最上层的，在通常情况下是持股公司，它們在财务上控制了康采恩的所有环节，即相互参与資本的各个企业。

結構異常复杂而实力又非常雄厚的壟断联合組織——这种組織是现代西德資本主义的特征——与比較简单的低級壟断协定相比是一个較高級的形式。虽然如此，但辛迪加、卡特尔和各种各样的局部壟断协定在西德壟断資本主义体系中仍占重要地位。

这种勾結在形式上是受到禁止的，这种禁令可追溯到西方国家占領当局所頒布的法令。所謂“反卡特尔法”，即美英占領当局第78号命令，以及随后在1946年頒布的“第56号法令”，規定了禁止“在收购或銷售各种产品时……訂立价格协定”的条款。

不言而喻，这个法令在西德的效力不会比美国“反托辣斯法”的效力大。虽然从战争結束至1948年止，占領当局一共宣布廢除了1,100个卡特尔协定，但即是“美国傳統”的最热忱的护卫者也公开承认，这种命令“一点也不意味着卡特尔或其他类型壟断組織的結束”<sup>①</sup>。

通常，卡特尔协定总是不具有法律形式。在西德，这种协定是采取所謂“聚餐”或“电话”卡特尔的形式。这种“簡易”的壟断組織

<sup>①</sup> 參閱瓦里赫：“德国复兴的动力”第125頁。在提到西德現有重工业协定时，熟悉內幕的壟断資本家刊物“法兰克福汇报”写道：“每每有人問及，这些卡特尔在盟国实行取消卡特尔措施时怎样会保存下来的？答复是：这是取得占領当局同意的。英国占領机关在这方面表现得特別寬容放纵……英国人认为在他們的占領区里，利用現有銷售組織更为方便，譬如說，便于分配水泥、肥料或用于其他目的。他們只是草草改組卡特尔，也就是更換一下卡特尔領導人員的分配，而其余則原封不动”。（1958年11月3日“法兰克福汇报”）

勾結形式，当然并不妨碍其执行自己职能，它仍旧可以左右价格、确定貸款条件、限制生产和瓜分銷售市場。壟断組織总是利用这些协定作为抵制局外人、向政府机构进行套购和施加压力等等的手段。如“工业快邮报”所說：“协作和結成集团的活动不仅沒有停止，相反地……这些集团在許多方面对市場的影响，比过去的卡特尔更加强了。不言而喻，他們限制了竞争，虽然从外表看不出这种特征”<sup>①</sup>。

工业家联合会是壟断资本的特殊組織，联合会里面包括了西德工业的所有一切部門。

联合会是按照工业部門和地区性质組織起来的。通常在每一个部門里(例如，采矿工业、化工和紡織工业等等)，是按照各种专业生产种类組織联合会，例如，联邦冶金工业联合会下面又有各专业部門的联合会；生铁生产者联合会、炼鋼业联合会、鋼管业联合会、鋼铁出口联合会、优质鋼联合会、鍛件生产联合会、铁路車輛生产联合会。所有这些联合会都有自己的預算和领导机构。

在联邦采矿工业联合会里面包括：煤炭工业企业家联合会(下面又有魯尔、阿亨和下薩克森地区联合会)；褐煤工业联合会，铁矿工业联合会，有色冶金工业联合会(及地区分会)，鉀盐、泥炭开采及其它附屬专业組織联合会。

联邦电化工业联合会包括有 10 个地区联合会和 28 个专业联合会。輕工业和食品工业分支部門企业家的組織特別繁多。例如，紡織工业联合会約有 80 个地区部門联合会；30 个食品工业联合会包括有为数众多的地区性联合会以及按照生产种类划分极細的各个联合会。

此外，大多数联合会又有各种各样的“协作关系”，合設的办事处、外地代表、情报处和其他許多輔助組織<sup>②</sup>。

① 1957 年 1 月 26 日“工业快邮报”。

② 可參閱 1956 年埃森出版的“德国矿业手册”(“Handbuch des deutschen Bergbaus”),在这个材料里列举了所有的采矿工业联合会。

所有这些遍設分支机构的企业主联合会公开宣布的目的是：“保卫企业的共同利益，作为它們的代表，对各項专门問題备作諮詢”。当然，在任何一份联合会章程里都没有提到对生产和市場进行壟断性的控制，而这正是联合会的最重要职能之一。通常都是由部門联合会控制銷售价格，联合会中为首的集团需要限制生产时則設法消除“过剩生产能力”，諸如此类。在需要达到上述目的时，总是由部門联合会对自己的成員送达“秘密建議”。在一般情况下，每一个部門或地区联合会的领导都是最大的和主要的公司的所有人，因而能够保证这类建議的有效性。

当然，各联合会对市場进行壟断控制的程度各不相同。在这方面，一些規模不大但具有特別影响的組織（例如，采矿业、煤鋼、石油工业和魯尔矿主等联合会）的能力最强。

在西德的报刊上不时也刊登了一些消息，把部門工业联合会里操纵全局，进行壟断統治的一些秘密方法公諸于世。“鏡报”曾經使用了一个意味深长的标题——“被人牵着鼻子走的僕从者”举出了内幕新聞的一个范例<sup>①</sup>。

这篇文章談的是人造黄油工业联合会。在这个工业部門里占統治地位的是前面已經提到过的“联合人造黄油公司”，該公司系英荷康采恩“尤尼萊佛公司”的子公司。在1949年該公司董事会正式向西德粮食部承认它不超过人造黄油产量的限額(50%)。但随着人造黄油需求的增长，該公司便把部分訂单轉出去。在西德現有36个生产人造黄油的“自由”工厂主当中，有30个不仅生产自銷产品，而且还替“联合人造黄油公司”进行生产，因此后者的生产比重就增长到60%。一个汉堡“自由”公司的法律顧問宣称：“我們老实不客气地只好在康采恩的董事会那里輪班等待訂单”。在1957年，这个康采恩又收购了3座工厂，它們的产量占人造黄油总产量的12—15%。

---

① 參閱“鏡报”1958年第6期第24—26頁。

少数未参加卡特尔的局外人之一，巴伐利亚的一个工厂主，企图策划采取行动反对强大的壟断资本家，因而建議改变联合会中所实行的会员报导部門生产状况和营业額的办法。真情实况是，在这个联合会里，如西德的其它工业家联合組織一样，訂了一套办法，根据这个办法，每个会员必須按月向理事会报告自己的生产和营业数字。在統計这些数字之后，理事会便向联合会成员报导整个部門的生产和营业額。显然，在实行这种办法的时候，大公司把自己的生产和营业額从部門总額中扣除，就可以輕而易举地知道自己竞争者所占比例，可是其他分散的公司就办不到这一点。

这位“鬧事”的巴伐利亚局外人工厂主要求，联合会不仅应向所屬会员报导总产量，而且还應該报导未参加康采恩的公司的产量，这样最后它們就可以知道，康采恩所占份額究竟有多少。

人造黄油工业联合会的会员們在年会上一致热烈投票贊成这个建議，虽然主席事先曾經警告，“这样可能导致部門內的不愉快的糾紛”，但并没有扭轉这种趋势。在經過深思熟慮之后，大多数投票者都采取了相反的决定，而“鬧事者”便不得不向“联合人造黄油公司”請罪。这封悔过书得到的答复是，像这类的問題，不應該以书面形式来处理，而最好是通过口头談判。据“鏡报”这段叙述的結尾写道，这位巴伐利亚工厂主感到聊以自慰的是，他还有希望从“联合人造黄油公司”那里重新获得訂单。

壟断性联合会发号施令的上层，一般都非常强大，它們足以把自己的意願强加給入会的所有其他企业家。“这种势力是深深地潜伏着的，有办法对付他所不滿者，而不把自己暴露出来”<sup>①</sup>。

如果說所有企业家联合会在一程度上都执行着卡特尔的职能，那末在許多部門里，特别是在重工业部門，就由一些特別組織来执行这种职能。这就是辛迪加类型的部門联合組織，这类組織都附有常設的經銷处。例如，在联邦化学工业联合会的組織中設有制鉀企业联合經銷处、煤焦油联合經銷处、魯尔地区氮素工厂产品銷售股份公司，及其它等。

① 普雷資料萊特，“新貴人”第 258 頁。

战后鲁尔地区煤矿工业方面成立了一个总的辛迪加（“鲁尔乔治冶业总辛迪加”——“Georg”）。在西德采矿冶金工业加入“欧洲煤钢联营”之后，鲁尔乔治冶业总辛迪加便撤销了。代替它的是由欧洲煤钢联营批准而成立的3个销售机构，这3个机构是按地区分设的。

在“普莱济顿特”辛迪加的地区里包括有“莱茵钢铁厂”和克吕克内康采恩所属各矿，以及“格尔森基尔希公司”的2个企业。“盖特林”辛迪加包括有“格尔森基尔希公司”的另外3个企业，史汀纳斯康采恩的大部分矿井，国营“莱因普鲁士公司”以及法国资本控制下的“哈彭纳煤矿公司”各矿。“格尔森基尔希公司”和史汀纳斯康采恩所属其余各矿，以及国营联合组织“希伯利亚公司”都包括在第三个组织“莫哲加特”辛迪加里面。

这些地区辛迪加共同设有一个出口公司，专门负责向未参加欧洲煤钢联营的各国推销煤炭；又设置有煤储量调节处，其任务在于遇有某个地区辛迪加感到煤炭销售困难时进行调节收购；另外还有其他共同组织。值得注意的一点就是，鲁尔的3个新的煤炭辛迪加都设在埃森的同个建筑物里，这里过去是莱茵—威斯特伐伦煤业辛迪加的所在地，这个组织成立于十九世纪七十年代。壟断萨耳和洛兰煤贸易的“莱茵河上游煤业联合公司”卡特尔在业务上同3个鲁尔辛迪加保持紧密合作。这几个辛迪加除了壟断煤和钢以外，实际上还壟断了包括所有各种主要原材料，西德报刊只报导了存在于西德北部地区的5个水泥辛迪加的情况；至于南部地区还批准了另外一个水泥辛迪加。现在共有5个建筑用矿产材料辛迪加，石灰、建筑用石料、硫酸、钢筋辛迪加，2个乙炔辛迪加，4个焦油、酚、苯、氮辛迪加，6个矿肥辛迪加（钾盐、托马斯磷酸盐、过磷酸钙，等等）。

西德壟断资本家的代表报刊在对比西德现代辛迪加网和德国二、三十年前的情况时写道：“目前的组织情况在各处都没有达到过去那种充分的程度……还有许多未参加辛迪加者，在组织形式

上存在着相当大的地区差异。但……久經考驗的联合貿易政策和联合銷售的形式，原則上还是保存下来了……和过去一样的一套办法，即产品銷售辛迪加化的办法，仍旧行之有效”<sup>①</sup>。

1957年年底成立的卡特尔管理局报导，申請該局批准的卡特尔和辛迪加协定的共有110件。和三十年代比較起来，当时共有2,100个卡特尔协定，那么这个数目就显得十分渺小了。萊因—魯尔壟断組織的报刊有意迴避談这些勾当的問題，那就是它們不采取特殊的形式，与其正式登記作为卡特尔，它們宁願選擇比較不受人厌恶的名目——“企业家联合会”。

必須強調指出，挂着按产业部門划分的工业家組織招牌的辛迪加和卡特尔，無論如何同相应产业部門或邻近部門占統治地位的为首壟断組織不是对立的。通常都是由为首的公司的大亨們，即康采恩的經理、董事长和监事会主席来领导企业家联合会的地区組織和部門組織。部門辛迪加实际上就是康采恩的直接延續，也可以說是康采恩的“外圍”，通过这个“外圍”壟断組織就具有更大的灵活性和包攬无遺的性质。

这个体系在执行卡特尔和辛迪加职能时，尽量避免对外公开，在法律上它們大多沒有正式的規章制度和公开登記，这种情况不仅不会有碍于壟断資本統治集团实现其目的，相反地还有助于这一目的的实现。大家知道，壟断資本的理論就是所謂“自由市場經濟論”，而西德統治集团也反复吹嘘，保持“自由竞争”正是他們的經濟政策的指导原則。

多年来，西德圍繞着卡特尔法案进行了熱鬧的辯論，这个法案應該接替早在战后初期由占領当局頒布的“反壟断”命令。在各种期刊中，在联邦議院專門委員會上，以及在西德統治階級的不同阶层的“科学”和社会与政治組織中，都对这个法案进行了反复詳細的討論。

<sup>①</sup> 1958年11月3日“法兰克福汇报”。

在起草卡特尔法的时候，原来就附有一些保留条件，这些条件实际上使“取締卡特尔”变成一句空話。第一，在某一个工业部門发生威胁生产能力不能充分利用的生产过剩时，准許組織“危机”卡特尔。第二，准許組織“合理化”卡特尔，其目的在于使参加組織的企业专业化和共同进行其它技术改革。第三，为了促进貨品出口而建立的出口卡特尔也可視作例外。

资产階級报刊在評述这个法案时流露真相地說，“虽然这个法案原則上是一种取締性的法律，可是在这里面还保有一些但书，在这些特殊条款里，把卡特尔分为‘好的’和‘坏的’两类，此外，还有視同例外的一般保留条款，这就更加使得法律的取締性打了一个大大的折扣”<sup>①</sup>。美国工商界代表刊物“华尔街杂志”直截了当地指出，这些但书和例外对“这个法案进行了閹割，以致使其根本不再是反卡特尔的法律”<sup>②</sup>。

經過多年的爭辯之后，終於在1957年9月大选前夕由联邦議院通过了卡特尔法。这个通过的法案包括有8項准許組織卡特尔的例外条款，而在原草案中則只有3項例外条款。只有在个别情况下，成立卡特尔才需要經過卡特尔管理局的審議；大部分卡特尔不經呈准就可以成立。法案中規定的有关某个市場由一个或若干个企业实际統治的所有条款，比草案中訂定得更为繁瑣。此外，法案中还准許所謂“价格建議”，也就是規定由企业家联合会来确定壟断价格。

值得提出的一种現象是，不仅壟断性的大工业的代表主張保卫卡特尔协定，而且連人数众多的二三流企业家也这样主張。这些人士所提出的使卡特尔合法化的要求，是中等企业家企图“防御”占統治地位的壟断巨头攻击的一种特殊表现。

① 1957年3月15日“新苏黎世报”（“Neue Zürcher Zeitung”）。

② 弗·勒·霍罗斯：“卡特尔会在欧洲复活嗎？”載“华尔街杂志”（V. L. Horoth, “Will Cartels Return in Europe?” “The Magazine of Wall Street”），1955年1月22日第507頁。

近年来的一些实际情况可以为这一点提供明确的例证。例如，1948—1949年在肥皂工业中展开了最激烈的竞争。于是中等企业家们纷纷主张组织卡特尔。在经过长时期讨论之后，西部地区占领当局颁布了“调处肥皂工业中竞争”法令，这个法令实际上是批准了成立肥皂工业卡特尔。许多大企业家从一开始就拒绝参加这个卡特尔。不久以后，连原来加入卡特尔的一些大公司也都退出了，因为它们不愿再顾及那些小企业了<sup>①</sup>。卡特尔成立不到几年就垮台了。

制革工业可作为另一个例子。这个工业部门不仅尝受到国内市场狭窄之苦，而且还尝受到国外的竞争，特别是法国制革工业的竞争，大量的法国皮革输入了西德。在这个部门里，早就有许多中、小企业提出准许成立卡特尔的要求。

由于大多数面粉工业企业开工不足，于1955年10月西德经济部批准成立了面粉工业合理化卡特尔。卡特尔的一个特殊目的就是要使这个部门的生产能力缩减20—25%。企业主们打算借助于国家对卡特尔的补助金作为对“合理化”措施提供资金，也就是想要弥补他们由于缩减生产能力而受到的损失。

生产铁丝的工厂老板们也争取进行了强制组织卡特尔，其目的也是要压缩生产能力。这个工业部门丧失了战前至少销售该部门产品三分之一的德国东部地区的市场。

最近几年来，农业机器制造业也是经常感到开工不足的部门之一。这部门的企业在丧失德国东部地区的基本销售市场之后，不能在国外市场上打开出路，那里有强大的美国垄断组织竞争者。可是与比较零散的肥皂工业、制革工业和面粉工业等部门不同，西德的农业机器制造业集中在少数大企业手里，其中有一些是鲁尔康采恩“七大公司”的组织成员。这些企业试图采用“协作”和与美国垄断组织瓜分市场的办法来解决销路困难。因此，它们就没有

<sup>①</sup> 参阅“国民经济学家”1957年第7期第304页。



提出在國內組織卡特爾的問題。

另外一些強大的重工業企業也有提出辛迪加合法化的要求。例如，金屬管最大的生產者 9 家冶金企業於 1957 年 4 月向西德政府提出組織金屬管出口辛迪加的計劃，請求批准。這 9 家企業都是早在 1925 年成立的老辛迪加的參加者，在兩次世界大戰期間曾經在國際金屬管卡特爾中起過領導作用。在第二次世界大戰期間這個卡特爾解散了。1955 年國際金屬管卡特爾又重新建立起來，但這一次是納入“歐洲煤鋼聯營”組織之內。同戰前的情況一樣，在這個卡特爾裡面仍舊是西德壟斷組織占居優勢，它們的比重占 42%，而英國人占 33%，法、比集團占 25%。

由於戰後市面興隆的結束，國內市場，特別是國外市場的競爭更加尖銳化起來，魯爾壟斷資本家便力圖鞏固自己的地位。西德壟斷組織報刊就這方面露骨地嘲笑官方宣傳家的那一套“自由競爭”的謬論。這個報刊寫道：“誰允許卡特爾，那末誰就應該賦與必要的手段，以便支持和執行已經成立的協定。這些手段就是：集中銷售、商業卡特爾化、實行強制組織、制裁對組織破壞者，以及監督機構。否則這套機構就會垮台和變成毫無用處，而卡特爾的使命正是要在發生危機的時期產生良好的影響”<sup>①</sup>。

部門工業家聯合會不僅是卡特爾和辛迪加體系的組織基礎，而且是西德資本家的代表組織。除了工業家聯合會之外，還有銀行企業聯合會、保險業聯合會、批發和零售貿易聯合會。同工業家聯合會一樣，這些聯合組織也是按照地區和業務類別建立的。聯邦雇主聯合會及其地區和部門分支機構是資產階級同工人階級進行鬥爭的一種專門組織。

雇主聯合會裡面包括國民經濟所有部門——工業、商業、運輸、銀行、保險公司、農業的企業家。此外還有“工業協會”，參加該會的是所有工業家聯合會、銀行家聯合會、批發商聯合會等中央機構。

<sup>①</sup> 1957 年 4 月 29 日“法蘭克福匯報”。

还在第一次世界大战以前，企业家联合会在德国就已十分流行。大多数这种組織成立于十九世紀八十——九十年代，当时正是自由竞争的资本主义过渡到壟断资本主义的时期。随着财政資本的成长，它們成为壟断资产阶级具有較高組織性的重要因素，而这种組織性正是德国帝国主义的典型特征之一。

第二次世界大战以后，西德资本家联合会体系真正具有了包罗万象的性质。联邦雇主联合会包括有 48 个部門和地区联合会。在联邦工业家联合会的組織成員中共有 700 多个部門和地区組織，而大量附屬机构——协作委员会、情报局、特派代表等等——尚未計在內。

联邦工业家联合会是德国工业联合会的直接继承人，后者产生于 1919 年，在希特勒时代称之为“帝国工业集团”。当时一些德国帝国主义軍事首領，如杜斯堡、克虏伯和蒼根，担任該会主席。在西德，这一职位由弗里茨·柏格担任，柏格是阿耳特納的一个不大的企业（約有 1,200 工人）的老板，这个企业生产铁床和彈簧褥垫。在 1949 年选择这个人的緣由是容易理解的，因为那些扶持希特勒上台执政的旧资本家巨头的名声在当时已經臭名远揚了。

在工业家联合会理事会和主席团中，这个“八面玲瓏”的家伙柏格被許多壟断組織的要人們包圍，其中有：“古特霍夫农冶炼公司”康采恩总經理赫尔曼·瑞施、“奥古斯特—蒂森冶金工厂”經理亨特·左尔、“通用电气公司”领导人之一腓特烈·斯宾拉特、“法本化学工业公司”集团的弗·阿·梅涅、弗利克控制下的“戴姆勒—本茨汽車股份公司”經理弗里茨·克聶克、水泥壟断組織“迪克尔霍夫水泥制造股份公司”的代表阿·恩格尔伯格等人。

所有各种企业家联合会的领导机关的人員都是从财政資本巨子的狭窄圈子中推选出来的。例如，雇主联合会主席包尔森主持“联合制鋁厂股份公司”，同时他又在各个公司的监事会里兼任 20 多个职务。在雇主联合会理事会里包括有曼奈斯曼康采恩和

“古特霍夫农冶炼公司”的领导人、“法本化学工业公司”集团代表，等等。

在銀行家联合会中为首的是費尔德門格斯。該联合会的理事当中有：“德意志銀行”监事会主席雷斯勒，布林克曼銀行的大股东施林。

体现現代西德壟断資本家职位等級的是这些資本家联合会上层組織中的每一个成員都有其專門的活动范围。它們的共同任务是为爭取保持和巩固国内市場上的壟断地位，以及在世界資本主义体系中贏得适当地位的斗争，制定壟断資本的策略和战术。

这些組織中的最大一个——“联邦工业家联合会”是壟断組織的真正的总部。該会最重要的專門活动范围是有关經濟政策方面的最重要問題。

1957年发表的工业家联合会的报告中強調指出，在該会成立以来的8年間，“联合会越来越成功地在議會，在政府中和在社会輿論面前，就一切經濟政策方面的具体問題和原則性問題，代表工业企业的观点，并在相应机关作出政策性决定时提出权威性的建議”。

在說明联合会的整个活动和它在西德所起的作用細节时，这个报告曾用下列語句揭露了内幕：“为了研究一些原則性的問題，在工业家联合会下面設有軍火—經濟事务委员会。委员会下面設有一些工作組，工作組的数目在目前已經增加到27个。工作組的成員由参加制造相应的軍火工业部門选派。工作組的工作除了对有关专业問題进行一般諮詢外，首先在于参加选定訂貨类型……在个别情况下，工作組也对选择承接訂貨的公司作出建議。工作組的建議总是完全有效的……这种估計从主管官署的意見上已經一再得到了证实，現在主管官署已經不能沒有这些工作組的合作。”<sup>①</sup> 由此可見，壟断組織的总部同时还是武装日益成长起来

<sup>①</sup> 1957年10月17日“新德意志报”。

的西德国防軍的协作中心。

雇主联合会的特殊工作範圍是所有各种具体的劳資关系問題——即工資率政策、工会集体合同、社会保險、調整工作日长短等等問題。

所有西德資產階級上层組織都在各个不同的特定方面进行活动，同时他們又是彼此紧密結合的。克·普雷資科莱特指出：“企业家联合会体系构成一个国家中的国家，变成經濟权益代表的寡头，每个人都感觉到的一种恶势力”<sup>①</sup>。

按照研究西德国家結構的一位学者的話說：“每一个比較大的企业家联合会在議會最重要的委员会里都派有自己的代表，他們在各种問題上坚守自己的方針，就是在不太重要的問題上也维护本身的利益……往往一个法案还在起草时，在把草案提交政府和相应的立法机构之前好久，就同有关的企业家联合会代表們进行研討。有时在相应的法案提出以前，企业家联合会就同議會委员会和地方政府有关負責人进行事先的談判。也有更早就开始同利害相关的集团进行認真討論的”<sup>②</sup>。

壟断資本家的联合会在立法方面活动的規模可从下面这个事实看出：仅联邦工业家联合会，从1950年4月到1956年4月就向政府机关至少提出了1,160項建議（只算具有原則性的重大建議）。这些建議和計劃涉及經濟政策的所有各个方面：从有关稅法、股份公司法律条例等等局部性問題，直到最重要的出口政策、西德国防軍装备和外交政策問題。

企业家联合会向議會及其附屬机构提出的建議和申請书是如此之多，乃至执政党“基督教民主联盟”的議會党团认为有必要成立一个專門委员会，专就企业家們在經濟、財政和社会政策方面的要求和願望协调。甚至还出現这种情况，即同壟断資本家“协商”国家法案也簡化了。据西德报刊的消息，“私人协定”时常在阿登

① 普雷資科莱特：“新貴人”第258頁。

② “德國經濟研究所报告”1956年第20期第16頁。

納總理官邸同大資本家的聯合組織簽訂，然後直接送交議會批准。

在西德國家壟斷資本主義體系中雖然存在着企業家聯合會這樣的一個重要環節，但毫無疑問，這不妨礙個別壟斷組織在國家政權機關里派有自己的特使。銀行壟斷組織和工業壟斷組織的代表從波恩政府成立起就盤踞在領導地位。自此以後，在政府的組成人選當中經常有相當大的變動，某些部長下台，換上另外一些部長，但這些人事變更照例都是財政資本的各個集團獵取要職所進行的明爭暗鬥的結果，借以竊據保證它們廣辟財源的地位。

西德金融—政治方面要人情願在波恩政府中親自出任部長，這也正是其它“西方民主”國家，特別是在美國所通行的。而西德實行壟斷組織和國家政權機關的人事結合的，首先是金融寡頭的代表們，這些人甚至可能只是第二流人物——銀行和保險康采恩、大工業公司的經理、監事和其他領導人等等。

例如，交通部長漢·席保姆是“不倫瑞克機器製造公司”監事。原子發展部長齊·巴爾克屬於“法本化學工業公司”領導集團，並以部長身份兼化學工業聯合會副主席。前房屋建造部長普雷斯克在轉入國家機關之前，原是哈爾迪銀行負責人之一。內政部長葛·施羅德在1954年以前原為“奧古斯特—蒂森冶金工廠”監事會成員。阿登納同科隆金融資本集團，特別是同奧本海姆銀行、維爾漢康采恩等等保有密切的私人聯繫。

1957年選舉後上台的一批新部長在這方面與自己的同僚也並不兩樣。例如，新任財政部長弗·埃策爾曾多年充任魯爾康采恩的律師和顧問，並在“歐洲煤鋼聯營”代表它們的利益。擔任新成立的主管國家財產管理（确切地說應該是把國家財產甩賣給私人康采恩）事務的部長赫·林德拉特，在上任前是水泥工業壟斷組織的法律顧問，諸如此類。

擔任國家要職的人物參加銀行壟斷組織和工業康采恩的董監事會是德國帝國主義的傳統，這種做法在西德牢牢地保持下來并

获得进一步发展。据科隆經濟研究所的資料，中央和地方政权机关的 383 个代表人物，在各个企业的监事会里担任了 1,026 个职位。“联邦政府的 69 个官員担任了 118 个职位，并有 479 个职位由各州和各市政府的官員担任，另外 545 个职位为国营企业主管官員盘踞”<sup>①</sup>。

議會中最重要机构的一些領導职位几乎完全由各个壟断組織瓜分了。在 1953 年选出的联邦議院里，魯尔的“赫施”康采恩代表汉斯·維兰斯豪曾占据了财政和税务委员会主席之职；同一个康采恩的代表人馬丁·布兰克担任联邦議院監察委员会主席，并且兼任預算委员会副主席；銀行家費尔德門格斯参加了财政和税务委员会，以及货币和信用委员会的領導工作。克呂克內康采恩代表人弗里茨·貝兰德逊同时在外交委员会、欧洲安全問題委员会，以及对外貿易和运输委员会都占据了一席。在劳工、新聞、无綫电和电影問題委员会里，施洛斯代表史汀納斯康采恩。曼奈斯曼康采恩的全权代表波涅打入了法律問題委员会、經濟政策委员会和外交委员会。鄭德康采恩在这几个委员会的代表是林丹堡，等等<sup>②</sup>。

1957 年选举以后，情况也很少改变，只是稍稍变动了壟断組織在联邦議會中的代表。

康采恩和企业家联合会在波恩大約設有 400 个专门机构，专为监督国家机关执行它們的要求的情况。

在国会議員界分布有众多的“院外运动員”(lobbyist)，他們是慣于使用賄賂和敲詐手段的經濟部門联合組織的代表。“院外运动員”的活动主要是通过国会議員和各部官員借以达到逃稅、套取貸款和改变铁路运率等的目的。联邦議院議長格斯登美尔在 1955 年

① “德国經濟研究所报告” 1956 年第 20 期第 26 頁。

② 在普雷資科莱特所著“新貴人”里，列举了盘踞在 1953 年选出的联邦議院各个委员会里的壟断資本代表的名单，这份名单密密麻麻的占了 7 頁。按照他的話說，少数中、小企业代表集团，“只能給联邦共和国的議會作作配像而已”。見普雷資科莱特，“新貴人”第 207—213 頁。

11月被迫承认：“一些专门的机构与联合会越来越露骨地企图在通过有关法案的前夕对議員們施加压力”<sup>①</sup>。

波恩的“院外运动”已成为十分普遍的现象，甚至往往超过美国的标准典型，现在只有最可耻而难以掩盖的丑闻才会吸引那些醉心于报导聳人听闻消息的资产阶级报刊的注意。

---

① “德国经济研究所报告” 1956年第20期第20頁。

## 第五章

### 西德的国家壟断資本主义

作为現代壟断資本主义特有形式的国家壟断資本主义在不同的国家各有特点。这些特点取决于各国内部发展的特殊条件，以及它們在世界資本主义体系中的地位。由于这些条件，国家壟断資本主义的各个方面和各种形式在不同国家获得了不同的发展：其中某些方面和某些形式退居次要地位，而另外一些却获得特别广泛的推行。

战后西德财政資本的生存条件使西德国家壟断資本主义具有与众不同的一些特征。

西德統治集团官方的經濟主張是支持“自由市場經濟”（也可以名之为“社会市場經濟”，在这里反映了把所謂“社会公道”的因素装入自由市場竞争中的一种伪善思想）。在許多书籍和經濟杂志的文章里闡述到这几个名詞。在西德的报刊上展开了长年累月的辯論，爭議国家政权对“自由市場經濟”干預的程度以及这种干預的范围。任何一項国家經濟政策的支持者和反对者都一再呼吁維護“經濟自由”的原则。

实际上，官方的說法和实际情况之間的矛盾已經十分明显，很难再找出比这更加清楚的矛盾了，这种矛盾是在战后西德社会經濟結構中形成的。

大家知道，早在第一次世界大战时期，德国就是国家壟断資本主义发展的一个特殊典型。正如弗·伊·列宁指出的：“在許多方面，即在技术和生产方面，在政治方面，它低于美国，可是在财政資



本主义的組織性方面，在壟断資本主义变为国家壟断資本主义方面，它高于美国”<sup>①</sup>。列宁首先是綜合德国的經驗，得出有关资产阶级国家里国家壟断調节的本质，及其在壟断組織統治时代資本主义矛盾发展中所起作用方面的最重要結論。

在魏瑪共和国时期，国家壟断調节经济的形式和趋向消失了，因为这些都是战时条件下产生的。国家壟断資本主义首先是按着下列形式发展：即国家参与对外貿易信貸方面的調节，国家企业經营活动的扩大、国家参与私人壟断組織規模的扩大，以及依靠国庫資金来救济壟断組織使其免于破产。

希特勒德国的軍国主义化，使战时类型的国家壟断調节的旧形式又恢复起来，其特点就是实行强制摊派生产定額，原料、燃料和人力的集中分配，实行消費品供应配給制，和“冻结”物价等等。在第二次世界大战的年代里，这个制度得到了极度的发展，法西斯的統治使其具有了极其粗暴蛮橫的特征。在这个时候，壟断資本家联合組織的霸权带有了最露骨的性质。

粉碎希特勒德国以后，美、英、法占領当局在它們各自的占領区里实行了国家調节经济的极权。

在占領时期形成的这套制度，就其政治经济本质来看，只能說是外国資本使用軍事强制方法进行的統治。这时西德壟断資本家不得不在幕后。可是英国和美国統帅召集了他們的走卒如魯尔“經理”丁刻尔巴赫之流，使其成为在占領政权时期的执行者和顧問，他們代表着美国和英国的最大壟断組織的利益。

战争結束以后，占領当局所实行的各种調节方法和手段，同战争时期希特勒分子的一些相应做法有着一脉相承的連带关系<sup>②</sup>。

① “列宁全集”第 29 卷人民出版社 1956 年版第 144 頁。

② 关于这方面情况，可参閱以下二书：瓦里赫的“德国复兴的动力”，曼德斯豪曾的“战后德国经济恢复的两种道路”（H. Menderschauen, “Two Postwar Recoveries of the German Economy”）1955 年阿姆斯特丹英文版第 29 頁。

西方占領当局实行这种政策的最重要原因在于，它們力图排挤和镇压要求消灭壟断組織的极权和实行重大的民主改革的德国人民的进步势力。西方各大国企图齐力挽救“自由企业家”，在这里它們所指的就是工业康采恩、銀行、大土地占有者这些大老板們。

资产階級經濟学家曼德斯豪曾写道：“与魏瑪时代不称职的政府恰恰相反，占領当局不需要向人民解說，为什么要外国人来压制民族意願”。他认为占領当局的优越条件就在于它們不要人民的支持，它們的力量“是以特別强大的占領軍作基础的”。他恬不知耻地并強調地說，只有依靠这种力量，“法律和秩序”（应讀作：“壟断組織的极权”）——这是魏瑪共和国政府在人民群众革命热情的高漲之下始終无法建树的——才能战胜“无政府”状态，也就是镇压住人民群众的意志。

西方占領国在建立国家壟断調节制度的时候，同时也追求了另一基本任务，即削弱被推倒的競争者西德壟断資本家对于占領条件下的国家壟断管制措施是决不会感到滿意的，因为这些措施在于限制和压抑战敗的競争者。西德壟断资产階級在剛把战争灾难所带来的震蕩平复之后，立即就开始试图撤除这些限制。

西德壟断資本极其热心于改变国家干預經濟的形式。业已破产的、在人民眼中已臭名昭彰的战时經濟調节制度，也是西德壟断資本家极力恢复自己在国内，以及在世界資本主义市場上地位的直接障碍。在西德重新建立政权之后，莱因和魯尔的大亨們馬上就取消了占領調节制度，并把这說成是向“自由市場經濟”的轉变。

同时壟断资产階級能够利用广大人民各阶层在希特勒窃国的时代所积累起来的对警察—官僚調节方法的憎恨。资产階級經濟学家胡佩特指出，在这些阶层里，“經濟調节被理解为业已破产的国家社会体系和不幸的战争的一种典型表现。这种調节既遭到居民也遭到工商界的厌棄”<sup>①</sup>。可是，西德占領当局不仅保存了而且还恢复了战时經濟調节的希特勒制度，而在某些方面甚至加强

了作为这种制度特征的惊人的官僚主义<sup>②</sup>。

广大的中、小企业家阶层对这种反动的官僚主义调节制度感到是一种特别沉重的负担，当然这也就加强了小资产阶级固有的对所有国家干预经济生活的措施的憎恶。

反对“指挥操纵”、“强制经济”、“国家干预”等等政策的新自由主义思想，在小资产阶级以及与小资产阶级有联系的相当多的工人当中，获得了很大的影响。诺曼教授写道：“这些阶层有了经受纳粹专政的痛苦经验，因而对于取消整个法西斯暴力调节经济制度，和改为建立‘自由经济’、‘自由市场经济’、‘社会市场经济’等新自由主义思想特别容易感受。西德垄断集团乘机利用了所谓‘中等阶层’居民的这种情绪，大力宣传‘自由市场经济’的口号”<sup>③</sup>。

必须着重指出，尽管新自由主义学者们枉费心地使“自由市场经济”这个概念具有科学的外形，但实际上这决不是什么新东西。这个概念显然是德国垄断资本思想家早在第一次世界大战以后，即在魏玛共和国时代所进行的社会宣传的老调重弹。当时在德国资产阶级经济学界，除了主张实行“总体调节”的法西斯思想家之外，还有一派学者广泛宣传“经济自由主义”、大吹大擂地批判“束缚经济”，并提出恢复“自由经营主动性”的蛊惑性要求。不言而喻，资产阶级理论家们（如迪尔·伯恩哈德·里夫曼和米捷斯之流）在反对“指挥操纵”口号下所要求的市场经济自由，实际上不是竞争的自由，而只是垄断资本组织的自由。西德的现代新自由主

① 符·胡佩特：“经济管理、国家管理与工业经济计划”（W. Huppert, "Wirtschaftlenkung, staatliche Lenkung und Planung der industriellen Wirtschaft"）1955年麦曾罕姆版第211页。

② 在这里我们可以举出下面一个典型例子：科隆的一个出口商在1947年的秋季博览会上承接了一批皮革制品的国外订货，价值总共只有2,000美元，他为了获准执行这宗订货，必须填写1,343张表单，其中有581张为英文表单。参阅克·普雷资料莱特的“新贵人”第105页。

③ 诺曼：“新自由主义的理论与实践”（R. Naumann, "Theorie und Praxis des Neoliberalismus"），载《经济杂志》1957年第6期第94页。

义思想同这些濫調的一脉相承是十分清楚的。在西德的現今条件下，“自由市場經濟”学說成了国家壟断体系最便利的思想护身符。

諾曼在他所写关于新自由主义的著作中指出，萊因和魯尔壟断资本家，把这个学說认作是同民主和社会主义高漲作斗争的便利手段，这是很有道理的。资产阶级学者們把“社会市場經濟”說成是某种“第三条道路”，是社会主义的抵抗剂，这也决不是偶然的。正是由于这个原因，这个学說才被提高到国策地位。国家对某一种资产阶级經濟理論給予这样的支持，这在其它资本主义国家的实践中还是很少見的。这也就是第二次世界大战后西德国家壟断资本主义某些特点的典型表现。

壟断资产阶级的組織程度越来越高乃是战后西德国家壟断资本主义发展的重要前提。资本集中化的增长和把壟断资本家的部門联合組織作为国家調节的执行机构的这种納粹制度也促进了它的发展。

正如前文所指出，战后有代表性的资产阶级組織（部門联合会）又恢复了自己的活动，并且在康采恩和托辣斯改組結束以前就已开始在西德的經濟和政治生活中起重要的作用。在这个时期，各个康采恩正在进行改組，使其适应新的条件，一些旧老板們还不得不潛入幕后，其中某些人还关在监牢里，部門联合会便成了壟断资本的团結力量。遍設分支机构的强大企业家联合会是西德財政資本結構的重要特点之一，毫無疑問，它有助于国家壟断资本主义的发展。

在战后的許多年中，当权的壟断资本家上层努力的主要方向是恢复一般軍事經濟潜力，这种情况在西德国家壟断资本主义发展中也起着重大的作用。直接軍备在西德經濟中，沒有象其他资本主义国家，特别是象美国、英国和法国那样，起着特別重大的作用。在西德，战后国家壟断资本主义的发展不是直接同国家参与經濟生活的以下一些形式联系在一起的，即：国家兴办企业和整个工业部門（例如原子工业）、軍事訂貨在工业生产中的巨大份額、

建立巨大的“战略原料”储备，等等。

西德国家自从建国以来就把恢复垄断组织（它由于德国东部工农国家的成立，以及过去在世界市场上地位的丧失和战争的整个经济后果而大大削弱了）的实力作为经济方面的中心任务。

西德国家垄断资本主义的主要表现形式是，国家对再生产过程的干预，其目的在于尽量加快资本积累的速度。这样看来，广义的国家财政——国家预算与财政资本体系勾结并且越来越纠缠不清的国家信用机构——乃是国家政权影响经济生活的主要杠杆。

西德垄断组织在争取夺回丧失的“生存空间”的斗争中，首先也需要国家政权的财政支援。长久以来，西德垄断资本就感到需要保护关税、高筑关税壁垒、采用外汇管制方法来调节对外贸易等等这类国家的支持。此后，随着莱因—鲁尔垄断资本家在世界市场上竞争力量的恢复，国家对他们进行对外扩张的这些支持开始退居次要地位，从而出现另外一些新的支持形式，即：国家对国际贸易交易进行贷款、鼓励私人资本输出和参与国际垄断协定。

西德的国家所有制的规模相当巨大。和其他西欧大国有所不同，联邦共和国国家当局在经营企业方面的活动，与战前时期比较起来，没有多大发展。国家垄断资本主义的另外一些表现形式获得了较大的发展。一方面为了靠着牺牲国库而使自己发财，另外一方面也为了支持自己的统治，因而西德垄断资产阶级便争取做到了把一些国营企业转归私人所有。

## 国家政权在国民收入再分配中所起的作用

### 国家的直接投资拨款

西德在宣布成立德意志联邦共和国时所出现的局面决定了国家财政在经济恢复中起着头等重要作用。

垄断资产阶级虽保住了生产资料的所有权，并由于货币改革而能够以有利的价格销售出积存的原材料和生产成品，但仍旧没有足够的资金进行基本投资。他们也没有可能为此目的而利用银

行系統和整個資本市場的资金。經濟恢复过程所需的貨幣資本主要系依靠國家的資財。

大家知道，至大戰結束時，大多數德國銀行的資本有60%是公債和國家的借据<sup>①</sup>。這些證券的貶值實際上已經意味着西德整個信用—銀行體系的破產。在進行貨幣改革以後，廢除了希特勒時代的債務，並發行了新的國家信用券。銀行收到這些信用券之後，載入資產負債表上，成為銀行恢復業務的原始基金。政府對這些債券還支付利息，這樣銀行又從國庫獲得了一筆額外資金。

在隨後的3年里，西德的信用體系利用了1948年幣制改革以後形成的“貨幣真空”迅速擴大信用。德意志聯邦共和國中央銀行即“德國聯邦銀行”——對整個銀行系統進行再撥款的銀行——的發行业務保證了所有經濟部門的投資和經常貸款所需資金的不斷供應。這樣一來，國家信用—貨幣體系的經濟潛力就被利用來大大加速恢復工業生產機構，和形成原料、燃料等等儲備。

美國根據“馬歇爾計劃”提供給西德的貸款是國家支援投資的重要來源。

銷售美國供應品積累的资金儲存在國家信用機關的帳戶上。在1956年3月，“對等基金”的资金（連同歷年來此項存款的利息）為67億馬克<sup>②</sup>。專供投資撥款用的這筆資金的一部分，撥存到專設的國家信用機關——復興信貸銀行。這個信用機構是國家信用體系的一部分，其業務與私人銀行壟斷組織保有最密切的關係。借款企業的選擇和貸款的分配均由該行處理。同時復興信貸銀行也給各種貸款提供國家保證。

前面已經提到過，用於投資的“對等帳戶”，同戰後年代里投入西德工業和其他經濟部門的资金總額相比，還是不大的。可是，這種資金分配的機構對於發展國家壟斷資本主義是有巨大意義的。

國家支援投資資金的基本來源是國家預算和地方預算調撥的

<sup>①</sup> “西德的壟斷資本”俄文版第83頁。

<sup>②</sup> 參閱1957年2月3日“新蘇黎世報”。

国内資金。預算資金积聚的主要手段是直接稅和間接稅，以及其他各种賦稅。通过稅收压榨的手段，国民收入的很大一部分被吞沒了，由国家为了壟断資本的利益加以再分配。

战后年代里，通过国家預算和地方預算，平均每年約重新分配了国民經濟新創造出来的国民收入總額的五分之二左右。

国家預算在国民收入再分配中所起的作用<sup>⊖</sup>

年 份	西德的国民收入 (1 亿馬克, 时价)	联邦政府及地方政府預算支出	
		单位: 1 亿馬克	占国民收入的%
1952	1,005	404	40.2
1953	1,079	458	42.5
1954	1,177	500	42.5
1955	1,351	514	38.0
1956	1,490	604	40.5

⊖ “德意志联邦共和国統計年鉴” 1957 年份第 422、558 頁。

国家預算在国民收入再分配中起着的巨大作用，是现代国家壟断資本主义发展的一个普遍特点。上表所引的資料表明，西德在这方面也并不逊于其他最大的帝国主义国家，虽然在这几年內，西德預算中軍費开支的負担要輕得多。

在中央財政机构以及各州政府和市政府調集的巨額資金中用于投資的只是較小的一部分。据西德經濟調查所的資料，从实行币制改革至 1956 年的几年中，联邦政府、州政府和市政府用于建筑物和設備的投資共为 345 亿馬克，即占这一时期全部投資總額的 14% 左右<sup>①</sup>。并且，在这个 345 亿馬克当中又約有 100 亿是用于供应外国駐軍和建立西德国防軍有关的项目。中央政府和地方政权从国民收入中所榨取的資金，大部分用于私人投資的資金供应。

国家援助私人投資不仅直接用国庫的資金进行補貼和貸款，

① “經濟調查所周刊” 1957 年 2 月 11 日。

而且还采取一些专门措施来调动国内各种各样的货币积累，用以供应垄断组织。

社会保险基金和失业保险基金也是垄断组织投资资金的巨大来源。据德国联邦银行的材料，仅1950年至1954年的数年间，从这两种基金中撥供长期贷款的资金（即作为投资的资金供应）就达438,000万马克<sup>①</sup>。

汇集在储蓄会和保险公司的居民存款也被用来为财政资本服务。通常，保险公司的资金为了避免风险，主要是购存国家公债券和其他有价证券。德意志联邦共和国颁布有专门法令允许保险公司把库存资金储存在商业银行。此外，根据德意志联邦共和国经济部的指示，保险公司要把保险金流动额提供作为工业长期贷款。1952—1954年年间，专门大规模调动的资金中，大约有15,000万马克贷放给工业家。按照1955年的计划，通过这种途径又吸收了2亿马克。由此可见，靠着国家当局帮助，额外吸收了广大居民阶层节约的资金供给垄断组织使用。

所谓“修复贷款”也可以作为由国库出资对私人投资进行直接财政援助的例子。国家提供这些贷款给工业企业用来补偿被拆迁的设备。为进行418项“修复工程”，在1949—1952年间由国家预算资金中，大约撥出了5亿马克。此外，国家又按照失业移民的“工作保障”计划，按照支持出口部门等计划，发放补助金给私营企业。为此目的而使用的特别基金，是变卖军事财产所得的收入。

1952—1953年波恩政府所实行的对所有工业家的积累强制再分配办法——这种分配的原则是有利于重工业和动力工业部门的集团——，是对康采恩和托辣斯进行国家垄断投资的一种新方式。根据1952年1月7日颁布的“投资援助”法，所有工业企业（除了冶金工厂、煤矿和电站以及国营企业以外）均应为专门基金提成。繳納提成的多少，则按照企业的营业额、利润和折旧提成来计算。

<sup>①</sup> “德国联邦银行1954年业务报告”（“Bank deutscher Länder, Geschäftsbericht 1954”）1955年美因河畔法兰克福版第58頁。



在2年期間內，132,700个企业共向“投資援助”基金交了10多亿馬克。交款人收回的是“工业信貸銀行”发行的75种專門債券。这些交款的資本化，以及儲存到“投資援助”基金帳戶上的折旧提存，就能够对重工业康采恩提供总額为475,000万馬克的长期貸款。

国家这种史无前例的做法在重工业积累中起了巨大的作用。

1955年3月31日“投資援助”金的分配情况<sup>⊖</sup>

工业部門	投資企业 业的数目	提供“投資援助” 的資金		由“投資援助”基金 中所作的投資		在投資总 額中所占 的比率
		单位： 万馬克	%	单位： 万馬克	%	
煤炭工业	34	22,820	22.8	159,710	33.7	14.3
鋼铁工业	22	29,650	29.7	126,410	26.6	23.5
电力工业	34	24,180	24.2	138,760	29.2	17.4
煤气工业	48	10,610	10.6	21,470	4.5	49.4
自来水	48	7,740	7.7	23,200	4.9	33.4
車輛制造业	1	5,000	5.0	5,000	1.1	100.0
合 計	187	100,000	100.0	474,550	100	21.0

⊖ “德国經濟研究所报告”1957年第3号报告第9頁。

整个資本家階級的利潤再分配，国家的这种有利于重工业巨头統治集团的这种做法，是由一个評議會主持其事，評議會里包括3个魯尔康采恩的代表和3个御用工会的領導人。

“投資援助”基金的設置引起了最大的財政巨头以外的大部分西德資產階級的极大不滿。輕工业資本家，拜恩(巴伐利亚)、下薩克森、石勒苏益格-荷尔斯泰因和西德其他各州的許多中、小企业家，都試圖反对这种做法。伐尔茲的80个企业家甚至向法院申訴，他們举出的理由是宪法上沒有規定有义务提供資金給相竞争的企业。例如，他們說，按照“投資援助”办法获得資金的电机工业企业，就有可能廉价抛售电气器皿，这样就从市場上排挤了那些必須为了它們竞争者的利益而繳款的企业<sup>Ⓣ</sup>。但国家壟斷資本主义的

法律显然比宪法更为有力。

由国家资金进行的长期工业贷款与一般借贷资本比较究竟起着怎样的作用,可从下表资料看出。

长期贷款数额  
(单位: 1亿马克)⊖

资 金 来 源	1950年	1951年	1952年	1953年	1954年
金融市場上提供的私营 企业和个人的资金	23.3	24.8	35.5	65.5	91.1
国家預算及由国家轉 供的资金	56.8	62.8	71.7	79.3	90.0
其中: 国家預算及社会保險 基金提供的资金	33.1	52.4	62.5	70.9	87.8
按照各个专门国家計 划提供的资金("对 等帳戶"、中央銀行 体系的撥款、"投資 援助"及其他等)	23.7	10.4	8.7	8.4	2.2

⊖ 据“德国联邦銀行 1954 年业务报告”的资料編制的。

在許多年里, 国家財政机关进行再分配的资金超过了通过普  
通借貸資本市場途徑提供給私人資本家的资金。在1950—1954年  
期間, 私营企业和個人提供的资金平均还不到长期貸款总额的三  
分之一。

在这几年里, 金融市場上的游資来源不旺。工业債券和股票  
的发行起不了多大的作用。由于通貨膨脹和币制改革的結果, 形  
成借貸資本的主要来源越来越枯竭, 通常这种来源是广大居民阶  
层——商人、手工业者、职员、高工資的工人等等——的存款。在  
这样的条件下, 国家貸款在金融市場上就占着越来越重要的地位。  
在1948年到1954年所发行的126亿馬克有价証券中, 大約有90  
亿馬克是国家公債、公用企业債券和建設抵押凭证。而且, 在

① “德国財政经济杂志” (“Die deutsche Finanzwirtschaft”) 1952年第19期  
第1012頁。

1951—1953 年間，这些債券中有一半又为国家信用机构所收购。近年来，由于生产扩大和资本家利潤增长而致金融市場上的游資来源加多，但国家仍然是各种証券、抵押凭证和其它固定利息的有价証券的主要购买者。西德在 1954—1957 年間所发行的固定利息的証券，約有三分之一为国家信用机构所收购。

所謂国家机关的“純資本积累”的真正意义何在呢？关于这一点，1957 年国际清算銀行的报告可以作出解答，在这个报告中写道：“在 1950—1951 年，国家机关还把留归它們支配的經常費以外資金的半数左右，作为本身投資之用。在最近几年来用于这些目的的资金，就只有上述数額的三分之一左右了。在这些资金中的一大部分被用来貸放給其他經濟成分。既然国家机关把手里的游資存放在銀行或者用来购买有价証券，因而这些資金又流入私营經濟成分，并撥供私营經濟的国内投資”<sup>①</sup>。

#### 西德国民經濟的积累<sup>②</sup>

年 份	国家机关 (中央及地方)		企 业		私 人	
	1 亿馬克	%	1 亿馬克	%	1 亿馬克	%
1950	34	33	49	47	21	20
1951	61	36	83	48	27	16
1952	78	39	76	38	45	23
1953	106	49	53	25	55	26
1954	116	49	53	23	67	28
1955	143	45	111	34	67	21
1956	162	48	106	31	69	21
1957	147	41	104	29	109	30
1958	149	40	102	27	125	33

② “1958 年德国联邦銀行业务报告”第 40 頁；“德国联邦銀行月刊”(“Monatsberichte d. DBB”) 1958 年 7 月份第 45 頁。

仅仅在 1954 年到 1956 年 3 年之内，国家給私人銀行(中央銀行体系以外的銀行)的长期貸款，就从 129 亿馬克增长到 207 亿馬

① 尔·依·呂克：“資本形成結構的缺点”(R. E. Lüke, “Fehlstruktur der Kapitalbildung”), 載“国民經濟学家”1957 年第 51—52 号第 98 頁。

克。关于这一点，我們不能不同意西德經濟学家赫·沃麦的結論：在西德，“国家变成了国民經济最大的貸款者”<sup>①</sup>。

### 国家对壟断資本进行財政援助的間接方式

除了从国家資金中进行直接撥款投資之外，国家援助資本积累的間接方法在西德經濟生活中也起着极为重要的作用。正如国家直接撥款一样，国家資本主义的这种表現是同西德的征稅特点紧密联系在一起。

西德的征稅与战前的德国比較以及与战后其他資本主义国家比較都是大大倒退的。德意志联邦共和国成立以来的整个时期里，征稅的基本特点就是対高收入的各种納稅者的累进征稅額很小。許多所謂稅务改革的主要結果就是，劳动居民阶层收入中越来越大的一部分移注到工业壟断資本家和財閥的保險庫里。

西德国家，特别是在它建国初期，它的整个經濟活动的主要目的就是最大限度地調动所有国民經济資源以便加速資本积累，因而它对在本企业直接投入固定資本或者用以扩大原材料儲备的利潤給予稅务上的优惠。同时，在其他各种資本的課稅中，有价証券的稅率是最高的。

西德康采恩头子广泛地利用了征稅方面的这些差異。他們不在金融市場上去发行股票和債券，把分給零散而众多的股东的紅利压至最低限度，同时却把本企业营业中所获得的利潤大部分留作保險金、年金、折旧基金和其他基金。未分配的利潤以及这些基金的資金，立即被用于购买机器設備、进行大修理和新的房屋建設；換句話說，也就是投入固定資本。由此可見，投資的資金主要是从本企业的利潤中提供的，这种情况和战前的做法正相反，当时的投資資金供应主要是吸收借貸資本。

<sup>①</sup> 赫·沃麦：“币制改革以来的資本形成”（H. Wormer, “Die Kapitalbildung seit der Währungsreform”），載“国民經济学家”1956年第47期增刊第91頁。

在西方經濟學書刊中把這種工業投資撥款的方法稱作“自有資金投資”。資產階級經濟學家們詳盡地把自有資金投資描繪成某種特殊的資本積累來源，但實際上這只是把工人在生產過程中創造的大量剩餘價值轉作資本的一種方法，只是普通做法的一種常見的變相而已。

西德經濟恢復時期經濟發展中所特有的商品奇缺情況，大大促進了壟斷組織紛紛推行自有資金投資這種做法。

自有資金投資逐漸變成了投資撥款的通行方法。由於國家補助而更加穩妥可靠的工業企業利潤，使得能夠迅速地把生產能力的原有潛力投入生產，同時還能把原有生產設備現代化並加以擴大。國家給予的稅務優惠在這裡成為最有效的促進因素。在西德的經濟書刊中我們可以找到有關這種條件的極為露骨的描述：“在1948—1952年恢復時期還沒有可靠的資本市場，只有‘對等帳戶’方面有限的基金，企業家們實際上缺乏投資撥款的資本來源。唯一的一條出路——那就是試圖依靠提高價格來獲得額外的資金……對投資資本給予的稅務優惠保證了利用這種方法的可能性。這些優惠確是相當慷慨的……”<sup>①</sup>。

據現有資料來看，在1949年，私人投資的69%是通過自有資金投資方法實現的，1950—1951年，有50%以上的投資來自這種途徑。1952—1954年，西德的物價水平大為降低（在世界市場上也顯見降低）暫時限制了進行自有資金投資的可能；在這幾年里，企業本身利潤在資本積累中所占比例下降到三分之一。

1952年的稅務改革，為隱瞞利潤稅提供了更加有利的新條件。這次改革授權工業企業建立折舊基金，這種基金免於徵稅，而提成數額超過了固定資本實際磨損的若干倍。從這時起，根據規定辦法，已使用10年的舊機器設備，使用3年就認作是業已折損五分之三。在實行這種辦法的情況下，在新機器設備使用的第一

① 赫·沃麥：“幣制改革以來的資本形成”，載“國民經濟學家”1956年第47期增刊第8頁。

年里，折舊的標準要比通常的情況高兩倍。

在這次改革後的3年間，即在1952年到1955年間，固定資本加速折舊沖銷的權利使得工業家們積累了大約20億馬克的免稅資本<sup>①</sup>。這種辦法是通過稅收體系間接獎勵投資的一種有效手段<sup>②</sup>。

用德國聯邦銀行報告中的話說，在稅務改革以後“凡屬享有稅務優惠者，都忙於利用折舊提存作為投資。煤炭工業、冶金工業和電機工業獲得加速折舊沖銷權則更要早些，但限於必須把這些提存於1954年年底以前用完。於是有許多開銷，在當時情況下本來可以延遲支付的，也提前支付了。隨着這項法令效力的擴大，1954年大家又都忙於盡量多地進行一些基本建設，以便利用稅務優惠。隨後稅務優惠辦法延長到1955年，但這種推動力業已產生了”<sup>③</sup>。

這一段描述不僅說明了國家怎樣獎勵資本積累，而且也證明了，西德當局的措施對市場情況起着多么重大的影響。從經濟復蘇到高漲和“投資高潮”的轉變，也就是經濟周期中階段的更替的出發點之一，是國家干預，這種干預推動了投資。由此可見，市面轉入繁榮，基本上是國家的經濟積極性人為地“促成”的。

當市面繁榮業已終止和在西德經濟中出現危機現象之後，西德壟斷資本家們仍舊力求利用加速折舊沖銷的辦法。1957年秋聯邦議院改選和政府改組之後，聯邦工業聯合會提出的一個計劃包括有堅決要求維持從利潤中向折舊基金提成的原有辦法，特別是

---

① 1955年10月13日“工業快郵報”。在其他資本主義國家也有壟斷資本家把加速折舊作為隱蔽利潤稅的這種做法。例如，美國在戰爭時期為了鼓勵軍事生產方面最重要的企業，規定了加速折舊沖銷的權利。在1951—1952年里，主要由於軍備競賽關係而重新採用了這種方法。

② 例如，為了對恢復商船發放慷慨的補助金，政府制訂了專門的法令，規定補助金只要在運輸和造船企業獲得的利潤中償還。船主和造船廠老板們為了極力拖延償還這種債務，因而總是把自己的利潤又投入建造新的船隻。參閱“鏡報”1958年第7期第24頁。

③ “德國聯邦銀行1954年業務報告”第60頁。

要求保持加速折旧冲銷的权利<sup>①</sup>。在經濟难关日益严重的情况下，萊因—魯尔壟断資本家們更加頑固地要求減稅(当然，他們所要求的是对自己的收入減稅，而不是对劳动人民的收入減稅)，打算更广泛地利用国家的援助来保持和提高自己的壟断厚利。

德意志联邦共和国統計局公布的1956年年底有关股份公司资产負債情况的資料，很清楚地证明有价証券市場在工业壟断組織的資金供应中起着次要的作用<sup>②</sup>。这次調查包括1,232家工业股份公司，占西德股份公司数目的四分之三，股份資本額占总額的95%。从资产負債資料中可以看出，它們投入固定資本的資金中只有29%是从外面吸收的，全部投資資金中的71%来自企业利潤。

总的說来，在战后年代里，自有資金投資占这时期投資資金額的40%以上。为了便于了解起見，我們不妨指出，在两次世界大战之間的时期，其中也包括二十年代經濟高漲的阶段，所有投入德国工业的資金中平均不超过11%的数目来自自有資金投資。相反地，通过发行股票和債券而从金融市場上获得的資金在当时所起的作用要比第二次世界大战后大得多。

#### 投資与有价証券发行額

(单位：百万战前馬克)<sup>③</sup>

年 份	投 資 淨 額	有价証券发行額	証券发行額占投資額的%
1926—1929	24,158	20,403	84.4
1950—1956	130,012	22,376	17.2

③ “德国經濟研究所報告”1957年第21号報告第6頁。

在二十年代里，有价証券发行額在投資總額中占84.4%，在现代时期則已降至17.2%。显然，这种变动决不能认作是偶然的。毫无疑问，它反映了現代資本主义信用关系範圍內发生的一定过程，

① “国民經濟学家”1957年第45期第2431頁。

② “經濟与統計”1957年11月份第609頁。

反映了資本的高度集中等等。分析這個過程是另外一個專題。在這裡只指出，國家對資本積累過程的影響在這方面所起的作用。西德稅收政策在很大的程度上促進了股份公司擺脫收入分配的一些老辦法，並且擴大了在這方面的自有資金投資。德意志民主共和國經濟研究所的一篇評論在這一點上是很有道理的，評論寫道：自有資金投資“以及由國家強制實行的國民收入再分配，已經成為國家壟斷資本主義典型的資金供應方式”<sup>①</sup>。

統治的壟斷資本家們用自有資金投資的辦法作為隱瞞越來越多的一部分利潤逃避徵稅的合法根據，這樣就可以借犧牲資產階級的其他階層以加強自己的實力。例如，拉士教授給他的一篇文章的一節使用了意味深長的標題：“強者越來越強”。文章里寫道：“這樣，某些人占了便宜，也就是說他們在稅款上節省了，因為把積累再投資於本企業就不需納稅；可是另外一些人就難免要受到損失，雖然他們的利潤沒有這麼多，但卻不得不擔付相當高的稅款”<sup>②</sup>。

合法的隱瞞利潤稅不僅最有力地刺激了固定資本投資，這種措施在間接支持投資的同時，還促進了提高物價和榨取壟斷高利。問題在於，在加速用折舊提成來抵充固定資本的情況下，在商品生產成本中就包括有折舊支出，這種支出大大超過了固定資本的實際損耗，首先是超過了機器設備的實際損耗。顯然，只有對市場的壟斷統治，才能使得利用加速折舊沖銷方法的企业保持高昂的價格。

在煤炭工業和冶金工業方面，價格漲得特別快（這首先是由於進行自有資金投資的緣故）。在1957年年中，鋼的價格比1950年漲了近1倍，軋材和鋼絲價格上漲了92%，厚鐵板上漲了105%，煤價平均上漲了76%。1957年，煤、鐵和鋼的價格比戰前差不多漲了3倍。可是，在煤鋼的主要消費者方面，即在機器製造業、汽車工

① “德國經濟研究所報告”1957年第21號報告第6頁。

② 1958年2月1日“法蘭克福匯報”。



业和电机工业方面，价格比战前时期只增长了1倍<sup>①</sup>。

国家调节工业品价格这种国家壟断资本主义的办法，主要行之于战时，在西德到了币制改革以后便停止施行。西德壟断組織的御用思想家們把放棄使用国家壟断调节的特殊形式說成是“自由市場經濟”原則胜利的結果。实际上，价格调节在战后初期还曾起了一定的作用，只是由于它已經不能再适应壟断組織經濟实力恢复和增长的需要，才被棄置在最次要地位的。

在西德，只有煤和鋼的价格才继续成为国家壟断调节的对象。这些商品的价格在煤炭和冶金工业家联合会及西德壟断組織总部——联邦工业家联合会——的直接参加下，由国家訂定。实际上，只是由国家来批准煤炭—冶金康采恩所确定的壟断价格。

煤和鋼的国家壟断价格调节的保持是由于国内外的一些政治和經濟因素决定的。

外在的原因在于，西德参加了欧洲煤鋼联营。根据協議條款規定，煤和鋼的价格由欧洲煤鋼联营的高級机构根据参加国政府的申請来确定，并且参加国政府仍保有否决权。这就是由国家当局参与来确定煤、鋼出口价格。內在原因是由于煤和鋼在德意志联邦共和国經濟生活的各个方面所具有的意义。在西德报刊上，常把煤鋼价格称为“政治价格”。这就是說，在实行煤鋼价格调节的情况下，不仅要考虑到商业方面的情由，而且还要考虑到政治方面的情由，也就是說国家要借此来“均衡”一下煤炭和金屬的消费者与供应者两方面相对立的利益。

当然，在这里决不是說，国家当局真正成为不偏不倚的仲

---

① 西德“地緣政治学杂志”证明，“采矿冶金工业产品的价格……有如脱疆之馬，远远超过了工业品价格的一般变动”。这个杂志意味深长地解釋这个事实的原因，并強調指出，波恩政府的立法“使得这种惊人的价格发展，以及重工业的独特繁荣和强大成为合法。在这种情况下，我們对这些社会政治措施的慈善性后果则完全避而不談，例如，在隱隔撫恤基金中的利潤，使得重工业企业能够积累起相当大的資本免于納稅”。克·普雷查科萊特：“克腊菲尔得的采矿工业”，載“地緣政治学杂志”1957年第9—10期第22—23頁。

裁者，因为这样就会損害魯尔煤鋼大王們的利益。使用壟斷組織保護者这个說法还远不足以說明实际情况，从上文引述的煤鋼价格同加工工业制品价格的对比就可以看得出来。在五年期間，即从1950年至1955年，煤价上漲了52%，褐煤磚价格上漲了43%，可是一般批发物价只上漲了10%。

在1955年2月，对魯尔矿工的工資实行了補貼办法，井下工人每班增发2.5馬克，井上工人每班增发1.25馬克。这种加发工資完全出之于国家的稅收款項，即由国家发给特別補助金給魯尔煤炭工业家。后者威胁要把煤价每吨提高6馬克，这样才爭取到了这笔補助<sup>①</sup>。在經過相当长时期的談判之后，煤价終于还是平均提高了4.1馬克。壟斷組織从这种价格“調节”上只会占便宜。另外还有一个例子可以证明国家价格“調节”的本质。德意志联邦共和国执政党基督教民主联盟在1957年夏的竞选运动时期，为了贏得选民的选票而大吹大擂提出的“普遍繁荣”計劃中，答应不允許物价进一步上漲的諾言占有显著地位。可是在联邦議院选举刚过几天之后，魯尔爵爷們就宣布煤价再提高一成。“自由竞争”理論的捍卫者們对于业已出現的事实只有追认而已。难怪作为萊因—魯尔康采恩应声虫的“工业快邮报”有一次耐人寻味地指出：“許多經濟学家都抱有这种观点，那就是弗賴堡学派（即新自由主义学派，西德經濟部长艾哈德教授是这个学說的热烈拥护者和宣傳者。——著者）把市場現象过分簡單化了，而由这个学說发展出来的理論，很少适合于实际生活”<sup>②</sup>。

这样一来，国家在参与“价格調节”的时候，实际上就是用国家政权的威信来确定和巩固受康采恩和托辣斯左右的壟斷价格。

在西德壟斷資本恢复国外市場上的地位中，国家当局的直接和間接支持也起着最重要的作用。

西德壟斷資本在爭取重返自己的“生存空間”的斗爭中，許久

① 1957年1月26日“工业快邮报”。

② 同上。

以来就试图要求实行这样的一些国家支持形式：例如，高筑关税壁垒和通过外汇管制方法的对外贸易调节等。以后，随着西德壟断組織在世界市場上竞争力的恢复，国家奖励对外扩张的这些形式便降为次要，让位給其他一些形式，即：对国际贸易当事人給予国家貸款、奖励私人資本輸出和参与国际壟断协定。

从德意志联邦共和国成立以来，出口业务就享有直接从国庫資金中提供的，以及从“对等帳戶”資金中提供的特別慷慨的支援。在1950—1953年間，德国联邦銀行和复兴銀行对出口部門实行了一系列的投資撥款的專門計劃。在1952年年中，又創立了一个对外贸易貸款的專門組織——“出口信貸公司”。这个組織的創始人是包括11个国家銀行成員的（中央和地方銀行）銀行团、“三大銀行”壟断組織，以及其他9家私人銀行。“出口信貸公司”放款的主要来源是国家信用机构的資金。从1952年4月1日起至1955年，利用这些貸款成交的出口交易額共达10亿馬克左右<sup>①</sup>。

对西德出口者的信貸保險业务在国家支持出口方面具有最巨大的意义。出口保險业务由專設的保險公司——“赫尔麦斯信貸保險股份公司”承办，这个公司是国家出資成立的。該公司对出口者的保險范围是遇有债务人破产，以及由于政治条件而貸款不可能偿还时給予賠償。在支付賠償金时，私人出口商只担負交易額20—30%的風險；其余損失部分均由国庫承担。从1950年至1956年6月止，国家对出口商一共提供了信用保証金額112亿馬克。如果没有这种保証，許多出口貿易根本就不能够成交。国家資金支付的保險金損失的數額是相当大的。

此外，国家还直接作为貸款者，以貸款来弥补德意志联邦共和国同許多国家，特別是同近东和拉丁美洲不发达国家商品流轉的負債差額。

其次，稅务优惠也是国家支持出口者的重要形式之一。在

<sup>①</sup> “德国經濟研究所报告”1957年第1号报告第20、23頁。

1950—1953年，当西德壟断組織力爭恢复战后在世界上失去了的地位时，国家支持的这种形式具有特別重大的意义。出口业务的所得稅降低了，对出口公司的股份資本按低稅率征稅，票據費和保險費的数目也减少了。此外，大出口商有权延期繳稅而不附加罰款和利息，这就等于实际上給予它們以巨額的无息貸款。末了，出口所得有一部分完全不征稅。出口商通过这种途徑而获得的補貼，估計約在10亿馬克以上。西德壟断組織利用这种支持，就能够狠狠地对自己的竞争者施加压力。

在許多西欧国家，特别是在英国壟断資本家的压力下，德意志联邦共和国政府被迫同意关于放棄“对出口的人为支持”的建議。在1954年，德意志联邦共和国与英国达成了協議。協議中規定双方都必須采取措施在对外貿易方面“恢复正常竞争的条件”。此后，德意志联邦共和国便正式宣布在1955年停止对出口业务給予收益稅方面的优惠。

这种优惠拖延到1956年才取消，然而实际上对出口的支持通过納稅方面的各种詭計弊端絕沒有終止。如果說，对出口方面收入照章征收直接稅的优惠已經失效了，那末在征收間接稅方面則一切依旧。可是在前面我們已經提到过，德意志联邦共和国的整个稅务体系的原則就是，直接稅在其中不占主要地位，占主要地位的是間接稅，这种捐稅直接由消費者来担負。

德意志联邦共和国的稅法几經修訂之后，差不多所有出口商品或者完全免征間接稅，或者征稅的稅率比国内市場上銷售的同類商品的稅率低得多了。从1950年到1956年这段时期內，这些优惠所形成的財務效果估計總額約达20亿馬克。出口商品間接稅减免比率为卖价的5—7%。这样一来，出口商就有可能相应地降低它們在国外市場上的商品售價，从而对自己的竞争者施加压力。換句話說，出口商品間接稅的优惠乃是国家奖励傾銷政策的一种隱蔽形式。

西德壟断組織广泛利用这种支持在国外市場上竞争。据德意

志联邦共和国的一个商会举办的調查证明，在經調查的331家出口公司当中，只有23%在外国市場上按照国内市場上的等价銷售自己的商品，而这些公司当中大多数在外国市場上售貨的价格比国内市場上还要低10—30%。

由此可見，对出口方面国家財政支援形式的变化，决不意味着国家壟断資本主义这个职能本质的变化。反之，从国家对出口直接撥供資金，轉变为通过稅务体系給予隱蔽的間接支持，对于壟断資本說来，外国市場上的竞争越是尖銳，各国壟断資本之間的經濟斗争越是緊張，則这种支持的意义也越大。

出口商在获得借款方面的各种特权，也起着象稅务优惠一样的作用。德意志联邦共和国的国家信貨体系总是很慷慨地对出口商給以这方面的优惠的。出口业务的票据拿到德国联邦銀行进行轉貼現的时候，享有特别的优惠条件。这类业务的票据貼現率比国内貿易票据的貼現率为低，在任何貸款限制的情况下，这种票据总是享有特惠权的。

信貨方面的整个国家政策是服从对壟断組織进行財政支持和使其便于进入外国市場这个任务的。

### 农业中的国家壟断調节

大家知道，保护关税政策这种国家經濟政策制度乃是国家政权促进經濟发展的最早形式之一。如果說，在資本主义生产方式形成的历史过程中，国家对本国工业的奖励曾經起了最重要的作用，随着資本主义生产方式胜利以后則这种奖励制度便退居次要地位，那末在农业方面实行保护关税政策更是根深蒂固了。在西欧各国，首先是地主階級和获胜的工业資產階級之間的妥协为实行农业保护关税政策准备了良好的基础。在德国，农业保护关税政策的这种起源表现得特別清楚，在这里由于資本主义胜利的历史时期較迟，和由于資本主义按照“普魯士方式”发展，因而在統治階級中还保存了强有力的大地主阶层，即使在过渡到壟断資本

主义以后，这个阶层在国家政权方面仍旧起着一定的影响。

在两次世界大战之间的时期，特别是在法西斯登台执政之后的时期，德国的农业保护关税政策获得了特别的垂青，成为所谓自给自足政策的一个重要因素，这个政策的目的是为了准备战争的。在这个时期，国家政权对农业的影响早已溢出传统的农业保护关税政策的范围，在这个政策中的主要工具是关税。

希特勒的国家采取了許多措施直接干预农业生产方面，以及干预乡村中阶级分化的发展过程。只要指出下面几点就足够了，即建立“继承农户”的一套希特勒措施、推行技术作物的政府计划，也就是在所谓“戈林计划”的范围内所施行的一些计划，及其他等。

在第二次世界大战以后，德国资产阶级采用其他方法对农业方面实行国家壟断调节，而不再假借“经济自由主义”的幌子。

官方的“自由市场经济”学说并没有推及农业方面。相反地，官方人士还一再强调指出，基于“社会正义”的理由，国家的支持和干预在这里是必要的。据说，农业，作为“经济整体”中较弱的的一个成员，需要得到国家当局的监护和给予的支持，同时这样还要使“强有力的兄弟”——即工业方面作出一定的牺牲。按照官方的说法，这个政策的目的是要借助于国家来“平衡”农业和工业的条件。可是这种说法的真意何在呢？一方面，其目的之一就是在广大的农业小资产阶级的各个阶层中散播国家政权的“社会”性质的超阶级幻想，另外一方面，这种说法又是决定西德经济政策的统治壟断资本便于榨取最高利益的幌子。

工业方面的壟断资产阶级目前对于传统的保护关税政策的手段已经不感到兴趣了。反之，在目前西德与它在世界资本主义市场上的主要竞争者之间的对比关系的条件下，“贸易自由”原则乃是壟断资本进行扩张的更为有效的工具。

农业方面的情况就是另外一个样子。在西德农业生产的现有条件下，农业不能够在世界资本主义市场上顺利地进行竞争。由于自然条件和社会结构的关系（地租极高），因而西德农产品价格

大大高于世界市場的价格。西德在粮食和农业原料方面，虽然近年来产量大增，但对进口的仰賴程度仍然很深。国内生产只能保证小麦消費量的55%，食油消費量的44%，食糖——82%，蔬菜和水果——82—86%。农业生产上也需要进口畜牧业方面的飼料。

工业资产阶级原則上是关心要有廉价的农产品的，因为这是降低劳动力价值的因素之一。可是，除此以外，力求縮减农业进口額，以便維持西德馬克在对外市場的穩定，和保持貿易平衡的有利結構，也起着重大的作用。西德在农业方面的国家壟断政策在很大的程度上是两个资产阶级集团，即工业资产阶级和农业资产阶级之間的妥协。但这种妥协具有另外一种性质，并且和资产阶级与大地主之間的妥协有着不同的社会內容。

对于另外一点也不能忽視：那就是壟断资产阶级力图利用农民，首先是利用富农和农場主等上层分子，作为反对工人阶级的同盟者和有力的支柱。执政党基督教民主联盟特别努力于爭取保持自己在乡村中的影响，在制訂和执行农业方面的国家壟断措施計劃中，該党都起着領導作用。在利用同工业方面“平衡”的口号下，借以挑起乡村劳动人民同产业工人之間的糾紛。工人要求提高工資和改善劳动条件，被惡意地描繪成导致工业品和农业品价格之間的“剪刀差”的原因。实际上这种价格“剪刀差”是壟断統治所造成的。它們是工业品保持壟断高价的结果。例如，在1949—1950年度到1955年，农业中的批发价格（即所謂之“生产者的价格”）平均上漲了10%，可是农业方面使用的工业品相应价格（肥料、燃油和农业机器），在同一时期內則上漲了33%<sup>①</sup>。

国家政权担負了“支持”农业生产的任务，壟断资产阶级在这里所追尋的首先是自己本阶级利益。至于談到似乎工业方面由此而不得不要受到“牺牲”的話，那末在下面将可看到，农业中的国家壟

① 參閱1956年1月18日“新德意志报”。

断调节使得壟断資本能够完全把这个負担轉嫁到城乡的劳动人民群众身上。

西德农业中的国家壟断调节实质上是繼續了战前原有的路綫，而主要是在形式上和具体做法上与战前路綫有所不同。正如在战前一样，农业保护关税政策的一些傳統方法只是影响市場和农产品商品生产的这个更加广泛得多的体系的一部分。在这个体系中占主要地位的是价格调节。在这里也实行着由国庫資金对农业中的大生产进行直接补助和間接財政支援。这些措施的目的在于，要用农場类型的資本主义大企业来代替分散的农民經濟，加速农业中的資本集中过程。

农业中的国家壟断调节多半是通过食品工业壟断組織和許多大規模的批发和零售貿易联合組織来实现的，这些联合組織包括了农业生产的各个基本部門。

农业方面的貿易部門联合組織也和工业家联合会一样，原則上包括了进口、采购和銷售的所有企业。例如，中央谷物貿易联合会包括所有谷物、飼料和肥料批发商。另外还有中央黄油、动物油、家禽、蜂蜜等批发貿易联合会，中央植物油料批发貿易联合会，牲畜和肉类进口与批发貿易联合会，水果批发貿易联合会及其他次要部門的联合会。

正如同在工业家联合会中那样，在农产品貿易联合会中起领导作用的也是一些大联合組織和大公司。例如，“谷物貿易股份公司”（杜塞尔多夫）拥有 8 家子公司，它的后台老板之一是农业信用銀行。

和工业方面一样，农产品貿易的部門联合会也是各个資本集团进行尖銳竞争的舞台。例如，在水果进口商和国产水果貿易商行的斗争过程中，西柏林、汉堡和慕尼黑水果貿易商联合組織于 1956 年从中央水果批发貿易联合会中退出，作为对该联合会企图进行壟断的抗議。从中央联合会退出的一些公司又組織了新的联合組織，这里面包括了德意志联邦共和国水果和蔬菜进口額的三



分之二左右<sup>①</sup>。

除了貿易联合組織之外，一些食品工业壟断組織在农业市場上也具有很大的势力，例如，“南德意志制糖股份公司”控制了德意志联邦共和国制糖工业資本的一半以上，“联合人造黄油公司”（英荷康采恩“尤尼萊佛公司”的分支机构）統治了德意志联邦共和国的人造黄油生产和油脂市場，及其他等。

农产品貿易和食品工业部門联合会上层組織，与德意志联邦共和国經濟部、财政部和粮食部的代表，以及各州政府的代表，在各个专业組織的理事会中控制着农业市場。属于这些組織的是全国谷物和飼料、油脂、牲畜和肉类进口与儲备中心，以及食糖进口管理处。在形式上，这些組織隶属农业和粮食部，由該部批准这些組織的理事会人选，并发布工作指示命令。但实际上它們是农业生产和市場的国家壟断調节的执行机构，它們在业务上直接与有关的大資本集团保持密切接触。

所有在国外采购和輸入食品到德意志联邦共和国的公司，都受到中央貿易和儲备部門联合会的監督，并向它們申請批准进口。把进口产品撥充儲备，以及准予售卖和加工的支配权，也归于这些联合会。

根据1951年通过的法律，国家当局有全权确定谷物、糖、肉类、油脂的最高和最低价格，以及牛奶的零售价格（消費价）。

粮谷和飼料价格根据国内生产和国外市場的价格对比情况，以特別命令来确定。在1951年以前，当时国内生产谷物的价格低于美国供应品的价格，进口商便从国家获得此項差价的補貼<sup>②</sup>。随后，由于西欧各国谷物业的恢复和海外各国农业危机日益加剧，世界市場上的谷物价格日趋下降，便开始实行谷物进口征稅的特殊制度。与繳納普通关税办法有所不同，进口商把国内外市場的差价直接繳給中央进口和儲备管理处。例如，一个进口商呈准进口

<sup>①</sup> 1956年2月24日“商业报”（“Handelsblatt”）。

<sup>②</sup> H. 曼德斯豪普：“战后德国經濟恢复的两种道路”第68頁。

和儲備管理處向加拿大進口小麥，每噸 300 馬克，那末他就要繳納這個價格和較高的國內市場價格之間的差價（近年來，這個差價達到 100—150 馬克）<sup>①</sup>。在 1953—1954 年間，此項專款收入約在 3 億馬克左右，在 1954—1955 年間則達 33,500 萬馬克<sup>②</sup>。國家使用這種方法來支持國內市場上的高價，把進口谷物和飼料價格提高 20—40%。

食糖價格也採用這種方法來調節。在 1954—1955 年間，進口商繳納的國內價格和進口糖價之間的差價收費約有 3,800 萬馬克。與谷物管理有所不同，谷物儲備系收藏在直屬倉庫里，至於食糖儲備則由糖廠、批發貿易企業和進口商收藏。

牲畜、肉類、水果和蔬菜價格，主要通過關稅和進口管制來加以調節。牲畜和肉類的關稅達售價的 12—15%<sup>③</sup>。買賣牲畜用以屠宰，只能夠進入中央或相應的地方當局指定的市場，並應取得專門的批准；買賣價格由特別委員會進行調節並予以公布。為了調節肉類價格起見，進口和儲備管理處隨時向市場投放大批肉類和肉類罐頭。

農業合作社是牛奶和奶製品國家價格調節機構的傳動帶。牛奶的加工和銷售——奶產品是小農經濟的主要商品產品——差不多完全由農業合作社所壟斷。農業合作社採購處占國內生產的奶油總收購量的 80%。1955 年成立的一個私營採購組織收購了其餘部分<sup>④</sup>。生產者必須把牛奶賣給各個地區指定的牛奶採購站，由牛奶站分配給依附於它們的零售商。為了支持固定的官價起見，政府從稅收款項裏面支付特別補助金給牛奶供應者，特別是補助那些有能力保持牛奶生產的高度技術標準的較大奶場。

由此可見，農業保護關稅政策通常所採取的間接影響農業市

① 1956 年 6 月 20 日“法蘭克福匯報”。

② 1955 年 9 月 2 日“電訊報”(“Telegraph”)。

③ “德國經濟研究所報告”1955 年第 23—24 號報告第 17 頁。

④ 1955 年 3 月 4 日“商業報”。

場的方法只是国家壟斷調節的因素之一。除此之外，还实行着更加有效得多的直接影响农业生产的制度。

价格調節的級差制度整个說来是服从壟斷資本在农业方面的政策的。这个制度的目的是支持富农和农場主經濟以及大規模資本主义經濟，而以中农和貧农基本群众作牺牲品。

西德的主要谷物供应者是大农場；制糖甜菜生产的三分之二也是在富农农場和受制糖工业壟斷組織控制的种植园类型的資本主义企业。从国家所支持的谷物、飼料和食糖高价中得到好处的首先是西德农业中的这个資本主义上层。对于大多数中等农户來說，特别是对中农里面的下层來說——它們勢必要购买飼料来飼养牲畜——，粮谷和飼料的商价是最感痛苦的<sup>①</sup>。

水果、蔬菜、肉制品等等的进口調節的任务也是要支持大規模資本主义农場而牺牲其余农业生产者。在1950—1954年間，这些商品的进口系“自由”开放的，直接規定进口限額的制度或者廢除了，或者显然緩和下来了。“自由”进口是服从工业壟斷組織利益的，因为实行这种制度有利于它們在供货国市場上的活动。由于扩大进口的关系，因而使价格显著下降，这就首先严重地影响到乡村的下层。相反地，在谷物和飼料进口方面，則完全繼續实行定額限制和維持高价。这种制度每年至少給富农和地主带来5,000万馬克好处，这笔帳都出在城市消费者和农民下层身上。

国家也从稅款中支付补助金給农业联合組織，用以平抑矿质肥料和柴油价格，这些商品受到工业康采恩的支配而維持壟斷高价。

---

① 西德的谷物价格在1955年比1949—1950年間上漲了60%。可是所有各种农产品的平均所謂生产者价格，在这一时期里只上漲了10%。

飼料价格从1949年到1955年增长了45%；可是牛奶价格——主要生产者是劳动农民阶层——在同一时期只增长了6%；而許多次要农业商品的价格（蛋类、烟草、忽布等等）——这些作物在小农經濟中起着特别显著的作用——在上述期間却降低了30—40%。（參閱1956年1月18日“新德意志报”。）

国家当局送给资本主义农场的所有这些赠礼，都列入“綠色计划”中，这项计划每年由联邦议院批准，而这些赠礼款项都出在最广大的居民阶层身上。在1956年，按照“綠色计划”给予农业方面的补助金额为89,600万馬克，在1957年则达121,200万馬克<sup>①</sup>。正如其他各种国家撥款一样，“綠色计划”也是統治壟断资产阶级各个集团之間进行激烈斗争的对象，受各个政党竞争的对象，它們利用这些蛊惑性的口号在农民群众中間支持自己的影响。

国家壟断调节不仅限于直接和間接对资本主义上层分子給以财政支援，另外一个更加广泛的任务是“改变农业结构”。这个计划的意義可以从阿登納于1953年10月在联邦议院中的一篇声明中看得出来：“目前的农业结构是各种困难的基本来源。在1,400万公頃有效农地面积当中，700万公頃需要重新加以組織，因为这些农地面积的一半过于分散，以致无法通过实行机械化来提高劳动生产率”<sup>②</sup>。这700万公頃土地都是占地面积在20公頃以下的农户。占压倒多数的貧农和中农都属于这一类。

1953年通过的土地整理法（通称为“土地清理法”），授权国家政权机关得通过行政方法来“改良土地利用”情况，由于执行这个法令的结果，中农特别是貧农就不得不把自己的土地卖给富农和地主。小农基本群众对土地的需要更見增长了，而这个法令却造成数百万小生产者的消亡，并加速土地落入富农和地主手里的过程。

在西德，农民經濟破产的过程达到德国有史以来从未有的規模。据德意志联邦共和国政府关于1956—1957年度执行“綠色计划”情况的报告，耕地面积在10公頃以下的农户数目，从1949年到1956年期间减少了160,400戶。

在8年期间，小农户的数目减少了10%，小农的土地被“清理”掉130万公頃，等于西德全部耕地面积的9%。农业从业人口

① 1957年3月10日“新苏黎世报”。

② “德国經濟研究所报告”1956年第1—2号报告第10頁。

数目减少了五分之一(减少 100 万人)<sup>①</sup>。国家壟断调节起了极力加速这一过程的作用,同时每年却在納稅人身上分摊一笔土地整理費,所謂土地整理也就是把农民从土地上赶走和支持資本主义农場主与地主。

可是德意志联邦共和国統治集团并不满足于小农經濟衰亡的現有速度。艾哈德有一次在主張保护“自由市場經濟”的发言中声明,“綠色計劃”首要的任务在于尽量支持大土地所有者和“大农”(großbauer),以便使未来的农业中只包括大型企业。他着重指出,国家当局打算坚持施加压力于农民和其他农业从业者,因为“他們还甘于飢餓的生活条件,而不迁往城市,或者不想在位于农村地点的工业企业找寻工作”<sup>②</sup>。

### 国家所有制

大家知道,国家所有制相当发达是德国壟断資本主义的典型特点之一。早在第一次世界大战以前,在德国除了继承普魯士的铁路和电訊事业财产之外,还有許多采矿和其他工业部門的国营企业,主要为具有軍事意义的企业。除了在第一次世界大战期間兴建的电站、氮素工厂、造船厂之外,国家企业在魏瑪共和国时代的德国經濟中起着显著作用。在准备第二次世界大战和大战的过程中希特勒国家所兴办为数众多的各种企业——合成燃料和橡胶工厂、酒精、制鋁厂、“薩尔茨吉特”公司、汽車和飞机制造厂等等——也都可以归于这一类。

这样一来,由于历史条件的关系,有很大数目的企业完全或者部分属于西德国家所有。在許多重要工业部門中,国家占有很重要的地位。此外,国家还参与許多专业信用机构。在电力企业方面,国家所占比率最大。由于电站都是完全或者部分属于各州政

① “农业状况报告(“綠皮报告书”,1958年)”(“Bericht über die Lage der Landwirtschaft (Grüner Bericht, 1958)”)波恩1958年第52頁。

② 1957年7月19日“新德意志报”。

府或市政府，因而德意志联邦共和国所生产的电力絕大部分出自于“公有”企业(Öffentlicher Hand)。德意志联邦共和国全部鋁产品的 70% 左右出自于国营煉鋁厂。国营铁矿的产量占铁矿石总开采量的 48.8%。在烟煤的开采量方面，国营企业所占比率合到 18.4%，褐煤开采量方面，占到 8.8%，原油开采量——占到 17%，生铁产量——占到 3%，鋼产量——占到 1.5%。国营造船厂产量占造船工业总产量的 30% 左右。

至于談到国营企业的价值，据现有官方資料看来，在这方面是有很大的出入的。在西德报刊上指出：“需要一大批专家来进行工作，才能获得有关国家所有制财产价值方面比較可信的資料和确定西德国家作为一个企业家所从事的活动的实际規模”<sup>①</sup>。

据美因大学經濟学院所进行的調查表明，有 2,100 个按照商业原則經營的公司的資本全部或部分属于中央国家机关，以及各州当局和自治市政府<sup>②</sup>。

据另外一些資料，西德国家(联邦政府、州政府和自治市政府)是 500 多家企业的完全所有人或共有人，这些企业的名义資本总额为 485,500 万馬克<sup>③</sup>。这个数額約略等于西德股份資本总额的三分之一。

据德意志联邦共和国統計局对股份公司所进行的調查資料指出，在 1956 年的股份資本总额 238 亿馬克当中，有 33 亿馬克，或者说 13.9% 属于联邦政府、各州政府和社团組織<sup>④</sup>。

1958 年 11 月公布的国家财产管理部的报告估計，国营工业企业的价值为 50 亿馬克<sup>⑤</sup>。

① 1955 年 12 月 13 日“工业快邮报”。

② 参閱 1957 年 2 月 3 日“法兰克福汇报”。

③ “康采恩企业家联合会”(“Der Bund als Konzernunternehmer”)巴德—佛里斯霍芬 1954 年第 87 頁。

④ “經濟与統計”杂志 1957 年第 5 期第 274 頁。

⑤ 1958 年 2 月 10 日“法兰克福汇报”。

在国有企业中，有一些大规模的工业联合企业，这些企业在西德的工业巨人的队伍中占居显著地位。“费巴”多级联合工厂（即“联合电气与矿业股份公司”）这个最大的国营企业就是这样的。在它里面包括有：

（1）“普鲁士电气股份公司”所属的一些电厂，这家公司的股份资本为 15,700 万马克；

（2）“普鲁士股份公司”所属的一些煤矿井、钾矿、铁矿、石油矿、石油和煤气输送管、有色冶金和钢铁工业企业等等，该公司的股份资本为 10,500 万马克；

（3）“希伯利亚股份公司”煤炭化学联合工厂，股份资本额为 35,000 万马克。按采煤量来说，“希伯利亚股份公司”在鲁尔煤矿区的煤矿企业中占居第二位。该公司所属企业连同 10 个子公司在内，从业职工人数在 6 万人以上。在这个联合工厂里面拥有生产合成燃料、炼焦、苯、固定氮的设备（格尔森基尔希煤矿业公司及埃姆歇—里别矿冶公司），格拉特贝克的“石炭酸化学公司”。此外，“希伯利亚股份公司”又是西德最大的合成丁二烯橡胶工厂“豪尔斯化工厂股份公司”的股东，它持有该公司股份资本的 25%， “法本化学工业公司”的继承公司在该公司也参与了资本。

“联合电气与矿业股份公司”康采恩连同子公司和孙公司一并在此内，自有资本额在 20 亿马克以上。这个康采恩所属企业的职工从业人数约为 11 万人。

另外一个国家康采恩“联合工业企业股份公司”（简称“菲亚格公司”——“FIAG”）下面包括西柏林和巴伐利亚的一些电厂、化学肥料工厂（“南德意志氰氨基化钙制造厂”）、“伊塞德矿冶公司”所属炼铁冶金工厂，以及一些炼铝厂。“联合工业企业股份公司”的股份资本名义上是 25,200 万马克，但它的固定资本实际价值估计约达 5 亿马克<sup>①</sup>。

---

① “国民经济学家”杂志 1955 年 7 月 30 日。

設在薩爾茨吉特的一个公司称作“德国矿冶联合工厂股份公司”。这个联合工厂所屬各矿所产铁矿石占西德铁矿石开采量的三分之一。联合工厂下面拥有5座高炉，年生产能力約为100万吨，几个炼鋼車間，年生产能力为150万吨，此外还有軋鋼厂和机器制造厂，以及一些强大的炼焦化学車間。在1957年，这些企业中从业的职工人数超过74,000人<sup>①</sup>。

从战争結束以后至1953年6月期間，“薩爾茨吉特”公司处于英国占領当局的管制下：当时联合工厂曾有部份高炉、軋鋼机和其他設備遭到拆迁。近年以来，这个工厂恢复和改建后，在国营工业企业当中占居越来越重要的地位。联合工厂的股份資本总額为39,400万馬克。它的固定資本实际价值估計当在15亿至20亿馬克之間。

单从这3个最大的国家康采恩統一的資產負債表来看，它們的財產总值就达237,000万馬克(毫无疑問，其实际价值还要大得多)<sup>②</sup>。

“福克斯車輛制造股份公司”也屬於国营企业之列。在1937—1939年間，納粹分子为了装备这个工厂向居民征集了11,000万馬克款項，征集的方式是收取廉价的“大众化汽車”的訂金。可是当这家工厂局部建成之后(1939年年底)，便立即轉为替希特勒軍隊生产汽車。当时上了納粹宣傳家的当繳款訂购“大众化汽車”的人，直到目前仍有提起訴訟的。虽然这个工厂的监护人和管理人就是国家，但企业的規章上含糊其詞。长久以来下薩克森州政府就同联邦政府爭夺这家工厂的支配权。

这个企业的資本估計当在16亿馬克之譜，可是正式帳面上所載股份資本額則小得可笑——只有6,000万馬克。

屬於国营的还有一些化学工业方面的工厂(慕尼黑的“氮素化

---

① “大企业手册”(“Handbuch der Großunternehmen”) 1958—1959年月份第2卷第1677頁。

② 1958年1月16日“法兰克福汇报”。



学公司”、呂内布克的“北德意志化学工厂”、美因河畔法兰克福的“发电机制造股份公司”，車輛制造厂（薩尔茨吉特的“法馬斯車輛制造厂”），以及一些轉运貿易公司和其他企业。这些企业均隶属于“工业經理股份有限公司”。

其次，属于前“航空銀行”（战后已撤銷）的某些企业的大部分股份轉到国家手里了。其中有大规模的重型机器制造厂“萊因金屬一包尔齐格股份公司”。“内河輪船股份公司”下面轄有几个国营内河运输公司。这3个企业集团股份的名义价值合到2亿馬克。

在股份資本全部或者局部属于国家的其他工业企业当中，还有生产合成醇的工厂、銅矿、汉堡和基尔的几个机器制造厂。在这些企业当中最重要的是基尔和汉堡的“霍华德造船厂”，該厂属于德意志联邦共和国最大的造船厂之列。

在恢复和扩大国营企业固定資本方面从国庫以及从折旧基金中花費了巨額資金。据西德报刊所載<sup>①</sup>，这些投資估計至少达40亿馬克。但这个估計显然是压低了的，因为单是三个主要国家康采恩中之一——“联合电气与矿业股份公司”——的投資，从1948年至1955年就达20亿馬克以上，而薩尔茨吉特公司的投資額为89,500万馬克<sup>②</sup>。至于国庫从国营企业获得的純收入在1953年只有6,300万馬克，在1954年則为890万馬克，在1955年为2,750万馬克<sup>③</sup>。在1953—1956年間，这项收入平均每年等于1,900万馬克。

西德的国家所有制是国家壟断組織和私人資本主义壟断組織合而为一的最明显的例子。在国有制当中一大部分是私营企业参与的資本。連那些純粹的国有企业，通常其领导人員仍由各主要壟断組織的代表組成。据財政部副部长艾弗特林供认：“在国家参

① 例如，参閱1957年2月21日“工业快邮报”。

② 1957年3月2日“工业快邮报”。

③ “康采恩企业家联合会”第314頁。

与的企业里面，监事会的人选大部分由私营经济的要人們担任”。瓦尔堡銀行把自己的影响推及参加“联合电气与矿业股份公司”康采恩下面的一些国营企业。在其他国营企业的經理和监事会的监事当中，也都有大壟断組織的代表，例如，“西門子”康采恩和“德国通用电气公司”、“法本化学工业公司”的继承公司，等等。

• 国营企业也和私营企业那样，是按照資本主义方式經營的。甚至私人企业經營方面最热烈的拥护者也不得不承认，“国家所有制十分流行的这个事实，并没有引起經營方法上有任何重大的差異”<sup>①</sup>。

壟断組織根本就沒有感到来自国营企业方面的任何重大竞争。国营企业实际上是替壟断資本家服务的，供給他們以廉价的铁矿石，按照降低的收費率对大消費者輸送煤气、水和电力等等。此外，国营企业还通过自己的价格和收費率政策来損害小手工业者和商人。例如，它們銷售煤气和电气設備、供暖装置的条件和价格，不适用于小企业家<sup>②</sup>。

在1954—1955年間，国营企业的固定資本业已恢复并且大大更新了，而資金来源系出自納稅人和消費者身上，于是壟断資產階級又提出了国家所有制的問題。在資產階級报刊上展开了反对国家所有制“过分扩大”的一場熱鬧的运动，這場斗争不久就轉移到議會中去了。根据有关的壟断資本集团的要求，在联邦議院成立了一个專門委員會，“研究国家参与制的問題，以便准备把国家参与的資本变卖出去”。

在这些爭論的囂声中，有某些国家财产轉卖给私人資本家了。例如，原屬国营“德意志制造股份公司”的“阿赫契里斯公司”的股份卖給了史汀納斯康采恩，原屬巴伐利亚（拜恩）州政府的“馬克斯冶金公司”的股份落到了弗利克的手里，“威克塞尔輪船公司”，以及“烏法影片公司”的股份及其他等，也都轉卖出去了。

① 瓦里赫：“德国复兴的动力”第138頁。

② “康采恩企业家联合会”第121頁。

这些交易中的有些情况被利用来吸引资产阶级的其他政治集团倒向基督教民主联盟一边。例如，“莱因金属一包尔齐格股份公司”中原属于国家的股票控制额转卖给萨尔区子赖希林格的继承人，便带有这种性质，这笔交易是在萨尔地方归并到德意志联邦共和国之后不久成交的。

国营“霍华德造船厂”是各个垄断资本家集团进行长时期讲价还价和幕后斗争的对象，参加这些斗争的还有一些外国资本，结果为鲁尔的“多德蒙特—霍德联合冶金公司”收买过去了，它收购了这个造船厂 27,000 万马克股份资本的 48%， “德意志银行”和西门子公司康采恩打算承购资本的其余部门。

在 1957 年的选举之后，成立了专门的国家财产管理部，该部的职能是管理原属财政部的国家财产。新成立的部也担负了变卖国营企业的任务<sup>①</sup>。

西德垄断资本家们自始至终竭力抢购收益最丰的国营企业，因为把这些企业弄到手就意味着带来直接的好处，可是，他们对另外某些类国家产业却不感特别兴趣，例如，电厂、自来水、煤气分配网和铁路等等。在这些方面都是一些价值昂贵的企业和设备，但却不能很快地获得利益，因此垄断资本就宁愿听其由国家经营<sup>②</sup>。

由于这些企业从国库拨款进行大规模的投资，同时向私人康采恩提供有利的订货，另外又按照优惠的收费率替它们服务，诸如此类，因此保持这些企业作为国家财产，不仅同西德垄断资本的利益没有矛盾，相反地，还是对垄断利润的支持。

在军事工业方面，国家和私人资本的相互关系上也清楚地存在着这种现象。正如同两次世界大战的经验所显示的那样，国家

① 1957 年 2 月 3 日“新苏黎世报”。

② 例如，在为了宣传变卖国家财产而特别发行的一本小册子中讲道：“在关于所有制机的问题中，所谓‘公用’部分（“Public Utilities”）占居特殊地位。在这方面容纳了并且奖励了国营企业和私营企业的共存，或者建立合营企业”。见“康采恩企业家联合会”一书第 6 页。

当局在战时以企业家的姿态出现，担负起兴办最贵重的军事生产的责任，兴办这种生产要冒很大的风险。在过渡到和平时期的条件下，在这种形式中没有必要再由国家当局为垄断资本的共同利益服务，垄断资本集团便要求把国家使用劳动人民担负的资金兴建的企业转卖给私人。西德垄断资本贯彻执行了这个所有各国垄断资本家的共同路线。不但如此，在德意志联邦共和国由垄断资本提出的转卖国家财产的计划的另外一个直接打算是：由于重新武装的缘故，国营企业的数目将有新的增长。西德工商界的代表刊物“国民经济学家杂志”就大规模展开“重新私有化”问题露骨地写道，“由于进行武装的缘故，必须尽速变卖这些财产，因为进行武装就不免使国家财产会有新的积累”①。

同时，必须着重指出，大资产阶级争取保持本阶级统治地位，和拥护私有制原则的“神圣不可侵犯”的斗争，在国家所有制的問題中所起的极重要的作用。难怪弗·恩格斯早在上一世纪末叶就特别提出——当时大企业和交通工具转移到资本家联合组织手里和变成国家财产的过程还只初露萌芽——这个过程说明，资产阶级在管理生产的事业中完全是“多余的了”②。正如同伦敦城的机关刊物“经济学家”杂志就“福克斯车辆制造股份公司”行将出卖的拟议而肯定地指出，这个企业在生产和商业上的成就显然是对有关私有制优越性的一般理由的嘲弄③。

对于德意志联邦共和国的垄断资产阶级来说（其权力只及于德国的一部分），这个阶级统治的掠夺性和寄生性的揭露具有特殊危险。因为西德的劳动人民有可能看见这个国家另外一部分，即德意志民主共和国进行社会主义建设所取得的成就，在那里消灭了垄断组织的权力，并由工农国家来管理社会生产。因此，西德

① “国民经济学家”杂志 1955 年 7 月 16 日。

② 参阅弗·恩格斯：“反杜林论”人民出版社 1956 年版第 291—292 页。

——译者

③ “经济学家”(“The Economist”)伦敦英文版 1957 年 5 月 18 日。

資產階級在國家所有制方面的一般立場是容易了解的。關於這一點，“國民經濟學家雜誌”下面這一說法可以說是頗有先見之明，雜誌說，這種國家壟斷資本主義形成的增長，其結果將會是“在社會上引火自焚”<sup>①</sup>。

公開地把國家財產賣給財閥們的做法在其他國家，特別是在美國也十分流行，但在德意志聯邦共和國的條件下往往孕育着危險的政治糾紛，因而壟斷資產階級便要走彎路。這些彎路之一就是金融市場上發行許多國營企業的額外股票。在這裡也就是利用各國營企業的实际價值與它們的股份資本名義價值之間存在的差距。正如在前文業已指出的，在西德大多數康采恩都有這種差距，特別是在國營企業中差距的規模更大。據西德報刊估計，以國營企業的投資數額和它們的股份資本進行對比，估計約可使股份資本增加300%。

甚至把國營企業新積累起來的資金部分用於投資，也會使金融市場增加巨額有價證券。銀行和工業大老板們搶購這些股票就會實際上把國家財產的巨大份額變成他們自己的財產。有一些國家參與資本的公司就在玩弄着這種把戲。

1957年在聯邦議院競選運動的過程中，德意志聯邦共和國執政黨基督教民主聯盟提出了一個更加廣泛的計劃，要把部分國有企業或受國家控制的企業轉歸私人。其實質就是要擴大這些企業的股份資本，在工人和職員當中推銷小額的“人民”股票。這種方式的目的是在於一箭雙鵰：一方面把勞動人民收入的一部分吸收到資本市場上來，同時在工人階級當中培植參與生產資料管理的幻想。西德統治集團所提出的把國家財產變賣出去從而實行“分散所有權”的計劃，真正用意也就在於此。

收益最豐的國營企業之一——“福克斯車輛製造股份公司”也打算通過發行“人民股票”而轉歸私人所有。從“福克斯車輛製造

---

<sup>①</sup> “國民經濟學家”雜誌 1957年第25期第1247頁。

股份公司”所屬工厂工人对变成企业“共有人”这个建議的反映可以证明，他們了解这个詭計的真意所在，那就是打算依靠牺牲国家給壟断資本家們又贈送一笔慷慨的厚礼，并且要把西德无产階級更加牢固地綁在資本的战車上。虽然在“福克斯車輛制造股份公司”工作的工人有优先认购計議中将要发行的股票的特权，但他們却一致表示反对把工厂轉归私人所有。1957年夏，“福克斯車輛制造股份公司”的工人举行罢工，抗議統治集团計劃利用国家财产作为在政治賭博中的鈎餌。

1958年基尔的国营“霍华德造船厂”的工人也举行了罢工。这次罢工的原因和“福克斯車輛制造股份公司”工人的罢工一样：那就是政府打算把这个国营企业轉交到私人手里。

西德工人階級坚决反对把国家所有制重新变成私人所有制，从而加强壟断組織的极权，因而他們提出要求，在关键性的工业部門实行国有化。这个口号在广大的工人群众当中已經十分流行，从下一事实就可以看得出来，那就是甚至连基督教民主联盟在1947年2月間提出的一个計劃当中，也被迫使用极为謹慎、奸詐的口吻和故弄姿态地承认，要“把煤炭和冶金工业轉为公有制”的思想。可是在1957年5月汉堡举行的基督教民主联盟代表大会上，該党的领导人便不无歉意地承认，当时把这一点包括到計劃中去，只是为求使劳动人民不去参加把主要工业部門轉到国家手里的斗争。

在德国西部地区，尽管占領当局橫施压力加以德国资产階級政客的阴谋詭計，但实行国有化的要求还是以不同的形式反映在各州和地区的宪法中。在1946—1948年通过的黑森、莱茵兰—法耳次、北莱茵—威斯特伐利亚、不来梅和其他几个州的宪法中，都以不同的措詞在条文中包括了这样一点：即授权国家当局把国民经济关键性部門过渡到“公有制”。

西德工会联合会早在1949年的非常代表大会上就在“行动綱領”中提出了在关键性工业部門实行国有化的口号，在許多大工会

的章程中現在都包括了這個口號。參加了工會組織的工人群眾以及社會民主黨的普通黨員都熱烈擁護這個口號。

儘管“社會市場經濟”的辯護士和他們在右翼社會民主黨人中的應聲蟲百般阻撓，但實行國有化這一點仍舊成為西德工人階級的綱領性要求。

德國共產黨也像西歐其他各國共產黨那樣，始終堅決擁護工業和銀行國有化的綱領，它認為這樣有可能在目前加強工人階級的地位，並且在將來便於過渡到社會主義。

## 第六章

### 战后德意志联邦共和国 經濟高漲的因素

#### 經濟周期过程

在西德，因战争关系而中断的經濟周期运动恢复的特殊条件，不同于大多数其它资本主义国家。再生产过程遭受的战争破坏，在这里較深于西欧其它工业国家。西方占领国力图尽可能削弱自己战败的竞争对手的政策，阻碍了工业生产的恢复，货币流通的正常化，以及德国西部地区与外界的正常貨物流通。

在經濟书刊中时常遇到一种說法，认为西德战后长时期的經濟崩溃是經濟周期的不景气阶段，我們对于这个說法不能同意。同样我們也不同意另一看法，即硬說 1948 年年中出現的西德工业生产的扩大是繁荣的开端，因为那是考虑到这个增长的起点只相当于战前水平一半，而在西欧大多数国家到这个时候已恢复了战前水平，个别还有超过这个水平的。

在资本主义的条件下，生产恢复到战前水平是不能够均匀而連貫地完成的。正如同在前文(第一章)里指出的，在 1949—1950 年，西德按居民人口計算的消費品生产水平比 1938 年的水平还低三分之一。可是生产消費品的許多部門在 1950 年初，就已經感受到銷售困难，因为在币制改革以后，这些商品的价格猛漲，而工人的工資則提高得很有限<sup>①</sup>。

<sup>①</sup> 可是也不应该认为，这些困难和 1949 年底及 1950 年上半年某些工业部門的生产增长緩慢，就是西德經濟正在酝酿生产过剩总危机在这个时期的一种表現。



从1950年下半年起，由于世界资本主义市場上需求量提高，而西德工业生产增长的速度重新又加快了，这种需求量的提高是由帝国主义陣营进行軍备竞赛所引起的。西德工业家們利用了当前情况，急急忙忙把龐大的生产潜力調动起来投入生产，首先是調动制造机器設備部門的潜力。在这些部門里，由于国家分裂的結果，生产水平原来低于平均水平，这时开始加紧扩大生产和建設新的企业。

工业中从业人数的增长，国内无法滿足的需要的龐大潜力，都刺激了消費資料生产的扩大。在1950年期间，工业产量整个說来增长了25.8%，在1951年則增长了18%。同战前情况比較起来，对外貿易水平基本上恢复了战前結構，德意志联邦共和国經濟运动开始納入一般世界周期的范围。

可是恢复方面的因素还在繼續发生影响。生产的增长主要是靠着利用业已恢复起来了的生产能力。虽然这里工业和其他国民經济部門固定資本已有局部更新，但整个說来，經濟运动仍旧带有恢复性质。

正如同在大部分资本主义国家一样，西德在1952—1953年間，整个生产增长的速度已見降低，而在紡織工业中已出現局部危机。这个部門的大多数企业都縮短了工作周，从业人数减少了，1952年6月紡織工业产值比上一年縮减了15%。其他生产消費品的部門——木器制造、制革和造紙等部門——，生产也显見減退。只有到1952年年底，經過大打折扣之后，銷售不出去的积貨才售完<sup>①</sup>。西德工业生产在1950年到1951年增长了18—25%，而在1952年則只增长了6.9%。出口扩大的速度也有所降低：1950年扩大了105%，1951年扩大了74%，而1952年則只扩大了16%。

---

• ① 西柏林行情研究所在一篇評述中讲到：“这样一来，消費工业品的供应和居民购买力之間才重新保持一定的均衡”。（“1948至1954年德国工业的扩张”）（“Die Expansion der deutschen Industrie 1948 bis 1954”）柏林1955年版第30頁。

1952—1953年西德工业生产增长缓慢，这一方面是与世界资本主义市場上商品銷售普遍困难有关的。同时，需求提高的浪潮业已平息，原料价格急剧下降，原料国的外汇困难加深了，因而它們便縮減自己的购貨額。

另外一方面，除了西德国内的特殊条件之外，整个世界市場与战后周期过程在这里也发生了作用。維持西德工业生产高速度增长的恢复时期的因素，业已基本消失。虽然在1952—1953年間，按居民人口計算的商品零售貿易額还没有达到战前水平<sup>①</sup>。但工資的低水平限制了居民对消費品的有支付能力的需求。在1953年，生产机器設備的各个部門的产值增长率下降到5%。在某些重工业部門，特别是在鋼铁工业方面，产值下降了8%，机床制造业方面下降了2%。在魯尔，滞銷的煤炭堆积得更高了。供应国内市場需要的工业設備銷貨額縮減到8亿馬克。投資額停留在上一年的水平。

到1953年年底，德意志联邦共和国經濟开始过渡到复苏。新的推动力是由于重工业基本部門投資額的增长，在这些部門里开始了固定資本扩大和生产技术更新的过程。

周期运动内部力量的作用主要是依靠国家当局采用的各种措施来支持的。国家当局在1953—1954年所实行的按照有利于重工业基本部門的原則对整个工业利潤的强制重分配（即所謂“投資援助”）——这种措施授权主要企业能够加速固定資本的折旧冲銷——，以及其他一些国家措施，刺激了进行基本建設和設備現代化。1955年德意志联邦共和国股份公司的投資額比上一年度增长了45%，利潤額从79,800万馬克增长到104,700万馬克。投資增长額中有55%用于添置新的机器設備<sup>②</sup>。萊因和魯尔康采恩急于利用所获得的貸款和税务优惠，着手执行广泛的投資計劃。

另外一方面，各个資本主义国家对机器設備和其他生产資料

① 參閱“西德經濟研究所导报”1955年第4期第98頁。

② “經濟与統計”杂志1956年第11期第544頁。

需求量的增长,也支持了西德的经济复苏,在这些国家里,从1954年年中起,对固定资本的投资显著增长,从而工业生产显见扩大。由此可见,复苏又转为经济高涨,在1955年这种高涨变成了投资“高潮”的形式。

从下表可以看出,西德经济的基本高涨是依靠生产固定资本要素(即所谓“投资商品”)的部门——机器制造、汽车工业、造船业、光学和精密仪器生产、电机工业——实现的。这些部门增长的速度比生产消费品部门的速度高1—2倍。直接为人民消费服务的部门的落后状况如此显著,以至连西德的资产阶级报刊都把把这些部门称作“市场繁荣的赘物”。

德意志联邦共和国工业生产指数

(1936年=100)①

年份	整个工业	采矿业	工业原材料生产	机器设备生产	日用品	电力与气
1948	60	78	55	56	52	137
1949	89	95	81	86	86	162
1950	111	104	103	113	113	182
1951	131	116	122	147	129	213
1952	140	125	127	164	130	232
1953	150	128	137	173	152	244
1954	172	133	156	205	166	275
1955	198	141	181	252	184	310
1956	213	148	194	274	199	344
1957	225	152	204	285	211	369
1958	232	152	210	306	209	374

① 据1955年份“德意志联邦共和国统计年鉴”及“经济与统计”杂志1959年第8期第434页的资料编制。

在战后经济周期发展的过程中,德意志联邦共和国的工业生产增长速度,较高于其他工业发达的国家。以1956年和1950年来对比,这个增长率在德意志联邦共和国为92.2%,在美国——28%,在英国——19%,在法国——48%。这种增长速度的优势不能单单用西德经济恢复较迟这个因素来解释。西德工业在越过了

战前范围之后，仍旧以較之其他资本主义国家更高的速度繼續扩大。从1953年到1956年，整个资本主义世界的工业品产值大約增长了10%，美国的工业产值在这几年間增长了14%，英国——13%，法国——29%。可是德意志联邦共和国的工业产值增长率在1953—1956年則为39%，而在这个增长中起着主导作用的那些部門，生产的增长差不多达到50%。

### 德意志联邦共和国經濟增长速度

(对上一年的%)<sup>⊖</sup>

年 份	工业产值增长 速度	工业中从业 人数增长速度	投资总额增 长 速 度	工业中小时 产量增长速度	出口 增 长 速 度
1953	10	4.2	12.5	6.3	9.5
1954	12	5.3	12.4	6.0	18.9
1955	15	8.4	23.5	5.6	16.7
1956	8	6.5	11.4	3.8	20.0
1957	5.6	3.3	4.1	8.0	16.5
1958	3.1	0.9	6.7	5.4	2.8

⊖ “萊因—威斯特伐利亚經濟研究所行情公报。統計摘要” (“Konjunkturberichte des Rheinisch—Westfälischen Wirtschaftsinstitutes, Statistische Übersichten”), 1959年第2期第1—15頁。

在德意志联邦共和国經濟周期运动中的复苏和高漲阶段是十分緊張的。1955年这个阶段頂点的再生产过程达到如何緊張程度，可从下述情况看得出来，即在这一年所有各种机器設備生产增长了23%，工业产值指数的增长为15%，而傳統的消费品部門的增长率只有10.9%。

由于工业生产能力的迅速扩大和价格上涨，在德意志联邦共和国銀行和工业领导集团方面便担心“市面过热”，也就是担心国内市場由于生产能力的增长而迅速呈現积貨充斥現象。

另外，由于担心价格上涨会降低西德商品在国外市場上的竞争力，西德政府于1955—1956年采取了許多措施来“压抑行市”。中央銀行的貼現率在1955—1956年間，从3%提高到5.5%，同时規定商业銀行扩大应该存放在中央銀行的可變現資金总額。国家

預算中对某些国民經济部門的投資撥款也局部縮減了，許多商品的进口限額取消了；等等。这些方法中的某一些在德意志联邦共和国統治上层中引起了激烈的冲突。特別是在德国联邦銀行和經济部領導人一方面，同工业家联合会一方面，对于提高貼現率和信貸問題上的某些限制性措施，发生了意見分歧。

这个时候德意志联邦共和国經济高漲的速度开始下降了。經济急剧高漲的阶段看来是很短促的。在1956年，西德經济周期运动中已出現逆轉的趋向。工业产值增长的速度开始一季低于一季，全年之內大約只增长了8%——几乎比上一年差一半。生产消費品的部門，第一次同电力部門和原料部門，即同基本原料和机器設備生产的增长速度看齐了。由于国内市場的需求同国外市場銷路比較起来，在扩大生产中所起作用要小些，因而投資的增长也放慢了。資產階級經济学家們便从寻找“平抑行市”的手段轉为寻求刺激行市的手段。

1957年的經济发展情况已經十分清楚地說明，高漲的阶段业已告終。工业产品增长速度的下降更加快了。重工业在整个复苏和高漲的时期对工业生产的增長起了决定作用，現在第一次出現其增长速度低于平均增长速度，而相反地，食品工业和其他生产消費品的部門在总产值扩大的速度方面占居首位。

現有統計資料无法十分精确地划分出德意志联邦共和国工业生产中两个社会生产的基本部类的情况。在現有資料的分类法中，列入第一部类的是：动力工业、建筑业、基本原材料生产和所有机器設備生产部門（包括电气技术和光学仪器）；而另外一些部門，即消費品生产部門則列为第二部类。依据这个分类法来看，那么在1955—1957年两类生产增长速度对比情况如下頁表。

在1957年，金屬切削机床、馬达和发电机、建筑材料生产以及采煤量，不但在相对数額方面，而且在絕對数額方面都見縮減了。建筑工程量的縮減特別显著：在1957年第四季度和上一年同期比較起来，建筑工程量减少了12.5%。建筑工程量的縮減是同固定資

### 工业产值的增长(%)

年 份	第 一 部 类	第 二 部 类
1955	18.0	10.0
1956	8.7	8.5
1957	4.2	8.2

本投資額減少直接有关的。在經濟高漲的时期，投資額的增长在1955年为23.5%，而在1956年則为11.4%，在1957年，固定資本投資額按当时价格計算，只增长了4.1%，而按实际数值計算(扣除物价增长部分)，則这一年的投資額仍旧停留在先前一年的水平上。

据西德經濟調查所的估計，1954年对工业方面的投資，使工业生产能力的提高了10.8%，1955年的投資使生产能力增长了12.5%，1956年的投資使生产能力提高11.8%。在高漲的頂峰时期，即在1955年，工业产值的增长超过了生产能力的增长。相反的，在1956年，产值的增长已經远远跟不上生产能力的提高。德意志联邦共和国工业生产机构利用不足的規模，据估計：“如果說，在1956年第一和第二季度，生产能力利用的系数为83—84%，那么在第三季度縮減到1953年第三季度的最低水平，而第四季度甚至減退到1949年第四季度的水平”<sup>①</sup>。这意味着，在1957年工业产值增长速度进一步減慢和由于生产投資的結果生产能力有新的扩大的条件下，工业生产机构利用不足的程度，就更見加深了。

从这些資料中可以得出結論說，在德意志联邦共和国經濟高漲阶段終了的同时，固定資本开始积滞难銷，也就是說虽然还没有直接出現生产和銷售縮減現象，但已产生了潜在和隱蔽形式的生产过剩現象。向其它国家市場上推銷商品仍旧是維持生产的因素。

<sup>①</sup> “經濟調查所周刊”1957年2月8日。

从1950年起，国外市場对西德經濟的周期运动起着肯定的作用，因为从这时起就有了可能利用軍备竞赛对德国出口商品的殷切需求。虽然国内市場对生产資料以及对消费品方面的需求都有着巨大潜力，但在1950—1953年間，工业品国内流通額的增长，比国外市場銷售額的增长还是差一半。西德經濟学家們着重提出，从1950年起“市面的兴衰变成越来越同国外市場結了不解緣”，因此，这几年里工业生产的扩大，“可以毫不誇張的說，一多半是决定于国外需求增长，以及由此而造成的出口产品增长”<sup>①</sup>。

国外市場需求所引起的出口部門的发展首先提高了对生产工具和原材料，即对鑄件和軋材、专用合金、有色金屬以及其他各項材料的需求。这样就为扩大直接与出口有关部門的生产增添了新的可能性，从而刺激了这些部門固定資本的扩大和現代化。而第一部类各部門的这种增长，就不能不造成国民經济所有部門从业人数的增加。随着支付工資总額的增多，对消費方面的工业品的需求也扩大了。这样一来，国外市場对某一环节的刺激就傳送到非常广泛的国民經济各个部門，从而影响到整个經济的周期运动<sup>②</sup>。

随着經济复苏过渡到高漲，当然国内市場訂貨的增长就超越了国外需求的增长。在1955年出现了战后年代里首次国外市場上

---

① “1948年至1954年德国工业的扩张”第95頁。

② 德意志民主共和国的一些經濟学家在“經濟科学”杂志(1956年第1期)上发表的一篇文章里，很正确地提出了国内外市場的这种相互关系。

根据德国联邦銀行公布的有关市面行情的官方評述的說法，在西德“1951—1953年間，优先奖励出口；在这个时期，国内力量和生产潜力的增长比較起来还相当弱，而工业方面便不得不向国外寻找市場。从1954年起，国内的刺激因素开始起着优势作用；而在1954年第四季度，国内訂貨額如此之大，以至削弱了‘輸出孔道’的需要。如果說，出口还在繼續增长，这只是說明，国外市場的需求大大增长，特别是对我国輸出的特殊商品——某些种机器設備、化学产品、人造原料——需求的增长。当然，世界市場上的一般有利情况，对于出口的增长，具有决定意义”（“德国联邦銀行1954年业务报告”第6—7頁）。

工业品銷售的增长落后于国内流通額的增长。可是，这并没有縮小出口作为德意志联邦共和国經濟周期运动的一个因素，相反地，国外市場銷售額的增长还刺激了工业固定資本的重新装备和扩大，显然支持了德意志联邦共和国經濟的高漲，使其在 1955 年里具有了“投資热潮”的性质。

下表資料可以清楚地說明国外市場在西德經濟周期运动中所起的作用：

工业品銷售动态(按时价計算)⊖

年 份	总 流 轉 額		国内流轉額		国外市場銷售額	
	1950年= 100	对上一年的 %	1950年= 100	对上一年的 %	1950年= 100	对上一年的 %
1951	136.7	36.7	133.2	33.2	175.9	75.9
1952	148.5	8.6	143.1	7.5	207.9	18.2
1953	156.9	5.7	150.4	5.1	229.3	10.3
1954	175.3	11.7	166.0	10.4	278.1	21.3
1955	207.1	-17.7	192.2	18.2	327.3	17.7
1956	230.9	19.6	216.4	10.3	391.6	19.7
1957	248.2	7.5	229.2	5.9	456.4	16.5
1958	255.1	2.8	236.0	3.0	463.6	1.6

⊖ 根据以下資料計算出来的：“德意志联邦共和国統計年鉴”1956年和1957年份；“統計公报”(“Statistische Berichte”)1957年第6期；“萊因—威斯特伐利亚經濟研究所行情公报，統計摘要”1959年第2期第6頁。

从 1950 年到 1957 年止，国外市場工业品銷售額的增长，要比国内市場上快 1 倍。

在国内市場需求量特別大的高漲阶段过后，国外市場的銷售又逐渐成为工业品生产和流轉額增长的主要支持力量。在 1956 年随着西德經濟周期运动的轉变，国外市場銷售增长的速度，几乎超过了国内工业品流轉額扩大的 1 倍。德意志联邦共和国經濟調查所在确证市面的这种轉变时承认：“出口行情和国家預算后备的耗用成为擴張的唯一体现者”<sup>①</sup>。

① “經濟調查所周刊”1957年第6期。



在1957年，國內市場商品流轉額增長了5.9%，而扣除價格的上漲之後則只有3%，可是國外市場的商品銷售額相應地增長了16.5%，也就是說比前者幾乎超過兩倍。

可是在1958年里情況大變了，這時在美國和其它資本主義國家經濟危機的影響下，在不發達國家嚴重的外匯困難等條件下，國外市場方面的需要縮減了。在這樣的條件下，工業方面流轉額的增長更要慢得多了。在鋼鐵工業、煤炭、紡織、制革工業等許多部門，生產降落了5—15%。

1957—1958年的情況，不同於德意志聯邦共和國經濟復蘇和高漲階段，這時的特點是進行武裝所起的作用增長了。到1957年年底，軍事訂貨在汽車工業生產中已經起着重大作用，這個部門已着手生產坦克、牽引車和供西德國防軍使用的汽車。在造船工業方面分配了第一批製造軍艦的訂單。許多電氣技術工業、光學儀器和精密機械工業，以及儀器製造業企業，也都參加了各種武器的生產。各種軍事工程——修建兵營、飛機場、道路、地下工程等——的意義特別增長了。

毫無疑問，進行武裝為支持其他工業部門也創造了一定的潛力。但這決不意味着，進一步擴充軍事生產就可以作為德意志聯邦共和國經濟新的繁榮的基礎。甚至最冒險的西德軍國主義集團，也認為打算以擴充軍備作為解脫經濟難關的出路是一條危險的道路。據西德報刊的報道，國防部長斯特勞斯在出席1958年2月舉行的基督教民主聯盟的慕尼黑經濟會議時宣稱，雖然在將來，國內軍事訂貨在軍費開支中所占比率會有所提高，但軍事生產仍舊不會具有“市面緩沖”的意義，也不會具有支持市面繁榮因素的意義。他一方面答應“德意志聯邦共和國在今後幾年內，用於軍事目的的開支比率，將要和英、法兩國軍費在國民收入中所占比率一樣大”，同時卻警告工業家們不要期望在軍事訂貨上來擴大生產能力。

內閣顧問約希姆·馮·施賓德勒在發表言論反對西德統治集

团爭論的关于提高西德馬克行市的建議时，非常具体地解釋了这种前景对于德意志联邦共和国經濟和对外貿易方面未来命运的意义。他写道：“看来在最近期間，国民收入将感到軍費开支的沉重負担，从而将失去对其他各国方面所保持的优越条件，而直到目前为止，德意志联邦共和国还保有这样的优越条件。如果主要依靠輸入来进行武装，那将意味着耗用外汇，这当然就不会提高西德經濟的国内实力。反之，如果說，主要依靠国内生产来制造軍器，那末新开始生产的商品既不能流入国内市场，同时也不能成为出口对象”①。

现实无情地揭露了关于“經濟奇迹”的神話以及在资产阶級經濟学家当中流行的沒有危机的发展理論。随着經濟高漲的結束，西德“新自由主义者”关于把“自由市場經濟”认作拯救周期性危机的手段的理論体系也垮台了。在1957年年初，德意志联邦共和国經濟部长艾哈德教授硬說，由于联邦共和国所实行的“有先見之明的”政策，因而能够“冲破蕭条的市面”，做到充分就业，同时又使生产增长，結果延长了“市面繁荣的周期”②。

德意志联邦共和国經濟高漲阶段的終了和經濟发展速度的緩慢，特別有力地证明了在德意志民主共和国建立的社会主义制度的优越性。

德意志民主共和国恢复时期的起点要比西德艰难得多，但它却在較短的时期内恢复到战前的水平。在1951—1955年，德意志民主共和国工业产值的增长速度就显然超过了德意志联邦共和国，因为在这个时期实现了德意志民主共和国国民經济发展的第一个五年計划。

---

① 約·馮·施宾德勒：“西德国际收支差額的扩大”(J. von Spindler, "Die Überschüsse der westdeutschen Zahlungsbilanz"), 載“国民經济学家”杂志1957年第36期第2002頁。

② 卢·艾哈德：“普遍繁荣”(L. Erhard, "Wohlstand für alle") 杜塞尔多夫1957年版第8—9頁。

正如德意志民主共和国总理奥·格罗提渥指出的，自第一个五年计划完成之时起，就建立了德意志民主共和国建设社会主义的经济基础，而德意志民主共和国是世界社会主义体系的一个组成部分①。

1951—1958年德意志民主共和国工业生产发展指数②

年份	基本材料		金属加工		轻工业		合计	
	1936年 =100	1950年 =100	1936年 =100	1950年 =100	1936年 =100	1950年 =100	1936年 =100	1950年 =100
1951	156	118	151	125	124	120	136	123
1952	178	133	184	153	136	131	157	142
1953	200	149	215	178	147	141	176	160
1954	218	163	240	199	164	158	195	176
1955	238	177	261	216	173	167	210	190
1956	256	191	285	236	177	170	223	201
1957	273	203	309	256	192	185	240	217
1958	296	221	356	295	212	205	266	241

② 据“德意志民主共和国统计年鉴”(“Statistisches Jahrbuch der Deutschen Demokratischen Republik”)1958年版的资料编出。

1956年制定的德意志民主共和国国民经济的第二个五年计划规定，1960年的工业生产比1955年增长38%，这个计划是在和世界社会主义体系其他各国远景计划的配合下，并在根本上不同于资本主义的，新的社会主义国际分工的基础上同这些国家紧密合作的条件下制定的。在执行这个计划的过程中，德意志民主共和国的国民经济重新表现了稳定的高速发展，既保证了劳动人民福利的不断高涨，又扩大了德意志民主共和国在国际舞台上的经济和政治比重，在1958年德意志民主共和国工业总产值较上一年增长了11.2%，和1955年比较起来则增长了27%。

1958年，在月平均工资增长3%的条件下，社会主义工业的劳动生产率比上一年提高了8%。随着居民收入的增长，日用品零售

① 参阅1956年9月7日“新德意志报”。

### 德意志民主共和国 1958 年主要工业部門的产值<sup>⊖</sup>

工 业 部 門	与 1957 年的%
煤炭和动力工业·····	105
采矿冶金工业·····	109
化学工业·····	110
重型机器制造业·····	113
一般机器制造业·····	118
輕工业·····	111
食品工业·····	108

⊖ “德意志民主共和国統計年鉴” 1958 年版第 264—282、569 頁。

貿易流轉額也增长了。

德意志民主共和国与德意志联邦共和国之間的商品交換，在 1958 年只比上一年增长了 3%，这是由于西德統治集团有意阻撓两个德国之間商品流轉的正常发展所致。

德意志民主共和国在同社会主义体系各国进行貿易方面获得了巨大的成就，这方面的貿易額在 1957 年間增长了 5%；同资本主义国家的貿易額也扩大了。

作为世界社会主义体系的一个組成部分的德意志民主共和国的經濟正在有计划地发展着，它沒有周期性的波动，它正在順利地参加资本主义和社会主义之間的經濟竞赛。

### 积 累 和 消 費

大家知道，固定資本的扩大和更新是周期阶段更替的物质基础。这个过程在工业及其它国民經济部門投資額的增长上可以找到反映。

在战后經濟复苏和高漲的年代里，德意志联邦共和国經濟各个部門投資增长的速度，較快于任何发达的资本主义国家。从 1951 年到 1956 年止，德意志联邦共和国总投資額指数（按不变价格計算，1950 年 = 100）增长了 86%，可是所有西欧各国平均計算这个增

長率為 33%，而在美國則為 28%<sup>①</sup>。在戰後年代里總投資額的 1,800 億馬克當中，有四分之三以上是直接在復蘇和高漲階段投放的。

作為戰後周期運動特點的資本主義各國國民總產品中投資所占比重的增長，在德意志聯邦共和國也表現得特別清楚。在 1928—1929 年間，即在兩次世界大戰之間資本主義經濟高漲最高潮的階段，在德國把國民總產品的 14.8% 用於恢復和擴大固定資本。在 1936 年，由於開始戰爭準備和加強發展重工業，因而投資在國民總產品中所占比率達到 17.1%<sup>②</sup>。在德意志聯邦共和國，整個戰後時期平均國民總產品的五分之一以上投入了固定資本，而在戰後周期的頂點，即在 1955 年，投入西德經濟的比率達到了最高紀錄數值——25.2%。

如果不採取絕對數值而利用按居民人口平均計算的投資額來看，那麼德意志聯邦共和國投資過程異常緊張的情況就更明顯了。採取這種分析法之所以特別有必要，是因為在西德由於許多情況，人口數目比戰前時期增長了 30%。

據英國人的估計，1955 年英國按人口平均計算的投資額為 168 美元，法國——144 美元，意大利——92 美元，而西德——189 美元<sup>③</sup>。德意志聯邦共和國公布的估計材料，包括了更多的工業發達的國家，這些材料顯示出在這方面更加有意義的情景。關於 1954 年投資情況的資料系採用西德馬克（按官價外匯等價計算）為基礎進行比較的。拿這些資料來進行對比顯示出的結果，按人口平均計算的固定資本純投資額（不算折舊和補充原料儲備的金額）如下（馬克）<sup>④</sup>：

---

① “1956—1957 年度資本主義國家經濟情況——行情評述”莫斯科“真理報”出版社 1957 年版第 10 頁。

② “德國經濟研究所報告”1956 年第 3 號報告第 17 頁。

③ 1956 年 9 月 13 日“金融時報”(“Financial Times”)。

④ “國民經濟學家”雜誌 1956 年第 47 期增刊第 7 頁。

德意志联邦共和国.....	491
美国.....	491
英国.....	480
加拿大.....	477
荷兰.....	449
法国.....	298
日本.....	235

由此可见，在按人口平均计算的投資額方面，西德和美国保持同一水平，而超越于所有其他资本主义世界发达的国家。

在評比这些对比关系时，必須注意到在1954年，德意志联邦共和国平均每个居民的純产品价值只有2,873馬克，而在美国則有6,530馬克。

由此可见，在德意志联邦共和国和美国按居民人口計算的积累絕對数值相同的条件下，积累的比率却有重大差異，即在美国按人口計算新生产出来的价值当中积累只占7.9%，而在德意志联邦共和国則积累的比率約为17.2%。

在这里可以明显地看出，在德意志联邦共和国积累和消費之間的对比关系既不同于美国，也不同于其它资本主义国家。在美国，新生产出来的价值当中，每美元里面有十三分之十二留作消費之用（这里面不仅包括了劳动者階級的消費，也包括了剝削階級寄生性消費，以及軍費开支和龐大的国家机构的开支，等等）；可是在德意志联邦共和国，新生产出来的价值每个馬克中大約只有六分之五留作消費之用。

单从这个对比中就可以相当清楚地看到，在德意志联邦共和国和其它发达的资本主义国家比較起来，消費基金所占比重較大。如果根据德意志联邦共和国統計局关于在国民总产品中个人消費部分（西德的統計在这里面不仅包括了劳动者階級，而且也包括了日益增长的寄生階級的消費）的相应比率来看，那么这种情况就更加明显了。

从这些指标可以看得出来，在整个战后周期中，德意志联邦共

国民总产品中个人消費所占比率(%)<sup>⊖</sup>

1950年	1951年	1952年	1953年	1954年	1955年	1956年	1957年	1958年
63.6	60.3	58.9	59.9	60.0	58.3	59.2	58.7	58.5

⊖ “經濟与統計”杂志 1959 年第 5 期第 287 頁。

和国国民产品中个人消費所占比率大約为五分之三，在个别年份里則稍呈縮小的趋势，这一点是同投資比率有所不同的，后者随着由复苏到高涨的过渡而日益增长。这意味着，在德意志联邦共和国国民总产品价值中，每个馬克里面有 57.9 到 60 个分币（芬尼）留作个人消費。

欧洲經濟合作組織对于所有参加国——大家知道，西欧资本主义国家大多参加了这个組織——普遍进行了一次調查，包括个人消費在国民总产品中所占比率的类似計算。根据这个計算，1955—1956 年，所有上述各国个人消費在国民总产品中所占比率平均为 65%。如果在这里还考虑到，德意志联邦共和国的国民产品在这些国家的国民产品总额中所占比重較高的話，那么显然，在参加欧洲經濟合作組織的个别国家里，个人消費在国民总产品中所占比率大大高于上述平均数字。在德意志联邦共和国比起西欧其他资本主义国家来，个人消費在国民总产品中所占比率至少低 15—20%。

欧洲經濟合作組織的統計机关还做了另外一个估計，提供了有关德意志联邦共和国和其它西欧资本主义国家个人消費相对数额方面更加具体的概念。在这个組織的第八次报告中，曾嘗試更具体地說明各个国家个人消費情况所存在的差異。从这个报告中可以看出，在英国、瑞士、瑞典、挪威、丹麦、比利时、卢森堡这一类国家，按人口計算的个人消費平均数额在 1955 年为 700 美元。在另外一类国家——欧洲經濟合作組織統計当局把德意志联邦共和国、奥地利、法国、荷兰和爱尔兰諸国列入这一类——，按人口計算的个人消費平均数额为 547 美元。如果再看一下，根据这项估計

材料，在德意志联邦共和国按人口計算的个人消費金額为 485 美元的話，那末可見当时这个數額大約比第一类各国低五分之二<sup>①</sup>。

甚至德意志联邦共和国以及資本主义世界其他国家統治集团和资产階級科学界代表們，也都承认西德在上述几年間的一个典型特点，那就是和某些其他資本主义国家比較起来，德意志联邦共和国的劳动人民生活水平是較低的。这里讓我們举出美国的一些著名經濟学家所写的“美国对外政策的政治經濟学，这种經濟学說的概念、策略和范围”一书中所載对战后西德发展特点的估計为例如。美国资产階級經濟学家們直截了当地承认，目前西德工人階級在全国国民收入中所占比率甚至低于战前，在这里和其它发达的資本主义国家比較起来，国民消費縮减了。资产階級經濟学家們认为，国民消費水平較低是整个西德經濟結構的最典型特征之一。他們认为德意志联邦共和国生产增长的主要来源正在于此，同时着重指出，在这里，“从政治方面看，消費需求的水平和程度，較低于西欧其他国家”<sup>②</sup>。

从这些官方統計資料直接得出的結論就是这样的。現在我們再来看看，在这些数字后面包藏着的意义。我們先来分析一下德意志联邦共和国国民經濟中积累增长的真正来源。

在这里首先必須注意到国民經濟中从业人数的增长。在 1950—1955 年間，这种增长最快，在这个时期，西德雇佣劳动者的人数增长了 18%，而人口的总增长率只有 5%。所謂“独立收入者”的数目，即主要为小农民、手工业者和在这些个体生产者家庭中工作的成員，在这些年間仍旧沒有变动<sup>③</sup>。

在雇佣劳动大軍人数普遍增长的情况下，物质生产范围，主要是工业中从业人数增长特別多。在 1956 年，德意志联邦共和国加

① 参閱“欧洲經濟合作組織第八次报告——今日的欧洲”（“8th Report of the OEEC, Europe To-day”）第 1 卷巴黎 1957 年英文版。

② “美国对外政策的政治經濟学”第 120 頁。

③ 参閱“德国經濟研究所报告”1958 年第 1 号报告第 6 頁。



工工业从业人数，比1950年增长了41%。不論在哪个发达的资本主义国家，从业人数都没有这样的增长。例如，在美国，加工工业从业人数在这一时期增长了13%，在英国——9%，在法国——4%。

受资本剥削者人数的这样增长本身就意味着，每年在国民经济中创造出来的新价值的巨大增长，从而也意味着新创造的价值中作为资本主义积累的那一部分的扩大。

但是除了物质生产范围内从业人数的增长之外，还必须考虑到劳动生产率和劳动强度的提高，这种提高的表现是在单位劳动时间内产量的增加。

据现有资料，从1950年至1956年止，在西德整个工业中的小时作业产量平均增长了39.1%，其中在原料和基本材料生产部门——41.8%，在制造机器设备的部门中——45%，在轻工业中——30.3%，在粮食商品生产中——45%。

按照小时劳动时间生产量的增长情况说，德意志联邦共和国超越了大多数资本主义世界发达的国家。例如，在美国，1956年和1950年比较起来，加工工业中一个工人的小时产量增长了14%，在英国——11%，在比利时——25%，而在荷兰——27%。

此外还必须考虑到，在整个经济复苏和高涨时期，按劳动时间长短说，西德在资本主义世界工业国当中居于前列。在1954年，所有生产生产资料的部门，工作周的长短平均为50—52小时。在1955年，德意志联邦共和国整个加工工业方面的工作周平均也达到50—51小时。甚至德意志联邦共和国的资产阶级报刊也指出，在整个战后时期内这是西欧最长的工作周<sup>①</sup>。在1956年底，由于顽强的阶级斗争的结果，西德的工人阶级争取做到了在各个主要工业部门的工作周缩短到46—47小时。由于这种让步的结果，更主要的是由于许多重要部门承担的工作量减少的结果，

---

<sup>①</sup> 1955年9月22日“工业快邮报”。

在1957年工业中工人实际做的工时数减少了3%。但由于劳动生产率提高，而主要由于劳动强度增长，因而一个从业人员全年的产量仍增长了8%。

据西德经济调查所证明，“从业人员的产量这样迅速扩大，比上一年加快1倍——上一年的产量的增长为4%——，这只能用合理化措施这一理由来解释。更确切地说，这是由于在较短的时间内集中做更多的工作，因而从业工人的体力紧张程度加强了”<sup>①</sup>。

由于事故造成的工伤事件越来越多，可以做为西德企业中工作速度使人疲累的极为生动的间接指标，全年工伤事故的数目达到232万件。

在西德的报刊上时常可以看到关于德意志联邦共和国许多企业所采用的无微不至的血汗工作制的记述。我们可以举出有关“格鲁丁无线电制造公司”的一段叙述为例。该公司是第二次世界大战以后才成立的，在短暂的时间内就在西欧的无线电、电视机和录音机生产方面占居首位。据西德的“镜报”杂志载称，该公司雇佣两万左右工人的7个企业，“是实行带有自动控制设备的精密流水作业制的典型，这种自动设备不仅可以调整工作中的每个错误，而且还可以监督工作进行的速度。例如，在某一个生产收音机外壳的工厂里，监督机构设有一个如同马路上控制车流的信号灯类型的三色灯信号机。一旦监察站的控制器发现任何地点流水作业线的流动迟缓下来，或者破坏了工作速度，也就是说女工们没有集中精力从事自己的简单操作，在工作地点上的色灯信号机的黄灯马上就会亮起来。黄色灯向女工表示，她们可能损失对基本工资的定时附加额（通常为每小时0.45—0.50个马克）。如果过了几分钟之后，黄灯变成了绿灯，那就意味着控制器对加紧进行工作的速度表示满意。但如果没有按照要求加紧工作的话，那么色灯信号机上便亮起红灯，这就是对女工们说明，在这一班工作完结时，她们只能领到基本工资（1.11至1.25马克）而没有定时附加额”。这种制度能使公司的老板们得以利用极廉价的非熟练女工，这种工人在这个公司所属企业中占到65%。

从上面引述的资料来看，可以得出这样的结论：西德工人在

<sup>①</sup> “经济调查所周刊”1957年第48期。

小时劳动生产率和劳动强度方面，无论如何决不次于其他资本主义国家<sup>①</sup>。同时，国际劳工组织、欧洲煤钢联营以及各竞争国的工业家联合会所编制的一些对比材料也说明，在1953—1955年，西德的实际工资（考虑到工资照发的公假和社会保险支付）比英国、瑞典和西欧其它工业发达的国家低15—18%。

必须指出，战后时期西德在失业人数和失业者对就业总人数的百分比方面超越了大多数资本主义世界工业发达的国家。例如，在英国，雇佣劳动者总人数为2,200万人，而在西德为1,800万人；在1954—1956年，英国的完全失业者约为25—30万。德意志联邦共和国的年平均失业人数只有在1955—1956年才降至100万以下，而失业者对雇佣劳动力的比率从1954年的7%，降至1955—1956年的4—5%。资产阶级经济学家们马上把劳动后备大军的这种缩减解释为做到了“充分就业”，并且大吹大擂说成是“社会市场经济”的丰硕果实。

由此可见，在战后经济周期所经历各个阶段，西德资产阶级都利用一切可能来剥削人数日益增长的廉价劳动力。

上面引述的资料决不足以充分说明西德工人阶级的生活水平。为此目的，必须专门分析以下一些问题：即最低生活费、按实际价值计算的工资动向、在工人阶级组成成分和工资中各种职业分类的对比关系、社会保险水平、劳动条件和决定工人阶级生活水平的其它一些因素。这些因素都需要进行专门的分析，而这是超出本书范围的。可是，从我们所引用的一些资料也足以说明在西德社会总产品中积累基金和消费基金两者之间分配的条件，现在我们再来看看一些官方资料（见193页表）。

从193页表中可以看出，居民中劳动者阶层的收入比率减少了，而“独立收入者”收入的比率则有所增长。

<sup>①</sup> 据熟悉西德企业劳动组织情况的美国垄断组织活动家在1956年指出，“德意志联邦共和国劳动者的工作速度高于所有其他欧洲国家”。见“德国经济研究所报告”1955年第14号报告第4页。

## 西德国民收入的分配情况

(对总额的%)<sup>⊖</sup>

	1950年	1951年	1952年	1953年	1954年	1955年
物质生产领域的从业人员	28.6	25.2	25.2	26.2	26.3	26.4
各种服务工作的从业人员	7.4	6.4	6.2	6.5	6.4	6.2
“独立收入者”的收入	33.6	39.7	37.4	37.9	38.5	40.9
补助金和年金	13.0	10.7	10.9	11.6	11.5	10.4
国家消费的部分	17.4	18.0	20.3	17.8	17.3	16.1

⊖ “德国经济研究所报告”1956年第23—24号报告第6页。西德统计中对“社会纯产品”(即“国民收入”)的理解是：个人、企业和组织从国民经济所有部门中得到的收入总额。国民收入系按市面时价来表现。“社会总产品”(即“国民总产品”)等于国民收入加折旧提成总额。

现有统计资料无法在“独立收入者”一类中区别出大资产阶级和广大的小商人、手工业者、劳动农民阶层。大家知道，居民中这几类广大群众的收入非常接近于产业工人的收入，往往甚至于还赶不上熟练工人的工资，但在这一类所谓“独立收入者”当中还包括了大企业家，例如克虏伯公司的老板。

如果再来看看有关雇佣劳动个人收入的官方资料，那末在1955年总额为584亿马克，而在1950年则为312亿马克。据官方统计，在德意志联邦共和国国民收入中工资所占比率从1950年的55%提高到1955年的57%<sup>①</sup>，据德意志民主共和国经济研究所的估计，德意志联邦共和国国民收入中工资所占比率相应地各为42.3%和43.5%。

可是工资总额决不就等于劳动人民的实际货币收入。其中相当大一部分被直接税和各种强制扣缴款项占去了。在德意志联邦共和国1950年直接税、社会保险费和其他强制扣款约占去工资总额的13.2%，在1955年则占去15.1%。

这样一来，扣除直接税之后的工资总额在相应的年份里为272

① “德意志联邦共和国统计年鉴”1956年版第516—518页。

亿馬克和 498 亿馬克。

然后，工資还要遭到一次間接稅的宰割。据德意志联邦共和国的統計資料显示，消費者每支付一个馬克，在1950年間稅稅就要抽去 23 分币(芬尼)，在 1955 年要抽去 28 分币(芬尼)。假如說西德劳动者平均把工資的 60% 左右作为消費支出，那末工資的实际总额在 1950 年就减少到 234 亿馬克，在 1954 年减少到 414 亿馬克。

以这个实际工資数额为例，可知工資总额在国民收入中所占比率不是扩大了，而是縮小了——从1950年的 41.1%，縮减到1955年的 40%。

經過仔細分析之后，才会清除官方統計資料中对工資在国民收入中所占比率故意提高的痕迹。相反地，事实是工資在国民收入中所占比率降低了，而有产階級通过不同方式强取去的那一部分相应提高了。

德意志民主共和国計算过工資和利潤在西德工业純产值中所占份額的对比关系(參見下表)。

德意志联邦共和国工資和利潤在工  
業純产值中的比率(%)<sup>⊖</sup>

年 份	工 資 <sup>⊖</sup>	利 潤	年 份	工 資 <sup>⊖</sup>	利 潤
1929 <sup>⊕</sup>	47	53	1954	34	66
1936	40	60	1955	33	67
1950	37	63	1956	35	65
1951	34	66	1957	35	65
1953	35	65			

⊖ “德国經濟研究所报告” 1958 年第 6 号报告第 16 頁。

⊕ 不包括企业中领导人員的收入。

⊙ 按 1936 年德国的疆域計算。

从这些資料中可以看出，在战后周期中，和二十年代周期德国經濟高漲頂峰的一年比較起来，工資所占比率低得多了，而利潤比

率則相应提高了。

根据工人的工資和資本家的利潤之間的这种对比关系，也可說明德意志联邦共和国再生产过程中消費所占比率相当低。甚至资产階級經濟学家們也承认，由于消費在国民产品中所占比率降低的結果（这是与其他各国有所不同的）西德每年可以多出整整100 亿馬克由国家支配<sup>①</sup>。在这种条件下构成的积累和消費的对比关系，乃是了解战后經濟周期中德意志联邦共和国再生产过程中特点的关键。

### 固定資本的更新和扩大 國內市場和国外市場

在战后时期，無論是生产資料或者是消費資料方面的資本主义市場，都显見扩大，这是由战争所引起的再生产过程破坏的普遍后果<sup>②</sup>。战争的这个經濟影响在战后世界整个經濟周期运动中加上了烙印，而在西德則表現得更加清楚。在西德，固定資本需要更新的程度特别大。早在大战以前，在准备战争的过程中，由于扩大軍事生产的工业投資就妨碍了对固定資本磨損的正常补偿。在战争的年代里，絕大部分投資都用于軍事工业方面。到1942年，投資額已經只达到战前水平的半数。此外，又加上了轰炸所造成的直接破坏和某些企业設備的部分拆迁。

这样一来，除了对于工业設備积累起来的巨大需求量之外，还必须补充受破坏的住宅。德国西部地区1938年原有的1,060万栋住宅，破坏达16%以上，遭受破坏最多的是城市和主要工业中心的工厂居住区。为了使工厂恢复生产，必須适当的弥补这个巨大的缺口。

在1950—1954年，总投資額中大約有一半投入了工业。在1925—1929年，总投資中有32.4%用于扩大和更新工业中的固定

<sup>①</sup> “一般信用业务杂志”1957年第21号第830頁。

<sup>②</sup> 参閱叶·瓦尔加：“第二次世界大战以后帝国主义經濟和政治的基本問題”莫斯科国立政治書籍出版社1957年俄文版第8頁。

資本(包括动力設備和給水設備)。在1949—1955年,投放于住宅建設的資金为440亿馬克,即相当于这几年里总投資額的四分之一。为了便于对比起見我們不妨指出,在1925—1929年,住宅建設投資占德国国民經济总投資額的五分之一。

由此可見,尽管在第二次世界大战以后对住宅的需求日益增长,但住宅建設投資和工业固定資本投資比較起来,則增长的程度要小得多了。

不仅如此,而且住宅建設方面的需求,又是国内市場对工业品需求額外扩大的一个重要因素。

由于多年战争和战后破坏的結果,消費品市場也扩大了。西德居民人数的增长也是消費品市場扩大的一个因素。

生产能力大部分集中在德国东部地区的那些工业部門(例如,光学仪器、电气技术和許多种机器制造业部門,等等)中,新企业的建設对扩大市場也起着巨大作用,因为这些部門原有企业脫出了西德壟断資本的統治范围。

除了国内市場需求增长之外,固定資本更新和扩大也决定于世界市場上的竞争条件。西德資本家們不得不作出巨大的投資,以便尽速更換磨損了的陈旧固定資本,和扩大战后新兴的生产,这样才有可能重新立足于世界市場<sup>①</sup>。

战后世界經济周期整个說来,不同于两次世界大战之間这段时期的周期的一个特点就是,固定資本更新和扩大的規模較大。据現有資料表明,在西德战后周期的这个特点表現得特別清楚。

在第一次世界大战以后周期性复苏和高漲的五年期間,投入德国工业固定資本(按德意志联邦共和国的疆域說)的資金为19亿馬克。在第二次世界大战之后周期的五年間(1951—1955年),投入西德工业的資金为69亿馬克(按相同价格計算)<sup>②</sup>。

利用現有資料还可以拿西德工业固定資本投資和其他两个資

---

① 參閱“經濟研究季刊”1957年第1期第64頁。

② “經濟調查所周刊”1957年第31期。

本主义工业大国工业投资进行对比(参见下表)。

美、英、西德工业总投资⊖

(1亿美元, 1950年的价格)

年 份	美 国	英 国	西 德
1930—1938 (年平均数)	25	6.6	4.3
1948	74	11.4	6.6
1949	58	12.8	9.7
1950	67	14.7	12.0
1951	74	15.8	13.9
1952	74	15.0	14.6
1953	74	14.3	16.7
1954	68	15.1	19.5
1955	73	18.2	23.5
1956	87	20.8	24.5
1948—1956 (年平均数)	72	15.3	15.7

⊖ 美国和英国——指加工工业, 西德——包括采矿工业。“德国经济研究所报告”1958年第1号报告第2页。

战后投入工业固定资本的资金比战前时期增长的情况如下:

美国——将近2倍, 英国——1.3倍, 西德——2.7倍。

资本主义世界最强大的国家——美国, 在固定资本更新方面的投资超过英国和西德数倍。在1948—1952年, 当西德经济周期运动中恢复方面的因素还起着决定作用, 西德投入工业固定资本的投资额远远少于英国。在这些年代里, 英国壟断资本能够利用由于德国资本主义极度削弱的结果而在世界市场上形成的有利环境, 它投入工业固定资本的资金差不多比西德多50%。

在1953—1956年间, 当西德战后周期进入复苏和高涨阶段, 用于扩大和改进工业生产结构目的的资本, 比英国多20%。英国工业的投资原来保有较高水平, 所以这种投资表明每年的增长速度要低得多了。

据英国报刊公布有关英国、美国和西德加工工业固定资本价



### 工业固定資本价值 (扣除磨損)

(1亿美元, 1952年的价值)⊖

年 (年底)份	美 国	英 国	西 德
1938	452	90	79
1948	704	123	77
1956	880	184	162

⊖ 英国和美国的资料只有加工工业, 西德的资料包括了采矿工业。“銀行家”杂志 (“Banker”) 1957年4月份第223頁。

值的資料, 可以看得出与战前时期对比的下述变化(見本頁上表)。

根据这项估計材料, 在1938年至1956年期间, 这三个资本主义世界最大的工业国当中, 每一个国家工业固定資本的价值都大約增长了1倍。可是在战后时期的八年間(从1948年至1956年), 这三国中每一个国家的工业固定資本价值的增长則各不相同。在英国这个增长比率为50%, 美国为25%, 而西德則为110%。

西德工业固定資本价值增长的比率如此之高, 显然主要是由于它遭受的战争損失获得补偿的緣故。但既然这种补偿不是以旧的技术为基础的, 相反地, 这是以利用最新設備, 并考虑到最新的工艺和最现代化的生产組織原則为基础的, 因而其結果必然是固定資本获得高度的更新。

大家知道, 固定資本要素正常磨損的简单补偿本身就带有技术更新的成分。在西德, 为了消灭战争破坏、机器設備局部拆迁的影响, 消除由国家分裂而造成的工业配置不平衡現象, 諸如此类, 而需要进行极大規模的恢复工作, 就更加证明这是理所当然了。

值得注意的一点是, 在1929年, 德国国民經济总投資額中的53.9%用于补偿固定資本磨損和恢复原材料儲备。西德在1950年用于同样目的的投资只占总投資額的35.6%。

显然可以看出, 不仅在新建的企业里, 而且在重新恢复起来的

企业里，在一定的程度上固定資本都已經有了重大的革新。

在英国、法国和其他国家的工商界报刊上，甚至还时常可以看到这样的論断，它們硬說西德工业遭受的战争損失令人难以置信地促进了加强它在世界市場上的竞争力，造成它对企业实行更广泛的革新和在最新的技术成就的基础上改建企业。

例如，据熟悉許多最大的魯尔企业状况的法国冶金康采恩的代表們得出如下的結論：“許多企业最现代化的設備大部分是盟国进行拆迁之后实行广泛改建的結果。正是从这个意义上來說，拆迁是利害兼具的。当然，在当时拆迁对德国冶金工业生产造成了严重影响……但这些措施也使得有可能在超现代化的基础上来恢复生产能力……当然，我們不能就此声称，拆迁是有好处的，但毫无疑问，在工业中总是有这种情况，即誰如果能够把工业建立新的基础上，誰就获得了不可胜数的优点；这些优点在很大的程度上可以抵补一些缺憾”①。

然而，必須指出，固定資本更新远不是在西德工业所有部門发展得那么均衡的。在机器制造业、化学工业和电气技术工业中，以新的更加现代化的設備更換旧設備的比率最高。虽然西德和美国比較起来，生产規模較小妨碍了过渡到自动化和采用电子学的最新成就的可能，但在大多数机器制造业部門里，改建工作和新企业的兴建不仅克服了战后最初几年里的技术落后，而且也得以广泛地推行最新的生产組織經驗。

化学工业的一个典型特征是各种新生产的广泛发展——树脂、塑料、洗滌材料、新合金、农业中的除莠剂，及其它等等。在电气技术工业中建立了生产无綫电和电视机、电子仪器、生活用电气器皿的大規模新設備。鋼铁工业实行了重大的革新。

在輕工业的旧部門里，机器更新的規模要小得多了。在紡織工业中，旧設備所占比率特別大。据 1954 年的資料，在北萊因一

① 迪第耳：“德国鋼铁工业的动向？”，載“新工厂”杂志（“L'Usine Nouvelle”）1955 年第 52 期第 8 頁。

威斯特伐利亚州紡織工厂当时使用的机器中,82%是1945年以前装置的,其中53%甚至是1930年以前装置的。据英国报刊較新的資料<sup>①</sup>,在德意志联邦共和国棉紡織工业方面的600万紗錠中,一半以上工作了25年以上,只有20%的紗錠是战后年代里装置的。80%的織布机已經工作了25年以上。德意志联邦共和国紡織工业企业家联合会对于1957年的述評中指出,虽然在最近几年以来对紡織工业固定資本进行了投資,但这个工业部門設備落后于其他国家的現象並沒有消除<sup>②</sup>。

据现有关于各个主要生产部門工业投資分配情况的資料,可以显示出战后經濟周期的动态(參見下表)。

### 主要工业部門的总投資

(按1950年价格計算)⊖

年 份	工业原料和基本材料生产		生产基本設備的部門		輕 工 业		食 品 工 业	
	金 額 (百万 馬克)	对投資总 額的%	金 額 (百万 馬克)	对投資总 額的%	金 額 (百万 馬克)	对投資总 額的%	金 額 (百万 馬克)	对投資总 額的%
1924—1929	1,009	53.0	294	15.5	334	17.5	225	11.8
1951—1955	3,764	54.3	1,667	24.2	881	12.8	535	7.8

⊖ “經濟調查所周刊”1957年第31期。

在二十年代,德国工业投資总額中生产資料生产方面所占份額为三分之二,而战后西德的这些工业部門則吸收了所有投資的五分之四。向工业部門本身的及向其他国民經济部門供应固定資本要素的部門里,不論就相对数字或絕對数字来看,投資額的增长都屬最大的。这些部門在战后年代里的投資額中所占比率,比起二十年代的經濟复苏和高漲阶段来,增长了一半以上,而在生产工业原料和材料的部門所占比率並沒有重大变化,生产消費品的部門,甚至显然縮減了。

① 1957年5月27日“金融时評”。

② 參閱“国民經济学家”杂志1958年第12期第476頁。

德意志联邦共和国主要工业部門在工业品总流轉額中所占比重<sup>⊖</sup>

工业部門	1950年	1956年	工业部門	1950年	1956年
整个工业	100	100	基本设备生产	22.8	29.9
其中:			日用工业品生产	25.0	19.5
采矿工业	5.7	5.1	粮食产品生产	18.5	15.1
工业原料和基本材料生产	27.9	30.4			

⊖ 据“德意志联邦共和国統計年鉴”(1957年)的資料計算出。

从上表可以看出,在战后周期发展的过程中,西德工业部門結構中的一个显著变化就是,一方面各种机器設備生产所占比重的巨大增长,另一方面是主要生产个人消費品的部門所占比重的下降。

第一部类各主要部門的絕對数字和所占比重都有最迅速的发展。从1950年到1956年期間,化学工业产值扩大了96.1%、石油炼制工业——184.3%、机器制造业——129.3%、电气技术工业——172.1%、鋼铁工业——93.3%。这些部門所占比重也相应地提高了:鋼铁工业——从5.85%提高到8.1%、机器制造业——从6.5%到9%、电气技术工业——从4%到6.2%,諸如此类。

对于西欧工业結構变化的意义,只有在考虑到它同国外市場联系的情况下,才能充份闡明。

在工业生产扩大,居民人数增长和在战后年代里整个西德经济发展的同时,原料和粮食的輸入也增长了。可是,在战后周期里,德意志联邦共和国经济发展的重要特点之一,是粮食和工业原料进口的增长落后于工业品出口的增长。

德意志联邦共和国对外貿易收支的高度順差,是在战后周期国内和国外市場特殊条件相互作用的結果。

在决定国内市場情况的条件当中,战后西德农业生产中所发生的变化居于显著地位。在工业日益增长的条件,西德农业在国民經济中所占比重,正如同所有其它发达的工业国那样,不論同战前时期或同1950—1951年間比較起来,都大大降低了。农业在

西德国民总产品中所占比率，在1939年为9.9%，在1950年为9.0%，在1955年为7.3%。在国民收入中所占比率相应地为：12.5%、11.3%和9.5%<sup>①</sup>。从事农业的居民人数也减少了——从1939年的701万人减至1955年的650万人<sup>②</sup>。

可是，农业中的巨大技术进步却导致了产量的扩大。在主要农作物播种面积稍见缩减的条件下，在1951—1955年平均产量是1,200万吨，而在1935—1938年的平均产量则为1,050万吨。牛的总头数虽然减少了一些（比1935—1938年间约减少2%），但畜产品产量仍有所提高。

农产品的显著增产是同农业技术改良和农业机械化有关的。在1955—1956年，每公顷土地上的氮肥施用量比1938—1939年间增加了41.2%，磷肥——18%，钾肥——37.8%<sup>③</sup>。在1956—1957年间，德意志联邦共和国的拖拉机总数比1939年增长了16倍，按每100公顷农田土地上的拖拉机数量说，西德在西欧居于第二位，仅次于英国<sup>④</sup>。

据官方资料，在战前年代里（1935—1938年）西德的食品消费

### 农产品产值指数

（折合成1,000吨谷物的价值计算）  
（1935—1936—1938—1939年=100）<sup>⊖</sup>

	1935— 1936年	1950— 1951年	1951— 1952年	1952— 1953年	1953— 1954年	1954— 1955年	1955— 1956年
总产值指数	100	102	102	101	111	111	111
粮食生产指数	100	103	110	112	118	122	121
其中：							
大田作物产品	100	116	123	121	127	128	132
畜产品	100	73	76	104	107	132	132

⊖ “德意志联邦共和国统计年鉴”1957年版第147页。

① “德意志联邦共和国统计年鉴”1956年第516页。

② 1956年2月25日“新苏黎世报”。

③ 德·阿尔天：“施用矿肥的经济效果”，载“外国农业情报汇编”（“Сборник иностранной сельскохозяйственной информации”）1958年第1期第4页。

④ 参阅“1956年欧洲经济情况评述”日内瓦1957年第9页。

有 79% 来自本国生产，21% 仰賴进口。同时必須考虑到，德国东部地区在以农产品供应西部地区方面曾起过重大作用。

在 1954—1955 年間，德意志联邦共和国消費的食品当中，国产部分降至 73%，而进口比率相应地提高到 27%。在考虑德国分裂和西德人口增加的情况下，进口部分的这样增长可以认作是相当小的。显然，在这里起决定作用的是德意志联邦共和国农产品有所增长。<sup>①</sup>

同时在这里也反映了国民消費水平比較低下，这是整个战后时期，其中也包括西德經濟复苏和高漲时期在內的一个特点。值得注意的是，德意志联邦共和国在 1956—1957 年按人口計算的主粮消費量低于战前年代（1935—1938 年）的平均水平；在面粉制品方面——低 17%，在肉类和肉制品方面——4.9%，在牛奶方面——7.5%，在奶油方面——11.1%。食糖和鸡蛋消費量的增长（相应地为：11% 和 52.7%），部分地抵补了上几类主食的减少，但营养丰富的畜产品的主要代用品是人造黄油，后者按居民人口平均計算的消費量增长了 108.2%<sup>②</sup>。

基于这些原因，所以尽管西德粮食产品进口量絕對数值有很大的增长，但在进口总值中所占比重則由 1936 年的 35.5%，降至 1957 年的 31.6%。

西德的石油开采和人造汽油与油脂生产的增长对工业原料进口方面具有相当大的影响。战后年代里，西德的石油开采和其他部門比較起来，显示出最突出的增长——增长了 7 倍以上。近年以来，国内的液体燃料生产（連同煤炭和煤气加工产品在內）供应了西德液体燃料消費量的三分之一左右。对于进口与出口相比增长較慢这一点，輕工业和食品工业的落后，具有更大的意义，因为

---

① 參閱“农业和粮食統計年鉴”（“Statistisches Jahrbuch für Landwirtschaft und Ernährung”）1956 年版第 9 頁。

② “粮食和农林統計年鉴”（“Statistisches Jahrbuch für Ernährung, Landwirtschaft und Forsten”）1957 年版第 132—133 頁。

这些部門需用的进口原料，按价值說远远超过整个重工业部門，特别是生产机器设备的部門<sup>①</sup>。毫无疑问，生产主要大众消費品的工业部門的落后趋向，也反映了劳动群众消費水平相对降低的这—事实，而这是西德整个战后周期再生产的一个特点。

由此可见，在1951—1957年，西德出口和进口对比关系的基础是国内市場比較狹小，而这又是由西德战后經濟周期所特有的消費和积累发展情况决定的。連西德的資產階級經濟学家也不得不承认这种相互关系。例如，在柏林銀行專門发表的有关德意志联邦共和国国际收支問題的一个文件中說道：“大多数人收入很低，因而人为地压縮了国内市場”<sup>②</sup>。

西德商品的国外市場在西德战后周期阶段更替中和在再生产过程中具有更大的意义<sup>③</sup>。

在整个战后周期，西德工业品总流轉額中远銷国外的商品所占比率在不断增长：在1936年为9.3%，在1950年为8.3%，而在1956年則为15.4%。

这些資料虽然清楚地显示出西德工业对出口市場依賴程度的增长，可是並沒有反映这种依賴性的真实程度。大家知道，工业方面的总流轉額里面包括了許多重复計算的因素。此外，整个或者

---

① 相反地，在德意志联邦共和国的出口方面，不但成品的比率增长了，而且在出口結構中价值高的成品——汽車、电气技术制品、复杂的稀有设备、船只等等——占居絕大部分。据西德經濟刊物的估計，西德出口总值的扩大主要是由于各类出口品平均价值的变动，其次才是由于世界市場价格的普遍增漲。同时进口結構也发生了变动，即更多进口較便宜的各种原料。參閱“經濟实务”(“Wirtschaftsdienst”)1958年第3期第165、166頁。

② 見“德国經濟研究所报告”1958年第5期第2—3頁。

③ 据“国民經濟学家杂志”載称：“在許多年以来，国外需求就像一块磁石那样影响着西德工业，而国外需求又充分集中于一定种类的商品——基本设备。而这毫无疑问又影响到我国經濟結構的发展。在生产資料方面我們所建立的生产实力，是单靠国内需求所絕不能达到的”。克·里黑巴赫：“膨脹中的通貨膨脹”(K. Richebächer, “Inflation im Gleichschritt”), 載“国民經濟学家”杂志1957年第20期第1000頁。

絕大部分面向國內市場的部門(粘土的開采和加工、制磚、印刷、食品和其他工業部門)在工業流轉額中起着巨大作用。

西德工業各個部門出口在  
流轉額中所占比重  
(%)<sup>⊖</sup>

工業部門	1936	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957
機器製造	16.3	20.3	26.3	30.7	31.8	29.9	28.0	28.9	31.3
汽車工業	7.7	11.5	16.5	17.8	19.2	25.6	26.9	28.6	31.2
電機工業	13.3	7.7	10.5	14.7	14.6	16.5	16.6	17.4	20.6
化學工業	19.5	12.3	17.2	14.4	17.2	19.6	20.2	20.5	23.0
造船業	15.6	20.0	23.3	39.4	35.4	44.4	43.3	53.0	60.6
鋼結構和車輛製造	4.4	5.1	8.9	13.3	14.0	11.9	10.0	9.9	13.0
精密機械和光學 儀器	33.3	26.5	32.2	34.7	36.6	36.4	37.9	38.1	38.5

⊖ “德意志聯邦共和國統計年鑑” 1955年版第207—208頁；“統計公報” 1956年2月17日；1958年1月18日。

在戰後周期過程中比重增長特別快的那些部門，在出口比額方面和西德整個工業的平均出口比額比較起來，顯然要高得多了。

西德所生產的金屬加工機床的50%銷售於國外市場，銷售國外市場的紡織工業機器約占60%，輕便汽車——40%以上，人造纖維產品——約占三分之一到五分之二。在這些出口工業部門中，每個部門都有幾個最大的企業行銷國外的產品占本企業產量的一半到三分之二。還有一些大企業出口額占營業額（按接受訂貨額計算）的80%以上。

可是德意志聯邦共和國工業對國外市場的依賴並不只限於在它的銷售額中出口所占的高比率。問題在於，正是那些產品外銷起着重大作用的工業部門，同時也就是西德工業產品在整個戰後周期增長的主要體現者。從上文引述的資料可以看出，這些部門擴大的速度特別高，它們在西德經濟中起着越來越重要的作用。它們的產值約占工業總產值的半數。



正是这些部門的增长在战后經濟周期的西德工业高漲中具有决定意义，同时又是西德向国外市場推进的基础。在1953—1957年，金屬加工和机器制造业产品、光学仪器和精密机械、电气技术和化学工业产品輸出，平均占德意志联邦共和国出口总額的四分之三左右。

一些著名的美国經濟学家在估計这种情况时写道：“这意味着，西德經濟今后发展的可能性在于加倍依靠对外市場。原因在于西德工业不仅最高度地，并且变本加厉地依靠对外市場，同时由于西德工业生产增长本身主要决定于出口部門的扩大。其它部門中的技术进步和生产率的提高，显然都是很慢的”<sup>①</sup>。

西德資产階級經濟学家对于这一点的說法也是相当肯定的。例如，一个銀行界杂志写道：“这种发展情况蘊藏着对西德經濟深刻的危險，因为西德經濟越来越依賴国际投資市面”<sup>②</sup>。

德意志联邦共和国經濟部顧問施密特博士在引证了一些有关国外市場对西德經濟的意义大大增长的資料之后，意味深长地指出說：“有一条哲学定理說数变发展成为质变——也就是說，当任何一种現象成为如此显著的时候，事物的本质就会发生变化。西德对外貿易問題就某种意义上来看，也可以說是这样的。在我国經濟範圍内整个說来，对外貿易的意义急速增长，以致和战前时期比較起来，我国国民經濟的本质发生了根本的变化。例如，在1936年，对外貿易額按价值說，只有国民总产品的13%，而在1955年則这一比率提高到了30%。战前出口只占国民总产品的7%弱，而在1955年輸出所占比率則已提高到将近16%。因而我們可以說像英国、比荷卢同盟各国和斯堪的納維亞国家也有类似这种情况，可是像意大利、法国，特别是美国，在目前的經濟結構对比关系上，依靠对外貿易的程度就小得多了。例如，在1953—1954年美国~~的~~对外貿易額只达到国民总产品的7%，而出口額只达到国民

① “美国对外政策的政治經濟学”第121頁。

② “一般信用业务杂志”1957年第21期第831頁。

总产品額的 4.2%。在 1955 年，美国的国民总产品数額差不多比德意志联邦共和国大 9 倍（約为 3,870 亿美元），但对外貿易額却只比后者大 1 倍”<sup>①</sup>。

事实上，国内外市場对比关系的这种变化，当然决不像那位奢談哲学的西德經濟学家所說的那样，意味着“德意志联邦共和国国民經济本质的变化”。德意志联邦共和国国民經济中国外市場作用的增长，只是西德战后周期范围内再生产具体过程的某些特点的反映。显然，如果說，国内市場相对狹窄促使西德资本家們极力打开国外市場，那末，从另外一方面来看，假如在世界資本主义市場上，对西德出口商品的需求沒有提高的話——这种提高是由于其他大多数資本主义国家大規模更新固定資本而引起的——，那末西德资本家們的这种努力也就不会有多大成效。

大家知道，軍备竞赛所引起的軍事化也是战后周期的一个重要特点。

資本主义經济軍事化的一般过程对西德的經济发展起了极为特殊的影响。由于西德帝国主义目前所处的政治条件，德意志联邦共和国許多年以来沒有进行大規模的軍事生产。但正是由于这个原因，西德壟断資本便有可能在有利的条件下，利用受到軍备影响的世界資本主义市場上的現有情况。

西德所承担的直接軍費开支，主要为維持占領軍的开支。由于西德国民总产品的迅速增长和軍費开支增长較少，从 1950 年到 1956 年，西德軍費开支在国民总产品中所占比率和北大西洋公約組織的其他参加国比較起来，有略为縮減的趋向。在 1956 年（也就是簽訂巴黎协定以后，根据协定西德着手建立国防軍），德意志联邦共和国的軍費，連同支付美、英占領軍的費用在內，占国民产品总值的 3%。可是在英国这个比率达到 8%，在法国为国民产品总值的 10%。据西德經濟学家們的估計，德意志联邦共和国国

<sup>①</sup> 施密特：“德国对外貿易的出路何在”美因河岸法兰克福 1958 年版第 11 頁。

民产品中軍費所占比率如果达到英国現有水平，那末就意味着每年要額外从国民产品总值中多拿去 95 亿至 100 亿馬克整<sup>①</sup>。

1948—1956 年英国和西德在各  
个工业生产部門的投资額

(单位：百万英鎊)⊖

工 业 部 門	英 国	西 德
原子能和航空工业	404	—
鋼铁工业、有色冶金工业、电气技术 工业和建筑材料生产	1,966	2,351
其它工业部門	3,748	2,902
合 計	6,118	5,253

⊖ “銀行家”杂志英文版 1958 年 1 月第 20 頁。

两国情况的差異在 1954—1956 年表現得特別清楚，在这几年里世界資本主义經濟处于高漲到最高峰的阶段。在这几年里，英国对原子能和航空工业固定資本投资比西德多 5,100 万英鎊，在汽車和造船业方面——多 900 万英鎊，在輕工业方面——多 3,800 万英鎊。相反地，西德对以下各个工业部門固定資本的投资超过英国：鋼铁工业——多 8,200 万英鎊（超过 100%），机器制造业——2,800 万英鎊（30%），电气技术工业——2,800 万英鎊（10%），化学工业——1,500 万英鎊（15%），建筑材料生产——2,400 万英鎊（超过 50%）。

由此可见，英国的資金大部分耗于軍事工业和生产消費品的部門，可是在西德大部分資金投放于固定資本要素的生产上面。这种投资趋向无疑地削弱了英国在金屬制品、电气设备、化学品等市場方面的地位，这些市場处于經濟普遍高漲和大多数資本主义国家展开固定資本更新的条件下，因而对这些产品的需求量特別大。这样就为西德壟断組織在世界市場上进行扩张創造了特別有

① “一般信用业务杂志” 1957 年第 21 期第 830 頁。必須指出，在近几年来（特別是在 1958 年），开展軍国主义化使得国家預算中用于軍事目的的开支大增。

利的环境。

对于德意志联邦共和国在世界市場上的其它竞争者，特别是对法国来说，在相同的程度上（即使不是在更大的程度上）也有这种情况，特别是法国经济由于军备竞赛和进行多年的殖民战争而带来最致命的后果。

必须着重指出，西德虽然没有直接生产武器，但它以间接方式参加了资本主义经济军国主义化的普遍过程。

大家都知道，扩军是许多资产阶级国家财政混乱、国家预算出现赤字、通货膨胀、以及资本主义经济的财政范围内普遍紧张——这是战后世界经济周期的特征——的根源。

德意志联邦共和国没有像其他资本主义国家一样承担那么庞大的军费，所以它有可能在1952—1956年，不仅使自己的预算保持了平衡，而且还逐年积累起一定数额的游资，作为早已计划好的重新军国主义化的财政后备。截至1957—1958财政年度，德意志联邦共和国国家预算的后备金达到了59亿马克的惊人数额。

德意志联邦共和国前财政部长谢菲尔是热烈主张积累国家预算后备以便进行西德重整军备论者，有一个时候，他成为争取减轻税务负担的部分西德资产阶级方面攻击的对象。可是事实上，通过削减劳动人民收入的办法积累起来的这个后备金，却被国家当局用来给予重工业康采恩以财政支援。波恩政府通过与国家金融机构有关的私人银行壟断组织贷款给它们，从而把数十亿税收款项移注到壟断资本家装不满的口袋里。按照捐税负担的沉重程度说，德意志联邦共和国居于西欧的前列<sup>①</sup>。

在德意志联邦共和国国家预算大大增长的情况下，战后时期籠罩资本主义世界的货币贬值的一般过程在这里也发生了作用。下列有关德意志联邦共和国价格变动的官方资料可以作为西德马克贬值程度的指标。

① 1956年税收在国民总产品中所占比率如下：西德——24.5%，英国——25%，法国——22.5%，意大利——19.1%，荷兰——22.9%，比利时——16.3%。

## 西德物价月平均指数

(1950年=100)⊖

	1952年	1953年	1954年	1955年	1956年	1957年
原料和基本材料	124	122	123	125	129	132
工业品	121	118	116	119	121	124
农产品	119	113	119	120	130	130
生活指数	110	108	108	110	113	115

⊖ “一般信用业务杂志”1958年第2期第5頁。

可是德意志联邦共和国经济中的通货膨胀较弱于西欧其他国家，这就促使西德马克的行市比其它这些国家的货币更加稳定。财政货币领域的较高稳定性又有利于在世界市场上的推进。

由此可见，德意志联邦共和国垄断资本在许多年以来，主要是通过间接方式参加帝国主义阵营的扩充军备，它广泛利用了资本主义经济的普遍军事化在世界资本主义经济中加强自己的地位。同时，由于重工业特别是对军事方面具有重要意义的部门，例如石油、汽车、化学和电气技术工业的急速增长，因而恢复了西德帝国主义总的军事—经济潜力。

由此可见，在资本主义经济军事化的普遍过程中，西德决不例外。但这个过程的影响在这里比较特殊，这是与其他资本主义国家有所不同的。这一点对于战后世界经济周期中的西德经济运动具有重大意义。

战后时期西德经济发展的特点如此突出，这甚至可以从同官方集团有关的政论家的言论中找到不同形式的反映。在那些并非为广大读者准备的机关报刊上可以看到这一类的言论。西德一位颇负盛名的经济观察家弗·特罗特曼在“国民经济学家杂志”上发表的一篇文章，在这方面是极令人注意的。

谈到关于德意志联邦共和国近来积累起来的外汇储备来源的问题，特罗特曼写道：“难道在外汇余额形成的时候，下述一些事实没有起作用吗？首先，那就是在许多年以来德意志联邦共和国不

必把自己生产的任何一部分用于进行武装的目的，这是一个优点，但这个优点虽然是缓慢地，却不可避免地将逐渐消失。或者是另外一个事实：即联邦共和国能够在战争和拆迁摧毁了生产能力的地方推行最新技术——这也是一种超人之处，但这种长处在目前技术迅速进步的时代经过短暂的技术设备的现实历程，必然就越来越隐退了。或者是，在恢复时期的最初几年里，严格的纪律防止了任何劳动冲突，并且由于对各方面厉行节约的结果，使得在世界市场上恢复竞争力成为可能；或者换句话说，难道过去不曾造成一种全国上下紧张的局面，而这种局面在目前决计谈不到吗？或者是另一个事实，即西德在恢复时期，能够巧妙地适应在战争时期得不到满足的世界市场的需要而进行生产基本设备，正如同经验告诉我们，在这样的战祸之后，对于这方面的需求特别大。可是，当西方世界的投资热潮平静下来了的时候，这个优越性还剩下什么呢？或者是另外一个事实：即德意志联邦共和国能够借助于大量迁来的移民——在最初的时候这些移民本来是国家的一个沉重负担——而大大扩大自己的生产潜力，因为这样就有可能提供劳动力”<sup>①</sup>。

我们可以看得出来，在这个独特的供认里面，包括了对西德在战后周期中所处的特别有利环境某些真正原因的清醒的估计。如果把这位德国资产阶级政论家的语言用我们的语言意译过来的话，那末就可以得出这样一个情景。这里就列举出这样一些特殊因素：

第一，由于战后破坏和拆迁的结果，因而和其它西欧国家比较起来，西德工业技术基础的更新要彻底一些；

第二，消费所占比率较低，因此，劳动人民受剥削的程度也就特别高；

第三，西德垄断组织利用大量移民做为特别廉价的额外（但却

---

<sup>①</sup> 参阅“国民经济学家”杂志 1957 年第 51—52 期第 91 页。

是非常重要的)劳动力,由于这种劳动力又使工资压低在一般水平上;

第四,战后时期的一些专门特点,造成了西德的机器设备在世界市场上行销的特别有利环境;

第五,直接的军费开支负担不像其它帝国主义国家那样沉重。

随后的发展情况证明了这些因素的暂时性质。1957—1958年是德意志联邦共和国战后经济发展中的特定界限。在这两年里,那些特别有利的条件显然业已开始消退,而西德经济正是在这种条件下进入高涨阶段的。基于这样的事实,所以连西德资产阶级经济学家们对德意志联邦共和国今后经济发展的前景也不敢十分乐观<sup>①</sup>。

---

① 例如,参阅克兰格尔的“1924—1956年联邦共和国地区工业的设备能力、产量和从业人员”(R. Krenzel, “Anlagevermögen, Produktion und Beschäftigung der Industrie im Gebiet der Bundesrepublik von 1924 bis 1956”)柏林1958年版。

## 第七 章

### 德意志联邦共和国在 资本主义世界经济体系中的地位

#### 德意志联邦共和国在 资本主义国家工业生产中的地位

尚在上一世紀終了时，德国在世界工业生产中就居于第三位（仅次于美国和英国）。在二十世紀头十年里，德国资本主义在工业产量方面已超过英国。第一次世界大战前夕，德国即居于欧洲最强大的工业国的地位，在全世界占第二位，仅次于美国。

在两次世界大战之間的时期，德国同它在欧洲最大的竞争者英国工业实力之間的对比关系极不稳定。在整整二十年內，这两个欧洲大国力量的对比，曾经历了三次重大变化。在第一次世界大战結束后的最初几年間，即在战后破产的情况下，战败的德国帝国主义不得不暂时把欧洲的首位让給英国。随着而来的是德国工业短时期的迅速高漲。由于这个时期德国工业的发展速度超过英国，其結果在1928—1929年德国又回复到欧洲的第一位，占资本主义世界的第二位。在世界經濟危机的年代里，德国遭受的影响更大，从而在工业生产方面的下降比英国要快得多，于是这个好景又重新消失了。

第二次世界大战以前的几年間，德国帝国主义实现了一个新的跃进。經過长期不景气而后出現的1937—1938年危机，在美国、英国、法国、比利时和加拿大引起了生产的大大下降。在这种經濟普遍衰退的情况下，德国重工业却由于希特勒武装政策的刺



激而有了巨大的增长。大战前夕(1938年),德国生产了2,320万吨鋼,而英国生产了1,050万吨,美国生产了2,820万吨。德国冶炼的鋁产量达到18万吨,但英国在1938年只有24,000吨,而美国也只有11万吨。

在1938年,德国机器制造业产品指数(系指出厂机器数量)比1929年增长了42%,可是英国机器制造业的产量(包括造船业)则比1929年只增长了26.1%,而在美国则下降了34%。关于金属加工机床总数的数字,也可以作为德国机器制造业实力对比的良好说明<sup>①</sup>。根据这些资料,德国在1940年共有1,577,000台金属切削机床,英国有70万台,而美国则只有942,000台。第二次世界大战前夕,在许多种最重要的合成产品生产方面(氮、燃料、橡胶等),德国都居世界第一位。在1937年,德国工业总产值占整个资本主义世界工业总产值的13.4%。

### 工业純产值

(单位:1亿美元,1938年的价格)⊙

国 别	1938年	1948年	1955年
西德	54	28	92
英国	66	85	119
法国	31	34	51
美国	215	464	598

⊙ 据以下资料編出:“联合国,欧洲經濟評述”(“U. N. Economic Survey of Europe”)1948年;“欧洲經濟合作組織,工业統計,1950—1955年”(“OECE, Industrial Statistics,1950—1955”)巴黎1955年。

以战后最初几年西德的工业产值同其他资本主义国家对比,沒有多大意义,因为在这几年里,西德的工业产量还远远沒有恢复到战前水平,可是在美国,工业生产比战前时期已經增长了1倍半,而在西欧,大多数国家都已經达到并大大超过战前水平。从上

① 参閱“大战以来的欧洲經濟概況”英文版第2頁。

表有关德意志联邦共和国与资本主义世界其他三个最大的工业国工业产品产值对比中,就可以看出后几年所形成的对比关系。

从上表可以看出,在1948年,西德的工业总产值只占英国总产值的三分之一,或者只占法国总产值的五分之四。在1955年,西德、英国和法国工业产量之间的对比关系接近于战前水平,但西德在四个最大的资本主义国家的工业总产值中所占比率,在战前合到14.8%,而在这一年则由于美国所占比重的增长,于是下降到10.8%。

大家知道,在战后时期,大多数资本主义国家在世界资本主义体系工业生产中所占份额普遍下降。这种下降是战后时期世界资本主义体系内部力量对比,即这个体系中的各个国家之间,首先是美国和其他资本主义国家之间的力量对比关系变化的表现之一。

根据这些资料看来,和英国、法国、意大利及日本比较起来,西德所处地位是比较有利的。西德在资本主义世界工业生产中所占比率,同战前时期比较起来,不但业已恢复,甚至稍有增长,可是,尽管在大战结束以后的初期,美国的优势大大削弱了,而其他资本主义国家所占比率仍见缩减。如果以西德在资本主义世界工业中所占比重,同战前整个德国所占比重对比,则情况就两样了。

资本主义世界工业生产中各主要国家所占比重(%)<sup>⊖</sup>

年 份	西 德	美 国	英 国	法 国	意 大 利	日 本
1937	9.0	41.4	12.5	6.0	3.0	4.8
1948	4.3	56.4	11.7	4.1	2.1	1.5
1953	7.8	53.3	8.3	4.0	3.1	2.2
1954	8.9	50.3	9.0	4.5	3.4	2.4
1955	9.3	50.5	8.5	4.4	3.3	2.3
1956	9.6	49.7	8.1	4.7	3.4	2.7
1957	9.9	48.6	8.1	5.0	3.6	3.0
1958	10.5	46.9	8.3	5.4	3.8	3.2

⊖ “世界经济和国际关系”杂志(“Мировая экономика и международные отношения”)1959年第8期增刊第6页。

乍看起来，这种对比似乎不大恰当，因为在目前壟断资本主义所控制的已經不是德国全境，而只是这个国家的一部分，同时，在德国境内的另一部分存在着一个社会主义国家——德意志民主共和国。可是，必須注意到，西德国家继承了在第二次世界大战以前的帝国主义德国的傳統。西德財政資本在恢复了战争創伤和重新立足之后，又在新的条件下恢复和繼續了德国壟断組織爭取“生存空間”的老一套斗争。

由于这种情况便有可能拿目前德意志联邦共和国在资本主义世界經濟中的地位，和战前德国在其中所处的地位对比（可是，同战前德国西部地区对比却不一定都合适）。

这样来对比一下，就可以看出，1956年英国在世界资本主义工业中所占比重为战前1937年的83.2%，而西德在这一年的比重只达到战前德国所占比重的72.4%。法国所占比重下降的程度比西德稍差，在1956年为战前比重的73.3%。

西德在世界资本主义体系工业生产中所占比率的相对降低，不能单单用国内資本統治領域的縮小来解釋。

1957年，德意志联邦共和国工业生产总指数，和1938年比較起来为203%。1938年全德商品生产总值为440亿馬克<sup>①</sup>。如果考虑到在現在的德意志联邦共和国領域內，1938年的工业产值占全德工业总产值的63%，那末便可以认为，在1958年年初，以同样价格計算，德意志联邦共和国的工业产值为562亿馬克，也就是說比战前全德商品生产总值增长了28%。不言而喻，在各个工业部門方面，这种扩大的程度是很不一致的。例如，西德的炼鋼工业生产能力在1957年初，比1937年全德冶金工业的生产能力扩大8%，而化学工业的实力則相应地增长了36%；电气工业、石油工业和汽車工业等等部門的实力也都大增<sup>②</sup>。相反地，西德的采煤量远远低于战前的德国。建筑机械、毛織品和紙張的产量都沒有

① “德国工业。国防經濟計划論文集”（“Die deutsche Industrie. Schriftenreihe für wehrwirtschaftliche Planung”）柏林1939年第36頁。

1957年德意志联邦共和国主要商品生产  
对战前德国(1937年)的比率<sup>⊖</sup>

品名	%	品名	%
煤	77.8	机床	100.8 <sup>⊖</sup>
电力	185.9	冶金和压延设备	110 <sup>⊖</sup>
铁矿石	153	建筑机械	97.5 <sup>⊖</sup>
生铁(包括铁合金)	101.9	硫酸	136
钢	107.9	氮肥	117
轧钢	99.9 <sup>⊖</sup>	合成橡胶	443 <sup>⊖</sup>
铝	117	汽油(各种)	249 <sup>⊖</sup>
水泥	151.3	棉織品	102.9
轎車	355	毛織品	62.5
載重汽車	405	人造定长纖維	166.8
商船(建成数量)	282	人造絲	108.8
		新聞紙	57

⊖ “1929、1933、1937—1950年资本主义国家最重要商品生产。統計手册”莫斯科对外贸易书籍出版社1951年版；“統計年鉴”联合国1956年英文版；“德国統計手册。1928至1944年”；“德意志联邦共和国統計年鉴”1957年版；“德意志联邦共和国钢铁工业統計年鉴，1956/1957年份”；“欧洲經濟合作組織。統計公报，一般統計”1958年3月第2期。

⊖ 1956年。

⊖ 对1938年的比率。

达到战前水平。

根据这些資料看来，可以认为德意志联邦共和国的工业潜力超过了战前德国的潜力。目前西德在世界资本主义体系工业生产中所占比重之所以仍旧赶不上德国在战前所占比重，而且和西欧其他国家比較起来，西德比战前时期縮減的程度更大，这主要是由于大战結束以后最初几年里的特殊条件造成的。在这几年里，西欧某些国家的工业实力有了显著的扩大，当然更不用說美国扩大得更多，可是对于西德說来，经历了許多年的衰退和停滯以后，是

② 目前德意志联邦共和国钢铁軋材和建筑机械生产大致保持了战前水平，这是由于战争前夕軋钢生产实力特別扩大和执行修筑公路千綫計划的原故。

西德、英国、法国和美国主要工业品生产情况

产品名称	计算单位	1937年					1957年				
		全德	西德地区	英国	法国	美国	西德	英国	法国	美国	
		西德地区	英国	法国	美国	西德	英国	法国	美国		
煤	百万吨	171	138	244	44	451	133	227.5	57	466	
电力	亿度	490	280	230	180	1,510	910	910	540	7,160	
铁矿石	百万吨	8.5	7.5	14.4	37.8	63.2	13	17	58	104	
生铁(包括铁合金)	百万吨	18.1	15.5	7.0	6.0	19.5	18.4	14.5	12	72	
钢	百万吨	22.7	17.9	10.0	6.2	28.8	24.5	22.1	14.1	—	
钢材	百万吨	15.5	11.7	7.2	4.1	21.4	—	—	—	—	
铝	千吨	131.6	64.0	19.2	34.8	132.8	153.8	—	100.2	1,495	
水泥	百万吨	12.0	9.8	7.4	4.3	19.3	19.2	12.3	12.7	50.0	
农业用拖拉机	千台	—	21.6	18.0	1.6	27.4	117.8	—	92.3	—	
轿车	千辆	269	194	390	182.4	6,915.6	9,78.9	8,59.4	723.6	6,109	
载重汽车	千辆	62.4	47	117.6	39.0	892.8	252.5	287.4	203.3	1,101	
商船(建成数量)	千吨(总重)	436	—	921	27	193	1,230	1,420	459	306	
硫酸	千吨	2,000	1,500	1,116	1,180	4,488	2,719	2,161	1,601	14,701	
氮肥	千吨	832	312	121.2	177.6	948	973.5	312.1	453.6	—	

(續)

产品名称	計算單位	1937年						1957年						
		全	德	西德地区	英	法	美	西	德	英	法	美	国	
		德	西德地区	英	法	美	西	德	英	法	美	国		
合成橡胶	千吨	2.5	—	—	—	—	0.5	—	—	—	—	—	—	—
各种汽油	千吨	1,960	—	—	395	1,802	60,739	—	—	—	—	—	—	—
棉織品	千吨	271.4	204④	—	544.8	182.4⑤	1,294.8	286.7	245.0	226.5	—	—	—	—
毛織品	千吨	120.5⑥	60⑦	—	124.8	79.5⑧	156.1	75.8	95.7⑨	81.4	—	—	—	—
人造定长纖維	千吨	100	23	—	15.2	5.2	9.6	106.8	119.4	65.6	—	—	—	191.7
人造絲	千吨	65	35	—	522	30.1	145.2	71.91	105.4	57.9	—	—	—	328.7
新聞紙	千吨	473	104	—	924	384	884	270	—	—	—	—	—	1,656

① “欧洲經濟合作組織。統計公报。一般統計” 1957年、1958年；“1959、1933、1937—1950年資本主义国家最主要商品生产。統計手冊”；“統計年鑒” 联合国 1956年英文版；“總意志联邦共和国統計年鑒” 1958年版；“1928—1944年德国統計手冊” 1949年版；“德国鋼鉄工业統計年鑒，1956—1957年年度”；“世界經濟年鑒，1938—1939年度” 莫斯科社会經济書籍出版社 1939年版；“苏联和資本主义国家。統計手冊” 莫斯科—列宁格勒 1939年版。

- ② 1月—11月。
- ③ 电炉鉄合金不計在內。
- ④ 只包括生鉄。
- ⑤ 1936年度。
- ⑥ 1938年度。
- ⑦ 鋼板生产不計在內。
- ⑧ 原书表內无此注——譯者)
- ⑨ 1938—1939年度。
- ⑩ 1935年度。(原书表內无此注——譯者)
- ⑪ 果園園用拖拉机未計在內。

需要时间来恢复到战前水平的。

在以后的几年里，西德工业生产量增长的速度比它在西欧的竞争国快，因而在很大的程度上消灭了战后落后于战前整个德国的现象。可是其影响直到今天仍使人感觉到：那就是德意志联邦共和国的垄断资本家们在争夺西欧工业霸权的斗争中，和第二次世界大战以前的德国垄断资本比较起来，仍旧处于比较软弱的地位。

按照整个工业生产量来说，目前德意志联邦共和国在世界资本主义体系中占第三位，仅次于美国和英国。可是在许多重要的重工业各部门，西德却都超过了所有西欧其他国家。特别是钢铁工业，虽然英国在战后期间有了很大的增长，但在这里西德显然超过了英国。

在铝和水泥生产，以及在石油工业方面，德意志联邦共和国在西欧均占首位。西德的化学工业也正走向西欧的首位<sup>①</sup>。虽然以化学工业产品总值来说，西德不仅低于美国，而且也赶不上英国，但西德的硫酸、合成氮、氮肥和某些其他基本化学产品的产量，都超过西欧其他任何国家。在许多新的化学生产方面，即合成橡胶、人造定长纤维、塑料生产等方面，德意志联邦共和国都取得了首位，或者接近首位。

西德在发展原子能工业和航空工业方面，在推广与生产电气化和自动化有关的某些最新方法方面，仍赶不上英国。

“国民经济学家”杂志在有关生产自动化问题的特刊上写道：“德意志联邦共和国在1958年2月份，共有7种不同类型的20台电子自动计算机，其中13台是在各机关和工业企业中使用的。在

① 化学工业营业额(单位：百万马克)：

年份	西德	英国	美国
1955	13,550	18,160	96,740
1956	14,940	—	101,510

“化学工业”杂志1957年德文版第11期第539—540页。

最近两年来，德意志联邦共和国的这种自动机械数目差不多增长了10倍，这意味着向克服我国在这方面落后于其他各国的道路上迈进了一步，其他各国在战后有了很大的发展。因为仅在美国1957年夏天，就有85种不同类型的1,000台左右这种机器，其价值由2万美元至400万美元不等。从德意志联邦共和国的20台电子计算机和美国的1,000台的对比看来，十分清楚地说明了西德在计算工作自动化这个重要部门的理论和实际方面非常落后”①。

整个说来，西德的机器制造业赶不上英国。特别是英国在第二次世界大战结束时和在战后的最初几年，机器制造业有很大的发展，因而使得它克服了过去落后于德国的现象。在主要交通运输工具、电力设备和轻工业机器生产方面，英国都驾凌于西德之上。另一方面，在金属加工机器和锻压设备生产方面，德意志联邦共和国都取得了西欧的首位。

1955年机床制造业产量②

国	别	产 量 (千 吨)	价 值 (百万马克)
美	国	—	3,680
西	德	227.6	1,340
英	国	150.0	885
法	国	49.5	523

② “德国工程师协会杂志”(“VDI-Zeitschrift”)1957年第3期第99页。

在精密仪器和设备、计算机和其他办公室用机器产量方面，西德在美国之后占第二位。就某些专门光学仪器和精密机械来说，例如，医疗设备和用具、照像器材等等，西德不仅驾凌于英国之上，而且也超过美国，从而占世界资本主义生产中的第一位。

西德在1956—1957年间第一次能够在汽车工业方面超过了在战前年代里汽车工业的生产量大大超过德国的英国。仅以轿车产量来说，西德已占世界第二位，仅次于美国。

① “国民经济学家”杂志1958年第11期增刊第18页。



可是，德意志联邦共和国超越西方其他国家的程度受到重工业基本部門和許多种机器设备生产的限制。至于談到消费品生产——紡織品、皮革—靴鞋产品等等——，虽然在战后期間这些傳統輕工业部門普遍落后，但在这方面西欧許多国家仍超越于德意志联邦共和国。

战后时期，在英国加工工业駕凌于西德方面，特别是較高水平的消费品生产起了重大作用。可是最近几年来的发展，使得这种差距在迅速縮小。

#### 西德和英国加工工业純产值<sup>⊖</sup>

(单位：1亿馬克；1950年的价格)

年 份	西 德	英 国	西德对英国的%
1948	212	640	33
1949	327	679	48
1950	414	733	57
1951	493	745	65
1952	524	730	72
1953	581	777	75
1954	653	843	78
1955	756	893	84
1956	817	884	92

⊖ “經濟調查所周刊” 1958年第4期。

由上表資料可以看出，西德工业在純产值方面越来越快赶上英国工业。对于現阶段西德和英国壟断資本經濟竞赛的特征來說，也可以从这种現成的对比关系上表現出来。

### 德意志联邦共和国在 世界資本主义市場上的地位

西德壟断組織于1950—1951年間在恢复世界市場上业已失去的地位的道路上，终于迈进了最初的一大步。在随后的年代里，西德出口增长的速度，越来越超过它在世界市場上的主要竞争者(參見 223 頁表)。

在 1952—1957 年期间，西德的出口按实物量计算增长了一倍多，美国增长了 38%，英国——大约 23%，法国——39%。显然，这种增长特别快不能说是只由于原来的起点水平低，但在过去一些年里，当西德的对外贸易还局限于战后恢复范围的时候，在很大的程度上确实有这种情况。

### 出口实物量指数

(1937年=100)⊖

年 份	美 国 (军火投掷除外)	英 国	法 国	西 德
1948	198	111	80	—
1950	174	147	158	75
1951	211	144	183	106
1952	202	136	158	115
1953	189	129	167	134
1954	200	146	193	166
1955	221	156	223	191
1956	258	165	200	221
1957	283	168	220	251
1958	238	161	230	261

⊖ 据以下资料编制：“国际金融统计”（“International Financial Statistics”）1959年第1期及第9期；“欧洲经济合作组织统计公报，一般统计”1957年第1、2期，1959年第4期；“德意志联邦共和国统计年鉴”1956年第277页。

在促进西德赶上它在世界市场上的主要竞争国的其他因素当中，毫无疑问，世界市场上对主要由西德输出的机器设备和其他商品需求的增长具有重大意义。另外一方面，德意志联邦共和国国内发展条件也促进了西德商品竞争力的提高。战后时期，西德工人的工资停留在较低于大多数其他资本主义世界的工业国，上述情况在这些条件当中起着首要作用。

众所周知，拿各国的工资水平对比是很困难的；这方面现有的资料非常残缺不全，而且也很靠不住。虽然如此，这些资料仍足以明显地说明上述期间的对比关系和一般趋势。

在这些资料中，大家引用最多的是国际劳工组织所编的各国

1952—1955年小时工資的对比資料。这个組織拿瑞士加工工业的平均小时工資作基础,并考虑到社会保險和工資照发的例假加成,所得出来的平均小时工資数額的指数如下①:

瑞 典	128	瑞 士	100	比 利 时	88
丹 麦	108	法 国	92	西 德	75
挪 威	101	英 国	88	意 大 利	73

在1954—1955年間,德意志联邦共和国的工資(考虑到工資照发的例假和社会保險付款在內)比法国低 18.5%,比英国和比利时低 15%。

根据联合国組織公报引证的資料,加工工业的平均小时工資在美国 1954—1955 年間为1.81—1.87美元,在加拿大为1.45—1.49美元,在英国为 0.517 美元,在比利时为 0.50 美元,在法国为 0.376—0.404 美元,在西德为 0.398—0.414 美元。但在这里必須注意到,在許多国家特别是在法国,企业家对社会保險方面的繳款,要比西德多些。

1955 年 10—11 月份英国和西德工人的  
周工資(英币先令)⊖

工 业 部 門	西 德	英 国
整个加工工业	156.1	185.9
金屬加工工业	165.0	208.5
汽 車 工 业	179.0	236.1
电 汽 工 业	146.5	195.0
仪 器 制 造 业	145.3	185.9

⊖ “貿易部杂志”(Board of Trade Journal) 1956 年 7 月 28 日第 178 頁。

正如同在前几章里指出的,較低的工資水平也像其他条件一样,保证了資本家以极高的利潤和較之其他各国更巨額的投資用

① “国际劳工組織”(Internationales Arbeitsamt),參閱“欧洲經濟合作的社會面貌”日內瓦 1956 年据“新公司”(Neue Gesellschaft) 1957 年 10—11 月份第 39 頁。

于工业革新，其結果則是西德工人生产量的迅速增长。例如，在1953—1955年間，西德加工工业一个工人的生产量比英国要高一倍。不言而喻，在这样的条件下，西德的工资在单位产品生产成本中所占比率，就比其他资本主义国家的許多竞争者方面低得多。上面提到过的英国貿易部諮詢委员会的报告中所引证的資料，在这方面是值得注意的。

报告中說：“对未来情况的研究，并不能看出在最近将来的时期，西德和英国生产率和生产成本之間的原有对比关系会有多大变动”。

### 劳动生产率和单位产品中工資費用动态

(1953年=100)⊖

	1949年	1950年	1951年	1952年	1953年	1954年	1955年
整个加工工业							
单个工人的产量							
西德	68	83	91	96	100	107	117
英国	92	97	98	95	100	104	112
单位产品中的工資費用							
西德	104	94	97	99	100	97	96
英国	83	82	90	100	100	102	102
金屬加工工业							
单个工人的产量							
西德	63	84	98	102	100	108	117
英国	90	97	100	97	100	107	112
单位产品中的工資費用							
西德	110	93	91	94	100	97	95
英国	84	82	87	98	100	101	104

⊖ “貿易部杂志”1956年7月23日第178頁。

最后，讓我們引证西德和英国汽車工业方面劳动生产率和工資費用的对比資料。1956—1957年，西德康采恩終於在殘酷的競争傾軋中挤掉英国，而占居了世界资本主义市場上的轎車出口的第一位。在这里，由于西德汽車工业和英国比較起来，劳动生产率

的迅速增长和单位产品中工资支出所占比率降低的原故，至使西德汽車康采恩在英国竞争者面前具有的优越性，也起着不小的作用。据德意志民主共和国经济研究所进行的估计，英国和西德之间的对比关系如下。

### 英国和西德汽车工业中工人的小时生产量

(1950年=100)⊖

	1949年	1951年	1952年	1954年	1955年	1956年
英 国	95	99	94	107	113	110
西 德	73	117	130	161	182	193

⊖ “德国经济研究所报告”1957年第22号报告第6页。

从1952到1956年，西德汽车工业的劳动生产率增长了50%。可是在此期间，工人的小时工资只增长了28.5%，结果在单位产品中工资所占比率就减少了12%以上。

在分析促进西德出口方面向它的竞争国的地盘进攻的因素时，决不应忽视垄断资本家互相倾轧的一个极为有效的工具，那就是出口补贴和对垄断组织在国外市场上进行扩张的其他各种国家垄断支持的形式。可是，另外一方面，英国、法国和其他各国垄断资本家为了反击西德竞争者的进攻，因而也相当普遍地利用这种工具。

西德出口商较之他们的竞争者的一个最大优越性就是，他们

### 西德和英国汽车工业方面工资在单位产品开支中所占比率

(1952年=100)⊖

	1953年	1954年	1955年	1956年
英 国	100.4	101.0	103.9	111.9
西 德	99.8	90.1	83.5	86.8

⊖ “德国经济研究所报告”1957年第22号报告第7页。

西德、英国和美国在工业品輸出中所占比重(%)<sup>⊖</sup>

	1951年	1953年	1955年
机器和运输设备			
西德	9.9	15.4	19.0
英国	25.9	24.4	23.5
美国	39.8	35.8	33.1
化学用品			
西德	13.5	16.4	17.4
英国	17.3	17.1	16.7
美国	30.8	28.2	28.3
金属制品			
西德	15.0	13.1	13.2
英国	15.2	18.3	16.4
美国	13.8	17.2	18.0
纺织品			
西德	4.6	6.5	8.3
英国	28.7	27.2	23.9
美国	13.8	17.2	18.0
其他商品			
西德	8.3	11.5	13.8
英国	18.7	16.3	15.4
美国	22.7	29.6	18.0

⊖ “貿易部杂志” 1956年7月28日第180頁。

能够在較短時間內完成国外訂貨，对于复杂的机器设备和船只等的出口來說，这就具有特別重要的意义。例如，西德的造船厂在1954—1955年間有可能在六个月以內的時間建成油船或干貨船，作为竞争对手的法国特别是英国造船工业，則要在較长得多的時間里才能完成这样的訂貨。供应船只的期限較长从而使英国的竞争地位恶化的一个重要原因就是，英国造船厂都忙于建造軍舰<sup>①</sup>。

不仅仅造船业有这样情况，而且西德的机器制造业，电气工业和生产出口用复杂的机器设备、动力装置、运输工具、专用机床和结构及其他等等工业部門，也是这种情况。西德工业在当时沒有軍事訂貨的負担，所以能够广泛利用竞争中的这一优越性。

所有这些情况，就使得西德壟断資本家們在世界工业品市場上能够有力地排挤自己的主要竞争者。

由于在某些重要的工业品輸出方面，西德超过了美国和英国，因而进居于資本主义出口国中的第一位。

1957年資本主义各国机器出口比率(%)<sup>①</sup>

	西 德	美 国	英 国	法 国
机器制造业产品	19.2	36.5	19.4	5.0
其中：				
金屬切削机床和鍛压设备	31.7	30.2	12.9	3.5
农业机器	23.1	43.3	15.4	—
拖拉机	14.8	35.0	42.2	4.1
轆車	31.9	18.7	27.7	13.9
动力設備	23.0	30.0	28.2	5.0

① “外国商情通报”莫斯科 1958年6月19日第6期增刊。

西德在鋼和鋼材、电气工业和化学制品、农业机器和金屬加工机床、光学仪器、精密器械和仪器出口方面，居于美国之后而占第二位。在1955—1956年，西德超过了英国，在供应出口船只方面占資本主义世界的第二位，仅次于日本。从下表資料中就可以看出西德和其他国家——主要工业品供給国之間的一般对比情况。

在机器制造业部門产品輸出方面，西德同英国所处地位大致相仿，同时超过西欧所有其余工业国的总和。相反地，在消費品市場上，多半都落后于英国和其他西欧国家。

① 据英国專門的造船业杂志写道：“……英国各造船厂有四分之一的业务从事于建造軍艦，这就占去了工人、設計師和管理人員相应部分的时间。于是建造商船的时间变慢了，产量受到了限制，供貨的期限延长了，同外国公司其中包括德国公司的竞争变得困难起来。供貨时间較长的原因之一在于，英国造船厂要以很大的精力用于建造軍艦，而在它們的德国竞争者方面就没有这些障碍”。引自阿·馬努强：“西欧和日本船只价格的比較水平”（А. Манукян, “Сравнительный уровень цен на суда в западноевропейских и Японии”）苏联对外貿易部行情研究所 1955年版第16頁。关于造船期限的資料也是引自同上来源。

在西德大力擴張出口的年代里，它得以显著增加了在英鎊区各国市場上的銷售額。在1951—1956年間，德意志联邦共和国对英鎊区各国出口額增长了86%，可是英国对这个地区国家的出口額却只能扩大8%。德意志联邦共和国在除了英国和南非联邦以外的英鎊区所有各国市場上的地位，比战前时期都大大增进了。

### 1956年主要工业品輸出情况

(单位：百万美元)⊙

产 品 名 称	西 德	英 国	西 欧 其 他 工 业 国	美 国
黑色金屬和半成品	1,220	1,237	2,822	1,516
机器和电气設備	1,987	2,018	1,876	3,430
运输工具	987	1,432	999	1,679
化学品	778	685	1,226	4,325
紡織品	300	827	1,443	456
其他商品	1,048	1,140	2,362	1,336

⊙ “貿易部杂志”1957年8月30日第463頁。

虽然德意志联邦共和国在发展速度上占了优势，但在世界資本主义市場上的这个广大範圍内仍旧保持了統治权的英国，在絕對数字上还是大大領先。作为西德商品的銷售市場來說，尽管战后年代里西德对英鎊区各国的出口額大增，但这些国家对它并不具有多大意义。

大家知道，英国在爭夺世界市場的斗爭中的一个重要优越条件就是，不論对英鎊区的各个对手來說，或者就資本主义世界的其他农业国來說，英国都是一个巨大的銷售市場。西德和英国有所不同，它不可能成为英鎊地区国家以及近东各国的大主顾。这不仅仅是由于德意志联邦共和国在战后年代里进口方面一般落后于出口。重要的是，战后美国（和加拿大）越来越成为西德进口商品的重要供貨人。如果說在战前（1936年），美国和加拿大在德国进口中占到6%左右，那末在1956年德意志联邦共和国的进口中美国所占比率为14.2%，加拿大的比率为2.4%。这不能不成为德意



西德对英镑区国家的出口与它在这些国家进口中的比重①

	1938年		1950年		1956年	
	金額 (百万 美元)	在該國進 口中的%	金額 (百万 美元)	在該國進 口中的%	金額 (百万 美元)	在該國進 口中的%
英国	150.2	3.3	86.1	1.2	299.9	2.8
爱尔兰	—	—	4.9	1.1	20.6	4.1
冰島	—	—	0.9	2.3	7.6	8.4
英国海外屬地②	15.6	0.7	26.3	1.5	140.2	3.4
澳大利亚	16.7	3.0	27.2	1.9	70.8	4.1
新西兰	3.3	1.5	0.6	0.1	18.0	2.7
南非联邦	34.0	7.3	19.3	2.3	86.7	6.2
罗得西亚和尼亚薩兰	—	—	—	—	6.9	1.5
印度	45.9	8.1	17.5	1.5	195.4	11.3
巴基斯坦	—	—	9.1	2.3	29.6	8.4
緬甸	1.3	1.6	—	—	14.5	7.1
錫兰	1.3	1.5	1.6	0.65	8.0	2.3
伊拉克③	—	—	0.3	0.3	26.4	8.2
約旦	—	—	—	—	4.7	6.0

① 据以下材料編制：“联合国，国际贸易指南”(“U. N. Direction of International Trade”)第1类第2, 5卷；“1938, 1950—1953年的年度資料”(“Annual Data for Years, 1938 and 1950—1953”)。

② 亚丁、英屬圭亚那、塞浦路斯(在1960年8月宣布独立)、黄金海岸(从1957年起成为独立的加納国)、牙买加、特尼亚、馬來亞—新加坡(从1957年起，馬來亞也宣布成立独立国)、毛里求斯島、尼日利亚于1960年10月1日独立)、沙撈越、塞拉勒窩內(于1961年4月27日独立)、坦噶尼喀(于1961年12月9日独立)、特立尼达和多巴哥、烏干达，英国統計方面也把香港列入英国海外屬地。

③ 1959年6月20日伊拉克共和国宣布退出英镑区。——譯者

志联邦共和国显著扩大从英镑区許多国家、近东和东南亚等地区的进口的一重障碍。值得注意的是，正是在这些国家方面，西德的出口远远超过进口。例如，在1956年西德向印度购买了18,920万馬克的貨物，同时它对印度的輸出額则为81,900万馬克；西德对南非联邦的輸出額也大大超过輸入額；由埃及共和国輸入商品額为10,800万馬克，对埃及的銷貨額则为26,500万馬克，諸如此类。

正如同战前的德国一样，德意志联邦共和国目前在資本主义世界主要輸出国当中占居第三位。大家知道，德国在两次世界大

战之間的整个时期內；在世界市場上終未能恢复到 1914 年以前曾經有过的地位。德国壟断资本家們曾經嘗試使用武力来解决这一問題，他們指望依靠强大的德国軍隊来搶夺那些德国不能够用和平方式占有的市場。今天萊因和魯尔的壟断资本家們重新又在强夺世界市場。

目前这种竞争中的对比关系与战前时期大有不同。在战前，特别是在战前的最后几年間，德国成为美国的最頑强的竞争者，它順利地进入美国在拉丁美洲和西欧的市場，威胁到美国在远东等地区的利益。在 1938 年，德国的出口額等于美国出口額的 70%<sup>①</sup>。在目前，德意志联邦共和国的出口額只占美国出口額的 40% 稍强，当然，这并不是說德意志联邦共和国和美国壟断资本家之間在許多重要的市場上就不能进行你死我活的竞争。首先在西欧各国的市場就是属于这些場合之列。

与战前时期比較起来，法国的竞争实力大大增长了。虽然西德輸出的商品数額，差不多比法国超出五分之二，但它在目前对法国所占的优势，远远不及第二次大战以前德国所处的地位（战前的优势要大若干倍）。

西德和英国之間的經濟竞争最为急烈。英国帝国主义在战后的最初阶段，极力頑强地压制德国竞争者。可是它想要夺取世界市場上德国地盘的打算并无实现。虽然在战后的許多年間英国还是保持了在出口数額上大大超过西德，然而这个差距却在不断縮小<sup>②</sup>。

英国工商界的报刊早在 1955—1956 年間就曾惶恐地指出，西德有可能在世界輸出业务中排挤英国。英国貿易部的机关刊物在評述和分析西德出口商品日漸恢复竞争力的原因时写道：“西德

---

① “德意志联邦共和国統計年鉴” 1957 年第 84 頁。

② 在 1959 年上半年，德意志联邦共和国的出口額为 398,500 万美元，超过了英国的出口額，在同一时期后者的出口額也达到 389,200 万美元。（見 1958 年 10 月 7 日“金融时报”）。

出口方面所提出的挑战是这样明显和具有威胁性”。

第二次世界大战以后，在英国壟断資本地位普遍削弱的条件下，英国壟断組織的这种忧虑是完全可以理解的。但这样也并没有縮小西德帝国主义和它在西欧和美国竞争者之間原有的差異。

英国資本仍旧保有保护市場，这个市場依靠英鎊区的外汇清算和关税特惠制而巩固起来，但西德資本主义没有这种保护市場。大家知道，英国在战后有 40% 以上的出口貨物銷往这个市場。同这个保护市場以及英国資本在海外各国活动的其他范围比較起来，西欧各国市場对英国所起的作用則屬次要。在 1956 年，西欧各国在英国出口总值中只占 25%。

出口总值 (单位: 百万美元) ⊖

年 份	美 国		英 国	法 国	西 德
	合 計	除去軍事供 应以外			
1937	3,361	—	2,949	955	2,734 ⊖
1948	12,666	—	6,605	2,012	599
1951	15,041	13,976	7,585	4,084	3,463
1953	15,782	12,271	7,525	3,782	4,389
1956	19,097	17,340	9,290	4,541	7,358
1957	20,862	19,506	9,682	5,100	8,575
1958	17,862	16,319	9,395	5,122	8,807

⊖ “国际金融統計” 1957 年第 2 期，第 10 期，1959 年第 9 期；“欧洲經濟合作組織。統計公报，一般統計” 1958 年第 2 期；“联合国。統計年鉴” 1956 年英文版。

⊖ 全德数字。

西德的另外一个实力較差的竞争者法国也拥有保护市場，但法国在这方面的优越条件表現得远不及英国那样强。法国的出口約有 40% 分配在西欧各国。虽然如此，但殖民帝国（“法郎区”）对于法国來說仍旧是一个保护市場，这个市場占法国对外貿易总額的三分之一以上。

德意志联邦共和国和英法两国有所不同，它的主要市場是西

欧资本主义各国。就是在两次大战之间的时期也是这种情况。第二次世界大战前夕，希特勒德国使用各种暴力和欺騙方法，企图在中欧和东南欧国家当中建立一个类似“封鎖地带”。战后，这些国家当中大多数已經从资本主义桎梏下解放出来，現在已經进入世界社会主义体系。战前，德国对外贸易总额約有 15% 分配在这些国家当中。

西方国家帝国主义者所奉行的歧視社会主义国家的政策，造成了德意志联邦共和国对外贸易額中苏联和人民民主国家所占份額的急剧下降。1956年这些国家在西德的出口当中占到 3.6%，在进口中占到 3.9%。德国同中国的貿易額在 1936 年大約占到对外贸易总额的 3%，而在 1956 年則只占到德意志联邦共和国出口和进口額的 0.5—0.8%。

近年来的經驗证明，西德无法依靠美国市場来抵补由于限制同社会主义陣营国家进行貿易所引起的损失，因为这个市場有着很高的关税壁垒隔絕起来了。虽然在 1954—1957 年間西德对美国的出口額比 1936 年增长了将近一倍，但美国市場在德意志联邦共和国輸出商品中所占份額仍未超过 6—7%。

德意志联邦共和国也和其他西欧国家一样在拉丁美洲市場上所处地位，和战前时期比較起来相对削弱了，这是由于美国越来越壟断了这个市場的原故。在 1936 年，这些国家在德国出口中所占比重为 14%。虽然在战后几年間，西德同拉丁美洲国家的貿易額大增，但在 1956 年，西德对拉丁美洲国家的貿易額仍只占到出口額的 8.1%。

作为西德銷售市場来看，西欧国家的意义越来越大了。但英国在德意志联邦共和国出口中所占比重則比战前时期显然縮小了。在 1956 年，英国市場在西德出口額中只占到 4.1%，而在 1936 年英国在德国出口額中則为 8.5%。尽管如此，但整个說来，目前西德出口品有三分之二推銷于西欧市場，可是战前西欧在德国出口額中只占到一半多点。

**主要资本主义国家在西欧 18 国**  
(欧洲經濟合作組織成員国) 进口中所占比重<sup>⊙</sup>

年 份	西 德	英 国	法 国	美 国
1950	5.6	7.6	5.4	12.9
1951	6.2	6.7	4.4	13.1
1952	7.7	6.5	3.9	12.3
1953	8.5	7.1	4.4	9.4
1954	9.4	6.8	4.9	9.8
1955	9.6	6.3	5.4	11.6
1956	10.3	6.5	4.7	12.5
1957	10.7	6.1	4.6	13.9
1958	11.3	6.1	4.5	11.1

⊙ “欧洲經濟合作組織。統計公报，对外貿易”第 1 輯 1959 年 6 月第 25 頁。

由此可見，德意志联邦共和国壟断資本在西欧市場上不仅成为英国和法国的勁敌，而且也成为美国的勁敌。尽管由于持續进行軍备竞赛的关系，美国对西欧輸出的商品大增，但西德仍旧能保持和巩固了在欧洲大陆大多数资本主义国家市場上的优先地位。

同时必須強調指出，西德壟断組織在西欧工业国傳統市場上进一步擴張的余地是比較有限的。这些国家的工业品輸出有許多方面是和西德相同的。同时西德并不是一个可靠的和胃口很大的工业品和农产品的消費市場<sup>①</sup>。

德意志联邦共和国对西欧各国的貿易业經达到高度水平，因而在这方面不会有多大的发展前景。进一步的发展将会有一定的限制。此外在西德和西欧各国之間的貿易还有严重的內在矛盾。这种矛盾其主要原因，是由于这些国家一貫在西德购买的貨品总是比能卖給它的商品多，因而西欧各国便处于西德的債務人的地位。許多官方文件都指出，由此而引起的对西德壟断資本国外經

① 例如，商品粮食占法国出口的 15%，占荷兰出口額的 30% 以上，占意大利和挪威出口額的五分之一以上，占丹麦出口的 70%。參閱“經濟研究季刊”1957 年第 4 期第 411 頁。

1956年西德在西欧国家进口中所占比重和地位①

国 别	1938年			1950年			1956年			西德在该国进口中所占地位
	进口总额 (单位: 1百万美元)	其中西德的数额		进口总额 (单位: 1百万美元)	其中西德的数额		进口总额 (单位: 1百万美元)	其中西德的数额		
		西德在该国进口中所占%	西德在該国进口中所占%		西德在該国进口中所占%	西德在該国进口中所占%				
法 国	1,317.4	91.9	7.0	3,006.0	181.9	5.9	5,553.0	56.1	10.4	第二位, 在美国之后
荷 兰	802.2	184.5	23.0	2,068.5	276.2	13.4	3,712.5	685.9	18.5	第三位, 在比利时、卢森堡之后
比利时、卢森堡	779.7	93.7	12.0	1,956.7	119.7	8.2	3,272.5	562.0	15.6	第一位
意 大 利	593.3	140.2	23.6	1,487.4	115.7	7.8	3,119.1	395.1	12.8	第二位, 在美国之后
瑞 典	523.3	110.5	21.1	1,173.8	125.6	10.6	2,207.7	46.7	21.1	第一位
瑞 士	367.5	92.8	25.3	1,047.6	116.1	11.1	1,718.0	446.4	25.2	第一位
丹 麦	353.6	81.8	23.1	833.8	83.5	9.8	1,311.3	243.8	19.3	第二位, 在英国之后
挪 威	291.6	50.4	17.3	673.5	28.0	4.1	1,209.2	127.5	16.3	第三位, 在英国、瑞典之后
奥 地 利	118.9	—	—	431.1	74.0	17.1	973.7	337.9	34.7	第一位
土 耳 其	118.9	(2.2)	52.3	285.7	56.3	19.7	407.3	83.3	22.9	第二位, 在美国之后
葡 萄 牙	102.2	15.9	15.6	274.0	10.4	3.8	441.0	72.8	16.5	第一位
希 腊	131.0	48.6	37.1	428.2	32.1	7.5	463.7	80.5	17.4	第二位, 在美国之后

① “联合国, 国际贸易指南, 1938, 1948 和 1950—1953 年的年度数字”; “1938, 1948 和 1953—1956 年的年度数字”。

济地位所形成的威胁。例如，在德意志联邦共和国前副总理布吕希的一个著名备忘录（1956年）中着重指出：“欧洲支付同盟在德意志联邦共和国对外贸易中的极大优势本身就蕴藏着不稳定的因素”<sup>①</sup>。

就这个意义来看，美国和英国的出口分配情况就有利得多。在1956年，美国出口额中有46.8%（军事供应不计在内）输往西欧各国、日本和加拿大；英国在1956年输往这些国家的比率占34.2%。相反地，在西德的出口当中，有62.4%系销售于经济上发达的国家，而34.6%系销往拉丁美洲、亚洲和非洲。

西德的国际贸易平衡表

（单位：百万美元）<sup>②</sup>

年 份	进 口	出 口	差 额
1950	2,703.6	1,980.5	- 723.6
1951	3,502.8	3,472.8	- 30.0
1952	3,854.4	4,036.8	+ 182.4
1953	3,810.0	4,421.0	+ 612.0
1954	4,600.8	5,260.8	+ 660.0
1955	5,822.4	6,138.0	+ 315.6
1956	6,660.0	7,359.6	+ 699.6
1957	7,524.0	8,577.6	+1,053.6
1958	7,414.9	8,812.8	+1,397.9

② “欧洲经济合作组织。统计公报，一般统计” 1958年第2期第69—71页，1957年第4期第65页。

在1952—1957年间，西德出口超过进口的基本原因如上所述。世界市场上价格的有利对比关系在很大的程度上也有利于西德对外贸易平衡顺差的增长。在1950—1956年间，当西德出口商品价格平均增长了17%的时候，进口商品价格在同一时期只提高了6%。德意志联邦共和国出口实物量指数从1950年到1956年

① 1957年1月15日“新苏黎世报”。

增长了195%，可是进口实物量則增长了128%。

这样就使得西德的对外贸易清算經常保持收入超过支出。对  
对外贸易和劳务的順差額在1951年为18,200万美元，在1953年为  
98,700万美元，在1956年为130,900万美元，在1957年为187,500  
万美元。

由于西德有利的国际收支情况，因而积累了巨額的黄金和“穩  
定的通貨”儲备。

按照黄金和“穩定的通貨”儲备額說，西德目前仅次于美国。西  
德的黄金和外汇基金数額超过西欧任何国家，并且超过英国——  
它是世界資本主义市場广闊地帶的傳統銀行家——黄金和外汇儲  
备額的一倍以上。

西德对外贸易价格和实物量指数<sup>⊖</sup>

年 份	价 格 指 数		实 物 量 指 数	
	进 口	出 口	进 口	出 口
1950	100	100	100	100
1956	108	125	228	295
1957	110	127	251	336
1958	101	127	273	348

⊖ “欧洲經濟合作組織。統計公报。一般統計”1959年第4期第66—69頁。

但这样概括的結論完全不足以說明西德的外汇和財政情况，  
以及它在国际財政清算中的作用。大家知道，在战后时期，由于在  
資本主义世界大多数国家貨幣不能自由流通，所以国际清算体系  
便具有多重性质。通过各种方式的国家管理貨幣而市行的各国，根  
据双边协定或多边协定来进行清算。

在1950—1958年間，西德对外清算大部分都是在加入欧洲支  
付同盟的西欧18国專門协定的範圍內。欧洲支付同盟不仅对西  
欧这些国家來說，而且对它們的海外領地（法郎区）和它們的貨幣  
管理範圍（英鎊区各国）來說，也都起着国际清算中心的作用。

从1958年12月27日起，由于西欧許多国家局部恢复外币自



## 資本主义国家黄金和外汇儲备

(各年年底; 单位: 百万美元) ⊙

国 别	1954 年	1955 年	1956 年	1957 年	1958 年
美 国	21,793	21,772	22,058	22,857	20,582
西 德	2,636	3,076	4,291	5,644	6,322
英 国	2,798	2,156	2,170	2,320	3,105
法 国	1,369	1,120	1,356	775	965
意 大 利	1,041	1,237	1,308	1,532	2,321
瑞 士	1,837	1,846	1,893	1,918	2,055
荷 兰	1,282	1,289	1,072	1,056	1,493
瑞 典	478	470	473	456	476
加 拿 大	1,954	1,910	1,945	1,836	1,948

⊙ “欧洲經濟合作組織。統計公報, 一般統計” 1959 年第 4 期第 82—83 頁。

由兌換的原故, 欧洲支付同盟便告結束。

以美国为首的美元国家形成西德对外清算的另外一方面, 在德意志联邦共和国的对外贸易总额中, 这个货币区于 1951 年在进口方面大約占到 25%, 在出口方面占到 11%, 在 1954 年进口方面占到 16.5%, 出口方面占到 12.2%, 在 1956 年相应的比率是 25% 和 13%, 在 1957 年則是 28.5% 和 13.7%。

社会主义陣营各国, 以及近东、中东和拉丁美洲許多国家形成对外清算的第三方面。这些国家同西德的貿易是按照双边协定的規定进行清算的。这些国家在德意志联邦共和国的对外贸易額中所占比重, 1957 年在进口方面为 14.8%, 出口方面为 15.9%, 在 1954

### 欧洲支付同盟参加国在西德对外贸易額中的比重 ⊙

年 份	出 口	进 口	年 份	出 口	进 口
1951	72.9	60.3	1956	73.0	62.2
1954	73.1	68.8	1957	72.0	59.8
1955	73.6	67.0			

⊙ “經濟与統計” 1958 年第 2 期第 84 頁; “德意志联邦共和国統計年鉴” 1953 年版第 26 頁。

年相应的比率是13.8%和11.2%，在1956年——11.3%和9.9%，在1957年——10%和10.4%。

大家都知道，西欧各国同整个美元区特别是同美国貿易平衡的經常逆差，乃是造成美元荒的直接原因。西德在这方面也不例外。德意志联邦共和国同包括在美元区的南美洲各国的对外貿易平衡保持进口稍稍超过出口。西德国加拿大的外貿平衡則經常呈现逆差。西德对美元区国家的出口的一半以上和从这些国家的进口的四分之三，是同美国的交易。

自从美国停止了按照“馬歇尔計劃”的供应之后，美国在西德进口中的比重急剧縮减了；从1948年的48%减至1953年的10.3%。在1955—1957年間，美国在西德进口中所占比率又重新提高了。以1950—1957年平均計算，美国在西德向国外市場全部购貨額中至少占到14%，由此可见，尽管西德从西欧各工业国，以及从中东、近东、东南亚和拉丁美洲不发达国家的进口額有了很大的增长，但美国仍旧是德意志联邦共和国的主要供貨人。此外，在战后时期，西德出口的貨物銷售在美国市場上的，平均还不到出口总額的6%。

#### 西德对美元区国家的貿易赤字

(单位：百万美元)①

年 份	金 額	年 份	金 額
1950	322.8	1954	117.0
1951	444.0	1955	440.0
1952	405.0	1956	710.0
1953	98.0	1957	968.0

① “經濟与統計” 1957年第1期第24頁；1958年第2期第84頁。

虽然如此，但西德在同美元区結算时并不感到支付手段的不足。每年在德意志联邦共和国中央銀行的帳戶上都結存有巨額的美元，这是美国用来維持駐在莱茵区美軍的費用。西德对駐在它國內的北大西洋公約組織武装力量提供“劳务”的美元收入，在

1952年为20,200万美元,在1954年为24,200万美元,在1956年为41,800万美元。但西德弥补美元赤字的主要来源还是他从其他西欧国家获得的黄金和外汇,起着这种移注作用的机构就是欧洲支付同盟。

这种情况造成的结果就是西欧大多数国家都欠有德意志联邦共和国巨额债务。在西欧目前的情况是,除了供应原料的英镑区国家之外,没有一个国家在对西德方面没有赤字的。“(西德的)债务人阵线,从斯堪的纳维亚国家,经过比、荷、卢,一直延伸到意大利和希腊”<sup>①</sup>。

截至欧洲支付同盟撤销时为止(1958年12月27日),在参加国的17国当中只有6个国家在同盟的范围内没有债务;其余11个国家所负债务共有13亿美元,并且它们对德意志联邦共和国的债务等于这个数额的78%<sup>②</sup>。

欧洲支付同盟对成员国提供的贷款等于这些国家同其他成员国结算中赤字的四分之一。这个数额中的四分之三应使用国际支付手段,即用黄金和美元货币偿付。归根结底,欧洲支付同盟的主要债权人西德获得了这些支付手段。德意志联邦共和国从对同盟的其他参加国结算中的顺差——在1951—1958年期间,这笔顺差总额为190亿马克左右——方面,在这个时期共获得了相当于35亿马克的黄金和美元外汇。英国外交部的一篇评论正确地指出:“欧洲支付同盟的建立对西德说来是非常有利的,同盟使它能稳妥地从日益迅速增长的对西欧各国的出口中积累大量外汇余额”<sup>③</sup>。

当欧洲资本主义刚刚能够克服在战后最初几年间的严重美元荒之后,西欧各国同美国之间的正常经济关系仍旧未能保证有充分的黄金和美元外汇来源。西欧各国的美元赤字部分依靠国际机构的贷款、美国私人资本输入、出卖国外投资等等方式来抵补。但

① “国民经济学家”杂志1957年第21期第1091页。

② 1959年1月31日“法兰克福汇报”。

③ “西德经济概况”引自“贸易部杂志”英文版1956年4月7日第300页。

## 西德同欧洲支付同盟国家的貿易平衡

(单位: 百万美元)⊖

年 份	进 口	出 口	差 額
1950	1,925	1,495	- 374
1951	2,192	2,532	+ 421
1952	2,584	3,002	+ 417
1953	2,704	3,240	+ 536
1954	3,168	3,847	+ 679
1955	3,900	4,517	+ 617
1956	4,149	5,372	+1,224
1957	4,503	6,174	+1,671

⊖ 据以下資料編制：“經濟与統計”1957年第1期；1958年第2期。

抵补的主要来源則是直接軍事補貼和美国撥付用来維持駐扎在西欧国家領土上的美軍的数十亿軍費。

例如在1956年西欧与美国的貿易差額赤字为187,300万美元。这项赤字部分依靠国际信用机构的貸款，以及私人銀行貸款和美国国家貸款抵补了。但由于西欧国家参加侵略性的北大西洋公約而由美国提供它們支配的163,300万美元巨額，在弥补上項赤字当中，起了主要作用。在西欧其他国家同西德进行清算的时候，归根到底还是不得不动用这项来源中的資金。

这样一来，流入西欧的各种名目的“軍事援助”的美元款項，在这里繞了一个大圈子之后，都移注到西德去了，于是西德将这些款項用作在同美元区国家的对外貿易、各种劳务等方面进行清算时的支付手段①。

由于德意志联邦共和国在西欧市場上占有的地位，使它从自己的欧洲伙伴国家那里获得的外汇数额大大超过了它同美元区結算上的赤字。美国軍事補貼款項流回美国的数额相当大，这样在德意志联邦共和国中央銀行的帳戶上就結存了大笔款項，充实了

① “經濟科学”杂志1957年第5期第663頁。

它的黄金和外汇儲备。怪不得“国民經济学家”杂志在分析西欧尖锐的財政困难情况下西德在外汇財政方面所出現的一枝独荣現象时，諛媚地坦白承认：“如果不是美国兵駐在欧洲，那末我們的美元收支差額情况将会是非常悲惨的。德国美元外汇余額的形成便极少可能”<sup>①</sup>。

在1956年全年內，德意志联邦共和国黄金—外汇儲备差不多增长了10亿美元，而它的欧洲伙伴国家儲备額总共縮減的數額也合到10亿美元，从这个事实上就可以看出西欧各国的黄金和美元資金移注到德意志联邦共和国，起着多么重要的作用。西欧各国在这一年所获得的所有美元和黄金，几乎毫无留存地都轉移到西德手里去了。在1956年，除了美国之外所有的资本主义国家中央銀行、国庫和政府机构黄金和美元儲备总增长額的三分之二，集中在德意志联邦共和国<sup>②</sup>。

西德的財政資本之所以能够利用許多资本主义国家的財政困难而从中取利，是因为这些国家在外汇方面感到普遍緊張、貨币行市不穩定、以及作为资本主义經濟現代情况特征的通貨膨脹。

在西德，由于軍費开支的压力較小，因而許多年以来通貨膨脹的过程比較緩和。这里物价上漲的速度，和西欧大多数国家比較起来，要慢一些，甚至也較慢于美国。据現有材料的估計，西德馬克的购买力在1948—1956年期間，計降低了24%，英鎊的购买力——38%，法国法郎——63%，美元——20%。

由于这种情况，所以說西德馬克的行市和西欧其他国家的行市比較起来，显得是压低了<sup>③</sup>。这种对比关系也是黄金和穩定的通貨流入西德的一个輔助因素。当资本主义国家的通貨显出剧烈波动时，从而就刺激了利用兌換行市的差别进行投机倒把，因此这

① “国民經济学家”杂志1957年第16期第740頁。

② “世界經濟和国际关系”莫斯科1957年第2期增刊第109頁。

③ 德意志联邦共和国銀行体系的官方机关刊物承认，从1952年起，馬克的价值就高于“实际市場平价”。参阅“一般信用业务杂志”1957年第8期第286頁。

种对比关系就表现了特别有力的影响。

例如，在1957年8—10月間，外汇市場上兴起了英鎊和西德馬克投机买卖的浪潮，促成这次浪潮的推动力是法国政府实行的法郎贬值。英国官方人士在取得其他西欧国家的支持下，向西德提出要求，主張修訂馬克行市，即提高馬克价格。由于波恩坚决反对这个要求，在馬克、英鎊和法郎之間的这场“货币决斗”其結果是不分勝負。可是英国政府却不得不耗用了自己的一部分黄金和美元儲备，借以維持英鎊的行市。

德意志联邦共和国对外結算的有利情况使西德馬克在资本主义世界货币領域內居于优先地位。早在1954年，基本上就廢除了以馬克兌換“稳定的通货”（美元）的限制。光是这一点，就使得有可能利用馬克作为同許多国家进行結算的一种支付手段。同时取消了不具有自由兌換能力的货币的多重計算，而改为有限自由兌換的馬克的統一計算。实行这种計算的程序，就意味着逐渐廢除国家管制。保持在这种帳戶上的資金的德国所有人和外国所有人，都有很大的自由可以支配这些資金，既可用于对外貿易业务，又可用以买卖有价证券，汇撥利息和利潤，諸如此类。

隨着馬克兌換限制的取消，它在国际清算中应用的范围就扩大起来了。

具有有限自由兌換能力的馬克行市，在最初的时候低于自由兌換的行市。这种差距后来逐渐縮小了，从而馬克就具有了“稳定的”通货的地位，在所有国际清算的場合，大家都乐意使用。于是甚至发生了馬克搶夺英鎊地位的危險。由于馬克接近成为可以自由兌換的货币，在英国报刊中曾經指出：“如果认为在出口方面作为国际通货來說，馬克将越来越威胁到英鎊的地位，这决不是夸張”①。

在1959年初，由于实行英鎊和許多其他西欧货币的局部兌換的措施，于是德意志联邦共和国會遺留下的货币限制差不多完全取消了。同时，在西德不同于英国和其他西欧国家，在这里不但外

國持有者，而且連西德居民也有權用馬克自由兌換其他貨幣。

這樣一來，西德馬克就獲得了對外和對內的可復性（即可以自由兌換），它實際上具有了像美元和瑞士法郎一樣的“穩定的”通貨的地位。

由於西歐各國貨幣對外自由兌換的辦法，因而像歐洲支付同盟這樣統一用美元或黃金結算的特殊機構就沒有必要了。同盟解散之後，1955年簽訂的歐洲貨幣協定便開始生效。這個協定中沒有規定由共同基金中自動貸款給參加者的條文。現在西歐各國都不再假手於中間機構，在遇有需要時就可以直接向歐洲基金申請貸款，此項基金係由各國繳款集資建立起來的。

德意志聯邦共和國從歐洲清算體系的這種變動中獲得了一定的好處。首先解除了它必須自動對歐洲伙伴們提供貸款的義務。在最近一些年來，西德一直受到這種約束。從而使西德壟斷資本家們就有可能更自由地處理貸款援助。此外，過去“凍結”在歐洲支付同盟帳戶上的西德貸款，自從這些帳戶撤銷以後，就可以用來充實西德的外匯儲備了。在歐洲支付同盟撤銷的時候，西德國庫獲得了13,000萬美元——這等於“清結”清算資金餘額的絕大部分。

可是，對於西德在西歐市場上進行擴張來說，情況變得複雜起來了。當債務國家不得已支持貨幣的可復性時（兌換性），卻不像過去那樣有可能獲得貸款，在這種條件下，西歐市場上的鬥爭就更

---

① “統計周刊”雜誌，1956年5月12日。美國“幸福”雜誌在一篇題為“強有力的馬克”的文章里寫道：“在1947年，一位美國新聞記者在從法蘭克福前往柏林的旅行中，付給他的嚮導若干馬克作為酒錢，但遭到後者的婉言謝絕，他指出這些馬克還買不到一支美國香煙。10年以後，馬克變得如此吃香了，因而考慮到有必要提高馬克對美元的行市。可是法蘭西法郎即使在貶值以後仍舊吃不開，而英鎊這個昔日的世界第一流貨幣，現在需費盡唇舌才能使店員接受。這三種貨幣的一段歷史在很大的程度上就是歐洲的歷史，是大西洋兩岸值得研究的一個經濟課題”。“強有力的馬克”，載“幸福”雜誌1957年10月份第95頁。

加劇烈了。因此，西德工商界報刊在指出實行馬克自由兌換的良好後果的同時，却警告人們不要對這些後果估計過高。例如，“法蘭克福匯報”寫道：“當然，對外貿易的競爭相應加強，這是事物不利的一面。在將來，想在國外多賺些馬克，必然比目前要困難一些”<sup>①</sup>。

德意志聯邦共和國的壟斷資本家們準備利用他們所掌握的外匯儲備，使馬克在國際範圍內更加廣泛地流通。他們認為，馬克在世界貿易中的支付手段，“大有可能”進居于僅次于美元和英鎊的第三位。

不言而喻，馬克在世界市場上的地位，還遠不及英鎊所處地位，後者在資本主義世界各國之間所有清算額中占到整整一半。英國受到黃金和美元儲備的限制，因而必須特別努力來維持英鎊的行情。英國不得不再向國際機構申請貸款，不僅接受美國財政資本的財政援助，而且還接受日益壯大的波恩壟斷資本家的財政援助。例如，德意志聯邦共和國於1957年把7,500萬英鎊轉撥到英格蘭銀行的專門帳戶上，作為提前償還自己戰後對英國欠的債務<sup>②</sup>。西德統治集團對這種支付大吹大擂，把它描述成為對自己的北大西洋公約組織伙伴動蕩不安的貨幣—財政局勢進行援助的友好行動。

在1958年1月間，法國獲得的債款中，也有相當大一部分（大約四分之一）是西德提供的。在這筆總額為66,500萬美元的債款數額當中，有一億美元是在歐洲支付同盟範圍內由西德貸放給法國的，大約7,000萬美元為西德繳交給國際貨幣基金對法貸款的款項。

“國民經濟學家”雜誌在強調指出西歐各國依賴西德貸款的情況時，帶着公開諷刺的口吻寫道：“我們成為歐洲的山姆大叔了”<sup>③</sup>。波恩國防部長施特勞斯於1957年秋天在聯邦議院競選運動

① 1959年1月8日“法蘭克福匯報”。

② 參閱1957年8月份“德國聯邦銀行月報”。

③ “國民經濟學家”雜誌1957年第16期第740頁。



时，对选民发表的一篇演讲里郑重其事地宣称：“我們成了欧洲經濟中最强大的国家。过去的胜利者今天在我們的庫房面前排队，这全都是我們的債戶！”<sup>①</sup>

萊因—魯爾壟斷資本家們起了欧洲的“山姆大叔”的作用，他們在国际金融市場上采取了許多措施。德意志联邦共和国在1957年間国际复兴开发銀行繳納了一些款項，这是在欧洲完全繳清对該行认股的第一个国家。此外，德意志联邦共和国又提供貸款給国际复兴开发銀行，訂立了总額为17,500万美元条件极为优厚的短期債約。西德报刊在指出德意志联邦共和国躋于国际貸款人之列的时候，写道，德意志联邦共和国“並沒有过多地动用口袋里的老本錢，因为它有着充裕的黄金和外汇儲备，使其得以进入紐約的金融市場，作为大宗款項的存戶”。

除了国家銀行之外，西德的私人銀行壟斷組織也在貸款給西欧国家方面进行了一些很有利的交易。“德意志銀行”向荷兰政府提供了貸款，取得了荷兰國庫貸券2亿盾，利率高达5.125%。西德实力第二大的銀行壟斷組織“德累斯頓銀行”集團，在美国和瑞士資本的参与下，向比利时提供了总額为7,500万瑞士法郎的貸款<sup>②</sup>。

可是，如果注意到西德国家又屬於資本主义世界最巨大的債務人之列的話，那末德意志联邦共和国保有这样充裕的黄金儲备，可以說是一种非常离奇的現象。在西欧各国不断提出要求西德提前偿还对外債務。在欧洲經濟合作組織提出的建議緩和西欧貨幣一财政危机的措施当中，每每都包括有这个意見。

西德的对外債務有三种不同的起因。第一，1953年德意志联邦共和国同西方各大国簽訂的倫敦协定中所承认的战前德国債務。这种債務的总額为75亿馬克。在次是根据倫敦协定西德應該

① 1957年10月3日“新苏黎世报”。

② “一般信用业务杂志”1957年第23期第885頁。

偿还西方各国的战后经济援助，首先是美国的“赠与”，总额约在70亿马克左右。末了，除了这些战后最初几年间的债务之外，德意志联邦共和国还举借了一些新的短期借款，还有西德银行的外国存款，和在国外售出有价证券，等等。

德意志联邦共和国所承担的战前德国债务，从1953年起大大减少了。这些债券当中的一部分由政府在规定期限内赎回去了，西德金融家们也赎买了一部分。据德意志联邦共和国中央银行的估计，仍在流通中的按照“道威斯计划”发行的公债券的30%以上，和按照“扬格计划”发行的债券的45%左右，已经流回西德<sup>①</sup>。结果，德意志联邦共和国所承担的战前债务已从1953年所确定的70亿马克，缩减到40亿马克（1957年9月30日的数目）。

因美国“赠与”所负的战后债务当中，从1953年到1957年9月为止，已经偿还了16亿马克。德意志联邦共和国的新债务达到了惊人的数额。

据德意志联邦共和国中央银行的资料，西德在这几年里所获得短期贷款和承兑票据贷款两项就有85,200万马克。其次，在西德各银行帐户上共有总额为21亿马克的外国存款。末了，由于收买外国有价证券和承接长期贷款的结果而出现的债务数额也很庞大。据同一估计，仅仅西德从1948年至1957年的长期借款累积总额，就达到25亿马克以上。

在德意志联邦共和国所有这些新旧国外债务中，有三分之二以上是在美元区，也就是实际上在美国。至于谈到西欧各国，那末据中央银行证明，西德对这些国家的债务实际上不超过13亿—14亿马克。在这些债务当中，将近有一半（52,900万马克）是对英国的债务，只有3,700万马克是对法国的债务，其他部分则分配在瑞典、比利时、荷兰，以及包括在英镑区的几个国家。和德意志联邦共和国的黄金—外汇储备比较起来，它对西欧国家所欠的这些债

<sup>①</sup> 参阅1957年12月13日“新苏黎世报”。

务可以說是为数不大的。

德意志联邦共和国統治集团把所积累起来的黄金資財首先是用作支付国外的軍事訂貨費用。儲存在紀念塔里的黄金儲备（在西德一般通称为“尤里烏斯塔”，在十九世紀九十年代的时候这里儲存了战敗的法国价值五十亿的黄金賠款），是波恩軍国主义者用来对北大西洋公約組織的欧洲伙伴們施加經濟和政治压力的一个重要手段。

## 第八章

### 西德資本和外国資本的交織

#### 西德經濟中的外国資本

各个不同壟断資本集团利益的交織，在資本主义世界的国际关系方面有許多不同表現形式。例如，大家知道，在两次世界大战之間的时期，德国壟断資本家广泛利用所建立的国际联系来策划和实现希特勒的侵略。

根据这个历史經驗来看，西德和其他各国壟断組織在第二次世界大战之后所形成的相互关系，毫无疑问是值得注意的。說明这些相互关系、分析战后年代所发生的变化，这样就可以弄清楚德意志联邦共和国統治集团对外政策方面的某些真相。

这里所指的相互关系有哪些形式呢？

現代資本主义的发展产生了各个民族—国家壟断資本集团交織的不同形式。在經濟方面瓜分世界的壟断协定是最突出的一种表現形式，另外也通过对外的投資实现这种交織。虽然向外国輸出的“剩余”資本的最大部分是輸往經濟上不发达的国家，但还有相当大一部分投入工业发达并有独立財政資本体系的国家。

不言而喻，外国資本在发达的資本主义国家中所起的作用，不能和在不发达国家中的外国資本簡簡單單地等同起来。其在國內和国际經濟—政治方面的意义，要取决于极为复杂的一大堆条件。

問題分別决定于資本輸出的国家，和作为投資場所的国家，在世界資本主义体系中所处的地位。各个帝国主义国家在世界資本体系中的地位，又取决于极为矛盾的，而且往往是起着相反作用的

許多条件。

帝国主义者所发动的两次世界大战在决定各资本主义国家的地位中，起着重大作用，大战两度引起了帝国主义列强及其同盟之間力量对比关系的急剧变化。最显著的例子就是德国的地位在第一次世界大战失败之后遭到了削弱，在第二次世界大战中被击溃而遭到了更大的削弱。在这两种情况下，当军事行动结束和转入和平之后不久，便开始了经济复兴的过程，随后德国垄断资本的政治地位也开始恢复起来了，这就不能不引起德国垄断组织和它们的竞争者之間力量对比关系的新变化。

早在第一次世界大战之前，外国资本在德国就有了巨大的投资，可是在两次世界大战之间的时期，外国资本投资的增长特别快。在二十年代里，许多最大的国际托辣斯——“美孚石油公司”、“英荷壳牌石油公司”、“通用电气公司”、“通用汽车公司”、“福特汽车公司”、“尤尼莱佛公司”、“苏尔维公司”、“菲利浦斯公司”及其他等——在德国开设了分公司或建立了子公司。

在1929—1933年的危机之后，外国资本流入德国的数量急剧减少了，而直接投资首先是美国垄断组织的直接投资却在继续增长。“通用电气公司”收购了“德国通用电气公司”的一部分资本，“通用汽车公司”收购了“奥佩尔汽车公司”的一部分资本。在石油、橡胶、食品和其他工业部门中的美国企业的数目也在增加。英国、法国和其他欧洲国家垄断组织也扩大了对德国工业参与的份额。

美国私人资本对德国的直接投资在1943年达到了最大的规模，投资数额达到51,300万美元，而在1929年则只有21,700万美元<sup>①</sup>。

众所周知，在希特勒沙文主义宣传家的武器库里，反对“外资泛滥”和所谓“德国财产的让与”的论调起着重要作用。但这决没

<sup>①</sup> “德国经济研究所报告”1955年第19—20号报告第13页。

有妨碍英美壟断組織、法国和其他各国壟断組織在德国进行有利的投資，而希特勒分子則利用这些投資来加强德国的軍事潛力。

第二次世界大战結束以后，尽管萊因和魯尔的壟断資本家們准备让出自己的部分产业，但在德国所形成的政治局勢，却不利于私人資本的流入。

在对魯尔康采恩实行所謂“分散化”措施的时期，这些康采恩的老板們狡猾地利用了同其他西欧国家壟断資本家的老关系从而达到了保全自己資本的目的。例如，早在战前就跑到阿根廷去的蒂森的继承人，把自己在“鋼铁托辣斯”的一个企业——“多德蒙特—霍德联合鋼铁公司”——中資本的一部分轉让給荷兰康采恩“荷兰皇家高炉鋼铁股份公司”，这个康采恩早在二十年代就已經参与了这个企业。由于新让与的結果，荷兰康采恩在“多德蒙特—霍德联合鋼铁公司”資本中所占比率增长到40%。可是，实际上还是由“德意志銀行”保持了該公司的控制权，該行經理阿布斯是这个企业监事会主席。

克吕克內康采恩的老板們早在二十年代就把自己的部分資本投放于荷兰公司“馬普矿产貿易公司”。在康采恩执行分散化措施的时候，該公司获得了杜伊斯堡的一个冶金工厂和凱尼格斯波恩—瓦恩的煤矿井。不言而喻，这些企业和康采恩的其余部分仍旧保持了紧密的财务和生产联系。

在前文里业經指出过，“鋼铁托辣斯”的一大部分股票轉移到了瑞典金融資本家阿克塞尔·威奈尔—格莱恩名下，最后使这个企业落到了克虜伯康采恩手里。

事实上，外国資本在魯尔的扩大并不如表面伪装的情况之甚，西德壟断資本家們借以利用外資的招牌，以便实际保持自己对西德重工业的統治。

外国資本参与西德經濟的一般規模究竟如何呢？据汉堡商业銀行的資料，在1953年，1,100家西德公司的172亿馬克股份資本中，属于外国人所有的計41亿馬克<sup>①</sup>。据德意志民主共和国經濟

研究所估計，在德意志联邦共和国所有股份公司的資本中，屬於外國人的份額在 1951 年約為 10% 左右，在 1955 年則為 11% 左右。

據德意志联邦共和国統計局公布的資料，在 1956 年屬於外國人長期保有的西德股份公司資本計有 225,400 萬馬克，這個數目等於該年度資本總額的 9.5%<sup>①</sup>。

由此可見，在第二次世界大戰以後外國人參與的資本額估計約在 22 億到 40 億馬克之間。

當然，根據德意志联邦共和国的股份公司名義資本額資料所作的估計，只能提供有關外國人投資大小的概念，而並不能了解外國人投資的真實規模。因為，第一，在這裡沒有把外資參與的子公司和孫公司企業的資本計算在內。第二，正如上文業經指出的，在西德大多數大公司的實際運用資本，要比它們的股份資本超出若干倍。

按外國投資所屬國家分攤的數額所作的估計同樣只是近似數值，因為在德意志联邦共和国擁有投資的西歐各國的公司，往往本身在一定程度上屬於某些外國財團，或者是國際財政資本集中的產物。

據德意志民主共和國經濟研究所的估計，1950—1951 年間，在德意志联邦共和国的外國資本當中，屬於美國的有 32.3%，英國占 19.2%，荷蘭為 13.7%，瑞士為 12.3%，法國為 9.7%。

德意志联邦共和國統計局較近的資料所表明的對比關係與此稍有出入。但必須注意到，這些資料沒有把西德股份公司資本的四分之一左右計算進去，因為這部分資本被機械地算作非長期保有的一類之列。

從第 253 頁表可以看出，雖然在股東當中有外國資本家的西德公司數目裡面，占第一位的是瑞士人參與的公司，但瑞士資本家

① 參閱 1955 年 2 月 19 日“金融和商業紀事報”(“Financial and Commercial Chronicle”)。

② “經濟與統計”雜誌 1957 年第 5 期第 274 頁。

## 1956 年年底德意志联邦共和国股份公司外国人长期持有的資本

(单位: 100 万馬克)⊖

	經 調 查 的 公 司 數 目	調 查 公 司 的 股 份 資 本 額	其 中 外 國 人 持 有 的 數 額
美 国	40	964.2	730.7
荷 兰	29	768.8	490.2
英 国	24	418.3	344.7
瑞 士	55	1,202.2	209.1
法 国	12	249.8	162.4
其他國家	55	1,086.1	316.6
合 計	215	4,689.4	2,253.7

⊖ “經濟与統計”杂志 1957 年第 5 期第 275 頁。

在这些公司資本中所占比率要比英国、荷兰特别是美国投资者所占比率少得多。对于在德意志联邦共和国公司中参与資本的其他各国來說,情况也是这样的。換句話說,西欧各国資本家主要只是在西德公司里作为持有一定股份的参与人。相反地,在有美国資本参与的公司里则是西德資本家起着这种参与人的作用。

据英国方面的統計資料,大約有 40 家英国公司在西德設有分公司或参与西德公司。其中有:“尤尼萊佛公司”、“英国石油公司”、“巴布科克及威尔科克斯公司”、“帝国化学公司”、“柯图尔德公司”、“考茨公司”、“平卿—約翰逊公司”、“別克·帕金逊公司”、“罗普拉夫公司”、“万全人寿保險公司”,及其他等<sup>①</sup>。

只有美国官方公布的有关美国人在西德直接投資的資料。

从第二百五十四頁表中可以看出,在第二次世界大战以后的若干年間,新流入西德的美国私人資本为数并不大。在美国商务部关于“限制美国对国外私人投資的因素”的报告中指出,在战争結束以后,对于私人投資,西德并不是一个特别有吸引力的場所。在币制改革以后,美国私人投資的增长多半依靠在西德所获利潤

<sup>①</sup> “誰統治着西德工业?” (“Who Controls West-German Industry?”) 倫敦版第 15 頁。



的再投資，因為這些利潤受到外匯的限制無法移出國外。

只有在西德壟斷組織變成美國在歐洲大陸上最強大的伙伴時，情況才有所改變。

美國在西德的私人直接投資<sup>①</sup>

年 份	投 資 額		對上年度的 增 長 額 100 萬美元	利 潤 (100 萬美元)
	單位： 100 萬美元	單位： 100 萬馬克		
1949	173	728.4	—	—
1950	204	876.8	31	27
1951	234	982.8	30	21
1952	251	1,079.2	17	18
1953	276	1,159.2	25	22
1954	293	1,230.6	17	27
1955	332	1,394.0	39	51
1956	424	1,780.9	92	53

① “現代商業概覽”(“Survey of Current Business”)1957年8月份第24頁。

不僅美國在西德的私人直接投資（採取收購原有企業或新建企業的方式）開始增長了。美國財政資本還籌劃重新著手對西德壟斷組織進行廣泛的私人貸款。這裡所指的就是為期在35年以內所進行的巨額貸款。正如同西德報刊上透露的消息所說，這些計劃在美國業已仔細準備了好幾年。在紐約為了這一目的而由許多大保險公司和其他金融機構建立了一個專門銀行團。但直到1958年年中，當德意志聯邦共和國完全取消了對外國資本輸入的貨幣限制以後，這些計劃才付諸實施。

1958年7月，美國銀行團在西德設立了“投資和貿易銀行”，為此目的而在達姆施塔特收購了一家小規模的谷物貿易銀行（資本額只有140萬馬克）。該行將對西德公司提供美國貸款，但在做法上不像二十年代時發放美元貸款，而採取西德馬克貸款。這家新銀行從達姆施塔特匯撥到法蘭克福的資本額，將視業務進展的程度而擴大<sup>①</sup>。

① 1958年7月30日“法蘭克福匯報”。

据現有殘缺不全的資料来判断，西欧各国也扩大了在西德的投資，这主要是依靠它們战前設立的分支机构和子公司的积累。

西德工业各个部門中外國資本的分布决定于各种不同的原因。

在依靠进口原料的許多部門里，外國資本起着重大作用，因为这些原料来源主要控制在美、英壟断組織手里。屬於这些部門之列的首先是石油工业。在西德也和在西欧其他許多国家一样，在石油进口、提炼和石油产品貿易方面，首先是美国和英国石油托辣斯占居优势。德意志联邦共和国最大的炼油厂屬於“埃索石油公司”——它是“新澤西美孚石油公司”的子公司。“飞馬牌石油公司”和石油托辣斯“紐約美孚石油公司”的子公司即“巴伐利亚石油公司”，在西德也拥有一些炼油厂、运输和貿易网。

英荷托辣斯“英荷壳牌石油公司”在西德設立的子公司“壳牌石油公司”；“英国石油公司”也和“壳牌石油公司”一道参与許多企业。德意志联邦共和国石油加工工业的一大部分，以及貿易网和运输工具都在美国和英国公司手里。原油的开采也有相当大一部分屬於美資“埃索石油公司”和英資“壳牌石油公司”。可是西德康采恩“温台沙尔股份公司”和“德意志石油股份公司”仍旧保有最大部分。西德的一些公司在“壳牌石油公司”和“埃索石油公司”所开采的許多油井也参与了同等的股份，并在一些美国和英国公司里又参与有份<sup>①</sup>。

早在二十世紀初叶，有色冶金工业就是德国工业中最“国际化”的部門之一，現在有英国資本参与这个部門。英、德資本在这方面傳統联系的代表人是麦尔登財团，它控制着“金屬股份公司”康采恩。包括在这个康采恩里面的“北德意志精炼股份公司”是西德最大的有色金屬公司，該公司資本的三分之一屬於“英国金屬公司”。在“北德意志精炼公司”的一份报告中指出：“在市場上缺乏

<sup>①</sup> 參閱 1957 年 2 月 27 日“新德意志报”。

銅和其他有色金屬的情況下，這種參與是極有價值的”<sup>①</sup>。

英國橡膠壟斷組織“鄧祿普橡膠公司”早在 1893 年就在德國成立了分支企業。英荷壟斷組織“尤尼萊佛公司”的子公司“聯合人造黃油公司”和“日光肥皂公司”也屬於外國壟斷組織在德國設立的企业，這些企业控制了某些殖民地原料。

許多最巨大的具有國際意義的公司的分支機構是屬於外國資本企业的一類，它們在許多國家里遍設據點，其中包括在工業發達的國家里。這樣的分支機構在德意志聯邦共和國的電氣技術工業中分布特別廣。其中最大的是瑞士康采恩“布朗—包維利電氣公司”，該公司的資本額在西德同部門里占第三位，僅次於康采恩“西門子—舒克爾特股份公司”和“通用電氣公司”。荷蘭康采恩“菲力浦斯公司”的分支機構是規模巨大的無線電技術公司。美國“國際電話電報公司”在西德設有兩個子公司——“勞倫茨股份公司”和“標準電氣股份公司”。英美康采恩“巴布科克及威爾科克斯公司”設有一個大規模的鍋爐製造廠，這家工廠參與了發展西德原子能工業的工作。法國—盧森堡康采恩“法比盧聯合鋼鐵公司”控制了“費爾頓與威廉電纜廠”，及其他等等。

由德意志聯邦共和國 27 家最大的電氣技術工業公司資產負債表的資料看來<sup>②</sup>，在 1954—1955 年間，它們的股份資本的 16% 左右集中到受外資控制的 5 家公司。由於這 27 家公司在 1954—1955 年間占到西德電氣技術商品總流轉額的一半左右，因此上面引證的對比關係可以認作是外國資本在這個工業部門所占比重的指標。

毫無疑問，這些分支機構和子公司乃是外國壟斷組織在同德國壟斷資本作鬥爭中的重要據點。在戰前時期，當進口受到限制的時候，美國、英國、法國和其他國家的壟斷組織通過這些機構得以保持住了德國市場。在戰後時期，西德的外國公司分支機構成

① “國民經濟學家”雜誌 1955 年 6 月 25 日第 29 頁。

② 參閱“國民經濟學家”雜誌 1957 年第 8 期第 364—365 頁。

为它們冲破西欧大多数国家的关税壁垒、特别是货币限制而渗入这些市場的重要手段之一。

由于西欧六国成立“共同市場”而有进一步提高关税的可能，因而大大促使美国壟断資本家們力求首先在西德扩大自己的分公司和筹設新机构。美国投資者越来越积极的活动，在西德企业家某些集团方面引起了严重的不安。据西德杂志“鏡报”报道，“人造絲制造公司”康采恩总經理訪問美国归来，当他了解到美国打算在西德和其他西欧各国開設新的分支机构計劃之后，甚至向經濟部長艾哈德提出建議，主張采取“保卫欧洲工业”的措施。他宣称：“我很担心，因为在投資方面，我們的立足点无法同美国匹敌”<sup>①</sup>。

可是德意志联邦共和国起決定作用的那些壟断資本家集团，却把美国投資看作是加强自己經濟实力的一种手段。外国資本所屬企业遭受的战争損失要比德国企业少得多，这些企业生产的扩大当有助于提高西德工业实力。但在此以后，这些企业在西德工业的相应部門中所占比率便漸趋下降。

汽車工业是个明显的例证，在这个部門里有两个龐大的美国資本企业——設在科隆的福特分公司和在魯塞尔海姆的“奥佩尔汽車公司”。这些企业在战后最初几年里所生产的汽車占西德汽車总产量的40%。但在1956年，这个比率就降低到27%。

外資参与份額較大的机器制造业部門之一的办公室用机器生产中的情况也是这样的。这个部門的許多企业（“麦尔塞得斯商用机器制造公司”、“陶尔皮托股份公司”、“安克公司”、“阿得倫納公司”），早在三十年代就处于美国公司“雷明頓打字机公司”、“安得伍得商用机器制造公司”和“罗意尔公司”的控制下。战后在西德“奥林匹亚商用机器制造公司”发展得很快，該公司在国内市場上获得了統治地位，并躋于这个部門有数的世界壟断組織之列。

只有在最近以来，美国資本在西德机器制造业中参与的規模

<sup>①</sup> “共同市場——美国的外圍市場”（“Gemeinsamer Markt, Amerikanische Kuckuckseier”），載“鏡报”1958年第4期第20頁。

才大大扩大起来。在 1957 年里, 农业机器制造业壟断組織之一的“約翰·迪尔公司”收购了西德大“倫茨公司”的一大部分股票。西柏林的“斯托克工具制造厂”的股票控制額掌握在“联合麻花钻公司”手里, 諸如此类。

魯尔和阿亨矿区的煤矿工业在很大的程度上由于所处地点的关系, 主要有法国資本的参与, 也有部分比利时及荷兰資本的参与。法国冶金工业托辣斯为了极力增辟所屬工厂的用煤和焦炭供应来源起見, 早在二十年代的时候就在魯尔收购了若干大矿井。温台尔康采恩收购了“腓特烈一亨利煤矿股份公司”和“亨利一罗伯特煤矿股份公司”, 这两家公司所屬矿井目前年产煤 400 万吨左右, 产焦炭 100 万吨以上。“艾施威勒矿业組合”所屬各矿现在归于法国一卢森堡康采恩“法比卢联合鋼铁公司”, 这些矿井年产煤 400 万—450 万吨, 产焦炭 120 万吨。阿亨矿区的“卡罗斯·瑪罗斯煤矿公司”屬“西特洛鋼铁公司”集团所有, 該公司各矿井年产煤 60 万吨左右<sup>①</sup>。魯尔地区的“瓦尔祖姆煤矿”屬于荷兰—瑞士康采恩“蒂森—包涅密撒公司”, 这家公司受到蒂森王朝代理人的控制。

自从 1954 年起, 魯尔康采恩同邻国重工业壟断組織的联系有了新的發展。魯尔巨头弗利克抛售“哈彭納煤矿公司”股票控制額一事, 对于这种新的發展來說, 是一股推动力量。該公司的生产量在 1956 年产煤 650 万吨、焦炭 330 万吨, 在魯尔矿区占第三位(仅次于国营“希伯利亚公司”和“格尔森基尔希煤矿业公司”)。为了收购“哈彭納煤矿公司”的股票, 在法国专门設立了“西特夏財团”(“鋼铁工业投資与煤供应公司”), 参与这个財团的有法国的 10 个主要重工业联合組織。由于收购的結果, 在西德采煤量方面法国資本占到 12%, 在焦炭生产方面占到 14%。

然而, 法国壟断組織向西德的推进决不是片面的。弗利克利用抛售“哈彭納煤矿公司”的进款又收购了洛林一家冶金公司兼重

① “德国經濟研究所报告”1956 年第 21 号报告第 25 頁。

型机器制造厂——“迈宗—沙蒂荣公司”的股票控制額 (25%)<sup>①</sup>。該公司鋼的年产量为 50 万吨,它是西欧最大的鋼絲和铁絲生产者之一。

弗利克所采取的合办措施在西德統治集团中获得了热烈的欢迎。西德壟断組織的报纸“工业快邮报”滿意地指出:“这是第二次世界大战以后,德国公司首次得以直接参与法国重工业”<sup>②</sup>。弗利克在国外的另一活动更是值得令人注意的。他于 1955 年通过在法国的子公司“美尔庫尔經理公司”收购了比利时资本的“埃諾—山堡冶金公司”的股票控制額,按生产能力說,它是法国第二个大的冶金联合工厂。“工业快邮报”指出說:“当盟国方面規定必須变卖产业的时候,弗利克却能够进行收购,这是由于他表现了商业的主动性,由分散化政策轉为欧洲整体化的政策”<sup>③</sup>。

弗利克的“商业主动性”清楚地表明了外国资本参与西德的条件,和战后最初几年比較起来,已大不相同。在战后最初时期,西德壟断资本家非常热心于吸引外资,打算借助于外资使自己更快地站住脚,西德财政资本的代表人求助于自己的海外朋友,号召他們对西德工业进行投资。

靠着牺牲德国人民的利益解脫了危难之后,莱因和魯尔的壟断资本家們很惋惜地看到自己的海外朋友們由于怕担風險而裹足不前。早在 1953 年,联邦工业家联合会很感遺憾地指出,由于在魯尔煤、鋼企业董事会中駐有工会代表,因而“无法指望外国人参与这些部門”<sup>④</sup>。

之后情况就有所改变了。西德壟断組織自己也在寻求投资范圍,以保证銷售市場和掌握原料来源。但这决不意味着它們对于吸收外资就不感兴趣了。相反地,在某些方面,例如,在原子能工

① 1956 年 4 月 6 日“法兰克福汇报”。

② 1956 年 4 月 7 日“工业快邮报”。

③ 1955 年 8 月 11 日“工业快邮报”。

④ “德国經濟研究所报告”1955 年第 19—20 号报告第 14 頁。

业，在推进采用自动化装置的大规模生产、电子技术等方面，同替自己的资本找寻有利的外国资本家合作，对于它们说来乃是必要的。对实行剥削殖民地和經濟不发达国家的天然富源的广泛计划，外国伙伴对它们更是十分重要的。

換句話說，德意志联邦共和国統治集团打算把外国投資的关系建立在“相互”的原則上。西德壟断资本领导机构所奉行的准则就是：“在西德向国外进行相应投資的条件下，接受新的外国投資”。

德意志联邦共和国政府于1955年到1957年間所实行的有关对外财务流轉和外汇方面的許多措施——彻底取消資本輸出和輸入的限制、規定外国有价証券在西德交易所自由流通，及其他等等——，就是为求其尽速实现西德統治集团的新方針。德意志联邦共和国銀行資本机关报道道：“由于外国人在德国企业中持有的股份沒有受到战争的損失，所以西德外国資本的数额超过了西德在国外的投資額。因此在这里可以很公道地指出，應該竭力做到建筑在相互原則上的資本交織”<sup>①</sup>。

波恩方面在指出西德资本家对国外投資表示极大兴趣，并把它当作在国外市場上进一步推进的基础和前提的同时，还着重說：“这种資本的交織不能只是单方面的，它必須是有来有往的。如若不然的話，那就是說如果单是外国人在西德投資，那将只会令人感到遺憾，这样就会开始带来数不清的怨言，申訴德国财产被外人强夺去了”<sup>②</sup>。

在上面引证的資料中必須注意到，尽管外国資本在西德許多經濟部門中起着相当大的作用，但生产中的最大部分仍旧保持在西德资本家手里。只有当西德占統治地位的壟断組織医治了战争創伤及其后果，并重新开始积蓄力量的时候，美国財政资本家对西

① “時事漫談”（“Gespräch des Tages. Auf Gegenseitigkeit”），載“一般信用业务杂志”1957年第15期第594頁。

② 1957年7月20日“新苏黎世报”。

德的兴趣才逐渐增长起来，把它作为有利的投資場所。

德意志联邦共和国財政資本方面力求使本国資本同外国資本交織的这种形式具有“相互”的性质。这种“相互”的精神不仅在經濟方面，而且在許多重要国际問題的外交政策方面也造成了彼此利害关系的一致性。西德統治集团把外国資本进一步参与西德当作是爭取扩大自己在世界資本主义經濟中的地位的战斗工具之一。

### 西德壟断組織国际关系的发展

在第二次世界大战的时期，不論是德国壟断資本家，或者是他們在国际协定方面的伙伴們，都坚信不移地认为他們之間的关系就是在战后时期对他們也是有利的。溫德尔·柏格在他所著的有关国际卡特尔的一书中写道：“如果认为战争与卡特尔的計劃并无相違之处，那并不是什么誤解。卡特尔协定总是估計到战争的可能性的。早在軍事行动开始前很久，卡特尔就制訂了自己的‘养生之道’(modus vivendi)‘永吉长春之术’，因为它们认为，不管战争如何，都必须保持自己同各方面的联系”<sup>①</sup>。

就这个意义来看，战争的結局修改了这些計劃；德国壟断資本家和他們的伙伴們之間力量的对比暂时发生了重大的改变。在战争結束以后的若干年間，西德壟断資本是不能够参加世界市場上的竞争。它們在許多国家的分支机构和子公司被扣押，或者交给竞争公司管制。原为德国工业家和外国工业家进行各种各样壟断性交易勾当对象的一些专利許可证和生产中秘密过程的資料，都落到美国和英国的掌握中。

虽然如此，但各种旧协定和关系还是发生了作用。美国化学康采恩杜邦公司把生产耐綸(尼龙)的专利許可证供給自己的老伙伴“伊·格·法本化学公司”，英国的“帝国化学工业公司”供給它

<sup>①</sup> 溫·柏格：“国际卡特尔”(У. Бердж, Международные карттели)外国文书籍出版社版 1947年莫斯科俄文版第38頁。



們生产人造纖維“特丽兰”的特許证，橡胶工业公司从美国的“費尔斯通車胎及橡胶公司”获得許可证，美国鋼铁工业公司在恢复魯尔各工厂方面給予技术援助，諸如此类。在整个工业恢复时期，西德商人們不断前往海外求援，他們恢复了国外老关系和建立了一些新联系，广泛利用美国的特許证和专利权、技术經驗，并获得其他形式的援助。

随着西德壟断組織的复活和实力的增长，它們对較强伙伴的依賴程度开始削弱了。援助协定开始让位給双边和多边的壟断协定。

大家知道，国际間的壟断协定一向不公开发表的。但就报刊上透露的片断消息来看，仍然可以对西德壟断組織目前国际关系的性质和趋向提供一些印象。

例如，众所周知，德意志联邦共和国壟断組織在战后时期参与了各种原料、航海、空运等方面的国际卡特尔，又如欧洲鋼管卡特尔，国际氮肥卡特尔及其他等。在1957年年中，西德参加新建立的国际鋁业卡特尔也成为众所周知的事实，参加这个卡特尔的还有美国、加拿大、法国、比利时和意大利的康采恩和辛迪加。

可是，西德个别康采恩或者西德康采恩集团同別国的壟断組織，首先是同美国主要公司之間締結了更加广泛的双边协定：关于交换生产中的特許证和专利執照合同，以及其他各种技术合作协定。根据这些协定实行按地区或按部門的原則来划分市場。

其中許多协定延长了美国和西德康采恩之間規定在战后工业生产恢复时期的技术合作。

例如，一家美国冶金公司“美国軋铁公司”（ARMCO）在許多年来参与了魯尔康采恩“奥古斯特—蒂森冶金公司”各工厂的改建，供給它們所需設備，提供技术资料，等等。根据这种合作关系訂立了許多协定。“奥古斯特—蒂森冶金公司”不仅利用“美国軋铁公司”的特許证和专利執照，而且双方还共同兴办一些企业。

在1956年，这两家公司在西德兴建一座工厂，将按照“美国軋

铁公司”的技术資料制造特种鋼（用于修筑道路、排灌用水管，等等）。这里可以順便提及，据报纸所載，“美国軋铁公司”参与这个新办工厂，是美国冶金公司对西德工业进行直接投資的第一次<sup>①</sup>。在1957年，两个康采恩按照对等原則共同創立了“美国軋铁公司—蒂森寬帶軋鋼公司”，在这里建有專門的軋鋼設備<sup>②</sup>。

另外一方面，“奥古斯特—蒂森冶金公司”董事会公布了該公司与法国冶金康采恩“沙蒂荣冶金工业公司”簽訂合同的消息，合同中規定由双方合作生产专用变压器硅鋼片。法国康采恩为此将利用“美国軋铁公司”的特許证来加工硅鋼，用以提供“奥古斯特—蒂森冶金公司”，因为后者所屬工厂里沒有装置相应的設備。“美国軋铁公司”的特許证使“奥古斯特—蒂森冶金公司”获有在西德銷售这种硅鋼片的专利权<sup>③</sup>。

仅从这些片断資料来看，这已經是显然进入了国际卡特尔組織，这个組織通过交换專利許可证和其他技术合作形式来划分市場。我們很有理由认为，魯尔的其他康采恩也参与了这种卡特尔組織。从西德报纸消息可以看出，曼奈斯曼康采恩、“德国机器制造股份公司”、“波哈組合”，以及其他一些鋼铁工业和重型机器制造企业，也同“美国軋铁公司”的專利协定有关。

克虜伯公司是另一个美国康采恩“布劳—諾克斯建筑公司”的伙伴，克虜伯公司在改建所屬工厂时利用了后者的技术援助。两个康采恩正在西德筹建一个軋鋼厂。“凤凰—莱因”康采恩和“伯利恒鋼铁公司”保持合作关系。在克呂克內康采恩和“共和鋼铁公司”之間簽訂有为期10年的技术經驗交换合同。魯尔公司“联合冶金和制管公司”与“伯利恒鋼铁公司”簽訂有軋制綫材和軋件生产与銷售方面的合作协定，协定中規定扩大西德工厂的生产能力，对这些工厂进行改建使其現代化，并消除公司所有业已陈旧了的

① 參閱1956年10月9日“新苏黎世报”。

② 參閱“新时代”(Новое время)1957年第34期第7頁。

③ 1957年8月24日“法兰克福汇报”。

工厂<sup>①</sup>。

分布在魯尔康采恩中的国际卡特尔协定网内的除了主要的美国冶金公司之外，还有其他一些美国大工业公司。例如，“德国机器制造股份公司”康采恩与“爱迪生公司”签订有交换生产电炉炼钢设备的技术經驗的合同。两公司都必須在自己的傳統市場上推銷本公司及对方所产的电炉<sup>②</sup>。同时，据“德国机器制造股份公司”的报告資料，該公司依靠专利证和技术援助复兴了商业。在1956—1957年間，該公司同英国、法国、比利时、日本及其他国家的煤炭、铁矿及冶金公司签订了技术援助合同<sup>③</sup>。

西德和美国壟断組織力求瓜分整个资本主义世界的市場。往往为此目的而建立共同的經銷組織。有时，同美国公司实行技术合作的西德公司，保留有利用对方貿易网和广告等等方面的权利。例如，汽車康采恩“达姆洛尔—本茲公司”与“司蒂培克—派卡德汽車公司”在1957年4月签订的业务合同。为了发展德意志联邦共和国的飞机制造业，著名的美国航空工业康采恩“寇提斯—賴特公司”和“惠提卡—班得公司”也参加了这个卡特尔，后者專門供应飞机和汽車使用的电气設備<sup>④</sup>。同时，“达姆洛卡—本茲公司”获有特权通过“司蒂培克—派卡德汽車公司”在美国推銷自己的产品。

另外，有时西德公司与美国公司交换特許证，負責在國內市場上推銷对方的特型产品。例如，三家西德制鞋工业公司和美国最大的康采恩“通用制鞋公司”之間签订的协定就是这样的<sup>⑤</sup>。

技术合作协定往往发展成为包括整个工业部門的壟断性同盟，在这里除了财产关系的交織之外，也有进一步締結生产計劃协

---

① “金屬絲工业”(“Wire Industry”) 1957年5月份。据“外国商情通报”1957年6月4日第4頁。

② 1957年3月2日“工业快邮报”。

③ 參閱“国民經济学家”杂志，1957年第27期第1398頁。

④ 1957年4月17日和1958年9月21日“新苏黎世报”。

⑤ 1957年4月1日“商业报”。

定的。在美国和西德制造计算机、加算器、各种仪器、电子计算机等等的公司的原有关系的基础上，出现了这种类型的一个同盟。在这种情况下，为了签订许多壟断协定，值得注意的一点是参加者按照产品的一定类型和品种实行专业化。例如，美国“雷明頓打字机公司”承认负责推銷西德“华尔特股份公司”所产计算机。打字机的生产交给另一家西德公司——“阿得勒尔公司”，该公司大部分股票转移到了美国人手里。“阿得勒尔公司”出产的收款机由美国“博洛茲公司”负责推銷。美国“孟罗公司”应该使用自己的商标推銷西德“奥林匹亚商用机器制造公司”所出产的许多种仪器和机器，諸如此类。

是什么吸引美国和西德的壟断资本家們建立这种紧密的联盟呢？对于美国工业家来说，西德这个工业部門的高度技术水平，以及可能利用西德工人的工資較低于美国从而謀取高利，这两点都是具有吸引力的。大家知道，在仪器制造业的生产成本中，劳动力費用是一个巨大的开支項目。西德资本家有可能剝削較廉价的劳动力这一点，在美国受到特別的重視。就西德企业家这方面来说，他們指望更广泛地利用发展大規模生产的可能性，并节省組織推銷和广告等方面的費用<sup>①</sup>。特别是生产巨型起重機設備的“密魯欧启—哈尼什費格公司”欧洲分公司副總經理威廉·霍本的下述一般声明，证明美国壟断組織对于建立同西欧壟断組織的密切联系感到极大兴趣。霍本說：“假使我們不能迫使‘萊因鋼铁联合公司’多德蒙特分公司在該厂制造我們的設備的話，那末我們就不能够使美国进入欧洲市場”<sup>②</sup>。

如果把西德康采恩非常积极于建立海外联系只认作是证明西德壟断組織虛弱的一面，表明它們力求克服自己的落后性，这种估計也是不正确的。在战后最初几年的情况基本上是这样的。但最近几年来，由于进行了大規模的投資，西德工业固定資本有了广泛

① 參閱“国民經济学家”杂志 1957 年第 7 期第 300 頁。

② “华尔街杂志”1957 年 4 月 12 日第 12 頁。

的更新，情况便有了重大改变。据现有资料来看，在新设备、设备效率、采用最新发明以及一般技术水平方面，西德的许多工业企业，不仅不次于，而且有时还驾凌于美国和西欧许多国家同类的企业。

西德垄断资本家不仅在许多方面能够弥补了过去的缺憾，而且在某些方面甚至还超过了自己的伙伴。“伊·格·法本化学工业公司”的继承康采恩可以作为例子。“拜耳苯胺颜料制造厂”在以乙氰酸盐和聚合物产品（醚和醇）制造新型塑料方面，业已超过了美国化学工业中主要公司。美国自从1951年以来就企图掌握这种新型合成材料，因为它对于许多工业部门都有其重要意义，但西德公司在这方面领先了。在经过长期谈判之后，“拜耳公司”于1954年利用自己的专利证同有关的美国公司签订了一系列的合同，从而同化学托辣斯“杜邦公司”、“孟山都公司”和“国民苯胺颜料公司”达成了协议。“拜耳公司”同“孟山都公司”在美国联合开设了“孟拜公司”。这个美国与西德资本合办的企业在美国使用拜耳的营业执照，它提供由本厂制造出来的化学品提制的合成材料生产的特许证，并供应“拜耳苯胺颜料制造厂”首先创制的设备。美国杂志“工业和化学工程”写道：“在目前，‘杜邦公司’、‘孟拜公司’和‘国民苯胺颜料公司’在基本化学生产方面居于先进地位。它们的执照‘实际上采用于整个工业部门’”<sup>①</sup>。

从上面引证的资料可以看得出来，美国与西德康采恩合资开设的分支机构，往往成为垄断技术发明和在这个基础上控制市场的工具。西德与美国康采恩合资兴办的这种子公司，不仅在自己国内市场上建立垄断统治，而且还为对外进行共同扩张的目的服务。

例如，上面提到的“孟拜公司”便作为“拜耳苯胺颜料制造厂股份公司”的伙伴在巴西兴建一些化学工厂。“巴登苯胺苏打股份公

<sup>①</sup> “工业和化学工程”(“Industrial and Engineering Chemistry”) 第一部分 1956年9月份第1383—1391页。

司”也伙同它在美国的子公司进行这方面的活动。康采恩和“西門子—舒克尔特股份公司”在拉丁美洲国家創办的企业也有美国伙伴参与。“奥古斯特—蒂森冶金公司”根据专利协定同自己的合作者“美国軋铁公司”共同在阿根廷兴办了一座冶金工厂。

另外一些魯尔康采恩也伙同美国公司及美国—加拿大公司向北美大陆扩张。“凤凰—萊因鋼管公司”康采恩会同一个加拿大财团在不列顛、哥伦比亚和阿尔伯达省兴建一座鋼管厂，“伯利恒鋼铁公司”也同这个财团有关。在安大略省，曼奈斯曼康采恩和加—美冶金公司“阿尔戈瑪公司”建立了一座鋼管厂，业已开工。在“阿尔戈瑪公司”所屬地段內修建这座工厂之后，曼奈斯曼康采恩接着就收购了該公司14%的股份资本。按照“国民經济学家”杂志的話来說，曼奈斯曼康采恩进一步扩大在“阿尔戈瑪公司”中所占份額的可能性，将取决于“政治方面的理由，因为对于西德康采恩說来，在国外的扩张宜于有所节制”<sup>①</sup>。如果考虑到拥有弗吉尼亚的煤矿井和众多铁矿的“阿尔戈瑪公司”，在加拿大的鋼产量方面居于第二位的話，那末上面这种打算的用意所在就更加明显了。

据有影响的西德經济界刊物說，魯尔康采恩同美国重工业壟断組織的紧密結合，已經达到如此程度：“德国冶金企业同先进的美国公司的合作，差不多已經成为必不可少的重要条件”<sup>②</sup>。在魯尔方面，时常认真地討論收购美国煤矿工业股份的可能性。某些康采恩(例如克吕克內康采恩)一再調查美国铁矿工人的工資。它們又制訂了吸收美国—加拿大资本来开发西德制鋁工业的广泛計劃<sup>③</sup>。魯尔煤炭—化学联合組織打算同美国石油托辣斯合作来发展西德新的石油化学工业部門。“埃索石油公司”同“格尔森基尔

① “国民經济学家”杂志1957年第52期第1783頁。

② 胡弗舒密德：“西德炼鋼工业的前景”(B.Huiffschmid, “Die Zukunft der westdeutschen Stahlindustrie”), 載“国民經济学家”杂志1957年第4期第152頁。

③ “国民經济学家”杂志1957年第20期第1005頁。

希煤矿业公司”合作修建从汉堡通达科涅的輸油管，可以作为一个例子，这项輸油管工程完成后可以把一些美国炼油厂同魯尔的化学联合工厂結連起来<sup>①</sup>。英国“壳牌石油公司”曾經企图参与这项事，但被美国竞争者排挤掉了。

当然，英国壟断资本家們在开展国际联系，以及同西德资本訂立协定等是决不落后人的。据英国“經濟学家”杂志报道，“虽然在战后时期，英国公司对于建立同德国人的技术合作关系，不象美国公司那样积极，但仍旧簽訂了許多效果显著的协定”<sup>②</sup>。

战后西德资本同其他西欧国家资本交織的日益增长，是成立欧洲煤鋼联营組織的最重要前提之一。其他各种“欧洲联合組織”，特别是“共同市場”和“欧洲原子能联营”的情况也是这样的。在这些組織里面，各国壟断资本家的經濟利益是同它們本国的外交政策結合在一起的。

值得注意的是，西德公司在参加国际壟断协定时，总是力求使自己同外国企业保有同等的份額，撥供資金往往达到預計投資額的半数。

例如，在1957年，根据这个原則在魯尔康采恩（“克虏伯公司”、“古特霍夫农冶炼公司”、“曼奈斯曼公司”和“怀施公司”）和著名工业家賽魯斯·伊頓的参加下，設立了美国与西德合資的“大西洋铁矿公司”。開設这个公司的目的在于开采拉布拉多半島（在加拿大的昂加伐灣）丰富的铁矿；为了輸出矿石便利起見，打算在格陵兰的南岸建筑一个轉运站。据賽·伊頓声称：“在英国公司沒有一个不感到兴趣的条件下，西德公司牢牢抓住了这个計劃不放”<sup>③</sup>。

如果考虑到，英国冶金工业壟断組織也力求利用北美的铁矿資源，并为此目的而設立自己的公司的話，那末这个声明的意义就

---

① 1957年4月28日“經濟报”（“Die Wirtschaft”）。

② “日益开展的对德貿易”，載“經濟学家”杂志英文版1957年3月16日第902頁。

③ 1957年7月25日“法兰克福汇报”。

更加明显了。由此可见，美国—西德在这个地区开发矿产富源方面的合作，是同英、美的竞争直接有关的，毫无疑问，这是美国和西德垄断资本家们进行多方面勾结的不可告人的原因之一。

西德杂志“镜报”在评述这些协定的时候指出，“英国财政集团对于西德和美国重工业方面的共同工作表示很大的怀疑。它们在这方面的看法是，美国工业企图借助德国人之手渗入近东、非洲、亚洲和南美洲过去一直处于英国控制下的市场”<sup>①</sup>。

在美国工商界报刊上特别强调美国资本同西德资本交織关系日益增长的政治意义。“纽约时报”在报道许多这种协定时說，在美国，“认为这种开展……比西德加入北大西洋公約組織同其他任何事件，具有更大的意义。显然，美国和西德工业家们在今天为两国之間的关系，奠定了新的和更加巩固的基础”<sup>②</sup>。

然而，现阶段资本主义国家經濟和政治发展不平衡規律发生作用的条件，这种基础根本就談不到巩固。垄断资本的交織，也正如同国际垄断組織的产生和扩大一样，不仅不会消灭垄断集团之間的矛盾，相反地，它还是这些矛盾增长和尖銳化的重要因素之一，因为作为这些矛盾共同基础的是帝国主义之間的互相傾軋和竞争。

---

① “镜报”杂志 1957 年第 8 期第 32 頁。

② 据 1957 年 8 月 17 日轉引“真理报”。



## 第九章

### 西欧国际协定中的西德壟断資本主义

#### 德意志联邦共和国財政資本和所謂“欧洲整体化”

德意志联邦共和国財政資本在进行經濟和政治擴張时，除了广泛利用壟断資本家之間的私人勾結之外，也广泛利用各种国际协定。

締結这类协定的趋向是现代資本主义各国国际关系发展中的一个特征。这种趋向直接与国家壟断資本主义的增長有关，在国家壟断資本主义增長的同时，国家对經濟生活的干預也大大加强了。早在战前时期，在这个基础上就出现了各种原料的国际协定，也就是从經濟上瓜分世界的国家壟断措施。

各种国际协定是现代国家壟断趋向的高度发展，这些协定包括了資本主义国家之間經濟和政治关系的許多方面。其主要任务是保护壟断资产阶级的共同阶级利益。作为协定基础的首先是帝国主义集团力图团结本身力量来反对社会主义阵营国家，反对宗主国工人运动的高漲，反对殖民地与从屬国家民族解放斗争的扩大。

按照西方国家統治集团的語言來說，企图团结欧洲資本主义力量就是所謂“欧洲整体化”。据他們的解釋，似乎在战后已經有了真正的可能消灭西欧国家之間的經濟和政治矛盾。西欧国家之間的协商政策似乎應該能够导致西欧經濟的和諧一致，和建立超国家的“欧洲共同体”，这个組織能够成为反对社会主义阵营的强有力的对抗力量，同时可以提高西欧在資本主义世界的作用和地位。

今天“欧洲整体化”的宣导者总是喜欢搬出远古以来的一套家譜——上溯到神圣羅馬帝国时代。在这里也表现了他們喜好援引表面类似的历史現象，例如，时常有人把“大不列顛”和“大羅馬”相提并論。大家知道，象这样的类比，其用意所在只是要掩飾真正的差別。西欧国家的进步力量更加有理由可以举出現代“欧洲主义者”因襲于十九世紀初的神圣同盟的一套宗譜，这个同盟是当时欧洲最反动的势力为了共同对抗资产階級革命思想，和反对当时欧洲国家社会与政治方面酝酿成熟的变革而勾結起来的。

必須指出，在进入帝国主义时代后，西欧各国的統治階級就不再鼓吹任何种“共同体”了，因为他們这时在宗主国和殖民地的江山已經坐穩了。众所周知，自从十九世紀末起，德国帝国主义就起着欧洲“統一者”的作用，但德国帝国主义者所提出的“統一欧洲”的方案总是离不开在“欧洲境界”內建立德国霸权的計劃。在三十年代初期，法国政客阿里斯蒂德·白里安也曾主張“統一欧洲”的思想，他幻想由欧洲反动国家共同組織“十字軍远征”来反对苏联。此外，关于建立“欧洲新秩序”这种濫調，在人們脑子里是記憶犹新的，希特勒强盜在第二次世界大战期間在这个幌子下面奴役了15个欧洲国家。

只有在第二次世界大战以后，“欧洲团結一致”的思想在西欧各国統治集团中才得到了广泛的反映。“欧洲合作”的基础在于，分裂欧洲并联合欧洲资本主义国家来反对走上社会主义道路的国家。

各种类型的“欧洲联邦主义者同盟”組織，和“欧洲联邦”宣傳家們的各种方案等，都是为这个計劃作思想准备的。所有这些都包括到以丘吉尔为首的所謂“欧洲运动”中。可是英帝国主义关于这个运动的打算却遭到許多阻碍。在战后欧洲资本主义变得太虛弱了，于是美国便起了欧洲资本主义的“拯救者”和“統一者”的作用。在美国的建議下，于1947年6月召开参加“馬歇尔計劃”的西欧各国會議，在这次會議上产生了欧洲經濟合作組織。在

西欧国家国际协定方面的下一行动就是成立西方同盟，即是 1948 年 3 月 17 日所建立的布鲁塞尔条约组织。这是英国在对抗美国的斗争中的一次反击。

这些行动被宣布为“奠定团结的欧洲基础”。实际上，这首先是意味着建立分裂欧洲和反对苏联及人民民主国家的资本主义国家的同盟。同时这也意味着，作为希特勒侵略者牺牲品的西欧国家，放弃旨在防止侵略成性的德国帝国主义复活的政策。

在西欧经济合作组织成立的时候，还没有西德这个国家。由英美联合占领区占领当局的首领克莱将军以西德的名义出面同美国签订了所谓“双边协定”。根据 1948 年 4 月 3 日的法令西德加入了欧洲经济合作组织。

非常值得注意的是，在这个法令中美国政府要求放弃拆迁西德军事工业企业，而根据反希特勒同盟各国的协议，这些企业是应该拆迁的。

由此可见，“统一欧洲”的这些初步行动都是与恢复德国帝国主义军事—经济潜力的方针有关的。它们也是把许多西欧国家拖进侵略性的北大西洋公约组织的准备阶段。

从那个时候起，西方大国就极力想要把西欧国家结成更加牢固的经济和政治小圈子。但要想把所有“欧洲经济合作组织”的 17 个参加国都包括到新协定中去的打算却落空了。欧洲资本主义国家阵营内部的矛盾，首先是英国同它在西欧的主要竞争者法国和西德之间的矛盾日益增长，因而阻碍了这一点。英国由于自己不能领导西欧联盟，于是在实现“欧洲整体化”的进一步计划中便拒不参加。

法国和西德垄断组织上层在美国的积极支持下提出了“欧洲整体化”的一个新步骤——即联合大陆欧洲重工业的“舒曼计划”。这个计划的内容就是要把莱茵和鲁尔垄断组织同法国、意大利、比利时煤炭—冶金康采恩结合起来。这个计划是准备使西德参加北大西洋公约组织及其分支机构——西欧联盟（在修改 1948 年的布

魯塞爾條約而建立起來的)的一個重要環節。

當根據“舒曼計劃”成立“歐洲煤鋼聯營”的時候(1951年4月)，魯爾各壟斷組織已經得以平復了戰爭災難所帶來的震蕩。並開始恢復了它們的經濟實力。西德的煤炭—冶金工業在歐洲大陸資本主義部分的重工業中重新又占居優先地位。可是魯爾壟斷組織在這個地區還沒有充分的擴張的行動的自由。

美國帝國主義者擅自把魯爾的控制權抓在自己手裡，根據1948年的“魯爾法規”，它還保有直接干預煤炭—冶金康采恩事務的權利。只是到1952年才結束了根據所謂“取消卡特爾”法令而實行的魯爾各康采恩的改組。在這種情況下，雖然煤、鋼巨頭們的財權完全保持住了，但康采恩被拆散，以及把礦井同冶金企業分離開來，還是妨礙了壟斷資本家們利用他們往昔實行直系集中的優越條件。儘管這些限制已經打了很大的折扣，然而，戰後最初幾年間存在的各種法律限制仍舊生效。

歐洲煤鋼聯營的建立取消了所有這些限制。西德壟斷資本以平等的身份，而且實際上在當時的力量對比上已經是最強大的參加者，獲得了法律上解除它所承擔義務的可能性<sup>①</sup>。

大家知道，關於公開同魯爾壟斷資本家結盟的建議，在法國曾經引起不少人的擔心。因此歐洲煤鋼聯營協定歷時14個月才獲得法國議會的批准。當時的外交部長舒曼保證說，如果法國對於魯爾康采恩分散化的實現這一點還沒有把握的話，那末法國政府就不會批准這個條約。激進黨人眾議院議員費里克斯·加雅爾在議會進行最後辯論的時候宣稱：“法國肯定地認為魯爾工業的分散

---

① 由於歐洲煤鋼聯營，在當時西德就得到很多好處。克呂克內康采恩董事葛哈德·施羅德於1956年12月12日在蘇黎世經濟協會的會議上說：“這首先就是停止拆遷、取消對更新和擴大企業的禁令、取消對擴大生產和出口的限制，及其他等等”。參閱葛·施羅德：“歐洲煤鋼聯營中的西德鋼鐵工業”(G. Schroeder, "Die westdeutsche Eisen- und Stahlindustrie in der Montanunion"), 載“鋼鐵雜誌”(“Stahl und Eisen”)1957年第1期第59頁。

化应作为签订条约的必要条件”<sup>①</sup>。虽然如此，但是关于建立欧洲煤钢联营组织的条约，得到有关方面默许而规避鲁尔康采恩的英—美立法，这项法令虽然在形式上继续生效，但条约赋予联营组织的高级机构以处理各公司之间的协定、组织卡特尔等等事务方面的全权。

在1953—1955年间，过去从鲁尔康采恩划分出来的矿井和炼焦设备，一个接着一个地又重新回到原来的组织中，而欧洲煤钢联营高级机构对此照例都加以批准。对于各个公司之间订立协定的否决权，一次也没有引用过。

在欧洲煤钢联营高级机构1957年5月公布的报告中说，从1952年起，它审查和批准了32起有关矿冶公司合并的案件，其中有18家西德公司、8家法国公司、5家比利时和卢森堡公司。同时报告中指出，除了3起以外，其余乃是垂直管理的集中形式，也就是在炼钢公司与其有关的原料消费者或供应者之间订立协定<sup>②</sup>。这种类型的集中原为“取消卡特尔法”禁止之列，但西德垄断组织却有办法做到了这一点。

德意志联邦共和国政府力求使西方国家摒棄所有禁令和限制，在当时这些禁令是针对着鲁尔康采恩老板们而发的，特别是针对着克虏伯康采恩，对于克虏伯还没有正式解除他卖出属于他的某些企业的契约。在1957年年初，阿登纳总理为此致送了例行咨文给巴黎和伦敦。这个咨文的内容在当时很久都保守秘密，但随后仍旧公开了，于是在法国工商界的报刊上重新又透露了对鲁尔竞争者实力日益膨胀的怨声，对欧洲煤钢联营极力扶助鲁尔康采

---

① 法国工商界有代表性的报刊在评述欧洲煤钢联营组织成立以来几年间鲁尔垄断资本家的“成就”时写道：“德国工业家们都兴高彩烈地接受‘舒曼计划’，因为根据这个计划产生了欧洲煤钢联营，而他們把这看作是获得他们在战后失去了的自由并重新把书面上被盟国划分开的康采恩合并起来的手段”。1957年3月24日“快报”（“L'Express”）。

② 参阅“工程杂志”（“Engineering”）1957年8月9日英文版第188頁。

恩的指責，同時也透露了關於未能把魯爾康采恩划小的悲嘆，等等。

德意志聯邦共和國統治集團並未能使巴黎和倫敦正式同意自己的勒索。但當法國議會議員德勃雷對歐洲煤鋼聯營高級機構提出質詢時，後者立即闡明自己的立場，並指出，歐洲煤鋼聯營“並不受某些政治活動家在他們的議會中所作諾言的約束。它認為，聯營組織的唯一義務就是執行它所應該遵守的合同，而不是重訂盟國的取消卡特爾法”<sup>①</sup>。

如果說，在歐洲煤鋼聯營成立之時，西德壟斷組織已經具有壓倒自己的競爭者的優勢，那末在此之後，聯營組織內部的力量對比關係的變化，就越來越有利於魯爾康采恩，而不利於其他參加國——法國和比利時<sup>②</sup>。

根據 1956 年的協定，薩爾地區重新歸併於德意志聯邦共和國，西德又獲得了支配這個地區巨大的煤炭資源和大規模冶金工業的自由，於是西德在歐洲煤鋼聯營中的地位更見加強了。

關於薩爾問題多年爭執的結局，再一次顯示出了西德和法國壟斷資本之間力量對比發生的變化。法國統治集團在被迫同意歸還薩爾的同時，也爭取到了使西德作出一定的讓步。洛林重工業

---

① 1957 年 5 月 24 日“快報”法文版。

② 值得特別提出的是，早在 1955 年，當法國重工業壟斷組織代表應歐洲煤鋼聯營中西德伙伴的邀請，在訪問和詳細調查了魯爾煤礦和冶金企業狀況以及這些企業老板們和領導人的情緒之後，就得出了一樣的結論：“德國工業界人士，顯然意識到，再過若干年他們的國家就能够在西歐居于領導地位，這一方面是由于他們的強大經濟實力，另一方面由于法國政治地位的削弱，但只有在西歐團結一致的情況下才會做到這一點，因為只有這樣才能指望得到美國的青睞”。（迪第耳：“德國鋼鐵工業的動向”，載“新工廠”雜誌法文版 1956 年第 2 期第 7 頁。）據英國經濟學家耶·斯特勞斯的說法：歐洲煤鋼聯營“對於西德說來是一種工具，西德假借這個工具來運用自己的優勢力量，以遂其在經濟方面領導西歐的狂想”。（耶·斯特勞斯：“共同市場簡介”（E. Strauss, “Common Sense about the Common Market”）倫敦 1958 年英文版第 84 頁。）

“欧洲煤钢联营”煤和金属生产中各国所占比率

(%)

	煤					焦炭					生铁					钢					钢材								
	1952年		1954年		1956年		1957年		1952年		1954年		1956年		1957年		1952年		1954年		1956年		1957年		1952年		1954年		
	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年	年
西德	51.6	53.0	54.0	53.7	60.0	58.5	58.0	58.3	37.1	37.7	40.4	40.8	37.8	39.8	40.9	41.0	36.8	38.0	39.2										
法国	23.2	22.5	22.1	22.9	14.8	15.4	16.3	16.5	28.1	26.6	26.0	26.4	26.0	24.2	23.6	23.6	26.1	24.5	23.8										
比利时	12.7	12.1	12.0	11.7	10.3	10.2	9.7	9.2	13.7	13.7	13.1	12.4	12.2	11.4	11.2	10.5	12.5	12.1	12.0										
意大利	0.5	0.5	0.4	0.4	3.7	4.1	4.5	4.8	3.3	3.9	4.4	4.7	8.5	9.6	10.4	11.4	9.2	9.5	10.0										
萨林区	6.8	7.0	6.8	6.7	6.3	6.2	5.6	5.7	7.3	7.5	6.8	6.9	6.8	6.4	6.0	5.8	6.5	6.4	6.0										
荷兰	5.2	5.0	4.8	4.6	5.1	5.7	5.6	5.5	1.6	1.8	1.4	1.6	1.6	2.1	1.7	2.0	1.5	2.4	2.2										
合计	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100										

⊙ 据以下资料编制：“钢铁工业统计年鉴”1956—1957年德文版“欧洲煤钢联营便览”(Handbuch der Montanunion), 1956年第6、7卷；“欧洲经济合作组织统计公报”1955年第1期；“钢铁杂志”1958年第3期。

有权在 25 年内利用瓦恩特地区的煤(但不超过 6,600 万吨)。此外,法国又可以在 25 年内免税输入萨尔各矿产煤銷售額的 33%,按照欧洲煤鋼联营規定的内部价格結算。至于魯尔壟断資本家們則得以参与按照协定联合創办的萨尔煤炭工业管理公司,并获得該公司 75% 的股份資本<sup>①</sup>。

西德参加欧洲煤鋼联营促进了萊因—魯尔壟断組織同控制洛林、法国北部、比利时、卢森堡、荷兰煤炭—冶金工业大財团的結合。同时还采取了措施以加强它們同意大利康采恩和重工业联合組織的合作。萊因—魯尔壟断組織同动力工业、有色冶金工业及化学工业等邻近部門的联系也加强起来了。

壟断組織在欧洲煤鋼联营範圍內的勾心斗角,在很大的程度上也帮助了德意志联邦共和国壟断組織在西欧市場上和在世界資本主义市場上地位的加强。

特別欧洲煤鋼联营章程中有明文規定,参加者可以建立卡特尔。章程第 58 节授权在遇有危机时,可以对某种商品的生产規定限額;章程第 61 节(乙段)还补充說明,在遇有危机的条件下,参加者有权設法維持最低价格。

在欧洲煤鋼联营成立的几个月之后,联营的参加者就訂立了一个专门协定,目的在于維持鋼铁产品輸往第三国的最低价格。据“关税及貿易总协定”秘书处的声明,在許多年以来,这些出口价格都維持了高于联营組織在“共同市場”上的内部价格的水平<sup>②</sup>。

既然西德是欧洲煤鋼联营所有参加国当中輸出鋼铁工业产品最多的国家,所以从这项壟断性高价上面获得的暴利,絕大部分都落到魯尔康采恩手里了。

自从取消了对 6 个西欧国家重工业方面貿易額的限制之后,欧洲煤鋼联营組織保证了西德煤炭—冶金康采恩得以自由向自己的伙伴的市場推进。联营組織也使它們有可能按照較低的内部

① “德国經濟研究所报告” 1957 年第 9 号报告第 12—13 頁。

② 參閱 1958 年 1 月 12 日“新苏黎世报”。



价格向自己的伙伴购买铁矿石和鋼材。

在欧洲煤鋼联营高級机构中魯尔康采恩的代表蒲特霍夫的一篇发言中，包括了这方面耐人寻味的供詞。他在答复西德專門宣傳“欧洲思想”的一家报纸編輯的問題时，对于德意志联邦共和国从“煤鋼共同市場”能够得到什么好处一节，作出如下肯定的解釋：“至于談到联营共同市場所能提供的优越条件問題，那末應該指出，联邦共和国最近几年来不但在共同市場上扩大了出口額，而且通过这个市場，供应額也越来越增长了，特别是鋼。这就有利于改进工业原料的供应状况，从而使商品产量和輸出都有所增长。大家知道，所有这一切又大大加强了德意志联邦共和国貨幣在欧洲的地位”①。

不利的一面是西德必須按照联营組織內部价格向自己的伙伴供应魯尔煤。而这种价格低于 1954—1956 年間猛增的世界市場价格。由于欧洲煤鋼联营参加国差不多全部消納了西德出口的煤，因此魯尔康采恩就无法利用世界市場上的有利形勢②。同时，由于损失了这种发财賺錢的好机会，因而引起了魯尔巨头們的深刻不滿。欧洲煤鋼联营所制訂的調节廢铁价格的制度，同样也使他們不满意，因为这种制度限制了西德供应者发财的机会。

魯尔康采恩和它們的欧洲煤鋼联营伙伴們的另一个冲突焦点，是联营資金的貸款以及美国发放貸款的分配。欧洲煤鋼联营高級机构企图对西德所采取对冶金企业給予运费折扣及其他优待办法的干預，經常遭到魯尔康采恩的反对。欧洲煤鋼联营章程授权它的領導机构有可能干預煤炭工业和冶金工业的投資，特别是对建立新企业投資的干涉。但在运用这些权力时往往也遭到西德

① “联邦政府新聞情报局公报”(“Bulletin des Presse-und Informationsdienstes der Bundesregierung”)1957 年第 26 期第 226 頁。

② 克呂克內康采恩的領導人之一說：“我們不妨提一提，我們所輸出的煤有四分之三都運銷在欧洲煤鋼联营的範圍以內，當然我們是要按照內部价格供应的。不难想象，为了西德对外貿易平衡而要极力維持煤炭企业的利益，在这方面我們遭遇到多么大的困难。在貨幣方面，这又不免牵扯到德国消費者的利益。”“鋼铁杂志”1957 年第 15 期第 984 頁。

的頑強反抗。換句話說，魯爾煤鋼巨頭們為了達到自己的目的而利用協定所提供的一切機會，但對協定中或多或少反映其他參加者利益的各個方面則認為都是累贅。

從1957年秋天起，在煤價照例提高以後，歐洲煤鋼聯營組織企圖對魯爾煤炭工業卡特爾組織施加壓力，也遭到堅決的反抗。

薩爾地區的一家冶金公司——“薩爾鋼管廠公司”向歐洲煤鋼聯營附屬法院提起的訴訟案，可以作為西德壟斷資本家和他們在聯營組織中的競爭者之間鬥爭的典型例子。訴訟的對象是歐洲煤鋼聯營最高機構根據聯營章程規定，拒絕批准該公司預定用於擴大生產的投資。在該公司的背後有強大的魯爾曼奈斯曼康采恩的支持，曼奈斯曼持有該公司資本的40%<sup>①</sup>。

雖然魯爾巨頭們在歐洲煤鋼聯營中擁有最大的生產潛力，但在这个聯營中並不是一切都能使他們如願以償的。在聯營領導機構中占居重要地位的法國競爭者累累挫敗他們。歐洲煤鋼聯營高級機構的主席到目前為止一直由法國代表充任，因之高級機構的活動在西德總是引起強烈的抨擊和非難<sup>②</sup>。

萊茵和魯爾壟斷資本家們對於歐洲煤鋼聯營組織中企圖抑制德國競爭的攻勢伙伴們，都公開予以迎頭痛擊。

萊茵和魯爾巨頭們總是喜歡故作姿態，顯示自己替歐洲煤鋼聯營組織內伙伴中的“犧牲者”抱不平。在西德書刊中總是強調說，歐洲煤鋼聯營的成立與其說是基於經濟的原因，倒不如應該說是由於政治的原因<sup>③</sup>，工業家們對於歐洲煤鋼聯營活動的效果感

① 參閱1958年1月18日“法蘭克福匯報”；1957年3月27日“新蘇黎世報”。

② “國民經濟學家”雜誌指出，“德國在歐洲煤鋼聯營中的勢力，就後方陣地的實力來說，要比它在主要陣地中所處地位強大得多，也就是說按代表權的數量說，聯邦共和國擁有足夠的票數，但在盧森堡領導機構（歐洲煤鋼聯營的領導機構均集中在这里——作者注）中的勢力則較弱”。（赫爾曼：“歐洲條約要求押上更大的賭注”，載“國民經濟學家”雜誌，1957年第43期第2354頁。

③ 朱根生，“西德采礦工業與共同市場”（H. Jurgensen, “Die Westdeutsche Montanindustrie und ihr gemeinsamer Markt”）格廷根1955年版第258頁。

到失望，而他們之所以願意留在里面，只是为了西德和法国的联合以及欧洲合作等等緣故<sup>①</sup>。

西德資產階級報刊認為對於萊因—魯爾老板們不滿的原因不必加以掩飾。“國民經濟學家”雜誌寫道：“舒曼計劃對（西）德說來，意味着是剝奪它對魯爾的控制。由於煤鋼聯營條約的簽訂，聯邦共和國在自己的家裡才又能當家作主了，共和國這才脫掉了身上受到重重限制的緊身服，換上寬大的隨身服，可是當然新服裝的身裁還不是按照德國人的願望裁制的。因為在草擬合同的時候，薩爾還起着帶有法國裝飾的歐洲櫥窗的作用，德國經濟的高漲還只是剛剛開始”<sup>②</sup>。從那個時候起，情況已經有了很多變化。

在歐洲煤鋼聯營的一次成員會議上，聯營組織高級機構主席雷納·邁耶沒有出席，蒂森康采恩總經理左爾在一個綱領報告中故意危言聳聽地聲稱：“德國煉鋼工業要是沒有歐洲煤鋼聯營，那末情況可能比目前還要好得多，例如，在煤和廢鐵方面就是這樣”<sup>③</sup>。

魯爾壟斷資本家們在有利的行情局勢下對歐洲煤鋼聯營的各項義務的不滿，到1958年年中西歐冶金—煤炭工業開始感到生產過剩危機的壓力時，這種不滿情緒就轉化為反對協定內伙伴的公開鬥爭。

歐洲煤鋼聯營的某些參加者建議宣布“緊急狀態”，並據此引用聯營章程的規定，限制生產和限制不論來自第三國，或者來自“共同市場”國家的煤炭進口，圍繞着這個建議展開了激烈的鬥爭。魯爾壟斷資本家為了要保持行動自由，就堅決反對這些限制。在這個問題上，西德壟斷資本家在相當程度上取得了法国的支持，后

---

① 例如，參閱聯邦工業家聯合會秘書長貝特勒在“統一歐洲同盟”會議上的演講。1956年4月30日“法蘭克福匯報”。

② 赫爾曼：“歐洲條約要求押上更大的賭注”，載“國民經濟學家”雜誌1957年第43期。

③ “鋼鐵雜誌”1957年第15期第984頁。

者认为本身煤炭资源有限，不需要限制生产和进口；同时也取得了意大利的支持，因为它宁愿保有自由可以输入较便宜的美国煤。至于比利时，由于它的煤炭工业无法与鲁尔抗衡，于是采取了一种实际上等于退出“共同市场”的措施，从1959年3月起，它就停止了从西德输入煤炭。荷兰也支持比利时的立场，因为它不满意德意志联邦共和国所施行的进口煤炭的关税政策。比利时缩减美国煤的输入——大部分都是通过安特卫普港进口——就使荷兰失去一项重要的收入来源。

欧洲煤钢联营最高机构企图取缔鲁尔煤业辛迪加，乃是联营组织伙伴们反对西德壟断组织的斗争日益尖锐的标志。1959年2月19日，高级机构的决议中声明，这些辛迪加的存在是不合理的，因为它们不利于独立的贸易政策，并且都是在大公司的影响下，成为根据欧洲煤钢联营的要求业已改组的前“鲁尔乔治煤业总辛迪加”的翻版，因此最高机构建议应解散这些辛迪加，在过渡时期任命自己的一个领导人为鲁尔监督。

如果说煤炭还不是西德和法国之间斗争的主要对象（从西德输入法国的煤和焦炭，一大部分是在属于法国公司设备的矿井中生产出来的），那末钢铁工业方面的情况就不一样了。西德收购法国冶金工业的产品（轧制品），远远超过输往法国的数额。如果说在欧洲煤钢联营成立以后的各个阶段，使西德壟断组织感到满意的话，那末现在情况就有所改变了。自从1959年初法国实行法郎贬值以后，就使法国公司有可能在西德市场上进行有力的竞争，因为它们可以利用外汇倾销政策。法国公司开始以低于西德一般定价在西德南部地区，以及在汉堡甚至可以說在强大的鲁尔壟断组织基地的鲁尔倾销自己的产品。鲁尔壟断组织展开了一次大张旗鼓的宣传运动，要求法国政府命令各公司提高输往西德金属的价格，或者对这些商品课以特别税。在波恩这一方面，又用威胁的态度声言要在德意志联邦共和国实行进口金属的调整税，税额相当于“共同市场”协定所禁止的进口税。

在西德与其伙伴之間的相互爭吵和矛盾日益尖銳的局面下，当然欧洲煤鋼联营組織就成为西德壟断資本家越来越猛烈攻击的对象。西德有影响的报纸“世界报”肯定說：“实际上欧洲煤鋼联营未曾受过危机的考驗”，同时又假惺惺地指出道，在經濟困难的局面下，“大家都把欧洲思想抛在一边了”<sup>①</sup>。

由此可見，越来越加紧追尋广泛的对外擴張計劃的西德壟断資本家对煤鋼联营协定显然感到不滿足，并在許多方面感到束手束脚。

### 德意志联邦共和国壟断 組織与“共同市場”

“欧洲整体化”思想在促使西德帝国主义复活上，在目前已成为它进行新的擴張的最重要的因素。毋庸置疑，尽管不久前西德壟断資本家经历了惨痛教訓，但称霸欧洲的思想仍旧盘旋于他們的脑海里。当然，今天他們寻求使用新的方法和手段，这些方法和手段一方面要能适应当前的經濟和政治条件，另一方面还要为西方其他各大国领导集团所能接受。

由于这些原因，西德壟断資本家現在已經成为“欧洲整体化”最热忱的宣导者。他們在竭尽全力想使西欧其他国家都卷入到“欧洲共同体”中去，因为以西德經濟实力来看，必然地它会在整个整体中占居领导地位。

德意志联邦共和国統治集团在許多年来一貫力求把“欧洲整体化”推进到新的阶段，它們要想获得更有效的手段来消除关税壁垒、資本移动的障碍和西欧国家用作对抗强大的莱茵—魯尔壟断組織自卫手段的其他限制。1956年秋天在近东所发动的侵略在众目睽睽下的惨敗带来的英法帝国主义的显著削弱，以及由此而形成的国际形势，立刻都被西德壟断組織利用来作为进一步推行

<sup>①</sup> 1959年2月29日“世界报”。

这些计划的要素。

阿登納总理建議恢复关于建立新的联营組織的談判，是在1955年夏天的墨西拿會議失敗以后中斷的。德意志联邦共和国外交当局为了达到上述目的，极力要使六国<sup>①</sup>壟断資本家的有关集团意見接近并达成協議。1957年3月25日簽訂了关于建立欧洲經濟集团的条約，条約中規定設置“共同市場”和“欧洲原子能联营”組織，并自1959年1月1日起生效。

德意志联邦共和国在經濟方面对参加欧洲經濟集团的其他各国來說，居于肯定优势的地位。西德在“共同市場”各国工业生产中所占比率，差不多等于所有其他国家所占比率的总和。西德在联合組織各国的各种最重要工业产品生产中所占比重如下：生铁方面——40.2%，鋼——41%，煤——58.4%，发电量——41.8%，水泥——40.7%，炼鉛量——41%，銅——54.8%，汽車产量——48.5%，等等<sup>②</sup>。

在参加这个协定的各国市場上，德意志联邦共和国居于越来越优越的地位。

1955年，在六国机器設備和运输工具輸入总額的434,000万美元当中，半数以上（245,700万美元）是西德供应的。自从这个时候起，由于重工业增长速度較快，所以西德的地位更加加强起来。

在西德对这些国家的貿易平衡表中，也可以反映出西德压倒“共同市場”伙伴的优势情况。

德意志联邦共和国对“共同市場”各国貿易的順差，在1956年为17亿馬克，在簽訂了合同之后，由于在合同生效前急忙加强了在这些国家市場上地位的西德壟断組織大力擴張輸出的結果，因而順差額急剧增长起来了。

从其他情由看来，“共同市場”伙伴間的竞争对西德壟断資本

① 即法国、西德、意大利、荷兰、比利时与卢森堡。——譯者

② 參閱“世界經濟和国际关系”杂志俄文版1957年第6期第123頁。

## “共同市場”六國內部進口額<sup>⊖</sup>

(1957年的資料;單位:百萬美元)

出 口 國	進 口 國					合 計
	比利時 盧森堡	荷 蘭	法 國	西 德	意 大 利	
西 德	576	773	678	—	477	2,504
法 國	382	141	—	549	203	1,275
意 大 利	62	55	162	356	—	635
比利時—盧森堡	—	721	350	324	66	1,461
荷 蘭	480	—	151	572	84	1,287
總 計	1,500	1,690	1,341	1,801	830	7,162

⊖ 據以下資料編制：“歐洲經濟合作組織。統計公報，國際貿易”英文版 1958年4月份。

## 1957年西德對“共同市場”各國的貿易平衡表<sup>⊖</sup>

(單位: 100 萬美元)

	輸 入	輸 出	順 差
比利時—盧森堡	309	576	267
法 國	537	678	141
意大利	369	477	108
荷 蘭	537	773	236
合 計	1,752	2,504	752

⊖ 據以下資料編制：“歐洲經濟合作組織。統計公報，國際貿易”英文版 1958年4月份。

家并不会构成多大威胁。問題在于，荷兰、意大利和法国对西德主要的出口項目是各种食品(蛋、油脂、奶类和肉类产品、蔬菜、水果、酒)，以及各种輕工业产品(紗、布、靴鞋等等)。相反地，西德輸往这些国家的首先是机器設備、汽車、电气技术和化学工业产品、煤和焦炭。在这样的条件下，西德壟斷資本家們就勿須担心“共同市場”各國会有竞争性的工业产品的滾滾而来。在德意志联邦共和国农产品的进口一般是受到严格限制的。

德意志联邦共和国財政資本依靠自己对“共同市場”伙伴們的

經濟优势，想要把欧洲經濟集团的領導职位抓到自己手里。由于考虑到欧洲煤鋼联营的經驗——在这个組織中由于成立之初的具体条件，因而未能把自己的竞争对手从領導崗位上排挤下去——，这次西德財政資本的代表自己登上了宝座。在1958年1月9日巴黎召开的“小欧洲”各国外长會議上，西德外交部副部长哈尔斯坦当选为集团委员会的主席。萊因—魯尔康采恩搶到这个职位的重要性，可从“欧洲經濟集团”章程的某些条款看得出来。例如，根据章程第155条的規定，联营組織領導机构有全权执行所有条約規定的事項，和对执行情况的监督“自行作出决定”。

“共同市場”領導机构所具有的权限，要比欧洲煤鋼联营組織高級机构的职权广泛得多了。因此，这就更有可能具体对各参加国的經濟进行监督。

德意志联邦共和国壟断資本家拿到了“欧洲經濟集团”的領導崗位之后，把一切大权集中在自己的手里。“欧洲整体化”三机构——“共同市場”、“欧洲原子能联营”和“欧洲煤鋼联营”——通过它們的領導机构中的人事結合，从而实现“协调”各种活动的計劃。这一建議是欧洲煤鋼联营所屬欧洲議會主席、西德联邦議院議員汉斯·富勒尔提出的。一贯反对欧洲煤鋼联营高級机构运动的萊因—魯尔壟断組織报刊，开始出现这样的言論，就是說在現有条件下，这个組織已經不符合西德資本家的利益。“工业快邮报”写道，“德意志联邦共和国在欧洲經濟集团領導机构选举中的行动清楚地证明，联邦共和国在目前对于欧洲煤鋼联营的繼續存在，不見得会感到兴趣”<sup>①</sup>。

西德財政資本公开表示坚决要在“共同市場”中起領導作用，并且把自己經濟优势的斗争力量全部使用出来，以便摧毁“小欧洲”其他各国不可避免的抗拒。

“共同市場”条約許諾取消参加国之間的关税及其他貿易限

<sup>①</sup> “工业快邮报”1958年2月15日。



制，标志着西德原来的有利地位将得到进一步的巩固。在经济上拥有压倒自己竞争者优势的国家，由于较好的技术装备、更高度的生产集中化、较低的工资水平，因而原则上主张取消关税壁垒或者至少降低关税。在生产成本较低条件下，这种国家就不怕外来竞争，而能够加强出口。正是由于这种原因，所以西德垄断资本家在争夺市场斗争中高唱“自由贸易”的口号。他们追随美国财政资本，成为“机会均等”原则的拥护者，反对在西欧资本主义国家之间的通商贸易中的各种限制的卫道者，和反对在通往其他国家市场的道路上设置各种壁垒的斗士。西德工业家们相信自己商品的高度竞争力量，因而很早就已经利用对外贸易“自由化”口号作为自己在输出扩张方面的一个重要工具。

“共同市场”协定其他参加者不具有这样有利的竞争条件的，情况就两样了。“自由竞争”的算盘对于它们并不合算。关税壁垒仍旧是它们在争夺市场中的最重要工具。外汇和财政困难使其采取直接限制进口的途径。例如，法国在1957年刚刚签订了“共同市场”协定之后，由于国际收入平衡急剧恶化和黄金—外汇储备大量流失，因而不得不采取新的进口限制措施。

因此，当它们的伙伴，首先是法国在同意把自己的市场对西德输出者开放的同时<sup>①</sup>，却坚持要对未参加协定的第三国方面实行协议关税政策。

“共同市场”条约的条款规定所有参加国对其他国家进行贸易的统一关税率。除了稍有例外，这个统一关税率是参照所有参加“共同市场”各国所实行的税率的平均计算水平制订的。但西德进口商品所采用的关税率低于这个平均计算数。

由于实行联合组织参加国同第三国进行贸易的统一关税率，

<sup>①</sup> 由于考虑到较强大的西德垄断组织对自己的市场进攻的真正威胁，它们的伙伴们对于协议规定必须降低关税，然后并取消关税一节，都附加了极多的保留条款。西德报刊就这一点用讽刺的口吻写道：“在共同市场的道路上遍布障碍阻止通行；有好几十道关防使疲惫不堪的旅客只得望而止步”。（克·基克巴赫：‘外汇和关税同盟’，载‘国民经济学家’杂志1957年第14期第627页。）

結果德意志联邦共和国必須大大提高进口商品的關稅率。据“關稅及貿易总協定”秘書处的計算<sup>①</sup>，例如，西德进口的滾珠軸承的關稅率，應該从現行的 11% 提高到 15—19%，电动計算机的进口稅率——从 7% 提高到 14—17%，钟表——从 10% 提高到 15%。德意志联邦共和国現行稅率規定棉紗的課稅率为 6%，按照联合組織計劃拟訂的棉紗稅率应当提高到 13—15%，靴鞋类——从 14% 提高到 19%，諸如此类。

由此可見，六国必須实行統一關稅率的規定，在一定的程度上同西德壟斷組織所采取的爭奪新市場斗争的策略是背道而馳的。由于承担这项义务而西德必須提高进口商品的稅率，这对于它同未加入“共同市場”協定的其他国家进行貿易会造成一些障碍。可是西德的輸出額当中只有 29.5% 銷往“共同市場”各国，而銷往西歐其他国家（包括它們的海外屬地在內）的份額則占到 37.7%<sup>②</sup>。

西德壟斷資本家在爭奪市場的斗争中极力想要打开业务出路，而“小欧洲”这个比較狹小的天地不能提供他們这样廣闊的出路。同时也不得不考虑到第三国方面还会采取相应的对策，这些国家都把以西德为首的六国關稅同盟看作是对自己的国外貿易利益的直接威胁。

因此，德意志联邦共和国統治集团为什么表現了对于建立所有欧洲經濟合作組織参加国的“自由貿易区”的計劃感到很大兴趣，是不难理解的。

大家知道，“自由貿易区”計劃是英国壟斷組織提出来的，并且打算以此作为反对西德竞争者进攻的一种防御措施，同时作为扩大英国商品在欧洲市場上銷路的手段。英国壟斷資本在提出对抗“小欧洲”六国同盟計劃——这个同盟标志着最危險的对头西德勢力的加强——的时候，是继承在欧洲保持“勢力均等”的傳統政策的。

<sup>①</sup> 參閱 1957 年 12 月 20 日“新苏黎世报”。

<sup>②</sup> “經濟与統計”杂志 1959 年 3 月份第 138 頁。

如果設想一下如下的这种情况，那末英国提出这种計劃的动机就不难理解了。例如，西德有可能免税把自己的汽車銷往比利时，可是对于英国汽車輸出者來說，他們却需要冲破“共同市場”的高度关税防綫<sup>①</sup>。

“自由貿易区”計劃打算逐步降低关税，然后进一步取消各参加国之間貿易中的关税壁垒。可是与六国关税同盟有所不同的是，“自由貿易区”不准备在对待第三国貿易方面建立統一稅率。相反地，計劃規定的原則是，参加者在同第三国进行貿易时保有制訂关税政策的自由。这种規定是受到英国的利益支配的，对于英国說来，对外貿易政策的自由乃是保持英联邦內的关税特惠制的必不可少条件。

这种办法的目的在于，使英国在帝国市場上原有的优越条件，同可能自由向欧洲市場推进的好处結合起来。

如果說西德壟断資本家支持“自由貿易区”計劃是指望在这里面找到較比“共同市場”六国更广闊的擴張余地，那末英国壟断組織这方面是打算通过这个計劃，加强自己在西欧的势力。

著名的英国政治活动家阿·哈定在美国出版的“紐約先驅論坛报”上发表一系列的文章，論证在英国起领导作用的条件下西欧同英帝国“統一”的道理。西德工商界权威性刊物“国民經济学家”杂志在答复这些言論时写道：“英国打算要在这个集团中起领导作用的这种野心，所凭的是什麼，它究竟能作出什麼貢獻呢？——貨幣极不穩定、外交方面威信扫地、令人憎恶的殖民主义印記，从最初起，这一切对它的伙伴們就不是什麼支持力量，而只是一种負担。不論在任何情況下，統一都不應該是为了牺牲其他伙伴而支

---

① 一位英国政府官員莫德林在化学工业联合会发表演說指出：“即使在目前平等的竞争条件下，我們英国方面已經很难同西德工业家抗衡。如果不建立自由貿易区而由欧洲經濟集团来对付我們，那末法国商品就可以自由利用德国市場，而从英国輸出的商品則要征税。在英国工业家看来，这不是歧視还能是別的吗？”（見1958年10月28日“法蘭克福匯報”。）

持一个大国业已降低了的威信目的而服务。从一开始起就应该辯明解决欧洲重大问题的目的和方法。只有这样才能实际上弄清楚，英国究竟能否承担得起领导作用，以及它究竟有多少可能来实现这一任务”<sup>①</sup>。

西欧许多国家对于“自由貿易区”也都感到兴趣，因为它们的经济和政治地位方面显然都受到由西德包庇的“共同市場”联盟的威胁。

围绕着英国的这个计划展开了激烈的斗争。法国成为这个计划的最强硬的反对者，因为它的经济地位和经济实力較强大的西德相形之下，很少有可能在同英国竞争中取胜。

1957年11月間，在法国政府发表关于不可能建立由英国人所建議的貿易区的官方声明之后，“自由貿易区”的談判就此停頓下来了。英国立即联合追随它的一些西欧国家——瑞典、挪威、丹麦、瑞士、奥地利——就此采取对策，也就是說即将展开一場商业战<sup>②</sup>。

西德統治集团处在西欧有可能产生由英国庇护的敌对經濟集团的形势下，因此他又提出了自己的反攻计划。随即搬出了“自由多边組合”的主意，打算通过把西欧个别国家拖入“共同市場”組織的办法来建立这样的組織。換句話說，也就是准备摧毁其他国家壟断資本家的反抗，而各个地将其拉入自己的集团<sup>③</sup>。

西德壟断資本家打算首先建立起自己的經濟称霸，相继建立起政治称霸，在这个基础上，建立某种形式的“西欧統一”，为此目的而利用的手段不仅仅是对外貿易政策。

这种手段在現阶段的效力是比較有限的。在壟断組織的武器

① “英国的领导野心”，載“国民經济学家”杂志1957年第4期第150頁。

② 1958年11月1日瑞士出版的“新苏黎世报”写道：“西欧不仅在經濟方面有了进一步的結合，在政治前途方面的成就也已显露出来。但如果在欧洲国家之間发生經濟冲突，那末它們的政治同盟迟早也会发生破裂”。

③ 參閱1958年11月13日“新苏黎世报”。

庫里還有一些强有力的爭奪市場的武器，例如国际卡特尔和資本輸出。大家知道，这些壟斷競爭的主要手段能够突破任何关税壁垒。

在这方面，和非常不稳定的关税同盟形式比較起来，“共同市場”能为西德壟斷組織实现他們的企图开辟更加广泛得多的可能性。而主要的是，如果根据条約中說明外国資本在“共同市場”国家投資条件的条款来判断，那末这些可能性就更加具有极大的实现性了。

應該指出的是，当資產階級經濟学家們針對着“共同市場”所規定的稅率进行急烈的辯論时，以及在玩弄各种各样“自由競爭”口号时<sup>①</sup>，条約的这个极重要部分却被擱在一边。尽管如此，而且可以說正是由于这样，关于“共同市場”各国資本輸出的問題才值得特別注意。

条約第 67 条規定应取消各参加国相互投資的一切限制。与貿易限制的情况有所不同，那是拟定要在 15 年以上的時間內取消限制，而在这方面則应在条約生效后的最初阶段，也就是在头四年內，取消所有障碍。

“共同市場”还規定要設置专门投資銀行，其任务是对条約参加国以及其它西欧国家的共同性計劃和专门需要进行投資。該行原始資本定为 10 亿美元，由“共同市場”的六个参加国分担繳納。同时在条約中特別強調指出，这个銀行應該按照商业原則經營业务，并且主要应通过私人資本主义途徑吸收資金。这些規定的用意所在就是要为投資場所清除所有各种法权方面以及經濟方面的障碍。

“共同市場”条約一开始生效的时候，西德和法国銀行壟斷組織之間就訂立了协定。德意志联邦共和国参加协定的有“德累斯頓銀行”、“巴伐里亞抵押承兌銀行”和两家大銀行公司——“哈尔

<sup>①</sup> 參閱“新自由主义者”，勒普克教授在 1957 年 2 月 17 日“新苏黎世报”上的言論。

迪銀行”和科隆的“奧本海姆銀行”——，也就是西德銀行資本最有勢力的集團。同它們訂立協定的在法國方面有，與重工業統治集團保持特別密切關係的銀行集團；即“巴黎聯合銀行”、“里昂信貸銀行”、“工商業總公司”、“阿爾薩斯銀行總公司”和“德雷富薩銀行”。“巴黎荷蘭銀行”和“德意志銀行”聯合創辦了“歐洲工業開發公司”。以“柏林商業公司”為代表的西德銀行集團同法國“朗貝爾銀行”及“商業信貸銀行”——均隸屬於洛希爾財團——、比利時的“海外公司”、意大利的“投資信用銀行”訂立了協定。早在1955年就設立了法德合資的“歐洲金融經濟不動產抵押公司”，參加該公司的有“維斯特法倫銀行”、“法蘭克福銀行”和“漢堡聯合銀行”<sup>①</sup>。

由此可見，實際上所有西德的大銀行都同法國、比利時及意大利的主要財政資本集團建立了緊密的聯繫。

1959年1月成立的投資托辣斯“歐洲聯營公司”是“共同市場”各國上層金融機構結合的一個新形式，該公司以六國主要銀行和工業壟斷組織的股份為基礎，在“小歐洲”的銀行和股票市場發行債券。“歐洲聯營公司”的基金專供“共同市場”國家投資之用，並且德意志聯邦共和國在這些投資中分配了最大份額（23%），法國所占份額為21%，比利時——10%，意大利——14%，荷蘭——16%<sup>②</sup>。

西德壟斷資本家向自己的伙伴提出公開的挑釁，他們提出露骨的要求，表示他們打算利用這個投資場所並準備以此作為自己的勢力範圍。銀行家阿布斯在“國際商會”的德國小組會議上聲明：“西德將堅持，它的資本輸出將只提供那些由國家給以充分保證的對象”<sup>③</sup>。

德意志聯邦共和國的財政資本對於從“共同市場”的伙伴們中吸收資本的可能性也很感興趣。大家知道，比利時、荷蘭，特別是

① 參閱“經濟與政治”(“Economie et Politique”)1958年11月份第82頁。

② 1959年2月27日“泰晤士報”英文版；1959年2月19日“金融時報”英文版。

③ 1957年3月23日“工業快報”。

法国也根据自己的力量与可能从事資本輸出，在战后时期里，法国財政資本在这方面表现了高度的积极性。

在这种基础上的合作是一种有价值的支援力量，而且在許多情况下对于执行一些龐大的工业建設计划來說，还是必要的条件。这类计划需要巨額投資，超过了目前在魯尔重工业占統治地位的康采恩大壟断組織的可能性。

不言而喻，西德壟断資本家寻求支持与合作的对象，首先是大洋彼岸的美国。但就是在西欧，許多强大的壟断組織之間通过相互参与資本、交換技术情报、交換特許证协定和共同創辦新企业等等形式的結合，也非常迅速地发展起来。煤鋼壟断組織的联合为这种联系提供了良好的基础，但其他工业部門——化学工业、电气技术工业以及其他等——也不落后<sup>①</sup>。而且，在目前西欧各国重工业最大的壟断組織的統治范围，由于实行生产联合以及发展参与制度的結果而更加扩大了，部門界限在这里在一定的程度上已經不适用了。

西德壟断資本在考虑到本身力量的时候，在很大的程度上对扩大自己的国际关系感到兴趣。我們可以在美国报刊上找到对这些联系的意义所作的非常有趣的評价。“幸福”杂志引证了有关西德、美国、法国、荷兰工业联合組織越来越扩大資本的相互参与及合作的許多事例，并得出結論說：“当政治家們正在无休止地高談关于采取政治方式建立‘統一欧洲’的时候，实业界人士却已經在認真地进行联合分散的国家的工作。真正的国际主义是不同于

---

① 这些种类不一的頻繁联系。在某些情况下，就是划分“共同市場”的卡特尔。“德国通用电气公司”、“飞利浦斯公司”和“蓄電池总公司”之間的协定可以作为例子。在另外的情况下，在合办企业、生产计划的协调等等方式基础上，建立了更紧密的关系。例如，西德机器制造公司“希斯公司”和法国“菲夫—里尔公司”集团之間的关系，以及法国、意大利和西德一些航空公司之間的关系等等，就是这样的。目前在有西德資本参与的120家法国公司当中，大約有三分之一屬於各个工业部門，一部分屬於商业企业，其余则为銀行和保險公司。参閱“經濟与政治”法文版1958年11月份第82—83頁。

人为的区域计划的。它是在于能够自由地对任何地区进行投资”<sup>①</sup>。

美国工商界喉舌在这样具体地解释现代资本主义实践中的垄断组织“国际主义”的同时，表示向“西德祝贺，并双倍地祝贺另外一些人，由于他们理解到私人主动性增一尺，胜过国家整体高一丈”<sup>②</sup>。

必须着重指出，西德垄断组织在加强和扩大海外以及西欧的联系时，不仅取决于经济动因——即寻求有保证的销售市场，有利的投资场所，等等。这些关系在德意志联邦共和国统治集团的军国主义计划中，在他们力图加速扩军和进行原子武器装备方面，也占有最重要的地位。

1957年春天，当联邦议院还在讨论“共同市场”条约计划时，西德外交部长亨·勃伦塔诺在联邦议院中作有关政府工作报告，并在提出这一计划时强调指出，“目前在六国伙伴中没有一个有能力单独建立足够强大的空军和原子工业”<sup>③</sup>。西德资本家首先依靠美国的支持，力求在欧洲资本主义国家当中，在武装方面也能占居统治地位。这是与美国帝国主义集团打算把德意志联邦共和国变成北大西洋公约组织的突击武装力量的计划完全符合的。

德意志联邦共和国统治集团在发展军事生产的时候，打算尽量把欧洲其他资本主义国家吸引到自己的武装力量方面来。西德垄断资本家上层组织极为明显地提出这个方针，以便利用整个西欧工业潜力来武装西德国防军。在1957年召开的“工商业组织代表大会”上——通常这里是讨论垄断资本一般政策方面最重大的原则性问题的场所——有人说道：“如果在军事和经济方面进行合理的国际分工，那末就勿须勉强去建立一国自给自足的军事工业

① “德国的咄咄逼人”，载“幸福”杂志（“German Invasion”，“Fortune”）1957年2月份第79页。

② 同上。

③ 1957年3月23日“工业快邮报”。



了”<sup>①</sup>。

西德經濟部長艾哈德對武裝計劃作了更加廣泛而露骨的解釋。艾哈德在自己所著的一本書里面<sup>②</sup>，在意味深長的“歐洲武器清算所”的標題下，分析了在西德進行武裝方面吸引其他西歐國家參加工作的條件，同時說明外國武器供應者所開的價格，在分配國外軍事定貨的時候，將不會起多大作用。按照他的話說，波恩將力求首先做到“在西歐範圍內的分工”，並且堅決反對西歐任何一國企圖實行“在本國內進行武裝方面的自給自足政策”。

波恩軍國主義者廣泛利用所謂“國際分工”來進行西德軍隊初步裝備，向西歐各國和美國分別訂購坦克、飛機和其他武器，這些東西的大規模生產在西德還只處於準備階段。據官方報道的資料，自從簽訂巴黎協定之時起，到1957年6月止，為了裝備西德軍隊一共在國內分配了20億馬克的訂貨，在國外分配了24億馬克的訂貨<sup>③</sup>。

西德軍國主義者在這個“合作”的階段，就得以利用“分工”的名義保證了自己對軍火的需求，在這種情況下，往往把伙伴們的軍事訂貨給擠到後面。例如，西德雜誌“經濟實務”月刊在分析吸引其他國家工業幫助武裝西德的問題時指出，“在法國軍事工業的各個部門里，往往犧牲法國軍隊的利益，把西德軍隊特別是把西德的空軍作為首要的服務對象”<sup>④</sup>。

從所周知，德意志聯邦共和國拒絕了法國壟斷資本家於1955年提出的設立“軍備贏利同盟”的建議，因為後者企圖在這項活動中起領導作用。某西德報紙寫道：“從理論上來講，在軍備方面的西歐合作，是由西歐聯盟的一個專門委員會來領導的。但實際上這是按照雙邊和三邊協定來進行的……這些協定部分是由政府代

---

① “國民經濟學家”1957年第14期第635頁。

② 盧·艾哈德，“普遍繁榮”(L. Erhard, "Wohlstand für alle")第275頁。

③ 1957年8月10日“新蘇黎世報”。

④ “經濟實務”月刊1957年第8期第450頁。

表参加的，但原则上是由私人公司主持的”<sup>①</sup>。

西德的国外军事订货从最初起就是波恩军国主义者用来对其他西欧国家伙伴施加经济和政治压力的一种手段。西德统治集团极力利用英国和法国的外汇困难，在各国公司之间分配订货的时候，在美国银行开立帐户支付价款，和采取预付订金的办法，耍弄各种手段以达到自己的政治目的。特别是，德意志联邦共和国于1957年存放到英格兰银行帐户上的7,500万英镑用作分配军事订货支付订金一事，就是为了这个目的。1958年德意志联邦共和国政府提供英国的数亿军事订货马克贷款，以代替支付维持驻莱茵英军的费用，也是玩弄这种手段。

一旦“共同市场”生效之后，在军备“合作”方面过渡到新阶段的事实就已经公开了。在1958年1月，西德、法国和意大利国防部长之间签订了关于“在军事技术方面进行共同研究和生产以达到军备标准化”的协定，这个协定被称为“波恩—巴黎—罗马三角同盟”。

三国委员会于1958年2月初在罗马召开的第一次会议上，就建立了各种军备方面的五个小组委员会。最重要的空军和一般军备小组委员会由西德代表担任主席，而导弹和军舰委员会则由法国和意大利代表充当主席。小组委员会的目的在于布置最近期内生产中的分工、武器标准化，以及确定当前的工作任务。

西德报刊在援引这些消息的时候，很满意地指出：“波恩—巴黎—罗马新的军备三角同盟的组织在迅速推进”<sup>②</sup>。据西德国防部代表于1958年2月12日在记者招待会上宣布，在波恩方面打算尽可能迅速地从新的军备三角同盟方面获得具体成果<sup>③</sup>。

西德报刊都异口同声地说明，波恩方面认为，“军备三角同盟”

① 阿·福施：“法德军备负担”(A. Fusch, "Frankreichs Verteidigungslast")，载1955年11月16日“德意志与经济报”。

② 1958年2月10日“法兰克福汇报”。

③ 参阅1958年2月14日“新苏黎世报”。

除了用以生产“普通武器”之外，首先是用来扩大原子武器生产。

1959年1月西德和法国之間签订的关于圣路易城(阿尔萨斯)彈道科学研究所的协定是这方面的一个重要措施。在这个研究所里，从1945年起就已有从佩涅蒙德的希特勒火箭中心来的一批德国专家在工作。許多年以来，德意志联邦共和国政府一直在资助这个研究所。自从达成关于建立“更紧密的合作”协议之后，这个研究所的领导权实际上已經轉到西德原子能专家手里。在該所生产原子武器方面，也有一些意大利专家和軍人参加工作。为了試驗核火箭，在撒哈拉沙漠的科隆—貝沙尔建立了試驗发射場，在这里也有一大批西德专家参加了这个工作。

波恩軍国主义者正在忙于利用根据“欧洲原子能联营”协定所提供的发展原子能工业和原子武器的新的可能性。并利用“欧洲原子能联营”赋予的签订关于获得科学情报协定的壟断权，极力想在最短期內掌握法国的科学技术經驗，以便安排本国的原子能生产，当然首先是核武器的生产。

波恩在准备本国生产分裂性物质的期間，也打算利用“欧洲原子能联营”赋予的向美国购买鈾矿的权利。

波恩原子問題专家利用“欧洲原子能联营”的規定，已經制訂了第二套“原子計劃”，在这个計劃中除了載有其他措施之外，还包括有建立西德自己的鈾基地，“即使这样做，在初期精选鈾矿的价格也許会高于向国外的采购价”<sup>①</sup>。

西德帝国主义依靠欧洲联营組織，打算在最短期內，也利用自己在軍事上的优势来巩固自己在經濟上对其他西欧国家的优势，从而加强自己在爭夺欧洲霸权斗争中的地位。

---

① “国民經济学家”杂志1957年第50期第26—51頁；另參閱“德国經济研究所报告”1957年第23号报告。

## 第十章

### 資本輸出和西德對經濟 不發達國家的擴張

#### 資本輸出及其形式與趨向

在西德資產階級書籍中有人把德意志聯邦共和國稱為“資本貧乏”的國家。可是，“資本不足”並沒有妨碍萊因—魯爾壟斷資本家們遇有適當機會就向國外輸出资本。西德資產階級經濟學家們在流露對“資本貧乏”表示遺憾的同時，也承認在發給資本輸出許可證的時候，並沒有特別考慮到：從當時西德經濟對資本的需要的觀點來看，多么需要這些投資。不管這些需要有多么大，但另外一個因素還是占居了優勢，那就是西德壟斷資本家們力求獲得像國外投資這樣重要的爭奪市場的武器。

戰後最初幾年，在西德國內最貧乏和遭受極度破壞的條件下，西德壟斷組織仍然把自己的資本移往國外。這是屬於資本逃避，即擔心保不住資本而設法逃往國外。當財政資本能夠恢復在西德的霸權，並且在奪回失掉的地位方面有了初步成就的時候，資本輸出就成為西德帝國主義復活的不可缺少的標志之一。

在戰後最初幾年逃到國外的資本，不久有一部分調回本國，另一部分仍留在資本逃避的所在，成為西德壟斷組織進行國外投資、恢復老關係和建立新的國際關係的支柱。在戰後年代的條件下，這樣一些投資都是借各種名義加以偽裝的，因此無法確定其數額。但毫無疑問，特別是考慮到所有戰前德國的國外有形投資，在戰爭過程中和在戰後不久都被沒收了，由此可見這些投資的作用是很大的。

西德統治集团对于爭取索討被沒收的国外德国資本所作的努力，到目前为止收效甚微。西德在这方面只在若干拉丁美洲国家，以及在土耳其和希腊获得了重大让步。例如，根据1955年同阿根廷达成的協議，西德有权以6亿比索的代价贖回过去被沒收的32个德国企业。西德政府和私人壟断資本家向希腊提供的貸款，有一个条件就是归还1945年被沒收的德国在希腊銀行的存款<sup>①</sup>。

至于談到美国沒收的資本——大家知道，战前德国在外国的投資有很大一部分是集中在美国——那末尽管曾經德意志联邦共和国政府一再再請，但并未就发还这些資本达成原則性的協議。美国統治集团表示准备只对个别沒收的财产项目让步，这些让步成了幕后勾結的对象。

1957年实行的贖买“史汀納斯持股公司”股票控制額可为例子。在战前著名的魯尔史汀納斯康采恩的大部分财产均集中在該公司。这个持股公司是所有德国在美国投資当中被沒收的最大的一个，資本总額估計在4亿美元左右。

虽然美国“史汀納斯公司”的資本早在1941年就被扣押了，但直到1957年夏天才宣布应该卖出該公司股份的53%，按当时的交易所行市計算为2,130万美元。在阿登納私人写信給美国艾森豪威尔总统之后，才获得同意贖回被沒收的股份。“德意志銀行”通过国家信貸机关“复兴信貸銀行”以1,960万美元的代价获得了“史汀納斯持股公司”的股票控制額，为此目的由国庫撥供了資金<sup>②</sup>。从这个交易的条件及其結果，都可以证明在資本輸出和国外投資的基础上，西德和美国壟断組織之間目前相互关系的一些特点。

綜上所述，已經可以清楚地表明，对于目前西德壟断組織在国外的投資的真正数額是多么难以估計。为了对比起見，不妨指出，在两次世界大战之間的时期，德国和其它最大的資本輸出國之間的差別就是按战前条件看来，也是非常大的。例如，德国的国外投資

① 1955年9月9日“新苏黎世报”。

② 1957年7月26日“法兰克福汇报”。

在 1929 年估計为 11 亿美元，而英国的国外投資估計为 181 亿美元，美国——175 亿美元，法国——35 亿美元<sup>①</sup>。

据現有資料来判断，西德的国外投資額——虽然实际价值肯定高于这些資料的数字——目前恐怕还没有达到上述战前規模。

西德官方統計材料所报道的数字只有經濟部发給西德公司批准证的数字，这里面只包括这些公司通过建立分支机构和参与国外企业的直接投資金額。

### 国外投資總額

(单位：100 万馬克)⊖

1952—1954年.....	330.4
1955年.....	356.3
1956年.....	492.6
1957年.....	482.7
1958年.....	564.6
合計:	2,226.6

⊖ “联邦政府新聞情報局公报”，1959 年 2 月 20 日第 320 頁。

我們可以认为这个数字对于說明国外投資情况的动态，比上面引证的投資絕對數額更加有代表性。在发給国外投資許可证时，充其量也只是估計到最初的投資額，而无法估計企业和其他营造物的真实价值，以及相应公司所进行的設計和建筑工程。因此，在批准資本輸出的官方数字和西德壟断組織进行投資的实际數額之間出現巨大差距是显而易見的。

通常在外国兴建企业的康采恩，总是根据实地工程进展情况，“分批”向国外輸送資金，每批數額都不大。从 1952 年起，外汇移出的數額在 100 万馬克以下者，就勿須报請經濟部特別批准。从 1957 年秋天起，西德資本輸出用于国外投資者，不論數額大小，都无须任何批准手續了。輸出资本的公司只要把有关資料呈报相应国家机关，以便进行統計。

① 參閱弗·索洛多夫尼科夫：“資本輸出”(В. Солодовников, “Вывоз Капитала”)莫斯科國立政治書籍出版社 1957 年版第 68 頁。

末了，上面引述的資料完全沒有考慮西德的借貸資本輸出。

在帝國主義的條件下，資本輸出從來就是作為獎勵商品輸出的一種手段。早在二十世紀初葉，當時資本輸出的最主要形式是借款，各帝國主義國家都在力求使提供的貸款至少有一部分作為向貸款者購買商品之用。對於在現代形勢下爭奪市場的西德壟斷資本家來說，資本輸出完全變成了擴大商品輸出的直接條件。正如西德報刊常說的，“在現代條件下，多半只有作為資本輸出才能進行商品輸出；因此，目前出口者不僅在進行出口，而且在從事投資”<sup>①</sup>。

出口信貸在一定程度上起着借款類型的典型借貸資本輸出舊形式的作用，因為這種貸款期限都是比較長的。在西德借貸資本行市最好的情況下，長期貸款對於西德壟斷資本家來說，是一樁贏利不多的業務，因此只有在市場競爭的壓力下不得已而為之，西德壟斷資本家總是抱怨英國和美國競爭者在這方面的優越條件。

國家在向契約當事人開立信用狀用作向西德進口貨物的撥款時，這樣國家就成為借貸資本最大的輸出者。這種貸款實際上多半是流行於對不發達的國家。

1958年年初給印度、土耳其、阿根廷、阿富汗、哥倫比亞、智利和其他國家用作延長它們從西德進口的貸款，計有13億馬克。西德政府在1958年提供給印度4,000萬馬克、土耳其2億馬克貸款，用以在西德購買商品。

對私人貸款擔保和保險是國家參與對外貿易資金供應的一種重要形式，國家為此目的而撥出的資金達95億馬克。這類業務中有80%到90%是對不發達國家的交易<sup>②</sup>。

西德對歐洲支付同盟夥伴的貸款在國家對外貿易貸款中占有特殊地位。西德同西歐國家之間的貿易流通額所產生的貸款，就其字面意義嚴格說來，不能算是資本輸出，可是，當然這並不縮小

<sup>①</sup> “國際經濟”雜誌(“Außenwirtschaft”)1954年9月份。

<sup>②</sup> 1958年9月28日“新蘇黎世報”。

西德財政資本在国际舞台上进行擴張方面所起的作用。

除了对欧洲支付同盟的貸款外——1958年这方面貸款总額为43亿馬克——，从西德的黄金——外汇基金中还有70亿馬克左右轉为其他国家的国庫票据和短期存款。可見，其中大部分是用来作为短期貸款，只有一小半基金保有黄金儲备形式<sup>①</sup>。

調集資金用作出口信貸形式的資本輸出的金融中心有：專門的对外貿易銀行（出口信貸銀行股份公司），該行經營的业务有半数以上是和对不发达国家的出口有关的；“复兴信貸銀行”，該行專門貸款給私人出口商及其銀行，以供出口交易方面长期信貸之用（期限为4—8年）。提供輸出资本方面的业务，大部分都是“复兴信貸銀行”經營的。这些資金主要是用来支持西德的資本輸出。这方面业务的金額增长很快。在1958年，从西德輸往国外的貨幣資金，超过了外国人在西德私人新投資額<sup>②</sup>。

但不管西德国外投資实际數額究竟有多少，对銀行資本和工业康采恩說来，这个數額与它們的胃口相比显得十分微小<sup>③</sup>。萊因—魯尔壟斷資本家和西德官方代表在他們的发言中一再強調，尽量扩大資本輸出是他們的經濟政策中心任务之一。西德經濟部顧問施密特聲言：“近年以来的发展情况表明，西德現在的工业实力越来越需要改进它的对外貿易結構，在新的結構里，資本輸出成为必不可少的……对外貿易政策的中心問題也正在于此，这个問

---

① “德国联邦銀行月报”1958年7月份第31頁。“国民經濟学家”指出：“所有这些提供給債务人的短期和中期貸款，都不能作为投資撥款的基础。此外，这些貸款也和付給美国的軍事供应品的巨額预付全一样，都轉到工业国了，而没有轉到不发达国家手里，但正是对这些地方才最應該輸出资本。”（“国民經濟学家”1957年第51—52期第84頁）

② 1958年10月9日“新苏黎世报”。

③ “国民經濟学家”写道：“目前我們的国外投資額还太小了，无法完成保证我們的出口地位和原料供应的任务”。特劳特曼：“貨幣发行儲备与資本輸出”（W. Trautmann, “Währungsreserven, Schäffer-Hort und Kapitalexport”），載“国民經濟学家”1957年第13期第591頁。



題的迫切性是應該特別強調提出来的”<sup>①</sup>。

在西德报刊上經常展开爭辯，并不断提出利用私人和国家財力的各种不同方案，根据西德壟断資本家的意見，这些方案能够使工业方面获得竞争者所具有的各种优越条件，竞争者这方面优越条件在目前是无可比拟的，那就是由自己的企业在国外开采原料，并就地加工<sup>②</sup>。由此可見，資本輸出在西德帝国主义广泛的擴張計劃中占有中心地位。

对所屬企业进行直接投資形式的資本輸出是充分适应广泛的对外擴張計劃的，在这里并没有排除本地資本及其他国家伙伴共同参与的可能。

在战后时期里，所有作为大的資本輸出者的帝国主义国家，私人資本輸出主要都是采取直接投資形式。大家知道，战后美国的資本輸出中直接投資主要是采取“証券投資”形式，也就是投資于外国有价証券，在英国和法国也有这种趋向，而在过去則是借貸資本輸出起着特別显著的作用。这种改变的原因在于，資本主义总危机尖銳化，作为資本輸出对象的国家經濟状况不稳定，外汇混乱以及其他許多条件，使得私人借貸資本輸出对資本家說来，变成風險很大的事业<sup>③</sup>。

在西德——实际上对于所有資本輸出国也都是这样——除了这些条件之外，还受到战后时期的一些特殊条件的影响，即：游資来源不多、借貸利息水平高、借貸資本市場普遍“蕭条”。

許多年来，西德借貸資本市場的情况阻撓了私人借貸資本輸出的发展。在这些条件下，現代壟断資本主义所特有的資本輸出

① “联邦政府新聞情報局公报”1957年第5期第48頁。

② 參閱特勞特曼：“貨幣发行儲备与資本輸出”，載“國民經濟學家”1957年第13期第592頁。

③ 正如“复兴信貸銀行”經理馬丁指出的，对于西德說来，特別引人注目的是：“它在购买外国有价証券(公債券、铁路和工业股票)方面，具有異常慘痛的經驗，这些証券虽然过去没有因延期付款、貨幣貶值等而丧失价值，但却被全部沒收了”。“德國”(“Germany”)1957年12月英文版。

轉到企业經營活動範圍的普遍趨向，在西德表現得特別清楚。

直接投資對於西德壟斷資本家來說，不僅是最通行的，而且是最受歡迎的資本輸出形式。正如“國民經濟學家”指出的，西德對國外的投資都採取直接參與，或者採用在法律上獨立的分公司的形式，因為這種形式完全可以保證最有效地控制在國外的企業<sup>①</sup>。

在“法律上獨立的公司”的名義下主要是指西德公司分設在國外的商品經理處、特派代表、技術服務所和其他附屬企業。除了少數次要部門以外，所有西德大公司均設有這樣的分支機構。

商業和技術代理處首先是保證西德向相應的市場推進，同時也在西德資本對國外投資方面起了前哨作用。“工業快郵報”寫道：“通常都是首先在國外設立貿易企業，或者，至少是設法參與原有的本地企業。如果關稅和簽證方面阻礙了輸出，甚至使輸出成為不可能，那末就有必要組織在國外的附屬企業的生產或裝配業務。在不可能擴大輸出的時候，這些企業就應該至少保證原始產品的穩定銷售市場”<sup>②</sup>。

在通過資本輸出爭奪銷售市場的鬥爭中，主要以從事用西德出口的零件裝配各種機器和設備的企業，起着重大作用。美國、英國和西德壟斷組織的其它競爭者，在許多地方也遍布了這種企業網，特別是在汽車工業方面。

早在第二次世界大戰以前，在德國，裝配企業對於爭奪市場的鬥爭就具有十分重要的意義。基爾國際經濟研究所在一份報告書中寫道：“裝配企業對於德國擴大汽車出口方面，與最好的貿易企業或在國外的聯合經理處比較，是一個更有效的工具”<sup>③</sup>。報告接着說：“這樣就可以節約運輸成本，並且在許多國家還可以節約進口關稅。因為在大多數情況下，零件的關稅比機器成品的低些，而

① 參閱烏爾夫：“德國的國外投資”(H. Wolf, "Die deutschen Investitionen im Ausland"), 載“國民經濟學家”1957年第51—52期第84頁。

② 1958年2月6日“工業快郵報”。

③ 轉引自“德國經濟研究所報告”1957年第2號報告第16頁。

零件的運費也便宜些。此外，在海外進行裝配的開支往往要合算得多(節約工資!)”<sup>①</sup>。

戰後在國外建立的裝配企業類型的據點，對於西德壟斷組織說來，往往是恢復業已失去了的出口地位和建立新地位的唯一可行方法。

在西德汽車工業康采恩當中，“戴姆勒—本茨汽車股份公司”在國外擁有最廣泛的裝配企業網。它在30個國家設有分支機構。其它機器製造業部門的許多公司也設有國外裝配企業。但在這些部門，特別是在重工業機器設備生產方面，用出口機件來裝配各種機器設備的國外業務，是同提供技術援助緊密結合在一起的。

如前所述，技術援助、買賣生產上的特許證和專利執照、交換技術情報、幫助裝配所提供的機器設備並使其投入生產，以及其它形式的技術合作，是西德康采恩同外國康采恩進行壟斷勾結的最重要方式。這種技術合作在西德財政資本擴大國際聯繫中起着極為重要的作用。

技術援助對於西德資本輸出的發展也具有相當重大的作用。在向不發達的國家輸出資本的時候，技術援助的意義特別巨大，在這些地方興建企業和幫助新建立的民族企業掌握現代技術成就的時候，技術援助往往是西德公司開展業務的條件和前提。

通常在不發達國家中進行工業建設的時候，均由提供機器設備的公司進行技術援助。這些公司除了編制建築工程的技术設計之外，還在開工後幫助和指導掌握新的生產方法。技術援助也像其他商品一樣是出售的(現售，也常常是作為貸款賒賣)，並且是西德許多最大的康采恩的出口業務中的重要部分和它們收入的一項重要來源。由此可見，技術援助是一種特殊的出口項目，它是同供應機器設備來裝備國外企業分不開的。

給予技術援助的先決條件往往是在國外新建企業中參與資本，或者協議在將來分享贏利，二者實際是一樣的。在這種情況

<sup>①</sup> 轉引自“德國經濟研究所報告”1957年第2號報告第16頁。

下，技术援助就直接成为資本輸出的一种輔助形式。但大多数情况下，对这些企业提供机器設備才是获得国外企业的部分資本，或者分享贏利的基础，也就是实际上把商品輸出变成資本輸出。由此可见，技术援助与資本輸出結合在一起的时候，就是在为进行投資准备条件。

西德的直接国外投資按經濟部門分配的情况⊖

經 济 部 門	金 額 (1万馬克)
鋼铁工业	33,200
化学和制药工业	24,120
电气技术	21,200
机器制造	13,690
汽車工业	11,440
銀行和持股公司	17,360
貿易企业	10,680
保險企业	7,270

⊖ “联邦政府新聞情报局公报”1959年2月20日第320頁。

此外，还有一些比較小額的投資分配于运输企业、玻璃和瓷器生产、制革、制烟、食品、造紙等工业部門。

由此可见，西德輸出资本的絕大部分集中于加工工业企业，这一点是不同于美国、英国和法国投資情况的，后者主要集中于原料部門。这种情况决不是西德壟断資本家“善意”安排的结果。这是由于德国帝国主义在两次世界大战中战败的结果，因而使得它的竞争者在殖民地和經濟上不发达的国家搶得了最丰富的原料来源。

在第二次世界大战以后形成的局面下，西德壟断資本为了重新在世界市場上巩固自己的地位，首先就不得不努力于建立足够广泛的貿易組織、装配厂和加工企业网。西德在資本主义世界許多市場上的广大桥头堡体系，就是这样建立起来的。为了巩固在这些市場上的地位和保证进一步向前推进起见，西德壟断資本继

續不断地力求加强和扩大自己在国外的工业前哨网。

西德财政资本在重新跻身于资本主义世界的先进之后，馬上展开爭夺原料来源的斗争，越来越强烈地提出均等参与开发世界资源的要求。

魯尔钢铁巨头們声言，只有在海外国家和在殖民地获得铁矿石来源，才能滿足他們对原料的需要，因为在目前西欧其他国家只能供应西德冶金工业加工所需铁矿石的30—40%。

在西德壟断资本集团中精心筹划的发展原子能工业，发展有色金属和稀有金属，以及其他重要战略材料生产的计划，都必然与西欧、中近东、非洲、美洲大陆南部各国获得相应原料来源的要求分不开的。

西德的石油壟断組織——“德意志石油股份公司”和“温台沙尔股份公司”康采恩——以及它們所控制的一些地质勘探营业处接受了許多要求勘探可能的石油矿源的訂单，并且在近东国家（阿联的叙利亚和埃及地区<sup>①</sup>、沙特阿拉伯）、意大利（薩丁島）、拉丁美洲国家（巴西、秘魯、委內瑞拉），及其他等国业已获得租让权的地区展开勘探工作。

西德壟断资本家們了解到，只有通过资本輸出才能在资本主义国家开辟获得原料来源的道路。但这方面投資所需的数目，往往超过西德康采恩的财力。此外，要想在别国的殖民地和势力范围获得原料来源，如果不事先取得統治这些地区有关壟断资本家同意以某种方式共同参与的話，就很难甚至不可能办到。基于这些原因，西德帝国主义只能指望在同其他帝国主义国家合作的条件下，来实现自己的计划。

直到最近，西德壟断资本家們主要是同美国资本合作，通过资本輸出在海外国家获得原料来源。据“紐約时报”駐波恩記者报道1957年年中开始的美国和西德大公司之間大量达成新协定的浪潮

<sup>①</sup> 叙利亚于1961年9月29日脱离阿联，成立阿拉伯叙利亚共和国。——譯者

时写道，許多美国康采恩“都打算与西德同行方面的公司建立联系，以便在伊朗、亚洲和南美取得共同的協議”<sup>①</sup>。

1953—1954年間，西德資本策划同西欧壟断組織进行合作。特别是在簽訂巴黎协定之后，进行了关于西德資本参与当时提出来的在非洲法国殖民地进行大規模建設的計劃。但当时还只限于初步談判和为将来可能的协定准备条件。西欧六国“共同市場”的建立，为西德壟断資本在这方面开辟了广泛的新的可能性。可是距这些計劃的实现还很远。因为非洲和亚洲各殖民地及經濟不发达国家在西德的外国投資当中还只占不大的地位。

从下表可以看出，西德輸出的資本大多流入美洲；可見，和第一次世界大战以前的时期比較起来，情况已有所改变，当时德国和其他帝国主义国家有所不同，它的国外投資在欧、美两洲之間分配得非常均匀。

西德国外投資的地理分布情况（1958年年底）

地 区	对 总 額 的 %
欧 洲	36.1
美 洲	50.6
其 中	
美 国	5.3
加 拿 大	28.1
巴 西	39.2
其他拉丁美洲国家	17.4
非 洲	6.5
亚 洲	4.4
澳 洲	2.5

西德在国外投資地理分布的新情况，当然反映了西德帝国主义在目前条件下进行扩張的可能性。大家知道，早在第一次世界大战之前，特别是在两次世界大战之間的时期，中欧和东南欧各国

① 1957年1月23日“紐約时报”（“New York Times”）。

(目前已进入世界社会主义体系)乃是德国資本扩张的重要园地。直到現在,虽然奥地利资产阶级有势力的集团偷偷摸摸細心制訂了計劃,但西德資本在奥地利重新投資的可能性仍旧極小。

从上面引述的資料可以看出,西欧国家目前在西德的国外投資中占第二位,可是在第一次世界大战以前和在战后的1930年,德国在欧洲国家的投資超过了在美洲的投資。在西欧国家当中,西德投資中的第一位是法国,其次則是瑞士、荷兰、比利时、瑞典等等。这些投資乃是西德壟断資本同其他西欧国家壟断組織相互交叉的一个方面<sup>①</sup>。

一家瑞士报纸在分析西德的国外投資情况时指出:“西德国外投資的地理結構方面最值得注意的一点是对开发非洲特别是亚洲的典型地区非常漠視”<sup>②</sup>。最近六年来的投資总额中分配到这些地区的只占到十分之一……西德壟断資本家对許多东南亚不发达国家方面的“审慎态度”,毫无疑问是担心在这些地区所存在的政治風險<sup>③</sup>。

西德壟断資本家为求減輕这种風險,而发起建立国际組織来保护在国外的私人投資。这个組織的章程草案規定有对那些侵犯了外国公司“神圣的财产权”的国家采取严厉的措施。

在国外假借相应国家本国公司的招牌創辦企业,乃是保护西德資本不致被收归国有的一种手段。

在国外的西德企业往往故意通过本地信用机构来撥款,这些

---

① “商业报”就这方面写道:“西德壟断組織对德意志联邦共和国邻国的投資規模相当大是众所周知的;但实际上往往外国公司在西德本身的类似投資与这些投資也是旗鼓相当的”。据这家报纸所說,至于在西德的国外投資中美国和加拿大所占较大比例,“证明德国企业通过与加拿大和美国公司合作,可能在第三国取得一些成就”。第三国主要是指中南美各国,虽然如上述报纸評論中所指出的,“这些国家都属于美国势力范围”,但西德資本还是能够广泛地渗入这些国家。据1957年5月13日“商业报”。

② 1958年2月16日“新苏黎世报”。

③ 同上。

机构实际上完全从属于西德銀行或康采恩。如果不能在本地資本集团中找到适当对象願意提供“本国招牌”，那末也有采取另外一种办法的，即通过在任何一个中立国家，例如，在瑞士发行債券以提供資金。特别是曼奈斯曼康采恩喜欢施展这种詭計，这个康采恩在許多地区，特别是在加拿大和巴西，普遍設有分支机构网。在中近东和东南亚某些經濟不发达国家里，也有由国家当局設立的西德資本和地方資本“合办”的特种公司。

### 西德資本向不发达国家的滲入

西德壟断組織对經濟不发达国家的市場表现特別兴趣，把这些市場看作是投资和扩大出口的最有利的可能对象。在这些市場上西德帝国主义一方面展开了反对西欧旧殖民国家的斗争，一方面展开反对美国壟断資本家的斗争，美国壟断資本家已經使一些不发达国家在經濟方面从属于自己并在政治上加以控制。

从西德壟断資本家恢复爭夺市場的斗争时起，拉丁美洲国家就成为他們积极活动的地区。这个地区早在两次世界大战之間的时期，德国資本就狠狠地排挤了美国和英国。第二次世界大战前夕，德国在南美洲大多数国家的市場上紧追美国，已跃居第二位，而在某些国家，例如在巴西和智利，德国在进口方面所占比重已經赶上或者差不多赶上美国。德国資本在許多拉丁美洲国家特别是在巴西和阿根廷的巨額投資，在这里成为重要的支持力量，在这些地方分布了大量德国技术人員、商人和推銷員等等。

在第二次世界大战期間和战争結束以后的最初几年，美国在认为属于自己的世襲領地把德国資本逐出这些地带。但到了1950—1951年間，西德又重新来到拉丁美洲国家市場。战前时期已經熟悉的德国公司又开始在这些国家制訂和执行投資計劃，同时开始爭取收回它們被沒收的战前投資。

早在1953年，西德在南美各国的貿易中重新又进居第二位，把英国和法国抛在后面，它們对于德国商品暂时退出这个市場的



机会利用得很差。1937年英国在20个拉丁美洲国家的全部进口中还占13%，而在1952年，英国所占的比重已经只占这些国家进口额的7.5%，在随后的几年里更降至5%。例如，1956年英国在拉丁美洲的商品销售额共计38,050万美元，而西德则为52,700万美元<sup>①</sup>。在个别国家，例如在巴西，西德的出口超过英国1倍；在1956年巴西从西德的进口额超过3,000万英镑，而从英国的进口额则只有1,510万英镑。

西德对拉丁美洲国家的贸易额 (单位: 100万马克)⊖

国 别	1950年		1954年		1957年	
	进 口	出 口	进 口	出 口	进 口	出 口
南 美	621.1	537.7	1,885.2	1,736.2	2,493.3	2,328.1
其中:						
阿根廷	274.9	104.5	587.2	320.8	560.5	445.2
巴 西	86.9	147.4	668.2	588.2	452.7	528.3
智 利	57.6	29.8	150.5	131.6	369.7	215.2
哥伦比亚	56.1	75.8	169.6	230.2	182.8	204.3
厄瓜多尔	11.9	12.2	59.9	41.4	108.5	54.2
秘 鲁	25.5	26.1	80.8	66.7	225.0	148.3
委内瑞拉	35.2	71.8	80.0	244.8	334.2	556.0
中 美	156.6	114.5	464.5	385.6	1,042.4	709.4
古 巴						
墨西哥	27.3	39.4	221.6	148.2	239.5	259.1
萨尔瓦多	0.5	7.3	39.4	20.6	173.3	40.2
整个拉丁美洲	777.7	652.2	2,349.7	2,121.8	3,535.7	3,037.5

⊖ “德意志联邦共和国统计年鉴” 1953、1955、1958年份。

可是由于拉丁美洲国家之间商品流转额的增长和美国在这些市场上地位的加强，因而西德在拉丁美洲国家进口中所占比例，远不及第二次世界大战前夕的德国(参见311页表)。

西德渗入中美市场主要是作为这些市场出口商品的大买主。

① “贸易部杂志”英文版 1957年8月30日第463页。

西德和其他国家在某些拉丁美洲国家进口中的比例(%)<sup>⊖</sup>

进口国家	年份	美国	英国	法国	西德 <sup>⊖</sup>	其他国家
阿根廷	1938	20.4	22.0	4.8	12.8	40.0
	1950	19.7	15.1	13.1	3.4	48.7
	1956	20.4	4.7	3.3	9.5	62.1
巴西	1938	24.2	10.4	3.2	25.0	27.2
	1950	34.5	12.3	4.7	1.7	46.8
	1956	28.8	3.5	2.0	6.5	59.2
墨西哥	1938	58.0	4.0	4.0	18.8	15.2
	1950	24.4	2.3	1.1	1.4	10.8
	1956	78.2	2.4	0.9	4.5	14.0
委内瑞拉	1938	56.5	7.0	2.9	12.0	21.6
	1950	68.5	7.4	1.9	3.0	19.2
	1956	59.1	7.9	3.4	8.6	21.0
智利	1938	27.8	10.1	1.9	25.8	34.4
	1950	47.8	11.5	2.1	2.1	36.5
	1956	45.6	4.0	1.8	11.5	36.2

⊖ 据以下资料编制：“联合国。国际贸易指南。1938、1948年的年度数字”（“U. N. Direction of International Trade, Annual Data for the Years 1938、1948”）及“1938、1948、1953—1956年的年度数字”。

⊖ 1938年的数字指该年德国全境，并包括奥地利。

例如，西德收购了哥斯达黎加出口咖啡的70%，尼加拉瓜和墨西哥出口咖啡的10%，哥伦比亚出口烟草的60%左右，诸如此类。

西德同大多数拉丁美洲国家的对外贸易都出现赤字。为了力求缓和由此而产生的困难，西德设法签订了清算协定，据英国的估计，“这些协定使人想起以前的划拨清算协定，纳粹德国就是通过这些办法在这些市场上进行操纵的”<sup>①</sup>。

但资本输出在西德争夺拉丁美洲国家市场的斗争中起着主要作用，拉丁美洲最富饶的资源差不多完全被美国垄断组织抢到手了。为了争夺这些原料来源和开辟通向这些来源的道路起见，西

① “银行家”杂志1955年7月份第157页。

德壘斯資本家們便不得不就這些對象進行投資，例如，修建電站、公用事業企業、交通和電訊路綫，以及加工工業企業。

例如，在 1954—1955 年西德康采恩在烏拉圭參與了許多電站工程的建設，目前又在尼格羅河<sup>①</sup>上建造一座大型電站。西門子康采恩在墨西哥同瑞士公司合夥在修建帕普阿拉潘水電站。這個康采恩從尼加拉瓜和哥斯達黎加接到了修建馬那瓜水電站和水壩的訂單。在南美許多國家，“西門子”接受了修建電報、電話和電視網的訂單。西德公司在阿根廷建成了一座 30 萬瓩的電站。在巴西，這些公司在聖保羅、里烏格蘭德、巴拉那和米納斯吉拉斯州參與了修建電站的工作。一些西德公司參與了墨西哥的鐵路改建工程，在秘魯興建公用服務企業，在巴西建設一座大制糖廠，在智利興建幾座造紙和紙漿工廠，及其他等等。

這種建築工程不僅能保證使西德工業的相應部門獲得銷售市場，還可以開辟通向最吸引人的有利投資範圍的道路，這條道路的關鍵掌握在強大的美國競爭者手中。

英國商業界報刊曾經列舉了一些典型的實例，說明西德資本在向拉丁美洲地區展開進攻時所表現的異常靈活而堅韌的精神，並指出英國“在拉丁美洲直接投資方面落后的情況是可悲的”<sup>②</sup>。

英國貿易部的雜誌寫道：“在薩爾瓦多共和國的首都，很早以來就在考慮改建陳旧的街燈體系的問題，但工作毫無進展。一家西德公司主動找上門來，派遣了自己的代表授權就地進行調查並向市政當局提出相應的設計預算書。結果西德公司獲得了改建聖薩爾瓦多城街燈體系的訂單，並簽訂了合同，規定在以後的許多年間供應日光燈管”<sup>③</sup>。

這家雜誌在引證上述事實的時候，悲哀地承認，西德目前在薩

---

① 在阿根廷境內。——譯者

② “銀行家”雜誌 1957 年 4 月份第 240 頁。

③ “為什麼我們的競爭者在一個開放的美元市場上不斷挫敗我們”，載“貿易部雜誌”英文版 1956 年 1 月 1 日第 14 頁。

尔瓦多进口中所占比例比英国大一半，而在数十年之前，英国在这个国家貿易中的地位甚至駕凌于美国之上。

西德在南美的投資，大部分在巴西。据一家巴西杂志的資料<sup>①</sup>，1956年西德在巴西的投資額为1,730万美元，同一年美国在巴西的投資为2,430万美元，法国为490万美元，英国为220万美元。据其他資料，通过外国投資者輸入的机器設備——用作繳納它們所参与的巴西公司的股本，或者作为抵繳自設分公司的資本——在1956年吸收到巴西的外資計有5,570万美元，其中美国占43.6%，西德占31.1%<sup>②</sup>。由此可見，西德在这个国度里已成为美国的勁敌。

正如西德駐里約热內卢大使的报道<sup>③</sup>，近年来的大規模投資，使德国公司在巴西的业务異常活跃。許多有西德資本参与的新建企业已經开工并有出品，另外一些企业則扩大了生产。

拜耳化工厂公司在收回了战时被征收的子公司企业“巴西拜耳公司”和“拜耳化学有限股份公司”之后，正在里約热內卢修建一座巨大的化学工厂。“赫希斯特染料股份公司”和“巴登苯胺苏打公司”也在建造新企业。“豪尔斯化工厂股份公司”获得了圣保罗“埃斯提兰諾公司”20%的資本。“通用电气公司”也在这里修建一个工厂。“謝凌公司”建成了一个企业并使其投入生产。“德国蓄電池制造厂”（屬于鄺德康采恩）在“巴西密克罗里特公司”获得了部分資本。“德国机器制造股份公司”、“莱特公司”、“符騰堡紡織机制造公司”分設了一些装配厂和工具制造厂。“戴姆勒一本茨汽車股份公司”、“福克斯車輛制造股份公司”、“巴伐利亚汽車制造股份公司”和其它西德汽車公司在巴西設有汽車装配厂。克虜伯康采恩获得批准修建一家制造重型卡車、拖拉机和农业机器的工厂。

① “巴西經濟評論三月刊”(“Three Monthly Economic Review of Brazil”) 1957年第22期。

② 參閱“外国商情通报”俄文版1957年6月25日。

③ 參閱1957年3月7日“工业快邮报”。

在巴西也和其它拉丁美洲国家一样，在西德現有投資或計劃投資項目中都有美国壟斷組織参与。在許多場合，只有在这种条件下西德資本才得以进入这个投資范围。

大家知道，德国帝国主义从初登国际舞台的最初阶段起，就把注意力集中到近东和中东。只要提及以下一些事实就够了，那就是：巴格达铁路的建設計劃，以及与此相关的把英国和法国排出这个地带的計劃，在当时这个計劃被称为“三B計劃”（柏林——拜占庭——巴格达）；威廉二世皇帝籠絡穆斯林各国，等等。这些事实都发生在第一次世界大战以前。在两次世界大战之間的时期，以及在第二次世界大战的年代里，德国帝国主义依靠經濟手段和軍事政治手段，在这个地区恢复自己的擴張。希特勒德国的毀灭意味着这种擴張的失敗。

一旦西德壟斷資本家重新馳騁于世界市場上时，近东和中东馬上就吸引了他們的注意力。在国家当局給以政治和經濟方面支

### 西德对中近东国家的貿易額

(单位：百万馬克)⊙

国 别	1950年			1954年			1957年		
	出口	进口	石油 进口額	出口	进口	石油 进口額	出口	进口	石油 进口額
土耳其	236.9	218.6	—	331.3	301.2	—	266.7	205.3	—
阿联埃及地区	80.7	99.0	—	195.9	141.2	—	266.2	110.8	—
阿联叙利亚地区⊙	—	—	—	85.2	88.3	—	78.2	34.8	—
伊拉克	1.5	76.4	66.8	66.4	181.2	150.5	124.3	169.2	157.8
伊 朗	39.1	39.2	—	183.4	79.9	—	323.0	164.1	48.2
巴林群島	—	—	—	3.6	0.3	—	10.7	2.7	2.5
科威特	2.3	13.7	8.9	13.4	96.3	94.3	54.3	248.8	247.5
沙特阿拉伯	10.6	67.8	62.5	38.5	286.0	235.9	92.9	272.7	245.2
黎巴嫩	20.3	4.5	—	57.5	3.5	—	103.1	17.0	—

⊙ 据以下材料編制：“德意志联邦共和国統計年鑑”1952—1958年份；“德意志联邦共和国对外貿易”杂志(“Der Außenhandel der Bundesrepublik Deutschland”)1957年11月份。

⊙ 參見第306頁注。——譯者

持的时候，西德资本能以在这个地区的经济生活中取得了一定的地位。西德对中近东国家的出口总值从1950年的40,750万马克增长到1956年的158,530万马克，并且这个增长速度大大超过了相应时期西德出口的总增长率。

由于大力展开出口的结果，西德垄断资本家终于在这些市场上着着实实地排挤了自己的老竞争者英国和法国。就在1952年，西德在中近东各国的进口中已进居第三位，仅次于美国和英国，而把法国和意大利抛到后面。1955年，西德在这些国家的进口中所占比例达到18.2%，可是英国所占比例则从1948年的47.7%降至1955年的26.7%。

西德商品在中近东的最大买主是土耳其，1950年在土耳其进

西德、英国、法国和美国在中近东  
国家进口中的比例<sup>⊖</sup>

国 别	年 份	美 国	英 国	法 国	西 德 <sup>⊖</sup>
土 耳 其	1938	10.4	11.2	1.3	47.4
	1950	24.5	10.4	4.9	17.5
	1956	21.1	8.2	4.7	23.5
伊 朗	1938	8.5	8.1	1.7	26.0
	1950	33.7	27.0	1.4	4.4
	1956	16.7	11.5	3.4	17.7
伊 拉 克	1938	8.9	30.0	1.1	7.8
	1950	8.2	48.8	1.1	0.2
	1956	13.8	28.1	5.3	9.1
阿联埃及地区	1938	6.6	23.0	5.3	10.8
	1950	5.9	19.4	9.8	2.9
	1956	13.4	11.8	5.1	11.3
沙特阿拉伯	1938	33.3	3.3	—	—
	1950	43.4	10.9	1.6	3.4
	1956	33.9	11.7	4.3	7.0

⊖ 1938年的资料为德国全境数字。

⊖ 据以下资料：“联合国。国际贸易指南。1938、1950—1953年的年度数字”和“1938、1948、1953—1956年的年度数字”。

口中西德已占到第二位，仅次于美国。土耳其也参与接受西德的军事订货，这一点是值得注意的。根据双方签订的协定，土耳其应该在三年内为西德生产 75,000 万马克的武器，此项价款由西德供应机器设备和材料抵付。

土耳其于 1958 年从西德获得了 2 亿马克的贷款。在土耳其、伊朗这些国家，就某些方面说还有伊拉克，战后丧失的德国帝国主义的旧地位和联系已经在很大的程度上恢复了。在中东的其他国家，即英法的殖民地，在过去这里是禁止德国帝国主义进入的，现在西德开辟了新途径，利用了由于殖民体系瓦解的现代局势而产生的一些新方式。关于这一点，1956 年 4 月 1 日的英国“泰晤士报”写道：“在世界上再没有一个地区，德国地位的加强像在中东那样表现得明显了”。

中近东国家由于对西德的贸易上出现赤字而感到困难。这些国家中大多或早或晚成了西德的债务人，它们没有可能用输出商品来抵偿债务，所以不得不对西德资本敞开大门。

由此可见，出口攻势只是西德垄断组织向中近东推进的一个方面。另外一个重要的方面就是西德的资本输出向这个地区的国家滚滚而来。

早在 1954—1955 年间，就有 25 家西德公司获准在土耳其进行投资。西德康采恩在土耳其大规模修建飞机场，通坦克的公路和其他工程项目，主要为军事工程。这些康采恩特别承修了为美国第六舰队——这是美帝国主义在近东的军事攻击力量——使用的一些港口。

在土耳其展开活动的西德康采恩当中，克虏伯康采恩表现最为积极。美国重工业方面的代表刊物“钢铁时代”说得很对：中近东是克虏伯的一个主要舞台，这里是“德国人所喜好的场所”<sup>①</sup>。1957 年夏天，这个康采恩的首脑阿弗利德·克虏伯在访问安卡拉

① “钢铁时代”(“Iron Age”) 1955 年 4 月份。

的时候声明，他打算在土耳其修建一座新的冶金工厂，并扩大原有冶金工厂的生产能力，计划参与煤矿、铬矿和钨矿的开采，兴修水坝，兴建一座化学品与合成材料制造厂，以及一座炼油厂。克虏伯拨款1亿马克用来兴建这些企业，同时并吸引美国资本参加。克虏伯为了继承参与“三B计划”的旧传统，他计划再修筑一条沿苏联南部边境的土耳其—伊朗战略公路干线。

曼奈斯曼康采恩修建的一座冶金工厂以及“巴登苯胺苏打股份公司”兴建的一座氮素工厂，是其他西德康采恩在土耳其最大的投资项目。

克虏伯康采恩依靠旧关系，在伊朗进行谈判，打算兴办一座冶金工厂和开采铁矿。“标准电气公司”在德黑兰设了一个子公司。西门子康采恩，“古特霍夫农冶炼公司”、“德国机器制造股份公司”都在伊朗设计和筹建新工厂。

在黎巴嫩，“戴姆勒—本茨汽车公司”在建设一座汽车装配厂；克虏伯和曼奈斯曼康采恩以及“莱因钢铁公司”在着手修建一座冶金工厂。西德一些公司在阿拉伯联合共和国叙利亚地区参加修建灌溉系统。在阿拉伯联合共和国埃及地区，“德国机器制造股份公司”在赫鲁安修建一座炼钢和轧钢厂；“通用电气公司”在开罗附近修建一座电厂；“赫希斯特染料股份公司”在修建一座氮素厂；“戴姆勒—本茨汽车公司”在修建一座汽车装配厂；西门子康采恩和通用电气公司会同承担了赫鲁安铁路电气化的工程，诸如此类。

中近东油田是帝国主义势力争逐和垂涎的一个重要对象，西德壟断组织得以开辟了获得这些富源的道路。例如，“达尔曼矿业公司”于1955年就参与了也门石油矿的勘探工作；这家公司还在土耳其获得了勘探石油矿的租让权。“德意志石油股份公司”在阿拉伯联合共和国叙利亚地区、伊拉克和土耳其境内，在靠近最丰富的摩苏尔矿床地区，获得了面积5,800平方英里的租让权。同一公司于1957年在土耳其获得了八块地段总面积为39,000公顷地区的石油勘探权。其中五块地段靠近迪亚巴克尔城，紧挨着上面



提到的“德意志石油股份公司”在阿联叙利亚地区的租让地段。这样一来，这家公司目前已在土耳其—叙利亚接壤的两侧拥有广阔的租让地区。“德意志石油股份公司”的另外三块租让地位于锡尔特城附近，在这里已有一家土耳其国营公司在进行勘探。

“博戈尔兹豪曾联合矿业公司”在沙特阿拉伯获得了一处租让权。该公司又在西奈半岛获得了15年的租让权，同时并申请在苏伊士湾沿岸邻近库尔—安—伊斯和拉斯—巴纳斯地区的租让权。

据英国“统计周刊”称<sup>①</sup>，西德也参与了伊朗石油工业的经营。西德公司正在这里修建炼油厂和经过土耳其通向地中海的输油管。

西德垄断资本家们已公开图谋插手于开发近东的石油富源。早在1956年春，“工业快邮报”在一个意味深长的标题——“近东石油的国际化是缓和危机的道路”——下著文说：“许多中立观察家已经提出了这样一个问题，即：使西德、意大利、日本这样的工业国完全同世界（石油）供应来源隔绝起来的局面还能保持很久吗……许多有影响的经济集团都抱有这种意见：在中东，重新调整石油问题可能为解决这个地区的政治问题提供一个良好的开端”<sup>②</sup>。

西德垄断资本家在争夺近东石油的斗争越来越积极，使人一望而知他们的计划是在直接与英法在这个地区地位的破坏分不开的。美国垄断资本家所倡导的填补“真空”的“理论”——似乎由于英法帝国主义的失败，在中近东形成了所谓“真空”——在波恩以极大的满意心情抓住这个计划，在那里已经最积极地准备参与填补这个“真空”。波恩各个集团的代表整个说来赞成这个填补“真空”的计划，但他们对这个计划的某些要点则保留有自己的意见。

在报刊上时常可以看到美国和西德垄断组织代表就西德参加美国提出的中近东计划问题的业务会谈。西德方面参加同美国人

① 参阅“统计周刊”1958年1月18日。

② 1956年3月29日“工业快邮报”。

談判的有那些在这个地区进一步擴張方面已經取得了相当地位的壟斷集團的代表。西德“鏡報”的下述言論是值得注意的。这个杂志写道：“到目前为止都是按照私人經營原則各別在阿拉伯国家进行业务的德国公司，成为了美国在近东展开重要政治活动的先头部队”①。

但西德帝国主义在担負起这个使命时决沒有忘記本身的利益。波恩方面对于所謂中近东“政治真空”的解釋要比華盛頓的解釋广泛得多。在波恩的显要人物的計劃中仔細地考慮到了一个无可爭辯的事实，那就是：在阿拉伯国家，美国“恩人”享有的声誉，比他們那些遭到可耻失敗的英法竞争者决不会好些。英国“統計周刊”在指出这种情况时說，德国公司在整个中东展开了坚强的貿易攻势，“它所依据的是这样一种說法，即由于英法以及美国資本在这个地区不受欢迎所造成的政治真空，應該由西德来填補”②。

“工业快郵报”1957年1月份的一段言論也是相当值得注意的，該报写道：“現在，显然正是西德應該認真考虑这样一个問題的时候了，即它是否應該更有力地支持这个地区的团結，因为西德是有这种可能性的”。

西德壟斷組織在爭奪不发达国家的市場和势力范围的斗争中，显然在急于利用近来在欧洲殖民者陣营中出現的趋向。

西德“时代报”写道：“一些大規模的国际石油公司对于‘德意志石油股份公司’在近东所表現的积极性决无怨言。相反地，人們还有这样一种印象，认为在这些集团里很滿意于‘德意志石油股份公司’能够在这个地区代表西方，而英国人和法国人已經无法进入这个地区”③。

① “梵蒂岡的建議”(“Empfehlungen Von Vatikan”), 載“鏡報”1957年1月16日第9頁。

② “西德、意大利和日本对中东石油的興趣”(“West German, Italian and Japanese Interests in Middle-East Oil”) 載“統計周刊”1958年1月18日第83頁。

③ 1957年6月5日“时代报”(“Die Zeit”)。

在英一法一以色列干涉失敗以後，西德壟斷資本家馬上把這認作是一個大好機會，是他們堅決加快向中近東國家推進的時機。在這裡他們所下的賭注就是認為西德與英法殖民主義無干。在波恩外交當局面前提出的任務是：“盡量避免使阿拉伯國家發生些微懷疑，認為西德將要步舊殖民主義大國的后塵”<sup>①</sup>。在阿拉伯東方事件發展的過程中，西德統治集團在自己的官方言論中總是極力抱着這種念頭，並對自己的英法競爭者的慘敗表露了難以掩蓋的幸災樂禍的心情。

英法冒險家在近東失敗的教訓，北非民族解放運動不斷高漲以及殖民體系瓦解的其它征象，使某些人企圖依靠團結西歐資本主義力量來反對被奴役的人民。前法國駐西德大使弗朗索瓦·龐賽就是抱有這種情緒的。他寫道：“如果歐洲是緊密地結成聯盟的話，那麼就不會表現民族利己主義角逐的場面，而埃及也就不敢向它挑畔”<sup>②</sup>。

法國統治壟斷組織處於自己的殖民帝國死亡的真正威脅之下，越來越感到有必要依靠萊茵河那邊自己的兄弟的經濟援助。但這種援助所付出的代價卻是異常昂貴的。

到目前為止，法國的鄰國在參與剝削法國在非洲的殖民地廣闊市場方面還只占不大的份額。在1955年，法國海外屬地進口總額的151,300萬美元當中，隨後參加“共同市場”的5個國家一共只提共了15,800萬美元的商品。其中西德在非洲法屬殖民地的進口雖然在戰後已從1938年的4.8%增長到8%，但在1955年西德對這個地區的出口額還只有5,200萬美元。<sup>③</sup>

法國壟斷組織利用各種各樣的嚴格保護關稅政策的措施，力求保持住對這些市場的統治。由此可見，法國同意把它的海外屬地也包括到“共同市場”中去，乃是對西德競爭者的重大讓步。

① 1958年8月16日“法蘭克福匯報”。

② 1956年12月6日“費加羅報”(“Le Figaro”)。

③ “德國經濟研究所報告”1956年第22號報告第17頁。

吸收西德資本參加開發非洲國家的計劃具有更大的意義。

早在1952年，“摩洛哥歐洲工業協會”就提出了共同開采北非鐵礦資源的計劃。為了在這個協會參加四分之一的資本，西德專門設立了“工業投資股份公司”。

為了開采阿爾及利亞南部撒哈拉沙漠邊界豐富的銅礦、錫和鐵礦石，以及煉焦炭起見，在科隆—貝沙爾地區成立了“歐非采礦工業協會”，魯爾的漢尼爾康采恩（“古特霍夫農冶煉公司”）參加了這個組織。魯爾一些冶金康采恩也被吸引參加法屬西非非洲卡盧姆半島鐵礦的開采，在這裡自1954年起即由法英合資的“科納克里礦業公司”經營。在1957年結束了魯爾壟斷組織集團參加法英合資的“米菲瑪公司”（“毛里塔尼亞鐵礦公司”）的談判，這家公司計劃開發毛里塔尼亞的鐵礦。西德鋁業壟斷組織“聯合制鋁股份公司”計劃與法國化學康采恩“貝西奈公司”和“猶齊納公司”合資開發法屬几內亞的鋁土礦，並着手在剛果中部地區魁盧河上修建巨型水電站<sup>①</sup>。

由於這些以及其它一些計劃，1956年12月在盧森堡成立了一個國際銀行團組織——“歐非自然資源開發銀團”（“康沙弗里卡公司”）。參加這個銀行團組織的有法國、比利時、美國和其它幾個國家的許多大銀行。銀行家阿布斯在這裡代表西德壟斷組織的利益，他參加了“非洲建設投資公司”的監事會。

1957年秋，根據阿布斯的倡議成立了一個新的法德合資公司——“歐洲工業開發公司”。這家公司的目的據自己宣布的是：“研究與各個工業部門的原料供應，工業品首先是軍用物資供應有關的問題”。從新公司董事會的成員名單可以看出在這裡有哪些壟斷組織集團。“巴黎荷蘭銀行”代表法國方面，該行的一項傳統業務就是對大石油企業進行投資，西德的代表是“德意志銀行”和“德意志石油股份公司”的經理。此外，在董事會里還包括有法國紙

<sup>①</sup> “德國經濟研究所報告”1956年第22號報告第17頁。

漿一造紙工業方面的“阿爾發紙漿公司”的兩名代表<sup>①</sup>。

在此之前，法國財政資本一直在考慮保證自己的統治地位，因而堅持要使自己在這些計劃中參與的份額大於它的伙伴。但最近以來的局勢迫使法國壟斷資本家不得不在這方面讓步。在同意把自己的海外領地納入“共同市場”範圍之後，法國被迫至少在原則上答應吸收的外國資本，與法國私人資本有均等的參與權。

為了獲得法國的這一讓步，它的伙伴們首先是西德，須要繳納在非洲殖民地建立所謂“下部結構”的費用。這個名詞的含義是修築道路，建立為廣泛開發這個地帶的自然資源所必需的電訊工具、住宅和其他建築物。法國銀行家和工業家特別不情願支付這些費用，他們寧願儘早獲得收益。

“共同市場”條約中規定有為此目的而建立的投資基金，西德須在此後數年內按遞增的比率陸續繳足2億美元左右。

法國爭取到同意繳納這筆費用後，打算由它保持自由支配權。但西德統治集團堅決反對這種如意算盤。經過長期討價還價，得到了妥協。根據協議，用於非洲殖民地的這筆投資基金應由所有條約參加國按對等的原則共同參與管理。

可是西德壟斷組織的要求還遠不止於此。必須強調指出，為了“開發”非洲富源還需要巨額的投資，這遠遠超過法國的能力，因而西德壟斷資本要求，在繳納建立“下層結構”費用時，馬上能夠同西德資本撥出的私人投資具體聯繫起來。這意味著，“共同組織”在非洲應該和法國機關一樣有發言權<sup>②</sup>。換句話說，這表示西德財政資本在對非洲人民進行殖民掠奪的活動中決計不甘落於次要地位。

前希特勒的“金融天才”耶里馬爾·沙赫特提出過一個建議，非常具體地表露了這種打算。他建議“可以利用這筆繳款2億美元的一半左右來換取法國企業，例如在摩洛哥表示準備接受德法

① 1957年9月10日“新蘇黎世報”。

② “國民經濟學家”1957年第12期第549頁。

这种合作的企业”<sup>①</sup>。

在西德人們喜欢把承認繳付初步开发法国殖民地富源所需費用，說成是在“統一欧洲”名义下的又一沉重牺牲。在报刊上时常着重指出，这种費用乃是純粹的损失，因为从这些开支中不能获得直接的收益；报纸上每每故作激忿地說，伙伴们想把西德变成一条“奶牛”，要它担负沒有指望获得到利潤的开支的最大份額，等等<sup>②</sup>。

但从西德官方代表的发言可以看出这个哀怨的代价。我們可以举出欧洲煤鋼联营議会主席富勒尔教授的发言为例。他在西德商会一次會議上作报告时，劝告听众不要吝惜对“共同市場”国家殖民地投資基金的繳款，因为虽然这笔款項不能带来直接收益，但它可以使工业家們建立非常有价值的接触，同时殖民地所有国却不能支配所繳納的資金。富勒尔教授很露骨地宣称：“共同市場条約为参加开发新的海外領地开辟了美好前途，同时却不会以殖民国家的姿态出現”<sup>③</sup>。

西德报刊庄重地指出，“在此之前，对德国人一直紧閉着的非洲大門，現在已經大大敞开了”，同时指出說，“今后法国在非洲再不会拥有壟断特权了”<sup>④</sup>。換句話說，德国公司迟早将有权在“共同市場”范圍內建立自己的企业；出口定額和货币限制也将消除。

西德壟断资本家在庆幸有可能巩固自己在非洲法屬殖民地的地位的同时，並沒有忘怀于“共同市場”其他伙伴的殖民領地。

西德报刊耐人寻味地提及<sup>⑤</sup>，比利时代管的联合国托管地卢安达—烏隆迪地区是前德屬东非洲最大和最丰富的一部分。剛果作为鈾矿供应者來說具有极大的意义。由于剛果是一个巨大的

① 耶里馬尔·沙赫特：“資本輸出的可能性和推測”，載“國民經濟學家”1957年第38期第2100頁。

② 1957年2月8日“新蘇黎世報”。

③ 1957年3月25日“工業快郵報”。

④ 1958年2月9日“商業報”。

⑤ “國民經濟學家”1957年第14期第643頁。

銅、鈷、錳的生產者，所以這個地區對於西歐工業國來說，具有重大意義。

在西德報刊上帶有諷刺的語氣敘述了在布魯塞爾方面對於剛果的情況感到不安，而比利時外交部長斯巴克却企圖用一套遁詞來勉強撫慰這種不安情緒，他認為似乎剛果“不是行將實現整體化，而只是和共同市場結合起來”。西德壟斷資本家們確凿地表明，外交遁詞在爭奪勢力範圍內的鬥爭中只是非常不中用的武器。

### 所謂“克虜伯主義”

近年以來的發展，加強了西德在經濟範圍內的地位，從而為恢復德國帝國主義爭奪勢力範圍的舊鬥爭創造了前提。

在帝國主義殖民體系崩潰的現代局勢下，資本主義世界主要國家壟斷資本作出巨大的努力，都在設法掩飾自己支持統治殖民地和附屬國的計劃，對於西德帝國主義說來，當然也不能公開提出安排殖民地的問題。西德帝國主義是在所謂“援助”不發達國家的旗幟下開展獲得勢力範圍的鬥爭。西德統治集團把參加對不發達國家進行經濟“援助”的問題提出來作為自己在國際舞台上政策的一個重點。大家知道，西方國家（其中也包括西德在內）的壟斷資本集團企圖通過“援助”，以實現它們在更加“喬裝打扮”的新形式下恢復殖民主義的野心。

波恩的國務活動家，從部長到各處機關官員、康采恩負責人、各公司經理和總工程師、僱傭科學家和政論家，先後遍訪全球不發達國家。在各個工業家聯合會、商會和西德資產階級的其它代表機構和輔助組織的會議上，都不斷提出討論向不發達國家推進的問題。同時建立了一些專門組織以便安排接觸、尋求進行經濟活動的可能性，和進行相應的宣傳。這些組織按照西德壟斷資本活動的不同範圍區分設立。例如，在拉丁美洲設有一個專門的協會並擁有特別基金——伊比利亞美洲基金會——，該會的基礎是這些國家的商會網，以及個別國家的“協調委員會”。在中近東

地区則設有个別协会，这些协会下面拥有相当发达的輔助和情报机构网。非洲国家方面設有“德国—东非协会”，热带和亚热带农业研究所，等等。

为了协调所有这許多地区性协会、研究机构和其它私人与半私人組織的活动起見，1957年在波恩成立了一个特別的“西德与不发达国家合作友好协会”。协会的参加者是西德資本的上层組織——联邦工业联合会、私人銀行、批发商和零售商联合会。领导这个“友好协会”的是弗·波登，他是“通用电气公司”领导人之一。

在西德报纸和专门在有关国家发行的各种出版物上，在上述各种組織的会议上，时常流露了一些伪善阿諛的言詞，說什么西德准备援助经济发展落后的国家，帮助它們克服这些落后現象，并“向它們介紹現代技术和生产上的成就”。在这些夸夸其談的玄妙言詞里面大多表明“西德沒有那种令人厌恶的殖民主义气息”。

在許許多多言論中翻来复去搬弄着同一論断，說什么“发展經济的国家都特别喜欢找到西德的援助，因为近几十年来德国經历了这样一种历史发展，使它决不会蒙受任何政治兴趣甚至帝国主义兴趣的嫌疑。德国經济在这方面居于特别有利的地位，使它能为全世界担負起先鋒工作”<sup>①</sup>。

西德在战后还没有像英法那样，因参与血腥的殖民地冒险行为而弄得身敗名裂，波恩壟断资本家們便打算利用这一事实，从而为自己吸取最大利潤。目前統治西德的萊因—魯尔資本巨头故作姿态，想表明他們与其不久前的先輩的殖民“功勋”和流血的远征毫无半点关系，波恩共和国的执政要人們硬說西德“沒有过去殖民时代的心理負担，同时也不会被猜疑为在目前或在未来会在这些国家追寻帝国主义計劃或战略性計劃”<sup>②</sup>。

萊因和魯尔巨头們在表明他們对这个計劃許多重要方面的意見时，目的是要在其他帝国主义国家首先是美国提出的最新殖民

① “德国”英文版 1957年12月。

② 施密特：“德国对外貿易的出路何在？”第49頁。



主义計劃方面作为享有特殊优先权的参加者。他們由于关怀本身利益，目前已对美国的計劃指出了許多缺点，特别是在有关中东各国的部分。

西德壟断资本家力求从战后时期未参与殖民者失败的計劃一事中——西德的不参与决不是自願——获得最大的利益。他們故意強調在今天不應該直接而公开地把經濟援助同政治奴役中东国家的計劃联在一起，例如美国提出的計劃当中就有着这样的規定。“国民經济学家”指出：这种直接而公开的联系之所以“不适合”，其原因在于：“阿拉伯各国都反对这种做法”<sup>①</sup>。这个杂志繼續說，正因为这种关系，所以必須寻求新的办法来实现美国計劃所标榜的目的，这些办法要能够使“經濟援助”避免带有“政治臭味”，也就是說要这种“援助”在政治方面不那么令人憎恶。

这个主题就西德财政资本对不发达国家方面的整个政策說来是非常值得注意的。不言而喻，这个政策和老殖民主义大国——英国和法国——以及“新殖民主义”的主要倡导者的美国的政策比較起来，依旧絲毫沒有改变其擴張、剝削和帝国主义的性质。可是西德帝国主义在执行“最新的”殖民主义計劃的时候，使帝国主义国家爭取保持殖民压迫的普遍斗争中又增添了一些特殊的方式和方法。

在这里我們可以談一談在对待不发达国家的一个特种的“克虏伯主义”，这个主义是西德壟断资本家和美国资本家的策略一道提出来的。必須馬上补充說明：这两种东西并不是指互相矛盾或彼此之間有重大差異的两种計劃，因为西德壟断资本家的主張只是比美国計劃更富于擴張性，同时并要保证使自己在总的收入中能得到堪称滿意的份額。

“克虏伯主义”是在1956年3月出現的。克虏伯駐美国的全权代表彼·貝茨在赫·斯·汉席尔(前美国国防部总顧問，现为克虏

---

① 参閱“国民經济学家”1957年第11期第11頁。

伯駐美代表处法律顧問)的伴同下,向助理国务卿墨菲递交了关于对經濟不发达国家的的一个計劃。在这个計劃里,为了对抗美国的所謂“贈与”制度——这个制度在各国人民眼里已經信誉扫地,被认作是施加政治压力的粗暴方法——于是提出了,改为采取按照“商业原則”給予援助的办法。为了这个目的,計劃中建議給予不发达国家投資銀行团以大量而廉价的貸款,而在这个銀行团中由西德伙伴起領導作用,为首者應該是計劃草拟人阿·克虜伯。西德壟断資本家們打算在对这个組織进行支援时,借以阻撓苏联和其他社会主义国家在經濟落后国家和附屬国人民眼中威信的提高。克虜伯故意給自己的計劃命名为“四点半計劃”,以別于臭名远揚的“杜魯門的四点計劃”。

1957年10月在旧金山召开的国际工业发展會議上,克虜伯的代表貝茨在講話中再一次提出了克虜伯計劃。貝茨強調說,“虽然在实行这些計劃的时候,我們暂时还不能沒有政府的財政援助,但我认为,外援的提供,应尽可能本着商业原則”。同时他又提出:“依据我們的經驗,我們特別建議应成立投資和供应的国际集团”<sup>①</sup>。

“克虜伯計劃”一經出現,在所有外国报刊上都以大字标题刊載出来,美国政府的官方評論对此却未置一詞。值得注意的是这个計劃一經提出,美国“旁观者”杂志在評述它的时候說,这是玩弄“德国馬克外交”<sup>②</sup>。这家杂志指出,西德开始在打开一条通往国际舞台最前沿的道路,并企图获得参与討論欧洲大陆以外的問題的权利。不难看出,“西德馬克外交”在急急忙忙爭取获得与“美元外交”的同等地位。

克虜伯的建議决不是孤立的行动。在1956—1958年期間,西德領導集团的各方面代表人物不断提出各种各样新的計劃,西德壟断資本打算用这些計劃来推荐一种新的殖民擴張方式。在联邦工业联合会的領導人訪問远东各国归来之后,这个西德壟断組織

① 引自“德国”英文版1957年12月。

② “旁观者”周刊英文版1956年3月30日。

的上层机构提出了一个計劃，这个計劃基本上重复了“克虜伯主义”的一些主要原則。西德經濟部长艾哈德本着同一方針，也提出了建議，这是在官方言論中轉述了波恩壟断組織企图插手于殖民地开发的主張。

設在美因河畔法蘭克福的“1947年經濟政治协会”，曾經一再討論了关于西德在不发达国家方面的前景的問題，該会可以认为是西德金融寡头的特种“神經中樞”。該会的一些报告、討論和出版物中，通常都把有关制定西德壟断資本总策略利益的現代最重要問題作为主題，参加該会这些工作的除了一些科学家、外交家及高級行政机关代表之外，还有工业界名流。

在1957年1月底举行的該会应屆年会上，有关西德在走上政治和經濟独立发展道路的前殖民地和附屬国所起的作用問題，在許多报告和发言中占有中心地位。克呂克內康采恩首領君·赫勒宣讀的一个报告使用了这样一个耐人寻味的标题：“从实力政策轉向經濟合作”。报告的主旨接受了“克虜伯計劃”思想的指导，并加以具体化，使其适应帝国主义冒險在苏伊士运河地带失败以后所形成的新局势。

西德外交部也在研究“援助”不发达国家的問題。1957年春，前副总理布呂希提出了一个备忘录，内容是关于“使經濟落后地区加入西方世界，和有关德意志联邦共和国在更长时期参与加强經濟联系的前景”<sup>①</sup>。这个备忘录对于“克虜伯主义”也作出了貢獻。从报刊上有关这个备忘录基本思想的評述中可以看出，在这里面反复使用了一些漂亮言詞：在目前，西方大国在进入业已摆脱殖民压迫或者正在走上这条道路的国家的經濟中的时候，宁願采用“和平”和“商业”的形式。在这里再一次着重指出：“應該把这看作是純經濟方面的問題，而且基于心理和现实方面的情由看来，不應該是什么援助的問題，而是真正的經濟合伙”<sup>②</sup>。

<sup>①</sup> 1957年1月15日“新苏黎世报”。

<sup>②</sup> 同上。

由此可見，这个据称最初是由私人康采恩主动提出的主張，究其实质乃是西德統治集团的官方計劃。

毫無疑問，在制訂“克虜伯主义”的时候是指望能得到美国支持的。萊因—魯爾壟斷資本家們满怀信心地认为，美国在为自己进行殖民擴張寻找有效的伪装手段时，一定会重視波恩这一方面的。

在1956年帝国主义在近东的冒險失敗之后，和继此而提出所謂“真空”理論以后，美国統治集团随即采取的一些步驟，很清楚地证实了这种打算。大家知道，早在1957年1月初，美国国家安全委员会派往近东的专家代表团，首先訪問了波恩，在那里同阿登納总理、布吕希副总理、国防部长施特劳斯以及西德經濟部代表举行了会談。会談的主要问题是：“在軍事、經濟、財政和技术方面的各种計劃上取得一致意見”，以及关于西德有可能参加通过双边协定或者国际机构对中近东国家提供援助的問題<sup>①</sup>。

西德报刊对这些会談作了如下的评价：“这是美德联合推进的开端，其目的在于拯救西方世界在中近东不发达国家的經濟地位，这些地位是英国和法国在苏伊士冒險之后被迫放棄的”<sup>②</sup>。

在美国統治集团代表的一些发言中，始終強調必須让西德参与美国有关一般不发达国家方面的計劃，特别是有关中近东国家的計劃。在美国参議院外交委员会就意大利外交部长季·貝拉提出的建立援助不发达国家組織計劃所作的报告中，特別強調提出：“在每一个类似的計劃中，都必須让西德参与”<sup>③</sup>。

法国“民族論壇报”在評述“貝拉計劃”时写道：“在美国壟斷組織眼中，西德是欧洲唯一的具有必要經濟和技术潜力的国家，同时也是在道义上‘无可指責’的国家，所本的事实就是这个国家在第一次世界大战以来，完全沒有卷入殖民者和殖民地人民之間发生

① “联邦政府新聞情报局公报”1957年第5期第49頁。

② “鏡报”1957年第3期第9頁（“梵蒂岡的建議”）。

③ 1958年2月7日“新苏黎世报”。

的公开冲突，因而它可以在援助不发达国家的組織中担任領袖”<sup>①</sup>。

当然，在西德壟断資本集团中就把美国的这种立場当作是实现自己的向經濟不发达国家推进計劃的最重要机会。西德壟断資本家們为了自己提高身价，便故作表示充分准备担負起在这些国家里拯救“自由世界”免受“共产主义威胁”的使命。

不言而喻，西德壟断資本家在充当拯救整个“自由世界”殖民利益的角色时，首先考虑到自己的利益。西德壟断資本家們在同自己的美国伙伴作竞争时，使用了一切战略战术向不发达国家进攻，包括：采用阴谋詭計，抄后路和暂时撤退等等手段。只要具体竞争的条件有需要的話，他們也准备为了更远的打算而牺牲眼前利益。特别是，西德所精心制訂出来的上述向不发达国家投資的伪装方式，就是为了这个目的。准备对西欧其他国家和美国的竞争作某些让步的情由也在于此。

沙赫特指出：“在不发达国家里往往指責美国的援助过分考虑美国的經濟利益……今后必須摒棄这种极端自私自利的政策。不必要强迫不发达国家只能向貸款者购貨。这种趋向只会造成錯誤的价格政策，和人为地使竞争加剧，并使各国工业家們之間的关系在目前变得复杂起来”<sup>②</sup>。今天在萊因和魯尔还有許多人十分贊賞他这一論調。

联邦議院議員阿·阿尔伯瑞希特發揮了这种思想，他认为應該放棄要求对不发达国家的投資須立即以工业訂貨的形式归还西德。他写道，相反地，正由于“我們的欧洲伙伴遭遇到外汇难关，所以我們應該使这些訂貨有一部分让給它們。这仿佛同我們的利益抵触，其实不然……对不发达国家給予长期援助可以同时解决三个問題：第一，西德在这些国家可以获得长期的經濟和政治成果；

① 1958年1月31日“民族論坛报”(“Tribune de Nation”)。

② 耶里馬尔·沙赫特：“資本輸出的可能性和推測”，載“國民經濟學家”1957年第38期。

第二，这样可以使不发达国家以至我們的欧洲伙伴的外汇收支情况有所改善；末了，长期投資能为西德創立經濟潜力，这样只会有助于保证經常的出口”<sup>①</sup>。

虽然有关“克虏伯主义”的所有解說都堆砌了声明西德对此“不具有政治兴趣”的句子，但西德的政府要人的許多言論往往很清楚地說明了西德壟断組織关怀不发达国家的政治內容。我們不妨举出艾哈德在西德“保护国外投資协会”的一次发言为例。艾哈德在重复了帝国主义集团里常用的有关“自由世界”利益的言詞之后，他明白地宣称，西德政府的任务在于：“要使它所支持的国家不致形成一个过分强有力的政权，以便防范有产生任何集体主义的可能”<sup>②</sup>。当然，这里所称“集体主义”不是别的，实际上所指的也就是說西德所关心的这些国家不應該强盛，因此它們就要依靠帝国主义大国。

尽管波恩集团官方人士一再要使人相信他們在对待不发达国家在政治上采取中立，但在西德报刊上还是指出了波恩当局是言行不符的。“世界报”写道：“可鄙的是，波恩一再采取了美国关于‘好’和‘坏’国家的陈詞濫調，或者至少是支持了这种說法。他們把凡是同西方大国結成軍事同盟的国家算作是‘好’的国家……而把其余的都扣上共产主义或中立国家的帽子，并据此来分配經濟发展計劃的撥款”<sup>③</sup>。

我們在前副总理布呂希的一个备忘录中可以找到关于第二次世界大战后新形势的非常有意义的解說。在这个备忘录里說：“不发达国家在不久以前还是世界政策的对象；目前則它們已經發揮积极力量，并且部分已經起着独立的作用。不管共产主义傳播到那里沒有，这些国家的影响将不断增长。在东方勃起的民族主义反映了过去一直服从于欧洲势力的目的和利益的居民数十年來积

① 1957年9月3日“工业快邮报”。

② 1957年12月4日“世界报”德文版。

③ 1958年1月31日“世界报”德文版。

郁的感情”①。

壟断組織的本质就是这样的，它們总是在采取所有一切新的办法，极力寻求它們所能采用的“掌握殖民地”的代用方式。由于这样寻求而产生了新型的殖民主义。西德壟断組織力求在这方面别树一帜，并仔細把这种方式的殖民主义的真正目的掩飾起来。可是他們的計劃也正像那些英、法、美同行竞争者的計劃一样，这些計劃都有着一个共同的重大缺点，那就是他們得不到經濟不发达国家的主人——人民的支持。

一旦所有各种殖民主义形式就此結束，并且走上巩固自己的政治和經濟独立道路的时候，这些人民便充滿决心。他們为了这些目的而准备接受工业发达国家方面的經濟援助。但这种援助不仅必須是沒有明显的政治条件，也就是應該沒有任何施加政治压力或进行奴役的企图。在給予这种援助的时候，也不應該阴謀利用經濟和技术援助把业已获得独立的国家綁在帝国主义大国的战車上。在帝国主义陣营的計劃中，西德这个伙伴用尽了美好动听的言詞說明，保证使經濟援助与政治条件分开，但对于西德壟断組織說来，这些諾言不过是画餅充饥，而它們的侵略意图才是真正的事实。

---

① 1957年1月15日“新苏黎世报”。

## 第十一章

### 德意志联邦共和国壟断資本 与德国統一問題

#### 德意志联邦共和国壟断資本主义的矛盾

現时代的基本內容是从資本主义过渡到社会主义的偉大历史过程,特別突出的是壟断資本主义开始带有腐朽的、寄生的和垂死的資本主义性质。社会生产力和資本主义生产关系之間无法解决的冲突表现为多种多样极其明显的形式。資本主义生产量和生产实力一定程度的增长,特别是与軍备竞赛有关的許多部門的迅速发展,不仅不能消灭这种冲突,相反地,还使其特別尖銳起来。

这种极端动荡不安,以及作为整个現代資本主义特征的內部和外部的深刻矛盾,也表现在西德帝国主义身上。

此外,和現代世界其他帝国主义国家比較起来,西德还有許多特点。这些特点是有其一定的历史条件为基础的,并且首先是德国分裂的結果,因此,資本主义制度不是在德国全境保存下来了。

正如前文所述,西德在經濟实力方面,在世界資本主义体系中仅次于美国而居于第二、三位,在欧洲資本主义国家中,同英国爭夺第一把交椅,在某些指标方面,它走在英国前面,而另一些指标則落在后面。資产階級辯護士把西德壟断資本經濟实力的恢复說成是“經濟奇迹”的新的表現。大家知道,关于“經濟奇迹”的神話最初在二十年代,即在第一次世界大战以后德国帝国主义复活的过程中就已經有人提出来了。現在資产階級經濟学家們拿两次世界大战以后德国經濟的“两度恢复”相提并論,极力迴避在第二次



世界大战以后的国际形势有了根本变化的这一事实。某些关于新“经济奇迹”神话的宣传家甚至企图证明，似乎德国资本主义由于第二次世界大战而更加坚强和更加活跃起来了。他们把西德垄断体系的复活说成是“凤凰从死灰中的复生”<sup>①</sup>，并大肆渲染，企图证明，“现代文明（应读作“资本主义制度”——作者）有能力对抗最巨大的社会灾难”<sup>②</sup>。

这种过份简单的说法模糊了德国资本主义在第二次世界大战以后形势的原则性改变，而这种改变决定于它的整个经济和政治结局，同时又由于产生了德意志民主共和国这个德国有史以来的第一个工农国家。

两个德国的国内和国际形势有着原则性的区别。这是由于，德意志联邦共和国属于世界资本主义体系的一部分，而德意志民主共和国则加入了世界社会主义体系。

德意志民主共和国进入了世界社会主义体系，因而它能享有兄弟国家的互助合作与社会主义的国际劳动分工的一切有利条件。与此相反，德意志联邦共和国则是在矛盾不断增长的形势下，在弱肉强食的规律统治的世界资本主义体系中发展起来的。

由此可见，在德国存在着两种体系——社会主义和资本主义——，都是作为独立的主权国家。在德意志民族内部展开了两个体系的经济竞赛。在这里值得注意的是，一方面依靠德意志民主共和国作为支柱的德国人民民主力量，力图实现国家的和平民主统一；而对前途没有信心的反动集团则像怕火一样害怕这种统一，它们千方百计地力图阻挠统一的实现。

德国只有一部分处在资本主义体系的范围内，同时并存着另外一个德国，后者顺利地进行了社会主义建设，这种情况对德意志联邦共和国的整个社会生活方式打下了烙印。

① 古代埃及传说中的神鸟凤凰，据说每五百年自行烧死，然后由死灰中复活起来；它象征轮回复活，永远不灭。——译者

② 曼德斯豪曾：“战后德国经济恢复的两种道路”第1页。

甚至連主張保卫西德国家作为“自由西方世界”不可分割的一部分的資產階級政論家，也都認識到这一点。例如，瑞士“事业报”記者弗·阿勒曼在所著“波恩不是魏瑪”一书中写道：“当你同訪問了西德的外国人談話时，当你讀到外国記者的評論时，从某些人提出的問題，和另外一些人的言論中，都一致反映了他們表示的惊奇和怀疑，此外，你将什么也看不到”<sup>①</sup>。他还着重地說明：这里所指的都是“友好的观察家”，虽然如此，“但他們还是面对着‘德国人的奇迹’而惊異地聳聳双肩”。

阿勒曼写道：“在这种惊異当中可以找到对这个国家的实力表示必然的怀疑，直率地說，这个国家实际上乃是外国强加的占領制度这个熔炉里冶炼出来的綜合产物”。它所依賴的首先是外国的，即来自西方国家的支持，作为这个国家支柱的是各种“保障公約、条約和协定”<sup>②</sup>。

西德壟断资本主义的特点不仅取决于国家的分裂。另外的因素則在于西德在国际舞台上的特殊情况。首先引人注目的是西德在資本主义世界經濟中所占比重和它在帝国主义陣营体系中的政治地位是显然不相适应的。

自从西德立国以来，在这个时期里，它的对外关系方面当然有了很大的进展。正如阿勒曼所形容的，这个国家是在“占領制度的熔炉”中制造出来的，因而西方大国首先力图保持对这个国家的控制权，并把它当作在欧洲实行帝国主义政策的最重要基地。西德壟断資產階級在不惜任何代价竭力挽救自己的全权，因而西方大国統治集团的这些打算和西德壟断資產階級的階級利益基本上是相符合的。

在西德曾經頒布有“占領法規”，根据这个法規，一切大权集中在西方大国的高級專員手里。

① 弗·阿勒曼：“波恩不是魏瑪”(F. R. Alleman, "Bonn ist nicht Weimar"), 1956年科隆—柏林版第411—412頁。

② 同上，第413頁。

1951年3月，占领国稍稍扩大了波恩当局在外交方面的权限，在同一年中的7月里，占领国发表了关于结束对德国的战争状态的声明，其目的在于消除横在吸引西德参加侵略性军事集团道路上的法律障碍，可是在德意志联邦共和国境内的占领军和占领当局仍不撤退。

1952年5月，西方三国政府和波恩当局签订了所谓“一般性条约”（或称“波恩条约”），根据条约废除了占领法规，但同时又肯定了在新形式下无限期占领西德的局面。此外，一般性条约还规定西德建立自己的武装力量，作为所谓“欧洲军”的一个组成部分。可是建立“欧洲防务集团”的整个计划，由于法国议会的否决而宣告破产。

1954年10月在巴黎签订了新的“关于三国与西德之间关系的协定”，这实际上是“波恩条约”的修正方案。协定宣布停止占领关系，因而根据这个协定，西德获得了主权国家的法权。可是西方国家仍然有权在它们认为在遭到威胁的情况下，宣布处于“紧急状态”，并接管政权。

德国人民存在的根本问题——关于国家完整的问题——的解决，仍旧操纵在战胜国垄断组织手里。与巴黎协定同时签订的“关于西德加入北大西洋公约的议定书”，意味着西德加入西方国家的侵略集团。

德意志联邦共和国领土仍被用来驻屯西方国家军队和设置北大西洋公约组织的军事基地。虽然占领状况正式结束了，它仍旧要担负维持占领军的费用。从1956年起，西德政府就徒劳无益地争取停止支付占领费用，它的借口是西德既然参加了北大西洋公约组织，那末它正式的义务是只交纳“军事互助基金”。可是，尽管经过了熾烈的争议，波恩方面仅仅在1957—1958年取得英国的局部让步，英国同意把它所获得的占领费的一部分划拨到“军事互助金”项目。

西德国家领导人也专心致力于使西德的外交活动不超出西方

国家方针的范围。

西德财政资本统治集团对未来的恐惧和对明天失掉信心，是和它们的极端自以为是、复仇主义要求，以及充满疯狂顽固情绪的“铲除共产主义”荒诞思想结合在一起的。

波恩的复仇主义者对德国的东方邻国——波兰人民共和国和捷克斯洛伐克共和国——提出了直接的领土要求。这样一来，西德就成为欧洲要求修改疆界的唯一国家。

西德垄断资本家在遵循国际帝国主义最富于侵略性集团的方针时，他们又抱有自己的具有同等扩张性的目的。这些目的不能同其他国家帝国主义利益发生冲突，首先是英国和法国，西德扩张主义者打算从它们身上多多少少满足一下自己的贪欲；同美国也发生冲突，美国到手的和未到手的势力范围总是死死挡住了西德垄断资本家的道路。西德和其他国家垄断组织之间的竞争倾轧日益尖锐，帝国主义争夺市场、原料来源和投资范围、争相分割经济和政治势力范围的斗争愈演愈烈，所有这一切可以清楚地证明这一点。

西德垄断资本主义是在西方国家帝国主义集团羽翼下复活起来的，为了报答后者，特别顽固地力争保持“冷战”局势。西德垄断资本主义走在反动派和军国主义阵营的最前列，充分发挥了反对任何企图缓和紧张局势和使国际关系正常化斗争的急先锋的作用。

前文我们已经介绍过了西德垄断组织和它们的竞争者，首先是和华尔街及伦敦城垄断组织之间经济竞争的发展。但与经济竞争加强的同时，或者说在一定的程度上由于这种竞争的加强，资本主义阵营内部的政治矛盾也加深了。在今天国际形势发展的转折阶段清楚出现的分歧，对这个过程起了新的推动力量。

西德统治集团所采取的拥护业已破产的“实力地位”和“冷战”政策的立场，不可避免地也导致了西德和西方大国之间的矛盾尖锐化。

这些分歧是有深远根源的。当反希特勒联盟参加者的西方大

国首都方面，日益逐渐了解到，在一定的形式下和在某种程度上，和平共处是有必要的，但德意志联邦共和国的統治集团却否认任何和平共处的思想。

西德外交当局从希特勒外交軍火庫中搬出了臭名远揚的“統一欧洲”的思想。在1933—1945年这个思想的具体体现为“統一欧洲”以反对“布尔什維主义”的公式，也就是反对苏联。今天这个思想又举起了“欧洲整体”以便貫徹“解放政策”的旗帜，在这个旗帜下意味着是向所有社会主义陣营国家发动侵略。西德的这个政策大量使用了漂亮言詞，声明似乎西德准备亲身承担起“欧洲使命”，执行“反共堤防”的作用。

不难理解，在这个新的說法之下，所包含的內容仍旧是一样的。这就是德国称霸西欧的思想。但不論是在倫敦或是在巴黎，都不会容許这种野心的。西德和英、法之間的矛盾在这里也必然更尖銳起来了。

至于談到美国和西德的关系，在这方面正在遭受最严重的考驗。一方面，西德官方集团的侵略立場得到那些始終抱住“冷战”政策不放的集团方面的支持。但这种立場越来越使較有远見的美国政客生气，他們正在寻找能使西方国家脱离外交死胡同的新道路，他們发现这条死胡同是由于“实力地位”和“冷战”政策的結果。

到目前为止，西德的政治进展是反动势力日益猖獗。如果說，战后初期西德的反动势力还不得不把自己的真正面目藏起来，甚至挂起民主幌子，但近年来它們越来越明目張胆了。

自德意志联邦共和国成立以来，打开了最后的一些水閘，軍国主义、复仇主义和公开的法西斯势力的浊流滿貫了西德政治生活的舞台。一些战犯免除了所判处的刑罰，又回到政治舞台；軍国主义組織，直到各种各样希特勒式的“軍人联合会”和党卫軍特务組織等等的复活；迫害民主組織、开展复仇主义宣傳，以至直接反复提出爭夺“生存空間”的荒誕无稽的希特勒的号召，这个所謂“生存空間”一直延伸到烏拉尔——这仅是西德政治生活中最引人注目

的一些特征而已。

难怪西德国内生活发展的特征是阶级关系特别紧张。如果说，壟断资本主义时代的一般特征是像弗·伊·列宁指出的，“否认民主的帝国主义和趋向于民主的群众之间的对抗”<sup>①</sup>，那末在西德说来，这种对抗就表现得特别尖锐。

资产阶级的观察家们指出，籠罩着西德的一般政治空气，“宛如凯撒帝国的宗法制精神”<sup>②</sup>。可是，许多事实证明，目前的制度与其说同凯撒政体有着最密切的联系，不如说同现代希特勒主义更为接近。

既不需要夸大，也不用缩小，我们从这种联系中可以找到基本的连接綫：从经济基础开始，穿过政治领域，一直到思想意识形态的各个方而。

只要看看西德的经济结构，情况就清楚了。如果说在粉碎希特勒德国之后最初时期，还存在着某些幻想，认为西德的经济方面，有可能在不牵动原有资本主义制度基础的情况下，产生某些变化的話，那末随后的事件发展就完全破灭了这些幻想。

在战后时期，西德壟断资本的統治完全恢复起来了。德意志联邦共和国的经济仍旧完全掌握在那些财政资本集团手里，这些人就是希特勒德国的真正統治者。整整经过了十五年，在西德工业和銀行巨头的人事組成上虽然有了一定的变化，但这种情况依旧絲毫未动。

当然，如果否认在居民进行政治和社会活动方面有了一定的可能性，而这是希特勒德国所沒有的（有着承认民主权利的宪法，等等）——那也是不对的。但如果从法律形式上轉过来看看德意志联邦共和国对内对外政策的阶级实质，那末决不会看不到对于战前时期的显明继承性。

这种继承性首先表现在西德国家的对内对外政策中，把欧洲

① “列宁全集”第23卷人民出版社1958年版第14頁。

② 参閱瓦里赫：“德国复兴的动力”第301頁。

人民从希特勒时代就已经熟知的丑恶的“反共”口号作为最高的准绳和中心思想。

在对内政策方面，西德统治者执行的是反人民的方针，在事实上剥夺了人民群众的基本民主权利，并使德意志民主共和国宪法的相应条款形同具文。西德是资本主义大国当中公开禁止共产党活动的唯一国家。许多民主组织和进步组织遭到警察迫害，拥护和平运动受到取缔。西德全国到处都处在警察的横行和司法恐怖中，这种情况也反映在西德社会民主党的左翼集团，特别是在工会组织方面。

关于西德政治发展的这些趋势包藏着多么大的危险后果，西德著名历史学家和政论家、慕尼黑大学新闻学院院长哈格曼教授——他属于德意志联邦共和国成立以来的执政党基督教民主党的成员——的说法非常有意思。他说，西德的政治制度是“总理制的民主，根据宪法所有最重要问题完全取决于一人，而这部宪法又是钦定的宪法”。哈格曼教授在指出阿登纳过去的分立意图时，特别着重说，“国际政治发展是有利于这种意图的。华盛顿在反对苏联的斗争中，决定把西德变成反对莫斯科的军事和政治桥头堡，而阿登纳便成为华盛顿这一战略的执行者”。他所领导的政党，“成为‘第三帝国’策士群集鼓谏的中心，这些人看来并没有从过去的失败中吸取任何教训，同时也没有忘记所有过去的口号。他们重新作为政府机关和各个国家管理部门的专家和真正的首脑而起着重大作用，并且等待时机重新出面主政”<sup>①</sup>。

甚至西欧国家有代表性的反动资产阶级报刊在评述西德政治发展情况时，也不得不提到“显著的复仇主义趋势”。有的报纸指出：“德国反动势力又回轉了，反动派在国家官僚机构，特别是在司法行政方面，继续保持了日益增长的权力”<sup>②</sup>。

① 引自“德国和国际政治报”杂志（“Blätter für deutsche und internationale Politik”）据1958年4月14日“新德意志报”转引。

② “民族”周刊（“The Nation”）1955年12月24日。

当然，也不能闭眼不看希特勒帝国的瓦解和所有以后的事件，西德的真正统治者即工业康采恩和银行老板，为了保持自己的全权而强行采用一些新方法和手段。教会反动势力被提出在政治方面居于第一位。在希特勒制度的条件下，这些势力都不敢露面。天主教会活动家往往同希特勒主义站在对立的立场，其中某些人甚至遭到迫害。在希特勒主义破产以后，政治上的教权扩张论又复抬头，西方占领当局以及西德垄断资产阶级上层都图谋加以利用。

波恩政体的反动性，它的每一项措施都是蹂躏人民群众的切身利益，因而不能不引起劳动人民越来越激烈的反抗。这种反抗表现形式多种多样。数以百万计的工人参加持久顽强的罢工斗争。广大劳动人民群众、知识分子代表和企业家集团的部分人士，都团结到争取和平、反对波恩参加侵略性军事集团这个自杀政策的斗争中。

与西德相反，德意志民主共和国顺利地实现了根本的民主改革，这些改革的目的在于根除军国主义和法西斯主义，彻底实现全部政治和社会生活的民主化。在德意志民主共和国建立了真正工人和农民的人民政权，在发展社会主义民主方面获得了巨大的成就。

德意志民主共和国的和平对外政策旨在保卫德国人民的民族利益，主张通过和平民主方式来解决德国问题，这个政策得到了世界舆论界所有进步势力的巨大同情。爱好和平的国家和全世界的反帝力量都很高地估计德意志民主共和国，把它认作德国人民为争取在和平民主的基础上恢复德国统一斗争中的支柱。

当德意志民主共和国在战后最初几年里实行根本的民主改革的基础上，着手恢复和发展自己的经济的时候，在它面前的任务是空前艰巨的。年轻的德意志民主共和国顺利地解决了这些任务，这主要是依靠了新的社会主义制度和社会主义阵营兄弟国家的支援。



苏联的友好援助和社会主义国家的广阔市场保证了德意志民主共和国工业迅速提高生产所需的条件。虽然西德在1950—1956年间工业生产扩大的速度高于大多数其他资本主义国家，但德意志民主共和国工业增长的速度还要更高一些。1950—1958年两个德国工业产值指数如下<sup>①</sup>：

	民主德国	西德
1950年	100	100
1951年	123	119
1952年	142	126
1953年	160	139
1954年	176	155
1955年	190	178
1956年	202	192
1957年	217	203
1958年	241	209

西德著名经济学家、基尔世界经济研究所所长弗里兹·巴德指出，真正的“经济奇迹”不是发生在德意志联邦共和国，而是出现于德意志民主共和国。

既获得的成就使德意志民主共和国劳动人民能够着手来解决这样一个任务，即：在产品增长的基础上，要在1961年以前，使最重要的商品按人口平均计算的消费量赶上并超过西德。这个目的被提出来作为德意志民主共和国的主要经济任务。乌布利希同志在德国统一社会党第五次代表大会上所作的报告中指出：“这一主要经济任务有深刻的政治内容：这一任务的解决将巩固德意志民主共和国的工农政权和整个社会主义阵营，并将引起旨在反对波恩原子武装政客的群众运动的高潮”<sup>②</sup>。

由此可见，在德国范围内两个社会经济体系的经济竞赛，提高

① “德意志民主共和国统计年鉴”1957年版。

② 瓦·乌布利希：“为争取和平、为社会主义胜利、为德国民族复兴成为和平民主的国家而斗争”载“德国统一社会党第五次代表大会文件”世界知识出版社1959年版第34页。

到了一个新的阶段，更加清楚地证明德意志民主共和国的社会主义制度优越于西德的壟断资本主义。

### 解决德国问题的道路

苏联和社会主义阵营所有国家在德国问题上的政策是，主張建立統一的、民主的和爱好和平的德国。

在西方国家完成分裂德国的计划之后，苏联在其他社会主义国家支持下，一贯不懈地努力争取在和平、民主的基础上解决德国问题。为了达到这一目的，苏联于1952年提出了“对德和约基础”的草案。为了对抗西方国家奉行的分裂德国并把西德包括到军事集团的政策，苏联始终主張实行德国的民主統一，它应该不属于任何军事集团。

1954年的柏林外长会议上苏联的建議，就是为了民主、和平解决德国问题的这一目的。这个建議是針對着巴黎协定，特别是对西方国家在恢复德国问题上的保留权利而提出的。在巴黎协定中，从法律上巩固了仇視和平民主解决德国问题的西方国家和波恩政权的立場，因为在这些协定中附有保留条款，声明統一的德国也要像德意志联邦共和国一样，将要“有自由民主的宪法”，并且将加入所謂“欧洲集团”。在这个夸夸其談的說法后面所包藏的不是别的，而只是把壟断組織、軍国主义和反动派統治的波恩制度推行到德意志民主共和国。

在西德开辟了恢复軍国主义的道路并将西德吸引到侵略性的北大西洋公約的巴黎协定，意味着使国际形势进一步复杂化。德国軍国主义的复活以及把西德列入西方国家的单独集团，使沒有解决的欧洲问题，首先是德国问题的圓滿解决的前景更加困难起来。

西方国家一贯地拒絕苏联所有的旨在和平调节对德关系的建議。这就是为什么在第二次世界大战结束后过了十五年还没有締結对德和約的緣故。

西柏林占領制度是第二次世界大战的一个后果，在那里形成了最危险的制造紧张局面和进行反对社会主义阵营国家挑撥离间的策源地。

对于使西柏林局势正常化方面，苏联提出了在当前情况下唯一可行的道路：取消占領制度，并把西柏林变成自由城市，任何一个国家，其中包括現存的两个德国在内，均不得干涉这个自由城市的生活。

至于西柏林局势不正常，在今天所有的大国都認識到了。在这方面唯一的例外是西德統治集团，它們坚决反对使西柏林局势正常化的任何方法。但西德政府的这个立場是没有前途的，注定要失败的。

我們一再闡明，在国际舞台上現有力量对比的情况下，波恩复仇主义者的任何冒险行为都只会被迅速消灭。各国人民的利益，其中也包括德国本国人民在内，都坚决要求西德反动分子不許试图危险的玩火。签订对德和約在这个事业中应该具有重大的作用。在目前的具体条件下，和平調节对德关系的唯一现实办法就是同現存的两个德国，即同德意志民主共和国与德意志联邦共和国締結和約。这一步驟可以消灭第二次世界大战保留下来的残余，并巩固欧洲以及全世界的和平与安全，为按照和平民主原則統一德国奠定基础。在存在着两个社会和政治制度不同的德国的目前条件下，只能由德国人民自己来解决德国未来命运的問題。了解到这个事实就可以在全世界最广泛的政治集团中鋪平道路。

苏联政府的許多照会和国家领导人的讲话中，都提出了建議着手草拟和締結对德和約。苏联方面一再指出，在現代情况下，統一德国首先是德国人自己的事。

德意志民主共和国提出了和平解决德国問題的广泛綱領。受到德意志民主共和国全体居民支持的这个綱領規定，首先制訂和約，这样就可以为两个德国的接近創造有利气氛。这个綱領也規定了这样一些措施，例如：拒絕进行原子武装，退出北大西洋公約

和華沙條約，訂立關於兩個德國武裝力量的人數和裝備、關於建立無原子武器地區、關於首先縮減然後完全撤出所有外國軍隊、關於取消在德國境內的一切外國軍事基地和停止一切戰爭宣傳的協定。特別是，這個綱領包括了關於建立兩個德國邦聯的建議，這樣就可以互不侵犯地保存目前在德意志聯邦共和國以及在德意志民主共和國占統治地位的制度的主要基礎<sup>①</sup>。

在邦聯的範圍內可以解決涉及兩個德國並存的各個方面的許多問題。這就是指：德國內部的貿易和結算、交通和電訊、勞動條件和社會保障、發展文化和體育、防止犯罪及其他等等問題。邦聯機關的另一任務就是，制訂相應的建議和措施提交給德意志民主共和國和德意志聯邦共和國的議會及政府。全德機構的這種活動是符合所有德國人民的利益的，它可以為兩個德國的接近和消除國家分裂現象開辟現實的前景。

德意志民主共和國政府代表團在1959年夏召開的蘇、美、英、法四國外長日內瓦會議上的發言，對於全德人民爭取重新統一德國和締結對德和約的鬥爭具有重大意義，這個代表團得到蘇聯的全力支持。德意志民主共和國代表團在會議上提出了德國民族恢復作為統一的、民主、和平的國家的廣泛政治綱領。它和蘇聯代表團一道主張廢除西方國家在西柏林的占領制度，儘快締結對德和約並從德國撤出外國軍隊。德意志民主共和國代表團為達成協議，表示準備通過關於保證不干涉西柏林為不設防的自由城市的宣言，並宣布它同意蘇聯關於解決柏林問題的暫時過渡性措施，和建立全德機構的建議。

這個計劃就是在西德也得到越來越多的人的支持。西德各個社會集團越來越相信，只有通過建立兩個德國接觸的辦法，德國統一問題才有進展的可能。可是波恩統治集團始終拒絕這方面的任何一個步驟。它們這樣倒行逆施只會更加暴露自己是德國統一的

<sup>①</sup> 德國統一社會黨中央委員會致蘇共中央的信。見1958年12月6日“真理報”。

真正敌人，它們的行动不是为了德国民族的利益，而是为了世界帝国主义集团的利益，对于这些集团來說，西德只是充当它們侵略政策的工具。

苏联和其他爱好和平的国家所提出的解决德国問題的計劃，完全符合巩固欧洲和全世界和平的利益，并符合緩和緊張局势的利益。相反地，西方大国和德意志联邦共和国在德国問題上的政策則是反对国际緊張局势的緩和，和加强新战争的危机。这个計劃是受到壟断集团貪得无厌的野心所驅使的，这些集团靠軍备竞赛和策划新战争发财，由于这个計劃是与所有爱好和平人民的根本利益相違背的，因此在世界輿論方面遭到越来越多的譴責。

西德国家統治集团根本反对任何旨在打开关于統一德国問題僵局的建議。毫無疑問，与国际壟断资本主义集团保持着千絲万縷关系的西德金融寡头，对于通过两个德国进行談判的方式来統一德国絲毫不感兴趣。对于这些集团來說，它們所能接受的只有一种統一的方式，那就是由波恩国家吞并德意志民主共和国，消灭后者的社会果实，在它的領土上恢复资本主义，并将其納入西德壟断资本主义总的体系中去。

早在1953年西德联邦議院选举以后，阿登納就公开宣称：“應該考慮到的不是統一問題，而是关于解放东部的問題”。許多年以来，在波恩甚至对建立两个德国相互关系的問題都異常頑固地反对。不仅如此，到目前为止，使用“統一”一詞的人也会遭到迫害，把他当作現存制度的敌人。

“萊因神使报”写道：“使用敌人的術語就意味着会遭致失敗”<sup>①</sup>。該报反映了反对德国統一的最可耻的敌人的立場。他們硬說“統一”一詞具有这种意义，如果承认这种說法而不改用“解放”或“合并”的字样，那末就会使人得出这样一个印象，似乎联邦共和国是暂时性的，或者說有两个德国。

① 1958年3月28日“萊因神使报”，(“Rheinischer Merkur”)。

为了通过談判使两个德国得以接近以建立全德机构，德意志民主共和国一再提出建議，但波恩方面对所有这些建議始終声称它“不承认”哪里有什么德意志民主共和国。当然，西德政客所有关于“不能承认”德意志民主共和国的声明，并不能妨碍它的存在和它在国际舞台上威信的提高。但这种頑固的“不承认”事实的政策，只是清楚地說明波恩統治集团对德国統一問題的真實态度。西德壟断资本家一方面热中于恢复旧的市場、收回国有化的企业和被征收的财产，另一方面，他們看到統一就会威胁到自己的統治和特权。

他們持續不断地使用敲詐勒索政策的目的，不是要求統一，而是要消灭德意志民主共和国，并在那里恢复资本主义制度。尼·謝·赫魯曉夫同志在匈牙利社会主义工人党第七次代表大会上說：“这里所談的是阿登納想要迫使德意志民主共和国的劳动人民重新为资本家和地主做工，并使共和国的全境遍布北大西洋公約組織的原子基地和火箭基地，正像在西德做的那樣。只有这样他才认为是德国的統一。但誰都明白，这种計劃是建筑在沙滩上的。德意志民主共和国的劳动人民十年来建立了新的社会主义社会，巩固了自己的人民国家，并不是要使任何人来消灭这个依靠千百万人頑强的忘我劳动所贏得的果实的”。

在德意志联邦共和国日益众多的政治集团認識在解决有关德国未来命运問題上的波恩政策，是絕對沒有前途的。

在1956年初的議會危机之后，結果自由民主党退出了政府联盟，在該党的队伍里对解决德国問題的道路上有了一定的进展。这个党里面的各个小集团和派別，經過搖摆不定和曲折的道路之后，逐漸地从斗争中表现了主張拒绝对德意志民主共和国实行“合并”这个挑撥离間性口号——这个口号是受到德意志联邦共和国执政党和政府官方保护的——的趋向。

在社会民主党的队伍里，也有人認識到在德国問題上钻牛角尖的政策是沒有出路的。在基层組織的压力下，社会民主党領導

方面于1959年春提出了分阶段統一两个德国的計劃。可是很快地社会民主党上层就对阿登納的“冷战”方針投降。在1959年11月德国社会民主党巴登—戈德斯堡代表大会上通过了新的綱領，在这个綱領里面除了完全放棄“馬克思主义”和“社会主义”之外，还包括有支持联邦共和国的官方政策，即軍国主义化和加深在德国两个部分的分裂政策。

西德許多著名知識分子代表、工人階級的許多集团、各个工会組織，以及資產階級的某些集团，都相信两个德国建立邦联是消除德国分裂的唯一可能方法。

瓦·烏布利希同志說：“西德大部分居民都懂得，阿登納政府不仅执行分裂德国的政策，而且想通过原子武装来完全阻塞重新統一的道路，——这就是重新統一問題上的新情况。”①

整个强大的社会主义陣营、全世界进步力量，都坚决支持有史以来的第一个德国工农国家和德国西部居民中所有进步分子为爭取建立統一、爱好和平的民主德国的斗争。

在德意志联邦共和国领导这一斗争的是反动派和法西斯主义的死对头共产党人。1959年11月9日公布的德国共产党代表會議決議草案中写道：“对于統一后的德国應該是怎样的一个国家的問題，我們的答复是：統一的德国應該是和民主的德国，沒有軍国主义分子和帝国主义分子的德国，沒有原子武器的德国，这个国家的对内对外政策取决于人民和平民主的利益”。

未来的德国正應該是这样的一个国家。

---

① “德国統一社会党第五次代表大会文件”第121頁。

## 重要譯名中外文对照表

A Chemical Bayer Ltd.	拜耳化学股份有限公司
Aachen	阿亨(煤矿)
Acieries Reunis de Burbach, Eich, Dudelange-Luxem- bourg (ARBED)	法比卢联合钢铁公司
Adam-Werke	奥佩尔汽车公司
Adler-Werke	阿得勒尔公司
Adolf	阿道尔夫公司(纺织)
Adrena	阿得伦纳公司(商用机器)
Aerobank	航空银行
AG des Altenbergs für Berg- bau	老山矿业股份公司
AG für Binnenschifffahrt	内河轮船股份公司
Agfa Kamerawerke	矮克发摄影器材公司
Alfa Cellulosa	阿尔发纸浆公司(法)
Allgemeine Elektrizitäts-Ge- sellschaft (AEG)	德国通用电气公司
Allgemeine Kunstseide Union (AKU)	通用人造丝联合公司(荷)
Alliance Lebensversicherungs AG	联盟人寿保险股份有限公司
Altenessener Bergbau	老埃森矿业公司
American Rolling Mill Co. (ARMCO)	美国辗铁公司
Anker	昂克尔公司(商用机器)
Arenberg Bergbau	阿兰堡矿业公司
ARMCO—Thyssen-Breitband Verarbeitung	阿姆科—蒂森宽带材轧钢公司



Atlantic Iron Ore Co.	大西洋铁矿公司
August Thyssen-Hütte	奥古斯特·蒂森冶金公司
Ausfuhrkredit AG	出口信贷股份公司
Ausfuhrkredit Anstalt	出口信贷公司
Auto-Union	联合汽车制造公司
Aviation Inc.	飞机制造有限公司(美)
Babcork und Wilcox	巴布科克及威尔科克斯公司
Badische Aniling-und Sodafabrik AG (BASF)	巴登苯胺苏打股份公司
Baner	班勒公司(制鞋)
Bank Deutscher Länder①	德国联邦银行
Bank für Industrie und Verwaltung AG	工业经理银行
Bank für Überseehandel	海外贸易银行
Bankhaus Hardy & Co.	哈尔迪银行
Barbara	巴尔巴拉(铁矿)
Barelays Bank	巴克莱银行(英)
Bavaria Oil	巴伐利亚石油公司
Bayer du Brasil	巴西拜耳公司
Bayerische Aniling-und Farbenfabriken AG	拜耳苯胺颜料制造厂股份公司
Bayerische Hypotheken-und Wechselbank	巴伐利亚抵押承兑银行
Bayerische Motoren-Werke AG (BMW)	巴伐利亚汽车制造股份公司
Bemberg, I. P.	贝姆伯格公司
Berliner Handels-Gesellschaft	柏林商务公司
Blomm und Foss	布洛姆与弗斯公司(造船)
Blume	布鲁梅飞机制造厂
Bochumer Verein	波哈组合

① 1957年改为 Deutsche Bundesbank (德意志联邦银行)。——译者

Boehlen-Industrie	包倫兄弟工业公司
Bofors Rüstungswerke	波福尔斯軍火公司(康采恩)
Borgward	博格瓦德汽車制造公司
Bosch, Robert Corp.	罗伯特·博施公司
Braunschweigischen Maschinenbau Anstalt	不倫瑞克机器制造公司
Brinckmann, Wirtz & Co.	布林克曼—威尔茨公司
Brown-Boveri & Co.	布朗—包維利电气公司(英)
Braunkohlen und Brikettindustrie AG (BUBIAG)	褐煤矿及煤磚制造厂股份公司
Buderusische Eisenwerke	布德魯斯炼铁厂
Bulletin des Presse- und Informationsdienstes der Bundesregierung	“联邦政府新聞情报局公报”
Bundesverband der Deutschen Industrie	德意志联邦工业联合会
Burckhardt & Co. (Bankhaus)	布卡尔特銀行
Chemie-Faser	化学纖維股份公司
Chemische Werke Huls	豪尔斯化学厂股份公司
Christian Dierig AG	克里斯提安—迪里希股份公司
Commerzbank	商业銀行
Compagnie d'outre-mer	海外公司(比)
Compagnie Europeenne de Realisations Economiques et Financieres (CEREF)	欧洲金融經濟不动产抵押公司
Compagnie Generale de Condensateur	蓄電池总公司
Consolidation Bergbau AG	固本矿业股份公司
Constantine der Grosse	格罗西康斯坦丁公司
Continental Gummi-Werke	大陆橡胶公司
Corn Products Refining Co.	谷制品加工公司
Cuppers	庫帕斯(家族)

Daimler-Benz AG	戴姆勒—本茨股份公司
Dalman Bergbau	达尔曼矿业公司
De-Wandel et Cie	德温台尔股份公司
Deggendorfer Werft und Eisenbau GmbH	德根多夫造船和鋼結構股份有限公司
Delden	德尔登康采恩(紡織)
Deutsche Akkumulatoren Fabrik	德国蓄電池制造厂
Deutsche Asiatische Bank	德华銀行
Deutsche Bank	德意志銀行
Deutsche Dunlop Gummi Cie	德国邓祿普橡膠公司
Deutsche Edelstahl Werke	德国优质鋼冶煉厂
Deutsche Erdöl AG	德意志石油股份公司
Deutsche Gold und Silberscheideanstalt (DEGUSSA)	德国金銀精煉公司
Deutsche Libby-Owens-Gesellschaft für Maschinelle Glasherstellung (DELOG)	德国里貝—欧文思玻璃制造公司
Deutsche Maizena-Werke GmbH	德国谷制品加工股份有限公司
Deutsche Maschinenbau AG (DEMAG)	德意志机器制造股份公司
Deutsche Rhodiaceta AG	德国罗狄阿塞塔股份公司
Deutsche Werft AG	德意志造船厂股份公司
Deutsche Werke	德意志制造股份公司
Disconto-Gesellschaft	貼現銀行
Dortmund-Hoerder Hütten Union	多德蒙特·霍德联合鋼鉄公司
Dresdner Bank	德累斯頓銀行
Duisburger Kupferhütte	杜伊斯堡煉銅厂
Düsseldorfer Gemeinschaftsbank	杜塞尔多夫合作銀行

Dyckerhoff Portland Zement Werke AG	迪克尔霍夫水泥制造股份公司
Dynamit AG	炸药股份公司
Dynamit-Nobel	諾貝爾炸药公司
Elektrizitäts-Westfalen	威斯特伐倫电气公司
Elwerat (Эльверат)①	埃尔維拉特石油公司
Emscher-Lippe Bergbau (Эм- шер-Липпе Бергбай)	埃姆歇—里別矿业公司
Erin Bergbau	艾林矿业公司
Eschweiler Bergwerks-Verein	艾施威勒煤矿公司
Essener Bergwerke	埃森煤矿公司
Essener Steinkohlen-Berg- werke	埃森煤矿公司
ESSO	埃索石油公司
Etkera	艾特克拉康采恩
Eurunion	欧洲联营公司
Famas	法馬斯車輛制造厂
Farbenfabriken Bayer AG	拜耳顏料股份公司
Farbwerke Höchst AG	赫希斯特染料股份公司
Feldmühle Papier- und Zell- stoffwerke AG	磨坊、造紙及紙漿制造股份公司
Felton et Guillaume Carls- werk	費爾頓与威廉冶炼厂(法)
Ferrostahl Co.	費羅斯塔爾公司
Firestons Tire & Rubber Co.	費爾斯通輪胎及橡膠公司
Fives-Lille	菲夫—里爾公司
Flick	弗利克康采恩
Focke Wulff Flugzeugbau GmbH	福克—烏爾夫飞机制造股份有限公 司
Frickswerke	弗里克斯人造纖維制造厂

① 注有俄文者系据俄文譯名轉譯。——譯者

Friedensburg	弗里丹斯伯格公司(制鞋)
Fuchs Waggonfabrik AG	福克斯車輛制造股份公司
Geitling	盖特林辛迪加
Gelsenkirchener Bergwerks AG	格尔森基尔希煤矿业股份公司
Gelsenkirchener Gesellschaft	格尔森基尔希公司
General Shoe	通用制鞋公司(美)
Generatorkraft	发电机制造股份公司
GEORG (Георп)	“魯尔乔治煤业总辛迪加”
Georgsmarienwerke	乔治斯—馬利亚冶金公司
Getreidehandel AG	谷物貿易股份公司
Gewerkschaft Carolus Magnus	卡罗斯·瑪諾斯煤矿公司
Gewerkschaft Mannesmann	曼奈斯曼采矿公司
Glanzstoff Courtaulds GmbH	柯图尔德人造絲股份有限公司
Glanzstofffabriken	人造絲制造公司
Glass (Глясс-Гогомобиль)	格腊斯公司(果果汽車制造公司)
Globus	格洛布斯輪船公司
Government Relief in Occu- pied Areas (GARIOA)	占领区政府救济(基金)
Graf Moltke	摩尔特克伯爵公司
Grüding-Radio Werke	格魯丁无綫电制造公司
Humboldt-Deutz (Гумболд-Де- иц)	洪堡—多伊茨机器制造厂
Gusstahlwerke Witten	維滕炼鋼厂
Gutehoffnungshütte Strekrade	施特克拉得—古特霍夫农冶炼公司
Hacketal Kabelwerke AG	哈克塔尔电纜制造厂股份公司
Hamborner Bergbau	汉博恩煤矿公司
Hamburg-Südamerikanische Dampfschiffahrts Ges.	汉堡—南美輪船公司
Hana (Гана)	汉納公司
Handels-Union	鋼鐵貿易联合公司
Haniel	汉尼尔康采恩

Haniel und Lug	汉尼尔与路格公司
Hannover-Hannibal	汉諾威尔—汉尼巴尔公司
Hanomag	汉諾維尔机器制造股份公司 (汉諾馬格公司)
Hausche Werke	汉舍冶金公司
Hansa	汉撒公司
Harpener Bergbau	哈彭納煤矿公司
Henkell	汉克尔康采恩
Henkell-Persil	汉克尔—柏齐尔康采恩
Henschel	亨舍尔机車制造公司
Hermann Lampe	赫尔曼·拉姆佩銀行
Hermes Kreditversicherung AG	赫尔麦斯信貨保險股份公司
Hertie Waren-und Kaufhaus GmbH	海第百貨股份有限公司
Hibernia AG	希伯利亚矿业股份公司
Hoesch AG	赫施公司
Höchst	霍斯特公司(染料厂)
Horten-Merkur (Хортен-Мер- кур)	霍尔坦—麦庫尔公司
Howaldtswerke	霍华德造船厂
Huls	豪尔斯化学厂股份公司
Hüttenwerk Haspe	哈斯帕冶金公司
Hüttenwerk Oberhausen	上豪森冶金公司
Hüttenwerk Rheinhausen	萊因豪森冶金公司
Hüttenwerke Siegerland	席格兰冶金工厂
Iberischeamerikanische Bank	伊比利亚—美洲銀行
Iberischeamerikanische Stif- tung	伊比利亚—美洲基金会
I. G. Farbenindustrie	伊·格·法本化学工业公司
Ilse der Hütte	伊塞德冶金公司
Indufina	工业投資股份公司

Industriekreditbank AG	工业信贷银行股份有限公司
Industrie Verwaltung	工业经理股份有限公司
Interatom	国际原子能公司
International Telephone and Telegraph Corp.	国际电话电报公司(美)
Joint Export-Import Agency (JEIA)	联合进出口代办处
Kabelwerke Neumeayer	诺美尔电缆制造股份公司
Kalle AG	卡来股份公司
Kammerich-Werke	卡麦里赫冶金工厂
Karolinen-Gluck (Каролинен- Глюк)	加罗林—格留克公司
Karstadt, Rudolt (Waren- hausern)	鲁道尔夫·卡尔斯塔特百货公司
Kasella Farbwerke Maincur AG	卡塞尔马伊库尔颜料厂股份公司
Kaufhof AG	考夫霍夫百货公司
Kempen (Кемпент)	坎彭电化公司
Kenigsborn Warne	凯尼格斯波恩—瓦恩公司
Kера	凯帕公司
Kloeckner-Humbold-Deutz	克吕克内—洪堡—多伊茨公司
Kloeckner-Hütte Bremen	不来梅—克吕克内冶金公司
Kloeckner Mansted Werke	克吕克内—曼什台德冶金工厂
Knappsak Grisehim	克纳普萨克—格里兹罕姆股份公司
Kockeril-Ugra(Кокериль-Угрэ)	科克里尔—乌格莱公司
Konigliche Niederlandische Hochofen-und Stahlwerke AG	荷兰皇家高炉钢铁股份公司
Konsafrika	欧非自然资源开发银团
Kouleail-Chemie (Коулэйль- Хеми)	考列埃尔化学工业公司
Krauss-Maffei AG	克劳斯—马菲股份公司

Kreditanstalt für Wiederaufbau	复兴信貸銀行
Krupp	克虜伯康采恩
Kuhn, Loeb & Co.	庫恩—羅比公司
Kunstseiden AG	人造絲股份公司
Landwirtschaftliche Rentenbank	农业信用銀行
Lenz	倫茨公司
Levante	近东輪船公司
Libby-Owens	里貝—歐文斯公司
Lloyd	勞合公司
Loman und Stolterfot	羅曼与司徒尔特福特公司
Lorraine-Escaut	洛林—埃斯科公司(法)
Lorenz, C. AG	勞倫茨股份公司
Ludwig-Loewe	路易·勒卫公司
Maizena Werke	玉米粉制造厂
Maximilians Hütte (Максимилиамс Хютте)	馬克西米連煉鐵公司
Marxhütte	馬克斯冶金公司
Mannesmann Hüttenwerke AG	曼奈斯曼冶金工厂股份公司
Mannesmann-Konzern	曼奈斯曼康采恩
Mannesmann Röhrenwerke	曼奈斯曼制管厂
Mannesmann-Rohstoffwerke GmbH	曼奈斯曼原料股份有限公司
Margarine Union	联合人造黃油公司
Maschinenfabrik Augsburg-Nürnberg (MAN)	奧格斯堡—紐倫堡機器制造厂
Massey-Harris-Ferguson	馬塞—哈里斯—費爾鳩遜公司
Mausegatt (Mayzeratt)	莫哲加持辛迪加
Meer	梅尔機器制造厂
Merck, Fink & Co.	麦尔克—芬克銀行



Mercedes Büromaschinen- Werke	麦尔塞得斯商用机器制造公司
Meridian	梅里迪安輪船公司
Metallgesellschaft AG	金屬股份公司
Metallhütte Lubeck	律貝克有色金屬冶金工厂
Mikrolit-du-Brasil	巴西密克罗里特公司
Mines de Fer de Mauritanie (MIFEMA)	毛里塔尼亚铁矿公司(米菲瑪公司)
Mulheim-Maidrich(Мюльхейм- Майдрих)	繆尔海姆—瑪德里赫鋼铁厂
Neckerman	聶克曼(百貨)公司
Nestle	雀巢牌牛奶公司
Neue Hoffnung	諾耶—霍夫努格公司(煤炭化学)
Nervians (Reuschel & Co.)	諾維安斯銀行(諾維安斯—瑞施尔 公司)
Newiges (Невигес)	涅維格斯制造厂
Niederrheinische Hütten AG	下萊因冶金工厂股份公司
Nitro-Chemie	氮素化学公司
Norddeutsche Affinerie AG	北德意志精炼股份公司
Norddeutsche Chemische Wer- ke AG	北德意志化工厂股份公司
Norddeutsche Hütte	北德意志冶金公司
Norddeutsche Seekabelwerke	北德意志海底電纜制造公司
Nordlicht	北极光公司
Nordsee Deutsche Hochseefi- scherei	北海远洋漁业公司
NSU Automobil AG	奈卡尔苏尔姆汽車股份公司
Oberkassel	上卡塞尔公司(炼鋼厂)
Oberrheinische Kohlen Union	萊因上游煤业联合公司
Olympia Büromaschinen-Wer- ke GmbH	奧林匹亞商用机器制造股份有限公 司
Opel-Werke, Adam	奧佩尔汽車制造厂

Osnabrucker Kupfer-und  
 Drhatwerk AG  
 Osram GmbH  
 Otis Elevator Co.  
 Ottense (Оттензе)  
 Otto Wolf-Kozer  
 Pfaff  
 Pferdenges. & Co.  
 Phenol-Chemie  
 Philips Konzern  
 Phoenix Gummi-Werke  
 Phoenix-Rheinrohr  
 Porsche-Diesel  
 Preag  
 President  
 Preussag  
 Preussische Bergwerks-Ge-  
 sellschaft  
 Preussische Elektrizitäts AG  
 Quandt, Gunther  
 Quandt-Wintershall  
 Reemtsma Konzern  
 Renten Bank  
 Rhein-Plastisrohr  
 Rhein-Ruhr-Bank  
 Rheinisch-Westfalisches Elek-  
 trizitäts-Gesellschaft (RWE)  
 Rheinisch-Westfalisches Stah-  
 lwerke AG  
 Rheinische Metallwerke  
 Rheinische Rohrenwerke  
 Rheinische Stahlwerke

奧斯納布魯克銅及銅絲制造厂股份  
 公司  
 欧斯拉姆电气股份有限公司  
 欧提斯电梯制造公司  
 奧天哲造船厂  
 奧托·烏尔夫康采恩  
 普法夫縫紉机制造厂  
 費尔德門格斯公司  
 石碳酸化学公司  
 菲利浦斯康采恩  
 鳳凰橡胶公司  
 鳳凰—萊因鋼管公司  
 波协柴油机公司  
 普萊格康采恩  
 “普萊济頓特”辛迪加  
 普魯士股份公司  
 普魯士矿产公司  
 普魯士电气股份公司  
 君特尔·鄺德集团  
 鄺德—温台沙尔集团  
 瑞茨瑪康采恩  
 农业信用銀行  
 萊因塑料公司  
 萊因魯尔銀行  
 萊因—威斯特伐倫电气公司  
 萊因—威斯特伐倫炼鋼股份公司  
 萊因金屬公司  
 萊因鋼管厂  
 萊因鋼鐵公司

Rheinische Westfälisches Eisen- und Stahlwerke	萊因—威斯特伐倫鋼鐵股份公司
Rheinmetall-Borsig	萊因金屬—包爾齊格股份公司
Rheinpreussen AG für Bergbau und Chemie	萊因—普魯士煤礦化學股份公司
Rheinrohr	萊諾公司(即“萊因制管廠”)
Rhein Stahl Union	萊因鋼鐵廠聯合公司
Reichswerke AG für Bergbau und Hüttenbetriebe	德國礦冶聯合工廠股份公司
Riedel-de Haen AG	李德爾—戴—漢股份公司
Rieter AG	里特股份公司
Rochling	賴希林格鋼鐵廠(康采恩)
Royal	皇家打字機公司
Ruhrgas	魯爾煤氣公司
Ruhrstahl	魯爾鋼鐵公司
Sachtleben AG für Bergbau und Chemische Industrie	沙赫特萊本礦業化工股份公司
Salamander AG	薩拉曼德爾股份公司(制鞋)
Salomon Oppenheim jr. & Co. (Pferdmenges)	沙·奧本海姆銀行公司(費爾德門格斯)
Salzdetfurth AG	薩爾茨德福特股份公司
Salzgitter	薩爾茨吉特公司
Schering AG	謝凌股份公司
Schiess AG	希斯股份公司
Schloemann AG	施勒曼機械股份公司
Schmidag	施米達格鐵工廠股份公司
Schneider-Kresö	許奈特—克勒索公司
Schubert und Salzer Maschinenfabrik	舒伯特與沙爾采機器製造廠
Schwedische Kugellager Fabriken (SKF)	瑞典滾珠軸承製造公司
Shell	壳牌石油公司

Sidechar	西特夏財团 (钢铁工业投资与煤炭供应公司)
Sidelor	西特洛钢铁公司
Siebel (Зибель)	齐柏尔飞机制造厂
Siegener Maschinenbau AG	济根机器制造股份公司
Siegerland (Зигерлянд)	济格兰冶金公司
Siemens	西門子康采恩
Siemens & Halske	西門子与哈尔斯柯公司
Siemens-Reiniger	西門子—莱尼格尔公司
Siemens-Schuckert AG	西門子—舒克尔特股份公司
Societe de Gestion Mercure	美尔庫尔經理公司
Societe des Usine a Tubes de Saar	薩尔鋼管厂公司
Societe Europeen de Developpement Industrie	欧洲工业开发公司
Solvay	苏尔維康采恩(比)
Sonnenlicht AG	日光肥皂股份公司
Stahlindustrie und Maschinenbau AG (STAMAG)	钢铁工业及机器制造股份公司
Stahlwerk Südwestfalen	南威斯特伐倫炼鋼厂
Standard Elektrizitäts AG	标准电气股份公司
Steinkohlenbergwerk Friedrich-Heinrich	腓特烈—亨利煤矿股份公司
Steinkohlenbergwerk Heinrich Robert AG	亨利·罗伯特煤矿股份公司
Stinnes (Hago) Corp.	史汀納斯康采恩
Stock & Co.	斯托克公司(工具制造厂)
Studebaker-Packard	司蒂塔克—派卡德汽車公司
Süddeutsche Kalkstickstoff Werke AG	南德意志氮氨基化鈣制造厂
Süddeutsche Zellwolle	南德意志人造纖維公司
Süddeutsche Zucker AG	南德意志制糖股份公司

Südwest Chemie	西南化工厂
Telefunken	无线电公司
Thomas and Boldwins	托马斯与波尔顿斯公司
Thyssen	蒂森集团
Thyssen-Bornemissa	蒂森一包涅密撒公司
Torpedowerke	陶尔皮托股份公司
Trinkhaus, Bankhaus	特林克豪斯银行
Triumph	胜利自行车厂
UFA	乌发电影公司
Underwood Büromaschinen- Fabrik GmbH	安得伍得商用机器制造股份有限公 司
Unilever	尤尼莱佛公司
Union Rheinische Braunkoh- len-Kraftstoff AG	莱因联盟褐煤燃料股份公司
Union Trist Drill	联合麻花钻公司
Urid-Werke	尤里德公司
Usinor	犹齐诺冶金工厂
Vereinigtes Aluminium-Werke AG	联合制铝厂股份公司
Vereinigte Deutsche Metall- werke AG	德意志联合五金工厂股份公司
Vereinigte Elektrizitäts und Bergwerks AG (VEBA)	联合电气与矿业股份公司
Vereinigte Elektrizitäts Wer- ke Westfalen	威斯特伐伦联合电气公司
Vereinigte Gewerkschaft Bor- golzhausen	博戈尔兹豪曾联合矿业公司
Vereinigte Hütten-und Röhr- enwerke	联合冶金和钢管公司
Vereinigte Industrie-Unter- nehmungen AG (VIAG)	联合工业企业股份公司
Vereinigte Stahlwerke AG	联合钢铁股份公司

Vereinsbank in Hamburg	汉堡联合銀行
Wagner	瓦格奈尔公司
Waker Chemie	瓦克化学工业公司
Waldthausen	瓦尔德豪曾銀行
Walzer & Co. AG	华尔特股份公司
Walzum	瓦尔祖姆造船厂
Wanheim	万罕姆公司
Warburg Bank	瓦尔堡銀行
Wegal	威加尔特股份公司
Weicksel	威克塞尔輪船公司
Wenner-Gren	威奈尔一格莱恩集团
Werhahn, Wilhelm	威廉·維尔汉公司
Weser	威悉造船厂
Westfalenhütte	威斯特伐倫冶金公司
Westfälisch-Anhaltische Sp- rengrstoff AG (WASAG)	威斯特伐倫—安哈尔特炸药公司
Westfälische Zellwolle	威斯特伐倫人造絲公司
Wichelhaus P. John AG	維黑尔豪斯銀行
Widia	威迪亚冶金工厂
Wilhelm-Tode Bank	威廉·托德銀行
Wintershall AG	温台沙尔股份公司
Wipla-Dental (Вирла-Денталь)	威普拉—丹塔尔冶金工厂
Wirtschaft und Arbeit	經濟和劳动銀行
Witten	維滕煉鋼厂
Wolleindustrie	毛紡工业公司
Württembergische Sprindelfa- brik	符騰堡紡織机制造公司
“WWI Mitteilungen”	“西德經濟研究所导报”
Zangen	蒼根(集团)
Zeiss-Ikon AG	蔡司—伊康股份公司
Zellstoff-Fabrik Waldhof AG	瓦尔特霍夫人造纖維制造股份公司