

汉译世界学术名著丛书

政治经济学概论

[法] 萨 伊 著



商务印书馆

汉译世界学术名著丛书

19969

政治经济学概论

财富的生产、分配和消费

〔法〕萨伊 著

陈福生 陈振骅 译

商务印书馆

1997年·北京

汉译世界学术名著丛书

政治经济学概论

财富的生产、分配和消费

[法] 萨 伊著 陈福生 陈振骅译

商 务 印 书 馆 出 版

(北京王府井大街 36 号 邮政编码 100710)

新华书店总店北京发行所发行

中国科学院印刷厂印刷

ISBN 7-100-02305-X/F·265

1963 年10月第1版

开本 850×1168 1/32

1997 年2月北京第6次印刷

字数 468 千

印数 5 000 册

印张 18 插页 2

(60 克纸本) 定价: 24.80 元

汉译世界学术名著丛书

出版说明

我馆历来重视移译世界各国学术名著。从五十年代起，更致力于翻译出版马克思主义诞生以前的古典学术著作，同时适当介绍当代具有定评的各派代表作品。幸赖著译界鼎力襄助，三十年来印行不下三百余种。我们确信只有用人类创造的全部知识财富来丰富自己的头脑，才能够建成现代化的社会主义社会。这些书籍所蕴藏的思想财富和学术价值，为学人所熟知，毋需赘述。这些译本过去以单行本印行，难见系统，汇编为丛书，才能相得益彰，蔚为大观，既便于研读查考，又利于文化积累。为此，我们从1981年着手分辑刊行。限于目前印制能力，1981年和1982年各刊行五十种，两年累计可达一百种。今后在积累单本著作的基础上将陆续汇印。由于采用原纸型，译文未能重新校订，体例也不完全统一，凡是原来译本可用的序跋，都一仍其旧，个别序跋予以订正或删除。读书界完全懂得要用正确的分析态度去研读这些著作，汲取其对我有用的精华，剔除其不合时宜的糟粕，这一点也无需我们多说。希望海内外读书界、著译界给我们批评、建议，帮助我们这套丛书出好。

商务印书馆编辑部

1982年1月

中譯本序言

馬克思在《資本論》第一卷第二版跋中曾經指出：1830年是資產階級古典政治經濟學崩潰和庸俗政治經濟學興起的“分水嶺”。這是指它們在資產階級經濟學界所占支配地位的更替而說的。其實，資產階級庸俗政治經濟學在十九世紀初葉早已在英法二國產生了。

十八世紀末法國資產階級的大革命推翻了封建統治，並為資本主義的發展創造了有利條件。但是，由於革命發展過程中階級鬥爭的日益尖銳化，尤其是在雅各賓黨掌握政權時期所採取的一些激進措施，資產階級的反動本性很快暴露出來，它從反對封建貴族的革命者變成為反對勞動人民和小資產階級左翼的反革命階級了。在這種歷史條件下，法國的資產階級向代表它自己利益的經濟學家們提出創立適于替資本主義制度辯護的庸俗政治經濟學的任务。如馬克思所教導的，這種庸俗政治經濟學的特点是：“……只在外觀上的聯系上面打轉轉，為了想要給最常見的現象以表面上也說得過去的說明，並且為了資產階級日常的需要，像反芻一樣，不絕咀嚼科學經濟學許久以前已經供給的材料，……又只把資產階級生產當事人關於他們自己的最善世界所抱的平凡而自大的見解組織一下，墨守着，並稱其為永遠的真理。”^①

薩伊(1767—1832)是完成這個任務的最適當的人。因為他的出身、所受的教育及其大部分實際活動都同“資產階級生產當事

^① 《資本論》第1卷，人民出版社1953年版，第65頁腳注。

人”有着密切联系。

薩伊出生于里昂一个大商人的家庭，很早就从事商业活动。不久去英国，他的教育是在英国时期完成的。他在那里既亲自看到了英国产业革命发展的情况，也可能讀到亚当·斯密的《国民财富的性质和原因的研究》。

1789年发生的法国大革命开始时很吸引着他，尤其是当大资产阶级执政时期，他更为兴高采烈，积极拥护。但是当雅各宾党上台以后，他就离开革命而且成为它的反对者了。

在1794年到1799年間，薩伊主編《哲学、文艺和政治旬刊》，并且在該杂志上发表过很多有关經濟問題的論文。1803年发表他的代表作《政治經濟学概論》。这部著作，由于反对拿破侖的經濟政策，曾被禁止重印。直至拿破侖失敗法国王朝复辟，才于1814年再版。在薩伊生前，共出过五版（以后三版，分别于1817、1819和1826年印行），几乎每重版一次都有修改。我們將要討論的这部中文譯本是按法文第四版翻譯的英文本轉譯的。

从1805年起，薩伊从事工商业活动——开办新型紡紗厂。到1813年才恢复研究工作。在拿破侖失敗以后不久，他即开始讲授政治經濟学，并于1817年发表《政治經濟学精义》——这是上述《政治經濟学概論》一书的縮本。在1828—1830年間，薩伊又把他的讲稿編成了六卷本的《政治經濟学教科书》。这部巨著所論及的范围虽然很广泛，但是它的基本經濟观点則是同《政治經濟学概論》一致的。

—

薩伊的《政治經濟学概論》由《导論》和第一篇《财富的生产》、第二篇《财富的分配》、第三篇《财富的消费》共四部分构成。这种

結構就是這本書的副題所以標為《財富的生產、分配和消費》的原因。

薩伊自己是極重視《導論》的。他在《導論》中首先規定了政治經濟學的对象和研究時應當採用的方法。接着以比較多的篇幅概述從色諾芬起一直到與他同時代的經濟學家止的關於政治經濟學發展的略史。在這裡，他特別推崇亞當·斯密。這是很自然的。因為他自己是以亞當·斯密理論的解釋者和通俗而又系統化的作家自居的。同時他又指出亞當·斯密著作的一些錯誤或缺點。特別值得我們注意的是，他認為亞當·斯密的勞動價值論是錯誤的，並說斯密的著作“缺乏條理”。在這部分里，他還批評了李嘉圖的抽象法。最後，他說明了政治經濟學的重要性，認為從國王大臣們一直到普通公民都應熟悉政治經濟學。因為當統治者同被壓迫、被剝削的人民“對他們的各自利益知道得比從前更清楚時，他們就會發見這些利益並沒有矛盾”^①。不然，則“……人民鋌而走險，……聽信惡言，建立更壞的制度”（第52頁），那就不好了。從這裡可以看出，他對雅各賓黨執政時期的激進措施，尚心有余悸，也可以看出他寫這本書的目的究竟是為了什麼了。

第一篇雖然標題為《財富的生產》，但從內容上看，薩伊在這一篇中所論述的範圍是極為廣泛的。除生產領域的各種問題外，舉凡有關商品流通、經濟政策、對外貿易以及貨幣等等問題的討論，都包含在內。

照薩伊自己的說法，這一篇可分為二大部分。

第一部分從第一章到第十三章止，着重說明為進行生產所必不可少的各種生產要素。他從財富的定義以及財富同價值的關

^① 見本書第50頁。以後凡引自本書的語句，均只注明頁次，不再指出來源。

系开始,并說明了生产的意义,接着分別討論他所謂的生产的三个要素:劳动、資本和自然力尤其是土地。然后进一步指出:一切劳动的分类;生产三要素的作用——所謂生产性的服务;分工的利弊;資本的变形以及資本的形成和增加。最后論述所謂无形产品。

第二部分包括从第十四章起以下的九章。照薩伊自己所說,这一部分是“探討对生产起作用的各种外来和偶然原因以及阻碍或助长生产要素的作用的外来和偶然原因”(第136頁)的。他首先肯定了,只在私有財產不受侵犯的条件下,生产三要素才能發揮其最大生产力。其次,发表了不可能发生普遍生产过剩危机的謬論。他在这一部分中討論对生产发生作用的各种外来原因时,着重反对了政府的干預經濟活动和拿破侖的經濟政策,論证“干涉本身就是坏事”(第189頁)和“利己主义是最好的教师”(第186頁)这种資產階級生产当事人的平凡而自大的“真理”。最后,以二章的篇幅闡明貨幣流通和信用問題,也不过“咀嚼科学經濟学許久以前已經供給的材料”而已。

第二篇《財富的分配》。薩伊认为分配的对象是价值,因而他首先說明价值、收入的来源和价格的变动。然后指出分配怎样进行,并分別闡釋同生产三要素相对应的三种收入。最后提到产品数量对人口的影响。

第三篇《財富的消費》。薩伊首先說明消費的种类和結果,然后提到个人消費的动机和結果。他在这一篇中所着重探討的是所謂公共消費。但实际上他所說的是关于国家开支的各种費用、課稅和国債等財政問題。

二

資產階級經濟學說史家把薩伊在經濟學說史中的地位捧得很

高，认为他是亚当·斯密学說的继承者和在西欧大陆的傳播者，并把他当作古典經濟学家之一。他們所根据的就是薩伊的这部《政治經濟学概論》。

亚当·斯密在《国民財富的性质和原因的研究》中固然是以財富即物，以及物与物之間的关系为其研究对象，但他所着重研究的是在資產階級社会中的財富，也沒有故意避而不談人与人之間的关系。他在这方面的缺陷是把人与人的关系和物与物的关系混同起来，而不知道，人們之間的关系是通过物的关系表現出来的。薩伊在这本书的《导論》中一开始讲到研究对象时，就特別強調政治經濟学应当和“研究社会秩序所根据的原則的政治学”（第15頁）分离开来。就是說他主張經濟同政治分开，使經濟活动免受政治的干預而得以自由地进行。他所以会抱这种主張，誠然是借此来反对拿破侖的尤其是雅各宾党执政时期的政治，而更重要的原因則在于，抽去社会和階級的具体內容而抽象地空談一般經濟問題，以便于掩盖資本主义的內在矛盾和資本家对无产階級的剝削关系，从而庸俗化了亚当·斯密的理論而奠定了資產階級庸俗政治經濟学的基础。

大家知道，亚当·斯密的著作是充滿着矛盾的，在他的著作中既有科学的成分也有庸俗的因素。薩伊所继承的只是其中庸俗的因素，而对其中的科学成分則或者棄置不談，或者加以反对。

亚当·斯密的著作虽然是有許多缺点、錯誤和矛盾的，但它有自己的邏輯体系，而且研究的对象和总的自由主义的精神是始終貫徹全书的。可是，薩伊并不懂得《国民財富的性质和原因的研究》这部书的邏輯結構。他在評論这部杰出的著作时指出，它“……只不过是一大堆杂乱地放在一起的……不齐整的奇妙的創造性理論”（第19頁），“許多地方都欠明晰，全部著作都缺乏条理。要想透

彻了解他，就必须把他的见解加以整理，细细体会”(第31页)。

看来“整理”是必要的了。薩伊是从这门科学的研究对象开始“整理”的。他说政治经济学是“阐明财富确是怎样生产、分配和消费”(第43页)的科学。根据这个定义，把政治经济学划分为彼此相互独立的三个部分，“而在谈论生产的‘部分’中，不是运用历史上一定的社会经济形式的范畴，而是运用属于一般劳动过程的范畴，用这种空洞的废话来抹杀历史的和社会的条件”^①。薩伊正是抽去资本主义的生产关系、阶级剥削关系而空洞地谈论生产的。这样，他就把研究生产关系的政治经济学变成为像物理学一样的按照所谓自然规律建立起来的技术科学了。用这种办法来为资本主义制度辩护当然是很方便的。无怪乎资产阶级的庸俗经济学家要把薩伊捧上天，认为他是政治经济学的“严格的科学方法”的创建者。他的这种分部法，在资产阶级庸俗政治经济学的教科书中，稍加变更地(有的略去消费而添上流通，有的则划分为生产、流通、分配和消费四部分)沿用很久，这并不是偶然的。

大家知道，消费和分配是同生产有着密切联系的；在生产、分配和消费的相互关系中，生产起着主导作用。事实上，分配和消费决不能离开生产而又彼此分离各自独立。所以，薩伊的这种分部法，只不过标志着亚当·斯密理论的庸俗化而已，在科学上是毫无意义的。

可见，薩伊固然是亚当·斯密理论的继承者，但他所继承的不是斯密著作中的科学成分，因而决不能把他算作资产阶级古典经济学家之一，他是继承而且还“发展”了斯密著作中的庸俗成分，因而只能把他看作资产阶级庸俗政治经济学的倡始者之一。

^① 列宁：《评经济浪漫主义》，《列宁全集》第2卷，人民出版社1959年版，第166页。

三

薩伊既然抽去了社会經濟形态和人与人之間的关系，就只好从人与物的关系方面来談論生产問題。他认为除任何人都可以无限制地享用的像阳光、空气等天然存在的物品以外，凡是能够用来滿足人們各种需要的物品都是在生产过程中創造出来的。他认为生产的意义在于，通过各种因素协同活动使自然界本来就有的各种物质适宜于用来滿足人們的需要。因此，“所謂生产，不是創造物质，而是創造效用”，“人力所創造的不是物质而是效用”（第59頁）。

他认为由于生产出来的物品具有效用，因此人們就給这种物品以价值。照薩伊的說法，物品价值的唯一基础是它的效用。很明显，他把价值和使用价值（即薩伊所說的效用）混为一談了。这种观点当然是极錯誤的，因为使用价值只不过是价值存在的物质条件，但决不是价值的基础。如果再考虑到亚当·斯密已經区别了使用价值和交换价值，則薩伊这种見解的錯誤和庸俗就更清楚了。但这一点对薩伊來說是很重要的。因为薩伊的这种观点不仅仅是庸俗化了亚当·斯密的理論，而且是他用来反对斯密的劳动价值論的工具和引出他自己的生产三要素論的根据。

誰都知道，使用价值絕不是人的劳动所能单独創造的，薩伊既然把它和价值混同起来，就一定会反对亚当·斯密的劳动价值論。根据亚当·斯密的理論，一切財富都是由劳动生产的，劳动又是价值的尺度。薩伊认为，斯密的这种观点是錯誤的。在他看来，“所生产出来的价值，都是归因于劳动、資本和自然力这三者的作用和协力”（第75頁），不能仅归因于劳动。

这样，薩伊从他的效用是价值基础的“理論”引伸出生产三要素論。他所理解的这三个生产要素都沒有历史的和社会階級的具

体内容,而只是指劳动一般、生产资料 and 自然力尤其是土地。在他看来,无论在什么时候,无论在什么地方,人们只要进行生产就不能缺少这三个要素。资本主义生产的特征被抹杀了,它的种种矛盾和阶级的剥削关系当然也就都被掩盖起来。以这样的“理论”来替资本主义制度作辩护当然是很方便的。

其实,李嘉图在当时就早已指出:自然力只是同产品的使用价值有关,它对于价值是毫无关系的;生产资料也不能创造新价值;能够创造新价值的唯有人们的劳动。所以,萨伊这种“理论”的错误,很早就已被指出来了。^①但是由于它很适合于辩护的目的,才为以后的庸俗经济学家所推崇和应用。

总之,依照萨伊的观点,生产有三个要素,这三个要素共同协力生产出物品的效用,这种效用就成为该物品的价值的基础。萨伊就是这样把他自己的效用论同亚当·斯密的劳动价值论对立起来的。

但是价值还有一个量的问题,因而成为价值基础的效用也不能不有量和尺度单位问题。我们要问:效用的量的大小如何决定?究竟用什么尺度来测定它的大小?萨伊不但没有说明这个问题,而且也没有提出这个问题。他只是说到需要强度、效用强度等一些废话。不错,他倒是提到过效用的尺度。他说:“物品的价值又是测量物品的效用的尺度”(第60页)。萨伊是坚持效用是价值的基础的,那么他如果在逻辑上能够贯彻这种主张,本来应当告诉我们:由效用来测定价值并作为价值尺度的。但是,他并没有告诉我们这一点,因为他以及他以后的所有资产阶级庸俗经济学家,无论怎样探索都不能找到可以测定效用大小的客观标准尺度,因为这

^① 例如李嘉图对萨伊的这种“理论”所指出的错误。参看李嘉图:《政治经济学及赋税原理》,商务印书馆1962年版,第243页。

種尺度單位是根本不存在的。因此，他只能因果顛倒地說什麼：倒是價值成為效用的尺度了。

但是，問題依然沒有解決。我們仍然要問：價值本身的大小究竟如何決定呢？他說：“價格是測量物品的價值的尺度”（同上）。價格是用來購買一定量某種商品所付出的貨幣。這一點薩伊也是同意的。既然如此，價格理應由貨幣和商品的價值來決定了。價格雖然可以表現出商品價值的大小，但必須以商品價值和貨幣價值為基礎。薩伊在這裡把價值的大小如何決定的問題同價值大小如何表現的問題混同起來，並以後者去替換前者了。

即使如此，問題還是得不到解決。我們還是要問：那麼一種商品的价格又由什麼並如何決定呢？他認為任何商品的价格都是由供求關係決定的。他說：“在一定時間和地點，一種貨物的價格，隨着需求的增加與供給的減少而比例地上升；反過來也是一樣。換句話說，物價的上升和需求成正比例，但和供給成反比例”（第325—326頁）。

這樣，薩伊當他的效用論不能說明問題時，就不能不借助於庸俗的供求論了。我們都知道，供求關係的變化只會引起價格背離價值而上升或下落，這種關係決不是決定價格的真正原因。馬克思在《資本論》中對這種庸俗的“理論”曾不止一次地予以嚴厲的批評。他曾這樣寫道：“如果需求與供給互相均衡，它們就不再能說明任何事物，就不會影響市場價值，讓我們更加無從了解，為什麼市場價值恰好表示為這個貨幣額，而不表示為別的數額。”^①

薩伊在這本《政治經濟學》中不僅在許多地方談到供求論，同樣，他還在不少地方談到庸俗的生產費用論。他認為生產費用是

① 《資本論》第3卷，人民出版社1953年版，第218頁。

价格的基础，是价格的最低限度。他曾說：“如果一个生产事业的产品不多于它的生产費用，那便沒有新价值的产生，因此也沒有新財富的創造”（第 218 頁）。他所說的生产費用是由工資、利息和地租构成的。依照薩伊的意見，构成生产費用的这三个因素分别是使用生产三要素所支付的代价，这样，为了說明生产費用又不能不考虑生产三要素的价值如何决定的問題了。

薩伊有时又把生产三要素叫做“生产手段”或“生产来源”。

当薩伊断言效用是价值的基础时，他是从物与人之間的关系来考察的。就是說，他认为商品能够直接用来滿足人們的需要，可以供人享受，有效用因而也有价值。但是有些生产来源例如一块地或一件工具是不能直接供人享受以滿足其需要的。那么，它們的价值又是以什么为基础的呢？这个問題倒是为薩伊所注意到而且予以解釋的。他說：“它們（指生产来源——引者）的价值基于它們所能創造的产品的价值，而这个价值（指产品价值——引者）本身則起源于那个产品的效用……”（第 330 頁）。①

本来，生产費用論是一种沒有出路的循环論。如果我們可以把庸俗的生产費用論叫做小迷宮的話，那么，薩伊的价值論就可以說是大迷宮了。当他不能依靠效用論解決問題的时候，就求助于供求論；供求論失去作用的时候，他又陷入生产費用論；在要彻底說明生产費用即要說明所謂“生产来源”的价值的时候，他已回到效用論了。轉来轉去，始終找不到出路！

虽然如此，薩伊的“服务”也还是有所“貢獻”的，那就是他把早已有人发表过的各种庸俗的价值論，收集起来，左右逢源地灵活运用，借以反对古典政治經濟学的劳动价值論，掩盖資本主义的剝削

① 順便指出：薩伊的这种由产品价值决定生产資料价值的观点，同他自己的庸俗生产費用論恰好是矛盾的。

关系。

四

薩伊的分配論是以他的生产三要素論为基础的。根据他的理論，生产有三个要素，它們在生产过程中共同协力，各自發揮其作用而表現生产的性能。这就是人的劳力、“自然的劳力或自然的生产性服务”和“資本的劳力或資本的生产性服务”(第 77 頁)。

这三个要素所有者由于它們的服务而取得相应的报酬：工資、利息和地租。由劳动的服务产生工資，資本的服务产生利息，土地的服务产生地租。这就是馬克思在《資本論》第三卷中曾經予以全面分析批判的“三位一体”的公式：

劳动——工資；

資本——利息；

土地——地租。

照薩伊的說法，無論什么时代和無論什么地方，进行生产就必須具备这三个要素，而它們的服务也必然会使其所有者取得相应的收入。这样，他就把資本主义社会的收入形式的历史性和社会性消除而使它們变成为絕對的和永恒的收入形式了。

亚当·斯密曾經明白地指出，利潤和地租都是劳动所生产的产品或其价值的扣除部分，因而他“已經把剩余价值的真正起源認識了”^①。而薩伊的“三位一体”的公式則表明資產階級社会的这三种收入是由不同的来源产生的，剩余价值就完全被抹杀了。这样，薩伊完全拒絕了亚当·斯密理論中的科学成分，而为資產階級庸俗經濟学的“利益調和”論打下了基础。

^① 馬克思：《剩余价值學說史》第 1 卷，三联书店 1957 年版，第 141 頁。

我們知道，亞當·斯密在分配問題上有科學的因素也有庸俗的成分。薩伊這個資產階級庸俗經濟學家，完全拋棄了斯密的科學觀點，而利用其庸俗的見解。這首先在工資問題上表現出來。

亞當·斯密一方面認為工資是勞動生產物或其價值的一部分，這樣就有可能揭露出資本主義的剝削關係；另一方面他又不加批判地使用“勞動價格”這個術語，認為工資就是勞動價格，從而又掩蓋了那種剝削關係。薩伊既然斷言工資是勞動服務的報酬，那麼勞動者已得到他所應得的全部代價了，因此，他們並沒有受任何人的剝削。不僅如此，他還硬說，低工資對於全社會都是有利的。他在反對西斯蒙第關於改善工人生活狀況的建議時曾說：“所謂低的工資率只對僱主有利的見解是不正確的。工資率的降低和跟着而來的競爭的不斷作用，必定使產品價格下降，因此從工資下降得到利益的乃是消費階級，或換句話說，整個社會”（第383頁）。這種論調的錯誤是極其明顯的。這裡只指出一點就夠了，即：它同薩伊自己的效用論也是矛盾的。因為商品價值的基礎既然是效用，而工資的降低決不會使商品的效用發生變化，因此也就不可能影響商品的價值。這種“理論”雖然是極其錯誤的，但由於它是替資本主義剝削制度強辯的一種工具，所以一直到今天還為資產階級經濟學家所採取。在資本帝國主義國家的壟斷資本家，還利用它作為向工人階級生活水平進攻的武器。例如，所謂凍結工資政策和以反對通貨膨脹為借口而限制工資的措施，都是以這個“理論”為武器的。

薩伊不但否認工人被剝削，而且還把工人和資本主義的企業家等同起來，認為他們都是勞動者。他把人的勞動分為三類：1. 哲學家或科學家的勞動，其任務在於闡明理論；2. 農場主、工廠主或商人的勞動，其任務在於應用；3. 工人的勞動，他們“在前兩種人的

指揮監督之下提供執行的力量”(第70頁)。照薩伊的這種說法，工人和企業家並沒有什麼本質上的不同，他們都是勞動者，不過前者的任務在於“執行”，而後者則以“應用”為其任務。由於“應用”比“執行”更複雜更困難，因而企業家所得到的工資比較工人的高些罷了。這樣，他又把亞當·斯密的利潤論庸俗化了。

亞當·斯密曾經指明：利潤是歸資本家所占有的、從工人所生產的產品或其價值中扣除的部分，利息是從利潤派生的。薩伊把利潤劃分為“資本的利潤跟使用資本的勞動的利潤”(第400頁)二部分。前者是“對於資本的效用或使用所付的租金”(第394頁)，即資本生產性服務的報酬，這其實就是利息。後者則是企業家即薩伊所說的冒險家經營管理等勞動的報酬，這就是企業家的收入。儘管他在本書中說了一大堆利潤，例如什麼“一般勞動利潤”、“資本利潤”和“地產利潤”等等，實際上，他已把這個經濟範疇取消了。因此，依照他的觀點來說，“三位一體”公式中所包括的一個公式，不是資本——利潤，而是資本——利息。

薩伊一方面漫無邊際地使用“利潤”這個概念，另一方面又於實質上取消了它。這種自相矛盾的觀點，都在追求同一個目的，即便於為資本主義剝削制度辯護，並且為“利益調和論”奠定基礎。

薩伊擴大“利潤”這個概念是同他擴大“資本”這個範疇有着密切聯系的。在他看來，不但像工具、原料等等生產資料，連同工人所消費的生活資料和貨幣都是“屬於生產資本的範疇”(第70頁)的，而且認為工人的生產技能連同“做公務員的本領，也是一種積累的資本”(第130頁)。這樣，就必然會得出“就是普通工人，通常也自己預付一部分資本”的結論。照這種見解來說，既然工人也有“資本”，他的勞動也有“利潤”，那麼，他同資本家還會有什麼區別呢？在他們之間哪里還會有被剝削和剝削的關係呢？

另一方面，薩伊把利潤分解為利息和企業家的收入，這二種收入是由不同的來源產生的。這樣，他以為可以達到“一箭雙鵰”的目的了：既然企業家的收入是由於他們的管理和經營企業的勞動，那麼，其性質就同工資是由於普通工人的勞動是一樣的。他們之間當然就沒有本質上的差別，更說不上有什麼剝削關係了。同時，利息和企業家的收入既然由不同的來源產生，當然，在貨幣資本家和機能資本家之間也沒有什麼利益衝突了。這樣，他又把這二類資本家在瓜分剩餘價值問題上所暴露出來的矛盾掩蓋起來。

這個庸俗經濟學家如此“巧妙地”掩飾資本主義剝削制度的“膿瘡”，把它說成多麼和諧！無怪資產階級及其代言人——庸俗經濟學家們都要拍手歡呼他的著作，把他捧上天了。

可是，美妙的夢總是做不長的。薩伊的這種“妙論”不但在理論上毫無根據，而且也早為資本主義的現實所粉碎。我們在這裡，只指出二點就夠了。第一，無論薩伊如何說普通工人也有資本，甚至一個人本身也是“由每年用以教養他的款項累積形成”的資本（第375頁），但工人始終是受雇者和被剝削者；2. 在薩伊時代的法國已經有股份公司形式的資本主義企業，儘管資本家並沒有參加企業的經營管理工作，卻依然獲得利潤——而且在通常情況下，這種利潤總是高於利息的。這種事實無情地擊破薩伊的關於工人和資本家沒有利害衝突的“美夢”。

薩伊在地租問題上，不但庸俗化了亞當·斯密的地租論，而且他自己還發表了前後矛盾的見解。他一方面認為地租是土地的生產品服務的報酬，亞當·斯密的關於地租是從勞動生產物或其價值中扣除的一部分的論點，即地租是剩餘價值的一種表現形態的論點，完全被拋棄了。另一方面，他又認為地租是地主節約和發揮智慧的結果。他說：“一個土地所有者，由於注意，由於實行節約和

發揮智慧，年收入比方說增加五千法郎”(第 535 頁)。地主如果不親自經營農業，他如何能在農業經營上實行節約和發揮智慧呢？如果他自己經營，那麼他就已經不是以地主而是以農場主的資格來“發揮智慧”和“實行節約”了。很明顯，正如李嘉圖所正確地指出的，薩伊在這裡把地主和農場主混為一談了。^①

如果說，薩伊的效用論是用來反對勞動價值論的，那麼同樣可以說，他的分配論是反對古典政治經濟學的尤其是李嘉圖的剩餘價值論的，並為後來由法國庸俗經濟學家巴斯夏建成完整體系的“階級利益調和”論奠定了基礎。

五

薩伊的生產三要素服務論和分配論，如上面所說，是他用來掩蓋資本主義的剝削關係並“證明”無產階級同資產階級“利益調和”的工具。同樣的，他的銷售論則是他借以“證明”產業資本家彼此之間的“利益調和”和反對政府干預，主張經濟活動自由的理論武器。

薩伊斷言：貨幣只是一種交換媒介，產品最後總是要用產品來購買的。“在以產品換錢、錢換產品的兩道交換過程中，貨幣只一瞬間起作用。當交易最後結束時，我們將發覺交易總是以一種貨物交換另一種貨物”(第 144 頁)。既然一種產品總是用另一種產品購買的，而作為購買手段的這另一種產品又是在生產領域中產生出來，因此，他說：“生產給產品創造需求”(第 142 頁)，“單單一種產品的生產，就給其他產品开辟了銷路”(144 頁)。

既然產品是以產品購買的，當然就不可能發生所有產品同時過剩的現象，而只會發生某種或某些產品的過剩。或如他自己所

^① 參看李嘉圖：《政治經濟學及賦稅原理》，商務印書館 1962 年版，第 158 頁。

說，“某一種貨物所以過剩，……因為別的產品生產過少。”“正由於某些貨物生產過少，別的貨物才形成過剩”（第 145 頁）。

他又認為：某種產品過剩，其價格必下降從而減少利潤，另一種產品過少，其價格必上漲從而增加利潤，這樣一來，如果不是“政府當局愚昧無知或貪婪無厭”而橫加干預，則由於資本主義的自由競爭的機器自動發生作用的結果，就會迅速地使各種產品的需求和供給趨於平衡，而消除某些產品過剩的現象。所以他說：“如果生產不加干涉，一種生產很少會超過其他生產”（第 145 頁）。

薩伊從此作出“利益調和”和經濟活動應當自由的四個結論：

第一，“在一切社會，生產者越眾多、產品越多樣化，產品便銷得越快、越多、越廣泛，而生產者所得的利潤也越大，因為價格總是跟着需求增長”（第 147 頁）。這就是說，所有經營生產事業的資本家之間是“利益調和”的；

第二，“城市居民從鄉村居民得到利益的真正來源，同時也是後者從前者得到利益的真正來源；他們兩者自己所生產的東西越多，就有能力向對方購買越多的東西”（第 146 頁）。很明顯，這是掩蓋資本主義社會的城鄉矛盾和“論證”它們之間“利益和諧”的；

第三，“購買和輸入外國貨物決不至損害國內或本國產業和生產”（第 149 頁）。這是用來反對拿破侖的經濟政策而論證對外貿易自由之必要的；

第四，“僅僅鼓勵消費並無益於商業，因為困難不在於刺激消費的願望，而在於供給消費的手段……。所以，激勵生產是英明的政策，鼓勵消費是拙劣的政策”（同上）。這是用來說明資本主義自身具有無限而順利地進行再生產的生命力，它用不着外來的幫助，從而反對馬爾薩斯的關於地主、僧侶等等不出賣而只購買的人的消費能克服生產過剩的那種見解的。

尽管薩伊自己极重視这种銷售論，自吹为这是顛扑不破的真理，尽管資產階級庸俗經濟學家把这种“理論”吹捧为薩伊在政治經濟學上的巨大貢獻，甚至像李嘉圖那樣的古典經濟學家也极推崇薩伊的这种“理論”，但它終究在理論上經不起批判，而且为資本主義周期性危机的事实所粉碎。

薩伊在他的銷售論中，不但混同了資本流通（貨幣——商品——貨幣）和簡單商品流通（商品——貨幣——商品），而且又把簡單商品流通歸結为物物交換（商品——商品），才得出一切商品不能同时发生过剩的結論。这样，不仅仅由于貨幣参加流通使卖和买在空間和時間上都可以分离从而发生的危机可能性被掩盖起来，而且还歪曲了和抹杀了資本主義生产的特征：价值尤其是剩余价值的生产。使危机可能性轉化为现实性的原因，即資本主義的基本矛盾（在生产社会性和資本主義的私人占有之間的矛盾）当然也就无从发现了。只要指出物物交換和商品流通的區別以及資本主義生产的特点，薩伊这种“理論”的錯誤和毫无根据，就很明显了。

尽管薩伊的这种“理論”在資產階級庸俗經濟學界一直流行到資本主義总危机初期（在 1929—1933 年資本主義世界經濟大危机以前），但它早已屢次为事实所駁斥过。馬克思說得好：“危机之規則的反复，已經在事实上把薩伊之流的饒舌，指为空談。那只在繁榮时期被使用；在危机时期，是要被放棄的。”^①

六

馬克思曾經說过：“庸俗經濟學家自己是不生产什么的”。^② 这

① 《剩余价值學說史》第 2 卷，三联书店 1957 年版，第 604 頁。

② 《剩余价值學說史》第 3 卷，三联书店 1957 年版，第 566 頁。

种評語对薩伊說來是非常确切的。他的这部《政治經濟学概論》只是继承和闡述亚当·斯密著作中的庸俗成分，使它具有通俗易讀和表面上系統化的形式而已。我們还可以指出：他的效用論的見解在加里安尼甚至杜閣的著作中早已有了，供求論在洛克的著作中已有比較完整的說明，生产費用論在斯图亚特的著作中早有所闡述；工資降低对全社会有利的謬論只是生产費用論更进一步庸俗化的論調；把利潤归結为企业主劳动的收入的意见，曾經为亚当·斯密所批判过，这不过是資產階級生产当事人的最平凡的观点。甚至连資產階級庸俗經濟学家們吹捧为薩伊之最大貢獻的銷售論，其出发点“产品同产品交换”也是从重农学派的著作中剽窃来的。^①

从科学的意义上來說，薩伊虽然沒有生产什么，但他的这部著作，由于很适宜于替資本主义剝削制度作辯护，不但在十九世紀上半期已有欧洲各种文字的譯本，而且在上世紀下半期及其以后，他的各种“理論”也为資產階級庸俗經濟学各流派所发展。例如，他的效用决定价值和生产資料(即薩伊所說的生产来源)的价值由借助这种資料所生产出来的产品价值来决定的論調，都为龐巴維克所继承和发展，而形成一套完整的主观价值論——边际效用論；他的由生产三要素的服务决定社会各階級之間的分配的“理論”后来由奥国学派发展成为归算論，并以之为其分配論的理論根据；他的資本的生产性服务論为英国馬歇尔和美国克拉克等发展成为一套較完整的資本生产力論。至于他的降低工資对于全社会都有益的論調一直到今天依然成为資本家向工人的生活水平进攻的武器，这在上面已經提到过了。

① 參閱《資本論》第1卷，第171頁脚注③。

考虑到这些情况，这部著作原文第一次发表虽然距今已整整一百六十年，把它译成中文出版，还是有一定的现实意义的。因为通过对这部著作的分析和批判，必将会提高有关经济学說史一課的教学和研究的质量。

季陶达

1963年5月

目 录

原編者的話	5
緒論	15
第一篇 財富的生产	58
第一章 生产这个名詞的意义	58
第二章 各种劳动以及它們协同生产的方式	61
第三章 生产性資本的性质和它协同生产的方式	70
第四章 协同創造財富的自然力特别是土地	72
第五章 劳动、資本和自然力协同生产的方式	77
第六章 一切种类劳动的共同动作	79
第七章 人的劳力、自然的劳力和机器的劳力	86
第八章 分工的利弊以及分工可能达到的程度	93
第九章 利用商业的各种方法以及这些方法协同生产的方式	102
第十章 資本在生产过程中所經歷的变化	109
第十一章 資本的形成和增加	114
第十二章 非生产資本	125
第十三章 无形产品或一产出便消費掉的价值	126
第十四章 財產所有权	136
第十五章 产品的出卖或需求	141
第十六章 从貨幣和貨物的活跃流轉所得到的利益	151
第十七章 旨在影响生产的官方規定的效果	154
第一节 規定生产性质的規則的影响	154
第二节 規定生产方法的管理的結果	191
第三节 有特殊权利的貿易公司	201
第四节 影响谷物貿易的管理規則	207

第十八章	由政府所作的生产努力而发生的对国民财富的影响	218
第十九章	殖民地和殖民地产品	223
第二十章	外来的暂时移民和永久移民对国民财富的影响	236
第二十一章	货币的性质和用途	240
第一节	一般性叙述	240
第二节	货币的材料	244
第三节	一种货物从充当货币所得到的增加价值	247
第四节	铸造货币的功用与铸币费	252
第五节	更动本位货币的标准	259
第六节	货币为什么既不是符号又不是尺度的理由	267
第七节	估计历史记载的金额时应注意事项	276
第八节	两种贵金属间无固定比价	282
第九节	货币应是什么样子	285
第十节	铜币或贱金属币	291
第十一节	更可取的铸币形式	293
第十二节	谁该负担硬币磨损的损失	294
第二十二章	货币的符号或代表	296
第一节	汇票和信用证	296
第二节	存款银行	299
第三节	发行银行或贴现银行；钞票或兑现纸币	301
第四节	纸币	313
第二篇	财富的分配	318
第一章	价值的根据以及供给与需求	318
第二章	收入的来源	328
第三章	价格的实际变动和相对变动	334
第四章	价格的名义变动和金銀块与硬币所特有的价值	344
第五章	收入在社会中是怎样分配	353
第六章	什么生产部门给生产力生出最充分的报酬	361
第七章	劳动的收入	365

第一节 一般劳动的利潤	365
第二节 科学家的利潤	370
第三节 老板、經理或冒險家的利潤	371
第四节 劳工的利潤	375
第五节 現代人从产业进展所得到的独立	384
第八章 資本的收入	387
第一节 有息貸款	387
第二节 資本的利潤	400
第三节 最有益于社会的資本使用	403
第九章 土地的收入	406
第一节 地产的利潤	406
第二节 地租	412
第十章 一个国家从另一个国家得到收入的影响	415
第十一章 产品数量怎样影响人口	419
第一节 和政治經濟学有关的人口	419
第二节 国家产品性质对于人口在各地区之間的分配的影响 ..	430
第三篇 財富的消費	436
第一章 各种的消費	436
第二章 一般消費的結果	441
第三章 生产性消費的結果	443
第四章 一般的非生产性消費的結果	446
第五章 个人消費——它的动机与它的結果	452
第六章 公共消費	464
第一节 公共消費的性质与一般結果	464
第二节 国家消費的主要目的	474
第七章 对公共消費有实际貢獻的人	498
第八章 課稅	501
第一节 各种課稅的一般影响	501
第二节 各种課稅方法与各階級的負担	516
第三节 实物稅	532

第四节 英国土地稅	534
第九章 国債	536
第一节 国家举債及其后果	536
第二节 公共信用和它的基础以及危及它的健全的情况	541
附录 I	548
附录 II	548
譯名对照表	550

原編者的話

自从亚当·斯密的《国民财富的性质和原因的研究》这一部深奥的独创性著作出版之后，在欧洲出版的政治经济学論著，得到人們普遍的注意和受到有能力批評家显著的称贊的，沒有一本比得上薩伊的《政治经济学概論》。这部书第一版是1803年在巴黎出版的，以后重版过四次，每一次作者都曾加以修改。本书并曾譯成德文、西班牙文、意大利文和其他文字。現在欧洲設有这一高等普通教育新的重要学科的大学，一律采用它为課本。我們自己最負声望的学校，也有几个采用从前在美国出版的本譯本的两个版本为課本。

沒有疑問，到目前为止，在所有已經問世的关于政治经济学原理的著作中，这一本是条理最分明、包罗最丰富和經過最精細的熟慮的了。它包含关于这門广博和困难科学的一切可靠与重要学說的明了和有系統的观察，按照这些学說的正当次序与关系加以說明。作者所使用以辯护他的原理的推論，除少許例外外，都合乎邏輯和正确。他用清晰而明了的語句陈述这些推論，并引用了最全面和最滿意的实例作为佐証。在进行各部分的研究时，他全是严格遵循归納推理方法。通过这种方法，他完成了許多复杂财富現象的将近全面的分析，从而能够有充分证据地創立和制定关于财富的生产、分配和消費所依存的簡單与一般規律。他在研究过程中所犯的一些微細錯誤，編者认为并不足損及本书的一般正确性和一貫性，虽然无疑总是白圭之玷。这些錯誤很少。如果我們回想书中所制定的主要基本原理，我們便不难看出这些錯誤所含蓄的

不正確結論，并加以駁斥。這些結論顯然和上述基本原理齒柄不相入。

大名鼎鼎的《國民財富的性質和原因的研究》的作者，已經給政治經濟學這門科學奠定了基礎。他還指出和舉例證明研究這門科學可得良好結果的唯一方法。撰寫同一問題的許多有名作家，有的在斯密之前有的在斯密之後，也對它的理論有所發展和闡明。儘管前者具有科學天才和卓越的智慧，而許多後者兼有華美的才能和堅毅的勞動精神，對於作為這個重要學科的基礎的那些最疑難和最深奧的問題，他們都沒有足夠的能力作出完全和正確的解答。但薩伊先生在他們的寶貴勞動和他們所收集與所整理的材料的幫助下，依照他們所奉行的路綫進行研究。他以和這門科學的重要性相稱的精密程度，檢查它的原理所提示的各個特殊現象的一切方面。通過摒除一切偶然現象，他終於探討出上述特殊現象的根本規律或原理。

於是，我們的作者採用歸納研究方法，非常嚴密地和合理地陳述價值的真正性質，推定價值的根源，又明了又正確地提出價值學說的解釋。因此，他對財富所下的定義，比任何以前研究同一問題的人所下的定義，更加精密，更加正確。亞當·斯密博士所不十分適當地稱為勞動的人類勤勞的作用、自然力的作用、資本的機能、這三種因素的相對貢獻以及它們如何協力從事生產的方法，所有這些都由我們的作者首次明白地而全面地指出並舉例說明了。這樣，他就成功地說明了生產如何進行以及如何把價值授與農業、工業和商業產品。他區別生產性消費和非生產性消費，從而揭示資本的正確性質和它在生產上的作用，由此證明為什麼節約是國民財富的泉源。這些就是這位作者所作的特殊的和獨出心裁的理論，而這些理論又是他對於所觀察現象的深思熟慮的結果。他把

从这些理論演繹出来的原理以及其他以前业經确定的原理，結合成为一个和諧的、一致的和美妙的学理。

可是，这些可靠和很确定的論旨的一部分，却受到与我們的作者同时代的两位杰出的有名經濟学家即李嘉图和馬尔薩斯先生的非議与反对，认为不得要领和难以承认。他們提出别的关于价值性质和来源的学說，这些学說似乎很有理，以致現時一些最精明的理論家，也未留心，不加反对。这两位作家對他們的学說所加的数学色彩，吸引和迷惑了他們的最有理智和最聰明的讀者，使他們把那些經過研究和分析就可看出只是似是而非的臆說，奉为科学真理。这样，一个完全沒有根据的价值学說，竟受到大不列顛一家重要杂志的贊揚，說“它的邏輯性和明确性不下于它的深奧性和重要性”。因此，我們的作者感觉有必要檢查那些用以支持他的反对者的意見的論点，借以探究它們的正确性。他还感觉有必要进一步檢查他自己所提出的原理，使得可确信他从这些原理演繹出的結論，在任何情况下不至归于无效。

讀者可从薩伊先生为李嘉图《政治經濟学及賦稅原理》法文譯本所作的注釋中，看到薩伊对李嘉图錯誤理論的駁斥。据編者的意見，这駁斥极其巧妙，无可爭論。編者认为薩伊對該书第二十章《价值与財富和它們的特性》所提出的詰难，決定了一切，沒有可以反駁的余地。編者相信，李嘉图先生的价值学說所包含的錯誤，是由于他深望把亚当·斯密博士所提出的不严密和不正确主張即交換价值完全来自人类劳动的論点弥縫得首尾一貫。薩伊先生在上述注釋里完全揭穿了这些錯誤，证明李嘉图先生一連串的推論，都是建立在不正确假設的基础上。我們必須承认，李嘉图是一个无畏的、絕不妥协的理論家。他总是极其直接地和大胆地从他自己的前提出发以至作出結論。但由于他缺乏精細的分析力以配合

他的强大推論力，因此在作出前提时他往往看不出言辞的含糊，在推論过程中往往不自觉所用的名詞的意义的变更，而他的結論所以出毛病，就在于此。由此可見，李嘉图所陷入的基本錯誤，与其說由于他的推論还欠精密，无宁說由于他所用詞語不大适当和过于概括。在写給馬尔薩斯先生的信中（这些信已經由里克特先生譯成英文），薩伊先生极其明白地、公平地和令人滿意地討論这两位杰出的政治經濟学家的爭点。凡是公平的、无偏見的批評家，一定会认为这些信結束了他們之間的爭辯。

編者不打算繼續討論我們的作者的爭論性写作的优点，因为这样做跟这里的目的不合。据編者的意見，凡公平的研究者，如果肯費点心力仔細檢查他們的論爭的全部根据，一定会发觉这些写作成功地证实了他的伶俐的反对者所攻击的原理是完全正确的。当政治經濟学的研究更加普遍地成为初期教育的基本学科时，这个論爭所牽涉的那些把政治經濟学作家分成門戶的大多数艰深問題，一定会得到結論。它所引起的有益知識的增加，将比任何爭論性的直接辯駁更有效地消除引起这些爭執和誤解的偏見。

对这一門科学的发展有濃厚兴趣的英国喜好思考的讀者，現在深知并非常重視薩伊先生的《政治經濟学概論》的巨大优点。这門科学，有如斯图亚特所說，“是以改善社会为目的，但不是使用叙述新制定的制度的方法来实现这目的，而是使用开导实际立法者使他們知道什么是正确政策的方法来实现这目的”。因此，正确理解它的原理，和人类的繁荣与幸福息息相关。

在提到薩伊先生这部书时，李嘉图先生說，“薩伊先生不但是正确理解和应用斯密的原理的第一个欧洲大陆作家或第一批这种作家中的一个；和所有其他大陆作家比起来，他尽了更大的力量把这个进步的和有益的学說的原理介紹給欧洲国家，而且成功地把

政治經濟学这門科学組織得更合邏輯、更能增益人的智慧。此外还以种种議論丰富了它，这些議論又新穎又正确又深奧。”

英国讀者业經在相当长久時間內拥有本书的普林瑟先生的优良譯本。英譯本的第一版，1821年春在倫敦出版。譯笔既生动优美，又忠实于原文。从一切角度看来，它和原文比起来毫无逊色。我們現在不加任何增减地把它介紹給美国讀者。

在譯者认为原文应加的注釋中，譯者枉費心机地試圖推翻原作者所制定的一些基本原理。其实，正如构成它們的根据的事实是固定不变那样，这些原理是固定不变的。如果普林瑟先生更透彻地研究薩伊先生对于价值問題的理論观点，如果他熟习薩伊先生在附在李嘉图的著作的注解以及上述写給馬尔薩斯的信所提出的对这些原理的有力和成功的辯护，他就会发見这些原理是由事实演繹出来的基本通則，按照推究哲理的最正确規則，薩伊先生可以把它們定为一般規律或原理。普林瑟先生似乎沒有这样做过。無論如何，普林瑟先生在沒有进行这种研究之前，不應該貿然对政治經濟学的这些基本原理肆行攻击。

因此，我們把英譯者这部分的注釋，即和这門科学的十分确定原理相抵触，而且只以李嘉图先生和馬尔薩斯先生的假設为根据的部分，完全略去。編者认为他沒有义务帮助錯誤想法的流布，这些錯誤想法会扰乱和分散讀者研究一个非常深奧或困难的科学的心思。至于譯者的其他注釋，也就是那些根据从大不列顛和它的殖民地的实际情况說明本书的其他原理的有趣味和有价值的注釋，則保留在本版中，这些注釋是正当和有益的。譯者对于限制政策和禁止政策的有害性质和傾向的評論，特別值得重視，这些評論极其充分地证实作者对这問題所作的一切重要結論。企图利用非常的鼓励方法把超过某些生产部門自自然然所使用的数量的資本和

劳动吸引到这些部門来，或企图使用非常的限制方法从其他生产部門强行抽去一部分本来要投入这些生产部門的資本和劳动，这两种办法的笨拙，現在已开始更为人們所了解了。

限制制度，或企图通过法令条例把国内的資本和劳动引到某一特殊方面的制度，完全是建立在現今已經公认为毫无理由或毫无根据的假設上面。这些假設是：就貿易說，一个国家無論得到什么利益，这利益总是另一个国家的損失；財富只由貴重金屬組成，因此，銷售貨物，应当以換回金銀为主要目的。欧洲各学派的政治經濟学家早已放棄这种錯誤主張，但他們之間对这門科学的若干比較深奥的根本原理，依然意見不同，有所爭执。也許在政治經濟学整个領域，沒有一个論旨能比下述的进步主义更加确定和更普遍地得到各国有識見的研究这門科学者的认可。这个主义是在和财产安全不矛盾的条件下，如果給人完全的自由以支配和应用自己資本和劳动，那末，劳动和資本就可得到最活跃、最普遍和最有利的使用。这門科学的开山祖师亚当·斯密博士首先有系統地发展、說明和傳授政治經濟学的这个基本論旨以及基于这个而作为系論的其他原理，但在斯密之前或和斯密大約相同的时候，若干这些真理中，已經隱約地浮現在世界其他地方的少数著名人士的心目中。斯密博士說：“使一个民族达到富强的最有效計劃，莫过于維持自然所提示的事物的秩序，允許每一个人在遵守公平規則的条件下按照自己意思追求自己利益和使用自己劳动力与資本跟同国人进行最自由的竞争。”继承斯密衣鉢最有学問的研究者，被促进人类进步和人类幸福的同一願望所鼓舞，也遵奉斯密的进步的和仁慈的观点，认为这是扩大国民財富的唯一可靠办法，并雄辯地拥护这观点与坚持这观点。采納和傳授貿易自由和劳动自由的主义的人士，英国有斯图亚特、李嘉图、馬尔薩斯、多倫斯、霍諾尔、哈

斯基遜、勞德戴爾、邊沁、穆勒父子、克雷格、勞埃、圖克、麥卡洛克等最負盛名的政治經濟學家；歐洲大陸有薩伊、西斯蒙第、斯托奇、加尼埃、德斯塔-特雷西、甘尼、約維拉諾斯、薩托里阿斯、傑波、萊德、斯洛澤、克勞斯、韋伯爾、繆勒等知名作家。

李嘉圖說：“在完全的自由貿易制度下，各國勢必各把自己的資本和勞動力使用在對自己最有益的方面。這種各自追求自己利益的办法，和全體的普遍利益有密切關係。由於這種办法使勞動得到鼓勵、才能得到報酬和自然所賜與的力量得到最有效的利用，因此能夠最有效地、最經濟地分配勞動力。此外，由於它擴大一般生產，因此能夠使一般利益蔓延散布，并把文明世界的全體國家通過共同利益關係和交通關係團結起來。就是這個原理決定法國和葡萄牙應該從事酒的生产，美國和波蘭應該從事麥的生产，英國應該從事金屬器具和其他物品的制造。”

我們大名鼎鼎的佛蘭克林，在他所寫的《商業原理》這篇論文中，非常機敏地和有力地（這是他的智力的一貫特征）主張和舉例證明他在文中所反復稱為“偉大的自由原則”。即在《國民財富的性質和原因的研究》出版之前，他已幾乎純憑直覺地料想到政治經濟學這門科學的某些最深奧的結論。至於其他研究者，他們只在耐心地 and 吃力地分析了它的現象後才得到這些結論。這個新穎而寬大的貿易政策所以到處流行並得到人們的支持，其得力於這位天才的美國哲學家的簡潔有力文筆的地方，不下於它的早期說明者中任何一個的議論和例證。非常淵博的斯圖亞特說：“以寥寥數語說盡賢明政治的兩個最重要原則的給我們自由、別多干涉這兩句話所以能夠廣泛流傳，主要是歸功於佛蘭克林的簡短明晰的評論，他的評論在新世界和舊世界都對輿論有重大的左右力量。”可是，很奇怪，由於曲解或誤會他偶然發表的一些意見，在我們中間

竟有人引用这位第一流的实事求是的政治家的姓名和利用他的权威来支持限制貿易制度或禁止貿易制度。实际上弗兰克林的政治性和經濟性文章，正是以反駁和非难这种制度为主旨，认为它既違背健全的原則，又危害国家的繁荣。到了我們的政治家和立法者对自由貿易主义的正确和明智具有和弗兰克林一样的明确和坚定認識的时候，我們一定可以希望我們联邦法律和各州法律将不再帶有那么多經驗色彩的干涉性規則。干涉性規則只会阻碍和延緩国民財富的增长，而决不能刺激和加速国民財富的增长。在写給編者的一封信里，薩伊先生說：“什么地方能比使用极其显著的事例來說明和证实自由主义的价值·的国家更欢迎健全的主义呢？欧洲·的古老国家，已經由于偏見和恶习而一天一天烂下去了。使它們将来觉悟如果政府遵从理智的劝告便可不付太大的代价而得到最大的繁荣的，必定是美国。”

本书原作者薩伊的緒論，已由編者譯成英文，放在这一版本中的原有位置上。編者必須指明，英譯者把构成本书的那樣重要部分的緒論略去，是令人費解的。这篇緒論本身就是具有不平凡价值的成就，和正文所叙述的一般概念有直接关系，并可大大帮助說明这些概念。它极其明晰地和有才能地討論并指出这門科学的性质与目的，研究这門科学收效良好的唯一可靠的方法，以及这門科学迄今发展得这样緩慢的原因。在緒論里，作者还提到这門科学在上世紀和本世紀的发展的有趣味和可以增益智慧的簡略史实，其中并穿插着許多对于前人著作和意見的有見識和精明的批評。此外，这緒論的各部分都具有高度哲理，給讀者进入他即将开始从事的研究做好准备。因此，編者相信，使美国讀者得有原书的这样重要部分，他尽了一种可以說是滿意的貢獻^①。

^① 以下是从薩伊先生写給編者的一封信抄来的一段。把它附在这里也許沒有什

編者在这里附加一些注釋，其目的在于指出作者不留心地所犯的少数不重要的錯誤和矛盾，以及补充一些别的作家对本书中似乎需要进一步加以解釋或需要加以改正的段节的意見。

比 德 尔

1827年4月10日于費城

么不妥当，因为它是关于作者对緒論的价值的意見。

“据我的意見，你把緒論譯出并恢复它的原来地位，大大增加了你的版本的价值。普林瑟先生的譯本沒包含这部分，我想这只能由于英国发行人的短見。这緒論的目的在于說明这門科学的真正目的，介紹它的簡略历史，指出研究它可以得到好結果的唯一可靠方法，該不該把它看作无用呢？劍桥大学政治經济学教授乔治·普賴姆先生曾把这緒論作为他的演讲的头儿讲的主要讲題。”



緒 論

只在我們明白確定研究計劃和研究對象時，科學才確實地進展。否則，我們只東鱗西爪地掌握着少數真理，而看不出它們的聯繫，看到有許多錯誤，而看不出謬誤所在。

嚴格地局限于研究社會秩序所根據的原則的政治學，在長久時間內，和闡明財富是怎樣生產、分配與消費的政治經濟學混為一談。然而，財富本來不依存於政治組織。一個國家不管政體怎樣，只要國家事務處理得完善，就能夠達到繁榮。許多由專制君主統治的國家富裕起來，而許多由平民委員會議治理的國家却弄得山窮水盡。如果政治自由更有助於財富的增長，那末這種有利的作用也是間接的，正如政治自由只間接地更有助於公共教育一樣。

有些著作家把良好政治的根本原則和國家財富與私人財富的增長所依存的根本原則混在一起研究，這就難怪他們不但不能把上述問題弄得明白，而且使它們含糊不清了。斯圖亞特把他的書的第一章叫做《人類的政治》，他這樣做應該受到譴責。前世紀“經濟學派”^①的所有著作，以及盧梭給《百科全書》寫的《論政治經濟學》一篇論文，也應該受到同樣的譴責。

自亞當·斯密以來，著作家似乎都把這兩個很不相同的研究截然分開。現在，一般都以政治經濟學^②來稱闡述財富的科學，而

① 指法國十八世紀後半期的重農學派。——譯者

② 經濟(economy)一語起源於希臘語 *oikos* (家庭)和 *nomos* (法)，就是管理家庭的法規。按照希臘語，家庭一語含有家庭所保有的一切貨物，而政治一語的應用則擴展到一般社會或國家。

把本書所討論的科學叫做政治經濟學，那是我們所能夠使用的最好詞語。這門科學並不是研究天然財富或大自然無代價地和無限制地供給我們的財富，而是專門研究

以政治学来称闡述政府和人民的关系以及各国相互关系的科学。

在研究政治经济学时涉及純政治学的广泛范围，乃是由于当时认为这样做可提供一个强有力的理由把农业、商业和技艺包括在这研究内——农业、商业和技艺是财富的真正源泉，但对于这些，法律只有偶然的影响或間接的影响。这样一来，就发生了许许多多无止境的离开本題的討論。例如，商业如果成为政治经济学的分部，那末，所有各种商业都占有一部分，因而連海洋商业、航海、地理等等也占有一部分——什么是我們不應該包括进去的呢？人类知識的各个部門都是相关連的，因此我們必須确定它們的接触点，就是說必須确定联系的关节。这样，我們对于它們特有之点和共通之点才有明确的知識。

政治经济学考虑到农业和工业，但它所考虑的只是各該业中和财富的增加与减少有关系的方面，而不是所使用的方法。政治经济学說明，在什么情况下商业确是有利，在什么情况下一个人得到利益而另一个人遭受損失，以及在什么情况下商业对一切的人都有利。政治经济学也教导我們怎样鉴識商业的各个方法，但所說的只限于这些方法的結果，不再說下去。至于商人，除上述知識外，还必须懂得經營他的行业的技巧。他必須知道他所經營的貨物，这些貨物的优点与缺点，生产这些貨物的国家，这些貨物的运输方法，交换这些貨物所要給付的价值，以及記賬方法。

上面的話，对于农場主、工厂主和实业家，也可适用。原因是，为要获得对各个現象的因果的透彻知識，他們都必须研究政治经济学，而要成为各个行业的老手，除政治经济学知識外，他們还須具有关于經營各个行业方法的知識。斯密博士沒把这些不同的研究問題混在一起，但他和在他之后的作家都沒提防另一个混乱来社会财富。社会财富的基础是交换与财产权受到承认，而这二者产生自社会制度。

源。这是个重要之点，我們應該注意，因为这混乱所引起的发展，对于一般知識的进展或对于我們特殊研究的进行，并不是完全没有帮助。

政治經濟学，正如物理学和一切其他科学一样，都曾使用这样的研究方法，即在事实还没确定以前，就来建立学說，以大胆的假設替代事实。直到晚近，在前半个世紀內有助于一切其他科学发展的以哲理推究的良好方法，才用来进行我們这一方面的研究。可是，有没有在还没真正懂得这个方法的优点在于什么之前，因而在还没知道这方法所带来的一切利益之前，就来应用这个方法呢？我們可以十分正确地說，这个方法的优点在于，只承认經過仔細观察的事实，以及根据这些事实所作的精确推論，从而有效地排斥在文学上和科学上往往阻碍人們获得真理的偏見与先入之見。但是，对于常常使用的事实这一詞語的全部涵义，我們是不是都了解的呢？

在我看来，这个詞語不但應該了解为存在着的物体，还應該了解为发生着的事件，即應該了解为同时存在的两个不同种类的事实。例如，这样的物体存在着，是一个事实，这样的事件这样发生着，又是一个事实。存在着的物体，如果要成为一定推論的基础，就必须从各个观点来观察它們的实际情况，同时也要观察它們的性质。否則，当我們自己认为是对同一事物作推論的时候，我們可能在同一名称下說到两个不同的事物。

第二种类的事实，即发生着的事件，是事物在我們观察它們怎样发生时所呈現出来的現象。例如，金屬在遭受一定热度时变为液体，这是一个事实。

事物怎样存在或怎样发生，构成所謂事物本质，而对于事物本质的仔細观察，則构成一切真理的唯一根据。

科学因此分为以下两大类：第一，可称为叙述科学，它告诉我们关于一些物体及其性质的正确知识，例如植物学或博物学；第二，可称为实验科学，它阐明事件是怎样发生，例如化学、物理学和天文学。这两者都是以事实为根据，而且构成知识的同样可靠和有用的部分。政治经济学属于后者。由于政治经济学说明有关财富的事件是怎样发生，所以它成为实验科学的一个部分。^①

但是，发生着的事实，可从两个观点，即从一般的或不变的观点和从特殊的或可变的观点来考虑。一般事实是事物在一切相似情况下由它们的本质所产生的结果，特殊事实虽也是由事物的本质所产生，但它是几个动作在特殊情况下互相制约的结果。前者与后者尽管从表面看来互相矛盾，但都是无可争辩的事实。在物理学，重的物体向下降落，这是个一般事实，但喷泉的水却向上喷射。泉水向上喷射这一特殊事实，是均衡规律和地心吸力规律相结合的结果，而不是前者破坏后者的结果。

就我们现今的研究说，关于上述两类事实即关于存在着的物体和发生着的事件的知识，涉及政治经济学和统计学两种不同的科学。

政治经济学根据那些总是经过仔细观察的事实，告诉我们财富的本质。它根据关于财富本质的知识，推断创造财富的方法，阐明分配财富的制度与跟着财富消灭而出现的现象。换句话说，它说明所观察的和这一方面有关的一般事实。就财富说，它所传授的是关于结果及其原因的知识。它说明那些事实不断相结合，以致

^① 为要证明事件为什么是这样或那样发生，即对一定结果指出一定原因，实验科学在一定程度上必须作叙述性说明。为要说明日蚀，天文学必须论证月是不透明体。同样的，为要说明货币是生产财富的手段，而不是目的，政治经济学必须揭示货币的真实性质。

一个事实总是另一个事实的结果，以及为什么是这样。但它不用假设来作进一步的说明，而要从事物的本质去明白理解事物的联系。政治经济学必须引导人们从一个环节到另一个环节，使得有理解的人都能理会这个链条是怎样联系起来。现代用哲理推究的方法的优点就在于此。

统计学说明一个国家在一个特定时期的生产与消费，它的人口、军队、财富以及其他可以估计价值的东西。统计学乃是详尽的叙述。

政治经济学与统计学之间的差别，和政治学与历史学之间的差别相同。

统计学的研究能够满足我们的好奇心，但如果它不指出它所搜集的事实的来源与后果，就不能对我们有所裨益；可是，如果它指出事实的来源与后果，它立即变为政治经济学。这无疑地是这两个不同科学迄今还被混淆起来的原因。亚当·斯密博士的著作，只不过是一大堆杂乱地放在一起的、附有启发性例证的最正确政治经济学原理和附有有益的意見的统计学天才研究。它不是政治经济学或统计学的完整论著，而是一大堆不齐整的奇妙的创造性理论和已知与已被证明的真理。

就政治经济学说，我们能够得到完全的知識，因为一切构成这一門科学的一般事实都可发见出来。而就统计学说，情况絕不是这样，因为统计学，如同历史学一样，只是多少不确定，因而必定不完全的事实的記述。关于从前时期和遙远国家，我們只能得到孤立的很不完全的記載。至于现代，很少人具备有这样的条件，即具备有良好观察者的資格，同时还占据一个有利于作正确观察的地位。研究者虽費尽心机搜集正确详尽材料，但他們往往遇到不可克服的困难，例如不得不使用不正确的記載，又如个别政府甚至个

別人士對他們不斷的猜忌、惡意與冷淡。此外，即使掌握了正確詳盡材料，這些材料也只在短暫時間和事實相符。所以，斯密說，他不相信政治算術，在他看來，這只不過是許多統計材料的分類而已。

相反的，如果構成政治經濟學基礎的原則是從無可否認的一般事實正確地推斷出來，那末政治經濟學就建立在不可動搖的基礎上。無疑地，一般事實是以個別事實的觀察為根據，但必須根據那些從最仔細觀察、最確定並由我們自己目擊的個別事實中選擇出來的個別事實。當這些事實的結果都相同，它們所以相同的原因已經令人滿意地指出來，而證明其他原則的它們的例外也很好確定之後，我們就可把它們看作最後的一般事實，滿懷信心地把它們提給所有有資格的研究者去研究，而他們也許要再把它們試驗一下。如果一個新的個別事實是孤立的，而它和它前後的事實的關係沒通過推論加以確定，那末，這個事實就不足以動搖我們對一般事實的信心，因為誰能夠說，上述事實的各個結果所呈現的差異，不是由某一未知情況所產生的呢？一根輕羽毛在空中上升，有的時候長久停留在空中，然後才回落到地上。但如果我們下結論說，這根羽毛不受萬有引力規律的影響，我們這個結論難道是正確的嗎？在政治經濟學，這是個一般事實：貨幣利息的增加和出借人所冒的借款人不償還的風險程度成比例。當我們看到，貨幣在風險程度很大的場合以低的利息率出借時，我們能夠以此為根據下結論說，上述原則是不正確的嗎？出借人可能不知道風險，他對借款人的感激或害怕，也可能使他要作一些犧牲。上述一般規律，受到個別情況的干擾，但當干擾因素停止作用以後，這個規律的全部力量就會恢復過來。最後，完全確定的個別事實，是那麼的少，而各個方面都觀察的個別事實也是那麼的少。況且，在我們認為已經很滿意

确定、很仔細观察和很充分說明的个别事实中，不知道有多少不能证明什么东西，甚或证明和它們所要证明的恰恰相反的东西啊！

因此，沒有一个荒謬理論或狂妄言論，未曾援引事实来作证明。^①使政府当局往往受到迷惑的，也正是事实。但是，只知道事实，而不知道事实的相互关系，即不能指出为什么这个是原因那个是結果，这样的認識，实际上和政府或机关办事員的淺薄知識并无二致。在这些办事員中，連最有才能的人，也很少掌握一个方面以外的知識，他們只能从一个观点研究一个問題。

把理論和實踐对立起来的做法是再无意义不过的。如果理論不是联系結果和原因，或者，联系事实和事实之間的規律的知識，理論究是什么呢？誰能比从各方面观察事实，而且理解事实的相互关系的理論家，更懂得事实呢？沒有理論的實踐^②，如果不是只使用方法而不知道方法怎样发生作用或为什么发生作用，究是什么呢？在任何研究，把不同情况作为相同情况看待，只是一种带有危險性的經驗主义，导致意想不到的結果。

由于这样，一般人在看到文艺复兴以后整个欧洲普遍采用的排他性或限制性商业制度，即基于一个国家只能从另一个国家蒙受損失得到利益这一意見的商业制度时，在看到捐稅不断增加而且在一些国家增加到很大程度时，在看到这些国家变得比它們在实行无限制商业和人民几乎完全沒有負擔的时期更为富庶、更为强大时，他們就下結論說，国家的富强可归因于加在企业上的限制

① 在1813年，法国内政部部长在叙述那年情况时夸口說，无可怀疑的統計數字证明，法国处在比过去任何时期更加繁荣的状态。其实，1813年是法国的最悲惨时期，在这个时期，法国对外貿易陷于停頓，而国内各項物資急剧下降。

② 这里所使用的“實踐”一語，并不意味着技工或办事員能够更迅速地和更准确地处理日常工作所凭借的成为他們个别才能的熟练手法，而意味着监督和处理公私事务所使用的方法。

和对个人收入所課征的捐稅。有淺薄思想的人，甚至自以为是地說，这个意見有事实根据，而和这相反的各种意見都是胡思乱想。

但是，很明显，相反意見的支持者，所掌握的事实的范围更为广泛，而且对于这些事实，他們比他們的反对者了解得更清楚。他們知道，使世界上最机敏民族变得更加富裕的真正原因是：中世紀对意大利各个自由邦企业和对北欧汉薩市鎮企业所作的非常的刺激，这些地方在受到刺激以后所呈現的富裕情况；十字軍所引起的不同意見的勃发；文学的进步；航海技术的改善和跟着发生的通往印度航綫与美洲的发现，以及其他許多不这么重要的事件。此外，他們知道，这些民族的能动性曾接連地受到阻抑，但他們同时也知道这个能动性已从比这些阻抑有更大窒息作用的阻碍中解放出来。由于封建領主权权力旁落的結果，各省和各邦之間的交通不再会被遮断；道路改善的結果，行旅变得更安全，法律也沒有像从前那样武断；享有自治权的市鎮，变得直接倚靠国王，它們发見国王很关心它們的进步；这个自治权，由于事物自然演进和文化进展的緣故，推广到整个国家，使各个生产者都能保有他們的劳动果实。在欧洲的各个部分，个人自由几乎普遍受到尊重。如果不是政治社会組織改善的結果，至少是受輿論的影响。一些偏見，例如把一切有息借款都叫做高利貸，把閑散看作貴族的特征等等，开始减少了。不仅如此，所有开明人士不但注意上述这些事实的影响，而且也注意許多类似事实的影响。他們发見，偏見的减少，对于科学的进展，或对于更准确地認識不变的自然規律，都是有利的；他們也发现，科学研究这样的改善，就它本身說，有利于企业的进展，而企业的进展，有利于国富的增进。由于这样归纳事实，他們能够作出比沒有思想的一般人所作的正确得多的結論，就是說，虽然許多現

代国家在捐稅和限制中富强起来，但它們的富强，不是因为有这些对人类事务的自然发展的阻碍，而是因为这些强有力的阻碍因素不能抑止富强的进展。如果它們施行更自由和更开明的政策，那末它們一定更加繁荣。^①

为要获得真正的知識，并不需要熟悉很多事实。重要的，是掌握基本的和有直接影响的事实；更重要的，是从各个方面研究这些事实，使我們能够从这些事实推出正确的結論，并使我們所认为由这些事实产生的結果确是来自这些原因而不是其他原因。所有其他事实，正像历书上的許多事实，只是搜集的事实，并不产生什么結果。应当指出，这恰是那些有清晰記憶力但不能明察的人所特有的知識。这些人攻击最确定的学說，而这些学說，却是最广大經驗和最深刻推論的結果。当这些学說和他們的日常工作有距离时，他們就攻击这些学說，說它們是臆說。其实，最受臆說的影响的正是他們，而且他們执迷不悟地給臆說辯护。他們害怕被說服，并不想获得确实的知識。

例如，如果你根据生产的一切現象，以及范围广大的貿易經驗，证明国与国之間的自由貿易对双方都有利，而个人与外人經商的最有利方式，也是国与国經商的最有利方式时，有狹隘观点而且自以为是的人，就攻击你，說你的話是臆說。要是你問他們这是为了什么，他們就会和你談起貿易差額問題，并告訴你說，很明显，一个国家用貨幣交換貨物，必定弄得山穷水尽——其实，这句话本

^① 因此，人民很少从經驗的教訓得到利益。要使一般社会从經驗的教訓得到利益，就必須使一般人能够掌握因果关系，而这就得先假定他們具有很高度的理解力或非常好的熟慮能力。当人类能够直接从經驗获益的时候，他們就不再需要經驗的教訓，到那个时候，具备有平常的正确判断力就够了。这乃是我們必須不断受管束的一个原因。人民所要求的，只是制定和施行有助于增进社会一般利益的法律，这是各个政治組織能够不完全地解决的一个問題。

身就是臆說。有的人說，流通使国家变得富裕，一笔款項經過二十个不同的手，就使它的价值增加二十倍；有的人說，奢侈对企业有利，而节约則招致商业各部門的毁灭——这两句話也是臆說。这些人都求助于事实来证明他們的意見，正像牧羊人那样。牧羊人相信自己的眼睛，当他看到太阳早出暮落时，他就說太阳在一天內走过了整个天空，并把行星界的規律看作无聊的夢話。

此外，在其他学科很有造詣但不懂得这門科学原則的人，也很容易认为，絕對真理只限于数学和自然科学上經過仔細观察与試驗的結果。他們以为，倫理科学和政治科学不包含不变的事实或无可爭辯的真理，因而不能看作真正的科学，只可看作有些巧妙但全是武断的臆說。这一类哲学家的这个意見，是以研究这些科学的作家們的意見不一致和一些作家的狂妄謬論为根据的。但是，什么科学沒有狂妄的臆說呢？那些最先进的科学家，难道不是在晚近才从臆說中完全摆脱出来嗎？另一方面，难道我們沒看見，理解力不健全的人至今还在攻击最确定的見解嗎？对于我們生存所不可缺少的水和每日呼吸的空气，只在不到四十年以前，才作出正确的分析；但这个道理所根据的試驗和实证还不断受到攻击，尽管各国最精明和最謹慎的試驗家都得到同样的結果。意見的不一致，在比哲学和政治科学所說明的簡單得多与明显得多的事实的叙述上也存在着。在物理学、化学、植物学、矿物学和生理学中，不是还爭論紛紛，而且和政治經濟学上的爭論同样猛烈嗎？不錯，爭論的双方都观察到同样的事实，但对于这些事实，他們作出不同的分类和說明。值得注意的是，在这种爭論中，真正的科学家並沒有联合反抗冒牌的科学家。萊布尼茲和牛頓，利尼阿斯和尤西欧，普里斯特利和拉瓦錫，德騷苏和多罗米欧，都是有非常天才的人，但他們在科学体系上的意見并不一致。然而，尽管他們意見不一致，他們

所教授的科学不是都存在嗎？^①

同样的，尽管有了爭論，构成政治科学与倫理科学的一般事实，却存在着。由于这样，每一个研究者，通过明确的观察，能够确定这些一般事实的存在，证明它們的关系，并从它們演繹出結論来。这些結論确是从事物的本质出发，正如客观世界的規律是从事物的本质出发一样。这些結論不是想像的产物，而是通过細心观察与分析所得的結果。君王也好，臣民也好，都得屈服于它們的威权，絕不能違犯它們而不受責罰。

一般事实，或是你喜欢的話可叫做事实所遵循的一般規律，在我們說到它們的应用时，就是說，在我們利用它們来确定在我們面前出現的若干結合在一起的情况的作用的規律时，便称为原則。原則的認識提供了按同一方式都可成功地进行任何研究的唯一可靠的方法。

① 多倫斯上校在他的《关于生产财富的論文》(1826年版)中說：“一个活潑机敏的作家，把現今在政治經濟学家中間存在着的爭論，作为反对研究这一門科学的理由提出来。其实，在每門科学学識到达一定程度的进展时，类似的反对理由都可提出来。几年以前，当化学上天才发现开始替代古代燃素学說的时候，在自然科学家中間发生了像現今在政治經濟学上存在着的爭論。普利斯特利博士，正如馬尔薩斯先生一样，作为他自己所确定的事实在很大程度上有助于推翻的一些理論的頑强拥护者而出現。在人类思想的进步中，任何一門科学，于它的研究者达到意見一致之前，必先有一个爭論时期。但这并不提供一个理由，使我們在該門科学的基本原則还没确定的时候可放棄它的研究；相反的，这應該鼓勵我們更热心地和更坚定地进行研究，一直到在人类智力範圍內，在每一个問題上，疑問消除，确实知識得到为止。就政治經濟学說，爭論时期正在过去，而意見一致时期快要到来。二十年后，在政治經濟学的任何一个基本原則上将不存在什么疑問。”

在他的《关于对外谷物貿易論文》(第3版，1826年版)的序言中，他进一步說：“作者从前大胆預言，在不遙远的将来，現今在政治經濟学者中間存在的关于它的基本原則的爭論，就将停止，而意見的一致，就将到来。他认为他已經看到这个預言能够应驗的显明征象。自从他大胆地提出这个預言以后，已經有两部著作出現，其主要目的在于改正在它們所专门研究的問題上过去存在的錯誤。这两部著作是：无名氏著的《关于价值的本质、原因与衡量的批判論文》，和图克著的《关于价格高低的意見与詳細論述》。

正如严正科学^①一样，政治经济学是由几个基本原则，和由这几个基本原则所演绎出来的许多系论或结论组成的。所以，为使这门科学有所进展，那就必须严格地根据观察推断这些原则，至于由这些原则所演绎出来的结论的数目，可由研究者按他所拟定的研究目的酌量增减。把所有这些结论都列举出来，并加以适当的解释，那是巨大工作，而且很难做得完善。此外，这门科学越发展，它的影响越扩大，就越不需要从它的原则演绎结论，因为这些结论将自然而然地呈现在每个人面前。由于这些结论各个人都能够掌握，所以将很容易被他们应用，到那个时候，政治经济学的论著，将限于阐明几个一般原则，甚至不需要例证，因为这种论著将只是各个人所能知道的原则的说明，按照便利于了解它们的范围及其相互关系的形式加以整理罢了。

但是，如果认为，通过使用数学来解决这一门科学上的问题，就会使这一门科学的研究弄得更正确或使这一门科学的研究有更可靠的指导，那是没有根据的。不错，政治经济学所说的价值，允许使用正和负这些名称，而这是属于数学研究的范围，但这些价值同时又受到人类的才能、需要和欲望的影响，不容易精确评定，因而不可能有可以绝对计算的数字。在政治科学，正如在物理学，重要的是因果关系的知识。对于精神世界和物质世界的现象，严格的数学计算方法都不适用。^②

① 指数学。——译者

② 例如，我们知道，任何一年的酒价，必然要看和需求相适应的销售量而定。但如果我们要对这些材料作数学上的计算，我们就必须在还不能完全熟悉它们之前，或是在还不能比较准确地区别它们的各别影响之前，先分析它们的要素。这样，不但需要确定下一个葡萄收获期的产量，尽管这个产量要受气候变动的支配，而且需要确定下一个收获期的葡萄的质量、上一个收获期的剩余产量以及酒商所能支配的资本额和他们因此必须比较迅速地取回他们垫款的时间。此外，我们也必须调查关于酒的出口可能性的意见。酒的出口可能性完全依存于我们对法律和政府的稳定性的看法，这种看法，在各

以上关于政治經濟学的本质和目的，以及关于彻底掌握政治經濟学原則的最好方法的論述，将帮助我们了解政治經濟学家們

个时期各不相同，而关于酒的出口可能性，任何两个人的意見也不完全相同。要单单确定酒的流通数量——这只是价格的一个要素——我們就得正确了解上述那些材料，可能还需要了解許多其他材料。要确定酒的需求数量，我們必須知道酒的能够出售的价格，因为酒的需求的增加，和它的便宜价格成比例，我們还必须知道酒从前的存貨量，和消費者的胃口与财力，这二者因人而异。他們的购买力，随着一般企业的富裕情况和他們的个别富裕情况有所不同；他們的需要，要看他們用一种酒替代另一种酒，例如啤酒、苹果酒等的可能性，而有所不同。我删去許許多多和解决这个問題多少有关的不甚重要之点，因为我怀疑一个真正慣于使用数学分析的人，胆敢作这个嘗試。这不但因为材料是那样的多，而且因为很难正确叙述它們的特性和很难把它們的个别影响結合起来。至于那些自以为能够作这个計算的人，他們不能以分析性言語闡明这些論題而不使用簡單化和任意删除等方法，使它們失去原来的复杂性。而这样做的后果，由于估计不适当，总会改变这个問題的本质，并把它的结果弄得歪曲，以致从这种計算所得的推論，和从任意想像的公式所得的推論，并无二致。因此，在他們的結論中，我們看不到精确的几何学研究所特有的和合性——在精确的几何学研究，不管使用什么方法，所得的結論都具有和合性——，只看到空洞的、不确定的推論，这些推論的差異往往等于所要确定的数量的差異。那末，在說明这样复杂問題时，有見識的研究者該采取什么方針呢？他們采取的，和他在同样困难情况下所要采取以决定他一生的大部分动作的方針相同，就是說，他要研究所提出的問題的直接要素，并且在确定这些要素以后（这在政治經濟学是能够做到的），凭着銳敏的直觉理解力，对于这些要素的相互关系，作近似的估計。这只是一个手段，通过它，許多或能性的平均結果能够估計出来，但絕不能精确計算出来。

卡巴尼斯在說明医学革命时，曾說了和上面完全相同的話：“生命現象依存于在那么多不同情况下联系在一起的那么多未知活力，这些活力不是通过观察所能了解，以致上述問題的一切状况，由于不能全部叙述出来，絕对不能作計算。因此，当机械学著作家們企图使用他們的方法來說明生命規律时，他們給科学界提供奇观，很值得我們的認真考虑。他們所用的名詞虽屬正确，他們的推論方法虽完全合乎邏輯，但他們所得的結果全是錯誤的。此外，尽管各个計算者的言語相同，而用以表达言語的方法也相同，但各人所得的結果各不相同。正由于把这种研究方法应用到完全不适用的学科，所以才有了異想天开、荒謬絕倫和矛盾百出的臆說。”

达倫貝特在他的《关于流体动力学的論述》中說，血在通过血管时的速度是絕对不能計算的。西尼比欧在他的《关于观察者的技术的論文》中也說了相似的話（第1卷第81頁）。

有才能的教师和有見識的哲学家关于自然科学結論所說的話，都更适用于倫理哲学，而且指明，當我們使用数学計算說明政治經濟学上的現象时，我們总会受迷惑。在这个情况下，政治經濟学成为危險性最大的抽象理論。

迄今为止是怎样努力发展这一門科学。

古希腊人的文献，他們所制定的法律，他們所訂立的条約，以及他們对被征服者的管理——这一切显示，他們完全不懂财富的本质与来源，财富的分配方式和消費财富的影响。他們只知道在财产权被法律认可地方人人所知道的事体，即节约增加财富，奢侈减少财富。色諾芬极口称赞秩序、积极性和智慧，并认为它們是达到繁荣的可靠手段，但他并没有根据什么一般規律演繹出这些准则，也不能够說明它們的因果关系。他劝告雅典人保护商业并亲切地接待外人，但他自己不大知道，他的这个劝告在什么程度上是适当的，以致在另一个場合，他怀疑商业对国家是否真正有利。

誠然，柏拉图和亚里斯多德，曾經注意到，在生产的各种方式和由它們所产生的結果之間，存在着一定的必然联系。柏拉图相当准确地簡單說到社会区分职业的效果，^①但他的目的，只在于說明人的社会性，以及由于有各种欲望，人結合为广大社会的必要性——在这种社会，每一个人可以专门进行一种生产。他的見解，完全是政治性見解，但他沒从这个作出其他結論。

亚里斯多德，在他的《政治論》一书，比柏拉图更进一步。他把自然的生产和不自然的生产区别开来。他叫做自然的，是那些家庭所需要的消費品，或至多是通过实物交换得来的东西。在他看来，从实际生产所得的利益，除上述外，沒有其他；他譴責了不自然的利得。此外，他沒有使用任何根据严密观察所得到的推論来证明这些意見。从他所发表的关于儲蓄和借貸对利息影响的意見，我們可以明白，他不懂資本的本质和使用。

对那些在文化上比古希腊人更不进步的民族，我們还能有什

① 《理想國》，第2篇。

么希冀呢？古埃及法律迫使儿子继承父亲的职业。这在一定情况下是要求生产数量超过那个社会形态所需要的数量，是逼使一个人，不論他有否資本，为着服从法律必須繼續不断地执行他的生产任务，从而毀掉自己，这是完全不合理。^①古羅馬人对农业以外的其他职业的鄙視，也表现同样的愚蠢。必須把他們的金融业的經營看作最坏的經營。

就現代人說，即在他們从中世紀的野蛮解放出来以后，也在很长時間內不比古代人更进步。我們就可看到許多关于犹太人的法律、关于貨幣利息和貨幣本身的法律，都是愚蠢的。亨利四世准許他的寵臣和爱妾作各种小的征斂，向商业部門征收許多小捐稅，以飽他們的私囊；他认为这些是他不花代价的恩惠。他甚至授权索逊伯爵，对王国出口的貨物，每包抽征十五苏^②的稅。^③

各門科学都是先有事例，然后才有理論。葡萄牙人与西班牙人在十五世紀的幸运企业，以及威尼斯、热拿亚、披薩、佛罗倫斯、法兰德斯各省与德意志自由城在同一世紀的活跃企业，逐漸喚起一些哲学家对財富学說的注意。

財富的研究，正如在文艺复兴以后，文艺和科学上的其他研究一样，都是在意大利創始的。早在十六世紀，博蒂罗研究了国家繁荣的真正原因。在1613年，塞拉写了一篇論文，他的論文特別注意劳动的生产力，但論文的标题充分表示他的謬見。按照他的假設，財富只是由金銀組成。^④达文賈蒂写了关于貨幣和交換的論

① 當我們发现，几乎每一个历史家，从希罗多德到博緒厄，都夸口称說这个和其他相似的法律时，我們就可知道，一切要想写历史的人，必須具有一些关于政治經濟学知識，是多么重要。

② 法国旧硬幣。——譯者

③ 參閱舒利：《回忆录》，第16篇。

④ 《簡單論述金銀在沒有矿山地方也能占支配地位的原因》。

文。在十八世紀初叶，即在魁奈时代前五十年，西厄那的班迪尼，就根据推論与經驗证明說，只在政府干預人民粮食的国家，才发生饥饉現象。羅馬銀行家伯罗尼，在1750年发表了一篇关于商业的論文，这篇論文表明，他对货币和交换的性质有完全的認識，尽管他同时也沾染貿易差額学說的病毒。鉴于他的功劳，教皇曾賞給他侯爵称号。在斯密博士之前的卡利证明說，所謂貿易差額学說，既不給人們什么教訓，亦不证明什么东西。阿加罗蒂关于其他科学的写作，曾經由伏尔泰发表，而阿加罗蒂关于政治經濟学这方面的著作，留下来的虽然不多，但都显示他的知識的正确与广泛，以及他的眼光的尖銳。他是那样严格地根据事实，那样一貫地把理論建立在事物的本质上，以致他虽未曾证明他的各項原則及其相互关系，也能避免使用假設和臆說。在1764年，真諾維西在那不勒斯，开始讲授政治經濟学的課程，那不勒斯的讲座是由最可敬的学者英蒂厄里開設的。由于有了这个先例，其他政治經濟学讲座，后来在米兰，晚近在德意志和俄罗斯的大多数大学，也都設立了。

神父加里安尼在1750年发表一篇《货币論》的論文。后来，由于他和許多法国哲学家的关系，以及由于他写了一篇《关于谷物貿易的問答》，变得非常出名。但在那个时候，他还是个年紀很輕的人，而他的那篇論文表示他有那么超人的才能与知識，以致人們认为他在写那論文时会受到英蒂厄里神父和里努西尼侯爵的帮助。然而，那篇論文和他以后的其他著作似乎具有相同的优点：天才和淵博結合起来；細心追溯到事物的本质；文体生动优雅。

那篇論文的一个最显著特点是，它包含亚当·斯密学說的一些基本原則，其中之一是，劳力系物质价值或財富的唯一創造者。^①

^① “关于劳力，我要說，不但就純粹艺术品如图画、雕刻物、鑄版等等的生产來說，而且就天然产物如金屬、矿物和植物來說，它們的价值完全来自創造它們的劳力。

虽然这个原則严格地說并不正确，像本章以后將說明那样，但如果推到終極，能使加里安尼发现或完全揭示生产的各种現象。斯密博士在大約相同的时候，在格拉斯科大学任教授，并在那个时候傳授这个学說——这个学說在后来变得非常出名——，他很可能不知道一个不知名的那不勒斯青年人用意大利文写的著作，而且对于这位年青人的著作，他从沒引用过。但即使斯密博士知道这部著作，我們也不能說上述原理是那个年青人发现，因为一个真理的发现，不應該屬於偶然的发现者，而應該屬於第一个证明它必是这样，并且了解它的后果的人。克伯勒和巴斯葛，虽然在牛頓之前猜想万有引力的存在，但万有引力的发现，却屬於牛頓。^①

在西班牙，阿尔瓦雷斯·奥索里奥和馬丁內斯—德—馬塔，曾作了关于政治經濟学的讲演，这些讲演能够刊印出来，應該归功于有識見的爱国者坎波馬內斯。蒙卡达，納瓦雷特，烏斯塔里奇，瓦德和烏略亚也在这方面有所写作。这些受人尊敬的作家，像意大利作家那样，发表許多正确見解，证明各种重要事实，并作出很吃力的計算，但由于他們不能把这些建立在这門科学的基本原則上面（在那个时候沒人知道这些原則），所以他們对于进行这个研究的方法和目的都犯有錯誤。他們在許許多多无用的論文中所作的

物质的数量，只在或多或少地需要劳力的場合，才影响物质的价值”（加里安尼：《貨幣論》，第1篇，第2章）。

在同一章，加里安尼也說，人即他的劳力，是价值的唯一正确的衡量。这在斯密博士看来，也是个原則，但我认为他的看法是不正确的。

① 加里安尼在同一著作說，一个人要从他人遭受損失得到利益，这证明一个非常聪明的作家，甚至可能不知道怎样去作最簡單的推断，可能碰到真理而看不出。因为，财富如果能够从劳力創造出来，那末在世界上，就可能有一种新的财富，即不是从任何人取来的财富。的确，这位作者，在他的《关于谷物貿易的問答》（这部著作在很久以后才在法国发表），曾以一个很特殊的方式批判自己。他說：“一个偶然发现的真理，像草場上的蘑菇那样，没有什么价值。如果我們不知道它的原因和后果，或不知道它是怎样推論出来，我們就不能利用它。”

說明，只是不確定的或容易使人誤解的說明。^①

即在法國，政治經濟學，最初也只考慮到它在國家財政上的應用。舒利說得對，農業和工業是國家的兩個乳房，但這一說法只以對於真理的籠統不明的概念為根據。上面的話，也適用於擁有健全而實用的頭腦的沃班，他雖在軍隊任職，但是個哲學家與和平的朋友。他的國家，由於路易十四的虛榮，陷於窮困，他感到很大苦惱，因而提出更公正地征收捐稅辦法，作為減輕人民負擔的手段。

在攝政王的影響下，人們的意見動搖起來。被認為是財富的取之不尽用之不竭的泉源的銀行鈔票，只不過是消耗資本的手段，花費不勞所得的手段，和一笔勾銷所有債務的手段。節制與節約成為嘲笑的对象。攝政王的廷臣，或是通過言論，或是通過行動，慫恿他窮奢極侈。在這個時期，一個國家因奢侈而致富的說法，成為主義。所有這個時期有才能與有學問的人，都煞有介事地通過散文支持這個謬論，或通過更有魅力的詩歌美化奢侈。濫用國家財產，真的被認為值得人民的感激。這樣對於基本原則的無知，加上奧林斯公爵的放蕩淫亂，把王國弄得山窮水盡。在弗柳里紅衣主教所維持的長久和平時期內，法國才稍稍恢復起來。這個庸懦宰相的不足取的統治，至少證明了國家的統治者，如果不搞壞事，就可以做許多好事。

產業各部門的不斷進步、各門科學的進展（我們就可看到這對財富的影響）和輿論最後對於國家財富的一定程度的重視，使許多著作家都注意政治經濟學。在那個時候，政治經濟學的真正原則，還不給人知道，但按方德納爾的說法，我們的情況，既是那樣，不允

^① 由於我不能評定作品還沒譯成法文的這些作家的優點，我只好利用把本書譯為西班牙文的一個翻譯者即揆波先生的意見。揆波是個有才能和有愛國心的人，我在正文只抄錄了他的意見。

許我們立即得到真理，而必須先經過各種謬論和不同程度的愚想，那末我們就不應該把這些錯誤步驟看作完全無用，因為它們引導我們穩步前進。

想考慮各個法律的相互關係的孟德斯鳩，研究了法律對財富的影響。孟德斯鳩應該先探討財富的本質及其來源，但他沒發表關於這方面的見解。然而，我們必須感謝這位知名著作家，因為他首先用哲理方法推究立法的原則。在這一點上，他可看作英國作家的教師，而這些英國作家，現在被普遍推崇為我們的教師，正如伏爾泰被推崇為英國最好歷史家的教師一樣。這些英國歷史家現在給我們提供值得仿效的模範。

靠近十八世紀中葉，由魁奈博士提出的關於財富的來源的一些原則，使許多人皈依於他。這些皈依者對於上述原則創始人所表示的欽慕，他們小心翼翼地一貫信奉同一教條，以及他們擁護這些教條所呈現的毅力和熱心，使得他們被看作自成派別，這個派別被稱為經濟學派。他們不先去觀察事物的本質，或觀察事物怎樣發生，把這些觀察結果分類，並根據觀察結果推斷一般定理，而卻先訂出幾個抽象的一般性論旨，把它們叫做自明之理，因為他們認為，這些自明之理包含使它們自己具有真確性的直觀證據。他們然後企圖使個別事實適應於它們，並據它們推斷這些事實的規律，這樣他們自然就得擁護那些和常識與一般經驗明顯有抵觸的原理，^①這可從本書以下各章看得出來。他們的反對者，對於爭論的問題，也沒提出更正確的意見。由於爭論雙方都有很大學問和才能，勝負是偶然的。對於那些應該讓步的論點，爭論不休，而對無疑的不正確的意見，卻勉強同意，總之，他們是瞎爭論着。伏爾泰

^① 例如，他們主張，糧價下降，對一般人民說是災難。

善于在任何地方发现謬誤，他在他的《有一百二十法郎的人》一书諷刺了經濟学派的学說，但在揭露利未尔的令人生厌的廢話和米拉波的《人之友》一书的荒唐話时，却不能指出它們的謬誤。

經濟学派通过傳布一些重要真理，通过喚起更普遍地对于公共利益的注意，通过掀起一些在当时虽沒有利益但在后来却导致更准确的研究的討論，无疑地做了很多有益的事体。^① 在說农业能生产財富时，他們並沒有誤解。也許由于他們必須說明生产的本质，所以他們对于这个重要現象作了进一步的研究，这个研究引导他們的繼承人去研究它的全部发展。另一方面，經濟学派的工作，带有严重的弊病。他們对許多有用原理的反对，他們的宗派主义，他們大部分著作中的武断和抽象說法，以及貫穿着他們的著作的鼓吹語气，使人們普遍认为，从事这个研究的人只是空想家，他們的学說充其量只可滿足理論上的好奇心，而在实践上却完全不适用。^②

然而，誰都沒有否认这一点，即經濟学派的著作，一貫拥护严格的道德，一貫主張每一个人都應該有按照自己意向，处理人身、财产和才能的自由，沒有这个自由，所謂个人幸福和国家繁荣，只是无意

① 在他們所引起的議論中，我們不應該忘記加里安尼所写的那一部有趣的《关于谷物貿易的問答》。在这問答里，他以香迪的幽默手法論述政治經濟学問題。他說到一个真理，但当人們要他提出证明时，他以巧妙的笑話作了答复。

② 倫理科学和政治科学建立在空論上面这一意見，主要是由于我們几乎不断地混淆权利問題和事实問題而产生的。例如，經濟学派著作在長時間內討論的国家元首是否土地的共同主人这一問題，究有什么重要性呢？事实是各个国家的政府都取去不动产的一部分收入，或以捐稅形式，强迫人民繳納。那末，这是一个事实，而且是重要事实，它是一些事实的結果，作为确实导致另一些事实（例如物价上升）的原因。权利問題多少是意見問題；相反的，事实問題却是能够論证的問題。前者对于人类的命运，只产生輕微的影响，而后者却使他們感到很大的兴趣，因为事实是相生相成的。由于这是很重要的，一些結果必然比其他結果先发生，所以我們必須探討可取得这些結果的方法。因为卢梭的《社会契約論》完全以权利問題为根据，所以它至少成为一部沒有多大实际效用的著作。我毫不犹豫地明白指出这一点。

义的空話。仅仅这些意見，就使他們值得普遍的感激和尊重。况且，我不认为，在这些人中間，能够找到一个不正直的人或坏的公民。

这就是自从 1760 年以来，几乎所有关于政治經濟学問題的知名法国著作家，虽沒有絕對投入經濟学派，但都受到經濟学派意見的影响的原因。雷納尔、康多塞以及其他許多人，都属于这一类的作家。孔狄亚克也可以說属于这一类的作家，尽管他对于他不了解的学科，企图自立一个学說。从他著作^①的巧妙戏謔中，可收集到許多有用的暗示，但他几乎都是把原則建立在无根据的假設上面。不錯，为要证明或說明一般推論的正确性，假設是可以使用的，但要建立基本原理，单单假設是絕對不够的。只在政治經濟学闡述归納研究的結果以后，它才成为科学。

杜閣自己是个好公民，所以他不能不推崇經濟学派的那樣好公民。因此，在他当权的时候，他认为支持經濟学派对他有利。至于經濟学派，也认为把这样一个开明人士与国务大臣看作自己的人，对他們有利。但杜閣的主張，并不是剽窃自經濟学派，而是从研究事物的本质得来的。尽管在理論上的許多要点，他可能有所誤解，但他所計劃或执行的行政措施却能和任何政治家所想到的卓越措施相提并論。所以，他的主权者不能理解这些措施，或能够理解而不曉得怎样支持，乃是他的主权者无能的最有力证明。

經濟学派不但对法国作家有显著的影响，而且对許多意大利作家也有很显著的影响，这些意大利作家甚至比經濟学派走了更前一步。貝卡里阿，在米兰所作的公开讲演中，^②首先分析生产性

① 《工业与政府的关系》。

② 參閱他的讲演提要。这提要首先于 1804 年刊載在卡斯托迪在米兰所印行的一部很有价值的书，題为《意大利古典經濟学家言論集》。当这部书的第 1 版在 1803 年刊行以后，我才知道有这部书。

資本的真正作用。維里伯爵是貝卡里阿的同鄉和朋友，他們應該做朋友，因為他們都是實業家和有修養的學者。維里伯爵《關於政治經濟學的研究》一書（1771年刊行）所說的，比斯密博士以前的任何作家更接近於那些規定財富的生產和消費的規律。菲蘭吉里關於政治規律與經濟規律的論著，到1780年才發表，他似乎不知道在他論著刊行四年以前發表的斯密博士的著作。他遵循維里所主張的原則，甚至更完全地發展這些原則。可是，他雖以分析和演繹作為指導，但沒從最有利的前提出發，推究那些足以證明這些前提並同時顯示這些前提的適用與效用的直接結果。

上述那些研究，都不能得到任何重要結果。當財富本質的明確概念還沒形成的時候，怎能理解什麼是國家繁榮的原因呢？我們必須先徹底了解我們研究的目的，然後再去尋求達到這個目的的手段。在學者、歷史家和哲學家輩出的那個蘇格蘭學校受過教育的亞當·斯密，在1776年發表了他的《國民財富的性質和原因的研究》一書。在這部書，他證明說：財富是物品的交換價值；財富的多少，和我們所掌握的有價值物品的多少成比例；因為我們能夠把價值授與物質或增加物質的價值，所以我們能夠創造財富，或把從前沒有價值的物質變為財富，把它保存、累積或消滅掉。^①

在探索價值的來源時，斯密博士發現，價值來自人的勞力。他

^① 在斯密博士著作發表的那一年，或在它快要刊行出來的時候，迪南在倫敦用法文發表的《關於政治經濟學原理的論文》，有一段很值得注意的話：“再生產者這一階級，包括所有把土地的生長力和他們的勞力結合起來，或通過他們各自掌握的技术對天然產品加工，來創造一種新價值的人。所創造的新價值全部構成所謂每年的再生產”。

這段值得注意的話，比斯密博士的著作更清楚地說出了再生產的特性，但沒有引導作者作出任何重要結論，而只產生一些零散的暗示。由於他的各種意見沒有很好地聯繫起來，所用的詞語不夠精確，所以他的論文是那樣空洞含糊，以致我們不能從它得到任何啟發。

應該說來自劳动，因为劳动一語的涵义，比劳力的涵义更为广泛而意味更为深长。从这个成功的論证，他作出关于阻碍劳工生产力发展因而不利财富增长的因素的許多重要結論。由于这些結論是严格根据一个无可非議的原則而作的推断，只有不留心研究以致不透彻了解那原則的人，或理解力不健全以致完全不能抓住任何两个观念的联系的人，才攻击这些結論。我們注意地閱讀《国民財富的性质和原因的研究》（这部书很值得我們注意地閱讀），就可以明白，政治經濟学這門科学在它发表以前并不存在。

从这个时期以后，金銀硬幣被认为只构成国家財富的一个部分，而且是很小的一部分。金銀硬幣所以占比較不重要的部分，是因为它們比較不容易增加，而且我們能够使用許多同样有价值的其他东西替代它們。因此，一个社会及其个别成員，都不想取得比有限度的需要更多的金屬貨幣。

我們认为，斯密博士的这些見解，首先使他能够全面确定貨幣的真正作用。他把这些見解应用到銀行鈔票和紙幣，这在实际上非常重要，因为这使他能够证明，生产性資本，并不是一笔款項，而是生产中所使用的物品的价值。他把生产性資本所由組成的要素加以安排与分析，并指出它們的真正作用。^①

許多完全正确的原則，在斯密博士以前的时候就被提出来，^②

① 关于这个艰难深奥的問題，斯密博士可能說得不够有系統，而且說得不够明晰。由于这样，以敏銳知名的斯密的同国人劳德大勳爵，曾写了一篇論文，证明他完全看不懂《国民財富的性质和原因的研究》的这个部分。

② 魁奈在給《百科全书》所写的《谷物》一文中說：“可以出售的貨物，应当不加區別地看作适于各人用途的貨幣財富或实物財富”。这在实际上就是斯密博士所說的“交換價值”。維里（在第3章）說：“再生产只不过是再生产價值，而物品的價值則构成財富”。上面已經指出，加里安尼說：“勞力是一切價值的源泉”。然而，斯密博士把这些意見看作他自己的意見，这是因为他揭示，它們和其他重要現象的关系（我們已經知道这一点），甚至使用它們的后果来证明它們。

但最先证明这些原则是正确的，是斯密。不但如此，他还给我们提供了发现错误的正确方法。他把新的科学研究方法应用于政治经济学，就是说，他不抽象地寻找原则，而却从经常观察的事实追溯到支配这些事实的一般规律。由于每一个事实，都可以说有一个特殊原因，所以确定这个原因是符合于规律的目的，而热切地探讨为什么这个结果是由某一特殊原因产生，因而不可能由任何其他原因产生，是符合于分析的目的。斯密博士的著作是一系列论证，这些论证把许多主张提升为无可非议的原则，并把更多的主张扔入垃圾堆，这些主张在还没有完全消灭以前，在相当时间内企图通过狂妄臆说或空洞意见来维持生存。

有的人说，斯密博士应当大大感激斯图亚特^①——斯密从来没有引用斯图亚特的话，即在反驳他时，也没引用他的话。我看不出，在那一点上斯密应当感激斯图亚特。斯密对于他的主题的论述，显示了卓越和渊博的见识，而斯图亚特所研究的，范围狭窄，而又微不足道。斯图亚特只是支持一个已经由科伯特建立的思想体系，这个思想体系后来被法国的一切关于商业问题的作家所采用并逐渐被大多数欧洲政府所信奉。这个思想体系认为，国家的财富，不依存于国家产品的总和，而依存于国家产品出售外国的数量。斯密博士著作的一个最重要部分，就在于反驳这个理论。如果斯密没对斯图亚特作特殊的攻击，那是因为他不把斯图亚特看作这个学派的创始人，并且认为，推翻一个在当时被普遍接受的意见，比驳倒一个作家没有特殊内容的论点更为重要。

经济学派也说，斯密博士应当感激他们。但这个说法究有什么意义呢？一个有天才的人，受到在他周围的一切东西的帮助。从

① 指詹姆斯·斯图亚特爵士，著有《政治经济学原理之研究》一书。

他所綜合的零星見解，所推翻的謬見，乃至攻击他的敌人，他都得到帮助，因为这一切对他意見的形成都有帮助。但到后来，当他把这些材料大大充实，提出对他的同时代人和后代人都有帮助的見解时，我們應該对他表示感激，而不應該責难他没向供給材料的人致謝。况且，斯密博士毫不迟疑地承认，他曾从和最有知識的法国人来往，以及和他的同国人与朋友休謨的亲密通信，得到教益。休謨关于政治經濟学和其他学科的論文，包含許多有充分根据的見解。

在这个簡短的叙述所允許的範圍內，尽可能詳細地說明斯密博士对政治經濟学这門科学所作的改善以后，来指出他所犯的一些錯誤，和他未曾說明之点，也許不是无用的。

他认为，只有人的劳力才能創造价值，这是錯誤的。更严密的分析表明，一切价值都是来自劳力的作用，或說得正确些，来自人的劳动加上自然力与資本的作用，这从本书下面可看得出来。由此可見，斯密博士对于生产的最重要現象沒有透彻的認識，这就使他作了一些錯誤的結論，例如他认为，劳动的分工或职业的区分，有巨大影响。这个影响，虽不是細微，或不足道，但生产的奇迹，与其說是由于人的劳力的特殊性，倒不如說是由于我們对自然力量所作的利用。由于斯密不知道这个原則，所以他不能建立机器与財富生产的关系的正确学說。

关于生产現象，現在知道得比斯密博士时代更清楚。由于这样，斯密的继承人，能够辨别实际的物价上漲和相对的物价上漲这两者的差異，并把这差異指出来。^①这差異給許多在它被發現以前无法說明的問題提供解答。例如，租稅或任何其他課征，能否通

① 參閱第2篇，第3章。

过提高貨物的价格，来增加財富的数量？^① 又如，生产者收入既是由生产成本所产生，为什么生产成本减低，生产者收入并不因此减少？正由于政治经济学能够解答这些奥妙問題，它才成为科学。^②

由于把財富一語狹隘地限定在有形物质所具有或所体现的价值，斯密博士縮小了这門科学的范围。他應該把那些虽不是有形的，但却是实际的价值，例如先天才能和后天才能，也包括在財富內。在两个沒有财产的人中，一个有特殊才能的人，就不像另一个那么穷困。誰要是每年花代价去学得某种技能，誰就拥有累积的資本。这种財富，尽管是无形財富，却不是想像上的財富，因为这种財富，每天都以职业劳务形成，用来交換金銀。

关于生产是怎样发生，以及什么是农业生产和技艺所特有的情况，斯密博士說得那样明确；但关于商业生产，他只給我們提供

① 斯密博士令人滿意地证明了貨物的实际价格与名义价格，即购买貨物所必須給付的实际价值的数額与这些价值总和的名称这两者的差異。正文所提到的差異，基于一个更完全的分析，因为这个分析分解了实际价格本身的成分。

② 例如，要在透彻了解生产是怎样发生以后，我們才能够說，在什么程度上，貨币与貨物的流通对生产有所帮助，以及什么流通是无用的。否則，我們关于迅速流通的效用所說的話只是胡扯，像我們天天所說那样。正由于政治經濟这門科学的进展过于微小，因而必須喚起我們对于一些比較簡單应用的注意，我不得不把本书的一章篇幅說明这个問題（第1篇第16章）。同样的話，也适用于第1篇第20章，这一章从国家財富观点討論暫时的和永久的移民問題。然而，任何熟悉这門科学原則的人，都不难作出同样的結論。

不但財政学作家，而且历史和地理作家，必須具有政治經濟学基本原理的知識，为期已不远了。一部关于世界地理的晚近論著，表示作者在許多方面有广泛的研究和淵博的知識，但却包含以下一段（見該书第2卷第602頁）：“一个国家居民的人数是良好財政制度的基础。人口越多，商业和工业的成就越大，而軍队的数目也越多”。不幸的是，这些見解，都可能是謬誤的。由国家财产的收入組成的国家岁入，或以捐稅形式对个人收入課征的国家岁入，并不依存于人民的数目，而依存于財富的数額，尤其是人民的收入。穷苦大众，对国家岁入不能有很大貢獻，而却使国家有更多必須养活的人。最有助于一个国家商业进展的，并不是它的人数，而是它的人民的資本和資质。这两者对人民的利益，远远超过国家对人民的利益。最后，一个政府所能維持的軍队的数目，更不依存于人数，而却依存于岁入額。我已經說过，岁入不依存于人数。

了不明确的概念。以此之故，他不能够明确阐述，交通便利为什么和在什么程度上有助于生产。

对于劳动或他叫做劳力这个一般名词所包含的各个不同作用，斯密没作出严密的分析，所以他不能了解，每一个这些作用对生产事业的特殊重要性。

斯密的著作，对于社会财富的分配方式，并没作出令人满意或有系统的说明。值得注意的是，这个政治经济学分部，可以说是一块几乎没有开垦过的田地。经济学家关于财富生产的见解过于不完全，以致他们不能对财富分配有任何正确意见。^①

最后，财富消费，虽只是财富生产的相对物，斯密的学说，虽能引导我们去作正确的研究，但斯密自己没发挥他的学说。由于这样，他没把许多重要原理建立起来。例如，由于他没叙述两种不同消费即非生产消费和再生产消费的特性，所以他没令人满意地论证，为创造资本而储蓄与累积的价值的消费，和浪费价值的消费，同是完全的消费。我们对政治经济学越熟悉，就越能了解斯密对这门科学所作改善的重要性，以及他留给后人来作的改善的重要性。^②

以上所述，就是《国民财富的性质和原因的研究》一书，在基本原理这方面，所具有的主要缺点。此外，这部书的计划，换句话说，阐明这些原理的方式，也有大可非议的地方。

许多地方都欠明晰，全部著作几乎都缺乏条理。要想透彻了解他，就必须把他的见解加以整理，细细体会。至少，超出大多数读者理解能力的几段，理解起来非常吃力。的确，这些章节是那样

① 例如，杜闢在他的《关于财富的形成和分配的考察》一书，提出关于这两个方面的各种意见，但这些意见不是完全谬误，即是很不完全。

② 除上述外，还有许多其他各点，斯密博士不是忽略掉，就是分析得不完全。

難懂，以致對其他地方都能領悟的人，雖然自稱能夠理解和贊美這些段節並寫了關於斯密所討論的題目，即關於租稅和作為貨幣的輔助的銀行紙幣，但事實上他們完全不領會他的關於這些問題的學說。然而，這一部分的學說也是他的學說中最精采的部分。

他的基本原理並不是安排在指定作為闡明這些原理的章節。許多這些原理散見在他反駁排他主義或重商主義與經濟學派學說的兩個卓越論辯中，而在該書的其他部分，卻找不到。關於貨物的實際價格和名義價格的原理，是在他對過去四百年貴金屬價值的論述中提出，而他對貨幣問題的意見則在論述商約的一章提出。

此外，斯密博士的冗長的枝節話，非常適當地受到了很大的責難。關於某一法律或制度的歷史敘述，作為史料無疑地是非常有趣的，但在一部專門論證一般原則的論著，敘述和這個目的不完全適合的個別事實，只能無謂地分散讀者的注意力，他對羅馬帝國崩潰以後歐洲各國財富增長情況的簡短敘述，只不過是很動人的枝節話。以上所述，也適用於他對公共教育的非常巧妙的論述，儘管這個論述充滿着淵博的學識和正確的哲理，而且同時包含許多有價值的教訓。

有的時候，這些論述和他的主題幾乎毫無關係。在討論國家支出時，他涉及各國在每個時期作戰的不同方式，以說明軍事勝利對世界許多地方文化的決定性影響。而且，對於英國以外的其他國家人民來說，這些冗言有時是毫不相干的。他敘述大不列顛允許它的一切殖民地有議會代表權後可能得到的好處的話，就屬於這一類。

學術性文章的優點，在於它不包括不應包括的東西，正如它包括該包括的東西一樣。許許多多細節，儘管就它們本身來說是有用的，但在一部旨在闡明政治經濟學原理的著作，卻成為贅疣。正

像培根使我們看出亞理斯多德哲學的空虛一樣，斯密使我們看出在他以前的政治經濟學體系的謬誤，但斯密沒有增高這門科學的上層建築，正如培根沒有創造邏輯一樣。然而，這兩位著作家對我們有很大的幫助，因為他們的繼承人，叨了他們的光，可不必走枉冤的彎路。^①

可是，直到現在，我們還沒有一部確定的政治經濟學教科書，在這部教科書，廣泛與正確觀察的結果，和每一個有思想的人都可接受的一般原則聯繫起來，也沒有這樣的教科書，廣泛與正確觀察結果是那樣完全和那樣好地整理，以致能夠相互證明，在各個地方各個時候閱讀，都可得到教益。要着手進行這個有用的工作，我認為必須細心研讀前人在這方面的著作，然後把它們忘記掉。研讀前人的著作，就能使我在以前的許多有資格研究者的經驗得到教益，企圖忘記前人的意見，我就能不受任何思想體系的迷惑，而且不論什麼時候，我都能自由地探究社會上實際存在的事物的本質與發展過程。我不求助於任何假設，而只想闡明財富確是怎樣生產、分配和消費。關於這些事實的知識，只能通過觀察求得的。本書所說的是這些觀察的結果，而每一個研究者都能夠進行這些觀察。至於我根據這些觀察結果所作的一般結論的正確性，讀者可以自己判斷。

靠着本時代的智慧，和靠着有力地幫助其他科學的進展的用

^① 在斯密博士以後，英法出現了多種政治經濟學論著。有的還很長，但很少值得保存的東西。這些論著大多是爭論性的，作者所制定的政治經濟學原理，目的只在於支持他們所愛好的假設；雖然如此，從這些論著還是可以收集到許多重要事實，甚至正確的原則，如果這些原則和作者的意見是一致的話。甘奇的《關於大不列顛歲入的論文》，為皮特先生的財政制度作辯解，就是這一類的論著，而桑頓所寫的目的在於為英蘭銀行停止兌現作辯解的《關於不兌換紙幣的本質和影響》，以及許多關於同一問題和關於谷類法的論著，也是這一類的論著。

哲理推究的方法，我有理由可以希望，不論在什麼時候，我都能探索到事物的本質，並且絕不創立在實踐上不能直接應用的抽象原則。原則總是和確定的事實相比較，這樣任何人在發現它的效用之同時，都能容易看出它的真實性。

不但如此，從前所創立的可靠的一般原則，必須提到，並加以簡單明晰的證明；從前沒有制定的原則，必須創立。必須把各部分這樣結合，以致我們能夠確信，任何重要東西沒被遺漏，任何基本論點沒被省略。這門科學中的不正確意見，必須消除掉，但所應當消除的以大家普遍接受的錯誤見解和知名著作家的錯誤見解為限。因為，不知名作家，或人們不相信的教條，究能造成什麼損害呢？我們所使用的詞匯，必須用得非常準確，以致同一的詞不至被看做有兩個不同意義；所有問題，都必須弄得簡單化，以致任何謬誤，尤其是我們的謬誤，都能夠很容易發見。總之，這門科學原理，必須用大眾化^①形式表達，使得一切有正確理解的人，都能充分了解這些原理及其結果，而且都能把這些原理應用到生活中的各種情況。

在本書中，貨物的價值乃是財富的衡量這一主張，特別受到人們的反對。這也許是我的錯誤，因為我不應該使人有所誤解。對於上述異議，我所能做的唯一滿意答復是，我將竭力更明晰地闡述我的這個學說。我因此必須向購買本書前幾個版本的人道歉，因為我在本版做了很多修改。在討論對一般福利有那么重大關係的問題時，力求做到完善，這是我的職責。

自從本書前幾個版本刊行以來，許多著作家，包括一些著名人

^① 我所用的大眾化論述一語，並不意味着，供那些不曉得怎樣閱讀或怎樣利用的人使用的論述，而意味着，不專供這門科學的專門研究者或科學研究者使用，但適合於社會上有理智和有用成員閱讀的論著。

士，^①发表了政治經濟学的新的論著。說明这些作品的一般性质，和决定他們曾否对这門科学的基本原則作出詳尽明晰与提綱挈領的闡述，都不是我分內之事。我能够老老实实地說的只是，其中有許多包含了旨在使这門科学有很大进展的真理和例证，使我讀后，得到重大教益。但是，同其他研究者一道，我有权利指出，它們所說的一些乍看起来似乎有理的原則，和更仔細地与更严密地把事实归納起来的結果，在多大程度上是格格不入。

李嘉图先生，有的时候依据过于一般化的抽象原理来推論——这个指責可能是很有根据的。当一个基于无可怀疑的观察結果，因而是无可非議的假設，已經作成的时候，他就推到終极，而不把推論的結果和实际經驗的結果相比較。就这一点說，他很像一个哲学家似的机械师，这个机师依据从杠杆的本质引伸出来的无可怀疑的证据論证說，舞蹈者天天在舞台上所表演的跳跃是不可能的。这究竟是怎样发生的呢？这是由于他的直綫式的推論。可是，一个往往未被发觉，而且总是难以觉察的活力，使得事实和我們的料想有很大距离。自从作那样推論以后，作者在著述中所說的，就不是宇宙間所实际发生的。仅仅从事实出发还是不够，必須把事实联系起来，不断探討，不断把从事实得到的結果，和从观察得到的結果相比較。政治經濟学，要成为有实际效用的科学，就不应当教导人們，什么必定发生，尽管这是从适当的推論和无可怀疑的前提演繹出来，而应当說明，实际发生的一个事实，怎样是另一个同样确定的事实的結果。政治經濟学应当确定把事实

^① 李嘉图、西斯蒙第等人。有的妇女也开始发觉，她們对自己的估計不足，因而自认不适于对家庭幸福有良好影响的那門科学的研究。在英国，馬塞特夫人发表一部論著，題为《关于政治經濟学的談話》(后来譯为法文)。这部作品以通俗不拘惹人喜爱的体裁，說明了最正确的原理。

連結起来的鏈条，并根据观察，在两个环节的连接点确定这两个环节的存在。

关于那些既沒有足够广博的知識，又未曾把知識很好消化，因而不能作出正确判断的作家，所提出的狂妄学說，或所复述的过时学說，最有效地反駁这些学說的方法是，更明晰地闡述这門科学的正确学說，这些学說終会战胜上述那些学說。如果不这样做，我們就被卷入无止境的爭論，这种爭論对知者沒有什么教益，而却使不知者认为，由于一切都成为爭論的对象，一切都是无法证明的。

有各科偏見的爭論者，以权威自信的口吻說：国家也好，个人也好，都清楚地知道怎样增进他們的財富，并不需要研究財富本质的知識，这种知識，就它本身說，实是純理論而沒有实际效用的知識。这只等于說，我們清楚地知道怎样生存和怎样呼吸，不需要解剖学与生理学的知識，而断定这些科学是多余的一样。这个主張是站不住脚的；但如果这个主張竟受到支持，而且受到一般医生的支持，这些医生在攻击医学的同时，要你受他們的基于过时的經驗主义和最荒謬的偏見的治疗，他們否认一切正規的系統教育，不顾你的反对，要在你身体上作极度危险的試驗，而且以法律的力量与尊严，最后通过一群办事人員与兵士执行他們的命令，你要怎么說呢？

也有人給过时的謬見作辯护說，“人們所普遍接受的意見，必定有一定根据，对于把許多有智慧和有德行的人所主張或同意的意見推翻了的观察結果与推論，我們还以抱着怀疑态度为是。必須承认，如果我們沒有連續地看到，現在大家公认的最荒謬的臆說，从前却在长久时期內到处傳授并到处接受，上述想法便在我們脑海中造成深刻的印象，并使我們对于无可怀疑的見解有所怀疑。仅仅不久以前，最野蛮和最文明的民族，以及所有人类，从目不識

丁的农民到有知識的哲学家，都相信只有四种元素存在。人們甚至設想反駁这样荒謬的学說，以致至今一个剛开始学物理的人，如果认为地、水、火、風是四种不同元素，就会丢臉。^① 同样普遍流行和被尊重的其他意見，也将同样消失的，真不知有多少啊！人类的意見是很容易傳染的，它会遭到感染着全人类的道德上的疾病的侵襲。这个时期終于来临，疾病像鼠疫那样会失去一切毒性，自行消逝；只消經過相当時間。古羅馬病人請卜占官檢驗他們的五臟，但在西塞罗說了“那两个卜占官現今檢驗五臟时也不禁失笑”这句话三百年以后，这个做法还繼續着。

但是，上述关于意見的不断变动，不应当使我們认为，什么都不确定，因而对于一切都可怀疑。人們在能够从各方面观察的情况下所屢次观察到的事实，一經被确定和被正确叙述，就不能再看作只是意見，而应当看作絕對真理。物体受热膨脹，一經被证明，就成为真理，不能再怀疑。倫理科学和政治科学說到同样无可非議但更难解釋的真理。就这些科学說，每个人认为，他不但有权利发見，而且有权利判断別人的发見。可是，很少人具有充足知識和广大見解，使他們能够对所敢于下判断的問題的各方面都了解很清楚。在社会上，我們常常看到这种奇怪現象，最奧妙的問題很快給解决，好像一切能够或应当影响决定的情况都已經知道那样。如果一伙人从一所大公館門口很快走过，居然指手画脚說到这公館里面正在发生的一切情况，人們要怎样說呢？

一些人昧于社会的比較进步状态，竟大胆断言这个状态不可

^① 每一門学科，即使最重要的一門，由来都不很久。有名的农艺学作家楊格，不辞劳苦地搜集所有关于土壤的观察結果。土壤是农艺学的一个最重要部分，它告訴我們，土地應該輪种什么作物，才能在各个时候耕种，而且耕种得非常成功。楊格說，他找不到 1765 年以前所写的关于这方面的著作。对社会幸福和繁荣也有重大关系的其他技艺，現今还在幼稚状态。

能存在。他們不但不反对由来已久的罪恶，而且自己解嘲地說，这些罪恶不可能不存在。这使我們想起那位日本皇帝，他說如果有人告訴他荷兰人沒有国王，他就会笑不出声。北美印第安人认为，不把战俘燒死而能够順利进行战争，是很难想像的。

虽然从表面看来，許多欧洲国家，处于很繁荣状态，其中有的为着維持政府，每年花費了一两亿元，但我們不应当据此下結論說，它們的境况是尽美尽善的。一个西巴里斯富人，可以随心所欲地在乡村邸宅或城內宏大公館居住，或者既在乡下又在城內居住。他开支很大，生活穷奢极侈；什么地方有新奇欢乐，他就乘着迅速舒适的交通工具赶到什么地方；一大群的家僕和佣人侍候他，往往一时高兴就杀死好几匹馬。像他这样的人也許认为，一切已經够好了，政治經濟学这門科学不能导致进一步的改善。但在那些据說是处在繁荣状态的国家，究有多少人过着上述那种奢侈生活呢？十万人之中最多只有一个。也許在一千人中，还没有一个能过所謂舒适自在的生活。無論在什么地方，赤貧和豪富都成为鮮明的对照，一些人的劳动被剝削来养活另一些閑散人，丑陋茅屋和堂皇公館毗連邻接，穷人襤褸衣衫和富人华丽衣服混在一起。总之，一边是酒肉臭腐，另一边是三餐不給。

在不良社会状态下得到充足享受的人，总有理由可以证明这种社会状态是合理的，因为無論什么东西，如果只从一个观点观察，都是可以辯解的。如果时过境迁，他們就将反对这个反对那个了。

由于这样，許多政治經濟学上的意見，不但是基于人类的最普遍弱点，即虛荣心，而且是基于另一个同样普遍的弱点，即自私自利。这两者不知不觉地、不由自主地对我們的思想方法产生强有力的影响。因此，这些激烈和偏頗的成見，往往把真理吓退，迫使真理不得不退縮。当真理敢于抬头时，这些偏見就貶黜真理，有的

时候甚至迫害真理。現在，由于知識是那样广泛地傳布开来，哲学家可以肯定地說，自然規律，在整个世界，和在世界的极小部分，都是一样，而他这样說，不会受到人們的反駁。但如果政治家敢于肯定地說，国家財政和私人財政完全相同，而国家和个人都应当根据同样的經濟原則处理他們的事务，他就必定遇到社会各階級的反对，而且必須挺身而出反駁各种各样的隱說。

不但如此，有这样的著作家，对于他們自己承认不了解的題目，竟不自重地写杂志論文，写小册子，甚至写整部的书。而結果呢，政治經濟学这門科学，被他們罩上一层暗影，把本来开始明朗的东西又弄得暗黑。大众是那样漠不关心，他們宁可相信肯定的說法，而不想去研究这些說法是否正确。此外，他們有的时候被数字和計算吓住，好像仅仅数字計算就能证明任何东西，好像任何規律都能規定下来，不需要正确推論的帮助，就可作出結論。

以上所述，是一些阻碍着政治經濟学进展的因素。

可是，各种事实足以表明，这个华而有用的科学，正以越来越快的速度傳布开来。由于人們看到，这門科学不是建立在假設上面，而是建立在观察結果和經驗上面，所以他們都感到这門科学的重要性。現在，在任何傳授知識的地方，都傳授这門科学。在德意志、苏格兰、西班牙、意大利和北欧的各个大学，都已經設立了政治經濟学讲座，但今后将更正規地、更系統地傳授这門科学。虽然牛津大学还走它的老路，但劍桥大学，却在几年內設立了旨在于傳授这門新科学的讲座。在日内瓦和其他地方，都举行了一系列政治經濟学讲演，而巴塞罗那商人，自己出資開設政治經濟学讲座。政治經濟学現在被认为是皇子王孙教育的一个重要部分，而这些华胄也把不諳政治經濟学原理視为耻辱。俄罗斯皇帝，要他的两个弟弟尼古拉和麦克尔大公，在斯托奇指导下学习这門科学。最后，在法

国政府准許下，第一个政治經濟学講座在法兰西王国設立，这对法国說是永久的光荣。

当現在做学生的年青人，将来分散到社会各个階級中去，而且被提拔为政府重要官員时，国家事务将处理得比从前更好。当国王和人民对他們的各自利益知道得比从前更清楚时，他們就会发見这些利益并没有矛盾。这一方面将使国王不像从前那样压迫人民，而另一方面将使人民对国王更加信任。

現在，写作有关政治和历史的人，如果不懂政治經濟学原理，只会博得暫时的成功，而不能长時間吸引人們的注意。至于写作有关財政、商业和技艺的人，更不必說了。

但最有助于政治經濟学进展的，乃是文明世界在过去三十年內所处的严重状态。在这个时期，政府費用达到非常的高度，政府为着挽救危机，不得不求助于人民，这就使人民明白自己的重要地位。几乎每一个地方，如果还未实行取得人民同意这一办法，都要求实行，或至少在形式上取得人民同意。政府在各个口实下向人民所作的摊派，还不足偿付开支，不得不采用借貸办法。为要借款，政府必須把它們的需要和財源公开出来。政府必須把国家帳目公开，而且必須給它們的行为作辯解，这两者产生了政治科学上的精神革命。这个革命的趋势現在是无法阻擋的。

这个时期所带来的紛乱与災难，也給我們提供了重大的試驗。濫发紙币以及限制商业和其他限制措施，使我們意識到几乎所有极端措施的最后結果。此外，社会上最有权势的人突然被推翻，大規模的侵略，旧政府的瓦解与新政府的建立，另一个半球上新兴帝国的形成，殖民地的独立，人类头脑所普遍受到的有利于一切智能发展的刺激，偉大希望和巨大錯誤——这一切无疑地扩大我們的眼界。这一切起初只对有冷靜的观察和思維能力的人产生影响，

但后来对全人类都产生影响。

倫理科学和政治科学的类似部門的巨大进展，使我們能够很容易探索因果連鎖的环节。因此，當我們一旦了解政治事实和經濟事实是怎样相互影响时，我們就能够决定，在一定情况下，什么行动方針是最有利的。例如，为要消灭行乞現象，我們必定不采用傾向于增加貧民的措施，而为要謀求富足，我們必定不采用目的在于防止富足的措施。当通往国家繁荣与幸福的道路被知道以后，人們就都能选择并将要选择这个道路。

人們在长時間內认为，政治经济学这科学，只能对少数管理公務人員有用。毫無疑問，这是个很重要的事情，公務員应当比其他人更开明。因为，个别普通人民的錯誤，只把几个家庭弄得破产，而国王与大臣的錯誤，会把整个国家弄得山穷水尽。但是，当普通人民都不开明的时候，国王和大臣能够开明嗎？这是个值得考虑的問題。知識来自社会中层階級，而且通过这个階級傳播到社会上层階級和下层階級去，因为中层階級既不耽迷于权位，而又无須从事貧民的强迫劳动，拥有中产，有休閑时候又有劳动习惯，能够自由地跟人来往交朋友，爱好文学，而且有作旅行的財力。上下层階級由于沒有休閑时候深思熟虑，只接受那些以公理形式提出而无須进一步論证的真理。

而且，尽管国王和他的重臣应当熟悉国家繁荣所根据的原則，但如果各行政部門沒有能够了解和执行他們措施的人員来支持他們，上述知識对于他們究有什么好处呢。一个城或一个省的繁荣，有的时候依存于一个官員的行动，而一个附屬政府机关的首領，由于他促使重要决定的作成，往往比立法者本人有更大的影响。在那些实施代議制政治的国家，每一个公民更需要熟悉政治經濟学原則，因为这些国家要求每一个人都参加評議公務。

最后,如果假定,每一个政府人員,从最高級到最低級,都能熟悉政治經濟学原則,而一般大众却不熟悉(这是完全不可能的),那末政府在实行它的最英明計劃时,就会遇到人民的反对。它甚至会遇到一向最支持它的人的阻梗,因为这些人有偏見。

为使一个国家能得到良好經濟制度的利益,那就不但需要有能够采用最好計劃的政治家,而且需要有使这些計劃能够实行的人民。^①

这也是避免怀疑原則和避免不断变更原則的方法。不断变更原則,使我們不能利用一个坏制度所可能有的优点。坚定和一貫的政策,是国家繁荣的重要因素。例如,英国通过始終不渝地坚持壟断其他国家海洋貿易制度,得到和它的領土似乎不相称的富强,尽管这个制度,在許多方面,对英国不利。但要在长時間遵循同一方針,那就必須能够选择一个好的方針。否則,我們会遇到意料不到而且无法克服的困难,逼得我們即在无須改变的情况下,也得改变我們的方針。

这也許就是我們必須承认的法国在二百年內遭受各种禍害的原因。在这个时期,由于法国的肥沃土地,它的地理位置,和它的人民才能,很可能达到高度的繁荣,但由于对国家繁荣的原因沒有确定意見,法国像一只沒有海图和罗盘的船,随着風的方向,和随着一个既不曉得出发点也不曉得目的地的舵工的愚蠢駕駛,到处漂流。^② 如果法国施行一个一貫的政策,这个政策就可对历任政府

^① 我在这里假定,社会中較上层階級都怀有增进公共福利的眞誠願望。但如果这个願望不存在,如果政府对人民不忠实,而且腐敗不堪,那末人民就更需要知道国家的实际状况,并了解他們的眞正利益。否則,他們就会遭受痛苦而不知道痛苦的原因,或把痛苦归于不正确原因,結果,大众意見分歧,行动目标不一致,而个别人士,由于得不到群众支持,不敢坚持己見。于是专制政治巩固起来,或更坏的,在不良政府迫使人民鋌而走險的地方,人民听信惡言,建立更坏的制度以替代从前的坏制度。

^② 不知有多少次,費了那么大精力,和花了那么多資金,来增加人类所期望避免

施加影响，而法国国家至少可不陷于破产的危險，或可不遭受它所飽受的笨拙措施的禍害。

反复无常有那样大的破坏性結果，以致連坏制度过渡到好制度，也必定会遇到严重困难。排他性或限制性制度，无疑地对企业的发展 and 财富的增进，有很大損害，但基于排他性或限制性政策所建立的制度，不能驟然廢除，而不造成重大損害。^① 要想促成比較有利的形势而不引起困难，只能通过逐渐地采用措施并非常巧妙地 and 非常細心地实行措施。一个在走过北冰洋时四肢冻僵的旅行者，只可通过最細心的不知不觉的治疗，才能使他免受过于急驟的治疗的危險，才能使他完全恢复健康。

連最正确的原則，也不是在一切时候都可适用。重要的是，我們必須知道这些原則，这样在可以应用或要想应用时，就能拿来应用。毫无疑問，一个在无论什么时候都考虑到这些原則的新社会，必定很快达到最高度的富足；但每一个国家，都可能在許多方面違反这些原則，而还能达到滿意的繁荣状态。由于活力原則的有力作用，人的身体尽管在青年时代遇到意外事故或受了伤，或纵欲无度，还会发展或强壮起来。无论在什么地方，绝对好的东西（就是說，此外全是坏的东西，只产生坏的结果），是找不到的，在任何地方，坏的和好的都是混在一起。当坏的占优势时，社会就衰落；当好的占优势时，社会就以比較快的速度，在繁荣道路上前进。所以，什么都不应当阻止我們去学习或傳布正确的原則。为要获得这个知識而作的努力，哪怕是很微小的，也会带来一些好处，而且

的禍害啊！也不知有多少規章，是那样实施，以致造成限制性措施所可能造成的一切損害，而这些規章同时又是那样任意違犯，以致这些規章所要消除的弊病，却由于規章不被遵守而原封不动啊！

① 这是因为我們不能把由于錯誤制度而放在不适宜地方的資金与才能移置适宜地方而不造成严重的損害。

最終会产生非常好的結果。

如果为国家利益着想，个别人民应当知道什么是政治经济学正确原则，那么誰敢說，这种知識，对于他們管理自己商店沒有好处呢？我承认，不知道财富的本质或由来，也不难賺到錢。为达到賺錢目的，所需要的只是最无教养的庄稼汉也能够搞的非常简单計算：这样的貨物，包括一切費用，要費这么多錢，我要賣这么多錢，因此可賺这么多錢。可是，关于财富本质和增长的正确知識，无疑也会給我們提供許多好处，使我們能对和我們有利害关系的企业作出正确的判断，不管我們是主要股东或一般利害关系人。这种知識使我們能够預知这些企业所需要的将是什么，以及这些企业的結果将是怎样；使我們能够想出使它們达到成功的方法，并使我們能够证明我們对这些企业所特有的权利；使我們能够預知公債和其他国家措施的影响，因而能够选择最安穩的投資；使我們能够正确調整实际墊款的数目使它和可能获得的利潤相适应，因而能够有利地耕种土地；使我們能够知道社会的一般需要，因而能够选择我們的职业；使我們能够識別国家繁荣或衰落的征候。

研究政治经济学只对政治家有用这一意見是謬誤的，而且还有其他害处。在斯密博士以前的时候，几乎所有关于这方面的作家都以为，他們的主要目的，在于教导政府当局。由于他們对于有关财富的事实及其联系与結果，只有不完全的知識，因此意見很不一致，而人民大众完全不注意这些，所以这些作家被看作公共福利幻想家，是毫无足怪的。为了这个原因，政府当局总是瞧不起类似原则的一切东西。

但是，使其他科学求得真理的正确推理方法，被应用于上述事实的研究和基于这些事实的推論以后，政治经济学就只限于簡單說明所发生的有关财富的一切事实，不再企图向政府当局提供意

見。但如果政府当局想探究他們要实施的計劃将产生什么好結果和坏結果，他們可参考这門科学，正如在建造抽水机或水閘时，他們要参考水力学一样。所要求于政治經濟学的是，它給政府提供关于事物本质和必須从事物本质产生的一般規律的正确說明。也許在这些見解還沒更普遍地傳布开来以前，还需要給政府指出政治經濟学原則的一些应用。如果政府輕視或忽視上述原則的应用，那末吃亏的是它們自己，以及人民。播种烏豌豆的庄稼汉，絕對不能希望收割小麦。

的确，如果政治經濟学揭示財富的由来，如果它指出充实財富的方法，并教导我們如何可逐日取用更多的財富而財富不至枯竭，如果它证明，一个国家的人口可增多，而同时又能有更好的生活必需品的供应，如果它滿意地证明，富人和穷人的利益，以及各个国家的利益，不是相对立，而所有对抗全是愚蠢，如果可从这些論证推断，許多被认为无可救治的弊病，不但可以救治，甚至容易救治，而我們可无须再遭受我們所不願意遭受的痛苦，那末我們就必须承认，没有什么研究比政治經濟学研究更为重要，更值得有高尚思想和仁慈思想的人的研究。

時間是个偉大教师，什么都不能替代它的作用。只有時間，能够充分证明，可从政治經濟学所提供的关于立法和政治一般原則的知識得到好处。一方面，許多有理性的人承认这門科学的原則，但由于习惯关系，却說得和做得好像他們完全不懂这些原則那样；^① 另一方面，由于不完全理解私人或团体利害关系，也反对許

^① “他們希望我能够論证，我的证明都是确证，而他們順从这些证明沒有錯誤。我的正确推論，暫時說服了他們，但他們后来又受到他們先入之見的情性影响，这些先入之見，尽管沒具有正确理由，却以不減低的力量卷土重来，正如月的直徑在靠近水平綫时好像增长了那样。他們要我把他們从那些卷土重来的先入之見中解放出来。他

多这些原則。以上的情况表明，没有什么足使想望增进公共福利的人感到惊奇。牛頓学說，法国普遍拒絕接受，达五十年之久，但现在所有法国学校都傳授这个学說。我們最后一定可以看到，有許多研究比这个研究更加重要，如果我們考虑到那些研究对人类幸福和繁荣的影响。

叫做文明的那些国家，还是那样不开明、那样无知啊！观察一下驕傲欧洲的各个省，問問一百人，一千人，甚至一万人，在这些人中，对于現时代所引以自豪的这門已經改善过的科学有些微認識的，你几乎不能找到两个，也許只能找到一个。对奥妙真理这样普遍无知，不像对每个人在任何地位和任何情况下都可应用的最基本知识完全无知那样可異。此外，有几个人具有能够自学的資格，有几个人能够单独观察每天所发生的事情，能够对他們不明白的东西提出質問呢！

連那些有最高度发展的学科，还远远不能給社会带来它所希望得到的一切好处。如果不能带来这些好处，它們只不过是聳听的空理論。也許要到十九世紀，这些理論才能完全应用。到那个时候，在精神科学，正如在物理科学，将出現有超越智慧的人，他們在提出理論意見以后，将告訴人們关于最低能的人也能理解重要真理的方法。到那个时候，人类的日常生活事件，将不以空想哲学的錯誤見解为指导，而以常識为准繩。意見将不建立在无根据的假設上面，而是正确观察事物本质的結果。由于我們將习惯或自

們知道，这些先入之見是不可靠的，但这些先入之見不断困惑他們。总之，他們希望我能够通过推論来完成只有時間才能完成的事情，这是不可能的。每一个原因都有它所特具的結果。道理可以說服人，意見令人信服，謬想使人困惑。只有時間，或同一行为的反复重演，才能产生我們所叫做习惯的鎮靜自如状态。由此可見，新的意見，需要很長時間，才傳布开来。如果一个革新者馬到功成，这是因为他所发现和所傳播的是那些已經在各人心中浮現的意見。”載德斯塔-特雷西：《邏輯》第8章。

然地探索到一切真理的本源，我們將不受空論的欺騙，也不听信謬誤的意見。由于迂腐見解被解除了經驗主义武装，它将失去它的主要力量，不能再占优势，給正直人士和各个国家带来重大損害。

第一篇 財富的生产

第一章 生产这个名詞的意义

如果我们肯費点心机研討在人类所过的生活是社会生活的場合下叫做財富的是什么东西，我們就将发見財富这个名詞是用以称呼具有內在价值的許許多多东西，例如土地、金屬、硬币、五谷、織品以及其他种类的貨物。当我们把它的含义扩大，也把土地債券、汇票、支票、期票等包括在內时，这显然是因为这些东西意味着支付有价值东西的緣故。事实上，沒有实际的內在价值的东西的存在，就沒有財富的存在。

財富和上述价值成比例；組成財富的价值的总計越大，財富便越大；組成財富的价值的总計越小，財富便越小。

一种东西的价值，未經人們承认之前，总是不明确的，任意估定的。一个人如果对他所拥有的东西，任意估很高的价，他并不因此变得更富裕。但当別人想要这东西，願把一定数量同样有价值的其他东西来交換它时，这东西便具有等于后一种东西的价值。

人們毫不猶豫地願意拿出以交換一件东西的一定数量的貨幣叫做价格。在某一时刻和某一地点，一件东西的所有者，如果願意卖掉它一定可換得到的錢，叫做該东西的时价。^①

关于解釋上述的財富的知識，关于取得財富所必須克服的困

^① 由于絕對价值和相对价值这两个概念的混乱而发生的許多困难問題，将在本书各处加以討論，特別在第2篇各章討論。为避免搞昏讀者的头脑，我在这里只說那些为理解創造財富現象所不可不知的东西。

难,关于在社会各成员之间分配财富的过程和先后次序,关于使用财富的可能途径,关于由上述这些而发生的后果,这一系列问题构成现在称为政治经济学这门科学。

人们所给与物品的价值,是由物品的用途而产生的。有的东西能维持人的生命,有的东西可制为衣服,有的东西可能给人抵御狂风烈日如房屋等,有的东西能满足人们的嗜好和虚荣。后两者也是一种需要,满足这种需要的东西大抵是装饰品。当人们承认某东西有价值时,所根据的总是它的有用性。这是千真万确的,没用的东西,谁也不肯给与价值。^①现在让我把物品满足人类需要的内在力量叫做效用。我还要接下去说,创造具有任何效用的物品,就等于创造财富。这是因为物品的效用就是物品价值的基础,而物品的价值就是财富所由构成的。

但是,物质不是人力所能创造,而物质的量也不会忽增忽减。地球就是由物质所构成。人力所能做到的,只不过改变已经存在的物质的形态。所改成的新形态,或提供前此所不具有的效用,或只扩大原有的效用。因此,人力所创造的不是物质而是效用。这种创造我叫做财富的创造。

在政治经济学和在我们整个研究的过程中,我们必须按照这个意义理解创造财富这个名词。所谓生产,不是创造物质,而是创造效用。生产数量不是以产品的长短、大小或轻重估计,而是以产品所提供的效用估计。

^① 这里不是研讨人们所给与物品的价值是否和物品的实际效用相称的适当地方。人们所估定的价值是否准确,这要看估价者的判断力、知识、习惯和成见以为定。具有正确道德观念和明了自己利益所在,就使人们能对利益作既不偏高又不偏低的评价。政治经济学,只把人们所评定的价值不折不扣地接受过来,作为推论的根据。至于人们应该如何评价,应该如何行动等等,它把启发和指导的责任留给道德家和实事求是的人去承担。

虽然价格是測量物品的价值的尺度，而物品的价值又是測量物品的效用的尺度，但如果据此推断硬把物品价格提高就可扩大物品的效用，那便是荒謬的想法。交换价值或价格只在人类的交易受同一效用的影响而不受任何其他影响的場合下才是公认的价值指标，正如晴雨計只在水銀受大气压力的影响而不受其他压力的影响的場合下才表示大气的压力。

当一个人把一件东西卖給別人时，事实上等于把这东西的效用卖給人。买者买这东西，也只因为它具有效用，可把它拿来使用。如果由于任何原因，买者不得不付較高于它的效用对他所提供的价值的价格，那就等于对不存在的价值付价，因此就等于对沒有得到的价值付价。^①

当政府把經營某种貿易的专利，例如印度貿易专利权給与某种商人时，情况便是如此。由印度輸入的进口貨的价格上漲了，但这些进口貨的效用或內在价值并沒有增加。过高的价格，实际上等于这么多的錢由消費者的口袋轉到有特权商人的口袋。由于这项移轉，后者富足起来，前者貧困下去，貧富的增加恰恰相抵。与此相似，当政府征收酒稅，使本来只要卖十苏一瓶的酒卖十五苏时，政府所做的，和把每瓶酒五苏的錢从生产者或消費者之手移到收稅員之手有什么不同呢？这里的商品只不过是政府为达到納稅人而使用的一种比較方便的工具而已。在这时候，这商品的价值由两种成分組成：(1)起因于它的效用的实际价值；(2)由于准許产制、运输或消費政府认为應該征收的稅的价值。^②

这样，沒有創造或扩大效用实际上就沒有生产財富。現在让我

① 下面将进一步闡明这个論点，現在只要搞清一点，即无論社会是处在什么状态，生产和交易越自由，物品的时价便越接近它的实际价值。

② 哪一部分的稅由生产者給付，哪一部分由消費者給付，将在第3篇討論。

們来看效用是怎样生产出来的。

第二章 各种劳动以及它們协同生产的方式

人类所消費的某些东西，例如在某些情况下的空气、水、日光等，是自然所賜与的无代价礼物，不需要人的努力去創造它們。这些东西沒有交换价值，因为人們从不感觉它們的缺乏，我們得到供給，別人也一样得到供給。因为它們不是可生产得出，不是可由于消耗而毀灭，所以它們不屬於政治經濟学的范围。

但是，还有許許多多對我們的生存和幸福也像空气、水等那样不可缺少的东西。如果人类不以他的劳动促进、协助或完成自然的作用，人类就得不到这些东西的享受。大多数充当食物、衣服和住宅的东西，都屬於这一类。

当劳动仅限于收集天然产品时，它叫做农业。

当劳动的目的在于分割天然产物、混合天然产物或改造天然产物形式，使能满足我們的各种需要时，它叫做工业。^①

当劳动的目的在于把我們所达不到的东西弄到我們达得到的地方时，它叫做商业。

人类只有通过各种劳动才能获得必需品的充裕的供給和其他物品的供給。后者虽然不是不可缺少的，但它們的有无，成为文明社会和野蛮社会的分野。如果听任自然自行发展，它将只給少数人提供勉强可以維持生活的必需品。我們曾經看到，很肥沃但却是一片荒蕪的土地，还不能給飄流到那儿的一小撮可怜的破船者

^① 由于只有通过机械方法或化学方法才能改造物质、混合物质或分割物质，所以可把各业类别为机械工业或化学工业，看哪种方法在制造过程中占主要位置以为定。

提供仅能維持生存的营养品，而貧瘠土地，由于产业的存在，却呈現着人烟稠密、衣食充裕的現象。

产品这个名詞，用以命名劳动給人类所提供的东西。

一个产品很少是一个产业部門所单独生产的。一張桌子是农业和工业的共同产品，前者斫伐造它的木材，后者使它具有桌子的形式。欧洲所消費的咖啡，既归功于阿拉伯或其他地方种植咖啡豆的农业，又归功于把咖啡运到消費者手中的商业。

我們如果高兴的話，可把上述三种产业再分为許許多多部門，但它們协助生产的方式都是一样的。

它們或把效用授与本来不具有效用的物质，或扩大物质已經具有的效用。农民播下一粒麦种后来生出二十粒的麦，他并非凭空生产，他利用一个强大的力即自然力；他只是控制它的作用，从而使以前散布于土中、空气中和水中的物质，轉变成为一粒粒的小麦的形式。

五倍子、硫酸铁和阿拉伯树胶本来不是合在一起的东西。通过商人和制造者的共同劳动，它們成为化合物。我們从这化合物得到科学所借以傳播的一种黑色流质。商人和制造者在这里的作用，和上述农民的作用相同。該农民选好他的目的，然后使用相同于这些商人和制造者所使用的方法，使目的能够实现。

任何人都沒有創造物质的能力，連自然也沒有这能力。但任何人都能利用自然所提供的力，把效用授与物质。所謂劳动，实际上只不过是人类役使自然力而已。劳动的最完全产品。即几乎全部价值来自制造者的产品，也許只是鋼这个天然产品对其他天然产品的作用的結果。^①

^① 阿加罗蒂在他所写的論文中，使用螺旋形发条控制表的平衡輪为例子，证明劳动对一件产品所增加的巨大效用。一磅生铁不过費制造者五苏左右的錢。他把它炼成鋼，然后把鋼制成使表的平衡輪走动的小发条。每一个发条只重一格的十分之一，

十八世紀經濟學家，尽管其中很多是有知識的作家，但由于不了解这个原則，却墜入迷途，犯了严重錯誤。他們认为除以获得原料为目的的劳动如农民、漁民、矿工的劳动外，其他性质的劳动全是非生产性的。他們沒有看到这个特征，財富不在于物质，而在于物质的价值。因为，沒有价值的物质，便不成为財富，要不是这样，水、火石、路上的灰尘也可算是財富了。由此說来，如果財富是由物质的价值組成的，那末，合并价值自然也是創造財富，实际上，堆棧中存有由一百斤羊毛制成的漂亮嗶嘰的人，比堆棧中存有一百斤捆在包里的原羊毛的人更加富裕。

十八世紀經濟學家对这論点提出这样的答辯：制造对一种产品所增加的价值，不比制造者在制造过程中所消費的价值大。他們說，制造者由于竞争的关系，絕不能够把价格提高到超过他們的营业和自己所消費的數額。因此，他們的劳动并不增加社会总財富，他們为滿足需要所消費的价值，消灭了他們的劳动所生产的价值。^①

但是，主張这个論点的人，必須先提出证据证明机匠和工匠所

但在制成之后，可卖十八法郎的高价。这样，即使酌减金屬的耗損，一磅生铁还可制成八万只发条。換句話說，仅仅值五苏的物质，制成一百四十四万法郎的价值。

① 利未尔在《政治社会的自然秩序》第2卷第225頁企图证明制造是徒劳无益的非生产性劳动。他使用一个我认为有必要加以駁斥的論点，因为这論点常常在不同的形式下被人反复使用着，而且其中有的好像很有道理。他說，“要是把劳动的非实际的产品看作实际的产品，那就不得不推断增加一道无用的制造工，就扩大財富一次。”但是，我們不能因为在劳动所产生的結果是有益的情況下劳动創造了价值，于是便貿然推断在劳动的結果是无益或有害的情況下劳动也創造了价值。劳动不全是生产性的，只使一种物质或一件东西增加了实际价值的劳动，才是生产性的。經濟學派議論的无价值，由于下述情况成为毫无疑問，就是說，可使用他們的論点反駁他們自己的學說，也可使用他們論点攻击他們的反对派的學說。我們可以告訴他們說，“你們主張耕者的劳动是生产性的，那末，只要他一年犁十次田，播十次种，就可提高生产力十倍”。这自然是极其背理的。

消耗的价值，确实等于他們所生产的价值，但事实并不如此。由商业和工业的利潤积成的儲蓄和資本，比由农业的利潤积成的儲蓄和資本来得大。^①

此外，即使承认制造商的利潤消耗在滿足他們自己和他們家庭的需要，这也不能否定这些利潤是新获得的确实的財富。因为，如果这些利潤不是确实的財富，这些利潤便不能滿足制造商自己和他們家庭的需要。土地所有者和农民所获得的利潤被承认是确实的財富，然而这些利潤也一样地消費在維持地主和农民的需要。

和制造业相似，商业也参預生产工作。商业把物品从一地方运到另一地方，从而扩大物品的价值。一担巴西棉花运到欧洲堆棧时，比从前在伯南布哥堆棧的时候效用更大，因此有更大的价值。运输就是商人对棉花所进行的改造。由于这种改造，我們本来用不到的东西，現在可以用到。这种的改造和产品从其他两种产业所得到的改造同样有益、同样复杂和同样难于断定其結果是怎样。商人利用建造船只的木材、制造繩索的麻、推送布帆的风，以及为达到他的目的所使用的各种自然力，其目的、方法和結果，跟农民使用土壤、雨和空气的目的、方法和結果都是一样的。^②

① 在断言“由商业和工业的利潤积成的儲蓄和資本比由农业的利潤积成的儲蓄和資本来得大”时，我們的作者犯了錯誤。我們不應該忽視这个錯誤。在不受限制或禁止的情况下，农业、商业和工业利潤总是相同或几乎相同，因为，如果它們的利潤有重大的参差，資本和劳动力便将流向有較大的生产力方面去，从而使平衡恢复过来。在推翻經濟学派論点时，我們的作者一时不留心地忘記了他自己所主張的一般原則，这些原則非常明显地证明产业各部門的利潤相同。——原編者

② 眞諾維西在那不勒斯讲授政治經濟学时，給商业下这个定义：“以不必要的东西交換必要的东西”。他的理由是，“在一切的交易，定契約的双方所收入的东西，似乎比所付出的东西對他們更为需要”。这是很牵强附会的說法，我认为有必要提出批評，因为这說法現在很流行。一个工人星期日到酒家飲酒，我們很难证明他把不必要的东

所以，当雷納尔說商业和农业与工业不同，本身不生产任何东西时，他自白了自己对生产現象沒有明确的概念。雷納尔在这里对商业看法所犯的錯誤，相同于經濟学派对商业和工业看法所犯的錯誤。經濟学派认为农业是唯一的生产途徑，雷納尔則认为农业和工业是生产途徑。雷納尔的主張比經濟学派的主張更接近事实，但仍然是不对头的。

孔狄亚克在企图說明商业进行生产的方法时，也說得含混不清。他說，無論什么东西，卖方所花的錢，总比买方所花的錢来得少，因此，由一个人手轉到另一个人手这个行为，就使貨物增加了一定价值。但情况并不如此，因为，販卖只不过是一种以物易物的行为，就是說，收进一种貨物如白銀来代替另一种貨物，买者或卖者在一种貨物上所受的損失，相等于在另一种貨物上所获的利潤，因此，对社会來說，什么价值都沒有創造出来。^①当一个人把西班牙酒运到巴黎时，他实际上就是进行两种等价东西的交換，付出

西交換必要的东西。在一切公平的交易，都有两件东西的互換，这两件东西在进行交易的时候和地点价值相等。商业的产物，就是說，商业对互換的东西所增加的价值，不是由于交換行为发生，而是由于事前的商业活动发生。

据我所知，維里伯爵是唯一的对商业的真正原理和基础作了闡明的作家。他在1771年这样說，“所謂商业，事实上只不过是把貨物从一个地方运到另一个地方”（《关于政治經濟学的研究》，第4节）。大名鼎鼎的亚当·斯密似乎对商业生产工作也沒有清楚的概念，全然否认交換行为产生了价值。

① 西斯蒙第忽視了这一点，否則他不会說“商人置身于生产者和消費者中間，对双方同样有利，也向双方索取这利益的报酬”。（《政治經濟学原理》，第2卷第8章）。他說得好像商人完全依靠农民和制造者所生产的价值来維持生活，但其实商人对貨物进行了改造，授与貨物一种有益的品质，他依靠自己所給与貨物的实际价值来維持生活。引起民众对粮食商的憤慨的，就是西斯蒙第这种的論調。

L.A.薩伊也犯了同样的錯誤（《财富的主要来源》，第110頁）。他說運費吞并了商业对貨物所授与的价值，他以此为理由证明商业对貨物所授与的价值不是实际的价值。經濟学派使用这种沒准則的推論方法，断言工业沒有生产力。他們不曉得正是这些費用构成經營工业和商业的人的收入，他們不知道正是通过这种方法社会把一般生产所創造的价值在生产者之間进行分配。

的銀和收入的酒价值相等。但酒的价值，在这刻和在阿利康特未出口之前并不相同。到了商人手中之后，酒的价值的确增高了，但所以增高，是由于运输的关系，不是由于交换行为增高，也不是在交换时候增高。販酒者不是騙子，买酒者不是傻瓜。孔狄亚克毫无根据地这样说，“人們如果老是以价值相等的东西互相交换，那末商人便无利可获。”①

在某些特殊情况下，其他两种产业所采取的生产方式，和商业相似，就是说，它們授与各东西以价值，但不给与这些东西以新的品质，只使这些东西更接近消費者。矿工的劳动就是如此。煤和金屬可能是以十全十美的形态埋藏在地下，但它們沒有价值。矿工把它們挖掘出来。这个动作给与它們以价值，因为这样就使它們能够滿足人类的需要。捕鯡魚也是如此。無論在海中或捕到岸上，鯡魚的形式是一样的，但捕到岸上之后，鯡魚便获得一种新的效用，即它从前所不具有的一种价值。②

我們能够提出許許多多其他例子，这些例子的相类似，可以和博物学家为便利叙述所分类的天然物品相类似一样。

上述經濟学派的基本錯誤，导致非常奇怪的結論。我已經在上面說过，有些反对經濟学派的人，也在一定程度上犯了同一錯

① 参閱他所著的《商业与政府的关系》，第1篇，第6章。

② 耕者、畜牧者、伐木者，捕捉不是自养的魚的漁夫，采掘自然所埋藏于地下的尽善尽美的石头或燃质物的矿工，我們可把他們通通看做屬於同一类型的劳动者。为避免名称的紛繁，可把这些职业都叫做农业，因为耕种地球地面是最重要的职业。如果把概念弄得清楚明确，名称无关重要。压榨自植葡萄汁制酒商人，从事一种机械式工作；这工作近似工业的程度，大于近似农业的程度。但只要了解酒商的劳动是怎样扩大这种产品的价值，把它列入农业范疇或工业范疇都沒有大关系。如果我們想把授与价值的各种方法一一加以分析，我們可以把产业再細分为許許多多部門。如果我們的目的在于尽可能概括化，我們可以把一切产业看做全部相同，因为分析起来，一切产业都可以說是役使天然物质和自然力，使产品能够滿足人类的需要。

誤。按照經濟學派的意見，由于商人和制造者对一般財富的增進不能有所貢獻，因此他們完全依靠唯一的生产者即土地所有者和耕者維持生活。不論他們授与东西以什么新的价值，他們同时消費掉真正生产者所提供的相等价值的产品。因此，工业国和商业国是完全依靠它們从农业顾客得来的工資为生的。为证明这观点，他們认为科伯特实行保护工业政策，把法国弄得山穷水尽。^①

但实际的情况却是这样，不管一个人所从事的劳动是哪一种的劳动，他所依靠以維持生活的，乃是从他所增加于他的产品的价值得来的利潤，或从这价值的一部分得来的利潤，不管这部分大小如何。产品的总价值就是用这种方法支付从事生产的人們的利潤。人类的需要，是以所生产或所創造的总价值来供应或滿足，而不是仅仅以淨价值来供应或滿足。

从事商业或从事工业的一个国家或一类国家，并不比从事农业的国家更多地或更少地受別国的雇用。一种产业所創造的价值，跟另一种产业所創造的价值在性质上是一样的。两个价值大小相等的价值即相等，尽管它們是不同产业的产物。当波兰把它的主要产物即小麦和荷兰、东印度或西印度交換东西时，荷兰不受波兰雇用，正如波兰不受荷兰雇用一样。

不但如此，波兰每年輸出几千万小麦，照經濟學派的想法，應該日益富足才对。可是，它既穷困而又人口稀少。为什么是这样？因为它專門从事农业，尽管它可能同时又是农业国又是商业国。与其說荷兰受波兰雇用，由于波兰每年給荷兰生产几千万小麦，无宁說波兰受荷兰雇用。此外，和向它耕买小麦的国家比起来，波兰并不是不依靠这些国家，因为波兰要把小麦卖給它們，正如它們要

① 參閱經濟學派所写的許許多多文章。

向它购买小麦一样。^①

此外，他們說科伯特把法国弄得山穷水尽，这并不符合事实。事实是，在科伯特的管理下，法国却从两个摄政和一个庸懦无能的君主所造成的穷困中掙脫出来。不錯，法国以后又破产了，但这是由于路易十四的穷奢极侈和穷兵黷武。不但如此，路易十四的揮霍，恰恰反映科伯特曾蓄积有大笔資財供他使用。但是，必須承认，如果科伯特对农业也給与和工商业相同的保护，这些資財可能更为巨大。

这样，社会所能用以扩大財富的方法，显然比經濟学派所設想的多得多。按照經濟学派的想法，一个国家每年所能創造的价值，除土地的每年淨产量外別无其他，他們并且认为不但地主和游手好閑之徒要依靠这笔基金維持，連商人、厂主、技工以及政府的全部經費也要依靠这笔基金維持。可是，我們剛剛看到，一个国家的每年生产量，不仅仅在于它的农业的淨产量，而在于它的农业、工业和商业的总生产量。因为，一个国家的总产品，难道不是全可使用供給国民消費嗎？要把所生产的价值拿来消費，該价值难道因此便算不得財富嗎？价值本身难道不是起因于它的可适应于消費用途嗎？

英国著作家斯图亚特可看做是极力提倡排外制度，也就是以一个团体的富裕来自另一个团体的貧穷这个学說为根据的制度的 人物。当他說“一旦停止对外貿易，国内財富便无从增加”^② 这句话时，他本身也和經濟学派一样陷入錯誤。在他看来，財富似乎只能来自国外，但在外国，財富又是从哪里来呢？也是从国外来的嗎？

① 由此可演繹下去說，如果有什么国家可以說受別国雇用，这个国家就是最依賴別国的国家，而最依賴別国的国家，乃是缺乏資本的国家，而不是缺乏土地的国家。

② 《政治經濟学原理之研究》，第2卷，第26章。

这样，向一个又一个外国探溯财富的来源，必探溯尽世界一切国家，最后不得不轉向地球以外的地方探溯，这当然是荒謬絕倫的。

弗邦奈^①也以这个彰明昭著的錯誤作为他所提倡的禁止制度的根据。說得直率一点，所有短見的商人以及世界与欧洲国家所实行的排他制度，都是根据这不正确看法。他們认为一个人得利必定使另一个人損失，一个国家得利必定使另一个国家損失。他們把情况說成好像东西沒有可能增加价值，好像一个人或一个社会若不向別人或別个社会进行掠夺，財富便无从扩大。可是，如果一个人或一个社会只有牺牲別人才会变成富足，那末，一个民族或組成一个国家的整个人民团体，怎能在一个时期比在另一个时期更为富足，像法、英、荷、德人民現今和过去相比显然是更富足那样？我們时代的国家，比在十七世紀时候都来得富足，他們的需要，現在也比那时候得到更充裕的供应，怎么会这样呢？它們从哪里得来自在十七世紀所沒有的財富呢？是不是从新大陆的矿得来呢？但在发现美洲大陆之前，它們的財富已經比从前增多了。并且，美洲的矿所提供的是什么东西呢？金屬財富或价值。但这些国家現今所拥有的在十七世紀并不存在的其他价值，又从哪儿得来呢？显而易见，这些价值是創造出来的。

因此，我們必須下这个結論：財富是由协助自然力和促进自然力的人类的劳动所給与各种东西的价值組成的。这价值既可以創造，又可以消灭，既能增加，也能减少。所有这些，各国都能够依靠自己来实现，不必依靠外力，但要看所采用的方法以为定。人类如果有决心和有知識使用正当方法，便不怕得不到合理願望的目的物。这是一个人人必須知道的真理，本书的目的，即在于研究和

① 《商业原理》。

說明那些正当的方法。

第三章 生产性資本的性质和它 协同生产的方式

当我们进而研究劳动过程时，我们就会发见劳动必须得到协助，否则不能授与各东西以价值。使用在产业上的人类劳动，必须装备有事先已经存在的产物，否则无论怎样机巧，怎样聪明，都无法活动起来。上述事先存在的产物如下：

(1)各种技艺所使用的工具。农民如果没有镢子锄头，織工如果没有織机，水手如果没有船只，都无法施展他们的技能。

(2)劳动者在执行他的部分的生产任务时所必需的生活必需品。不错，他所从事制造的产品或他所收得的这产品的价格，终必补偿这项生活费用，但他必须不断垫付这项费用。

(3)劳动者所使用的原料，他通过劳动把这些原料改变为制成品。不错，这些原料常常是自然赐给人类的无代价礼物，但一般地说，更常是先前劳动的产物，例如农业所提供的谷种，矿工和冶炼者的劳动果实即金属，商人从远道运来的药品等。劳动者必须预先掌握这些东西的价值。否则无能为力。

上述这些东西的价值，构成所谓生产資本

必须把地上一切建筑物、改良物以及耕畜农具等列在生产資本项目下。前者能够增加土地的年产量，后者是协助人类进行劳动的工具。

如果货币用于促进产品交换，货币也属于生产資本的范畴。要是没有資本，生产便不能进步。分配在整个人类劳动机构上的货币，正如搽在复杂机器各个輪上的滑油一样，使它的活动具有不可

缺少的灵活。但金銀如不用在劳动上面,就沒有生产力,像搽在停止动作的机器上的滑油那样。人类劳动所使用的一切其他工具,情况也是如此。

如果认为一个社会的資本仅仅在于貨幣,那就大錯特錯了。商人、工厂主和农場主一般只把組成他們資本的价值的最小部分,以貨幣形式保存着。不但如此,他們的事业越活跃,具有貨幣形式的部分的資本就越相对地减少。商人的資本,大部分是在海陆运输中的貨物或在各处堆棧中的貨物。工厂主的資本,主要是由各个加工阶段中的原料以及工具、器具和工人所需要的生活必需品組成。农場主的資本,多半是投在农場建筑物、牲畜、籬笆、圍栏等。他們都极力設法不把超过需要的現金放在手边。

什么对一个人、两个人、三个人或四个人可适用,对整个社会也可适用。一个社会的資本,是个別私人資本的总和。一个国家越繁荣,它的产业越发达,处于貨幣形态的資本在国民資本总额中所占的比例越小。奈克估計,在1784年法国通貨的数额約二十二亿法郎左右。我們有理由相信这是偏高的估計,但現在不是叙述这些理由的恰当时候。可是,我們如果計及法国人民或政府在世界各角落所有的工厂、土地、牲畜、器具、机器、船只、貨物以及其他形形色色的設備,再加上他們在同时时候所有的家具、首飾、珠宝、金銀餐具以及其他奢侈品与便利品,我們就可发見和这些东西的价值的总計比較,二十二亿法郎簡直是滄海一粟。^①

比克估計英国資本总量为二十三亿鎊^②(合五十五亿法郎以

① 楊格在《游法旅程》中尽管对法国农业情况表示不滿,但估計法国仅仅用于农业上的資本,就达十一亿法郎以上。他相信英国用于农业的資本,和法国相比是二对一。

② 《关于所得稅收入的意見》。

上)。在实行现行纸币制度以前，英国在流通中的金属货币，最多被估计为四千七百万镑^①，就是说，约等于全部资本的五十分之一。斯密估计它只等于一千八百万镑，即不及一百二十七分之一。^②

掌握在政府手中的资本，是国民资本总额的一部分。

我们不久就可看到，在生产过程中所不断损耗和消费掉的资本，怎样不断从生产得到补偿，说得更恰当一点，资本的价值，在一种形式下被毁灭之后，怎样又以别种形式重新出现。就眼前说，我们只需要认清这一点，那就是，如果没有资本，劳动就不能生产什么东西。资本必须和劳动协力合作，这个协作我叫做资本的生产作用。

第四章 协同创造财富的自然力 特别是土地

劳动除借助于资本即劳动自己从前所创造的产品以创造别的产品外，同时还利用各种各样的其他因素的力量。这些因素不是

① 皮特所估计的硬币数字大抵偏高。他说金币数额为四千四百万镑，而普赖斯估计银币的数额为三百万镑，这就使金银两种硬币的数额合计达四千七百万镑。

② 据科康博士的估计，大不列颠包括爱尔兰在内的全部资本如下：

	生产性财产	非生产性财产	政府财产	各国的总计
英格兰	1,543,400,000镑	271,000,000镑	32,000,000镑	1,846,400,000镑
苏格兰	239,580,000镑	38,500,000镑	3,000,000镑	281,080,000镑
爱尔兰	467,660,000镑	87,000,000镑	9,000,000镑	563,660,000镑
英格兰和爱尔兰共有的军用品与其他财产				45,000,000镑
各种财产的总计	2,250,000,000镑	397,000,000镑	44,000,000镑	2,736,640,000镑

——原编者

劳动自己創造的东西，而是自然賜給人类的東西。通过这些自然力的合作，劳动把一部分效用給与各种东西。

这样，在犁耕田地并播下种子的时候，除这工作过程中所利用的科学知識，劳动和从前創造的价值如犁、耙、种子、工人所消費的粮食和衣服等等外，还有土壤、風、太阳等自然力执行工作。人类对这些自然力的工作沒有参加力量，但这些自然力协同生产收获季节所收割的新产物。自然力的这种作用，我叫做自然力的生产作用。

自然力这个名詞，这里是按非常广泛的意义使用的。它不但包括对价值的創造起貢獻作用的无生物，而且包括自然規律如使钟摆下垂的引力，使指南針朝向一定方向的磁力，鋼的彈力，大气的重力，热的自行发火性能等等。

資本的生产力常常和自然力的生产力混在一起，以致要准确地决定它們各自对生产所作的貢獻非常困难，或甚至不可能。培植从外国輸入的花草的溫室，由于适宜的灌溉而变得肥沃的草場，它們的大部分生产力，来自有关的建筑物，这些建筑物是从前的生产活动的果实，現在成为用以促进眼前生产的資本的一部分。同样的說法也适用于新开垦的土地、农业用房屋、圍栏以及其他地上永久改良物和設備。所有这些价值，都是資本項目，但我們不能把它們和它們所附屬的土地分开。^①

机器大大提高人的生产力。在使用机器时所得到的产品，一部分归功于投在机器的資本的价值，一部分归功于自然力的作用。如果使用由十个工人操纵的走輪^②代替風車，那末，磨坊的产品，

^① 如果土地和資本归不同的人所有，决定它們的价值和效能各有多少，这是地主和資本家的事体。一般的人只要了解它們对財富的生产各有貢獻就够了，不必計算它們貢獻究是多少。

^② 一种鼓形的輪，十个工人在輪里面，边走边轉动它。

可以說是构成机器的价值的資本的生产作用和旋轉走輪的十个工人的劳动的生产作用的共同果实。如果用帆代替走輪,明显的,風这个自然力就执行了十个工人的工作。

在上述走輪的例子,不存在的自然力,可用另一种力替代。但在許多情况下,不能不利用自然力,它的作用是絕对的、实际的,例如使植物生长的土壤的力,就是协同生产供我們食用的家畜的活力。一群的羊是下述一系列东西的共同产品: 羊主和放牧者的照料,购买飼料,建筑羊栏和修剪羊毛所墊付的資本以及自然所給与羊的器官和腑臟的作用。

这样,一般地說,自然是人的伙計,是人的工具。人越能不用自己和資本的力并把越大的部分的生产工作交給自然,自然便越有益于人。

斯密煞費苦心地解釋,为什么文明国家,能比野蛮国家享有丰富得多的产品,尽管文明国家存在着許多坐食者和非生产性工人。他认为这丰富来自分工。^① 沒有疑問,分工大大提高生产力,在我們效法斯密繼續研究下去时,也会自己看到这一点。但单单分工还不够說明現象,如果我們考虑到劳动和文明所用为我們利益服务的自然力的力量,我們就不会对这現象感到惊奇。

斯密承认,人类的智慧以及人类对自然規律的知識,使人知道如何更好利用自然所提供的資源。但是,他繼續推論下去把这种智慧和知識归功于分工。他的意見在一定程度上是对的。因为,如果一个人专搞一种工艺或专研究一种科学,他便有更充分的机会促进这工艺或这科学的发展,使其达到十全十美。但自然規律一

^① 看下面斯密所說的話,由于分工而发生的各种工艺产品的跃增,使得管理得宜的社会普遍丰衣足食,連最低階級人民也无例外。《国民財富的性质和原因的研究》,第1篇,第1章。

被发見后,由这发现而生产出来的东西,便不再是发现者的劳动的产物。头一个发现火能熔解金属的人,不是这个过程对被熔化的矿物所增加的效用的实际創造者。这效用是火同使用熔解方法的人的劳动与資本对金属起作用的结果。但是,世界上难道没有偶然发现的方法嗎?难道没有极其明显而不需要技巧也可发现的方法嗎?当一棵树木被斫倒以后,社会由此得到的产品,难道只是伐木者的劳动的产品嗎?

斯密从这个不正确观点引伸出以下不正确結論。他說,所有生产出来的价值,都是很远以前或不久以前的人类劳力或劳动的具体表现,換句話說,财富只不过是积累的劳动。基于这个論点,斯密又演繹出第二个同样不正确的結論,即劳动是财富的唯一尺度,也就是所生产的价值的唯一尺度。

很明显,上述斯密的主張,和十八世紀經濟學派的主張恰恰相反。經濟學派认为劳动每生产一項价值,就消費等量的价值,因此,劳动沒有留有剩余,沒有淨产品。他們认为只有土地能生产无代价的价值——因此沒有其他东西能提供淨产品。这两个論点都已經发展成为学說,我在这里引用它們,只在于警告研究这門科学的人們一开始就当心这些不正确論点的危險后果,并把这門科学带回观察现实中去。^①事实已經证明,所生产出来的价值,都是归因于劳动、資本^②和自然力这三者的作用和协力,其中以能耕种的土

① 在經濟學派学說的其他危險后果中,很明显的一个就是征收土地稅以代替一切其他稅收,认为土地稅一定会影响一切生产出来的价值。根据相反的原理并依照斯密的主义,如果我們同意他的看法,也认为土地和資本并不自发地生产任何东西,那就應該完全豁免土地和資本的淨产品的稅。但这是和相反的做法同样不公平。

② 斯密虽然承认土地有生产力,但抹煞資本的同样能力。使用两万法郎資本并于支付一切費用以后每年能提供一千法郎淨利潤的机器,例如油厂机器所生产的产物,和值两万法郎并于支付一切費用以后每年能提供一千法郎現金或淨产品的产物同

地为最重要因素但不是唯一因素。除这些外，没有其他因素能生产价值或能扩大人类的财富。

在自然力中，有的可以专有，就是说，可变为占有人的财产，如田地、水流等。有的不能专有而是人人可以使用，如风、海、自由航行的江河、物体彼此所产生的物理作用和化学作用等等。

我们不久就可相信，有的生产要素可以专有，有的不能专有这个事实，对财富的增长非常有利。如果可专有的自然力如土地的所有者不能确信只他有权享受它的产物，不敢毫无顾虑地投入资本以扩大它的生产力，它便不能生产这么丰富的产物。另一方面，劳动有无限的自由随意占用不能专有的自然力，这给扩大劳动的作用和生产开辟了无限的前途。限制劳动生产力的不是自然，而是愚蠢和不良政府。

可以专有的自然力，形成一个特别种类的生产手段，因为不提出等价物就得不到它们的协力。我们将在适当的地方看到这等价物构成这一类自然力所有者的收入。现在我们必须先满足于研究各种自然力的生产作用，这些自然力包括已经知道的自然力和将来发现的自然力。

样实在。斯密认为耗费两万法郎资本设立的工厂，就是各时候使用在该工厂的各部分的这么多的劳动量的具体表现，因此认为该工厂的净产品就是从前劳动的净产品。但是他错了，即使为辩论起见承认该工厂的价值是从前劳动的价值，但该工厂逐日生产的价值完全是新的价值，正如一块地产所生的租金是和该地产本身的价值完全不同的价值，可把它消费掉而不对该地产价值发生丝毫的影响。要是资本所包含的生产力，只有创造资本的劳动的生产力，而自己并没有生产力，那末，资本怎能提供和使用资本的劳动的利润没有关系的永久利润呢？说创造资本的劳动，在停止活动以后还继续领受工资，具有无限价值，未免荒谬。我们不久就可看到这种想法不仅仅是臆测。

第五章 劳动、資本和自然力协同 生产的方式

我們已經看到劳动、資本和自然力如何在自己职能範圍內协同进行生产工作。我們也看到这三者是創造产品所不可缺少的因素,但是,这三者并不是必須屬於同一个人的所有。

一个勤勉的人可把他的劳动力借給另一个拥有資本和土地的人。

資本所有者可把資本借給只拥有土地和劳动力的人。

地主可把地产借給只拥有資本和劳动力的人。

不論借出的是劳动力、資本或土地,由于它們协同創造价值,因此它們的使用是有价值的,而且通常得有报酬。

对借用劳动力所付的代价叫做工資。

对借用資本所付的代价叫做利息。

对借用土地所付的代价叫做地租。

有的时候,土地、資本和劳动力同屬一个人所有。自己出資耕种自己园地的人,同时是土地所有者、資本所有者和劳动力所有者。地主、資本家和工人所得的收入全归他一个人独享。

磨刀匠的职业,不需要占有土地。他把所使用的工具挑在肩上。他的操作和熟练,完全依靠他的十指。他同时是冒險家^①、資本家和工人。

^① 法語 entrepreneur 一字,很难譯成英語。和它相应的英語 undertaker 一字的意义已經限定。entrepreneur 意味着工业方面的工厂主,农业方面的农場主,商业方面的商人。此外,它并指凡在这三个产业部門承担一家公司的直接責任与風險并管理职务的人,不論是自己出資,或借用別人資本經營。由于缺乏更适当的字,我現在把它譯为冒險家。——英譯本注

我們很少碰到生产事业冒險家是这样的穷，以致在所經營的事业里連一股資本也沒有。就是普通工人，通常也自己預付一部分資本。瓦工到人家工作时，总是自己帶泥刀。裁縫匠自备頂針和針。他們有的穿得比較整齐，有的穿着襤褸衣衫。购买衣服的钱，固然来自工資，但他們得自己先作垫款。

如果土地不是屬於专有財產的一类，例如石矿或如劳动者所从以获取魚、珠、珊瑚等等的江海，那末，单单使用劳动与資本便可得到产品。

如果劳动是对只借資本就可取得的外国产品进行加工，那末劳动力和資本自己也有力量进行生产工作。欧洲制造棉布和許多其他物品的企业就是例子。因此，只要有資本和劳动的协力，所有工业都能够生产东西。土地不是絕對不可缺少的因素，除非把从事工作的地点看做这种土地。在严格意义上，我們必須这样做。这种土地往往是租的。但是，如果把工作地点看做使用的土地，那末至少也得承认，一个大規模企业，如得到巨額資本的帮助，能在小小一块土地上搞起来。所以，我們可下这个結論：国民的劳动，不是受土地大小的限制，而是受資本多寡的限制。

具有二万法郎資本的一个制袜商，可能經常使用十架織袜机。假使他設法扩大資本两倍，他便有力量使用二十架織袜机，就是說，他可再买十架織袜机，偿付两倍的租金，购进两倍的袜所用的絲或棉花，并垫出必要的款以雇用两倍的工人，等等。

但是，专门以耕作土地为目的这部分农业，自然要受土地大小的限制。私人也好，社会也好，所耕种和所施肥的土地都必定限于天然許可的範圍。但他們却有无限的力量来扩大他們的資本，因此也有无限的力量雇用更多的劳动力，从而扩大他們的产品，換句話說，扩大他們的財富。

曾經有过像日内瓦那样的人民，他們所占有的土地沒生产二十分之一的生活必需品，然而他們却过着丰衣足食的生活。住在朱拉山不毛溪谷的居民过着很好的生活，因为他們經營許多手工业。在十三世紀时，威尼斯共和国成为全球的关注点。它在意大利只占有小小的土地，但它从商业获得了那么多財富，以致它能够占有达馬希亚和希腊許多島屿，甚至占有希腊的首都。一个国家土地的大小和肥瘠，在很大程度上依存于它的地理位置的好坏。至于它的劳动和資本的力量，則依存于它自己的管理能力，因为人类总有能力改良劳动的质量和扩大財富的数量。

缺乏資本的国家，在銷售它們的产品时一定要蒙受很大的不利。它們不能对买者提供长期信貨，不能給国内外雇客時間付款，不能借錢給他們。如果資本非常短絀，他們甚至墊不出原料的代价和自己劳动的代价。这說明同印度和俄国进行交易，为什么必須預付貨价六个月或一年。这些国家一定在其他方面很幸运，否則它們决不能在这么大的不利情况下售出很多产物。

在說明三种生产要素即劳动、資本和自然力怎样协同生产物品以适应人类使用后，讓我們进而更加詳細地分析它們各别的作用。这个研究非常重要，因为它使我們不知不觉地接触到什么对生产即对个人富裕和国家权力的泉源比較有利和比較不利的知識。

第六章 一切种类劳动的共同动作

如果我們仔細研究人类劳动的作用，我們就可发見不論它是用于什么目的，它总是由以下三种动作組成。

取得任何产品的第一个步驟，就是研究关于这产品的規律和

自然趨勢。如果不知道鐵的性能，不知道開鐵礦的技術，不知道煉鐵的方法，不知道怎樣熔鐵和鑄造，鎖便制不成。

第二個步驟就是應用上述的知識來實現一個有用的目的，例如，把鐵鑄成某一形式，就可提供一種工具把一切監房的門鎖起來，除携有鑰匙的人外誰也開不來。

最後的步驟就是進行上述兩步驟所提示的用手的工作，如鍛、銼和把鎖的零件鑲配在一起等。

這三種動作全由同一的人來執行的情況很少。一般的情況是：一個人研究規律和自然趨勢，這個人就是哲學家或科學家；另一個人把前者的知識應用於創造有用的產品，這個人或是農場主，或是工廠主，或是商人；又一個人在前兩人的指揮監督下提供執行的力量，這個人就是工人。

無論什麼產品，詳細分析之後，都是從這三種動作生產出來的。

拿一袋小麥或一筒酒為例子。要獲得小麥或酒，第一步驟就是由物理學家或地質學家^①來探討小麥或葡萄的生產的自然趨勢，適合種植小麥或葡萄的土壤和季節，草木或樹苗長大繁殖所必須有的照料。嗣後不是由地主自己來做的話，佃戶就得把這些知識應用於他的特殊目的。他還得鳩集生產一種有益產品所需要的工具並掃除生產的一切障礙。最後，工人必須翻轉土壤，播下種子，修剪和扎綁葡萄樹。這三種動作是完成這產品的生產所不可缺乏的動作，不管這產品是小麥或是酒。

或者可拿一種舶來品如靛青為例子。地理學家、旅行家和天文學家的學問，使我們知道這產品是出於什麼地方以及要用什麼

^① 我不知道英語中有何和法語 agronome 相應的名詞。agronome 表示熟諳地面土壤性能的地質學專家，換句話說，農業科學家。——英譯本注

方法渡海到那地方去。商人装备他的船只，差遣它寻找这货物。水手和陆上搬运工人执行这个生产工作的手工部分的工作。

再把靛青这种物质作为另一种或第二种产品例如藍布的原料来考虑，我們知道，首先得請教化学家关于这物质的性能，关于溶解它的方法，关于保持它的顏色所需要的留色料剂。于是，工厂主聚集完成染色过程所必需的工具。最后工人在工厂主的指揮下执行这个过程的手工部分的工作。

在一切情形下，都可把劳动区分为三种：理論、应用和执行。一个国家除非在这三方面都很优越，否則劳动就达不到十全十美的地位。一个民族如果在那一方面有所缺陷，就得不到产品，产品是而且必定是这三种劳动的綜合結果。由此可見，我們應該如何重視許多初看起来好像不过是好奇心和推測的对象的科学。^①

非洲沿海一带黑人相当技巧，在运动方面和手工方面都超越常人。但他們似乎对上述头两种劳动不胜任，因此他們不得不向欧洲人购买所需要的織品、武器和裝飾品。尽管他們的土地很肥沃，但所生产的东西极其有限，贩卖奴隶的商人，往往必須貯藏粮食，以供奴隶在途中食用。^②

就对劳动有利的品质說，近代人胜过古人万倍，而欧洲人又胜过地球上一切其他国家人民。欧洲城市的最下等的居民享用許許多多野蛮部落酋长所得不到的生活舒适品。拿玻璃这件东西來說吧。它容許外面光綫射入他的房間，同时又能防禦冷气侵入他的

^① 科学除給劳动的进展提供直接的推进力，为劳动成功的不可缺少助力外，它还給劳动的进展提供一种間接的帮助，即逐渐消除人类的成見，使人类觉悟要更多依靠自己的努力，別过分依靠神灵的帮助。愚昧是习惯和奴役人們与阻碍一切改良的風俗的分不开的伙伴。愚昧把瘟疫的禍害归因于神，使人們求助于迷信的仪式。但瘟疫也許很容易防止或消灭，所需要的只不过是事前的預防或事后的治疗。像事实那样，各門科学是連在一起，相依相成。

^② 《普亚夫文集》，第 77、78 頁。

房間。它是在长时期中积累和改良的科学的巧妙結果。要获得这种奢侈品，必須先知道哪种沙能变成具有擴張性、凝固性和透明性的物体，还必須知道要混合什么成分和通过多高的热才能得到这种物体，也須知道哪种熔炉是最适宜的熔炉。单单支持玻璃屋屋頂的木架，建造时就需要关于木料的强度和有利使用木料的方法的广博知識。

但仅仅这些知識还是不够的。这些知識可能一直潜伏在一、二人的脑海中或纪录里。还必須找到一个有能力应用这些知識的制造者。这制造者首先必須通曉关于这部門劳动的各方面，还必須积累或获得必要的資本，聚集技工和工人，分別派定各人的特殊职务。

最后，雇用的工人，必須运用他們的手技把玻璃制成。有的建造房屋和火炉，有的看火，有的混合各成分，有的吹玻璃，有的切玻璃，有的碾平玻璃，有的嵌装玻璃。对从来沒有看过人类劳动所創造的这样美妙产品的人來說，它的效用和美丽簡直是想像不出的。通过劳动，最无价值的物质常常变成具有最高度效用的东西。破衣碎布曾被化成又薄又光的紙，它能把商业所要求的東西和学术的底蘊由地球这一端傳到那一端。它是有天才的人貯藏思想的地方，是前代把經驗付給后代的工具。我們通过它得到我們財產权的证据，我們通过它把心坎里最高尚和最亲切的情緒表达出来，而且凭借它来喚起別人心里相应的情感。紙在傳达人类知識上所提供的非常的便利，使它有資格可称为改善人类状况的一个最有效东西。的确，如果有这么巨大力量的工具，沒被用作傳播荒謬言論或施行虐政的工具，那将是多么大的幸福啊！

值得在这里提一提，科学家的知識虽然是改善人类劳动所不可缺少的因素，但却能容易地、迅速地由一个国家傳到其余国

家。而且，科学家对他们学識的传播有切身的利害关系，他们牟利的机会在于此，他们成名的机会也在于此，后者是他们所更重视的东西。因此，一个国家纵使科学不很发达，它可利用从别国得来的科学知識，从而使劳动得到很大的开展。至于其他两种劳动，即应用知識以供应人类的需要和应用知識的技巧，絕不能缺少。这些技能只对掌握它們的人有用。所以，一个存在着許多有才智商人、制造者和农业家的国家，比主要以研究艺术和科学为务的国家有更强大的力量达到繁荣。意大利在文艺复兴时期，博洛那是它的文化中心，然而財富却集中在佛罗林、真諾瓦和威尼斯。

在我们的时代，大不列顛虽然在科学方面取得了很高的地位，但它的巨大財富归功于它的企业家善于把知識应用于有益的途径以及它的工人能够敏捷地和巧妙地执行手工部分的工作，尤甚于它在科学方面的发展。英人常常被責备妄自尊大，但这并不阻碍他们非常机敏地順应他们产品的顾客和消費者的爱好。他们供应南方人所戴的帽，也供应北方人所戴的帽，因为他们曉得在前者市場所卖的必須制得輕軟，而在后者市場所卖的必須制得暖厚。至于专制一种式样帽子的国家，就必须滿足于国内市場。

英国工人能够充当他们老板的后援。他们一般非常耐心，非常勤勉。他们非把产品制得尽可能精美完善不肯放手。他们并不是花了比大多数别国工人所花的更多的时间来制造产品，而是比他们更注意地和更勤勉地制造产品。

但是，任何民族都不必担忧他们得不到使劳动达到十全十美所需要的技能。仅仅一百五十年之前，英国还是那样落后，以致它得向比利时购买几乎全部毛織品。不过八十年前，現时給全世界制造棉織品的国家，还得向德国取給这种物品。^①

^① 在十七世紀，英国还没有棉織业可說，从海关統計，我們知道，1701年英国为

我在上面已經說过，农民、制造者和商人以利用已經获得的知識来满足人类的需要为职业。但我得进一步說，他們还需要另一种知識，这种知識只能从他們职业的实践中获得。这种知識叫做他們的专门技能。最精通学理的植物学家，尽管学問比他的佃戶丰富得多，但在企图改良自己的土地，多半不会搞得像后者那么成功。一个第一流机械师，尽管能非常巧妙地制造織布机，但除非他曾經当过学徒，否則織布的本領多半不很高明。就技术說，只能从反复的試驗才能获得一定程度的熟练，这些試驗有时成功，有时失敗。因此，科学必須輔以試驗，否則科学不能确保进步。試驗总带多少的冒險性，不一定能够补偿冒險者因此所蒙受的損失。由于同业之間的竞争，冒險者的利潤通常受到限制，即使試驗成功，也是如此。但社会却因試驗而获得新的产品，或与此相似，获得旧的产品跌价的好处。

就农业說，試驗除直接使用的劳动力和資本外，一般还得牺牲有关土地的一年或一年以上的租金。

就工业說，試驗的計劃一般考虑得比較周到，因此冒險性較小，所使用的資本可以較快收回。試驗如果成功，冒險家能够在較长時間內独享利益，因为他的方法比較易于保密。在有些地方，这种独占的利益还有专卖或专制特許权的保护。由于这些原因，工业的进展，一般比农业来得快，进展所牵涉的面，也广泛得多。

就商业說，試驗的冒險性要比其他两种产业来得大，如果冒險的費用不具有同时存在的副目的。但是，商人往往在进行經常交

了加工而輸入的原棉不过二百七十万八百八十磅，1780年增至六百七十万六千磅，1790年又增至二千五百九十四万一千磅，而到1813年，輸入供本国市場消費和再出口的原棉跃增至一亿三千一百九十五万一千磅。

易过程中，把外国一个商品介绍给从来未见过这商品的市場。在十七世紀，荷兰人跟中国人做买卖时，就是这样把中国人用以配制他們所喜欢的飲料的各色干树叶拿来作試驗。荷兰人当时并不怀着很大希望，但由此却开始了茶的貿易，每年运输量超过四千五百万磅，在欧洲卖得四万万法郎以上。^①

在极个别情况下，大胆的試驗，几乎包可成功。在欧洲人最近发现繞行好望角和美洲大陆的航綫以后，他們的世界突然扩大到东方和西方。过去欧洲人对这两半球的情况，一則毫无所知，一則知道得极其有限。这两半球的可以娛心悅目的新物品是那樣的多，以致冒險家只要不憚航行，定可滿載而归，获得巨利。

除这些极个别情况外，也許就要采取比較慎重的态度，不动用投在經常的和已經奏效的生产事业的資本来支付試驗費，而只使用人們可随意花費而不至碍及他們的財產的收入来支付試驗費。我們應該尽量鼓励那些会使大多数人所耗在娱乐或比娱乐更坏的方面的閑暇時間和收入移用于有益目的的奇思和怪想。我想不出有比这更高尚的使用財富和才能的方法。通过这种方法，一个有錢的慈善家能够把远远超过他所实际付出的价值或超过他的全部財產的价值（不管这財產是多么大的財產），賜給劳动階級和一般消費者即大多数人民。誰能估計发明犁的无名氏所賜給人类的價值呢^②？

① 倫諾瓦：《东印度政治性和商业性旅行》。

② 由于印刷技术的发明，人类的恩人的姓名，此后将永远留在史册傳于千古。如果我沒有說錯，这种人的姓名，將比那些从惨淡武功得名的人的姓名，更值得人的崇拜。在这些不朽的人物中，有法国农业开山祖師奧利夫，他是第一个办农业試驗場的人；有达哈麦和馬舍布，法国所移植的許多外国蔬菜，都是他两人的功劳；有拉瓦錫，他所提出的新的化学学說，促使更重要的技术革新的完成；还有許許多多現代科学界旅行家，他們的抱着有益目标的旅行，也可看作产业方面的冒險。

一个拥有巨大和可随意支配的资源的国家，如果明了它的职责所在，而且诚心诚意履行这职责，就不会让私人独享劳动方面的发明和发现的光輝与价值。政府所开支的一般試驗費，一般不是来自国民的資本，而是来自国民的收入，因为租稅从不課及私人收入以外的东西，至少不應該課及私人收入以外的东西。耗在試驗費的部分的稅收，人民差不多不会感觉到負担，因为它是由許許多多納稅人共同分攤的。成功的試驗所生的利益既然由大家共享，那末，由社会全体負担利益所由来的牺牲，并不是不公道。

第七章 人的劳力、自然的劳力和 机器的劳力

我所說的劳力，是指在从事任何一种劳动工作时所进行的繼續不断的动作，或在从事任何一种劳动工作的某一部分时所进行的繼續不断的动作。

凡使用在任何一个这种工作上的劳力都是生产性劳力，因为它协助产品的生产。所以，科学家的劳力，無論是使用在試驗上或著作上，都是生产性劳力。冒險家或厂商的劳力也是生产性劳力，尽管他們沒从事实际的体力劳动。所有操作的工人，自农場的散工以至操纵船只的駕駛員，他們的劳力都是生产性劳力。

非生产性劳力，即对任何产业部門的产品都无貢獻的劳力，很少是出于自願的。因为，依照上面的定义，劳力意味着費力，而这样的劳力得不到报酬，因此不是愚蠢行为就是浪費行为。如果它是以欺騙或强暴手段来达到剝夺別人东西的目的，那末，从前只不过是愚笨或浪費行为現在却更加恶化变为犯罪。結果，沒生产出什么东西，只把一个人財產强行移到另一个人手中而已。

我們已經看到，人使自然力跟他一起从事生产工作，人甚至使自己以前劳动的产物跟他一起从事生产工作。因此，理解什么叫做自然的劳力或自然的生产性服务以及什么叫做資本的劳力或資本的生产性服务，并不是困难的事体。

自然力所搞的劳力和事前已經存在的产品即資本所搞的劳力极相类似，而且总是混在一起。因为，构成資本主要項目的工具和机器，不过是有点儿巧妙的手段借以利用自然力。例如，蒸汽机不过是一种复杂方法借以利用蒸汽彈力和大气压力的交互作用，所以，蒸汽机所役使的生产力事实上比投在蒸汽机的資本所役使的生产力来得多，因为蒸汽机是一种手段，强使許多种自然力給人类服务。这些自然力所提供的无代价帮助的价值，多半比投在蒸汽机的資本所生利息的价值大得多。

我們必須依照这个观点考虑一切机器，自最复杂的机器以至最简单的机器，自最貴重和最巧妙的器具以至最普通的銼刀。工具不过是简单机器，而机器不过是复杂工具。我們凭借工具和机器来扩大手和指的有限能力。在許多方面，工具和机器只不过是所凭借以取得自然力的合作的手段。^① 工具和机器的显著效果，在于减少生产同一数量产品所必需的劳力，或与此相似，在于扩大同一数量人力所能获得的产品量——这些就是劳动的最高目的或最大功效。

什么时候采用新的机器或更方便的新方法替代先前所使用的力，什么时候就可以这样巧妙地节省一部分勤勉的人的服务，这些人于是不免失业。由于这个原因，机器的采用曾經受到多方面反对。机器的采用不但常常受到民众暴动的阻碍，有时也受到政府

^① 如果我們高兴的話，可进一步概括化，把一块地产看作生产米麦的大机器，通过耕种加以維修。也可把一群羊看作生产羊毛、羊肉的机器。

自己行动的阻碍。

要想在这种情况下仍知采取明智的举动，就必须对采用机器的经济效果先有明确的观念。

新机器可代替一部分人力，而不减少产品数量。如果机器真会减少产品数量，采用机器便是极其荒谬的办法。当使用水力机代替挑水夫来供应一个城市用水时，这城市居民照常得到水的供给。这地方的收入在数目上至少仍旧不变，不过挑水工人的收入减少，机械师和提供资金的资本家的收入增加，收入从一个方面转向另一个方面。但产量的增长和生产费用的减低如果使水的交换价值下降，消费者便得到好处，因为，对消费者说，每项费用的节省都意味着这么多利益的获得。

我们不久就可看到，上述收入的易向，尽管对一般社会是怎样有利，总带有一些痛苦情况。因为，一个资本家由于资金投在不生利方面，或由于资金呆滞不发生作用所感受的苦痛，比起一群勤勉人民被剥夺衣食之资所感受的苦痛，是微不足道的。

如果机器会产生这种流弊，它是该反对的。但是，跟着机器的采用而发生的情况，通常是危害大大减低，而利益却充分发挥出来。这是由于以下三个原因：

(一)制造新机器是一个缓慢的过程，而采用新机器是一个尤其缓慢的过程。这就使有利害关系的人有时间采取未雨绸缪措施，同时也使政府当局有时间筹划补救办法。^①

(二)制造机器得使用大量劳动力，这就使由于采用机器而

^① 一个良好政府、没有必要采取地方性措施来限制新方法或新机器的采用。这种措施就是对发明者财产的侵犯。政府可采用以下各种办法使那些由于机器的采用而失了业或找不到职业的工人有工作可做：使用他们修建由政府出资兴办的公用事业工程如运河、公路、礼拜堂等，扩大殖民，把人口从一地方迁移到另一地方。由于机器的采用而失了业的工人，比较易于找到工作，因为他们已经锻炼有素，惯于劳动。

失业的人们得到新的工作机会。例如，使用水管供应城市用水所引起的建筑水道、安装总水管分管等等工程，给木匠、瓦匠、铁匠、铺路工人提供了更多的工作机会。

(三)一般消费者包括受到机器的影响的工人的情况，由于这些工人前此所从事生产的产品的降价，比以前都有所改善。

此外，企图禁用新机器来防止由于机器的发明而发生的暂时困难，必然徒劳无功。如果新机器确是有利，它就必定或终必在这地方或那地方被采用。新机器的产品，将比使用旧法制造的产品来得便宜，而便宜的价格，迟早必大大促进产品的消费和需求。1789年诺曼第开始采用纺纱机，使用旧法纺纱的工人企图毁坏。如果他们的图谋得逞，法国恐怕已放弃棉纺织业的经营，谁都不得不购买外国制造的棉织品或使用代用品；至于诺曼第的纺纱工人，他们的就业机会势必变得更渺茫。现在他们大多数已在新开纱厂找到工作了。

关于采用机器的直接影响，就谈到这里为止。至于它的终极影响，完全对它有利。

的确，如果通过机器的使用，人征服自然，迫使大自然的力量和自然力的机能听他支配，为他的利益服务。那末，机器的利益便太明显了，无须举例说明。不是产量增加，就是价格下降，二者必居其一。如果产品的价格没有下降，所得的利益便使生产者的利润扩大，但同时无损于消费者。如果售价下跌，跌价的利益全部归消费者享受，但同时无损于生产者。

一种产品的产量如果增加，它的价格通常趋于下降，而消费随着扩大。所以，机器尽管加速生产过程，但反可给工人提供比从前更多的工作机会。毫无疑问，法国、英国和德国棉纺织业现在所雇用的人数，比采用机器以前多得多，尽管机器在很大程度上缩短和改

善了这个制造业的制造过程。

类似影响的另一个显著例子，是用以迅速增加学术著作本数的机器——我所說的是指印刷机。

暫且不說印刷技术对人类知識的发展与世界文明的进步所提供的貢獻，而只从經濟观点來說，把它看作一种工业。当印刷机剛被采用时，当然許多抄写員立即被解雇，因为可适当估計一个印刷工人能作二百个抄写員的工作。所以，我們可断言，二百个抄写員中，一百九十九个失了业，但后来的情形怎样演变呢？印刷的书籍比抄写的书籍清晰易讀；书价变为比較便宜；这个发明給著述界很大的鼓励，不論著述是以消遣为目的或以教育为目的。所有这些因素，不久联合起那么有力作用，以致雇用的排字工人，在很短時間內就超过从前抄写員的人数。如果我們現在能够精确計算，印刷机于印刷工人以外所帮助找到职业的其他勤勉的人如鑄字工人、制紙工人、搬运工人、排字工人、釘书工人、书商等等的人数，我們大概会发見現今从事出版业的人数，比印刷技术未发明以前多一百倍。

也許可补充說，从全体劳动大众和全部机器观察，即使想像一个极端事例，就是完全使用机器代替人的劳动，人类的数目在这种情况下也不会减少。因为，产品的总量将仍旧不变，而比較穷苦的劳工階級的痛苦也許会減輕，因为在这种情况下，使产业各部門感到头痛的暫時变动，将只影响机器。瘫痪的将不是工人而是机器。机器不会餓死，只不过暫時不給机器主提供利潤，而机器主和工人比起来，当然离飢餓綫远得多。

但是，虽然企业家甚或工人从改良机器的使用最終能得到很大好处，但享受最大利益的总是消費者。消費者永远是最重要的階級，因为消費者人数最多，包含一切类型的生产者，而这个由一

切其他階級組成的階級的福利構成國家的一般福利和繁榮。^①我重復地說，從機器得到最大利益的是消費者。因為，發明家雖在若干年內可能獨享發明的好處，而這只不過是最公平和最正當的，但世界上從來沒有永遠不泄露的秘密，沒有一件事體能在長久時間內保守秘密。最不容易保守秘密的事體就是人們對其公開有切身利害關係的事體，至於必須向制機器和開機器工人吐露而依賴他們的緘默來保守的秘密，尤難保守。發明方法變成公開之後，由於競爭的作用，產品價格就要降到相當於節省的生產成本的水平，到這時候，消費者就開始享受全部的利益。面粉廠廠主現時得到的利潤，大概不比過去多，但消費者所付的粉價，現在比過去低得多。

消費者從採用更迅速的製造方法所得到的好處，不僅限於產品價格的便宜，他通常還得到產品質量提高的利益。毫無疑問，畫家能夠使用毛筆或鉛筆繪畫那些增加我們所穿印花布和所陳設家具的美觀的圖樣，但作為這項用途的鋼板機印色棍卻能提供連最熟練藝術家也無能為力的固定不變的花樣和始終一律的色彩。

如果把這種研究進行下去，包括一切工藝，我們就可看到機器的利益不僅僅限於代替人力。實際上機器給我們提供絕對的產品，因為它提供了從前沒看過的那樣精美東西。輾制薄金屬廠和鑄模廠所出的產品，連最熟練和最小心工人的手也做不出。

總之，機器的貢獻還不止此。機器給人類擴大了許多和機器沒有直接關係的品種的產品。如果我們不去思索，我們絕對不會想像那些不曉得在什麼年代開始出現的東西如犁、耙等等，除給人類提供生活的絕對必需品外，還有力地幫助人類獲得許許多多他

^① 在一切階級中，工人階級對節省人力最感興趣。這乍看起來似乎有背情理，但卻千真萬確。因為對工人說，便宜的物價是最大的利益，而昂貴的物價是最大的禍害。

們現在所享用的非必要东西。这些东西要是沒有犁、耙等东西的帮助，人們連做梦也想不到。如果土壤所需要的各种施工，只有鍬子、鋤頭和其他同样簡陋与笨拙的手段可用，如果在农业生产方面我們用不到那些从政治經濟学观点看来只不过是一种机器的家畜，那末，工业方面所使用的人力，大概就必須全部移用于仅仅足供实际人口勉强糊口的必需品的生产。这样，犁帮助解放了一定数量的人手来搞甚至最不紧要的工艺。比这更重要的，它还帮助解放一定数量的人手来搞培养智能的工作。

古人不知道什么是水車，什么是風車。在他們的时代，制面包的小麦，完全是用手来舂的。所以，一家磨坊所能碾磨的小麦，也許要用二十个人的力量。^① 現在，管理一家磨坊連同供給磨机的原料的工作，一个磨工或至多两个磨工就够应付了。借着磨机这个巧妙机械的帮助，一个人的生产力，抵得过凱撒时代二十个人的生产力，因为，現在的磨坊，使用風力、水力来搞十八个人的工作。可是，这額外十八个人的粮食，照常得到供給，因为磨坊出产的产品并未减少，这些人可使用他們的劳动力創造新的产品，而把这些产品交换磨坊的产品，这样，社会的一般財富大大增加了。^②

① 在《奧德賽》第20篇，荷馬告訴我們，尤利西家庭每日食用的米麦，要使用二十个女工来磨；而据荷馬的叙述，尤利西家庭并不比現今一个財主家庭来得大。

② 本书第3版出版以后，西斯蒙第先生的《政治經濟学新原理》也出版了。这位重要作家，似乎对机器的暂时危害过于重視，而对机器的永久利益則估計不足。他似乎完全不懂这門科学把机器的永久利益放在不容爭辯的地位的那些原則。*

* 据我的意見，我們的作者在最近和馬尔薩斯辯論关于制造业的生产力过于龐大以及产品过剩等問題时，似乎已經完全证明了他反駁西斯蒙第和馬尔薩斯的攻击的論点是正确的。他似乎也揭穿了这个可怕学說的謬誤，即认为人类劳动的生产力有时可能过于龐大。参閱他写給馬尔薩斯的信。——英譯本注

第八章 分工的利弊以及分工可能达到的程度

我們已經看到，构成一种劳动的几个动作，一般不是由同一的人来搞，因为这些动作需要不同技能，每一种动作所需要的劳力，够使一个人把他的全部时间和全部精力花在上面。不但如此，在一些情况下，这些动作又分成更小的部分，每一部分够使一个人把它当作专门职业。

这样，化学家、植物学家、天文学家和许多其他科学家，分担关于自然的研究。

同样的，在应用人类知识满足人类需要方面，例如在工业，不同种类的制造者分别从事毛织品、陶器、家具、棉织品等等东西的制造。

最后，就上述三个产业部门搞手工部分的工作说，有多少不同种类工作，往往就有多少种类工人。制造衣服所用的呢絨，必须使用纺工、织工、修剪羊毛工人、染工和许多他种工人，每种工人继续不断地专搞一种工作。

大名鼎鼎的亚当·斯密，第一个指出产品数量的跃增和产品质量的改善起因于分工。^① 在他所引的例证中，有制扣针的例子。

^① 貝卡里阿于1769年在米兰作政治经济学公开演讲时，曾发表分工有利于扩大生产的意见。那时候斯密的著作还未出版。貝卡里阿说：“我们从亲身的经验晓得，如果我们把体力和脑力不断地应用于某一种工作或某一种产品，我们在这种情况下从事生产必定比在依靠自己努力取得所需要的一切东西的情况下容易得多；而且能够得到数量更多和质量更好的产品。基于这种原因，一个人养羊，另一个人梳刷羊毛，又一个人织羊毛；一个人种麦，另一个人制面包，又一个人给耕者和工匠制衣服或盖房子。工艺种类这样的增多和这样的互相依赖，人这样分为各种职业和具有各种条件，这一切对公私都有利。”

但我却认为斯密对于分工问题所抱的意见，不是抄袭别人，而是自己的创获。首

制扣針工人，每人专造扣針的某一部分，一人拉铁絲，一人剪铁絲，一人磨铁絲头，等等。单单铁絲头需要两三种不同动作，每一种由一个工人担任。据斯密所說，通过这样的分工，一个雇用十个工人設備不很好的工場，一天可制成四万八千只扣針。如果各个工人得一只一只地完成扣針的制造，所有动作自第一步以至最后一步全由他一个人来搞，那末，他一天大概只能造二十只，而十个人一天所能制造的只二百只而不是四万八千只。

斯密认为这个巨大差别是由于以下三种情况：

(一)从經常重复同一种簡單动作所获得的熟练，包括体力上的熟练和脑力上的熟练。就某些工厂某些动作說，工人手法的敏捷，非身历其境的人所能想像得到。

(二)時間損失的减少。時間的損失，往往是由于抛下一种工作去搞另一种工作，或由于更換工作地点、工作姿勢、工作工具而发生的。移轉注意力是个緩慢的过程，人不能在頃刻之間，完成注意力从旧的对象到新的对象的彻底移轉。

先，这是因为在貝卡里阿还未发表上述意見时，斯密十之八九就已經在格拉斯科大学提出了这見解，大家知道，所有构成《国民财富的性质和原因的研究》的基本原理，都是在这时候提出；但主要是因为他从这見解演繹出最重要的結論*。

* 《国民财富的性质和原因的研究》的一切基本原理，早在1751年，即如斯图亚特所說在“对本問題还没有任何法国（他实在还可补上說，或意大利）的著作可供斯密参考以指导他的研究工作的时候，就已經見于他在格拉斯科大学演讲稿中”。斯密博士在1775年亲笔所写的一篇短短的稿可完全证明《国民财富的性质和原因的研究》里所詳述的各个重要見解，是斯密自己想出的。《国民财富的性质和原因的研究》于1776年才出版。斯密說，“本篇論文所述的見解，大部分已在某些演讲中討論过，这些演讲的讲稿，还在我手中。抄写这些讲稿的是我以前所雇用的一个抄写員，六年前他辞我去。自从我在格拉斯科大学开始教克萊吉那一班起，也就是从我在格拉斯科过第一个冬天那时候起，这些見解一直是我演讲的題目。它們也是我离开爱丁堡那个冬天在該城所作的演讲的內容。我能够提供許多证人，有的住在那地方，有的住在这地方，他們能够充分证明这些見解是我的見解。”參閱斯图亚特于1793年3月18日在爱丁堡皇家协会宣讀的題为《关于亚当·斯密的生平和著作》的論文。

(三)大量机器的发明。这使一切工作变得更容易和更迅速。分工当然把各种动作局限于非常简单和反复执行的性质。这种性质的动作,恰恰就是最容易使用机器来搞的动作。

此外,人能够最快发现达到一个目标的方法,如果这个目标近在眼前,而且是专心注意的对象。即在哲学方面,大多数新的发现也是来自分工,因为分工使人能够专心一志地从事一門学識的钻研。专心一志的钻研,曾使人类获得巨大的进步。^①

因此,促进商业所必需的知識和理論,也一定会达到更完善的发展,如果不同的人分別从事不同方面的钻研。一个人专门研究地理,借以調查各国的地势和物产;另一个人专门研究政治,借以調查各个国家的法律与風俗以及跟这些国家通商的利弊;第三个人专门研究几何学和机械学,借以决定采用什么船只、什么車輛和什么形式的各种机器最为适当;第四个人专门研究天文学和物理学,借以精通航海技术。

此外,如果把商业分为国内貿易,地中海貿易,西印度貿易,美洲貿易,批发貿易,零售貿易等等,那末,把知識应用到商业的效果,也一定会更加圓滿。

并且,这种分工并不会妨碍不是完全不相容的工作的合并,尤其是相依相成的工作。完全沒有必要把进出口貿易划分为由二个商人經營,因为这两种貿易的性质不但沒有冲突,而且是相輔相成的。^②

① 尽管在技艺方面,許多新发现起因于分工,我們却不可把由于新发现而产生的和将要不断产生的实际产物,也看作起因于分工。增加的产品,一定是来自自然力的生产力,不管我們在最初是怎样学懂役使自然力的方法。参閱上文第4章。

② 把乍看起来似乎是判然不同的工作加以合并,在我們著作者所称为应用部門比在理論和执行部門更易于实行。一个一般商人,只要雇有办事員和經紀人,就能兼管多种商业交易,而且他的經營可能蒸蒸日上。这是什么原因呢?因为他自己的工作,

分工引起产品价格的下降,因为通过分工,同一数额或更小数额的生产費用能够生产更大数量的产品。由于竞争的关系,生产者不久之后不得不降低价格以至等于所节省的全部生产費用。所以生产者所得的利益远小于消费者所得的利益。消费者对于分工所设置的各个障碍,都是害自己的。

如果一个裁缝不但试图制造自己所穿的衣服,而且试图制造自己所穿的鞋,势必一败涂地。^① 我们天天看到,许多人充当自己的商人,从而避免给付正式商人所索取的通常利润。使用这些人自己所使用的词语,就是把这种利润放在自己腰包里。但是,他们打错了算盘,因为分工使正式商人能够以远远低于自己亲身出马所必须给付的費用为他们服务。自己亲身出马,他们必须直接接触农民或制造商,而农民或制造商,一有可能,必然利用他们的无经验,向他们敲詐。即使假定所期望的小利益,没由于这些人的贪婪而被剥夺,他们也得计算所感受的麻烦,所损失的时间,所耗費的額外費用(这种費用总是和交易数额成反比例,交易数额越大这种費用越小,交易数额越小这种費用越大),这一切加在一起,要占每項琐碎消費百分之二或百分之三以上的数目,但这本来是可以节省的。

即就农民或制造者說,在一般情况下,闖进商人业务范围,企图直接跟消费者打交道,而不通过商人,也是不利的。因为这样他就不能专心一志地经营自己的經常业务,而必须浪费一部分本来可以更有利地用在自己的特殊生意上的时间。此外,他还須維持

只不过是指挥监督商业交易。这种工作可推广到更多的交易而不至有所抵触,仔細检查起来,这种工作是同一工作的重复。——英譯本注

① 中国糖价的廉賤,一半因为产糖者把榨蔗工作交给另一帮人去搞。搞这工作的人是往来各地的榨蔗工人,他们携带极简单工具,一家一家地上門兜攬生意。参阅麦卡尼:《駐节見聞录》,第4卷,第193頁。

一批人馬車輛等等。这些費用将大大超过由于竞争影响而降低的商人利潤。

只有某些种类产品，能够享到分工的利益，但这些产品也要在消費超过一定数量后才能享到这利益。十个工人每日能生产四万八千只扣針，但除非扣針的每日消耗量达到四万八千只，否則他們就不这样生产。因为，把分工进行到这个程度，一个人必須整天专修針头，其他工人也必須整天各从事某一特殊部分工作。如果扣針的每日消耗量只二万四千只，工人便半日无事可作，或部分改业。如果部分工人改业，分工就不能那么广泛地、完全地进行。

由于这个原因，除那些能够运往远地銷售而消費量因此扩大的产品，或在人口稠密地方制造而本地消費量相当巨大的产品外，都不能实行极端的分工。也由于这个原因，在人口稀少地方，許多供即时消費的不同种类产品的制造，往往一个人同时兼营。在小城鎮或乡村，一个人往往兼任理发师、外科医生、內科医生、药剂师。在大城市，也只在大城市，这些职业不但是特殊的专门职业，而且有些又分为几个部門。例如，外科医生分为牙科医生、眼科医生、产科医生等等。这些医生，由于各各从事这个范围广大的技术的某一部門，因此获得了要是沒有分工决不能得到的那样程度的熟练。

商业情况也如此。拿乡村食品商作为例子，他的貨品的消費量是那样有限，以致他不得不同时又作杂货商，又作文具商，又作客棧老板，又作其他生意，甚至作报道新聞和出版生意。在大城市，不但銷售一般食品是一門大生意，即单售一种食品也是一門大生意。巴黎、倫敦和阿姆斯特丹有許多鋪子专卖茶叶、油或醋。可以想像得到，这些鋪子对于它們所卖的唯一物品所配备的品色，一定比什么东西都卖的鋪子齐全得多。这样，在一个国富物阜、人口

繁多的国家,运输商、批发商、牙商、零售商各經營一种商业。和同时兼营多种生意的商人比較,他們的业务不但办得更好而且办得更經濟。他們都从这經濟得到好处。如果上面所作的說明还不够令人信服,經驗可給我們提供不可否认的证据,因为商业部門分得愈細,消費者所付的价格便愈便宜。其他情况如果都相同,一种从远地运来的商品,在大城市或大市集所卖的价格,一定比在小乡鎮或小村庄所卖的价格低廉。

小村庄或乡鎮消費量的有限,除使商人不得不同时兼营多种在其他地方显然是分別經營的行业外,还使許多东西不能在一年四季都有出卖。有的商品只在市日或集日出卖,別的日子却买不到。在市日或集日,人們就把全星期或全年所需要的数量通通买来,貯藏备用。在市日或集日以外的日子,商人或携带貨物到別的地方販卖,或从事別的职业。在非常富足或人口非常繁多的城市,消費量是那样的大,以致商人竭尽力量也只能經營一种商品,尽管他們整星期時間都花在营业上。定期市集和市場是国家在初步繁荣阶段所采用的方法。結队行商是国内貿易更早阶段所用的方法。但就是这些方法也比沒有方法好。^①

由于必須先有非常广泛的消費然后才可实行精細的分工,所以在价格高昂只少数人有力购买的商品的生产,分工便不能进行

① 法国乡鎮市場的状况,不但表示在某些方面消費非常不活跃,而且只要草草巡視一番,就可看出所卖的商品极为有限而且质量极为恶劣。除本地产品外,只看到少許工具,粗糙毛織品、麻織品和最低級棉織品,而看不到其他东西。在比較繁荣的阶段,就可看到一些滿足更文雅生活所需要的东西:一些既便于使用而又形式美观的家具,式样有变化而质地又比較优良的毛織品,由于加工关系或来自远地而价格比較昂貴的食品,目的在于教育或娱乐的东西,历书和祈禱书以外的一些其他书籍。在更加繁荣的阶段,上述这些东西的消費,便更加經常和更加普遍,足够維持存貨丰足和常年开业的商店。在欧洲,特別在英国、荷兰、德国的一些地方,我們就可看到这种富足的例子。

到很精細的程度。在珠宝业，特别是在制造比較貴重的珠宝工艺品的事业，分工一般只有限地进行。我們已經看到，发明以及巧捷方法的应用，一般都是起因于分工，所以在需要巧工妙技的精制品的制造，最少看到这些方法的应用，这是毫无足怪的。一个人到珠宝商工場参观，那里貨品的昂貴和工人的熟练与耐心，往往会使他目炫神迷。但只在制造一般消費品的大工厂，一个人才会对工人为使产品制得又快又精所表现的技巧感到惊奇。当我们玩赏珠宝类精細工艺品时，心里不难想像制造它的所必須使用的工具与方法。但在看到紧身褙的带子时，很少人会想到它是由馬或水流制造，然而它确是由馬或水流制造的。

在三种产业中，农业的性质最不允許分工。不可能把許多人集中一处，全体都来种植同一种农产物。他們所耕作的土地分布全球，这使他們不得不在相距很远的不同地点从事工作。农业的性质也不允許一个人不断地专搞同一种工作。一个人沒有可能长年累月一直犁田或挖土，正如一个人不能整年都从事割稻工作一样。并且，很少有一个人的土地全部用于种植同一种农作物，一块土地也很少繼續种植同一种农作物許多年。如果这样做，这块土地的地力，不久便将耗竭。即使假定一块土地全部用于种植同一种农作物，但一切准备工作、施肥工作、收割工作也必定在同一季节进行，在其他季节，工人便无活可干。^①

^① 在农业方面，很少看到大規模事业，像在商业或工业方面那样。一个农民或地主所經營的土地，很少超过四五百英亩面积。从資本和产量說，这不过等于中等商人或制造者的事业。这种差别是由于好几种同时并存的情况：农业需要广大土地面积，这是最主要的情况；农产物的笨重性质，使它不容易从农場的各个遥远角落集中到某一地点或运到远地；农业本身的性质，使一貫和一致的措施难以实行，經營者必須視耕作下糞和施肥方法的不同，每一个工人工作性质的不同，气候的变化等等，随时采用权宜措施或发出指示。

此外，农民工作的性质以及农产物的性质，給农民很大的机会栽植自己所消費的青菜和水果，养自己所食用的牲畜，甚至制造自己家中所使用的一部分器具。但在其他产业，劳动者所使用的这些消費品，是由若干不同种类的人专门生产的。

如果产品是在工厂制造而且同一厂商經營一切制造阶段，那末，該厂商非拥有雄厚資本，便不能对工作实行很精密的分工，因为这种分工需要对工資、原料、工具、器具等等垫付更大的款項。在十八个工人每人每日只生产二十只扣針的情况下，就是說，在全体工人生产重一盎斯铁的三百六十只扣針的情况下，每日只須垫款购买一盎斯的新铁便可使工人整天有工作做。但如果由于分工的結果，十八个人每日能产八万六千四百只的扣針（我們曉得他們确能如此），那末，为使他們經常有活干，每日所必須供应的铁，非达到二百四十盎斯不可。結果，厂商便必須垫出大得多的資金。如果更考虑到厂商购进原料之后，大約要等待一两个月才能卖出扣針收回垫款，我們便会感到不論在任何时候，厂商在各加工阶段中必須准备有二百四十盎斯的三十倍的铁。換句話說，单单投在原料的資金，便相当于四百五十磅的铁的价值。除此之外，还應該指出，如果缺乏各种工具和机器，分工便无从实行，而工具和机器，又需要資金购置。由于这种情况，我們常常发見，在貧穷国家，单单因为缺乏适当分工所需要的資金，一种产品的产制过程，从始至終，由一个工人包办。

但我們不可設想，要实行分工制度，企业家非拥有巨大資金不可，或全部工作非集中在一个大場所进行不可。制造一双靴，要經過很多道手續，执行这些手續的不只靴匠一人，牧者、硝皮匠、鞣皮匠以及所有直接或間接提供制靴所使用的原料或工具的人都有一份的貢獻。尽管靴的制造实行很精細的分工，但协同制靴的生

产者，可能大部分只有很小資本。

如果在詳述各业从分工所能得到的利益以及分工能够进行到什么程度之后，不进而說到分工的流弊，那末我們对这个问题的看法便不全面。

一生专干一种工作的人，对这工作一定比别人干得更快更好。但与此同时，他将比較不适合于一切其他工作，不管是体力工作或脑力工作。他的別項才干将逐漸减退，或完全消失，其結果，作为一个人說，他是退化了。一个人一生中，如果除制造扣針的第十八部分外沒干过其他工作，說起来将是多么难过啊。但不應該設想，只一輩子用勁操使銼刀或铁槌工人，人性尊严才会这样退化。就是在业务上必須运用最高度智慧的人，也容易这样退化。职业的分工产生了律师階級。他們的唯一业务是給訴訟当事人处理訴訟过程中的各項法律手續。就他們的專門技能說，人們公认他們很少有缺陷。但我們常常碰到这样的人，他們是律师界中的出色人物，可是，他們連自己天天所使用的最簡單制造品的制造方法，也一窍不通。如果叫他們修理家中最簡單家具，他們将瞠然不知道怎样着手。他們也許不曉得怎样敲铁釘，做起来会使最笨拙的木匠学徒看得发笑。如果他們处在比較緊急場合，例如援救一个快要溺死的朋友，或援助一个同乡逃难，他們将窘得不知道怎样做才好。一个居在半野蛮地区中的粗卤农民，倒会对这些情况应付裕如。

就工人階級說，如果他們除一种工作外，其他都一窍不通，这一定会使他們陷入更困苦、更不利的境地。他們将更沒有能力要求公平分享产品总价值的权利。一个随身携带工作上所使用的全部工具的工人，能够随心所欲地更換工作地点，喜欢在什么地方干活就可在什么地方干活。在相反的情况下，他只不过是个附屬品，

在离开共同工作的人以后，个人便沒有力量，沒有自主能力，沒有实际的重要地位，而不得不接受雇主所高兴加在他身上的任何条件。

总而言之，我們可作以下的結論：分工是巧妙地利用人的作用的一种方法，分工可扩大社会的产品，換句話說，可扩大人类的权力和人类的享受。但另一方面，分工在一定程度上会使人的个人能力趋于退化。①②

第九章 利用商业的各种方法以及 这些方法协同生产的方式

各种貨物不是到处都可普遍获得的。土地的直接产物，要看当地的土壤和气候以为定。甚至工业的产品，也只在具备着生产它們的最有利条件的地方才有出产。

因此，不論工业产品或土地产品，都不是天然生长出来的。凡人所采用或所生产的物品，要是沒有經過一定的改造，就是說沒有經過运输，便不能达到完善状态，适合人的消費。

运输产生了所謂商业的职业。

① 这使工业国家不可不特別尽力普及初級教育，从而防止人民智力和体力的退化。——英譯本注

② 斯图亚特說，由于印刷机的影响智慧和文化的广泛傳播，加上商业进取精神的助力，似乎是自然所提供以防止伴随工艺进步而产生的分工所会引起的悲惨結果的方法。所有使这方法生效的条件都已經具备，所缺乏的只是明智的制度来推广普通教育以及使个人适合于他們在将来所要占据的地位的教育。艺术家可在幼年时候获得使他能够成为有智力的人和知道如何修心养性的教育，否則由于他的活动范围的狭窄，他的智力可能降至与农民或野蛮的人相等的水平。尽管他的枯燥乏味和单調无变化的职务，不提供什么可以唤起他的智巧或分散他的注意力的事物，但他可自由运用他的能力，把它用在他自己更有兴趣和对別人更有用的东西。——原編者

国外貿易业务，在于以外国产品供应国内市場或以国内产品供应国外市場。^①

国内貿易的业务，在于在本国市場购进和轉卖国产的貨品。

批发貿易是指大量购进貨物，然后把这貨物轉卖给次一級商人。

零售貿易是指向批发商购进貨物，嗣后把这些貨物卖给消費者。

經營货币或現金交易的人叫做銀行家。銀行家代人收付款项，开发在異地付款的汇票与活支汇信。这些业务有时叫做銀行业。^②

經紀人的职务，在于介绍买卖双方，使他們发生接触。

經營上述各門生意的人都是从事商业的人。他們的作用在于使产品接近消費者。对消費者說，販卖一盞斯胡椒的零售商的作用和派船往馬拉加运貨的商人的作用是同样不可缺少的。这两种营业为什么不由一个人和同一的人来經營，其唯一原因就是由两个人分別經營更为經濟和更为方便。如果在这里詳細考究各商业部門的范圍和实践，那就等于写一篇討論商业的論文。^③本书所要做的，只不过研究它們是怎么样和在什么程度影响价值的生产。

在本书第二篇，我們將看到由于产品的效用而发生的对于产

① 购进以备轉卖的产品叫做商品，购进以供消費的商品叫做日用品。*

* 为了簡化起見，翻譯时不作这区别，我想产品这个名詞已够明了与明确了。——英譯本注

② 銀行家的业务，不但限于經營鑄造或未鑄造的貴金屬，它还包括紙币交易和信用交易。在以后討論货币那一章，我們就可看到这一点。

③ 尽管梅倫和弗邦內的努力，討論商业問題的一部完全著作，还是一个迫切需要的著作，因为到現在为止，人們还不大了解商业的原理和效果。

品的实际需求,怎样受到产品的生产成本的限制。我們也将看到,在每一地方产品的相对价值是怎样决定。現在只須把产品价值当作一个数量或一个已知数来考虑,就够使我們对商业事务有明白的概念,所以,我現在不打算考究为什么一磅橄欖油在馬賽只值三十苏而在巴黎却值四十苏,我将滿足于简单地說:誰把橄欖油从馬賽运到巴黎,誰就把它价值每磅提高十苏。不應該設想运输沒有提高橄欖油的內在价值,它的內在价值肯定地比以前增加了。銀的內在价值在巴黎比在利馬大,这两件东西的情况是完全相似的。

事实上,如果各种工具不同时存在,产品的运输便无从完成。这些工具各有各的內在价值。运输的实际工作,照这个名詞的狭窄的字面上的意义來說,并不是最昂貴的工作。除打包和落棧外,必須在收集产品的地点和产品的运输目的地各設一机构,必須墊付相当于所轉运的价值的資本。此外,还須支付代理商、保險商、經紀人等的报酬。这些人的职业都是实实在在的生产性职业,因此,如果缺少他們的作用,消費者便无从得到产品。假定这些人的报酬由于竞争减到最低的水平,那末,消費者获得产品的供給所付的代价,不能比这更便宜了。

在商业和工业,更經濟和更快速的方法的發現,更巧妙地役使自然力的方法例如以运河代替公路,自然或人为制度所設置的困难的消除,这些都足减低生产成本而給消費者带来利益,但却不会使生产者受到損失。生产者可减低价格而自己无所損失,因为他的費用和墊付的資金减少了。

同一的原則也支配着国际貿易和国内貿易。把綢緞运到德国或俄国,在圣彼得堡以八法郎一碼的价格卖出在里昂只值六法郎一碼的織品的商人,每碼創造了两法郎的价值。如果他又从俄国运回一批生皮,把在里加以一千法郎或等于一千法郎的价值买来

的貨色在哈弗尔卖一千二百法郎，那末，这里又創造了二百法郎的新价值。这个价值由生产它的人，自最大的商人到火車站搬行李的工人共同分享，^①不管他們是哪一国的人，也不管他們的生产作用的相对重要性是怎样。由于这个价值的創造，法国財富的增加，相当于法国的劳动和資本在这生产过程中所获得的一切利益的总計；俄国財富的增加，也相当于俄国的劳动和資本在这生产过程中所获得的利潤的总計。不但如此，也許还有第三国，它不依賴法国也不依賴俄国，但却获得从这些国家的通商而来的全部利潤。可是，法国和俄国并不因此受絲毫的損失，如果它們的劳动力和資本能够在国内找到同样有利的用途。活跃的国际貿易的存在，它本身就足够大大激励国内的产业，不管由誰經營这项貿易。中国人自己不經營对外貿易，把全部对外貿易业务让給外国人經營。但中国人必須生产巨大数量的产品，否則他們决不能維持他們的人口，这人口有欧洲两倍之多，但所占的地域，差不多只有欧洲那么大。坐在店內做买卖的老板，和背着商品旅行各地兜攬生意的小販是一样的好。^②商业上的互忌心理，归根結底只是一种偏見，它好像一顆野生的果子，到了成熟之后，就会自己落下来。

一切国家的国际貿易，和国内貿易比起来，数量都是微不足道的。只要留心看一看，在一切宴会場合，甚至在最豪侈的宴会場合，所消耗的外国产品的价值，比所消耗的内产品的价值少得多，便可相信这是实在的情况。尤其是，如果考虑到建筑物和住宅的价值（我們應該考虑到这价值），这个情况便更为彰明昭著。建

① 分配的通常比例，将在下面第2篇第7章說明。

② 人們常常問，为什么不把农业、工业和商业合并起来呢？其原因和一个有剩余時間和資本的大紗商，往往宁願把他的劳动和資本用以扩充自己的紡紗生意，而不願意把它們用以織制細洋布或印花布的原因是一样。

筑物和住宅必然是國產的東西。^{① ②}

一國的國內貿易，雖然由於詳細地分門別類以致看起來不怎么觸目動人，但不僅是最重要的貿易，而且是最有利的貿易。^③ 因為，國內貿易所交出的與所收入的必然都是國內的產品。國內貿易使兩倍的生产動起來，而且國內貿易的利潤不要跟外國人共分。由於這些原因，公路，運河，橋梁，撤銷內地稅、通行稅和實際等於通行稅的過境稅，總之，凡可促進貨物的國內流通的措施，都對國富有利。

還有一種商業叫做投機交易。這種交易是，在某一時候購進商品，以待將來價格上漲時在同一地點以同一狀況的貨品轉賣出去。就是這種交易也是生產性的。它的效用在於利用資本、堆棧和保管，即利用人類的勞動把某種一時過剩因而價格低落到生產成本之下的貨物撤出流通領域，並阻止它的生產，等到它變得比較缺乏，價

① 這比例不能估計得很準確，就是在那種統計最流行的國家，這也做不到。的確，這種企圖簡直等於浪費時間。說句老實話，統計的實際效用很小，因為，即使統計達到了高度的準確性，也不過是暫時如此。只一般原則和一般規律的知識，就是說因果關係的知識，才是真真正正的知識。只有這種知識才能教我們在各種可能碰到的緊急情況下應該採取什麼措施。就政治經濟學說，統計只有一個用途，即提供說明一般原則的實例。統計決不能成為原則的基礎，原則都是建立在事物的本質上面。即在統計辦得最好的國家，統計也不過是事物的數量的指標而已。

② 這論點是否正確，要看客觀情況以為定。當然，一國人民，終必依靠自己的勞動和努力以獲得所需要的東西的供給，但有什麼東西可阻止一個國家把大部分國內產品換別國產品呢？泰雅人民所消費的東西，來自國外的大概比國產的還多，雖然這些外國產品必須以國內產品來買。不錯，泰雅與其說是一個國家，倒不如說是一個城市，但在許多方面荷蘭很像泰雅。對於主要是以改造外國產品為生產事業的社會，這種意見都可適用。——英譯本注

③ 關於這一點，我們的作者和斯密博士一齊陷入錯誤。資本無論是用於國外貿易或用於國內貿易，生利的大小是一樣的。例如，如果國內貿易所生的利潤，比國外貿易大，那末，每一文用於國外貿易的資本，都將從這比較不利的投資收回。只在國外貿易的利潤大於國內貿易的利潤的情況下，資本才會流到國外貿易方面而不流向國內貿易方面。因此，不能說一國的國內貿易總是“最有利的貿易”。——原編者

格回升到自然价格或生产成本以上时，又恢复它的流通，使消费者受点损失。这种交易显然不是把货物从一个地方转移到另一个地方，而是把货物从某一时候收藏到另一时候。如果挣不到利润或反而赔本，那就是因为它在这一次的特殊情况下是无所裨益的，所买卖的东西在买进的时候并不过剩，在转卖的时候并不缺乏。这种交易曾被很正当地称为贮藏货物的贸易。^①当投机是以收购全部某种货物从而图取高昂的独占价格时，它叫做壟断。侥幸得很，壟断是一件不易搞的事体，一国的商业越发达，流通中的货物越多，壟断越难于实现。

斯密所称为运输业的，是指在一个外国市场买进货物运到另一个外国市场出卖的业务。这种业务不但对有关的商人有利，而且对有关的两个国家也有利，其理由已在上面讨论国际贸易时讨论过了。缺少资本的国家，不适宜于经营这种事业，因为它们需要把所有资本用来维持国内产业活动，国内产业当然有使用资本的优先权利，荷兰人在平时经营这项事业很有利，因为他们的资本又足，人口又多。^②在和平的时候，法国人也曾在东地中海各海口之间经营这项生意，因为法国企业家能在法国以比较有利的条件借入资本，此外也许还因为法国冒险家比较不至遭受这地区的可恶政府的压迫。现时法国人已给别国人排挤出这个地区。这些继起的国家掌握着那儿的运输业，它们不但无损于土耳其人民，而且有助于土耳其维持它的境内少许仅存的企业。有些政府没有土耳其

① *commerce de reserve* 没有相应的英文名词。我想贮藏货物贸易这个名词是够明白了。——英译本注

② 现时荷兰已无运输业可言。事实上，一国在某一时候是否适宜于经营这种业务，要看许多客观情况以为定。过去若干年中，由于美国处于有利的中立地位，很大部分的运输业务落入美国人手中，但美国却缺乏耕垦国内土地所需要的资本，这是大家都知道的。——英译本注

政府那么聪明，它们禁止外国人经营这项事业。如果本国人做这种生意能够比外国人赚到更大的利润，那末，根本便不需要这种禁令。如果外国人能够更便宜地办理运输，禁止外国人便等于白白牺牲本来可从利用他们而得到的利润。一个例子可说明这个论点。从里加运大麻到哈弗尔，荷兰船长每吨只费三十五法郎。必须假定，没有别人能比荷兰人更经济地完成这个运输。法国政府是俄国大麻的消费者。荷兰船长向法国政府投标，愿意以一吨四十法郎的价格供给吨位。显而易见，荷兰船长想赚一吨五法郎的利润。假定法国政府为要照顾本国航业，宁愿雇用法国轮船。法国轮船的航行，每吨要开支五十法郎，或五十五法郎，如果酬付法国轮船船主一吨五法郎利润。结果怎样呢？单单为了给法国船主提供一吨五法郎的利润，法国政府每吨得多付十五法郎。由于一国政府费用，只有取给于该国人民，所以这等于为了给与某些国民仅仅五法郎的利润，却使别的国民花去十五法郎。无论数目怎样变动，结果总必相同，因为合理的算帐方法只有一种。

我想可不必提请读者注意，我自始至终是从海运业和国民财富的关系的观点出发来考虑海运业，至于它对国家安全的影响，则是另一回事。航海技术又是商业的手段，又是战争的手段。船只驾驶可以说是一种军事演习。如果其他情形都相同，拥有较大比例的海员的国家，从军事观点来看便拥有较强大的力量。因此，考虑航海时，政治的考虑与军事的考虑总是和商业的考虑相抵触。英国通过著名的航海条例，禁止所有船主和至少四分之三的水手非英国籍的船只在英国经营运输业。这个条例的用意，主要在于发展英国海军和阻碍别国特别是荷兰海军的发展，保护本国运输业的利益尚在其次。荷兰当时掌握着巨大运输业务，它是英国主要的妒忌对象。

另一方面，不能否认，如果始終假定，以力服人对一个国家总是有利，那末，这种看法可能导致賢明的治国方針。但这些政治性教条快要过时了。总有一天人們将认为适当政策在于以德服人，而不在于以力服人。統治欲所能获得的充其量不过是不自然的得意。統治欲的結果，必定使邻国化为仇敌。統治欲是产生国債、不良內政、压制政治和革命的禍根。而共同利益感則可发展国与国之間的友誼，推广国与国之間的往来并导致永恒的繁荣。这繁荣所以能够永久，因为它是自然的繁荣。^①

第十章 資本在生产过程中所經歷的变化

我們已經在上面(第二章)看到，什么构成一国的生产資本，以

① 像其他限制条例那样，英国航海条例，既不利于英国国民財富的增长，又对建立英国的优越海軍地位毫无貢獻。一个著名的政治經濟学家說，“如果能够证明假使沒有这个条例，我們所能拥有的更大財富，可提供足够維持相同的海軍人員人数的收入，那便可以推定我們并没有从这个条例得到利益。又如果能够证明这增加的收入，足够維持两倍或三倍之多的海軍人員，那末，显然我們由于这个条例反受到損害。許多拥护这个法令的人，都承认它不倾向于增加国民財富，而在一定程度上却倾向于减少国民財富。

“我想霍納說过下面的話，我們海軍的优势，建立在完全不同的基础上。我們國家的力量和財富，是归因于我們的自由和自由的可喜的結果，即财产的安全。我們商船所以有这么多水手，是由于我們商人的进取精神和資本，以及由于我們很长的海岸綫。我們海軍的規模，不是由于航海条例，不是由于殖民地独占事业，而是由于一个勤勉的國家的資源。

“这些看法，和把我国海軍的优势归因于国会所通过的几个条例的那些人的偏狹見解是多么不相同啊！这种見解使我想起一个法官的純技术观点。他一本正經地把可叹的决斗的流行归因于誤会国家法律，而不承认它是人类的暴戾性情的結果。此外，斯密博士說得好，我們海軍的强大力量，在航海条例未制定前便十分显著了。在制定航海条例的时候，正如在那时候以前，和在那时候以后，我們海軍的力量总是与我国商业的盛衰和國家的繁荣相称。我們將发見，所有國家的海軍力量，都是受这些情况的制約，而不是受航海法律的制約。这些情况决定荷兰海軍的力量。即在荷兰海軍最强盛的时代，他們連听也沒听过航海法律。”参閱《爱丁堡評論》，第14卷，第95頁。——原編者

及什么是使用資本的各种途徑。当时列举各种生产手段，只說明这些就够了。現在我們要來研討資本在生产过程中怎样发生变化，以及怎样使資本永久存在和增加。

由于抽象理論将使讀者感到厌烦，我徑从实际的例子开始。这些例子都是采自每日的經驗和观察。一般原則自会跟着例子呈现出来。讀者将立即看到这些原則也适用于一切其他情况。关于这些情况，他可能碰到必要提出自己意見的时候。

在地主自己从事耕种的場合下，除土地价值外，他还必須拥有一定数額的資本，就是說，他必須拥有一定数額的价值，其中首先是开垦土地所耗的价值以及具体表現在地上的工事或建筑物的价值。如果他高兴的話，可把这价值看作土地价值的一部分，但它实在是人的过去努力的結果，是土地原始价值的增加物。^①

这部分資本不会有很大的損耗，只須不时加以小修理，即可保持完整。如果耕者每年从土地的产物項下提出款項从事这种修理，这部分資本便可永远保存。

犁和其他农具以及耕畜等，构成資本的另一項目。和上述那項資本比起来，这項資本更易于損耗，但在必要的时候，也可仿照上述办法，动用土地的每年产物来維持和修理它們，从而保持它們的原来全部价值。

最后，耕者还必須貯藏各种东西如种子、粮食、牲畜飼料和支

① 在《对于法国农业的观察》一文中，楊格未曾估計法国旧國境內，投在土地方面的永久投資有多少，他只料想法国的这种資本比英国少，大約每英亩有三十六图尔利佛。^{*} 这样，即使按很保守的估計，假定法国对土地改良所作的永久投資仅有英国的一半，那末，按照每英亩三十六法郎計算，在法国旧的疆土內一亿三千一百万英亩的土地上，单单这种投資就有四十七亿一千六百万法郎。

^{*} 十三世紀法国在图尔鑄造的利佛。——譯者

付工人工資的食物与現金等等。^① 必須注意，这部分資本，每年至少完全消灭一次，有时三四次。現金，米麦和各种粮食势必完全消灭，而且非完全消灭不可。但是，只要耕者善于安排，使土地的每年产物在支付土地的生产性服务的报酬(地租)、所使用的資本的生产性服务的报酬(工資)以后，还有剩余以补偿所耗用的金錢、种子、牲畜和甚至肥料等等，使得他所拥有的价值，和前一年开始时同样的多，那末，这部分資本就也可全部保持完整。

由此可見，尽管資本的每一部分，都經歷一定的改变，而且許多部分归于消灭，但資本却可永远保持，不至毁灭。理由是，資本不在于这种或那种貨物或物质，而在于价值。

也不难想像，如果农場是一所相当大的农場，而且經營得很有秩序、很經濟和很得法，那末，农場主所得的收入，除补偿他的資本的全部价值和支付他自己和家庭的費用外，还可剩余若干。如何利用这项剩余，这是和社会利益攸关的問題。我們将在下章詳細討論这問題，現在所需要的，只是使人們明白認識，如果資本的价值是消費在它自己的再生产，那末，它虽然被消費掉，它却没有消灭；此外，一个事业可永恒繼續存在，每年以同一資本生产新产品，尽管这資本不断处在消費过程中。

探究了資本在农业方面所經歷的变化情况以后，进而探討資本在工商业方面的变化可无困难。

在工业像在农业那样，有的資本能經多年不坏，例如建筑物，固定設備，机器和某些种类的工具。另一方面，有的資本却完全改变形态。制造肥皂者所用的牛油和鉀碱，在肥皂制成以后，便不

^① 据同一作家(楊格)的估計，法国所拥有的最后两种資本，即农具、耕畜和所貯藏的粮食，大約每英亩四十八法郎，全部共达六十二亿八千八百万法郎。把这数目和上述那一种資本的数額加起来，便得一百一十亿法郎，而这也就是旧法国用于农业方面的資本。楊格估計，英国的农业資本，每英亩比法国多一倍。

再具有牛油和鉀碱的形态。同样的，制造靛青的药料，不具有巴西木和胭脂树的形态，而与所染的纖維合为一体。工資和工人維持費也是这样。

在商业，差不多全部的資本都要經歷完全的变形，其中許多在一年中改变形态多次。一个商人把他的現金变为毛織品或珠宝，这是他的資本第一次的变形。他把这些貨品运往土耳其，在航程中又有一些变为工資。貨品运到君士坦丁之后，他卖给批发商，后者付給他一張在斯默那付款的汇票，这是他的資本第二次的变形。他所使用的資本現在变成汇票的形式，他使用这汇票在斯默那购买棉花，这是他的資本第三次的变形。他把棉花运到法国售卖，这完成他的資本的第四次的变形，重新恢复原来的法国硬币形式，除原来数額外，大抵还增加了一些利潤。

显而易见，能够充作資本的东西，不可胜計，如果一个人在任何时候想知道一国資本是由什么构成的。他将发見它由許許多多东西构成，这些东西，或为商品，或是物质，其总价值无法准确估計，而且其中有的是在距离本国数千里以外的地方。同时，非常瑣屑或不耐久的物品，似乎也是国民資本的一部分，而且常常是极其重要的部分。尽管各种資本不断消耗，不断分解，但只要以这种或那种形式把資本的价值保存起来，資本本身便不消灭，便不消耗。因此，最廉賤或最不耐久的貨物的輸入，可能和最貴重或最耐久的貨物(金或銀)的輸入同样有利。事实上，当前者更为人們所追求的时候，輸入前者更为有利。只有生产者有資格判断这些物质和商品的換形，以及进口与出口的得失。所有政府的干涉，所有旨在影响生产的制度，都有害无益。

有些事业一年之中，資本会还原几次，而生产过程也周而复始几次。能在三个月內完成产品的制造和銷售的事业，一年之中便

能够把資本利用四次。可以想像得到，它每次所生的利潤，一定比一年只能周轉一次的資本所生的利潤来得少，要不是这样它的利潤和后者比起来将达四倍之多。这么优厚的利潤，不久一定会使資本涌到这方面来，而由于竞争关系利潤必降低下来。另一方面，要花一年以上工夫来制造的产品例如皮革，必須于賺回原来資本外，另掙一笔的錢，这笔錢要相当于一年以上的利潤，否則誰願意从事这种东西的制造呢？

欧洲人和中国或东印度貿易，往往要待兩三年才能收回投入的資本。其实，在工商业和我們上述的农业例子一样，資本的完全收回，并不以全部資本变成現金形态为条件。一般地說，商人和制造者以現金形态收回全部資本，一生可以說只有一次，那就是在他們結束营业脱离商界的时候。可是，他們在任何时候只須檢查一下财产目录就能知道他們的資本是增加还是减少。

用在生产事业的資本，总不过是一种預付款的性质，用以支付各种生产性服务的酬劳。它从所生产的产品的价值取得补偿。

矿工从地下采铁，铁匠出錢来买他的铁。矿工的工作到这里就結束了，他的报酬由铁匠从他的資本內垫出款項来支付。铁匠把铁炼成鋼卖给刀匠，通过这种方法取得工作上的报酬。铁匠以前所垫的款，現在从第二次的垫款取得补偿，这第二次的垫款就是刀匠所預付买鋼的款。刀匠依次把鋼制成刀片。刀片的售价，又付还刀匠的垫款和支付他所貢獻的生产作用的报酬。

这样，最后产品即刀片，显然足够偿付刀片在制造时陸續使用的資本以及生产工作的报酬。說得更恰当一些，各种生产性服务的报酬，是用前后所陸續垫付的資本來支付，而这些陸續垫付的資本，又是用产品的价格来偿还，这实际上等于直接使用产品的总价值偿付它的生产費用。

第十一章 資本的形成和增加

我在上章指出，生产資本尽管在生产过程中不断使用、不断变形和不断消耗，但在生产过程完成的时候，它終必再生、恢复原有的全部价值。这样，財富既然是由物体或物质的价值构成而不是由物体或物质本身构成，我相信讀者一定已經明白了解这一点，那就是，我們所使用的資本，尽管时常改換形态，但始終是同一的資本。

以下一点也應該同样易于了解：由于消耗掉的价值，是以生产出来的价值为补偿，所以，前者的数量可能等于、小于或大于后者的数量，看客观情况以为定。如果相等，資本只不过获得补偿，保持原額。如果較小，資本便遭受侵蝕。如果較大，資本便实际增多。上章举作例子的农場主的情况，就是資本增多的情况。我們假定他收回資本的全部，于第二年开始耕作时，仍然有和上年一样多的手段由他支配；此外，扣除他自己所消耗的一定数量的价值后，还賺得若干剩余价值，譬如說一千克朗。

現在讓我們来看农場主可能处置这一千克朗剩余的各种方法。这事体看起来似乎很簡單，但对这事体的錯誤看法，比对任何其他事体的錯誤看法都更普遍。此外，这事体关系人类状况的重大，比任何其他事体都有过而无不及。

这剩余我們已經估定为一千克朗。不管它是由什么东西构成，它的所有者都可把它換为黄金或白銀，埋藏地下，等到日后有需要时再掘出使用。国民的資本，会不会因此損失一千克朗呢？絕对不会，理由是，我們已經看到，資本的价值，已經全部得到补偿。有沒有人因此受到一千克朗的損失呢？沒有。理由是，农場主

沒有劫掠任何人，也沒有欺騙任何人，他所獲得的價值，全是以等價東西交換來的。也許有人會這樣說，他把小麥交換克朗埋藏地下，這小麥不久就會被食光，而這些克朗卻仍然繼續脫離社會的資本。但我相信，我們會記得小麥和金銀都可構成一部分的國民財富，的確，我們已經看到，國民財富必然在很大程度上由小麥和類似的東西構成。這些東西有的部分被消費掉，有的全部被消費掉，但儘管如此，資本卻不會因此減少絲毫。理由是，簡單地說，再生產補償全部消費掉的價值，包括生產者的利潤在內。生產者的生產作用，也是被消費掉的價值的一部分。由此說來，農場主的資本一經全部得到補償，他又以過去那么多的手段開始耕作，他儘可把一千克朗拋于大海，而國民資本並不因此有所減少。

讓我們探討這一千克朗剩餘的一切可能想像得到的去路。例如，假定農場主使用它舉行一次盛大宴會，而不把它埋藏起來。在這種情況下，全部的價值，可在一個下午化為灰燼。一席的山珍海錯，一夜舞會，一晚煙火，就可把全部價值消費精光。這樣消滅的價值，現已不再存在於社會，不再成為財富總額的一部分。理由是，得到同一的一枚枚銀幣的那些人，已經交出等價東西如酒、糕點、食品、火藥等，而這些東西都化為烏有。可是，國民資本的總額，卻仍然像上例一樣，一點也沒減少。因為，在此之前，已經生產了一項剩餘價值，這裡所毀滅的不過是這項剩餘價值，所以情況還是跟從前一樣，沒有改變。

再假定這一千克朗花在购买家具、餐具、襯衫、被單等東西，國民的生產資本仍然沒有減少。但必須承認國民的生產資本也沒有增加。因為這裡所獲得的好處，只不過是農場主和他的家庭從這些新購得的動產得到的增加愉快而已。

最後，假定農場主把這一千克朗的剩餘加入原來的資本，就是

說，按情況的需要使用這筆款項提高農場的生产力，如購買更多耕畜，雇用和維持更多工人等等。結果他在該年之末，收到一定數量的產品，不但足夠補償這一千克朗的全部價值，還給他提供若干利潤，使得這一千克朗從第二年起年年能夠不斷生產一定數量的新產品。在這種情況下，而且只在這種情況下，社會財富，才增加了這麼多。

絕不可忽視這個事實：以這方法或那方法積成的一筆儲蓄，例如我們說到的儲蓄，無論後來花在生产性用途或非生产性用途，歸根結底總是花費掉或消耗掉。這是一個真理，這真理一定會有幫助于消除一個極其錯誤但極其流行的看法，即儲蓄會限制和妨害消費。其實，只要把所儲蓄的東西再投資生利或用于生产方面，任何儲蓄行為都不至減少消費量。相反的，它卻會永遠地或重復地引起新的消費。至于非生产性消費，則不會重復發生。^①

① 關於儲蓄問題，西斯蒙第和在他之後的我們馬爾薩斯，提出了和我們作者不相同的意見。據西斯蒙第和馬爾薩斯的看法，生产力已經遠遠超過人們的消費欲望和消費能力，因此，凡是減低消費欲望的事物，都是有害的。他們認為，消費太不活躍，跟不上生产。由于儲蓄願望和消費欲望真正相對立，所以儲蓄願望必然是極端有害的。依照這種看法，不難證明政府當局的恣意揮霍、戰爭或英國恤貧法，也是有益于國家，因為這些都會刺激消費。的確，他們的說法必然使讀者下這個結論。因為，他們毫不隱諱地斷言，使用機器或其他方法擴大人類的生产力，結果不但將使不生产的消費者的存在成為可能，而且將使其成為必要和有益（參閱西斯蒙第：《政治經濟學新原理》，第2卷第3章和第4卷第4章；馬爾薩斯：《政治經濟學原理》）。這種原理會使路易十四的揮霍無度和英國皮特制度看來也成為正當。但是，幸而他們錯了。如果我們作者在這裡和在下面第15章所定立的原則還需要進一步的闡明和辯護，他在最近寫給馬爾薩斯的信已經對這些原則作了更透徹和更令人信服的說明。不錯，生产力的加強，自然會使不生产的消費者增多起來。為什麼呢？因為人總喜歡作無益的消費，一息尚存總念念不忘這種的消費。但是，不生产的消費者的增多，並非不可避免。理由是，可使不生产的消費者變成生产者，縱使不能變成重要物品的生产者，至少也可變成不重要物品的生产者。這些不重要物品，不但在產量和品種上能比重要物品更可無限制地擴大，而且能夠散布得更廣泛和推廣得更普遍。這種可能性存在時，政府絕不用擔心不能給那些被機器排擠的工人找到工作。現代人們所實行的儲蓄，究竟是出于什麼形式呢？

必須注意，價值是以什麼形式蓄積和以什麼形式重使用於生產，這都關係不大。積成的價值，總是依照儲蓄者的情況在對他有幾分有利的條件下蓄積起來。也沒有理由可設想這部分的資本如果從未具有現金形式便積不起來。農場的實際產品，可能被積蓄起來再播於土中或栽在地上，未曾改變形態。本來用以烤火取暖的木材，也許被改變為籬笆或木匠的其他作品。換句話說，本來斫下作為一種收入的東西，被這樣使用而變成一種資本。

只有通過儲蓄的方法。就是說，只有通過把超過生產過程中所消耗的產品的數量的產品再投入於生產的方法，才能擴大個人的生產資本和社會的生產資本的總量。不能單單依靠把價值一點一點地蓄積起來而不消耗它的方法來積累生產資本。此外，也只有不把價值用於非生產性消費而用於生產性消費，生產資本才積累得成。積累資本並不是什麼可憎的事體，我們不久就可看到積累資本的可喜結果。

國民資本是以什麼形式蓄積起來，這要看各國的地理位置、風尚和特殊需要以為定。在社會的初期所積的資本，大部分是由建築物、農具、牲畜和地上改良物等東西組成。工業國所積的資本，主要是由原料以及還在工人手中有幾分已經製成的貨品組成，也有一部分是由必要的工具和機器組成。在專門從事商業的國家，所積的資本，大部分具有商人以轉賣為目的從別地方買來的已經

不是出于窖藏硬幣或其他貴重物品的形式。窖藏硬幣或貴重物品雖然並不減少一國的資本，如我們作者所說那樣，但對社會畢竟有害。它會使現有的物品暫時失去效用，或總的來說，會使現有的物品不能發揮其滿足人的欲望的作用。至於把它們用於非生產性消費，它們便能發揮這個作用。現在守財奴的儲蓄，有的投於再生產事業，這當然是有益的。有的用以獲得生產資料，如土地等等的所有權，這些所有權歸誰所有，對國民財富毫不發生影響。有的用以經營生產資料的抵押放款，用以購買土地債券、公債票等等。這些東西只是所有權的一部分，所以上述意見對它們也可適用。——英譯本注

加工和还未加工的货物的形式。

关于同时经营工业、农业和商业的国家，它的资本由上述各种东西以及不可胜数的各种各样的必需品、原料品等组成。如果使用得法，这些物品虽然大量地被消耗掉，但只要社会劳动所生产的数量超过它的消费所毁灭的数量，便可不断还原恢复原有数量，甚或不断增多。

我不是说各国所生产和所储积的东西，就是构成它们的实际资本的同一种东西。价值已以这个形式或那个形式生产出来，和储积起来。经过各种的变形，它们最终具有对现时最适合的形式。所储积的一蒲式耳小麦，可养活一个石匠，也可养活一个绣花匠。在前一情况下，它将以石造建筑物的形式再生产出来。在后一情况下，它将以绣花衣服的形式再生产出来。

任何以自己资本投在所经营的事业的冒险家，随时都有方法有利地使用储蓄。如果他经营农业，他可将储蓄添置几亩田土，或作为适当的改良费用从而增加他的土地的生产力。如果他经营商业，他可使用储蓄来买卖更大数量的货物。资本家也有差不多一样的便利，他可使用全部储蓄来作和过去所作一样的投资，并在这个范围内扩大他的资本。他也可另找新的投资途径。一旦人们知道他拥有游资，便立即有人前来磋商使用这游资的方法，无须久待。至于出租田地的地主和依靠固定收入或自己劳动工资为生的人，就没有这样的便利来安排他的储蓄的有利使用。他们在储蓄还未达到一笔相当的整数之前很少能够把它投资。因此，许多本来可用以增加个人资本因而增加国家资本的储蓄，都被消费掉。所以，以收取、聚集和利用个人的小额储蓄为目的的一切银行和团体，如果是完全可靠的组织，都非常有利于资本的增加。

扩大资本的过程，当然是缓慢的过程，因为必须先生产实际的

價值，然後才談得到資本的增加，而生產價值既需要時間和勞動，又需要其他因素。^①由於生產者在創造新價值的同時必須不斷消耗價值，所以，他所能積累的價值也就是說他所能增加於再生產資本的價值，充其量不過是生產超過消耗的價值；而國家或全體人民所能獲得的增加財富，也就限於這種剩餘價值的總和。每年所儲蓄和投入再生產用途的價值越多，國家繁榮的增長便越速。資本將越來越豐富，被發動來參加勞動的人將越來越多，儲蓄將越來越可實現，因為增多的資本和增多的勞動乃是增多的生產手段。

每一筆的儲蓄或每一次增加的資本，不但給儲蓄者本人打下年年收入一定利潤的基礎，而且給所有由於這筆新增加的資本而有机会貢獻勞力的人打下這種基礎。正是由於這個原因，遠近馳名的亞當·斯密，把一生中只一次擴大他的生產資本的儉約的人，比作創立濟貧院收容一生自食其力的工人的慈善家；另一方面，他把侵蝕自己資本的浪子比作亂花慈善機構基金的無賴的管事，他不但使現在要依靠它為生的人流離失所，並且使將來需要依靠它為生的人也流離失所。斯密非常坦率地把所有浪子都叫作害群之馬，把所有慎重花錢的儉約的人都叫作社會的恩人。^②

^① 富裕的包工者、騙子和飽享補助金、年金與其他不應得的津貼的國王的幸臣，他們的儲蓄也是積累的实际資本，並且有時也是好容易才積成的資本。但這樣由少數享有特權的人所積聚的價值，实际上是很多的人的勞動、資本和土地的產品。要是沒有不公平、不正當和凶暴的掠奪，這些人就可自己積聚這項儲蓄，由自己利用。

^② 《國民財富的性質和原因的研究》，第2篇，第3章。勞德大勳爵在他所寫的《關於公共財富的性質和由來的研究》中，反對斯密的意見。他自信他已經證明了蓄積資本不利於財富的增加。他的論點是根據這個理由：蓄積資本，勢必把本來可供產業使用的價值撤出流通領域。但這論點是站不住腳的。生產資本並沒撤出流通領域，增加部分的資本也沒撤出流通領域。如果有的話，資本便成為不活躍的資本，不生什麼利潤。可是，與此相反，利用資本的實業家，雖使用它，毀滅它，並把它完全消耗掉。但他使用資本的方法，乃是使它再生產出來，並生些利潤。我談到勞德大勳爵的這個錯誤，是因為它曾被用為許多其他政治經濟學著作的根據。由於這些著作從這不正確原則出發，所以充滿着不正確結論。

僥幸得很，利己主义会使人們不断警惕着保护自己的資本，因为資本一旦撤出生产領域，收入势必相应地减少。

据斯密的意見，在各个国家，民众的儉約和对自己利益的留心，可綽綽有余地抵补个人和政府的浪費。^①至少无可否认，差不多一切欧洲国家都是越来越富裕，但这些国家除非所生产的东西超过它們的非生产性消費，否則它們便不能越来越富裕。^②斯密认为就是現代的革命，也似乎有利而不是不利于財富的增长。因为，不像古代的革命，現代的革命不带来敌人的侵入和普遍与延續的掠夺。另一方面，現代革命通常把許多有碍进步的偏見推翻，給才能和进取精神开辟了更大的活动范围。但是，斯密所归功于个人的儉約，对人数最多的社会階級來說是不是由于不良政治組織所促成，还是一个疑問。不錯，这些階級得到总产品的相当部分作为他們劳力的报酬。但即在人們公认为最富裕的国家，不知道有多少人日坐愁城，有多少城市和乡村家庭，不断过着困苦艰难的生活。尽管周圍充滿着会引起欲望的东西，他們只能得到最低的滿足，好像是处在最野蛮和最困苦的时代那样。

① 《国民財富的性质和原因的研究》，第2篇，第3章。

② 除在毁灭性战争繼續进行或政府揮霍无度的时候，例如在拿破侖統治法国的時候，它們都越来越富裕。沒有疑問，法国在那不幸时期，即在获得輝煌的軍事成就的時候，所浪費的資本也超过了儲蓄总额。征发和战争的禍害，加上个人的强迫費用和逾度的捐稅負担，一定毁灭了超过个人節約給再生产投資所提供的儲蓄的价值。法王由于自己对政治經濟学一窍不通。因而装作藐視政治經濟的样子，他鼓勸他的朝臣像他那样浪費从他的賜与所得来的巨大收入。他担心他的朝臣如果变成富有，就将不依賴他*。

* 不管法国暫时的損失是多大，它正在迅速地恢复中，至于它的敌人，却繼續处在那样疲憊的状态。以致很有疑問它是否有力量支持到底。在战争期中，它的儲蓄无疑地超过它的消費，而它的生产手段却逐漸消耗着。現在它的开支虽已减少，它的生产手段还和从前一样，但很有疑問它的生产实际上是不是下降。照我們作者所定的原則，这一定是由于它的統治者的过失。——英譯本注

因此，我不得不推斷，儘管差不多歐洲一切國家，無疑每年都儲蓄有一定數量的產品，但這一般地是由於迫切的和天然的需要，而不是由於擲節不必要的消費的結果，雖然就政治立場和人道立場來說，我們希望能把上述儲蓄歸到後一原因。因此，我非常懷疑大多數這些國家的政治和國內經濟制度，是否存在着嚴重的缺點。

斯密又認為現代國家所以比較富裕，與其說歸因於生產力的擴大，無寧說歸因於個人節約的風尚。我承認，某些荒謬浪費，現在已比從前少得多，^①但應該回想一下，只極少數的人有力量作這種荒謬浪費。如果我們費點心機考慮現在人們特別是社會中等階級已經很普遍地享受到更豐富和式樣更多的消費，我想我們一定會感覺到消費和節約兩者都比過去增加了，因為它們並不是不相容的。在商業繁榮時期，無論哪一個產業部門，能夠給冒險家提供这么多的生產量，使得他們既能擴大消費又能擴大儲蓄的企業，也不知道有多少。對一個特殊企業來說是確實的情況，對全國總生產來說也可能同樣確實。路易十四在位的四十年中，儘管法國宮廷的豪華引起政府的浪費和私人的浪費，法國財富却日益增加。科伯特所給與生產的激勵，使法國資源增加的速度，超過法國宮廷

^① 但是，不應該設想古代國家和現代國內經濟的差異是大到一些人所想像的程度。泰雅、迦太基和亞歷山大里亞這三個富裕城市以及威尼斯、弗羅林斯、熱那亞和荷蘭這些共和國的盛衰，極其相似。同一的原因必定產生同一的結果。我們念過故事知道利迪亞國王克利薩斯在還沒征服鄰邦之前已富甲天下。我們可由此推斷，利迪亞人一定是又勤勉又節儉的民族，因為帝王的財富，除取自人民外別無他途。從枯燥的政治經濟學我們本可以下這結論，碰巧賈斯丁的歷史性證據，又證實了這一點。他說利迪亞人在一個時期是極其勤勉的民族。當他告訴我們塞拉斯在還沒把他們誘上懶惰和狂嫖濫賭的習慣以前未能徹底地征服他們的時候，他就是告訴我們他們有了敢作敢為的性格。很明顯，當他們未沾染上述惡習慣以前，必定具有這個性格。要是克利薩斯後來沒變成又愛浮華又好武功的國王，他也許一直有威有勢以終其身，不至遺恨而死。曉得如何聯繫因果以及如何研究政治經濟學，不但對帝王的福利有所裨益，而且對他們臣民的福利也有所裨益。

浪费的速度。有些人认为那时候法国资源的增加，正是由于法国宫廷的浪费。这种见解的不正确，可由下述情况来证实，在科伯特亡故之后，法国宫廷的浪费并不稍减于前，但由于生产不能与浪费并驾齐驱，法国淪于可怕的山穷水尽情况。在路易十四在位的末期，法国所处的情况，可以说是人们所能想像得到的最暗淡的情况。

路易十四死后，法国政府和私人的费用，比以前有增无减，^①但照我的意见，法国财富同时也显然增加。斯密自己承认这是确实情况。法国的情况，或多或少地也是欧洲其他国家的情况。

杜閣^②同意斯密的看法，认为节约的风气现在比过去更加普遍。他提出这个理由：现在大多数欧洲国家利息率，平均比过去低。这是资本更多的明显证据，因此，人民必定实行更大的撙节来累积这资本。不错，较低利息率证明更多资本的存在，但较低的利息率并不表示资本是怎样获得的。事实上，这资本可通过扩大生产获得，也可通过扩大撙节获得，正如我们刚才所说那样。

可是，我绝不否认在许多方面，近代的节约技术和生产技术都比过去有所改进，一个人如果享受不到他所习惯享受的东西，他就不满意，但他已经学懂如何以比较便宜的代价来取得许多东西。例如，有什么东西能比装饰我们房间墙壁的既有优美图案又有鲜明色彩的裱纸更加美观呢？许多现在使用裱墙纸的社会阶级，过去都满足于涂灰水的墙壁或非常粗糙然而却比裱墙纸昂贵得多的挂毡。由于发现了硫酸消除菜油粒子的效力，菜油变得适用于依照

① 这时候费用增加不少，它是法国降低银铸币标准的结果。更大数量和更多种类的东西被消费掉，而且这些东西是更高级和更昂贵的东西。虽然纯银的内在价值，和路易十四时代相差无几，因为一定重量的银仍然可换和从前一样多的小麦，但同一社会阶级实际上所花的银，就重量和货币单位说都比过去多。

② 《关于财富的形成和分配的考察》，第81节。

阿康德的空氣內外流通而制造的管狀燈芯的燈。管狀燈芯的燈過去只能使用魚油。魚油的价格比菜油貴兩三倍。這種發現使差不多一切社會階級都有力量使用管狀燈芯的燈以及該燈所供給的明亮光綫。^①

節約風氣的發展，應該歸功於產業的發達。由於產業的發達，一方面人們發現許多更經濟的方法，另一方面到處願出更高的利息和更安全的擔保品以餌誘大大小小資本家借貸資本。在產業萎靡不振的時候，資本由於無利可圖，一般都處於現金形態，或鎖在保險箱中，或埋在地下，以備臨時的緊急需要。無論它的數量是怎樣的大，它不生利益，事實上它不過是預防性的儲藏。但一旦發現了這項資本能夠產生與其數量相稱的利益時，資本所有者便具有雙重的動機來擴大資本的累積。這種利益不是遙遠的利益，也不僅僅是預防的利益。它是實際的利益、眼前的利益，因為資本所生的利潤可以消費來取得更多的滿足而資本並不減少絲毫。所以，對於沒有東西可創造生產資本的人，或對於已有生產資本可設法使其擴大的人，和過去相比，資本都成為更大和更普遍的追求對象。生利息的資本開始被看作和生地租的土地一樣有利的財產，有的時候還被看作和後者一樣穩固的財產。對那些認為累積資本會擴大人們的貧富不均因此它是一種壞事的人，我要提出這個意見：如果累積傾向於使大財產不斷增多，自然的趨勢也傾向於使大財產不斷分割為小財產。一生把精力花在擴大自己的資本和國家的資本的人，總不免一死。除非國家法律准許限嗣繼承或長子繼承制度，否則他的財產很少會全部落入一個繼承人或一個遺產承

① 恐怕捐稅終將使消費者無法享受這些改良的利益。內地稅、專利品印花稅以及影響貨物國內運輸的各種捐稅和障礙物的增多，已經使菜油價格漲得和它極其有益地代替的魚油的价格不相上下。

受人手中。在不受这种制度的有害影响和自然能自由发挥它的有益作用的国家，通过死者的亲戚朋友的瓜分，财富会自然地分散起来，把健康和生气带到最远的角落。^①一国资本总量的增加，可与个人资本的分割同时并行。

这样，一个人的日益增长的财富，如果是得之有道并使用于再生产方面，决不可加以嫉视，而应该加以欢迎，看作一般繁荣的泉源。我说得之有道，因为通过掠夺或勒索取得的财产，并不增加国民的资本，他不过是从一个人手中转移到另一个人手中的一部分已存在的资本。这资本本来在前者的地方，后者并没作任何生产性劳动来取得它。一般地说，凡使用不正当手段取得的财物，往往也以不正当方法花费去。

据我的理解，积聚资本的能力，换句话说，积聚价值的能力，就是人类所以比兽类大大优越的一个重要原因。资本就总体说是单独交给人类使用的一种有力工具。人能把历代所积的资本投于任何用途。其他动物至多能够支配自己在几天之中或最多在一季之中所贮积的物品。这些累积品决不能达到很大数量。因此，即使假定兽类具有看起来它是没有的知识，这知识对它也没有用处，因为它缺乏必要的物质来有效地使用这知识。

此外，可以说由积聚资本所产生的人类的能力，是绝对不可限

^① 不幸得很，人们对于死后财产的安排，一般注意不够。把财产遗赠不值得赠给的对象的人，往往因此损及死后的名声。相反的，什么都没比热心公益或爱好个人特长的遗赠更能够使遗嘱人博得后死者的敬重。捐款作为医院与教育机构基金和作为奖励有益活动的永久基金，或遗赠优秀作家，这些都足使有钱的人的影响延长到死后，并使他的姓名永垂不朽*。

* 这种值得颂扬的志向，总是与一国的财富、公民自由和人民知识成比例。在英国，每年都发生有益的和慷慨的遗赠。给与老皮特、韦伯弗斯和其他为民众服务的公僕的遗赠，以及为创办和扩大救济机构或教育机构的时常的遗赠，不但给国家带来光荣，而且使个人名垂不朽。——英译本注

量的能力,因为,通过時間、劳动和节儉的助力,人所能积累的資本是沒有限度的。

第十二章 非生产資本

我們已在上面看到,价值一被生产出来,就可用以滿足获得該价值的人的需要或作为再生产手段。也可一直埋在地下或隱藏起来,既不用于非生产性消費,也不用作再生产手段。

拥有价值者如果是这样地处置价值,不但使自己享受不到本来可从消費所埋藏的价值而得到的滿足,享受不到該价值所能提供的生产作用,而且还使产业得不到本来可从利用該价值所得到的利潤。

由于許許多多原因,受土耳其統治的各个国家,是那么貧困和那么衰弱。毫無疑問,一个主要原因是大量資本处于不起作用的閑廢状态。人民的缺乏信心以及未来情况的渺茫不定,使一切社会阶层,上自帕夏^①下至农民,都藏匿一部分財產,以躲避貪婪无厌的权貴的注意,而所有看不見的价值,必定都是閑廢不起作用的价值。这种災禍是一切专制国家所共有的災禍,但它的輕重程度,視各該国政府的专制程度而不同。由于同样的原因,在政治发生大变动时期,当人民惊魂未定的时候,資本必定显著地减少,产业必定萎靡不振,利潤必定消失无踪,不景气必定到处弥漫。反之,在人民信心恢复以后,社会就立即奋发起来,活跃起来,大大刺激公共繁荣。迷信国家的圣徒和圣母,亚洲人的盛大賽神会和华装丽服的偶像,并不能給农业和工业带来生气。神庙中的財宝和念

① 帕夏,伊斯兰教国家官銜。——譯者

經拜佛耗費的時間确能購得幸福，但這幸福决不能通過燒香膜拜向偶像索來的。习惯于盛用金銀裝飾家具、衣服及其他裝飾品的國家，隨時都有大量資金閑廢不起作用。低層階級人民對於這種無謂的不生產的虛飾的羨慕，簡直是自己妨礙自己的利益。理由是，把十萬法郎花在鍍金、金銀餐具和家中陳設的人，不把這筆錢用以生利，不把它用以支援農工商業。於是國家每年損失了這麼多資本所能產生的收入，以及這筆資本本來能夠維持的活躍企業所生的利潤。

到這裡為止，我們所考慮的價值，只限于那些在創造後能和物質混合起來並且在長時間或短時間內能保持不壞的價值。但是，人類勞動所創造的價值，不是全屬這種性質的價值。有一種這樣的價值，它必定是實在的價值，因為人們非常珍視它，願以貴重和經久的產品交換它，但它却自己沒有永久性，一生產出來，便立即歸于毀滅。我將在下章討論這種價值，並把它叫做無形產品①。

第十三章 無形產品或一產出便消費掉的價值

一個醫生到病人家裏來，診視病人病狀，開一藥方就告別他去，不留下任何可由病者或他的家人移轉給第三者或自己保存起來以供將來消費的東西。

醫生的勞動是非生產性勞動嗎？誰一時會這樣想呢？病人的性命已經得救了。這個產品是不是不能看作交換的對象呢？絕對

① 我最初想把這種產品叫做易毀壞的產品，但這個字眼也可適用於有形產品。不能移轉這個字眼也不妥當，因為這種產品也常常由生產者手中移轉到消費者手中。暫時性這個詞語並不完全排斥耐久性的概念，同樣的，頃刻的一語也不完全排斥耐久性的概念。

不是。医生的意見是用診費换来的，但医生一发表意見，它的需要即不存在。发表意見就是生产动作，傾听意見就是消費动作，生产和消費都在同时发生。

这就是我称之为无形产品的东西。

音乐家和演員的劳动，提供一种性质相同的产品。它使我們快乐，它給我們一种不能留在将来享受或不能用以交换别的娱乐的愉快。不錯，这种愉快是有代价的，但它除可能在我們脑海中留着記憶外，并不繼續存在，而且一經产出便不再有交换价值。

斯密不把这种劳动的結果叫做产品，而把这种劳动称为非生产劳动。他对財富所下的定义，使他陷入这个錯誤。他把財富解釋为具有可以保存的价值的东西，而不把这名称推及一切具有交换价值的东西。因此，所有一产出便消費掉的东西，都不成为他所謂的財富。可是，医生、公教人員、律师、法官的劳动（这些劳动屬於同一种类的性质）所滿足的需要是这样的重要，以致这些职业如果不存在，社会便不能存在。这样，他們劳动的果实，难道不是真实的果实嗎？这果实是这样真实，以致人們得使用斯密所认为財富的有形产品来购买它。生产无形产品的人，通过多次的这种交换行为，可以发財致富。^①

談到純娱乐問題，我們不能不承认，一出好戏使我們所感到的愉快，和一盒糖果或一台烟火所提供的愉快同样真实，而后者即照斯密的定义，也无疑是产品。我也莫名其妙为什么画家的技能被看作有生产力的技能，而音乐家的技能却看作沒有生产力的技能。^②

^① 因此，維里說，帝王、行政官、兵士和教士的职务不屬於政治經濟学討論範圍，也是不对的。（《关于政治經濟学的研究》，第24节）

^② 加尼埃已在《国民財富的性质和原因的研究》法文譯本的注釋中指出了这个錯誤。

斯密自己曾揭穿經濟学派的錯誤，认为他們把财富这个名詞限定于包含在产品里面的原料的价值是不正当的。他证明财富組成于原料加上劳动所增加于原料的价值。这在政治經濟学研究上是一个很大的发展，但他既然把抽象的貨物即价值提高到财富的身份，为什么又把未跟物质相混合的价值，不管它是怎样实在和具有交換性，看作沒有价值呢？更可怪的是，他甚至把使用在物质上的劳动从物质中抽出来单独討論，研究对其价值起作用和有影响的因素，而且主張这种价值是衡量一切其他价值的最可靠和最稳定的尺度。^①

无形产品是这样的性质，使人无法在任何时候把它們儲积起来，成为国民财富的一部分。一个包括大群音乐家、教士和公务人員的民族，可能乐趣洋溢，精通教理，把国家管理得井井有条，但只不过这些沒有別的了。纵使这些人极其勤勉地执行各别的职务，国民資本也不能从他們的劳动直接获得增加，因为他們的产品一經产出就被消費掉。

因此，如果人們逞其技巧，創造对于这种劳动的不自然的需要，这对公共繁荣毫无裨益。增加使用在这个生产方面的劳动量，必定同时引起消費的增加。要是这消費能够給人提供滿足，那还可聊自解嘲。如果这种消費本身就是一种坏事，那就不能不承认产生这消費的制度是可悲的制度。

实际上，如果法律过于繁杂，上述情况就会产生。当法律研究成为比較困难和比較費力的工作时，就得有比較多的人从事这项

^① 对这里所提出的論点大抵未作十分周詳考虑的一些作家，仍然把生产无形产品的人看作非生产性劳动者。但和自然法則对抗必定是徒然的。那些精通政治經濟学的人，終究不得不向它的原理低头。例如，西斯蒙第在談了花在生产性劳动者的工資上的价值以后說：“它是一产出就被消費掉的价值”。这样，他承认了他以前所断定为非生产的人也生产价值。（《政治經濟学新原理》，第2卷，第203頁）。

研究工作，并且对这些人的劳动必须给予比较优厚的报酬。什么是社会从这情况所得的好处呢？社会成员的权利会不会因此得到更大的保障呢？无疑的不会。相反的，繁杂的法律，使人更有隙可乘地逃避和推诿法律上的责任，因此作奸犯科将得到更大的鼓励，而人民的权利却很少会因此变得更稳固。唯一的好处是诉讼案件将变得更多，每一案件将拖得更久。这个意见也适用于官职设置过多的现象。添设机构来管理应该听其自然的事件，简直等于先使人民受损害，然后又使人民对这损害给予代价，好像它是利益那样。^①

因此，我们不能接受加尼埃先生的论点。^②他认为由于医生、律师等等的劳动是生产性劳动，所以国家从这种劳动的增加所得到的好处，和从别种劳动的增加所得到的好处一样的大。这简直等于对一件有形产品的生产花费超出完成该产品的制造所需要的手工。生产无形产品的劳动，像其他劳动一样，只在它能扩大效用因而能够增加产品价值的范围内是生产性的。所花费的劳动如果超出了这一点，多余的劳动便是不生产的劳动，把法律有意識地弄得繁杂借以发展律师解释法律的业务，和散播病菌使医生有更多生意同样荒谬。

无形产品是人类劳动的果实。我们已经把一切性质的生产劳动全都包括在人类劳动范畴。比较不易于理解的是，无形产品怎会同时又是资本的产物。因为大部分无形产品都是这种或那种技能的产物，获得一种技能，总须先作一番钻研，而从事钻研就非预付资本不可。

① 那末，对于那些虽然口未明言但实际上主张这种成例或那种捐税至少有个好处，即可维持这些或那些事务员或公务员的人，我们应当作什么看法呢？

② 《国民财富的性质和原因的研究》，法译本，第20注。

在医生会診病或病人会請他診病之前，他自己或他的亲戚必須負擔許多年的教育費。当他在做学生的时候，他得付衣食住費用，教授必須得到酬勞，書籍需要購買，他也許还出外学习，这些都意味着支付一笔过去累积的資本。^①同样，律师所提供的意見，音乐家所演奏的歌曲等等，也都是产品，并且这些产品的生产，非先作一番钻研和預付一笔資本不可。就是做公務員的本領，也是一种积累的資本。訓練一个土木工程师或一个軍事工程师所得支付的費用，跟訓練一个医生並沒有什么不同。的确，我們可以这样說：經驗已經证明，訓練一个青年充当公務員所耗的資金，是一种有利的投資，因为这种工作是报酬相当高的职业。不論哪一个行政机构，謀事的人总是多于現有的位置，即在职位已經增加到不需要那么多的国家也是这样。

生产无形产品的劳动过程，和本书开始时所分析的一般劳动过程相同。这个过程可用一个例子說明。在一首歌曲能够唱出之前，作曲家和歌唱者的技能必須先成为一种正式的特殊职业，而且必須先研究出获得这技能的最好方法。这些是科学家或理論家的职务。关于应用上述方法和技能，这是留給作曲家和歌唱者处理。前者在作譜时，后者在歌唱时，必須运用心思，以使听众能得到他們认为有价值的愉快。最后，歌唱就是这个整个劳动过程的結尾部分。

但是，有些无形产品，劳动过程的头两个阶段是那样簡易，以致可看作事实上不存在。奴婢的职务就是这一类产品的例子。这

^① 我不打算先在这里討論劳动和資本的报酬。我只想順便指出：除非这些收入不但能支付医生的实际劳动和才能（这才能是自然无代价地賜給他的能力）的报酬，而且还能支付花在他身上的資本的利息，否則这資本就白白牺牲掉，而医生的报酬也将受到不正当的限制。上述利息不應該按普通利息率計算，而應該按年金率計算。

种职务只需要极有限的技能，或甚至不需要任何技能。应用技能这部分的工作由雇主来安排，留给奴婢担当的只不过职务的执行部分。这部分是整个劳动过程的最后动作，也就是最低级的劳动工作。

因此，必须推定，在这种劳动以及社会最低阶级如搬运工人、妓女等等的劳动，由于所花的训练费无多或甚至等于零，因此不但可把它的产品看作是极其粗糙或极其幼稚的劳动的结果，并且可把它看作是沒有经过资本协助的产品。因为，我认为这些人从小以至脱离父亲照顾的时期内所花的生活费用不能看作以后必须以利润来支付其利息的资本。至于这是什么道理，将在讨论工资时说明。^①

人从任何个人努力而得到的愉快，也属于无形产品的范畴。这种产品一产出便被生产它的人消费掉。从完全为着消遣而学习技艺所得的愉快，就是这种产品的一个例子。一个人学习音乐，必须使用一些资本和时间，此外还必须从事一些劳动。所有这些，都是为学唱一首歌或能参加音乐会演奏而付的代价。

赌博、跳舞和赛跑属于同一种类的劳动。由这些劳动而来的愉快，一产出便被从事这些劳动的人消费掉。一个人为了消遣而画一张图画或制造一件铁匠或木匠的作品时，他在生产一个耐久产品的同时也生产一个无形产品，就是说，供给自己消遣的娱乐。^②

① 普通工人的工资，只限于最起码的生活必需品，就是使他的作用能够继续或能够恢复的必需品，而没有什么剩余用以支付资本的利息。他们的子女在能够自食其力之前的衣食，包括在他自己的必需品内。

② 懒惰和缺乏生气的民族，从来不喜欢使用自己的能力得到娱乐。在他们看来，劳动带有那么多痛苦，很少娱乐是那样强烈，足够抵偿劳动的痛苦。土耳其人认为我们把跳舞这个强烈运动看作乐事是发疯。他们没想到跳舞使我们感到的疲倦，远不及他们所想像的那么剧烈，他们更喜欢别人辛辛苦苦所布置的娱乐。土耳其人在娱乐上所花费的劳动，也许不比我们所花费的少，但一般说来，搞这劳动的是奴隶，而奴隶却无福享受自己劳动的产品。

在討論資本时，我們已經看到一部分資本用于生产有形产品，一部分資本处于完全不生产的状态。現还有另一部分的資本，它生产效用或愉快，因此，它既不屬於用在生产有形产品的資本的范疇，也不屬於完全不起作用的資本的范疇。這項資本包括住宅、家具、裝飾品等物。这些东西只增加生活上的舒适。它們所提供的效用是无形产品。

一对年輕夫妇第一次开始組織家庭时，所购置的餐具，不能作为絕對不起作用的資本看待，因为它是不断使用着，也不能作为用于生产有形产品的資本看待，因为它并不导致任何可保存以供将来消費的物品的生产。此外，它也不是每年消費掉的东西，因为該夫妇可能終身使用它，并于死后遺留給他們子孙。但它是生产效用或生产愉快的資本。的确，它是这么多累积的价值，或換句話說，这么多不用于再生产消費的价值。因此，它不生产利潤，也不生产利息，而只生产一定利益或效用。这效用是逐漸消耗的效用，不能現實化，但有确实的絕對的价值，因为它是人們时时出价購買的对象，例如租的房屋或租的家具等等。

虽然把最少量資本用于完全非生产途徑也是有碍个人利益的大錯誤，但使用和个人环境相称的数量的資本借以生产效用或娱乐并不构成这种錯誤。个人用在这方面的資本，自貧民小房子里的簡陋家具以至大富翁的昂貴裝飾品与炫目珠宝，都有正常的等次的比例。当国家富足时，連最穷的家庭，也拥有这种資本。它的数量虽不很大，但还够滿足适度的有限制的欲望。表示一个社会一般財富的更显著迹象，乃是較低层階級人家普遍拥有有用和舒适用具，而不是少数富翁的高樓大厦与家中的华丽陈設，或我們在大城市中有时看到的偶然聚合在一起的钻石和服飾。在大城市，当地的全部財富往往在大宴会上或在公共戏院中呈現出来。但这

些財物和一个富强民族的家具的总值比起来，只不过是滄海一粟。

生产无益的效用或娱乐的資本的各个組成項目，都会磨損，尽管磨損很輕。如果每年收入不儲蓄一部分以弥补这磨損，資本将逐漸减少，逐漸消失。

这几句話看来似是无足輕重的話，但自己以为是依靠收入为生而实际上却在消費一部分資本的人，正不知有多少啊！現在举一例子。假定一个人住的是自己的房子，如果他估計这所房子能經一百年，而当初建筑費用达十万法郎，那末，除建筑費的利息外，他或他的继承人每年要花一千法郎在这房子上面。要不是这样計算，到一百年之后，全部資本或将近全部的資本便将化为烏有。这說法也适用于所有用以生产效用或愉快的資本的其他項目，如餐具架、珍珠宝石以及任何可想像得到的相似东西。

反过来也是这样。如果把每年收入，不論它是来自什么方面，提出一部分来扩大用以生产有用的东西或使人适意的东西的資本，那末，資本和財富便将增加，虽然收入沒有增加。

这一类資本，像一切其他种类資本那样，是从每年儲积一部分产品形成的。获得資本，只有自己积蓄或继承別人的积蓄，此外别无他法。因此，我請讀者參閱第十一章，我在該章討論了儲积資本問題。

一所公共建筑物，一座桥梁，一条公路，这些都是从专供創造資本之用的收入积成的东西。它們的收入是民众所消費的无形产品。如果一座桥梁或一条公路的建筑費加上所使用的地皮的价格共达一百万法郎，我們便可估計社会使用該桥梁或該公路每年所花的費用为五万法郎^①。

^① 如果每年另花一千法郎为維修費，那就可把社会每年所消費的娱乐或效用估計为五万一千法郎。这是計算这笔帳的唯一正当方法，如果我們的目的在于比較納稅

有些主要由土地生产的无形产品。从公园或游乐场得到的愉快就是这种产品。这种愉快是由天然風景天天不断地提供的。这种娱乐一产出就被消費掉。因此，不可把提供愉快的土地和荒廢或休耕的土地混为一談。这里又显出土地和資本的相似。我們已經看到，有的部分的資本生产无形产品，有的部分的資本完全閑置不起作用。

通常总要花点費用裝飾花园和游乐场。在这种場合下，資本和土地协同生产无形产品。

有些游乐场也产木材和牧草。这些游乐场生产两个种类的产品。法国的旧式花园一般不生产有形产品。新式花园在这一点上稍有改良，如果果树和青菜的栽种增加，情形将更扩大。如果責备一个生活安适的土地所有者划出一部分土地专供娱乐用途，那无疑是苛刻，他和他一家的人在那里欣度时光，在那里从事有益健康的运动，在那里呼吸新鮮的空气，这些都是人生最宝贵和最实在的幸福。应该让他随心所欲地布置他的庭园，应该让他的嗜好甚至他的奇想自由發揮。但是，如果可能把他的怪癖引导到有益方面，如果他能从他的庭园得些利潤而又不致减少他的愉快，他的庭园便将增加价值，便能使政治家感到愉快，又能使哲学家感到愉快。

我曾到过几家兼具这两种生产力的花园。园中有萊姆树、七叶树和大楓树等树木以及草地和花坛，同时又有許多果树，有的开着灼灼的春花，有的悬着累累的秋实，使园中的其他景致增添了不少鮮艳丰富的色彩。园中的布置，既注意到一景一物的适宜距离和位置，又不忽略把它們隔开或圈起的便利。栽着蔬菜的坛圃，

人从該桥梁或該公路所得到的利益和他們为获得該桥梁或該公路的便利所付出的代价。如果通过五万一千法郎的費用，国家每年能够节省若干生产費用，或能够使国民产品数量呈現比这数目更大的增加，社会便从这项費用得到好处。反之，政府便帶領国民做了一笔賠本生意。

不是直的、刻板的、全体一式看过使人生厌的，而是和地势的起伏以及較高大草木的疏密相称的。所有幽蹊曲徑，既使人心暢目怡，又不妨碍耕作。一切点綴全是以增添風致为目的，甚至供澆水之用的葡萄架下的水井也是这样。总而言之，全园是这样布置，好像目的在于使人相信效用和美丽并不是不相容，愉快和財富可一起增长。

相似的，整个国家也可从所拥有的增添風致的財產而致富。假使在树木能茂盛而又不致妨碍其他产品的地方普遍植林，^① 那末，不但可增添風景的美丽，增进人民的健康和增加树林所能吸引的水分，而且在这个土地辽阔的国家，单单木材一項的价值将大有可观。

栽植可作木材之用的树木有这个好处，即树苗栽下之后，便不需要人的劳动，而可以由自然来完成它的生长。但是，仅仅栽植是不够的，我們还得抑制自己，别急于斫伐，等到它的細小莖干逐渐吸取土壤和空气中的水分，不依賴人力的培养而自己长得高大結实的时候，再去斫伐。^② 植树者所能給与树木的最大照顾，就是在若干年中忘記了它。虽然在这几年中他得不到分文的收入，但在它成材之后，他的克己，便得到充分的酬报，因为它給他供給燃料，給他提供木工、細木匠和船匠所用的木材。

各时代的最优秀作家，没有一个不喜欢树木，不极力提倡种

① 在許多国家，似乎流行着这种言过其实的意見，即作木材使用的树木会妨害土地的其他产物。其实，作木材的树木并不使地主收入减少，倒会使地主收入增加。理由是，最多产的国家，正是森林最多的国家，如諾曼第、英格兰、比利时、倫巴第等。

② 树叶吸收飄揚在我們所呼吸的空气中的碳气。碳气对呼吸非常有害。人如果吸入过多碳气，就会昏过去，有时甚至会死亡。另一方面，植物增加空气中的氧气、氧气非常有益于呼吸和人体的健康。如果一切其他情况都相同，栽滿树木的空地最多的城市，就是最卫生的城市。我們最好把寬闊的碼頭都栽上树木。

树。据編撰波斯王西拉斯历史的历史学家說，西拉斯所以名聞远近，一个原因就是他在小亚細亚各地普遍造林。在美国，农民一生下一个女儿，就栽植一些树林。这些树林随她的长大而长大，在她出嫁时就成为她的妝奩。^① 政治思想非常开通的舒利，在大多数法国的省設立許多林場，使它們增加富裕。我曾参观其中的几个。当地民众感恩图报，至今还以他的名字命名这些林場。这些林場使我記起阿迪生的話。他一看到林場，便大声說，“一个对社会有益的人曾經过这里。”

到这里为止，我們一直在討論进行生产所需要的生产要素。沒有这些要素的助力，人們除得到自然所自发地提供的少許生活必需品和舒适品外，得不到其他。我們首先研究，这些生产要素怎样个别地和协同地执行生产工作，其次詳細研究这些生产要素的各別作用，从而进一步闡明这个問題。現在我們必須开始探討对生产起作用的各种外来和偶然原因以及阻碍或助长生产要素的作用的外来和偶然原因。

第十四章 财产所有权

关于财产所有权的由来，規定财产所有权移轉的法律的由来以及闡明保障财产所有权最稳妥方法的政治学的由来，这属于思辨哲学的探討范围。就政治經济学說，它只把财产所有权看作鼓励財富的积累的最有力因素，并滿足于财产所有权的实际稳定性，既不探討财产所有权的由来，也不研究财产所有权的保障方法。事

^① 說美国农民每生下一个女儿，就斫下“一些树林”，而不栽下一些树林，更接近于事实。——原編者

实上，如果政府不能使人遵守法律，如果政府自己从事掠夺^①，或没有力量禁人掠夺，如果由于法律条文过于繁杂，或由于法理过于玄妙，以致所有权始终不稳固，那末，法律上的财产不可侵犯性显然就是一种笑话。此外，如果财产既不是现实的东西又不是权利，那就不能说财产存在。只在财产是权利和现实的东西的场合下，生产的泉源即土地，资本和劳动才能发挥其最大生产力。

有些真理完全是自明的，不需要什么证明。下面就是这种真理之一。安稳地享有自己的土地、资本和劳动的果实，乃是诱使人们把这些生产要素投于生产用途的最有力动机，谁会否认这个道理呢？财产所有者本人比任何人更清楚地知道如何最有效地利用他的财产，谁会怀疑这个道理呢？可是，尽管人们在理论上都承认财产不可侵犯是极其有益的制度，然而，实际上，财产的神圣受到漠视的事体，财产的神圣因最不足道的原因而遭破坏的场合，真不知道有多少。财产横遭侵犯，当然会激起愤慨，但却往往以最不充分的理由被辩护为正当。人们除直接受到伤害外，很少会强烈意识到伤害，而即使强烈地感觉到伤害，也很少有足够的决心来作实际的行动。当专制当局未得人民同意，强行征用人民财产时，财产便无安全可言。此外，即使人民表示同意，如果这同意只不过是名义上或不由衷的同意，财产也无安全可言。在英国，租税是由人民代表议决课征，但如果内阁总理或因运动选举成功的影响，或因人民无知地给与大力支持的关系，控制了议会的绝对多数代表权，那末，决定课税者事实上就不是人民代表，而名称上叫做人民代表的团体，将实际上变成内阁总理的代表。英国人民将被迫忍受最

^① 当个人力量和政府力量对抗的时候，个人力量显得那么渺小，以致只有在有言论自由的报纸极端警惕地监视遵守法律和有力的民意代表机构制止违反法律行为的国家，人民才能免受政府当局的勒索和虐待。

惨酷的剥夺以及在一切方面都可能对他们不利的措施。^①

应该指出，阻碍人自由运用生产手段，就是侵犯人的财产所有权，正如剥夺人的土地、资本或劳动的果实是侵犯财产权一样。理由是，按照法学家的解释，财产所有权是使用或甚至滥用财产的权利。因此，如果武断地规定耕作的方式，或禁止采用某种耕作方法，地产的权利便受到侵犯。如果禁止采用某些特殊方法运用资本，例如不准收买大量谷物，必须把一切金银块缴交造币厂，禁止所有人在自己土地上建筑房屋或规定建筑物必须符合某种要求或某种式样等等，资本家的财产便受到侵犯。此外，如果禁止经营某种产业，或在资本家已把资本投入某一产业后对该产业征收寓禁于征的重税，这也是侵犯资本家的财产。显而易见，如果禁止糖业的经营，那末，制糖者投在锅炉、器具等等的资本，大部分将化为乌有。^②

如果不许一个人自由运用他的才干，除非准许他运用他的才干就会构成对第三者权利的危害，否则这样做就是对他劳动所有权的侵犯。^③ 同样的，如果一个人立志要从事某种劳动，而强迫他

① 亚当·斯密曾表示过这个意见：英国法律所给与财产的保障，不仅仅抵销了英政府这次所犯的大小错误。他现在是否会坚持这个意见，很有疑问。

② 对这种资本家说，为什么不把这项资本移作别用，这是徒然的。糖厂的厂房和器械，如果移作他用，必定在很大程度上受到损失。

③ 在所有财产中，劳动能力可以说是最没有问题的。劳动能力完全来自自然或来自个人的勤勉。劳动能力所有权和土地所有权比起来是更高一级的权利。土地所有权一般可以说是来自掠夺的行动，因为我们几乎举不出土地所有权是从头一次占有合法地遗传下来的事例。劳动能力所有权也比资本所有权高一级，理由是，即使假定资本是从长时间的蓄积得来而不是从任何掠夺得来，但是，财产继承权非得到法律的支持不能确立，而这种支持可能是以某种条件换来的。然而，尽管劳动能力所有权是这样神圣，它却不断受到侵犯，不但在奴役个人的极不正当的虐待行为是如此，而且在更常发生的其他方面也是如此。

如果政府占据某种事业，例如经纪业或交易所业，不让人民染指，或把经营某

干别的劳动，例如强迫一个工匠或商人服兵役，不管是暂时或永久的，这也构成对他劳动权的侵犯。

我知道，维持社会治安比尊重财产所有权更为重要，因为财产所有权的安全依存于社会的安宁。但是正由于这个原因，除非社会治安明显地受到威胁，为着维护治安必须侵犯个人权利，否则，上述或和上述相似的侵犯个人权利行为是不能允许的。正是这一点使财产所有者深深感到，在组织国家时，必须规定某种保证，使当权者不能以公共利益为口实来掩蔽他的野心或出于爱憎的举动。

由此说来，如果不打算以赋税作为把国家带上不景气和悲惨道路的手段，那就必须证明所收的税是保卫社会安宁所不可缺少的。凡超出这个目的的捐税，实际上都是掠夺，因为纵使它得到人民的同意，也是对财产的侵犯，理由是，可作为课税对象的东西，除个人所有的土地、资本和劳动的产品外，别无其他。

但有些极端情况，在这些情况下，干涉财产所有者的财产却对生产有利。例如，在允许可恶的奴役权的国家，人们都发觉限制奴隶主对奴隶的权利是有利的，因为奴役权是与一切其他权利相对立的。^①又如，如果一个社会迫切地需要船匠或木匠所用的木料，那就必须制定关于斫伐私有森林的条例。^②此外，由于害怕丧失横

事业的专利权卖给人，政府就侵犯人民劳动能力所有权。又如果政府授权宪兵、警察或法官以维持公共安全或当局安全为理由随意逮捕人民和拘留人民，使人民因此不能十分确信能够自由支配自己的时间与能力或能够完成已经开始的事业，这就是对个人劳动能力所有权更粗暴的侵犯。有什么强盗或掠夺者能够搞比这更加凶恶的侵害公共安全的罪行呢？他一定会很快地被镇压，因为私人 and 政府必定一同起来消除他。

① 这只是以毒攻毒的情况。——英译本注

② 另一方面，如果不发生有时起于无聊的虚荣或有时起于错误的利己国策的海战，商业自能最满意地供给制船者所需要的木材。所以，政府干涉私有森林的不正当行为，乃是所作的危害性更大和更不容宽恕的另一个不正当行为的结果。

断地下的矿脉，政府有时不得不自己出来开矿。很容易想像得到，即使不存在任何关于采矿的禁令，但由于技术的不够，忍不住的贪婪，或资本的短少，矿主往往把外层的矿脉一般也就是最恶劣的矿脉掘尽，从而损害内层的品质較佳的矿脉。^①有的时候，矿脉经过許多土地所有者的地下，但只有一个地方可通。在这种情况下，就得不顾倔强的土地所有者的固执，强制进行开采。但总的說来，我不敢断言，尊重該土地所有者的权利是不是更适当的办法，或这样破坏财产的不可侵犯性来取得更多的矿是不是給付过大的代价。

最后，公共安全有时迫切地需要牺牲私人的财产。但这种牺牲即使給付赔偿，也是侵犯。因为，财产权意味着能够自由处置自己的财产。上述牺牲无论得到怎样充分的赔偿，总不是出于心願的处置。^②

如果政府当局自己不作掠夺，那就是人民最大的幸福，财产就可得到保护，不遭别人掠夺。要是沒有社会的联合力量保护个人财产，就不能想像人、土地和资本的生产力的巨大发展，甚至不能想像资本的存在，因为资本只不过是在政府保护下所积累的价值。正由于这个原因，政治不上軌道的国家，沒有一个达到富裕。文明国家能有許許多多产品以滿足人民的需要，能有美术，能有蓄积所

① 如果誰都不比财产所有者知道更清楚怎样最有益地利用他的财产，像作者在上面所說那样，那末，不論在任何場合，政府干涉私人从事生产的权利，能对社会带来什么好处呢？要不是为着社会安宁的绝对需要，絕不应该侵犯私人财产的神圣权利。矿业之外，在許多其他职业也可能以同样像有道理但同样不健全的理由为口实来抑制其活动。——原編者

② 由于财产不过是社会的創造物，所以就严格的公平說，财产权应该視社会即财产創造者的福利所必要的条件为轉移。但沒有疑問，合宜的政策，乃是把财产权規定得尽可能神圣和尽可能广泛。这是什么理由呢？因为，第一，财产权是对劳动的一种报酬，扩大这种有激励作用的报酬显然是合宜的策略。第二，除非财产权是永久的权利，否則财产便不能得到这样有利的应用，也不会得到这样有利的应用。

賜与的空閑机会，这一切都应该归功于政治組織。沒有空閑机会，智力便培养不成，于是人便无以凭借，以达到其本质所能达到的那样高度的尊严。

身无长物的人，和富人一样，对维护财产的不可侵犯性也有利害关系。如果没有过去所积累和所保护的财产的助力，穷人的个人服务将无人需要。一切阻碍或浪费这些蓄积的行为，都大不利于穷人的生計。上层社会的破坏和掠夺，結果必定引起下层社会的苦难和墮落。穷人对财产权的利益的一知半解，以及富人的利害关系，曾經促使一切文明国家对侵犯财产的举动提出起訴作犯罪論处。政治經濟学的研討，非常适合于证明这种立法的适当，因为它說明政治机构保护财产权越周密财产权所产生的快乐結果便越显著的原因。

第十五章 产品的出卖或需求^①

我們常常听到各产业部門的冒險家說，他們的困难不在生产方面，而在銷售方面，如果产品随时都有需求或銷路，产品就永远不会缺乏。当产品銷路疲滞、利潤不丰的时候，他們就认为銀根是紧的。他們所最想望的乃是能够刺激銷路和抬高价格的活跃消費。但是，如果你問他們什么因素或什么情况会助长产品的需求，你将发見他們大多数的見解是极其模糊的。你也将发見他們观察事实不够細致，分析事实更欠周密，往往把有疑問的点看作确定的点，往往要求和自己利益有抵触的东西，往往纏扰不休地請求政府給与倾向于造成严重危害的保护。

^① 出卖必定意味着需求。需求这字眼是懂英語的讀者所比較熟悉的字眼。——英譯本注

为使我們对銷售劳动产品問題有明了和正确的现实看法，我們必須仔細研究那些极其确实或极其确定的事实，并把以前从使用同一方法演繹出来的結論应用到这些事实。通过这种做法，我們也許会得到新的重要真理，使实业家得到一些启发，并使切望給与实业家以鼓励的政府的措施能得到人的信任。

一个人通过劳动創造某种效用，从而把价值授与某些东西。但除非別人掌握有购买这价值的手段，便不会有人賞鉴。有人出价购买这价值。上述手段由什么东西組成呢？由其他价值組成，即由同样是劳动、資本和土地的果实的其他产品組成。这个事实使我們得到一个乍看起来似乎是很离奇的結論，就是生产給产品創造需求。

假使一个商人說，我要把我的呢絨卖錢，我不把它卖別的东西。我們不难使他相信，除非他的顾客先把他們的产品卖了錢，否則他們拿不出錢来买他的呢絨。我們可以告訴他說，那邊的农民如果获得丰收，就将买他的呢絨。至于要买多少，将看他們收成的好坏以为定。如果顆粒无收，就連一点点也买不起。此外，如果他不設法得到呢絨或其他貨物以作购买手段，他也沒力量买他們的羊毛或谷物。你說你只要錢，但我說你所需要的不是錢而是其他貨物。你要錢干什么呢？不是要买原料嗎？不是要买你所經營的貨物嗎？不是要买維持生活的食物嗎？^① 因此，你所需要的是产品而不是錢。你从出售貨物所收进的銀币和为着购买別人貨物所付出的銀币，过了一会又将在別的买卖者之間执行同样的职务。它将一次又一次地繼續执行这种职务，正如公共車輛一次又一次

^① 纵使謀得貨币的目的在于窖藏或埋藏，但最終总是用以购买这种或那种东西。如果守财奴不这样使用它，得到它的幸运繼承人也必定把它这样使用，因为貨币就它本身說，除用以买东西外沒有其他作用。

地接連運載客貨那樣。你如果發覺貨物不易脫售，難道你會說這是因為缺乏運送它的工具嗎？錢畢竟只是移轉價值的手段。錢的全部效用，在於把你的顧客想买你的貨物而賣出的貨物的價值移到你的手中。到你下次購買東西時，錢又把你所賣給別人的貨物的價值移給第三者。所以，你是使用只暫時變成銀錢形式的你的產品的價值購買你所需要或所喜歡的東西，每一個人也一定得使用只暫時變成銀錢形式的他的產品的價值購買他所需要或所喜歡的東西。要不是這樣，法國現時成交的貨物，哪能夠比查理六世的時代多五、六倍呢？法國現時所生產的貨物，必定比過去多五、六倍，而且這些貨物被用以進行相互的購買，這難道不是很明顯嗎？

這樣，把銷路疲滯歸因於缺乏貨幣的說法，是錯誤地把手段看作原因。這種錯誤的產生，是由於差不多一切產品在最終變為其他產品之前，總首先變成貨幣，而照庸俗的看法，貨幣是最重要的貨物並是一切交易的目的，但其實貨幣只不過是媒介而已。銷路呆滯決不是因為缺少貨幣，而是因為缺少其他產品。如果其他產品存在，我們不怕得不到充分數量的貨幣以處理這些價值的流轉和互換。如果交易擴大，需要更多貨幣以利便它的進行，這需要不難得到滿足。這需要並且是社會繁榮的明顯象徵——它證明已經創造有大量價值，要跟別的价值交換。在這種情況下，商人完全曉得如何尋找別的東西來代替作為交易媒介的產品即貨幣。^①貨幣不久自必湧至，因為無論什麼產品，什麼地方最需要它，它自然就湧到什麼地方。貿易數量如果擴大到現有貨幣不能應付的程度，這正是好現象，恰如貨物多到堆棧不能容納的程度是好現象一樣。

如果一種產品過剩難於脫售，貨幣的短少一點也不會構成它

^① 例如在倫敦和阿姆斯特丹所使用的見票即付匯票，見票若干天付款的匯票，銀行鈔票，除賬，划銷等辦法。

的銷售的阻碍。卖者将乐于按照当天市价接受他們自己所消費的东西以抵付它的价值，他們不会要貨幣，他們也不需要貨幣，因为貨幣对于他們的唯一用处，就是換取自己所需要的东西。^①

在市場有貨物和服务供应的条件下，这个說法对一切情况都可适用。在价值生产最多的地方，貨物和服务的需求最大，因为这地方所創造的价值即唯一可用以作购买手段的东西，比其他地方都来得多。在以产品換錢、錢換产品的两道交換过程中，貨幣只一瞬間起作用。当交易最后結束时，我們將发觉交易总是以一种貨物交換另一种貨物。

值得注意的是，一种产物一經产出，从那时起就給价值与它相等的其他产品开辟了銷路。一般地說，生产者在完成他的产品的最后一道加工后，总是急于把产品卖去。因为他害怕产品在自己手中会丧失价值。此外他同样急于把出卖产品所得的貨幣花去，因为貨幣的价值也易于毁灭。但想要摆脱手中的貨幣，唯一可用的方法就是拿它买东西。所以，单单一种产品的生产，就給其他产品开辟了銷路。

由于这个原因，丰收不但对农民有利，而且对經營一切貨物的商人都有利。收成愈佳，农民要购买的东西愈多，反之，收成不佳，一切貨物的銷售，都不免受到影响。工商业的产品也是这样，一个商业部門如果生意兴隆，它便提供更多购买手段，給其他部門的产品开辟更大的銷路。反之，一門商业或一門工业如果不景气，一切其他商业或工业部門都必感受它的影响。

^① 我在这里所說的消費，是指他們的总消費，包括旨在滿足个人或家庭需要的非生产性消費和旨在維持再生产劳动的消費。毛織品和棉織品制造商所消費的羊毛和棉花，有两个用途：（1）供給个人需要，（2）供給业务需要。但不管是滿足个人的需要或是滿足再生产的需要，他們总得使用自己所生产东西作为购买所消費东西的手段。

也許有人要問，如果情况确是这样，何以市場有时貨物充斥无法脫售呢？为什么不能把一种这样过剩貨物交換別种过剩貨物呢？我回答說，某一种貨物所以过剩，是由于它的供給超过需求。他的供給所以超过需求，則因为它的生产过多，或因为別的产品生产过少。

正由于某些貨物生产过少，別的貨物才形成过剩。使用一个比較陈腐的說法來說明，人們买的東西所以减少，是因为他們所賺的利潤减少。^①而他們的利潤所以减少，或是因为使用生产手段有所困难，或是因为生产手段本身出了毛病。

还值得注意的是，在一种貨物亏本的同时，必有別的貨物賺到过度的利潤。^②由于过度利潤一定会刺激有关貨物的生产，因此，除非存在某些激烈手段，除非发生某些特殊事件，如政治变动或自然災害等，或除非政府当局愚昧无知或貪婪无厌，否則一种产品供給不足而另一种产品充斥过剩的現象，决不会永久繼續存在。这些政治毛病一經消除，生产手段自然会感受上述刺激流向空虛的方面去。这些空虛一經填補，其他方面的活动就恢复正常。如果对生产不加干涉，一种生产很少会超过其他生产，一种产品也很少会便宜到与其他产品价格不相称的程度。^③

① 在一切生产阶段，自一般商人以至普通工匠，他們的个人利潤，都必定来自共分所生产的价值。至于他們各別所分的比例，本书第 2 篇將专题討論。

② 讀者不难把这原則应用到他所熟知的任何时期或任何国家。在 1811、1812、1813 等年，这情况在法国极其明显，一方面殖民地产品、小麦和某些其他商品价格奇昂，另一方面許多貨物却找不到去路，价格惨跌。

③ 尽管这些需要考虑的事实构成对商业和商业管理問題的正确了解的根据，但直到目前，还沒得到人們的重視。在正确方針侥幸被采擇施行的地方，它似乎乃是偶然被采擇的，或至多是在对它的适宜性只有极其模糊的概念，自己沒有信心，也不能說服別人使其相信的情况下采擇的。

西斯蒙第似乎不很了解在这里和在本书第 2 篇前三章所叙述的原則。他以最近

如果一个生产者設想，許多无形产品的生产者如公務人員、醫師、律師、教士等，也和生产有形产品的生产者一样，同是他的顧客，于是推断有一种和来自实际生产者的需求不同的需求存在着，这只是暴露他自己思想的幼稚。一个教士到一家鋪子，要买一件长袍或白袈裟，他带来用以购买的是貨幣形式的价值。他从哪里得到这笔錢呢？^①他从收稅員得到，而收稅員又从納稅人得到。但納稅人从什么地方得到这笔錢呢：从自己所生产的价值。这个价值，首先由納稅人生产出来，嗣后換成貨幣付給教士作为他的薪水，使教士买得起长袍或白袈裟。教士現在取代了这个生产者的地位。这个生产者如果沒把这笔錢納稅，他就可自己用它购买自己

英国工业产品大量涌至外国市場，造成那里存貨充斥的事实为例，证明工业生产力有膨脹过度的可能（《政治經濟学新原理》，第4卷，第4章）。其实，这些市場所发生的存貨充斥現象，只不过证明这些充斥了英国工业产品的国家自己生产过少而已。如果巴西生产有足够的产品以购买英国进口貨，英国貨便不至充斥巴西市場。又如果英国让美国貨物进口，英国产品在美国便能更加暢銷。由于英国征收过高的进口稅，实际上等于禁止多种外国貨的进口，結果英国商人得付重大代价从外国輸入那些准許进口的貨物如食糖、咖啡、金、銀等等。对英国人說，金銀价格的昂貴就是由于他們貨物的低廉。这說明英国所得自它的商业的利益何以是那样的小。

讀者不要认为我的主張是：不可能发生一种产品比其他产品生产得过多的現象。我不过在这里主張：最有助于促进一种产品的需求的，无过于另一种产品的供給。如果巴西产品丰富，运到巴西的英国工业品便会很快地购买一空，而不至充斥市面。要实现这种情况，巴西和英国立法机构，一則必須准許生产的自由，一則必須准許进口的自由。在巴西，一切东西都操在壟断集团手里，财产也不能确保不受政府的侵犯。在英国，沉重的捐稅严重地打击对外的貿易，因为它限制換回的貨物的挑选。我碰巧听到有一批富有科学价值的关于博物学的搜集品，由于进口稅过高的关系，不能从巴西运入英国。*

* 关于这一点，馬尔薩斯同意西斯蒙第的意見，而李嘉图則同意我們作者的意見。这意見的分歧，曾在我們作者和馬尔薩斯之間引起了有趣的辯論。我們作者最近写一封信給馬尔薩斯，談到政治經濟学的这部分和其他部分的問題。如果还需要什么东西来证实本章里面的議論的正确性，这封信就有这个作用。西斯蒙第徒劳地企图答辯李嘉图，但他沒提到他的最初反对者。閱《法律年鉴》，第1期，第3項。——英譯本注

① 法国教士現在是公務人員的一部分，由国庫支付薪水。

所需要的东西。长袍或白袈裟的消费，只不过代替其他东西的消费而已。要买一件东西，不使用另一件东西的价值为购买手段，就买不成。^①

从这个重要真理可演繹出几个重要結論。

(一)在一切社会，生产者越众多产品越多样化，产品便銷得越快、越多和越广泛，而生产者所得的利潤也越大，因为价格总是跟着需求增长。但是，这种利益只能得自实际的生产，强迫产品的流轉决不能产生这种利益。原因是，一个价值一經产出之后，由一个人手中移到另一个人手中不能增加它的价值，而政府从私人手中夺去它的消费也不能增加它的价值。依靠别人产品为生的人，不創作这些产品的需求，他不过把自己放在生产者的地位，使生产陷于重大的不利，这一点我們不久就可看到。

(二)每一个人都和全体的共同繁荣有利害关系。一个企业办得成功，就可帮助别的企业也达到成功。事实上，无论一个人从事哪一种职业或哪一門生意，他的周圍的人越发达，他就能够得到越丰厚的报酬，能够越容易找到工作。一个在落后社会无所作为地度日的有才能的人，一到有充裕財力能够使用和报酬他的才干的兴隆社会，就能找到許許多多方法来施展他的才能。在人口众多的富足城市开鋪子的商人，一定比店鋪开在居民懶惰迟鈍的貧苦地方的商人能做更大的生意。在波兰或韦斯費里偏僻地区的人口稀少半野蛮的小乡鎮，一个积极的制造者或一个机智的商人能够干出什么事业呢？尽管不愁竞争，但却卖不出多少东西，因为当地沒有

^① 資本家花費他的資本的利息时，实际上就是花費由于他的資本的合作而生产出来的部分的产品。我們将在下面第2篇中研究什么原則規定資本所分得的产品比例。如果他把資本花費掉，他仍然只消費产品，因为資本是由产品組成的。不錯，資本一般是用于再生产，但也可能用于非生产性消費。当資本被浪費或毀損的时候，它实际上就是用于非生产性消費。

什么出产。反之，在巴黎、阿姆斯特丹和倫敦等处，虽然同业竞争激烈，但他却有可能把他的生意扩充到最大规模。理由非常明显，他的周围，都是使用各种各样方法从事大规模生产的人，这些人各以自己产品，换句话说，各以出卖自己产品所得的钱出来购买东西。

这是城市居民从乡村居民得到利益的真正来源，同时也是后者从前者得到利益的真正来源：他们两者自己所生产的东西越多，就有能力向对方购买越多的东西。位在富足乡村的中心的城市，总不怕没有主顾和缺少有钱的主顾。另一方面，乡村靠近富足城市，也会增加乡村产品的价值。把各个国家区别为农业国、工业国和商业国实是很无谓的，因为，一个民族如果在农业方面获得成功，就可促进它的工商业的繁荣；另一方面，它的工商业的隆盛，也会给它的农业带来好处。^①

一个国家和它邻国的关系，与一国的一省和邻省或城市和乡村的关系相似。邻国的繁荣决不是与它痛痒不相关，而一定会使它从中得到好处。因此，美国于1802年企图教化它的野蛮邻人即属于克里克族的印第安人，是非常明智的。这个计划的目的在于把劳动习惯灌输给印第安人，使他们成为生产者，能和北美合众国进行实物交易。因为，一个民族如果拿不出钱偿付它所买的东西，和它打交道毫无裨益。在这么多国家中，有一个一贯地奉行慷慨政策，这是有益于人类，也是人类的光荣。这个政策的辉煌成就，将能够

^① 一个大規模生产組織，一定会給附近的全部地区的产业带来生气。洪博德說，“在墨西哥，土地耕种得最好的地方，也就是会使旅行者記起法国最美丽風景的地方，就是自薩拉芒克延伸到西勞、爪那禾托和勒昂的环繞着已知的世界矿藏最丰富的平原。不論什么地方发现和采掘金銀矿脉，即在科迪勒拉的人烟最稀少的地方或在最荒蕪和最孤立的地点，矿的經營，不但不会妨碍土地的种植，而且反使农业比平常更加活跃。……一个丰富矿脉的采掘，必定立即促使市鎮的建立……农业組織也在附近設立，那些不久之前还是孤立于荒山之中的地点，沒多时也就和前此已耕种的地方发生接触”。（《关于新西班牙的政治性論文》）

证明真正有害和謬誤的学說或主义乃是欧洲各古老国家所奉行的排他或忌人主义。欧洲各国政府非常无耻地把这些主义称为实际真理，它們似乎沒有別的理由，单单因为它們自己不幸地奉行这些主义。美国的經驗将证明正确政策是和中庸与人道分不开的。^①

(三)我們还可从这个有益的原理引伸出另一个結論，即购买和輸入外国貨物决不至損害国内或本国产业和生产。理由是，购买外国人的东西，不以本国产品付价，就买不成，而以本国产品付价，就显然在对外貿易过程中給本国产品开辟了銷路。如果有人反对，认为外国产品可能是以現金买来，我就要回答說，現金不一定是本国产品，現金本身一定是用国内产业的产品买来的。所以，不管是用現金或本国产品偿付外国貨物价款，在这两种情况下，对外貿易同样地給本国产业的产品开辟了銷路。^②

(四)这原理又导致另一結論：仅仅鼓励消費并无益于商业，因为困难不在于刺激消費的欲望，而在于供給消費的手段，我們已經看到，只有生产能供給这些手段。所以，激励生产是賢明的政策，鼓励消費是拙劣的政策。

^① 連最著名和最开通的观察家，也到政治經濟学最近发展以后才清楚了解这些最重要原理。至于庸俗流輩，更不必說了。我們在伏尔泰的著作中看到这些话：“这是人类的命运，希望自己国家强大，就得希望別的国家受到凌辱……显然一个国家非通过別的国家損失，无从得到利益”。（《哲学辞典》，在国家这一項目下。）他接下去發揮这个不正确理論說，一个彻底的世界公民，既不希望自己的国家变得大些或富些，也不希望自己的国家变得小些或穷些。不錯，彻底的世界公民，不会希望自己国家擴張領土，因为这可能危及它的安全，但他会希望它变得更加富裕，因为如果它更加繁荣，就会促进其他国家的繁荣。

^② 在最近几年中，巴西很明显地体验到这种影响。航行自由使欧洲产品大量涌到巴西市場，这非常有利于巴西的生产事业和商业，巴西的产品从来没有像現在那样暢銷。巴西的情况就是一国能从輸入外貨得来利益的例子。順便在这里提一提，如果巴西产品的价格和巴西生产者的利潤比較緩慢一些或逐漸增加，也許对巴西为利更大，因为价格要是过高，商务关系决不能永久維持。从扩增产品追求利益，比提高价格追求利益是更好的办法。

由于同一原因，創造一种新的产品等于开辟其他产品的銷路，破坏一种产品等于閉塞其他产品的銷路。但是，如果一种产品的目的，在于滿足人类的某种需要，或在于生产別种产品以滿足人类的某种需要，而它的破坏恰恰和这目的相合，那末，破坏它便不是有害的。的确，如果一个国家处在繁盛状态，国民再生产总量必定超过国民消費总量。所消費的产品已經履行了它的任务，而这任务乃是它自然地 and 适当地應該尽的任务。但尽管这样，这种消費毕竟沒有給別的产品开辟銷路，而却閉塞銷路。^①

已經明白了生产愈发达产品就愈暢銷这个道理之后，我們可不必再費心机研究把生产力用于哪种生产事业是最有利的問題。产品所引起的需求視各个国家的需要和風俗的不同以及資本、劳动力和天然資源的多寡而有所差異。需求最迫切的貨物，由于买者的竞购，給資本家提供最厚利息，給冒險家提供最大利潤，給工人提供最高工資。这些优厚利益，自必誘使这些人把各別的服务貢獻給报酬最大的生产事业。

在物产丰富产量时刻增加的社会、城、省或国家，由于需求大，市上随时都有大量产品出价求买新的生产服务，所以差不多一切工商业部門和一般劳动都获利优厚。相反的，如果由于国家或它的政府的錯誤，生产沒有进展，或生产赶不上消費；那末，需求就逐漸減少，产品价格降落到生产費用之下，生产努力得不到适当报酬，利潤和工資下降，使用資本越来越无利可图并越来越危險。資本将逐漸被消費掉，但不是由于浪費，而是势所必至，因为利潤泉

^① 如果产品的无益消費，就它本身說不利于再生产，而且在相当于所消費的量的範圍內减少产品的現在需求和銷路，那末，一个政府，如果瘋狂到这个程度，故意把外国的进口貨燒去毀去，这样天絕由非生产性消費而来的唯一利益，就是說，滿足消費者需要这个利益，我們應該把这种瘋狂叫做什么呢？

源已经枯竭。^①工人将找不到工作。本来生活还过得去的家庭，现在将感到生活的压迫。生活已经不很好的家庭，现在将沦为赤贫。人口减少，艰难困苦，野蛮状况再出现等等，将代替物阜人乐现象。

这些就是伴随着生产衰颓而产生的情况，只有节约、智慧和积极活动才能纠正这些情况。

第十六章 从货币和货物的活跃 流转所得到的利益

我们常常听到人们歌颂活跃流转的利益。所谓活跃流转，是指货物卖得多和卖得快。这个利益究是多大，有必要作个正确的评价。

凡用以进行实际生产的价值，要到最后一道的加工完成并卖给消费者以后，才能变作现钱，再用以进行新的生产。产品制得越快，卖出越快，投入的资本便能越快收回，用以进行新的生产。由于资本使用时间较短，对资本应付的利息自然较少，所以生产费用自然较低。因此，生产过程中各个连续的动作，应该尽快完成。

让我们探讨印花布的流转过程，以它作为例子来说明流转所具有的影响。^②

里斯本某进口商从巴西输入一批棉花。他的利益在于美洲代

^① 这种消费不但不鼓励生产，而且反吞灭已有的产品。如果没有新产品生产，新的需求便无从创造出来，所能有的只一种产品与另一种产品的交换。一个企业如果蒙受损失，必定影响其他企业。

^② 流转这个名词以及政治经济学这门科学所使用的许多其他名辞，天天被人随便乱用，连自命用词准确的人也不免犯这毛病。哈普在他的著作中说，“流转越普及，社会就越不贫穷”。尽管我们如何钦佩这位博学多能的院士，他这段里所用的流转这一字眼，究竟能有什么意义呢？

理商迅速购入和运出該棉花，而他自己也同样迅速地把該棉花卖给法国商人，因为这样他就可較早些收得利益，較早些开始新的同样有利的买卖。到这里为止，受快速流轉的利益的是葡萄牙，但嗣后的利益則归于法国。如果法国商人在棉花收棧后不久就卖给紗商，紗商于棉花紡成棉紗后立即卖给織布商，織布商于布制成后立即卖给印染商，印染商也不迟延地卖给零售商，而这些布又很快从零售商轉到消費者之手，那末，这种快速流轉只占用各生产者所投入資本很短時間，所負担的利息較少，因此生产費用也較低，此外資本还可較速地收回，用以經營新的买卖。

上述这些买卖手續以及許多我为着节省篇幅关系沒有提到的手續，都是在巴西棉花制成印花布以前所必經的手續。这种产品需要許多生产手續，这些手續完成得越快，从生产得到的好处就越大。但是，如果这种貨物不过在一年之中在同一地点輾轉易手很多次，但沒有經過任何新的改造，这种流轉就不但不生利益，而且将惹起損失，不但不給消費者节省生产費用的負担，而且将反增加他們的負担。每次的买进和轉卖都必須使用資本，支付使用資本的利息，至于貨物因此所遭的耗損，更不必說了。

因此，貨物的經紀交易必定惹起損失。如果价格沒有因此增高，經紀人就要受損失。如果价格因此上增，消費者就要受損失。^①

如果一种产品一达到适合于接受新的改造的形态，便立即轉給新的生产者进行加工，一接受最后一道的加工以后，便立即移給消費者，那末，流轉活动就发展到可以有利进行的最高度。所有无助于达到这种結果的活动或奔忙，不但不促进流轉活动，而且将成

^① 我在上面(第9章)說：当一种物品的价格下跌到那样的低，以致生产者感觉沮丧时，投机交易有使这物品撤出流通領域的作用，当向消費者索取的价格因此非自然地升漲时，投机交易又有使这物品归还流通領域的作用。

为生产过程的障碍——它是个必须尽力扫除的流转障碍。

凡由于更巧妙的管理技能而产生的生产速度的加快，是生产力的加强，而不是流转的加速。它的利益和流转加快的利益相似，它也缩短占用资本的时间。

我没对货物的流转和资本的流转作出区别，因为这种区别实际上并不存在。当一笔钱款锁在商人保险箱中不发生作用时，它是该商人的闲废部分的资本，和他放在堆棧中具有待售货物形式的那一部分资本在性质上完全相似。

刺激流转的最有力因素，乃是一切阶级的人特别是生产者本身想尽量减少所使用资本的利息负担这个自然愿望。对流转设置障碍，比缺乏适当鼓励更足使流转陷于中断。流转的最大障碍是战争、禁运、沉重的捐税、运输的危险和困难。当人心惶惶不安，前途渺茫无定，社会安宁受到威胁，一切事业都有危险的时候，流转必定弛缓。当人们普遍害怕专横的勒索，都试图隐匿他们力量的时候，流转也必定弛缓。最后，当代客买卖和投机交易盛行，由于投机而发生的瞬息万变的物价使人们指望从每一次相对价格的变动取得利润的时候，人们就将囤起货物希望价格上升，藏起货币希望价格下跌，在这时候，这两种资本都将处于不起作用状态，无益于生产。在这些情况下，除那些像水果、蔬菜、谷类以及其他不能久存不坏的物品外，都将停止流转。关于这些物品，为避免大损失或全损失的危险，较明智的举动被认为是忍受立时脱售的牺牲，不管牺牲多大。如果货币贬值，它就将成为人们所千方百计设法用以交换货物的对象。这就是在法国亚西纳纸币继续贬值时货币非常快速地流转的一个原因。人人急于把每小时跌价着的纸币设法使用出去。一收到纸币就立即把它付出，好像它会烫手一样。在那时候，大家都做买卖，尽管本来对生意一窍不通。工厂纷纷设

立，到处修理或裝飾房屋，連取乐也不計費用，終而大家所有的亚西納的价值都消費掉、投資出去或完全消失。

第十七章 旨在影响生产的官方規定的效果

严格地說，政府的措施，无一不会在一定程度上影响到生产。在本章，我只討論那些明白地以影响生产为宗旨的措施，至于币制、公債和賦稅的影响，将留在后面其他各章討論。

政府影响生产的企图，一般有两种目的：使人們生产它认为比其他更有益的东西，使人們采用它认为比其他更适当的方法。本章头两节将研究这企图对于国民財富的影响；在其余两节，我将把同一原則应用到有特权的各种公司和谷物貿易，一則因为它们非常重要，一則我想进一步解說和证明这些原則。我們还将順便观察在什么原因或什么情况下离棄这些原則是必要或是适当的。政府干涉生产的大危害，并非起因于偶然違反既定的准則，而是起因于对自然法則的不正确看法以及以这些看法为根据所定立的不正确原則。于是弊政层出不穷，災禍紧随着原則而产生。我們應該注意，最迷信原則的人，就是那些自命为不受任何原則拘束的人。^①

第一节 規定生产性质的規則的影响

社会的自然需要及其暫時环境，使某些貨物的需求在一定程度上比較活跃。結果，投在这些生产部門的服务，就比其他服务得到較高報酬，就是說，这些生产部門所使用的土地、資本和劳力所

^① 坚持现实看法的人，总是从他們的所謂一般原則出发，例如，他們开头便說：无人能够辯駁这个論点，即一个人只能从另一个人的損失获得利益，一个国家只能从另一个国家的損失得到好处，这不是原則还是什么？它是那样不健全的原則，以致提倡它的人不但不比別人有更丰富的实际知識，并且暴露他們对許多事实簡直是門外

得的收入，比其他生产部门所使用的土地、资本和劳力所得的收入大一些。这种较高利润，自然会把生产者吸引到这些生产事业。所以，产品的性质，总是决定于社会的需要。我们已在上面（第十五章）看到，产品的总产量越多，社会的需要就越大；整个社会所控制的购买手段越多，它所能购买的数量就越多。

如果政府当局出来干涉，阻碍事态的自然趋势，告诉生产者说，你正要生产的那种生利最厚因而是人们最需要的东西，却不十分适合你的环境，你们须生产别的东西。政府的这种行动显然将把国家的一部分生产力引到次要东西的生产，使人们所更迫切需要的东西的生产大吃其亏。

在1794年左右，法国有些人把田地改作牧场，因此受到迫害，甚至被送上断头台。可是，当这些不幸的人发觉养家畜比种米麦利益更大的时候，我们绝对可相信这时候社会需要家畜一定比需要米麦更加迫切，养家畜比种米麦一定能生产更大价值。

但是，政府当局说，所生产的价值，远不及产品性质重要，我们宁愿你生产价值五十法郎的小麦，不愿你生产价值一百法郎的家畜肉。他们在这里不自觉地露出了不知道这个真理：价值最大的产品，总是最好的产品，一块土地所生产的家畜肉，如果能够买到比自己所能生产的小麦多一倍，实际上无异于自己栽种小麦，产出比原来多到一倍的小麦，因为所生产的东西，可换多一倍的小麦。他们将告诉你说，使用这种方法取得小麦，不增加小麦的总数量。不错，除非从外国输入小麦，否则总数量没有增加。但是，在这时候，小麦的总数量，一定比家畜肉多，因为人们愿以两英亩麦田的产

汉，而这些事实的了解，对于作出正确判断却是非常必要的。凡了解生产的真正性质，懂得新的财富可怎样创造及新的财富天天是怎样创造的人，没有一个会提出这种荒谬绝伦的主张。

品，換取一英亩牧場的产品。^① 如果小麦是那樣的少，以致种麦比养家畜更有利可图，那末，政府的干涉便是完全多余，因为利己主义会驅使生产者轉向种麦方面。

那末，唯一的問題就是，誰最清楚地知道哪种农作业产生最高利潤，农民呢，还是政府呢。我們可相当合理地假定农民曉得最清楚。理由是，农民住在当地，把它作为孜孜不懈地研究和調查的对象，对于它的成敗，他比任何人有更大的切身关系。

如果对方坚持这一点，农民只知道当天市价，不像政府那样要給人民备办将来所需要的东西，我就回答說，生产者不但能知道人类需要什么，而且能預知人类需要什么，这是他的多种才能的一个。他为着自己利益必須竭力培养这种才能。^②

同一性质的禍害，又在另一个时期发生。地主被迫放棄谷类的种植，改植甜菜和大青。我順便在这里提一下，企图在溫带地域栽种热带产物，总是危險性很大的投机。尽管使用热力催长方法，欧洲土壤所生产的糖精和染液，無論在质量上或数量上都比不上在其他地带大量生产的糖精和染液。^③ 另一方面，欧洲土壤能生产丰富的谷物和水果，这些东西又笨又重，不适于从远方輸入。偏要在我們土地栽植与它不相宜的东西而不种植与它更相宜的东西，因此不得不付高昂价格来获得本来可很便宜地购到的东西，要是

① 在那不幸时期，实际上小麦并不缺乏，只产麦者不願意把小麦換取紙币。小麦所換取的实际价值并不太高。即使把十万英亩牧場改为麦田，人們还是不願意拿小麦交换信用扫地的紙币。

② 当然，在特殊情况下，例如在受敌人圍攻或封鎖时，必須不顾通常的行为准则。我們必須使用暴力来消灭阻碍人事自然发展趋势的暴力，無論这工作是多么令人討厭。遇到严重病症，医生往往使用毒物作为药品。但使用这种医疗方法，自然需要极度的小心和技巧。

③ 洪博德說，热带二十一方里土地所产的糖，足供法国在最繁荣时期的最大需要。

我們願意向最有利于生产这些东西的地方购买的話，这种糊涂做法，簡直就是以自己为牺牲品。善用自然力是最高技能，和自然力抵抗則是极端的瘋狂。毀灭自然所預定作为我們助手的力，等于毀灭自己的一部分力量。

此外，他們还订立这个原則：付便宜价格向外国生产者购买貨物，不如在国内付較高价格买这些貨物，因为所付的錢款留在国内。关于这一点，我要請讀者參看我們剛剛討論的关于生产的分析。从那里可看到要获得产品就得作出牺牲——就得消耗一定比例的物质或生产要素。对社会說，这些物质或生产要素的价值的損失，无異于这价值輸出国外。^①

我不能設想，任何政府竟这样大胆，对于可从为益更大的生产得到的利潤表示異議，认为这对它沒有利害关系，因为这利潤屬於个人。就是把自己利益放在与人民利益絕對相对立的地位的最坏政府，現在也知道，个人收入是国家收入的来源，即在租稅只是有組織掠夺的专制政体或軍閥統治下，人民如果沒有收入，也无力完粮納稅。

我們所应用于农业的原則，对工业也适用。政府有的时候认为使用本国原料比使用外国原料从事制造更有益于国内产业。正由于有这个想法，我們看到不願制造棉織品而宁願制造毛織品和麻織品的情况。由于这种举动，我們在能力所及的範圍内限制自

^① 本章后半章將說明把价值輸往外国，像在国内消費一样，也可对国内产业起鼓励作用。在剛才所举的例子里，假使所生产的是酒而不是从甜菜提炼的糖或用大青制成的染料，国内产业也将得到同样大的鼓励。由于制酒更适合于本国气候，面积相等的土地所生产的酒，能通过貿易換得更多的殖民地所产的糖和靛青，即使卖糖和卖靛青的是中立国人民或敌国人民。在这种場合下，殖民地的糖和靛青簡直是我們自己土地的产物，虽然它們先具有酒的形式。所不同的不过是同一面积土地能生产更多的糖和靛青而已。至于对国内产业的鼓励，不但一样的大，也許更大，因为价值更大的产品，能給土地、資本、勞力提供更厚的報酬。

然的恩惠。自然在不同地带以各种适合于我們許許多多需要的材料賜給我們。不管是輸入这些材料，或是改造这些材料，什么时候人类努力使这些自然贈品增加价值，就是說使这些自然贈品增加效用，什么时候人类就作了一件好事，增加了国民財富。我們輸入外国原料时对外国人所作的牺牲，并不比在获得新产品之前各生产部門由于必須墊付款項和消耗材料而作的牺牲更加可惜。在一切情况下，个人利害关系总是牺牲的程度以及可望获得的补偿的最好衡量。尽管这个指針有时会把我們带入歧途，但归根到底它乃是最可靠和糜費最小的指針。^①

但是，如果不让个人利害关系起互相制約的作用，个人利害关系便不再成为可靠的标准。如果某个人或某階級能够得到政府的帮助阻止別人的竞争，他就取得特殊权利，而以整个社会为牺牲，使整个社会遭受損失。他就一定可得到不是完全来自他所提供的生产服务而是部分构成于为他私人利益向消費者征收的賦稅的利潤。这些利潤通常由政府和他共分。政府不正当地給予他們帮助，就是因为这些利潤。

立法机构要拒絕想取得这种权利而作的纏扰不休的要求，很

^① 我們时时刻刻得出来反駁那些在政治經濟学學識傳播得比較广泛时就不会发生的異議。例如，在这里有人十之八九会这样說：即使假定对制造者和商人來說，购买原麻和购买原棉从事制造所作的牺牲沒有不同，但是，就购买原麻說，所作的牺牲是对国人所作，是在国内消費，有裨于国家的利益。而就购买原棉說，全部利益都归入外国生产者手中。我对这異議回答說：不管所买的是原麻或原棉，所生的利益都归本国享受。因为，购买外国所产原料即棉花，不用本国产品付价就买不成。商人到外国市場以前，必須先向本国生产者购买这项产品。不論这产品是麻或其他东西，它必定是本国生产的价值。为什么不可使用貨幣购买外国棉花呢？貨幣本身最初也是使用某些其他产品买来的，这些产品和麻一样必定也是国内劳动所創造的价值。無論从哪一方面来看，結果都是一样。財富只能来自价值的生产，只能消失于价值的消費。撇开完全掠夺不說，一个国家所消費的全部东西，都要取給于国内資源、土地、資本和劳动力，連所消費的外国产品那一部分也不例外。

感为难。申请者就是受利益的生产者。他们提出的理由，好像很有道理。他们说，他们的利益，就是劳动阶级的利益，就是全国的利益，因为他们所用的工人和他们自己就是劳动阶级成员，就是国家成员。^①

当棉织业初次在法国出现时，亚眠、里姆斯、波维等城市商人，联名抗议，说这些城市工业将受其影响归于毁灭。可是，它们的工业并不比五十年前不发达，它们也不比五十年前来得穷困。另一方面，卢昂和诺曼第，由于这项新纤维的产制，都比以前富裕得多。

当印花布开始流行的时候，反对声浪尤为激烈。全国商会纷纷提出抗议，到处开会讨论，意见书和代表团，从四面八方涌至巴黎。全国为此所花的钱，不知道有多少。卢昂挺身而出，以聳人听闻的词句，描述将降落它身上的灾难。它说，“老年人、妇女、孩子弄得穷困无依，全国耕种最发达的地区变为一片荒蕪，一个美丽省份的人口，竟到处普遍减少。”都尔城向全国议员呼吁，慫恿他们发出悲鸣，并且预言动摇社会秩序的骚乱将要发生。里昂表示它不能对“使它的工厂弥漫着恐慌气氛的计划”默默不发一言。巴黎从来没有过像在这个重要时节出现的法王宝座“溅满商人眼泪”的情况。亚眠把印花布用途的推广，看作一道深渊，必然要把法国全体工厂浸没下去。这个城市在三个自治团体联合会会议上所起草并全体签名的请愿书，以这句话结束：“总之，全国在听到容允穿用印花布消息以后都不寒而慄，单单这个事实就使永远禁止它的使用成为必要。天听自我民听，天视自我民视”。

普拉蒂埃以工厂总视察资格提出请愿书。请看他下面的话：

^① 没有人出来大声反对这些人，因为很少人知道壟断者的利得是出自谁的腰包。真正受害的人（即消费者）常常感到压力，但却不明白压力的根源是什么。他们往往首先出来责骂开通人士，虽然这些开通人士却真正为他们的利益说话。

“难道現在有一个这样丧心病狂的人，竟敢說印花布这种織品，在整理棉花、織布、漂白、印染等工作中不使用巨大人数的工人嗎？在这短短几年中，这織品对改进染色技术所作的貢獻，比这一百年中所有其他制造业所作的全部貢獻有过而无不及。”

我必須請讀者停一下想想，这种普遍的叫嚷既有重要政府人物为其后盾，又有公益和許多其他动机为其护符，支援政府来抵抗它，需要多么坚强意志和多么广博的关于公共繁荣来源的知識才能奏效啊！

虽然政府往往过于依恃它所拥有的促进一般財富的权力，規定农业和工业产品，但对商业特别是对外貿易的干涉尤其厉害。这些不良作風起因于一个称为排外或商业学說的学說。这个学說认为国家的利益在于专门术语所叫做有利貿易差額。在开始研究那些以获得这种差額为目的的規則的真正結果之前，最好先搞清楚有利貿易差額究竟是什么一回事以及什么是它自称的目的。我企图在下面說明这些。

离題談談所謂貿易差額

一个国家进出口价值的对比，形成所謂这个国家的貿易差額。如果它出口的貨物多于进口的貨物，就可假定它将以金銀收回两者之差，而貿易差額由是被认为是有利的差額，如果情况相反，就认为貿易差額是不利的差額。

排外主义是从以下两个主义出发的：（1）一个国家的出口貨超过进口貨越多，以硬币或貴金屬收回的差額越大，貿易便越有利；（2）通过关税、禁令和奖励金等方法，政府能够使貿易差額对国家更加有利，或減輕其对国家不利的程度。

必須仔細研究这两个主义。首先，讓我們看实践的情况是怎

样。

当一个商人把货物运往外国时，他委托外国代理商代售，并从后者以本国货币形式收回货价。如果他希望从回头货赚些利润，他就委托代理商把货价收入购买外国产品运回本国。如果他是从外国那边着手，交易状况也差不多一样，就是说，在外国购进货物，把本国产品运往外国偿付买价。上述一买一卖的交易，并不一定由同一商人经营。有的时候，一个商人只作出口生意，不作进口生意。在这种情况下，他就对经售他的货物的外国代理商开出若干天付款的汇票或见票即付的汇票，把这汇票卖给别人。买汇票者随后把汇票寄往付款地点，利用它购买新货物，运回国内销售。^①

在上述两例，都是输出一个价值，输入另一个价值作为报酬。但我们还没研究在所输入或输出的价值中，有没有一部分由贵金属组成。我们有理由认为，如果听任商人自由选择投机的货物，他们必定选择那些可赚得最高利润的货物，就是说，那些运到目的地后会具有最大价值的货物。例如，假定一个法国商人运一批白兰地酒到英国托售，可收回一千英镑价款，他一定会打算盘，计算以贵金属形式输入这一千镑和以棉织品形式输入这一千镑所可得利润，相差多少。^②

^① 上面对一个商人所说的一切。对两个、三个，简单地讲，对全国一切商人都适用。就贸易差额说，全部买卖归根到底都可化成我刚刚所说的情况。由于一些商人的愚蠢或奸猾，双方面都有发生个人损失的可能，但我们可以假定，扯平计算，这些损失和全部成交的贸易额比较是微不足道的。无论如何，一方的损失，通常可抵销另一方的损失。

对我们的目的来说，研究运费归谁负担是不重要的。一般地说，英国商人负担从法国购入的货物的运费，法国商人负担从英国购入的货物的运费。他们指望这笔费用从运输所增益于货物的价值取得补偿。

^② 在这里指出某些附和排外主义的人的明显错误也许是适当的。他们认为一国从外国收到的东西，不具有贵金属形式就对国家没有利益。这种看法等于主张以二十四法郎卖去一顶帽子的帽商，因为所收回价款是硬币，所以二十四法郎全部都是利

如果商人觉得以貨物形式收回他的報酬比以現金形式收回更为合算，如果我们承认他比任何人知道的更清楚自己利益所在，那末，还要討論的問題就只剩这一点：虽然对商人來說，以貨幣形式收回报酬，不及以貨物形式收回报酬那样合算，但对国家說，以貨幣形式收回报酬是不是比以任何其他东西形式收回报酬都更合算呢？总而言之，从国家观点看来，拥有很多貴金屬，是不是比拥有很多任何其他东西合宜呢？

得。但实际情形决不是如此。貨幣像其他东西一样，本身也是一种貨物。一个法国商人运出价值两万法郎的白兰地酒到英国托售。这批白兰地在法国等于两万法郎現金。假使它在英国卖得一千英鎊，把这笔款換金銀运回法国可值二万四千法郎，那末，尽管法国收回二万四千法郎現金，其中只四千法郎是利潤。假使該商人把一千英鎊在英国购买棉織品，以后在法国卖得二万八千法郎，那末，尽管沒有分文現金輸入法国、該进口商和法国，却获得八千法郎的利益。总而言之，利潤恰恰等于收回的价值超过为获得这价值而付出的价值，不管收回的价值是以什么形式輸入本国。說来很奇怪，对外贸易越賺錢，进口一定超过出口越多。排外主义拥护者所要避免的災禍，却正是求之不得的好事。我現在來說明理由。如果出口額只一千万而进口額达一千一百万，那末，国家所拥有的价值当然比以前多一百万。虽然貿易差額学派所发表的言論似是有理，但事实大致必然如此，否則商人就无所获。事实上，出口貨的价值是按裝船前的价值估計，到达外国目的地以后，它的价值增长，回头貨就是以这样增长的价值购来的，它也在运输中同样增长价值。这个进口貨的价值是按进口时的价值估計。这样，一个相当于出口的价值加上从外运和內运获得的利潤的价值便出現了。所以，在商业繁盛國家，进口貨的总价值老是大于出口貨的总价值。由此說来，我们对 1813 年法国内政部长的报告，将抱什么感想呢？他在报告中說，出口貨一共达三亿八千三百万法郎，进口貨包括現金在內只有三亿五千法郎，他庆賀法国的成功，认为法国从来没有这样有利的差額。其实，这个差額却說明一个大家所感觉和所知道的事体，就是由于法国政府的錯誤措施和由于完全不懂政治經濟学最重要原則，法国商业遭受极大損失。

我在一篇关于西班牙納瓦王国的短論中（《旅行記錄》，第 1 卷，第 312 頁）看到以下的話：从該王国出口貨和进口貨价值的比較，可以看出前者每年超过后者六十万法郎。关于这情况該論文作者很聰明地說，“如果有什么真理比其他更确实的話，那就是一个逐漸进步的国家，进口不能多过出口这个真理，因为进口要是多于出口，它的資本必定明显地减少。由于从納瓦人口和安乐的增长看来它必处于逐漸进步状态，显然——”（他也許可加上一句說，我对这事体莫名其妙）“——因为我是引用一个确实的事实来拆穿一个所謂无可爭辯的原則。”我們天天可看到同样的矛盾。

貴金屬在社會的作用究竟是什麼呢？如果把貴金屬制成小裝飾品或餐具，它可用作個人裝飾品，可使我們家中布置得更華麗，可充當種種家庭用途。它可制成表殼、湯匙、叉子、盤子、咖啡壺，也可輾成葉子用以裝飾畫框，裝飾書籍等等。當貴金屬是處於這些形式時，它形成社會不生利的那一部分資本，形成社會用以生產效用或愉快那一部分資本。沒有疑問，如果構成這部分社會資本的材料又多又便宜，那當然是國家的利益。它以上述各方式所提供的愉快，就可以更低廉代價獲得，使更多人能夠享受得到。如果沒有美洲的發現，許多中等家庭，現在就不能對人賣弄它們飯桌上所陳設的金銀餐具。可是，不可把這種利益估得過高，還有許多比它重要得多的效用。防阻嚴酷冷氣侵入室中的玻璃，對於我們的舒適比任何餐具都重要得多，但卻沒有人想使用特別的鼓勵或特別的豁免以促進它的進口。

貴金屬的另一效用，是作為貨幣的材料，就是說，用以便利個人之間互換現有價值那一部分國民資本的材料。如果所選擇以供這種用途的材料又多又便宜，這是不是利益呢？這種物料供給比較充足的國家，是不是比這種物料供給比較貧乏的國家更富裕呢？

請允許我先討論本篇第二十二章（該章討論貨幣問題）中所確立的一個論點，那就是，一國的全部交換和流轉事務，需要一定數額叫做貨幣的貨物。法國每日都有小麥、家畜、燃料、動產、不動產等物的買賣。為進行這些買賣，每日必須有一定數量具有貨幣形式的價值作為媒介，因為各種貨物都是先變為貨幣，以後再變為其他想望的東西。貨幣這個物品不論是比其他貨物多或比其他貨物少，由於商品的流轉需要一定數量的貨幣，所以，貨幣數量減少，它的價值便增高，貨幣數量增加，它的價值便降落。假定法國本來有三十億法郎貨幣，後來由於某種事故，不管是什麼事故，減少到十

五亿法郎,这十五亿法郎,将仍然具有相当于以前三十亿法郎的价值。要滿足流轉的需求,必須有相当于三十亿法郎的实际价值的作用,就是說,須有相当于二十亿磅的糖的价值(每磅按三十苏計值),或相当于一亿八千公石的小麦的价值(每公石按二十法郎計值)。不管貨幣所由制成的材料的大小輕重是怎样,国家貨幣总的价值仍是那么多,虽然在貨幣減到十五亿法郎的情况下,这种材料的价值,要比以前貴一倍。一盎斯的銀,将可买到八磅的糖而不仅仅买到四磅的糖。对于其他东西的情况也是如此,十五亿法郎的銀币,現在相当于以前的三十亿法郎。但尽管如此,国家不比以前富足,也不比以前穷困,一个身上所带銀币比以前少的人,在市場上仍然能够买到以前那么多东西。选择黄金作为币材的国家,比选择白銀作为币材的国家,尽管所有的貨幣数量少得多,却不比后者来得穷。如果白銀变少,只有現时的十五分之一,就是說,变到跟黄金一样稀少,那末,作为貨幣,一盎斯白銀将执行現时一盎斯黄金所执行的职务,我們的貨幣,将仍然和从前同样充足。反之,如果白銀变得和銅一样的多,我們的貨幣絕不会因此更加充足。不过我們要面临較笨重流通媒介所帶來的不便而已。

由此可見,貴金屬充足所以使一国更加富裕,是由于貴金屬的其他效用,而且是单单由于貴金屬的其他效用。因为,貴金屬的充足可扩增这些效用的范围,可推广这些效用的使用。就作为貨幣說,貴金屬的充足,一点也不增进国家的富裕。^①但是,由于一般

① 这些論点必然导致这个結論:一个国家的財富,可从輸出一部分貴金屬而增多起来,因为剩下的貴金屬的价值,仍然等于貴金屬从前全部数量的价值,而輸出的部分,又使国家得到与它的价值相同的数量的价值。这是什么理由呢?由于貨幣的特殊性质,貨幣不是从發揮它的具体或物质性能而表現它的效用,而是仅仅从發揮它的价值性能而表現它的效用。数量較小的面包,只能饜足輕微的飢餓,但数量較少的貨幣,却仍能發揮跟以前一样的效用。这是因为貨幣价值随貨幣数量的減少而增长,而貨幣

人民惯于以一个人所拥有的货币来衡量他的贫富，由于国民财富是个人财富的总和这个见解的应用，于是推广到国民财富上。可是，上面已经说过，财富不在于物质或物体，而在于物质或物体的价值。一个体积大的货币，其价值不比一个体积小的货币来得大；一个体积小的货币，其价值也不比一个体积大的货币来得小。具有货物形式的一个价值，在价值上恰恰和具有货币形式的另一个同量的价值相等。

也许有人要问，如果货币和货物两者价值总相等，为什么人们总是欢喜货币过于货物呢？这个问题需要一些解释。我在下面讨论货币时，将指出铸币所以比具有同等价值的其他东西更为人们所喜欢，是因为铸币使它的持有者只要通过一次交换便能获得他所愿望的东西，不必从事第二次交换。不像其他货物持有者那样，持有铸币的人，无须先把他的货物换成货币，然后从第二次交换以取得所愿望的东西，他只要从事一次交换就够了。这个优点，加上硬币分有大小不同的单位，极其便于分划，使硬币非常适用于助成价值的交换。每一个要交换东西的人，都成为货币消费者，也就是说，每一个社会成员都是货币消费者。这说明在价值相等的场合下，人们为什么欢喜货币过于货物。

但是，货币在个人交易上所有的优越性，并不推展到国与国之间的交易。在国与国之间的交易，货币尤其是金银块便丧失作为

的价值又是人们所以使用它的唯一理由。

因此，很明显，政府应当采行与现在相反的政策，鼓励现金出口，而不阻碍现金出口。当他们更清楚地了解他们的职务时，他们无疑会这样做，或说得更恰当些，他们将不企图鼓励现金出口，也不企图阻碍现金出口。理由是，一个国家如果有相当大的部分的现金流往外国，其余部分的现金的价值必然随之增高。当这部分现金价值增高的时候，购买货物只要拿出较少的现金。这时候货物价格较低，于是输入现金和输出货物又成为有利。所以，由于这样的作用和反作用，尽管有种种规定，贵金属的数量，将始终维持和国家的需要差不多相等的数量。

貨幣所特有的优越性，它們在这里只作为貨物处理。拥有外汇的商人，所注意的只是这些汇款能給他提供的利益，他把貴金屬看作可变卖以获得多少利益的貨物。在商人看来，多作一次交换不算什么一回事，商人就是以談判交换牟利为职业。一个普通人也許宁願接受貨幣而不願接受貨物，但对各地市場时价消息灵通的商人，曉得如何評估換回的价值，不管这价值体现于什么具体形式。

由于要把資本移用于其他方面，或由于要把資本分为几股使用等等，个人可能不得不清理他的业务，但一个国家决不会被迫这样做。这种清理是用在国内流通的貨幣来完成，而且只在那时候才使用这貨幣。同一貨幣几乎立即又被用来进行另一个清理工作或另一个交换工作。

我們在上面(第十五章)已經看到，就是要使国内交易和銷售工作易于进行，也不需要很多現金。因为实际上买者都是使用产品购买产品——每个人都是使用他所协同生产的部分的产品从事购买。他以这部分产品购买貨幣，貨幣只不过是用以购买别的产品，而在这个交易过程中，貨幣只提供暫时的便利，其性质和載运农場产品到市場然后又从市場运回該农产品所买的其他产品的車輛正相似。所使用以从事购买或清理工作的貨幣不管多少，被认为相当于多少价值，就作多少价值流通使用。在买卖完成的时候，买卖者并不比以前更富，也不比以前更穷。所有盈亏完全起因于交易的性质，与在交易过程中所使用的媒介絲毫无关。

那些使个人把貨幣看作比貨物好的影响，在对外貿易上不发生什么作用。当一国所有的貨幣少于所需要的数量时，貨幣在国内的价值便上增，使外国商人和本国商人都对輸入更多貨幣发生兴趣。当貨幣的数量过多时，貨幣跟其他貨物比較的相对价格便下降，使輸出貨幣到能控制更多貨物的地点成为有利。使用强迫

措施硬把货币保留在国内，无异于强使个人保留对他是累赘的东西。^①

我本可在这里结束贸易差额这个问题的讨论，但由于不懂这问题的人是这样的多，而我所提出的观点又这样新颖，连知识比较丰富的阶级以及有最纯洁意图并精通其他问题的作家和政治家，也觉得新颖，所以再在这里唤醒读者，使他们提防某些谬论，是值得做的。这些谬论常被提出以反对自由政策，并且大多数欧洲国家所奉行的政策，不幸也就是以这些谬论为根据。我将用最简易词语把这些反对意见弄得简单化，使读者能够更容易估计它们的重要性。

据说通过有利贸易差额增多通货数量，便可使一国的资本总量增加起来，而减少通货数量，一国的资本总量就要减少。但必须记住，资本不是由金银组成而是由用于再生产消费的价值组成。这价值必定相继具有各种形式。当一个人打算把某一数额资本投于任何一种事业或用以放债生息时，第一步总是把他所控制的各种价值变为货币。这样暂时具有货币形式的资本的价值，随后就很快通过一次又一次的交易变为建筑物、工厂、计划的投机事业所需要使用的各种易于毁灭的物质。临时所使用的现金，一完成它的暂时任务，就归到别人手中，用以实现新的交易。关于这个资本所相继具有的许许多多其他形式的物质，情况也是如此。所以，不管资本的价值具有哪一种形式，只要我们采用能保证它的再生产的

^① 除完全不懂这些问题的人外，没有人会认为货币不可能成为累赘，而是随时可以用去的东西。不错，要是愿意把货币的价值浪费掉，或至少用它作吃亏的交换，那末这种想法便是对的。一个糖果商可把糖果送给人吃或自己吃掉，但如果他这样做，他就将丧失糖果的价值。应该指出，现金的充足，并不是和国民的苦难不相容。使用以购买面包的货币，一定是使用别的产品买来的。当生产必须和不利的环境作斗争时，人们总以缺少货币引为苦恼。但这不是因为货币缺乏，货币往往并不缺乏，而是因为可用以换取货币的产品的生产，不能有利地进行。

方法跟价值分手，便不会因此使它失去或减少。

假使一个做外国货生意的法国商人，汇十万法郎现金资本到外国买棉花。当棉花运到法国时，如果暂且撇开他的利润不谈，他就拥有价值十万法郎的棉花而不是价值十万法郎的现金。有没有谁损失十万法郎现金呢？一定没有。这个冒险家是以老老实实的手段获得这笔现金的。一个棉织商付现款购买这棉花。他有没有因此吃亏呢？无疑地没有。相反的，棉花价值在他手中将涨到两倍，使他在偿还一切预付款以后还可获得一定数额利润。如果没有一个资本家损失所输出的十万法郎，国家怎能损失十万法郎呢？他们将告诉你说，损失落在消费者头上。实际上，所有买来和消耗的棉织品都是绝对损失，但如果消费者所消耗的是价值同样多的麻织品和毛织品，而没有汇出一生丁^①，仍然有同样多的价值损失掉或消耗掉。这里所说的价值的损失，不是由于出口，而是由于消耗。纵使没有输出任何东西，也可能有所消耗。所以，严格依照实际情形，我可肯定地说现金的出口并不使国家遭受损失。^②

① 一生丁等于一法郎的百分之十。——译者

② 一个商人的二年总帐可表示，虽然他第二年所拥有的现金比第一年少，但他却比第一年更富有。假设这两年的帐目如下：

地皮和建筑物	40,000法郎
机器和动产	20,000法郎
存貨	15,000法郎
可收回的除帳余额	5,000法郎
現金	20,000法郎
	<u>總額100,000法郎</u>

第二年	
地皮和建筑物	40,000法郎
机器和动产	25,000法郎
存貨	30,000法郎
可收回的除帳余额	10,000法郎
現金	5,000法郎
	<u>總額110,000法郎</u>

有人很有把握地断言：假使法国沒輸出十万法郎，它就将繼續保有这笔价值，事实上，法国損失了两倍于这笔价值的数目，其一是輸出的十万法郎，其一是所消耗的十万法郎棉織品；假使所消耗的是国内产品，就只有一方面的損失。对于这个意見，我們的答复还是和从前一样。現金的出口，并沒引起損失，因为已經有相等价值的进口抵銷輸出的現金的价值。法国所損失的，除輸入的十万法郎棉織品外，沒有其他。这个事实是这样确实，我敢向任何人挑战，請他給我指出棉織品消費者以外的其他損失者。如果沒有，就显然沒有損失。

你有力量阻止資本出口嗎？决意把資本移到別地方去的人，可通过輸出国家所不禁止的貨物同样有效地达到他的目的。^①但他們会告訴我們說，这样更好，因为我們的制造商可从中得到好处。这确是实情，但所运出的貨物，不換回任何可用以进行新的购买的东西，所以这些貨物的价值，一去不复返了。这么多資本，从你們那边移到別的地方去，不是用以促进你們国家产业的活动，而是用以資助別国产业的活动，这才是真正可怕的情况啦。資本当然向能够給它提供安全保证和有利用途的地方移动，并从不能給与它这些利益的国家逐渐退出，但資本可不必变为現金才能很容易由一个地方移到另一个地方。

現金的輸出，只要随后換回相应价值，国家的資本便不因此有

第二年帳目表示，尽管現金减少到只相当于第一年的四分之一，但他的财产却增多一万法郎。

能够給社会的全体人制出同样的财产表，除各項目的比例外，其余和上表完全相似。这样，社会的全体成員，虽然第二年所持有的現金比第一年少得多，但第二年却显然比第一年更加殷实。

① 也可通过开出汇票办法来实现資本的移轉。这只不过是用另一种办法来代替一个人把貨物运往外国的办法，把收取貨价收入的权利让給別人，这些收入价值留在外国。

所减少；另一方面，現金的輸入，也不增加國家的資本，因为在能够輸入現金之前，必定輸出有相等的价值以购买那現金。

关于这一点，有人主張如下，运往外国的如果是貨物而不是現金，那末，我們就給貨物創造了需求，并使生产者能够从生产这些貨物牟利。我回答說，即使运出的是現金，这笔現金起初也必定是用輸出的某些本国产品购来的。因为，我們可以深信不疑，这笔現金的原来外国所有者，决不是把它白送給法国进口商，而法国当初只有使用本国产品来換它，沒有其他东西可用。如果法国所拥有的貴金屬，超过它所需要的数量，那末，輸出任何东西都不比輸出貴金屬更合宜。假使輸出的現金，超过了流通所不需要的供給量，那末，我們完全有把握可以預料，由于这个过度的輸出一定会抬高現金的价值，必定有别的現金流入代替运出的現金。购买这些别的現金，一定要輸出本国产品到外国，这些产品同样可給本国生产者产生利潤。总而言之，凡由法国运出以购买法国市場所需要的外国产品的价值，归根到底全可化为先行运出或以后运出的法国产业的产品，因为法国沒有其他东西可用以购买外国产品。

还有人认为最好是把可消耗的物品例如工业制造品輸出外国，而把不易于消耗或至少消耗較慢的物品例如現金保留在国内。但是，消耗較快的东西如果在国内有較大的需求，保留它当然比保留消耗較慢的东西更有利。硬要一个生产者保持消耗較慢的貨物以代替相等部分由消耗較快的貨物組成的資本，往往会使他陷入于极大的不便。假使一个铁匠和人訂立合同，約定于某月某日由后者交来一定数量的煤炭，而后者到期所交付的不是煤炭，而是相等价值的貨幣，在这种場合下，很难使該铁匠相信，由于貨幣比他所定购的煤炭消耗較慢，所以給他貨幣对他有利。又假使一个染商向外国定购一批染料，而外商交来的却是黄金，托辞所交黄金的价

值相等于订购的染料的价值，而且比较耐久，这一定会使染商受很大的损失。他所需要的不是任何耐久的东西，而是一种虽会在染桶中溶解但很快就以他的布匹的色泽再出现的物质。^①

要是只输入最耐久的生产资本才有利益，输入其他种类生产资本都没有利益，那末，许多非常耐久的东西如石头、铁等就应当和金銀一样成为人们偏爱的东西了。其实，真正重要的不是任何特殊物质的耐久性，而是资本价值的耐久性。资本的价值，尽管它所表现的具体形式不断改变，却永久不会毁灭。而且，除非资本价值不断改换形式，便不生利息或利润。使资本价值限于一种形式，等于使资本价值继续处于不生产状态。

但我要更进一步。在说明输入金銀并不比输入其他货物更有利以后，我要肯定地说，即使永远保持有利贸易差额是值得做的，实际上也办不通。

像其他物质一样，金銀也结合组成国民的财富。金銀只在供给量不超过国家对于它们的需要的时候，才有用于社会。供给量一超过需要，出卖金銀者便多于购买金銀者，结果它们的价格必然相应地下降。于是就有有力诱因出现，促使人们在國內买进金銀，运去外国图利。用下面的例子可以说明这一点。

假设在某一时候，某一国家的国内贸易和国民财富的状况是这样，以致时时刻刻需要使用一千辆各种各式车辆。又假设由于实行某种特殊贸易制度，这国家能使每年进口的车辆多于每年毁坏的车辆，以致在每年之末，它不仅有一千辆而有一千五百辆。在

^① 从本书第3篇对消费问题的讨论中，我们将看到較慢的非生产性消费比較快的非生产性消费略胜一筹。但在再生产部門，消费越快越好，因为消费越快，再生产越快完成，利息开支越省，同一资本能越多次地重复它的生产性作用。此外，消费的速度并不特別影响外国货物，不管产品是外貨或国貨，它的坏影响完全相同。

这种情况下，不是极其明显，将有五百辆車輛放在車庫无用，車主因不願听任其价值潜伏着不起作用，将竞相杀价卖去，甚至遇有可能，将不惜冒險走私，把它偷运国外，以图賺取更大的利潤嗎？政府将徒然和外国訂立商約，鼓励車輛的进口，将徒然努力鼓励輸出別的貨物以換回車輛形式的收入。政府当局愈热烈贊助車輛的輸入，个人将愈急切把車輛輸出到外国去。

車輛如此，現金也如此。現金的需求是有一定的限度的。現金只构成国民財富总額的一部分。国民財富决不能全部构成于現金，因为除現金外，还有其他东西也是必要的。現金这种物品的需求，与一般財富成比例。富国比穷国需要更多的車輛；同样的，富国家也比穷国家需要更多的現金。不管貴金屬具有什么华美和結实特质，它的价值总是依存于它的用途，而它的用途乃是有限制的。像車輛一样，貴金屬的价值有这种特殊性，即它所交換的东西的数量越相对地增加，它的价值越減，它所交換的东西的数量越相对地减少，它的价值越增。

人們告訴我們說，什么东西金銀都可換得到，这固然不錯，但以什么为条件呢？当以强制措施使金銀增到超过需要的时候，条件便恶化起来。因此，在这种情况下，金銀就有强烈的外流傾向。西班牙禁止白銀出口，但西班牙却供給全欧所用的白銀。在1812年，英国紙币使全部金币成为多余，于是黄金变得过多，超过其他用途的需要。黄金价值由是相对地下降。尽管一个海島的海岸是多么容易守护，尽管偷运金币出口要处死刑，但几尼金币却依然源源流到法国。

那末，各国政府用尽力量使貿易差額变为順差，究竟有什么用处呢？除非想借此卖弄沒有經過事实或經驗证明的財政优点，^①否

^① 据英国貿易統計，自十八世紀初至采用現行的紙币制度的时候为止，英国年

則这种努力可以說是完全徒劳的。这样显明和这样与一般常識以及一切研究貿易問題有素的人士所证明的事实相一致的原則，为什么竟受到一切欧洲有統治权的人的排斥，^① 并且受到若干既有天才又精通其他問題的作家的攻击呢？說句老實話，这是因为懂得政治經濟学主要原則的人还不多，因为已經存在了若干建立在虛伪基础上的原則和理論，这些原則和理論，又被偏私的統治者加以利用，又被貪得无厌的商人和制造者加以利用。前者使用禁令作为进攻的武器，或作为征稅的手段。后者对排外措施有切身的利害关系，而不用心研究他們的利潤究竟是来自实际的生产或是来自同时加于社会其他阶层的損失。

决心維持有利的貿易差額，就是說，决心一方面輸出貨物，一方面換回現金，实际上就是等于决心不要对外貿易。理由是，跟我們做交易的国家，只能拿出它所有的东西和我們交換。如果一方只要現金，其他东西一概不要，另一方也可能作出同样的决定，而当双方都只要同种貨物时，就沒有互相交易的可能。要是貴金屬的独占果有可能，世界上可望成立商业关系的国家，就必定寥寥无

年經常有以現金形式收回的或多或少的貿易收入，這項收入在这时期中一共达到三亿四千七百万鎊的巨額（合六十亿法郎以上）。如果把英国在这时期开始时所已有的現金加上計算，英国照理應該有将近四亿鎊的流通媒介。那末，即在現金最多时候，英国财政当局所作的最夸大的估計，为什么也未超过四千七百万鎊呢？參閱上文第3章。

① 他們全是根据下述的信念行动：（1）貴金屬是唯一值得想望的財富，其实貴金屬对財富的創造只执行次要的任务；（2）他們有力量通过強制的措施，使貴金屬源源流入国内。英国的事例（閱上面注釋）表示，这种嘗試不能获得多大的成功。因此，英国的超越財富，不是由于有利的貿易差額，而是由于其他原因。这些原因是什么呢？是由于它的巨額生产。但它的巨額生产是归功于什么呢？是归功于个人想积聚資本而勵行的節約，归功于国民的勤勉性以及这勤勉性的实际应用。归功于人身和财产的安全，归功于国内貨物流轉的便利，归功于个人行动的自由。英国个人行动的自由，現在虽然还不很完全，还受到一定的束縛，但从总的說来，比欧洲其他国家人民所享受的自由大得多。

几。如果一个国家能够供给另一个国家以它所需要的东西，后者还有什么好要求呢？黄金在那方面比其他东西更可取呢？黄金除准备用作购买所期望东西的手段外，还有什么值得取得呢？

这样一天迟早总会到来，人们将感到惊异，这样幼稚和荒谬但却这样常常动用武力来强制执行的原则，竟需要费这么多心机来揭穿。^①

现在再来谈我们的问题。我们已经看到，指望从有利贸易差额获得的利益是完全空幻的利益，并且，即使假定这利益是实在的利益，一个国家也休想能永远享有这利益。现在还待阐明的，乃是为上述目的而制定的规章，其实际作用究是怎样。

政府如果对某些外国产品加以绝对的排斥，势必引起一种独占权利的建立，有利于制造这些物品的国内制造商，而不利于国内消费者。就是说，生产这些物品的本国商人，就掌握了专卖这些产品的权利，能随心所欲把它们的价格抬到自然价格以上，而本国消费者，由于不能向其他地方购用这些物品，只得听其宰割给付不应

① 普林瑟先生在这一节的注释中说，“由于政治经济学这门科学发展的快速，由于它的原则传播的广泛，这一节离题的精细谈论，对英国读者说大部分是多余的”。但普林瑟先生1821年却想，“尽管限制制度已经受到一切有见解的人的谴责，政府当局却不能从所熏陶的习惯和意见的拘束中解放出来”。普林瑟先生这里想错了，因为没有谁曾比哈斯基逊、肯宁、罗滨孙和华莱士这几位杰出的英国政府官员更加明显地指出限制制度的“失策和不公”并采取措施促成这制度的完全废除。

在最近一期的《爱丁堡评论》中，一位作家说，“关于解除那些在比较不开明时代加在工商业上的羁绊，他们已经做了不少工作。尽管一小撮对任何种类改良都表示反对，对一切陈腐和不良事物都依恋不舍的人大叫大喊、攻击他们，他们可确信，绝大多数中产阶级，都诚心诚意赞同他们在最近所采取的措施。尤其是哈斯基逊先生，尽管他们说尽他的坏话，我们可毫不犹豫地，当他担任商务部部长的短短几年中，他所作的改善我们商业政策的事体，比一百年中他的前任所作的还多。我们应该记住，他的高尚，在于他不是受党派利益观念的驱使而建议那些惹起人们反感的措施，而是因为他相信这些措施在原则上是正确的，对国民的真正和永久利益是有利的”。他的这个意见很有道理。——原编者

有的高价。^① 如果这些物品没有被完全禁止进口，而只征课重税，那末，进口税多少，国内生产者就能增高价格多少，而国内消费者必须给付新旧价格的差额。例如，假使对每打值三法郎的磁碟课一法郎进口税，那末，进口商就必须向消费者每打索价四法郎，不管他是哪个国家的商人。于是，制造磁碟的本国商人，对同样磁碟也能向消费者每打索取四法郎的价格。要是没征收这种进口税，他就不能这样做，因为消费者就能以三法郎购到这种碟子。所以，这等于使消费者掏腰包付给制造商相当于进口税税额的奖励金。

要是有人提出这种论点，认为自己在国内从事产制所得的利益，足够抵销对几乎一切产品都得给付较高价格的苦痛，因为，在自己国内从事产制，我们的资本和劳动力都有生产用途，而且所有利润都归自己国人所有。对上述论点我将如此答复：我们不是无代价地得到输入的外国产品，我们必须使用国内生产的价值以购买它们，而这些价值的生产，同样可使我们的资本和劳动力得到雇用。我们决不可忘记这个原则，产品总是最终以产品购来的。对我们最有益的，不是把我们的生产力使用在外国人经营得比我们更好的生产部门，而是把我们的生产力使用在我们经营得比外国

① 李嘉图先生在1817年出版的《政治经济学与赋税学原理》里面，对本段提出下面非常合理的意见。他说，政府没有可能依赖禁令把一种物品的价格提高到自然价格以上，因为这样做的结果，将有更多生产者来生产这种物品，而由于竞争的影响，利润又最终降到一般的水平。因此，为使我的意见不至被人误会，我必须声明，我所谓自然价格，是指获得一种产品所必须给付的最低价格，不论使用什么方法获得它，是借助商业的作用，或借助其他产业部门的作用。如果商业能比工业以更低廉代价获得它，而政府贸然出面，强迫工业从事它的产制，这无异于强迫国民采取更浪费的方法以获得它。这样，政府既损害消费者，又不能给生产者带来相当于他们向消费者所索的额外价格的利润，因为竞争的影响，不久一定会使价格降落到一般的水平，而独占权利因此归于无效。所以，李嘉图的批评，虽然到这里为止是正确的，但其实不过说明，我所责难的措施的危害性比我所说的有过而无不及，因为它增加满足人类需要的困难，而同时不给与任何社会阶层足以抵销这个困难的相应利益。

人更好的生产部門，然后以我們所生产的東西购买外國的产品。采取相反的方針，和一个人打算自制自己所穿的衣服和鞋子同样荒謬。假使为着强迫居民自制自己所穿的衣服和鞋子这个所謂可嘉尚的目的，在每家每户門口征收衣服和鞋子进口稅，世界将对这种做法作什么感想呢？人們不会合理地說，讓我們每人各干自己的职业，使用自己所生产的東西购买所需要的東西，或讓我們每人使用售卖自己产品所得的收入购买所需要的東西嗎？这种制度恰恰相同于我們所討論的制度，不过推广到荒謬的极点而已。

这确是很奇怪，各国竟然都这样渴望获得禁止規則，虽然它們不能从这些規則得到任何好处。这使我們設想上述两种場合是不相似的，因为我們发見个别家主并不盼望获得同样的权利。但是，唯一的不同只是，个人是独立、前后一致的生物，不受矛盾意志的驅使，他对作为能以較廉价格购到衣服和鞋子的消費者，比对作为能以較高价格卖出衣服和鞋子的制造商，有更大利害关系。

那末，再三再四要求限制規定或課征沉重进口稅的是社会哪一階級呢？是那些为要防御竞争而申請保护的某些特殊貨物的生产者，而不是这些貨物的消費者。他們以公益为借口，但显然是以私利为目的。这些人說，两者不是同样的東西嗎？我們的利益不就是国家的利益嗎？絕對不是。以这种方法获得的利潤不論多少，总是从邻人或同城居民的腰包付出的。如果我們能够精确計算独占对于消費者所增加的負擔，我們將发見消費者因此所受的損失，超过壟断者所得的利益。这样，在这里个人利益与公共利益处于直接对立的地位。既然只少数开明人士了解什么是公益，所以禁止制度有这么多拥护者这么少反对者是毫无足怪的。

关于提高消費品价格的危害，一般地說不惹起人們的注意。粗略的观察看不出这种的危害，因为它所起的作用是零零碎碎的，

在每次购买或消费东西时只能稍稍感觉到。可是，这种危害是不可小看的，因为它反复出现，而且压力极其普遍。消费品每一次价格的变动都影响每一个消费者的全部财产。消费品的价格越便宜，消费者越富足，消费品的价格越昂贵，消费者越穷困。如果一种物品涨价，这种消费品的消费者便不像从前那么富足，如果所有消费品一齐涨价，所有消费品的消费者便都不像从前那么富足。由于全国人民都是消费者，在这种场合下全国人民都将变得不像从前那么富足。此外，全国人民将没有力量扩充能给人带来愉快的东西，将不能获得所需要的产品以交换所想望的东西。硬说一个人的损失就是另一个人的利益是徒然的，因为这个论点只就独占事业说是正确的，而且即就独占事业说也不完全正确，因为独占者所得的利润决不能等于消费者的全部损失。如果价格是由于任何形式的赋税或进口税而上增，生产者不但得不到一点点好处，而且将适得其反，像我们不久就将看到那样（第三篇，第七章）。所以，事实上他作为生产者不会比从前富足，作为消费者却比从前穷困。这是导致国家穷困的一个最有力因素，至少也是阻止国民财富增长的一个最有力因素。

由此可见，对非生产性消费品的进口与国内工业所使用的原料的进口加以区别并对前者更加嫉视，乃是极其无聊的做法。不论所消耗的产品是本国产物或外国产物，总有一部分财富在消费过程中归于毁灭，总有相应数量的社会财富受到侵蚀。但这侵蚀是消费的结果，而不是和外国人打交道的结果。就扶植本国生产事业说，消费外国产品和消费本国产品并没有区别。理由是，外国产品是使用什么东西买来呢？是使用本国产品或货币，但货币本身起初也必定是用本国产品买来的。购买外国人的东西，国家所做的，实际上不过把一定数量的本国产品运往外国，不在国内消

費它，而消費所換回的外國產品。這種交換事務，也許不是由消費者自己辦理，而由商業代他辦理。一個國家要買外國產品，不使用本國產品就買不成。

擁護進口稅的人常常強調說，“當外國利息率低於本國利息率時，外國生產者就比本國生產者處於比較有利的地位，所以必須征收抵銷關稅來對抗這種利益”。較低利息率對於外國生產者的利益，正像他的較肥沃土地的利益。它傾向於使外國生產者所生產的東西比較便宜，而我們的國內消費者照理應該利用這便宜價格以取利。那些使我們向熱帶輸入白糖和靛青而不自己從事生產的理由，在這裡同樣起作用。

“但是，所有生產部門都必須使用資本，外國人能夠以較低利息借入資本，所以在一切產品的生產都享有同樣的便宜，因此，如果准許進口自由，外國生產者將比本國的一切種類生產者都占優勢”。好，請告訴我，我們怎樣償付外國生產者產品的賣價。“當然是用現金償付，而害處就在這裡”。但我們怎樣獲得現金以支付外國產品的價款呢？“國家所有的一切現金，將盡用於這個用途，到用光的時候，國家的窮困就達到極點”。那末，你現在承認了，在這種極端窮困到來之前，現金的繼續外流，將使國內現金逐漸減少，外國現金逐漸增多。這樣，國內現金價值將逐漸上升，升至比外國高百分之一、百分之二、百分之三。這完全足以扭轉形勢，使現金的內流變得比外流更快。但現金不會無償地流入，必須給付一種東西以作回易，而除本國土地或商業產品外，還有什麼東西可用呢？要向外國購買東西，唯有使用本國土地和商業的產品來支付買價，此外別無他法。最好向外國購買他們能製造得比本國便宜的東西，因為我們不要擔心他們不接受我們能比他們製造得便宜的東西作為回易。他們非接受不可，否則交易就要停止。

还有什么荒謬論点沒被提出把這些問題弄得奧妙難解呢？有人肯定地說，由于差不多全國的人又是生產者又是消費者，所以他們以生產者資格從獨占和禁令所獲得的利益，等于他們以消費者資格從獨占和禁令所受到的損失。生產者從他自己的產品賺到獨占利潤，但另一方面，他又通過所消費的產品的獨占利潤受到損害。這樣國家可以說是由惡棍和呆子這兩種人物組成，這兩種人勢均力敵。但值得注意的是，每個人都認為與其說自己是呆子，毋寧說自己是惡棍。理由是，儘管所有人同時又是消費者又是生產者，但他從一種產品所賺到的利潤，比從無數種產品的消費所反復受到的輕微損失，顯然大得多。如果對印花布征收進口稅，每年所加于小康的人的負擔，大概最多不會超過十二法郎或十五法郎。他或許不很了解這種損失的性質，或許不大覺得這種損失，儘管他所消費的一切東西，使他不斷遭受這種損失。至于這個消費者如果自己又是製造商，比方說帽商，那末，假使外國帽的進口要付進口稅，他就會立刻看出這將如何起提高他所生產帽子的價格的作用，使他每年能多賺幾千法郎利潤。正是由于這種幻想，禁止性措施才得到私人利益這樣熱烈的擁護，儘管整個社會作為消費者因此所受的損失，遠遠超過作為生產者因此所得的利益。

但即從這個觀點看來，排外制度也包含着無限的不公。就是把這制度推展到一切方面，也不能使一切生產部門都沾到它的利益。事實上，沒有可能普遍實施這種制度，儘管這也許是法律的規定或政府的意圖。有些物品如鮮魚、牛等，由于它們的特殊性質，決不能從外國輸入。因此，就這些物品說，無從利用進口稅的辦法提高它們的價格。同樣的說法也适用于泥水匠、木匠等的作品，以及許許多多必須在本國從事的職業，如店員、一般辦事員、搬工、零售商等的職業。無形產品生產者，公務員、公債票持有人等也屬於這

种范畴。在这些种类生产者中，可从征收进口税授与独占利益的，没有一个。但另一方面，他们都由于政府以这种方法授与其他种类生产者的许多独占利益而吃到不少苦头。^①

不但如此，独占利润，即在协同生产独占品的各个阶级之间也分配得不均。无论在农业、工业和商业方面，如果消费者完全受大老板的支配，这些大老板所雇用的工人和附属生产者尤其难逃他们的勒索，我将于第二篇说明其原因。无论如何，这些人的一般消费者共分损失，但分不到上级所获得的不自然利益。

禁止措施不但影响消费者的收入，还常常使消费者吃到种种其他大苦头。我说起很觉惭愧，近在这几年中，我们马赛制帽商还托辞外国草帽打击他们毡帽的销路，请求政府禁止这种外国帽进口。^②这个禁令将使乡下人和农民买不到一种又轻又凉又便宜的帽子。这些人终日受太阳的曝晒，这种帽子非常适合他们需要，应该推广和鼓励它的使用才对。

一个政府为了实行它误认为精明的政策或为了满足它认为值得称赞的情绪，有时禁止某种贸易或迫使某种贸易改变方向，使国民生产力蒙受无可补救的损失。当菲力普二世成为葡萄牙的征服者时，他禁止他的新臣民和他所痛恶的荷兰人往来。结果怎样呢？本来荷兰人都是到里斯本采购印度货物，经常从那里买去大量这

① 有一个事实可以大快人心，那就是推行限制性措施的人，往往自食其果。有的时候，他们企图通过另一个不公平行为以补偿所受的损失，例如，管理财政的人，往往在这时候增加自己的薪水。有的时候，这些人在发现独占权利特别对自己不利时，便废除独占。1599年，都尔商人呈请亨利四世禁止金银丝织品进口。这种丝织品从前全是进口货。这些商家以甘言诱政府，自称能够供给法国全国对于这项织品的需求。亨利四世糊里糊涂地批准这项申请，糊里糊涂地答应请求是他的一贯作风，嗣后金银丝织品价格，扶摇直上。消费这种织品的主要是达官贵人，他们大声疾呼，反对禁止，仅仅六个月之后，这禁令就取消了。（舒利：《回忆录》，第2章）。

② 《国家产业促进会公报》，第4期。

些貨物。发觉了这条路走不通的时候，他們直接去印度采购所需要的东西，最后把葡萄牙人排挤出印度市場。这样，本来打算借以打击不共戴天的仇人的措施，却反成为发展仇人力量的主要泉源。芬朗說过，“貿易好像岩底泉水，如果企图改变它的路綫，它就停止不流”。^①

这些就是对进口設置障碍的主要災害，而絕對禁止外貨进口是发展到最严重程度的障碍。不錯，曾有若干国家，在这种制度下反而日益繁盛起来，但这乃是因为对国家繁荣起作用的力量大于对国家貧弱起作用的力量。国家有似人体。人体具有一种生命力，这生命力不断起作用，恢复人体由于纵情肆欲所受的毀伤。大自然医治我們由于笨拙和放纵加在自己身体上的創伤，奏效极其神速。同样的，国家尽管受到友人或敌人的伤害，仍然能够保持現状，甚至还能发达。值得注意，最勤勉的民族，往往是受这种摧殘最剧烈的民族，因为没有别的民族能經这种摧殘而繼續存在。这时候他們往往叫嚷說，“我們的制度一定是正确的，因为我們日益发达了”。但是，如果我們对最近三百年中所发生的协同促进人类体力智力的发展的各种事物采取开明的看法；使用精明眼光来观察在航海、新发見以及在一切技术和科学部門的发明所获得的进步；考虑到由这半球移植到那半球的有用动植物的种类的繁多；适当注意每天所見到的科学的发展与应用科学的方法的增进，我們就不能不相信我們实际达到的繁荣，远不及我們所可能达到的繁荣的程度。我們的繁荣，时时刻刻要和阻碍它的发展的事物作斗

^① 法国国民代表大会认为西班牙生皮妨碍法国生皮的銷路，禁止西班牙生皮进口，沒注意到同一生皮以后又以鞣皮形式复出口到西班牙。法国皮革厂由于生皮价格过昂，不久紛紛关門大吉，結果皮革业迁移到西班牙，大部分資本和工人也跟着迁移。政府干涉生产事业，不但对国家生产事业无益，而且对国家生产事业有妨害。

爭。人类的大部分时间和努力，还是用于破坏自己的资源而不是用于扩充自己的资源，还是用于互相掠夺而不是用于互相支援，連在那些被认为世界上人民最开通的地方，情况也是如此。这一切都是由于人們对自己真正利益缺乏正确認識和知識。^①

再来談論我們的問題。我們剛才所研究的，是一个社会从不能自由輸入外国貨物所蒙受的損害的性质。关于生产被禁止进口的貨物的国家所蒙受的損害，其性质也相似，它因此就不能把資本和劳动放在最有利的用途。但万不可設想利用这种方法，就可使外国完全破产，就可把外国財富剝夺精光，像拿破侖把英国产品撵出大陆市場以外时所作的想法那样。这个方法至多不过使外国不得不改变生产努力的方向，至于无法把一个国家完全封鎖起来，更不必說，因为这必定普遍遭到利己动机的抗拒。一个国家总有力量购买和消費自己所产的全部产品，因为一种产品得用別的产品购买。你认为阻止英国輸出一百万磅毛織品，你就能阻止它生产一百万鎊的价值嗎？要是你真的这样想，你就大錯特錯了。英国将把从前用于制造运往法国銷售的毛織品的部分的資本和劳动移来蒸餾谷物和其他国内产品制造强烈酒精。它将不再把毛織品运往法国交换白兰地。一个国家通过这个方法，直接地或間接地总能把所生产的价值消費掉，但它所消費的价值，也只能以此为限。如果它不能把所生产东西和邻邦交换貨物，它就只能生产在国内消費的价值。禁止外国貨物进口的結果，至多不过使双方国家的物資供应都减少，双方国家的財富都不会因此增加些微。

① 我不想在这里暗示应把一切种类知識灌入人的脑海中，我只想在这里指出人們对那些和自己有比較直接利害关系的事物应有正确的認識。对于科学的利益、知識的普遍和完全的傳播并非必要。来自知識的好处，和知識的进步成比例。各国的繁荣程度，看它們对那些和它們有最直接利害关系的事物的正确認識的程度而定。

拿破侖尽他能力所及的范围，阻碍英法的通商。无疑他这样做使英国和欧洲大陆同受巨大损失。但另一方面，通过统治权的推广，他不自觉地^①促进了欧洲各国之间的交通。荷兰、比利时、德意志一部分，意大利、法兰西之间的关税撤消了。除英国外，其他国家关税税率都很低。商业因此得到的利益，可从建立现行制度和在各国边境密布税警以后所发生的不满情绪与不景气现象作出大略的估计。不错，所有这样设防的大陆国家，保全了从前的生产手段，但生产没有像从前那么有利。

法国在革命后撤消各省之间的关卡，谁也不能否认它从这个措施获得了极大的利益。同样的，欧洲也从撤消各国之间的一部分关口获得了一定好处。如果世界撤消那些好像把人类的各个社会孤立起来的关口，也一定会得到类似的利益。

我还没有谈到排外制度的其他非常严重祸害，例如，引起一种新的犯罪行为即走私的产生。一种本来原是完全无害的行为，现在却成为犯罪行为，那些实际上为一般福利而奔走的人，现在却要受刑罰。

据亚当·斯密的意见，征收进口税，在两种情况下，可认为适当。其一，一种企业对于公共安全极其必要，但外国供应来源不能确靠。这样，一个国家如果为着发展国内火药生产，需要禁止火药进口，那末，禁止火药输入就可以说是明智举动，因为，与其冒临时得不到这样重要东西的危险，不如多出一些钱来获得它。^②其二，

^① 如果把一个已经垮台的暴君所造成的一切危害都说是出于预谋，所作的一切好事都说是由于偶然，那就是对他过于苛刻。但我们作者以学者的身份，大抵是有所激而然。领土广阔所提供的巨大和显著利益，在于可促进广大地区各部分的交通。如果一个征服者所作的措施呈现了多少计划性，应该认为他确曾怀抱这目的。决不能责备拿破侖没有主义或没有目的——英译本注。

^② 这个理由不够充分。经验告诉我们，火药是最经常进口的一种物品，我们贮藏巨量火药以备临时需要，但法国议会却对火药征收等于寓禁于征的进口税。

类似国产物品已有課稅。在这种情况下，外国产品如果完全免稅，它实际上就享有額外利益，因此，对它課稅不至破坏生产部門之間的自然平衡与相对地位，而反足恢复它們之間的自然平衡与相对地位。

的确，貿易生产的价值，沒有理由可单独豁免农工业生产价值所負担的賦稅。賦稅无疑是一种害物，必須尽可能設法减除，但征收一定数额賦稅，一經认为必要，就得公正地对三种产业一样征收。我所要揭穿并加以駁斥的錯誤，乃是那认为这种賦稅有益生产的看法。除非对賦稅收入善加利用，否則賦稅决无益于公共福利。

这几点在訂立商約时，决不可忽視。其实，商約除保护那些由于立法錯誤而用于不适当途徑的資本和劳动外，沒有絲毫其他好处。明智政策在于把这种情况扭轉过来，不让更多繼續存在。产业和財富的健全状态，乃是絕對自由，即听任各种事业各自照顾自己的利益。政府所能提供的唯一有益保护，就是使人民不受欺騙，不受暴力迫害。賦稅和限制措施决不是利益，充其量也不过是难以避免的災害。认为賦稅有益民众，无異于誤解国家繁荣的基础，无異于蔑視政治经济学原則。

进口稅和禁令常常被用作为报复手段。“你們政府阻碍我們产品进口，我們也阻碍你們产品进口，这难道不應該嗎？”这是最便当的托辞，也是大多数商約的根据。但是人們看錯了目的。即使假定各国有权利各尽力量互相摧殘，我在这里所爭論的，不是它們有否这项权利，而是什么是它們的利益。可順便說一下，我不承认它們有这样权利。

拒絕和你建立一切商务关系的国家，无疑地伤害了你，因为它在它能力所及的範圍內，使你丧失对外貿易所能給你的利益。所

以，如果你能够通过报复，使它害怕而放棄排外措施，那末作为一种策略，报复无疑是一种合宜方法。但决不可忘記，报复固然使你的竞争者受损伤，但也使你自已受损伤。报复所起的作用不是抵抗竞争者利己措施的防卫性作用。为了間接地攻击你的竞争者，你却先受到报复对你自已所起的进攻性作用。这里唯一的問題是，你的报复是由什么程度的仇恨所激发，你願意放棄多少利益以图复仇的痛快。^① 我不打算枚举商約所产生的一切流弊，我也不打算把本书中所坚持的原則应用到商約所通常包括的一切条款或規定。我将以提出这个意見为限，即几乎所有現代商約，都是建立在輸入現金来清算有利貿易差額的想像利益和可能性的基础上。如果这利益和可能性弄清楚了乃是空想的利益和可能性，那末，不管商約产生了什么利益，这利益必定是完全起因于商約給国际交通所带来的更大自由和便利，而不是起因于商約的限制条款或但书，除非立約的一方，像英国对葡萄牙那样，^② 利用它的优越势力，强迫对方接受有点近似納貢的条件。在这种情况下，商約簡直就是勒索和掠夺。

^① 大西洋彼岸在这几年中摆脱了殖民地从屬地位的那些殖民地，包括拉普拉塔省、多明戈或海地，已經开放海口和外国人通商，而不向外国人要求互惠条件。它們現在比过去实行排外制度时期中的任何时候都更富裕和更发达。我們听说，古巴自从由于各种紧急情况的交迫，毅然不顾当时母国所实行的制度，把海口开放和一切国家通商以来，貿易額跃增了两倍。欧洲各古老国家，尽管周圍都是进步制度的良好結果可作榜样，却繼續执迷不悟地死抱着陈旧成見与方法不放，像頑固农民那样。

^② 这一个成为极大反感根源的著名外交条約，完全没有納貢的气味。它是根据部分相互免稅規定締結，而在英国早被看作仅足吓人的东西。的确，自从亚当·斯密时代以来，大不列顛的各种排外措施，与其說是以获得有利貿易差額从而引起金銀內流这个已被批判得体无完肤的目的为目的，毋宁說是为了同样荒謬目标，即独占国内市場和維持高昂貨币价格。禁絲进口和对絲課进口稅，其目的主要在于前者。局部禁止外国各物进口，其目的主要在于后者。据提倡这些措施的人最近的意見，这些目的就要成为不能实行和愚蠢的东西。——英譯本注

我还要在这里提出这个意见，一个国家通过商约把特殊权利给与另一个国家，在其他国家看来，即使不是敌对行为，至少也是极招反感的行为。原因是，为使让与的特殊利益发生效力，势必拒绝其他国家同享这种利益。于是，不愉快意见与争端以及许多跟着而来的灾害，就开始发生。对所有的国家一视同仁，对各国产品的进口只课以使它们不能比国产类似物品占更优越地位的进口税，这是远为简单有益的办法。我希望我已经证明了这一点。

可是，尽管我在上面叙述排斥外货的种种流弊，如果骤然废除这种制度，无疑又失于轻率。疾病不能够一下子根除；即使是惠民良政，也不能不慎重考虑和小心处理。独占事业是一种害物，但这害物使用着巨额资本和无数工人，所以应该适当的对待，因为这大批资本和工人不能马上都找到更有利的国家生产途径。跟着这个政治上的巨物即独占制度的崩溃，一定会发生许多局部苦痛。医治这些苦痛，就是一个多才多能的政治家，恐怕也要弄得筋疲力尽。但是，当我们冷静地考虑由于独占制度的成立所引起的损害以及跟着独占制度的废除而发生的痛苦时，我们一定会不知不觉地发生这种感想，恢复受束缚的产业的自由，既是这样困难，那末对接纳束缚产业的自由的任何建议，我们该如何慎重又慎重啊！

但是，政府往往不满足于阻止外货的输入。由于坚信国家繁荣基于只卖不买，而不懂这是办不通的事体，政府不但对购买外货征收重税或处以罚金，并且在许多场合下以奖励金形式奖赏那些把货物卖给外国的人。

英国政府很常使用这种方法。英国政府对扩大它的工商业产品的销路，一向极表关怀。^①很明显，获得出口奖励金的商人，能在

^① 英国的政治情况以及常常津贴大陆战费的习惯，给它一种好像更有理由的托辞，以工业产品形式输出这样白白费去而得不到回易的价值。其实英国用不着为上述

外国市场以低于生产成本的价格出卖他的产品而对自己无损。依照斯密的简洁有力的说法，“我们不能强迫外人购买我们工人所产制的东西，像强迫本国人民那样，因此，我们认为第二个好办法，就是给外国人钱，使他们能买我们产品”。

事实上，如果一种货物在运到法国市场时，一共花了英国出口商一百法郎费用，包括他的辛苦的代价等等在内，又如果在法国市场一百法郎或不到一百法郎就够买到这货物，在这种情况下，没有什么东西可使英国出口商独占法国市场。但是，如果英国政府给他十法郎的出口奖励金，使他有可能把价格从一百法郎减到九十法郎，那末，他就稳稳地能占优势。可是，这样做不等于英国政府白白送给法国消费者十法郎的礼物吗？可以想像得到，英国出口商不会反对这种做法，因为他所得利润没有减少，仍然和在法国消费者偿付他的货物的全部价值或生产费用的情况下那样多。在这个交易中受损失的是英国政府，它的损失和法国消费额的百分之十相等。法国取得一百法郎价值，但只付九十法郎价值的酬价。^①

如果奖励金是在开始生产货物的时候给付，而不是在输出货物的时候给付，那末，国内消费者就跟外国消费者共分奖励金的利

目的牺牲。如果英国对铸造金银币收取铸造费，像它应该做那样，便可不必焦心苦虑。计算应该输出什么形式价值以支付对外补助和国外费用。几尼本身将成为工业品。*

* 金银币确是免费铸造，但照理应该收费。可是，英国用不着为便利国外费用支付给商人奖励金，它的汇票折头，对商人已是足够的奖励。当国外费用浩大的时候，这折头数目比退税和奖励金数目都大得多。如果能够直接获得现金，这也许可使政府节省一些费用，即减少由于复杂一点的业务所给与商人的利润，但商人必定已经从金银块获得了利润。给人民免费铸币这种不合理办法所产生的唯一差异，就是铸造费用。但收取铸币费并不会促进金银块的进口，也不会使运输金银块到使用地点更加方便。——英译本注

① 英国政府似乎不知道最有益于国家的销售，乃是在本国内一个人对另一个人的销售。理由是，这种销售意味着两个价值的生产，其一是卖出的价值，其一是用以交换该价值的价值。

益。因为，在这种情况下，貨物在国内市場也可以低于成本的价格出售，像在外国市場一样。如果生产者得到奖励金，却仍然索取旧的价格，他們有的时候确曾这样做，那末，奖励金就等于政府送給生产者的礼物，使他除得自工厂的普通利潤外，另得若干額外利潤。

如果由于奖励金的发給，本来不会有人生产的产品，居然生产出来，以供国内消費，或供国外消費，那就是一种有害的生产，就是一种所消耗价值还比所創造价值来得大的生产。假使一种产品在全部竣工之后，只能卖二十四法郎，而它的生产費（当然包括企业的利潤在內）却达到二十七法郎，那末，显而易见，誰一定都不願意从事它的生产，因为害怕損失三法郎。但是，政府如果要扶植这产业部門，願意支付这笔損失，換句話說，政府如果付給生产者三法郎奖励金，那末，这种生产就能够繼續进行，不过国庫即一般国民将蒙受三法郎的損失。这恰恰就是国家从扶植自己不能維持自己的生产事业所得的利益。事实上，这是等于慫恿人們經營賠本的生意，这种生意的产品不是和其他物品相交換，而是和国家所发的奖励金相交換。

一种事业如果能够提供好处，便不需要鼓励；如果不能提供好处，便不值得鼓励。借口政府也許能得到好处虽然个人不能得到好处的說法，一点也不符合事实。因为，政府不通过个人作为媒介，怎能得到好处呢？也許有人会說，国家所收的稅收，多于所付的奖励金。但即使情形真的如此，也不过等于左手收入右手付出而已。假使把稅收减少到和全部奖励金相等的数額，生产必定还可保持旧观，不过将有这个对国家有利的不同情况，即国家可节省管理奖励金事宜的全部費用以及一部分稅务費用。

虽然奖励金是取資于国民总財富，对国民总財富來說是一种

淨損失，但有的时候承担这种損失却反是明智的。^① 例如，某一种物品关系国家安全，不管要付多少代价非有不可。路易十四以复兴法国海軍为目的，对那些在法国装备的船只，每吨发五法郎奖励金。他的目的在于訓練水手。同样的，当奖励金不过是发还以前所征收的賦稅时，奖励金也是适当的。大不列顛对出口精糖所发的奖励金，不过是发还所收的混糖和糖浆的进口稅。

此外，如果一种产品，起初虽然不免亏本，但經過几年以后可望賺錢，对它发給奖励金加以扶植，也許不失明智。但斯密的見解，与这不同，請看他对这問題所說的話。他說，“無論哪种管理商业的規章，都不能把社会产业增加到超过它的資本所能維持的数量。管理只能使一部分劳动移轉到不这样做也許就无人問津的方向。对社会來說，这个不自然方向，未必比劳动自会投入的方向更有益——企图指导人民运用他們的資本的政治家，不但自討极不必要的煩惱，而且承担一种不但不能安穩地交給个人职掌并且不能安穩地交給任何內閣或議會职掌的权力。如果这个权力掌握在一个又自高又愚蠢以至自信能够行使它的人手中，那就更加危險——即使社会由于未对商业施行管理而始終得不到所建議的工业，社会也未必因此在它存在的任何时候变得更穷。在它存在的任何时候，它的全部資本和劳动仍然会放在那时候的最有利用途，虽然是用在不同的对象”。^②

虽然有些情况对下述一般原則是例外，但斯密的意見大体上是对的。这原則是，人們自己最善于判断应当如何使用自己的劳力和資本。斯密的著作，是在人們已經懂得很清楚什么是个人利益以及使用資本和劳动力的任何有利方法都不会久被忽視的时期

^① 参看第 109 頁注①。

^② 《國民財富的性质和原因的研究》，第 4 篇，第 2 章。

和国家写成的。但不是个个民族的知識都发展到这个水平。不知道有多少国家，由于存在着政府才有力量消除的一些偏見，因此許多利用資本的最有利方法竟完全束諸高閣。也不知道有多少省市，自不能記憶的时代一直到現在，始終抱着某些投資習慣。在一个地方，人人把資本用来买地产，在另一个地方用来盖房子，在又一个地方用来盖公共建筑物或买公債。在这些地方，一切所有不是习常应用資本力量的方法，不是受到不信任，即視為不屑为。所以，对某种使用資本和劳动力的有利方法表示偏袒，也許对国家是有裨益的。

不但如此，一个新的企业可能使一个沒有人支持的企业家弄到一敗塗地，但到工人已經掌握必要的熟练，习惯于操作的时候，它可能产生巨大利益。法国現在拥有世界上最完善的絲織厂和毛織厂。这些工厂似乎是科伯特政府明智扶植的結果。他对每架开工的織机貸給二千法郎。順便說一下，这种扶植具有很特殊的利益。在一般情况下，政府对个人劳动产品所征課的任何捐稅，全部不用于将来生产，但在这一次，一部分捐稅用以进行再生产，一部分个人收入投于国家的总生产資本。这是人們几乎料想不到的高度的智慧，就是从利己立場出发也很难料想到这样明智的办法。^①

要是在这里研究奖励金給营私舞弊和公务管理所难免的許許多多弊害开辟了多大活动范围，那将是不适当的。最賢明的政治家，往往由于执行上难以避免的缺点和流弊而不得不放棄显然是有利于公益的計劃。这些弊害中最常和最显著的一个就是不根据功劳而徇从瀆請发給奖金或給与特殊利益。在其他方面，我对于

① 我不是对这位閣員所主張的这种性质的一切奖励都表贊同。我特別不能贊同他把錢花在純粹供裝飾外观用途而設立的若干工厂。制花毡的巴黎戈百林工厂，所耗費的总是多于所生产的价值。

公开地给与艺术家或技师以荣誉奖状甚或金錢奖赏以报酬他們的非凡的天才或熟练沒有意見。这种奖赏足以激励竞赛和扩大一般知識，但却不会使劳动力或資本从最有利的途徑轉向其他方面。此外，和其他性质的奖励金比起来，这种奖赏的花費是微不足道的。据斯密的叙述，英国政府有几年花了将近七百万法郎奖励小麦的出口。我不相信英国或任何其他国家，曾有一年在农业上面花过上述金額的五分之一。

第二节 規定生产方法的管理的結果

政府在农业生产事务方面所作的干涉，一般是有益的。农业生产事务細微繁多，經營农业者包括最大的农业公司和农民的小菜园数目龐多，往往相距遙远，經營范围极不相同，农产品价值与农产品数量比較而言的微不足道，这一切都是自然所設置，以防止政府对农业乱加干涉的天然阻碍。所以，自命关心公益的政府，对农业所作的干涉，大都限于给与奖励金或鼓励和傳播大有助于农艺改进的农业知識等等。亚弗特兽医学院的設立，刺布伊勒农事試驗場的开办，美利奴綿羊种的輸入，这些对法国农业实是真正的利益。法国农业的开展和改进，可以說是归功于各次政变中取得政权的人物的明智。

密切关心交通便利和农事安宁，或者严惩疏忽大意（例如怠于消灭毛虫^①等害虫）的政府的貢獻，有似維持社会秩序和保护财产

^① 瑞士伯尔尼州在旧政权統治的时候，所有土地所有者都必須在每年的一定季节，按照地产大小的比例，繳納一定蒲式耳的金龟子。富有地主經常出錢向穷人收买金龟子应命。后者以捕捉金龟子为业，捕捉得那样成功，以致金龟子最終在这地区絕迹。但我从可靠方面听到下述事实，可从这事实推断連最英明的政府想从干涉生产做点好事也会碰到困难。上述那种父亲似的关怀，反引起这样离奇的欺騙行为，即捕捉金龟子的人把一袋一袋的金龟子，从利曼湖的薩沃伊一边运到沃洲那边。

安全。沒有这些，生产必定完全陷于停頓。

法国对伐木所施行的規則，在許多省份是保护森林所不可少的規則，但在其他地方似乎反阻碍植林的作用。在这些地方，虽然土壤和地点特別适宜于植林，而植林还有助于吸收水分，但树林似乎一天天雕落下去。

什么产业部門都沒有比工业受到爱管閑事政府当局更大的干涉。

大部分的干涉都是以限制生产者人数为目的，其方法或規定他們不得經營一种以上的行业，或規定他們必須遵守的营业条件。这种制度，产生了特許公司和行业联合組織。不論所使用的方法是怎样，結果总相同。专利或壟断继之而起，消費者給付这些特权的代价，而享受特权的人获得全部利益。壟断者能够很容易联合进行利己的計劃，他們有合法會議，有正式組織。在这些會議中，他們把公司繁荣曲解为商业繁荣和国家繁荣，他們最不考虑的事体，就是所提出的利益，到底是新的实际生产活动的結果，或不过是移轉的利益，即由一个錢袋移轉到另一个錢袋、由消費者移轉到有特权的人的利益。这就是工商业各部門的經營者极想使自己成为管理对象的真正原因。至于政府方面，通常很乐意于滿足这些人的願望，因为可从中撈一大把。

自高自大的达官貴人頂喜欢武断的管理規則，因为一方面他們可借此摆出富有智慧和預見的模样，一方面可借此确立自己的威权，似乎这种权力越常行使显得越大。現時几乎一切欧洲国家，沒有一国人民能够按照自己所喜欢的方式安排自己的劳动和資本。在多数地方，他們連更換职业和住所也不自由。一个想制造或买卖棉織品、毛織品、酒或印花布的人，单有必要的資格和才干还不够，必須先做学徒或取得从事这些职业的特許。^① 連做警察

也要通过这两种門徑。我所說的不是指健全的那类警察，即以保卫公私安全为目的的、既不糜費又不可厌的警察。我所指的是腐敗政府不惜付出任何代价以維持和扩大他們个人权力的警察。通过名利方面的授与，政府通常能影响它所派往各公司各团体的领导的意志。至于这些人，由于貪得这些利益，对有权賜与这些利益的大人物都望風承旨惟命是从。他們是随时可利用以管理群众的爪牙。对于意志坚强也許会变成勁敌的人，他們就自动向当局告发。对于奴顏婢膝唯唯順从的人，他們也向当局报告。他們以維護公益为这些举动的借口。所有官方和公共演說，不乏似是而非的理由为繼續奉行束縛行动自由的旧办法或制定同样性质的新办法作辯护，因为世界上毕竟不会有坏得举不出一理由为之辯护的事业。

主要的利益，也就是他們最迫切希望的利益，在于保证所生产以供消費的产品，能够制造得更好，具有优越质量，能够給本国带来巨利，能够繼續适应外国人的需求。但这个利益是不是討論中的制度的結果呢？法人团体始終由廉洁公正和謹慎认真的人組成，不打算容納本国人，也不打算容納外国人，这种制度究竟会提供什么保证呢？他們告訴我們，这种制度会使那些保证产品质量和檢定产品規格的管理規則易于实施。但即在法人团体制度下，这些規則实际上难道不是虛妄的規則嗎？即使认为这些規則有必要，难道沒有更簡單方法来实施它們嗎？

期限很长的学徒制，也不見得会更有效地保证手工的完善。

① 当产业在中世紀开始出现，商人动輒受到貧婪无厌和不学无术的貴族的勒索与迫害时，把行业組織为法人团体，可以公会全体力量保护个别企业。近年来这种作用已完全消失。理由是，在我們时代，政府已变得这样开明，不会侵害經濟繁荣的泉源，同时又拥有很大力量，无须害怕行业公会的势力。

保证手工的完善,唯一可靠的条件是工人的熟练,而使工人达到熟练,最好方法是按照他們的优越本領給与相称的报酬。斯密說:“給与一个年輕工人以完全的訓練,教他如何运用普通工匠的工具,如何建造普通工匠所用的机器,不需要比几星期更多的功課,也許只需要几天的功課。誠然,即就普通工艺說,熟练手法也非經過长期练习和长期經驗不能掌握得到,但如果一个青年,从做日工开始即按照他所能做的少許工作給与相称报酬,同时也对他由于笨拙或缺乏經驗所糟蹋的物料,要他賠償損失。这样,他一定会更仔細、更勤勉从事学习”。^①

假使把学徒投师学艺之前一年的時間花在按照相互教育計劃办理的学校,我不相信产品的制造得比較坏。沒有疑問,工人階級的文化,可因此前进一个阶段。

如果学徒制度可使产品制得更完善,那末,西班牙的产品,就应当可和英国的产品相媲美了。法国直到行业联合組織和强迫学徒制廢除之后,手工技巧才发展到現在可以自豪的优越地位。

也許沒有什么手艺比园丁和农場工人的手艺更难。可是,这两种手艺在几乎任何地方都不需要先做学徒。青菜和水果有沒有因此减产呢?有沒有因此变质呢?如果栽种者組成了社团,我想不久将有人說,不訂立几百条完密細則,味道香甜的桃和白心萵苣便种不成。

总之,这种性质的規定,即使承认它有用处,但一旦許可規避,就沒有价值。大家知道,現今沒有一个工业城市,不能出錢买到豁免的权利。因此,这些規定不但不能保证产品质量,而且是最不公平、最可厌恶的勒索手段。

^① 《国民財富的性质和原因的研究》,第1篇,第10章。

主張法人团体制度的人，引用英国的榜样来辯护这些意見。他們說，大家知道，英国产业受到很大的束縛，然而英国工业却蒸蒸日上。但他們在这里正暴露自己的无知，完全不懂英国产业发达的真正原因。斯密告訴我們，“这些原因似乎是：(1)經營商业自由，英国商业虽然受有拘束，但至少不比其他国家不自由，大概比其他国家有更大的自由；(2)商人能够自由把本国工业产品运往任何其他国家，无須納稅；(3)尤其重要的也許是，商人能够毫无限制地把本国产品由国内任何地方运往国内任何其他地方，无須向任何政府机关申报，也不受任何性质的盘詰和檢查”。^①除这些原因外，还可加上以下几个：财产神圣完全不受侵犯，不但不受私人的侵犯，而且不受政府的侵犯；英人的勤勉和节约所积累的巨額資本；最后，英国人民一贯的慎重和精明，他們很早就受到这种訓練。这些已經足够說明大不列顛工业繁荣的原因，不必再去探討其他。

这些引用英国榜样来辯护束縛劳动的企图的人，也許不知道英国最发达的城市，就是英国卓越工业所依存的城市。曼彻斯特、伯明罕、利物浦这几个城市，一二百年前不过是小小村落，但現時就财富和人口說仅次于倫敦而远超过約克、坎特伯里甚或布里斯托尔。后者是英国最老和最有名城市，英国最繁荣的省的省会，但它們仍然受这些野蛮制度的束縛。以熟諳地方情况聞名的作家尼科斯勋爵說，^②“哈里法克斯这个小城和小教区，在最近四十年中人口增加四倍，而其他还存在着特許公司制度的城市，人口則显著减少。倫敦近郊的房屋，許多还空着无人，而威斯特敏斯特、薩

① 《国民财富的性质和原因的研究》，第4篇，第7章。

② 《关于英法形势优劣的意見》，十二开本，1754年出版，第4篇，第142頁。

• 这部书1752年首先在法国出版，銷路非常暢旺，作者用約翰·尼科斯这个假名，人們以为他是个在凡尔赛宮廷供职的外国人。这本书包括許多关于大不列顛內政的有見識意見。——英譯本注。

得克和許多其他市郊，却不断扩充着。这些郊区是自由的，而倫敦則須在它境內維持九十二家各种独占公司。我們可年年看到这些公司人員，穿着奇奇怪怪服装，参加倫敦市长的凱旋式游行，作为点綴品”。

巴黎一些郊区，特别是弗布尔、圣安多印，工业非常发达，这是众所共知的事实。这些郊区独享許多豁免权利。有些产品只在这些郊区生产，全国其他地方都未生产。这些郊区未实行学徒制，人們也不必取得特許就能从事任何行业。为什么它們厂商所掌握的熟练，反比其他实行那些被认为是不可缺少的制度的郊区的厂商有过而无不及呢？理由很簡單，利己主义是最好的教师。

一两个实例，能比一切理論更透彻地证明把行业組成团体給实业发展所带来的阻碍。阿康德发明以他名字命名的灯，制造这灯所花的費用和一般灯相同，而能发出三倍的光。他竟被一群洋铁匠、鎖匠、铁器商和剛出艺的铁蹄匠拉到巴黎議會，声称制灯是他們的特权。^①馳名远近的巴黎物理学仪器和数学仪器制造者黎尼华，为着熔解金屬的便利，自盖一座熔炉。鑄造公司理事亲身出馬，把他的熔炉毀去，黎尼华不得不向国王請求保护。这样，一代才人，竟要低首下声博取朝廷的欢心。塗漆金屬器具的制造，于法国革命时代以前完全无法着手，因为在从事它的制造之前，需要获得許多不同行业的熟练和工具，还必须获得从事这些行业的特权。不难花整整一卷的篇幅来扼要陈述单单巴黎一隅个人劳动由于行业社团化制度所遭遇的令人灰心丧气的事体，再花另一卷的篇幅

^① 那些慣于为政府的缺点作辯护的人說，“为什么不向公会申請为會員呢？”有权容納新會員的公会，本身就由于利害关系排斥危險性很大的竞争者。并且，为什么要强迫这位有发明天才的人浪費時間运动入会呢？他把这時間更有利地使用于自己事业，不是更好嗎？

来記述这制度被革命推翻以来人們所作的成功努力。

正如在特許城鎮中一个自由郊区或在饱受管閑事政府干涉的苦恼的国家中一个自由城鎮会呈現非常繁荣景象一样，在施行行业社团化制度的其他国家中間的一个享受劳动自由的国家，多半也会收获同样的利益。最繁荣的社会，必定是不受形式拘束的社会。当然，这是以个人沒有被有权势的人勒索的忧虑，沒有被法律欺騙的忧虑，沒有被阴谋和暴力迫害的忧虑为条件。毕生精力花在研究和施行会促进法国繁荣的措施的舒利，也抱着同样的見解。^① 在他的回忆录中，他說紛繁的无用法律和条例是直接阻碍国家进步的因素。^②

也許有人会说，如果一切职业都是自由的，大部分从事这些职业的人，必定成为激烈竞争的牺牲品。在一些情况下，这是可能的。但利潤希望不大的职业，不見得会有很多人热烈参加。即使承认不时确会发生上述禍害，但和永恒地把产品价格提到那样的高，以致該产品消費者人数大受限制，众多消費者购买力呈現縮減比起来，这禍害的严重性是微不足道的。

自健全政策的观点看来，如果政府采行旨在使人民不能自由运用自己才干与資本的措施是一种犯罪行为，那末，就更难根据自然权利这个原則来給这个措施作辯护。《国民財富的性质和原因

① 第19卷。

② 科伯特早年在里昂的規模宏大的馬克拉尼公司會計室所受的訓練，使他很早就感染了工厂老板的主义。在他的强有力与精明鼓勵下，工商业一齐蒸蒸日上。但他虽然把工商业从許多压迫中解放出来，他自己却不慎于使用条例和規定。他以农业为牺牲鼓励工业，他使民众負担巨額的独占利潤。我們不能漠視这个事实，即由于自科伯特时代以来所奉行的制度，法国私人財富，变得非常不均。有的人腰纏百万，有的人却无担石之儲。此外，大公司大商号的豪华气派，和一般人民的貧困潦倒形成鮮明的对照。这不是理想的景象，而是可悲的現實。政治經济学原理的研究，可帮助我們說明这种情况。

的研究》的作者說，“穷人家产在于他的双手的力量和灵巧。如果他依照自己所认为最适当方法运用这力量和灵巧并不伤害他的邻人，阻止他这样做就是对他的最神圣财产的显著侵犯。”

但是，由于社会有自然权利管理任何种类劳动的运用，因此不加以管理就会害及社会的那些劳动，例如对内科医生、外科医生、药剂师等，检查其业务技能是完全正当的。他们的本领关系到一乡、一国居民的生命，因此訂立制度审查他们的技能是完全合理的。但如果限制医生的人数，干涉医生的訓練計劃，那就不适当。除审查他们資格外，社会对其他沒有利害关系。

基于同一理由，如果管理的目的，在于防止那些显然有害其他生产事业或公共安全的欺詐行为，而不在于指定产品的性质和制造的方法，那末管理便是有益和正当的。因此必須禁止厂商濫登广告，把貨物說得比实际的品质好。国内消費者有权利要求政府保护他们不受这种背信行为的危害。国家的商业名誉也有权利要求这种保护。这种背信行为一定会使本国的商业名誉在外国降落下去，也一定会使本国商品在外国的銷路受到影响。这就是厂商本人利益是最好保证这个一般原則的例外。理由是，可能发生这种情况，一个厂商在快要結束他的营业时，发觉于一次背信勾当会增加他的利潤。他于是牺牲快要放棄的将来目的来換取眼前利益。这种性质的欺騙行为，在1783年左右毁灭了法国布匹在地中海东岸的市場。从那时候起，法国布匹在那儿的銷路，完全給德国和英国布匹所取代了。^① 我們还可再讲下去。一种貨物常常从它的名称和制造地点得到价值。当我们根据长时期的經驗断定在某

^① 这部分貿易損失，曾有人不正确地认为是起因于随着革命而产生的貿易自由。但波如在他所写的《希腊商业情况》一书中，证明必須把这个損失归因于早些时期所实行的限制措施。

地点制造和叫做某名称的布匹是这么闊綽和有某种质地时，如果使用同一名称和在同一地点制造不及平常标准的布匹，而在虛伪的证明下把它运到市場售卖，这也是欺騙。

这样，关于政府可有益地推广干涉到什么程度，我們认为：必須使产品严格地与样品的条件相符，不論該条件是明示的或暗示的条件，此外，政府对生产不应该再加干涉。我希望給与讀者这个印象：干涉本身就是坏事，纵使有其利益。^①理由是：首先，干涉使人感受煩惱和苦痛；其次，干涉必定伤財，或伤国家的財，如果費用是由政府支付，就是說，是由国庫負担，或伤消費者的財，如果費用是由有关产品負担。在后一情况下，这費用必然导致产品的漲价，于是不但增加消費者的負担，而且在这範圍內减少国外的需求。

如果干涉是个坏事，一个仁慈的政府便应该尽量减少干涉。关于产品鉴定政府不要自討麻煩，因为买者一定比它更了解，政府人員也作不好。不幸得很，政府人員往往疏忽无能、甚或行为不端；对这些都必须加以考虑。但有一些物品，例如金銀，适于政府来作证明。金銀的品质，除通过复杂的化学化驗手續外，不能确定其好坏。很少买者知道如何作这种化驗，即使知道，如果自作化驗，其費用必大大超过政府代他化驗所花的費用。

在大不列顛，新产品或新方法发明者，可向政府申請所謂专卖特許权从而取得对该发明品的专利。在专卖特許有效期間內，由于无人竞争，他可把产品价格提高到远远超过所花費用、該費用的利息以及自己劳动工資的总和。所以，他从政府得到的利益，实际上就是向消費者勒索的奖金。可以想像得到，在生产力这样丰富的大不列顛，这笔奖金必定大有可观。因此，在大不列顛，无时不

^① 維里在他的《关于政治經濟学的研究》(第12章)中說：“法律对人的行为自由的每一限制都必然会毁灭社会的一部分力量，削減社会的年产品”。

有一大批人絞尽脑汁寻找能使人感觉愉快的新东西。几年之前，一个人发明一种螺旋形彈簧嵌入馬車的皮車軛中間，使馬車減輕震动，他从这个小小发明的专利发了一笔大財。

什么人都沒有理由可反对这种权利。这种权利既不干涉也不妨碍任何活动着的生产部門。所負担的費用是純粹自願的性质。那些願意負担这費用的人，无須放棄任何以前的需要的滿足，不論这需要是生活上不可缺少的需要或是娱乐上的需要。

但是，由于一切政府都有义务不断改善人民的生活，所以政府不可永远剝夺其他生产者使用他們的一部分資本和劳动經營这个特殊途徑的权利，他們或許迟早也会自己发现这个途徑。此外，政府也不應該使消費者永远享不到竞争价格的利益。外国不受它的管轄，自然不会給与該发明者以专卖特許，因此在专卖特許有效期間內，它在这方面比发明国家的情况好一些。

法国^①仿效了英国的这个好榜样，限定专卖特許权利的有效年限，年限屆滿，一切的人都可以自由利用有关的发明。此外，它还規定发明方法如果可以隱瞞，一到专卖特許滿期，就必須把它公开。可以設想，发明方法如果可以隱瞞，专卖特許人便不需要这项特許。但他得到这种利益：即使在这时期中，他的秘法被人发现，后者非到专卖特許权滿期，也不能擅加利用。

关于发明是否果然有效，是否确是新穎东西，政府可不必穷究。如果发明是沒用的，发明者活該倒霉。如果发明不是什么新的东西，誰都有資格出来檢举和证明它不是新东西，并給大众維護他們的优先权利。这样，唯一受損失的将是发明者自己，他所費以取得专利的錢，将如石沉大海。所以，这种奖励不会使公众吃亏，

^① 閱 1791 年 1 月 7 日和 5 月 25 日以及 1792 年 9 月 20 日的法令。又閱法国革命政府历九年葡萄月的命令。

相反的，它可使公众获得巨大好处。

上述旨在管理生产性质和生产方法的规章，不包括具有这种目的的不同国家所采行的一切种类的措施。的确，即使在这里把它们一一列举出来，不久也会变得不完全，因为天天都有新的措施见于采用。重要的是订立几个原则，使我们能够根据它们来预先推测各种措施的结果。但有两种贸易，所受到的监督比一般更为繁细，因此值得特别提出研究。我使用以下两节篇幅讨论它们。

第三节 有特殊权利的贸易公司

一国政府常常把买卖特殊商品例如烟草的专利，或和特殊国家例如印度贸易的专利，给与个别商人，尤其是贸易公司。

由于政府的力量，有特权的商人没有竞争者，因此能提高价格，超过在自由贸易下能够维持的水平。有的时候，政府自己决定这个不自然价格。在这种情况下，政府就对所给与生产者的特惠设定一定范围，同时也对所加于消费者的不公设立一定范围。要不是这样，有特权者的贪心将无止境，能限制他们的贪心的，只有这一畏惧，即害怕价格提得太高，销货总额将因而减少，以致得不偿失。但无论如何，消费者得付较高于产品价值的价格，而政府通常设法分沾一部分独占利益。

就是有害方法，也老是能够找到这种或那种像有道理的理由为借口。所以有人说，和某些国家通商，非采取一定预防方法不可，只有特权公司才能实行这些办法。有一个时期，所提出的理由是，必须建筑炮台维持海军，好像真的需要边持刀边做生意，好像非靠武力保护公平生意便做不成，好像政府从来未花浩大经费维持军队以保护它的国民。在其他时期，所提出的理由是，外交手段是不可少的。例如，中国人是极其多疑和拘泥形式的民族。他们

由于遥远的位置，广阔的版图，特殊的需要，可完全不依靠别的国家。所以，得他们允许跟他们通商是一种特殊利益，同时也是朝不保夕的利益。因此，我们如不忍受没有他们的茶、丝和南京棉布的痛苦，就得采取预防办法，只有预防办法才能保证这个贸易的继续。个人的交易可能危及他们高兴情绪的继续。如果他们不高兴起来，两国的往来就要断绝。

但是，那些动不动就把国家或至少公司的武装力量抬出来作靠山的公司职员，是不是一定比私商更善于保持中国人的好感呢？其实，私商会更尊重当地风土民情。他们有更大的利害关系需要避免引起中国人的误会，因为一旦发生误会，他们的生命财产便岌岌可危。^①但即使假定有发生最恶劣情况的可能，即使为辩论起见假定非通过有特权的公司，中国的生意便做不成，是不是便可从而推断没有这种公司，我们就得放弃中国产品的嗜好呢？决然不是。中国货物的交易仍然会存在着，因为这是和中国人与他们的顾客双方都有利的。但我们要不要对中国货物付较高买价呢？没有理由可作这种想法。四分之三的欧洲国家从来没有派一只船到过中国，然而它们却不乏茶、丝和南京棉布的供给，而且只付很低的价格。

但还有一个人更普遍使用和更常坚持的论点，那就是，一个享受和某一国家贸易的专利的公司，便不受竞争的影响，因此能够以较低廉价格购买后者货物。但是，专利并不能消除竞争的影响。专利不能禁绝外国公司的竞争，也不能禁绝外国私商的竞争。

^① 美国和中国的商务关系，可证明这一点。美国商人比英国公司代理人在广东更严谨地持身处己，因此中国当局对他们没有像对英国人那么满怀戒心。葡萄牙商人和东方国家贸易已有一百年以上的時間，他们沒有一家公司作为媒介，但他们的成功，比同时代的任何别国商人有过而无不及。

专利所消除的竞争，只本国商人之间的竞争，而这项竞争实是最有益于本国国民的竞争。此外，许多商品并不会因竞争而涨价。许多人装做害怕这种涨价，但这只是仅仅吓人的东西。

假使馬賽、波尔多和奥里恩特同派船只前往中国购茶，我們沒理由可設想它們所运入的茶叶，会超过法国所能消費和卖去的数量。我們所担心的，倒是他們所輸入的还嫌不够。这样，它們所輸入的茶叶，如果不多过其他商人本来会替它們輸入的数量，那末中国国内茶叶需求量，在这两种場合下将无所差异，所以中国国内茶叶不会形成比較缺乏。除非中国茶价自己上漲，我們商人絕不至要付較高价格。寥寥几个法国人的采购，怎能影响到一种在中国国内的消費量比全欧洲多一百倍的价格呢？

但即使假定欧洲的竞争会引起东方市場某些物品的涨价，这是不是充分的理由可把适用于一切貿易部門的通則不应用于世界这一部分的貿易呢？我們会不会单单因为能更便宜地买到德国棉織品和毛織品，便給一个公司办理对德进出口貿易事务的专利呢？如果把东方国家的貿易放在和一般对外貿易同等的地位，任何东方产品的价格决不能大大超过它在亚洲的成本价格很久，因为較高价格会刺激这产品的增产，而卖者之间的竞争，不久也一定变得和生产者之间的竞争一样剧烈。

即使承认便宜买价的利益，确是如人們所說那么重要，一般国民当然有权利共分这项利益，一般消費者也当然有权利能以較低价格买到貨物，像公司那样。可是，实际的情况，恰恰与此相反，而这是由于极其簡單的原因，即公司作为买者的身份，不能不与人竞争，因为別的国家是它的竞争者，但作为卖者的身份，能独行其是，因为社会其他成員，不能从別的地方买到它所經營的貨物，而外国人完全被禁止运入这些貨物。公司爱索取多少价格便可索取多少

价格，特別它如果时刻留心，像英国人所說那样，設法使市場时常感觉缺貨，就是說，設法使市場的供給量时常比需求量恰恰少那么多，使买者要不断竞购，它就能完全控制市場。^①

貿易公司不但这样向消費者勒索逾度的利潤，而且使消費者負担那些和管理龐大机构分不开的营私舞弊与办事无效率所产生的損失，这机构既有董事会又有散布世界各地的代理商这些累贅組織。能够阻碍这些有特权机构濫用权力的，就是走私和秘密买卖。从这个观点来看，走私和秘密买卖也有其效用。

这分析把我們帶到討論中的問題，即有特权公司的利得是不是国民利得呢？毫無疑問不是，因为這項利得全是取自国民。消費者所付的超过自由貿易制度下商品卖价的部分的价值，全不是新生产的价值，而是政府牺牲消費者利益送給公司作为礼物的已經存在的价值。但也許有人說，至少得承认这利潤沒有离开本国，而是在国内花費。这固然不錯，但这利潤是由誰花費呢？这一点是很重要的。假使某家庭一个成員，占有全家的收入，穿上頂漂亮衣服，吃光家中所有好吃东西，而对家人說，家中的錢你花去或我花去有什么关系呢，所花去的反正是同一收入，我看一点沒有关系。請問这几句話能給他的家人提供什么慰藉呢？

如果有特权公司的管理确是井井有条，那末，由于独占利潤，不久定会財富山积。但管理人員的貪婪，远地商业投机經營的久悬不决，責問外国代理商的困难，公司人員的无能，这些都是失敗原因，不断起着作用。本来經營很久才能結束的复杂交易，需要當事人具有超越的知識，作出超越的努力，但我們怎能希望有时人数多到数百而且每人各有和自己有更大切身利害关系的事务要照料

^① 大家知道，荷兰人在占領馬拉加的时候，常常把該地生产的一部分香料燒掉，借以維持欧洲市价。

的股东具有这些条件呢？^①

这些就是把特权授与贸易公司的结果。必须注意，这些结果是必然的结果，是和这种做法分不开的结果。客观情况可能减轻这些结果的影响，但决不能消除这些结果。英国东印度公司，比三四家在不同时候也作过同一尝试的法国公司，经营比较成功。^②这个公司不但是商人，而且是统治者。我们从经验知道，最讨厌的政府，也会支持几十年，从前劫夺埃及王位的骑兵队，可以为证。

还有几种较小弊病，也和商业特权分不开。专利权的授与，往往把一个本来会自然而然地在本国生根的实业和一部分资本逐出国外，迫使它们在外国寻找立脚地点。在路易十四统治末期，法国东印度公司虽然掌握特权，却弄得进退维谷。它于是把特权让与圣马罗一些商人，以后者分给它小部分利润为条件。在这种比较自由影响下，东印度贸易不久呈现起色。当1714年东印度公司特許執照滿期时，这个贸易本可能发展到当时法国悲惨状况所許可的活跃状态。但在一些商人还经营这贸易的时候，该公司向政府申請延长它的特权，得到政府批准。不久有一只由一个不列颠人名拉麦维尔带领的圣马罗輪船，从东印度返航程中駛到法国海岸。在侵犯东印度公司权利的口实下，它被禁止进港。结果拉麦维尔不得不继续开駛，向比利时最近海港前进，駛到俄斯坦德下碇，在那里卖去所載貨物。尼得兰总督听到他获利无算，向他建議作第二次航行，并为此装备一队商船。嗣后拉麦维尔接連給不同

① 法国东印度公司某董事問部頓奈，何以他管理自己事业，比管理公司事业好得多，部頓奈回答說，“我管理自己事业，认为应当怎样办就怎样办，但管理公司事业，得服从你们的命令”。他的答語，我們很久不会忘記。

② 第一个法国东印度公司，成立于1604年，即亨利四世的朝代。它由一个名勒拉的法兰得斯人建議創辦。它未获成功。

雇主作多次的同样航行，奠定了俄斯坦德公司的基础。^①

这样，法国消费者非吃这家独占公司的亏不可，事实上他们的确吃了大亏。但可能有人这样想，无论怎样，公司总是赚钱。不，恰恰相反，该公司虽得到专卖烟草权利，得到发行彩票专利，此外政府还给它各种附带权利，它却一败涂地。^②伏尔泰说^③：“总之，法国留在东方的遗产，独有这个遗憾，即在四十年中，浪费不少金钱以支撑一个从来没有赚到六便士利润，从来没有从自己资产发给股东或债权人分文红利，而完全依靠掠夺土人、敲詐土人的不公正手段维持设在东印度的营业机构的公司。”

設立独占公司的唯一正当场合，乃是除非采用这个办法就无法跟遥远或野蛮国家开始贸易的情况。在这种场合下，特許权有似发明品专卖权。它对首次的尝试给与能和所冒巨大危险和所花巨大费用相称的利益。消费者没有理由可埋怨产品昂贵。假使不给与特許权，他不是享用不到这些产品，就是必须付更高价格。但像发明品专卖权那样，特許权应该有一定期限，该期限应以完全偿还和补偿冒险者所作的垫付和所冒的危险为准则。以外的其他任何给与，都是以国民为牺牲给与公司的无代价礼物。一般国民有权利爱向什么地方买东西就向什么地方买东西，也有权利能以尽可能低的代价买到所需要的东西。

上面关于商业特权所说的一切，也适用于工业特权。政府当局所以容易受愚采行这种措施，一半是因为他们只看见说得天花乱坠的利润说明书，而不费心机调查研究这利润来自什么地方；一半是因为这种表面的利润很容易以数字计算出来，不管这数字是

① 泰勒：《关于东印度的函件》。

② 雷諾尔：《在东西印度设立的欧洲人商行的哲学性和政治性历史》。

③ 《路易十五的时代》。

对的或不对的，是正确的或不正确的，而国民因此所遭受的损失和灾难，则分散于社会全体成员之间，而且所生的影响，是那样间接，复杂而普遍，以致无人作过计算，而且也无从计算。某些作家主张数学是政治经济学的唯一可靠指南，但就我来说，我看到那么多建立在数学计算基础上的可恶制度，以致我倾向于认为这门科学是导致国民灾难的工具。

第四节 影响谷物贸易的管理规则

支配一切其他货物的贸易的一般原则，似乎也适用于谷物贸易。但谷物或无论哪种成为任何民族的主要粮食的东西，都应该得到我们的特别注意。

这是普遍发见的现象，人口的增加与粮食的供给成比例。粮食越丰富越便宜，越有利于人口的增加。如果粮食不足，相反现象便将发生。^①但粮食丰歉所起的作用，不像一年接着一年的收获时期那样的快。某一年的收获量，可能比平常的平均收获量多或少五分之一或四分之一。但是，除非遇到最可怕的灾害，否则某一年有三千万人口的国家如法国，不可能于第二年激增至三千六百万或突减到二千四百万。所以，这是天命，一年人们丰衣足食，而另一年却面临着多少不足的情况。

的确，一切其他消费品的情况也如此，但大多数这些消费品不是维持生活所不可少的东西，因此暂时的缺乏不等于生命的绝对灭亡。一种产品的国内生产，如果全部失败或局部失败，其昂贵价格就是刺激商业从更远地方和花更大费用输入该产品的有力动机。但如果把供应这样必要的物品的任务，完全依靠私人的先见，

^① 参阅本书第2篇，第2章。

那将是很危险的，仅仅几天的耽擱，便足造成国家的大难。粮食的运输，往往超过寻常商业工具的力量。粮食的重量和体积，常常使它的长途运输费用特别是陆道运输费用贵到相当于它的平均价格两三倍之多。如果依靠外国供给粮食，出口国和进口国可能在同一时候发生歉收，粮价一齐上涨。出口国政府可能禁止谷物出口，海上战争可能阻断谷物运输。但这物品乃是国家绝对不可缺少的物品，甚至几天也不能等待，迟延便导致一部分人口的死亡。

为使平均消费量能与平均收获量相等，每个家庭都应该在丰年贮藏若干粮食以备荒年之用。但不能希望大部分人口都有这种先见之明。大部分人口不但完全没有先见之明，并且没有财力贮藏几年的粮食。他们也没有地方堆存这项粮食，遇到临时迁移，也缺乏工具搬运这项粮食。

能不能依靠商业上的投机来准备荒年所需要的粮食呢？乍看起来似乎可以，利己观念似乎足够构成充分的推动力，因为丰年与荒年粮价的差异，往往达到很大的数目。但丰收与歉收的变动，极难断言会多少年发生一次，并且极其不常发生，不能引起经常性贸易或爱经营就可重复经营的贸易。谷物的收买和所必须建筑的又多又大的谷仓，需要垫出浩大资本和负担巨额利息。此外，谷物是这样性质的物品，它需要时常移动，时常翻轉，容易损耗，容易成为欺诈和民众暴动的对象。这一切说明这种投机要依靠很少会赚得的那么大利润的补偿。所以，谷物这个物品不一定会引起投机家的兴趣，虽然这种投机是最值褒奖的投机，因为它的经营方针是根据在生产者急于脱售时间他收买、在消费者发觉不易买到时出卖给他这个原则。

既然我们不能确实依靠消费者的先见之明和投机性积聚与貯

藏来准备荒年所需要的粮食,这两者的可能性似乎都不存在,那末代表整个人民利益的政府,有没有希望成功地负起准备荒歉的责任呢?我知道,在极少数具有极端节俭政府的社会如瑞士某些州,以公共谷仓贮藏临时的剩余谷物曾证明这办法相当妥适,但在人口繁殖的大地方,我敢说这方法一定不能实行。资本的垫付和利息的负担,会影响政府正如它们会影响私人投机,甚至会对政府有更大的影响,因为很少政府能借到信用卓著的私人所能借到的利息那么低的贷款。至于管理从事这么大规模的收购、贮藏和转卖等事务的贸易机构,其困难更不易克服。杜阁在他所写关于谷物贸易的信件中,明显地证明了,在这种事情,政府绝无希望能以合理的费用得到服务。它所用的人员的利益在于扩大它的开支,而不在于节减它的开支,把这种事业交给职员自由斟酌办理而不加以充分的监督,要想办好它是绝对不可能的。然而这些人员的行动,大抵只受政府内的达官显贵的监督,而后者既很少具有管理这些琐细事务的必要知识,又往往不屑管理这些琐细事务。政府当局如果突然大起恐慌,说不定未到时机便把积谷散发一空。一个政治措施或一场战争也可能使政府把积存谷移于和原来目的完全不相符的用途。

除非采取下述办法,似乎就不能安全依靠预先贮藏一宗粮食的方法以防备荒歉。这办法是,把积谷事务委托有头等财力、头等信用和头等能力的商业机构斟酌办理,这些机构必须愿意按照规定的条件承担收买粮食、装满谷仓和补足从谷仓提出的谷物的责任,同时也有获得可以相当报酬他们所有辛苦的利益希望。这样,这个工作就可以安全和有效,因为承包者要提供担保保证履行义务,而且这工作能比采用任何其他方法更经济地完成。可在不同的大城市跟不同的商号订立契约。这些城市在荒歉的时候既有

自己的积谷可資使用,就不会动用預定供給农业人口的粮食。^①

但公共的貯藏和谷仓毕竟不过是輔助的办法和暫时的供給,最充足和最有利的供給乃是絕對自由的貿易所能提供的供給。就谷物說,貿易的責任,在于把农产品从农場运到主要市場,然后再从谷物过多地区的市場把較少的数量运到供給量不够地区的市場,或在于当粮食廉賤时运往外国銷售,当粮食昂貴时在外国收购輸入本国。

由于偏見和无知,一般民众普遍嫉視經營谷物的商人。受托行使国家权力的人,有时也不免受到这种偏狹的詆毀。他們对于这些人的主要攻击是,这些人公然以提高价格为目的收买谷物,或至少企图从收买和轉卖谷物来取得不合理的利益,而这种利益实际上就是生产者和消費者所受的无償的損失。

首先,我要問,这非难究竟是什么意思呢?如果它是譴責这些商人在丰年谷賤时从事收买和貯藏,以备应付荒年的需要,那末我們已在上面看到,这正是极其有益的工作,是保持这一种产量增减无常但却不断为人人所需要的物品的供需的平衡的唯一可靠方法。以廉价大量地收貯粮物,可极其有效地帮助維持民食的穩定。它不但應該得到政府的保护,而且應該得到政府的鼓励。但上述責难如果是指粮食商在谷物漲价供应接近緊張的时候在市場大事收买,这样加速緊張的形成和价格的升騰,那末,我虽然承认这种

^① 非常奇怪,尽管本书最后的一版曾經過非常仔細的修改,但本段还保留在这里。的确,我們几乎会猜想作者所以保留它,多少是因为他对本国的輿論表示恭維,而不是自己相信所建議的措施是适当的,因为本节的其余部分对这个措施駁击得体无完肤。防止飢饉的最有效方法,乃是政府不事任何干涉,不論是暫時性或永久性干涉。大不列顛的情况,可证明这一点。在大不列顛,政府在任何时候都不亲自參預供应城市或乡村的粮食。它的干涉只限于谷物的进出口方面。由于政府在这方面的沒腦筋的行动,谷物的进出口大受拘束和阻碍。另一种重要的安全保证,是粮食的多样化。作者已經說到这一点。——英譯本注

动作的功用不能与上述一种同日而语，不那么可值称赞，而且在这种情况下，由于某一年的粮食的不足，没有前一年的剩余贮藏以资补充，因此消费者一方面要负担它的额外费用，一方面又得不到相应的直接的利益，但是，我想不出曾因此发生过什么非常可怕或悲惨的结果。谷物是生产得非常普遍的物品，除非消除无数卖者的竞争，除非从事非个人能力所能经营的那样大规模的买卖，就不能任意抬高它的价格。此外，和价格比起来，它是最笨重最不方便的物品，因此在运输和贮藏方面是最贵、最麻烦的物品。任何大宗藏粮，都不能瞞人耳目。^① 它的易损耗和易霉烂的性质，往往使它的所有者急于求售脱手，并使大投机家陷入重大损失。

所以，以投机为目的的粮食壟断，是最不易搞的事体，因此没有什么可值得担忧。有害和最难防止的乃是个人因害怕饥饉准备家庭用粮而作的囤购。有的人过于小心，储备了超过实际需要的粮食，而经常保留若干余粮在身边的人如农民、农场主、磨坊主等，老是倾向于多存若干，打算以后把剩余不需要的数量出卖赚钱。这些数不胜数的个别小囤购，加起来大大超过以投机为目的而囤存的粮食的总量。

要是这些投机家的可恶的利己意图，反而产生一些好结果，那便怎样呢？在谷价廉贱的时候，人们往往不注意节省用粮，也有人把它用作家畜饲料。将来可能发生饥荒的形势，甚至眼前粮价轻微的上漲，通常不足及时制止他们的浪费。但如果大粮食商把他们的贮藏封闭起来，跟着发生的粮价将上漲的推测，会马上使群众警惕起来，使消费者觉悟要节省地和当心地使用粮食，而大部分的

^① 力主政府干涉这些事体的拉马尔，在 1699—1709 年粮食供应紧张的时期，受命搜查隐匿的藏粮并检举粮食壟断者。他坦白承认，被搜到的还不到一百夸特。（《论警察》，第 11 卷，附录）。

粮食消耗，就是由这些消费者的消耗合成的。人们便将开始钻研发明寻找粮食代用品，一粒米麦都不敢浪费。这样，一部分人的贪心，结果反起了防止他人浪费粮食的有益作用。当囤藏的粮食最终出现于市场时，它的数量就引起粮价的降落，使消费者普受其惠。

关于想像上的粮食商向生产者和消费者所索取的贡物，这是一切商业部门毫无例外地索取的一种公平代价。要是无须垫出资本，无须设置堆栈，没有任何麻烦，不要任何结合，或没有任何困难，而产品就能达到消费者手中，这个责难也许还有一点意义。但只要有困难，便无人能够像以此为职业的人那么经济地克服这些困难。立法者应该对整个商业(大商业和小商业)采取明达的看法，经营商业者僕僕道途，孜孜不懈地注视供需的每一变动，调整临时的和地方的过低价格以适应生产成本，调整过高的价格以适应消费者购买力。我们能够期望生产者、消费者或当局提供这种有益和有利的作用吗？请扩大交通的便利，尤其是国内水路运输的能力，因为只有水路运输才适于这种笨重笨大的货物的运送。请留心注意商人的安全，然后听任他们各走自己的路。商业不能使歉收变为丰收，但商业能使用最符合社会需要与生产利益的方法分配所有可分配的东西。斯密所以断言粮食商的劳动对谷物的生产所提供的功用仅次于耕者本身的劳动，无疑就是因为这个缘故。

对谷物生产和谷物贸易的不正确看法的盛行，在一切国家引起了无数的有害和矛盾的法律、条例与法令的颁行。这些法律一般是为应付当时的需要而提出，而且常常是基于群众的再三再四的要求。堆加在粮食商身上的危险与非难，往往使粮食的生意落到没资格的人的手中，这些人既缺乏做这种生意所必要的知识，又没有做这种生意所必要的才能。通常的结果是，粮食交易转到地下

秘密进行，消费者负担更大的费用，因为干人们所退避三舍的粮食生意的商人，自必索取相当的代价以补偿所冒的危险和所受的烦恼。

每次限定谷物的最高价格，谷物即匿而不見。于是接着采行的第二步措施，往往就是强迫农民把他们的谷物拿到市场售卖和禁止一切秘密交易。对于财产的这种侵犯和伴随着而发生的盘根究底的搜查以及加于人身的迫害与其他种种不公平行为，从来没有给使用这种手段的政府提供大量的粮食来源。从政治和道德的观点看来，最好的办法乃是唤起人们的意向，而不是拘束人们的行动。就供给市场的需要说，刺刀和军刀的恐吓是不济事的。^①

政府如果企图自任商人来供给民食，一定不能满足国民的需要，同时还会使要是听任贸易自由便必纷集的粮食消失无踪。理由是，无人愿意从事明知必赔老本的生意，虽然政府可能愿意这样做。

当 1775 年法国许多地方闹粮食恐慌的时候，里昂市政府和一些其他城市企图在乡下收买粮食，运到城市以赔本价格转卖，借以救济各该地居民的饥饿。为着支付这笔费用，它们在这时候提高入市税或进入城门的货物通行税。粮食越来越缺乏。其理由非常明显，在必须以低于成本的价格出售货物而且必须付额外通行税才能进入这种市场的情况下，普通商人自然裹足不前。^②

越是人们所必要的物品，减低它的价格到自然水平之下越危

① 法国内政部部长在 1817 年 12 月提出的报告，承认市场供应情况，在 1812 年 5 月 4 日禁止公开市场以外的一切交易以后坏到无以复加。公开市场挤满了消费者，他们没有其他地方可购买粮食，而农民因为必须以低于市场价格的价格售卖粮食，都托辞无物可卖。

② 无论在什么时代和什么地方，这种结果必定跟着发生。在公元 362 年，朱理安皇帝命令以低于市场平均价格的价格在安提阿抛出从卡斯斯和埃及为这用途而输入

險。粮价偶然騰貴，虽是极不愉快的事体，但一般总是由于人力不能控制的原因所造成。^① 因为年岁不登而通过不良法律，使一个灾难加上另一个灾难，这实是不聪明的做法。

政府在进口方面所获的成就，也不比在国内贸易方面所获的好。巴黎公社和国民政府于1816—1817年冬由于以进口粮食供给巴黎市民所作的重大牺牲，并没有使消费者免受面包价格奇昂的痛苦。此外，面包的重量和质量，仍然不合规格，面包的供给，仍然不能适应需求。^②

关于进口奖励问题，不必细说。能起最有效的奖励作用的，就是发生饥荒的国家的奇昂粮食价格，这价格有时达到平常价格两三倍之高。如果这还不足引起进口商的兴趣，我不知道政府还有什么更好法子鼓励他们。

如果食物多样化，国家便比较不易陷入饥饉。如果全部人口单靠一种产品为粮食，饥饉的痛苦可能达到水深火热的程度。要

的四十二万莫迪阿斯*小麦。其结果，私营商业的货源，立刻断绝，饥荒越来越严重。见吉本所编的《罗马史》第24章。政治经济学的原则是不朽不变的原则，但一个国家懂得它们而另一个国家却完全不知。

当罗马帝国政府把得自附庸国家的大量无代价赠粮控制在自己手里的时候，罗马京城的食物一直呈现不足的现象，这大量的赠粮，就是人民所感觉和所埋怨的不足的原因。

* 罗马度量单位。——译者

① 的确，饥饉的最常原因，乃是人为原因。这原因就是战争。战争一方面阻碍粮食的生产，一方面浪费已有的粮食。所以这原因是人力所能控制的。但是，除非政府对自己的利益和国民的利益有更正确的见解，除非各国消除把不必要和无理由的冒险看作是可惊奇和可赞美的目标这种幼稚想法，几乎没有希望能够有效地控制这个原因。

② 空谈政府的仁慈关心、照顾和恩惠是徒然的。这些既不能扩大政府的权力，又不能减轻人民的痛苦。我们不能不相信政府确是关心民食的，强烈的利己观念一定会驱使它们努力维持社会的安宁，因为天下太平，得到最大好处的就是政府。至于政府的恩惠，却没有多大价值，因为政府不以人民为牺牲就无从施恩布惠。

是法国小麦不收，其结果将和印度大米不收一样坏。要是人民的食物，依照当地习惯，包括多种多样的东西，如家畜肉、家禽、可以食用的草木根、青菜、水果、鱼等等，供给情况绝不至十分不稳定，因为这些东西很少会同时缺乏。^①

如果对于能以低廉费用保存某些季节和某些地方大量生产的食物如鱼类等的方法，更加注意地宣传和改善，饥馑也会减少发生，因为这样便可使用这些物品的周期性过剩产量，作为粮食不足时期的充饥食品。如果公海的交通畅行无阻，温带居民便能很便宜地分享在热带太阳下自然所广施博赐的产物。^② 我不知道香蕉能经多久和能运多远不烂。但就甘蔗说，这种尝试已经获得了很大的成功。甘蔗可制种种味道甘甜和有益健康的食品。凡在纬度三十八度范围内的一切地区，甘蔗都可繁殖。要是我们没有现行的荒谬法律，便能以比家畜肉还便宜的价格，或以和许多土产水果与

^① 习惯是采用新的食品的最顽强反对者。意志薄弱的人，老受习惯的支配，而不幸得很，大部分人口特别是社会比较低层阶级都是意志薄弱的。我曾注意到，法国若干省的人，非常不喜欢用意大利方法烹煮的一种面糊，尽管这种面糊是很滋养的食品，而且又能使面粉不至变味变色。如果不是由于国内发生政变时期中反复的饥荒，也许没有什么东西可使马铃薯的栽植和食用发展得这么迅速，成为许多地区的主要粮食。如果对薯种的保存和改良更加注意，更加严格遵守种子而不种根的方法，人们可能更普遍喜欢马铃薯。

^② 洪博德在他所写的《关于新西班牙的政治性论文》第9章里面告诉我们，该国家面积相等的土地可产香蕉、马铃薯和小麦如下述比例：

香蕉	106,000 公斤
马铃薯	2,400 公斤
小麦	800 公斤

这样，就重量说，香蕉的产量，比小麦多一百三十三倍，比马铃薯多四十四倍，但香蕉要除去它所包含大量水分的重量。

在墨西哥，如果以半公顷沃地应用适当的耕作方法栽植大种香蕉，所产的香蕉可养活五十个以上的人。至于欧洲的半公顷地，假定其产量达到八倍之多，每年也不过能产五百七十六公斤的面粉，还不够养活两个人。欧洲人初到热带地方，看到环绕土人所住的拥挤小屋的耕地是那么狭窄时，往往觉得奇怪，但其实这是很自然的。

青菜的价格一样便宜的价格买到甘蔗。①

再来談論谷物問題。我必須对不分皂白地和普遍地应用我所引用以证明自由貿易利益的議論提出抗議。事实上，没有什么东西比頑固地墨守一种主义更为危險，而把一种主义这样应用于人类的需要和錯誤上尤其危險。比較明智的政策，是始終不渝地朝向人們公认的健全原則的标准推进，凭借逐漸和不知不觉的吸引力的不断影响以到达这些原則。最好預先定下最高的价格。当市价超过这个价格时便禁止谷物出口，或对它課征重稅。因为，走私既无法完全杜絕，那些决心要干这项勾当的人，与其讓他們把保險費用付給私人，倒不如要他們付給政府。

到这里为止，我們把谷物的昂貴价格，看做唯一可怕的災难，但在1815年，英国却对相反性质的災难的威胁感觉惊慌，这个災难是，由于外国谷物的涌至，英国谷价将降得过低。谷物的生产費用，像其他产品的生产費用一样，在英国比在它的附近国家貴得多。这是由于許多原因。我們不必在这里叙述这些原因，其中的主要一个是英国賦稅的沉重——外国谷物能以相当于英国生产者所付的生产費用的三分之二的价格在英国市場出售。因此，这成为英国的大問題：較妥的办法是允許外国谷物自由进口，这样使本国生产者在外国生产者的竞争下受到严重的打击，使他付不出地租和賦稅，使他不得不放棄种麦事业，使英国不得不依靠外国供給粮食，甚至不得不依靠敌国供給粮食呢？还是把外国谷物排斥出英国市場，以国内消費者为牺牲給与国内生产者以壟断权利呢？

① 同一作者告訴我們，在多明戈，三千四百零三脫斯* 的正方形地，平均可产糖一万磅。法国食糖消費量，假定平均每年二千万公斤，那末多明戈二十一方的地，能够生产法国全年所消費的糖。

* 法国丈量单位，合六英尺半。——譯者

这个大問題引起了极其热烈的笔战与舌战。双方提出很多理由坚持一見的爭論，使旁观者不能不推断双方都沒有正視災害的主要原因，即英国是否必要作出与它的領土不相称的牺牲来支持它的傲慢的要求，妄想影响和支配一切。但无论如何，双方所表现的聪明和智慧，有助于了解政府当局干涉谷物供給的原因，并有助于增强有利于自由貿易的論断。

主張保护貿易者的議論的要旨，可簡述如下：鼓励本国农业以避免遭受客观情况所招致的危險，即使牺牲些消費者的利益，也不是失策的。这种危險，在下述两种場合下，尤其可怕。第一，一个交战国的力量，足够截夺或拦阻我們所需要的粮食的进口。第二，产粮的国家，自己发生饥饉，必須保留全部收获，以供自己食用。^①

拥护自由貿易者答辯說，要是英国成为外国谷物經常輸入国，那末，不但将有一个国家而且将有許多国家养成以谷物供給英国的习惯。波兰、西班牙、巴巴里，北美洲将更加广泛地种植小麦以供給英国市場。它們將必須把小麦卖给英国，正如英国必須向它购买一样。就是拿破侖，英国有史以来的最大敌人，也接受英国的錢准許谷物出口。谷物絕不会在世界各地同时歉收。广泛的谷物貿易，可导致大量谷物貯藏的形成与大量谷仓的建立，而这正是預防饥饉的最好准备。因此他們說，最不易遭饥饉或甚至最不容易发生剧烈粮价变动的国家，就是自己不产谷物的国家。他們举波兰和类似的国家为例。^②

可是，无可辯駁的是，連最可安心依靠商业来备办粮食的国家，要是农业瀕于破产，也有許多可虑的严重困难。粮食是任何国

① 馬尔薩斯：《地租的性质和发展的研究》，《关于对外国谷物的一个意見的原因》。

② 李嘉图：《論谷賤的影响》。

家的首要东西。完全依靠遥远的地区取得粮食的供给决不是慎重和安全的办法。即使承认为保护农业而制定的禁止谷物进口的法律，由于损害工业所以是不公正和不适当的，因为这就使落在农业上面的负担重于落在工业上面的负担。也许一种弊病的存在，会使另一种弊病成为必要，以恢复生产的平衡。不然，劳动将舍弃某一生产部门而专奔另一生产部门，使社会的生存蒙受明显的威胁。

第十八章 由政府所作的生产努力而发生的对国民财富的影响

如果一个生产事业的产品不多于它的生产费用，那便没有新的价值的产生，因此也没有新的财富的创造。^① 无论经营这亏本事业的是政府或个人，国家一样受损失，因为国内存在的价值少了这么多。

说政府虽然受了损失，但它的人员、劳动大众或它所雇的工人得了利益是完全无用的。如果该事业不能维持自己，它的收入必定不敷支出，而两者的差额，就得由供给政府费用的人来负担，就是说，由纳税人来负担。^②

法国政府所办的戈伯林花毡厂，消耗大量的羊毛、丝和染料。此外它还花费不少的土地与建筑物租金和工人工资。这些消耗本该由产品提供补偿，但实际情形却不如此。这家工厂不但不增加国家的财富，而且不断把国家累得拮据不堪。政府也深深晓得它

① 不可忘记，在生产过程中所消耗的生产作用的价值，正像原料的价值一样，同是实实在在的价值。在生产作用这名词下，我把资本和人的生产作用包括在内。

② 当政府是使用自己所有或所持有的资金例如国有土地的产物从事投机时，情况也是一样。因为这样消耗去的东西，本来可用以减轻民众的负担。

所加于自己的损失。它每年所加于国家的损失，等于它每年的消耗超过它的产品的价值的全部差额。上述消耗包括工资，因为工资也是消耗的一项。对于塞佛尔的瓷器工厂，也适用这说法。我害怕政府所经营的一切工厂，全都适用这说法。

有人要告诉我们，这是必要的牺牲，否则国王将没有东西可用以赏赐臣民，可用以增添王宫的华丽。这里不是研究帝王的慷慨和宫室的华丽会在什么程度上使国家治得更好的地方。姑且假定这些东西是必要的，但即使如此，也没有理由在为着维持宫室的壮丽和使君王能作慷慨的赐与而作牺牲外，把财政弄得一团糟来加重这牺牲。国家最好以现金购买被认为适于赐与臣民的东西。国家通常能够以较少的钱买到和它自制的同样贵重的东西，因为私人一定能比政府卖得便宜。^①

和政府在生产方面所作的努力分不开的，还有另一种流弊，那就是政府的这种努力会妨碍私人的企业。不是妨碍和政府有商业往来的人们的企业，因为这些人必定非常小心避免损失，而是妨碍在生产方面和政府竞争的人们的企业。无论在农业、工业和商业方面，政府都是极其可怕的竞争者，政府有巨大的财富和力量供其支配。政府往往不计算利润的有无。政府能够承担得起以低于成本的价格抛售货物的损失。政府能够于很短时间内消耗或生产或壟断这么巨大数量的产品，剧烈地扰乱各种货物的相对价格，而剧烈的价格变动没有一次不是有害的。每一个生产者都要依靠他的产品在可以送到市场出卖时可能卖到的价格。没有什么事体比

^① 对于政府所经营的商业，也适用这种说法。当1816—1817年饥荒的时候，法国政府在外国市场收买谷物。国内谷价涨到惊人的程度。政府以很高价格转卖所购的谷物，虽然这价格比市场平均价格低一些。私人商人一定能从这笔买卖捞一大把。但政府却赔了二千一百万以上法郎的本钱。见1818年12月23日条陈。

无从預料的变动更足使生产者意气沮丧。他因此所受的損失和他偶然所得的意外利益是同样不該的。如果他有不該得的利益，这种利得就是这么多落在消費者头上的額外負擔。

我知道有些事业非由政府自己經營不可。政府不能安全地把建造軍舰的事体留給私人处理，也許也不能把制造火药的事业留給私人經營。但是，大炮、滑膛枪、彈药箱、彈药車等物，法国政府都是向私人訂购的，而且从表面上看这种办法似乎很有利。是不是可以推广施行这种制度呢？政府必須由其代表或一批人經手处理事务。这些人的利益与政府的利益是直接相反的。他們自然首先考虑自己的利益。如果政府所作的交易，总不免上人的当。那末，政府何苦自己經營生产和商业，从而增加受人欺騙的机会，就是說，何苦从事那些必定无止境地增多和私人打交道的事业呢？

但是，政府虽然沒有可能成为成功的生产者，无論如何它却可通过計劃周詳、办理妥善和維修得当的公共土木工程，特别是公路、运河、港口等等，强有力地刺激私人生产力。

交通便利对于生产的帮助，和能增加产品数量与縮短生产过程的机器沒有不同。交通便利相当于以較低費用供給同一产品的一种手段。这和以同一費用而能产出較多产品有同样的效果。如果我们考虑到奔馳于一个人口繁多、社会富足的国家的道路上巨大数量的貨物，自每日运到市場的最普通的蔬菜乃至从世界各角落源源而至它的港口然后又从港口由陆路轉运到全国各地的最希罕的奢侈品，我們便不难想像良好道路在节省生产費用上难以估計的价值。运输所完成的节省，实相当于那些产品从自然无代价地获得的价值的全部，如果沒有道路，便无从得到那些产品。如果能把生长在阿尔卑斯山和庇里尼斯山人迹难到的地方无人理睬其枯萎腐烂的美丽森林移植到平原来，它的价值对人类來說将是

新生产的价值,并构成地主和消费者的收入的净增加。

政府所创办的高等学校、图书馆、中小学和博物馆等也对财富的创造有帮助。你们促进真理的发现和扩大已知知识的流传,使管理生产事业的优秀人员能把人类科学更广泛地应用于供给人类需要上。^①由政府供给资金的旅行团或以发现为目标的航海也有这种效果。这些旅行或航海的成就,由于献身于这项事业的人的卓越功劳,近年来显得特别辉煌。

还有一点值得注意:为扩大人类知识或只为保存人类知识而作的牺牲,纵使所指向的目标不具有即时的或明显的效果,也不可轻加非议。各门科学之间,普遍存在着相互的联系。一种看来完全是纯理论的科学,往往必须先向前进展一步,然后另一种具有明显的实际大效用的科学才能兴起。不但如此,我们不能断定一种完全是好奇心的对象的事物,里面究竟潜伏着什么有用的性能。当荷兰人奥托·葛利克第一次打出电花时,谁想得到后来竟然使弗兰克林能操纵电并把电从我们的建筑物送到别的地方呢?这在当时看来是个远非人力所及的伟业。

但在政府所能使用以鼓励生产的一切方法中,最有效的是保证人身和财产的安全,特别是保证不受专横权力蹂躏的安全。^②这种保证本身就是国家繁荣的一个泉源,不仅仅抵销迄今为止所曾经发明的一切阻碍国家繁荣的拘束的影响。拘束会压缩生产的弹

① 参阅本书,第6章。

② 斯密在摘述造成大不列颠的繁荣的真正原因时,把以下原因放在第一位。“执行法律的公正无私,使英国最有权势的人也得尊重最下等的人的权利。这还保证一切人都能安享自己的劳动的果实,从而给与一切种类的劳动最强大和最有效的鼓励”。(《国民财富的性质和原因的研究》,第4篇,第7章)。普维鲁这位大旅行家告诉我们,他没有看到贸易不能自由、人身和财产没有安全保证的国家有过真正的繁荣。

性，但沒有安全就会导致生产的絕對毁灭。^① 为使我们充分相信这是千真万确的，只須把西欧国家和受土耳其帝国統治的国家对比一下就够了。請看大部分的非洲、阿拉伯、波斯和小亚細亚，这些地方曾有一个时期密布着繁盛的城市，但现在这些城市像孟德斯鳩所說，除在斯特拉博的纪录中外，已經无影无踪了。它们的居民不但遭到土匪的掠夺，而且遭到帕夏的掠夺。財富和人口都化为烏有。稀稀落落地散在各处的残余人口，簡直是穷困万状艰苦备尝的可怜虫。另一方面，請看欧洲的情况，欧洲虽距离可能达到的繁荣还很远，但它的大多数国家，尽管捐稅沉重，限制性規定指不胜屈，却很兴隆昌盛。理由极其簡單，在欧洲，一般地說，人身和財產沒受到暴力和勒索的摧殘。

到这里为止，我还没提到政府可用来暂时增加人民財富的另一个方法。我所指的是搶夺別国所有的动产，把掠品运回本国，或硬迫別国把生产中的产品大量入貢的方法。这就是羅馬人在羅馬共和国末期以及在羅馬帝国头几个皇帝統治时期所采用的方法。这个方法和个人使用違法强暴手段或欺騙手段搶夺別人的財物沒有不同。这样做并不是实际生产，只是侵占別人产品。这种增加財富的方法，我只打算在这里提一下，不准备多談。我在这里說到它，絕沒有把它介紹作为一种穩妥或体面的方法的用意。要是羅馬人以同样坚定的魄力奉行相反的主义，要是他們費点心机在野蛮的邻邦宣揚文化，跟它們建立互相依存的和睦关系，羅馬势力

^① 事实上，这个保证就是一切政府应尽的义务。要是人性沒有缺陷，人类沒有作坏事的傾向，社会便可不需要政府而存在。各种社会形式和制度的建立与維持，其目的就是在于保护人們不受別人的不道德行为的危害，就是以社会的全体力量为武器来保护个人权利。可是，使人們受到社会束縛的道德上的缺陷，同时又暗中破坏社会制度，使社会制度失去效力。正是那建立以保护个人的机器，反被使用以伤害和掠夺个人，并且有时比个人的不义更为凶恶。——英譯本注

也許迄今还存在着。

第十九章 殖民地和殖民地产品

所謂殖民地，是指一个叫做母国的較古老国家建立在另一个距离遙远的国家的居留地。当前者想和一个人口已經很多文化已經很发达因此沒有希望占据为已有的国家扩大往来时，它通常满足于在該国開設工厂或建立商人居住地，在那里它的代理人按照当地法律进行貿易，像欧洲人在中国和日本所做那样。当殖民地摆脱了母国的羈絆，不复从属于母国时，就变成独立自主国家。

一个国家当旧的領土的人口形成过于稠密或当某些社会阶级受到其余阶级迫害时，往往就开拓殖民地。上述似乎就是古代国家从事拓殖的唯一动机，但近代国家开拓殖民地，一般則受其他意图所驅使。航海技术的巨大进步，給它們的事业开辟了新的途径，此外还发现了前此所不知道的国家。他們踏上了另一个半球，抵达了最不适于居住的地带。他們的目的不在于和子孙在这些地方安居下来，而在于取得那里的貴重物品，或从慘憺經營的大規模生产事业发一笔財，然后滿載还乡。

上述动机的不同值得注意，因为这两种不同拓殖制度的結果也是极其不同的。我很想把一个叫做古代殖民制度，一个叫做近代殖民制度，但近代也有許多殖民地是按照古代的计划成立的，其中最突出的就是北美洲。^①

^① 这两种制度的区别，只是想像上的区别，而不是实际上的区别。大多数欧洲国家在西半球的早期殖民地，都是以絕对的移住为目的而开拓的。多明戈的法国人，巴巴多斯的英国人，几乎在一切地方的西班牙人，都是想在那里定居而沒有回家的念头。輸入黑人奴隶是事后的思量。奴隶制度在古代是全世界确定的制度。殖民地或擄捕土人为奴隶，或到能够购买奴隶时从外国輸入奴隶。——英譯本注

按照古代制度形成的殖民地，在开始时产品非常有限，但增加得很快。殖民通常选定一个地点作为他們的入籍国家，这个地点总是土壤肥沃、气候溫和或位置适中合于貿易的地区。土地通常总是新开的地，不管过去是否为已經灭絕很久的稠密人口的居住地，或不过是人数少力量薄不能尽量利用土地生产力而需要到处飄泊的流浪部落的游猎地区。

从文明国家移住到完全新的地区的家庭，把理論知識和实际知識帶到这地方，这种知識是生产劳动的主要要素之一。他們还带来劳动习惯和服从习惯。前者使上述知識能起积极作用，后者为維持社会秩序所不可缺少的品质。他們一般也带来少許資本，但不是現金而是工具、家畜、农具等等。沒有地主和他們分享处女地的产物，这个地的广大，远远超过他們在若干年中所能耕垦的范围。这一切都是使繁华能够迅速增长的因素。此外也許應該加上另一个因素，即人类想望改善环境，把所选择的生活方式弄得尽可能舒适愉快的念头。

要是殖民带来更多資本，按照上述方式成立的殖民地产品，必能增加更快。但正像我們所說的那樣，殖民一般不是来自幸运的家庭。那些拥有足够資金能在祖国和从幼安适生活的地方找到舒适生計的人們，很少会想拋棄他們的习惯和亲朋而去从事必然发生危險的事业，到艰难困苦的原地区去。这些情况說明新开辟殖民地为什么总是缺乏資本。这些情况也是殖民地利息总是很高的一个原因。

事实上，資本的累积，在新殖民地倒比在一般开化已久的国家快速得多。看上去好像那些离开祖国的移民者，把一部分不良嗜好拋在故乡：他們的确沒有把爱炫耀的癖性搬来殖民地。在欧洲，爱炫耀不知道得付出多大的代价，而換回的东西却那么沒价值。在

他們所去的地方，除效用这个性能外，其他全不为人所重。所消費的东西，以合理願望的对象为限，合理的願望，自然比旨在炫飾的願望能較快得到滿足。城市很小而且很少。移民者自然得選擇农民的生活，而农民的生活，乃是最儉朴的生活。最后，他們的劳动收效較大，而且只需要較少的資本。

殖民地政府的特质，通常也像个人的特质一样。它們执行职务很积极，用錢很节省，謹防发生糾紛。因此，殖民地的捐稅很少，有时完全沒有捐稅。由于政府所取于人民的收入极有限，有时分文不取，所以人民有很大余力增加积蓄，因此有很大余力扩大生产性資本。尽管以很有限的資本开始，殖民地每年产品，很快就超过每年消費量。于是人口和財富一齐突飞猛进，因为，資本积累越多，人类劳力便越貴。这是大家所知道的原理，人口总是随着需求而增加。^①

由于这些原因，就不难解釋这些殖民地为什么发展那么快速。在古代殖民地中，小亞細亞的伊菲瑟和迈利特、意大利的塔兰托和克托那，西西里的錫拉丘茲和阿格里真坦等地的財富和地位很快就跃到母城之上。英国北美殖民地，在我們时代的殖民地中和古代希腊殖民地最相似。它的繁荣也許不那么触目，但仍然值得注意，而且还在增长中。

按照这种計劃而毫无重返家乡思想存在的殖民地的不易的习惯，就是自己組織独立政府。母国即使保留立法的权利，这权利迟早也必由于天然原因而消失。情况終必演变到这种地步。其实，母国从正义和自己利益着想，一开始就应该让其独立。

現在繼續來談按照近代殖民体系成立的殖民地。这些殖民地

① 參閱本书下文在人口标题下各段，第2篇，第11章。

的人民，多半是冒險家。他們不想在一个入籍国家安家，他們的目的在于快快积聚一笔巨財，然后回到故乡去享受。^①

这些早期冒險家的无底止的欲壑，最初在安的列斯群島、墨西哥和秘魯，以及在巴西和东印度充分得到滿足。于榨尽了当地土人所积聚物資后，他們不得不改易方向，从这些新国家的矿山和价值不比矿物小的农产品上头牟利。一大群一大群的新殖民潮涌而来。他們都期望日后重返故乡，打算发笔財后携資到別的地方享福。他們很少打算留在自己所开辟的地方去过优裕的生活，留下心滿意足的子孙和清白的名字。这个动机驅使他們采行一种强迫耕作制度，而以黑奴为主要的工具。

首先，我要問，奴隶制度对生产所起的作用是怎样呢？奴隶劳动是否比自由人的劳动来得便宜呢？这是一个重要的研究，是殖民制度对財富增殖的影响所引起的研究。

斯图亚特、杜閣和斯密都认为奴隶的劳力比自由人的劳力来得貴，而且效果也差。他們的論证有如下述，不是为自己利益而工作和不是消費自己財物的人，总是拚命消費和尽可能地逃避工作。他沒有兴趣为保证工作的成功进行必要的思考，也沒有兴趣去掌握必要的知識以保证工作的成功。由于疲劳过度，他的寿命一般不长，因此主人必須付很大費用从事补充。此外，自由人得扶养自己，而奴隶則由奴隶主扶养。由于奴隶主不能做得像自由人那么經濟，所以奴隶的劳力必定費奴隶主更多的錢。^②

① 北美洲和某些其他地方存在着許多的例外情况。西班牙和葡萄牙在新世界的殖民地，其性质不很明显。有的殖民打算于日后重返故乡。有的則打算在那里成家立业。但自解放斗争开始以后，他們的整个計劃被打乱了。

② 斯图亚特：《政治經濟学原理之研究》，第2卷，第607章，杜閣：《关于財富的形成和分配的考察》，第23节。斯密：《国民財富的性质和原因的研究》，第1篇第8章；第3篇，第2章。

有人使用下述計算反駁他們的論点：在西印度待遇奴隶最人道的农場，一个黑人的費用，每年从未超过三百法郎。再加上他的身价的利息（因为他是終身財產），比方說百分之十。一个黑人的身价，平均約二千法郎，这样，如果把利息估計为二百法郎，那末，对奴隶主來說，一个黑人的每年費用不过五百法郎。^①这个数目，比起世界任何地方自由人劳力的代价，无疑都低得多。西印度一个普通自由工人，一天可賺五法郎或六法郎或七法郎甚或更多。姑且采取六法郎这中数，并把一年的工作日只作三百天計算，一个自由工人的工資，每年要达到一千八百法郎而不是五百法郎。^②

常識告訴我們，奴隶所消費的，一定比自由人少。奴隶主不关心奴隶有沒有人生乐趣，对他來說，只要奴隶能活着就行了。一条褲子和一件短上衣是奴隶的全部衣服。奴隶住的是一間毫无家具的小屋，吃的是一种薯根，有时加些干魚。自由工人組成的人口，必有得扶养的妇孺老弱。亲戚来往，朋友酬酢，男女恋爱，感恩报德，这一切都增加一个人的消費。至于奴隶主，他常常不必負担老黑奴的贍养，因为老黑奴常常因为劳累很快死去。黑奴妇女和小孩也很少得免劳动。甚至黑奴两性之間的恋爱关系，也不免受奴隶主貪心的支配。

什么在每个人头脑中起作用使他不敢恣情滿足他的需要和嗜好呢？无疑是对于将来生活的顾虑。人类的需要和嗜好有日趋扩

① 这个計算沒有計及供給黑人的住所，供給他使用的工具和器具以及奴隶主供給他們的衣服。此外，作者似乎也沒有考慮到自由黑人的劳动所能提供的增产。自由欧洲工人的劳动无疑要貴得多，如果使用这种工人是可以实行的話。利息也計算得过低。奴隶主还得扶养老黑奴和黑奴的嬰孩。

② 值得注意，工資高得多的自由工人，所从事的职业，一般虽較不吃力但却需要較大智能和熟練的工作。裁縫和钟表匠一般都是自由人。并且，奴隶制度的存在，就它本身說，就足增高自由农业工人的价格，因为这把一切竞争者全部逐出市場。

大的傾向——減少消費的節約。不难想像得到，在每一個人頭腦中都有這兩種念頭，彼此互相制約。但一有奴隸主和奴隸，總是節約念頭起優先的作用。需要和嗜好的念頭在較弱的一方起作用，節約的念頭在較強的一方起作用。大家曉得，在多明戈，一個農場的六年的淨產量，就夠償清全部的買價；而在歐洲，一個農場的每年淨產量，很少超過買價的二十五分之一或三十分之一，有時還少於三十分之一。斯密在別的地方告訴我們，英格蘭島的農場主自己承認，糖酒和糖漿的產量就夠支付一個甘蔗場的全部費用，留下全部產糖作為淨收入。斯密說得很合乎道理，這等於我們的農民只要使用稻草支付地租和其他費用，而可把全部谷物留下作為純利潤。現在請問，多少產品的價值，能夠超過生產費用到這樣程度呢？^①

上述過分的利潤，表示奴隸主勞動的報酬，達到了和奴隸勞動的報酬極不相稱的程度。對消費者來說，這是無所謂的。生產階級中之一個階級，從其餘的貧困得到利益。如果這不引起不良生產制度，阻礙較妥善勞動計劃的採行，那末，事體只不過如此而已。奴隸主和奴隸同是可鄙的人物，他們的勞動同樣不能臻於完善的境域。而由於他們的傳染，沒有奴隸可供鞭策的自由人的勞動，也成為可鄙。因為，在勞動是由下等階級的人擔任的情況下，勞動決不能成為光榮，甚至不能為人尊重。奴隸主裝出威風凜凜的悠閑懶惰態度以表示他對於奴隸的優越。並且，智力也同樣降低，因為智慧被暴戾和殘忍所取代了。

^① 這種不同情況，對所有主與不同生產因素的相對地位究竟有什麼關係呢？問題只在於資本利息的高低的不同。在西印度，資本所生的收入和租金或土地利潤的比例，與歐洲情況大不相同。在西印度，土地即生產的泉源，由於氣候不佳、土地保有权不穩固以及土地多等等，價格非常便宜。——英譯本注

我听到敏銳和誠实的旅行家說，巴西与其他美洲殖民地，只要一日繼續容忍奴隶制度，一切技术就一日沒有进步的希望。在北美合众国，繁荣增长最快的地方，就是不容許奴隶制的各州。采行奴隶制的乔治亚州和卡罗来納州居民，生产世界上最优棉花，但不知道怎样加工。当上次和英国战争时，他們不得不花巨費，把棉花由陆路运往紐約紡成棉紗，然后又以制成品的形式把同一棉花运回来以供消費。^①这是容忍这个坏习惯应得的报应，即一部分人类被迫为另一部分的利益而劳动，并且还得忍受最慘酷的剝夺。在这地方，报应和入道可以說是在相称的。^②

現在还待說明的是，如果始終假定殖民地繼續处于附屬的地位，但現在脫去母国的束縛，除出身之外，不再有殖民地的性质，其与母国的关系，和其他国家无異，在这种情况下，就生产方面說，殖民地和母国的商业关系，将产生什么效果呢！

母国为使本国土地和劳动的产品能够霸占殖民地市場，通常禁止殖民从其他地方购买欧洲产品。这使它的商人能以多少高于时价的价格在殖民地出卖他們的貨物。这等于牺牲殖民以給与母国人民一定利益。殖民当然也是母国人民，所以，从母国和殖民地同是一个国家的主要部分的观点看来，母国和殖民地的一得一失

① 印度工人全是自由人，多至不可胜計，然而情况也如此。棉花势必流向有机器的地方。机器力量已經发展到这样巨大的程度，就是在人的劳动最便宜地方，也不能和机器相抗衡。因此，上述情况并不是这几州容忍奴隶制度的結果。——英譯本注

② 因此，作者得到这个正确結論。但他的論证既不合邏輯，又不能令人滿意。的确，他草草了結这个問題的討論，这样做和它的重要性极不相称。人們从事劳动，出于两种动机。第一是图享受，第二是怕責罰。奴隶的劳动，主要是受后一动机所驅使。自由人的劳动，主要是受前一动机所驅使。在分析实际生产工作时，这两种动机都不應該只这样地草草一提，而应该在說明生产的泉源后立即开始詳細說明它們。这两种动机同是刺激，具有推动生产泉源的作用。尽管作者和其他人所作的成就，这門科学的組織有待改进的还很多。——英譯本注

恰恰相抵。所以，上述限制不发生什么效用，不过引起增設关税或国产稅稽征人員的費用，使公共支出增加。

殖民地人民一方面得向母国购买貨物，一方面又只能以本地产品卖给母国商人。所以，母国商人沒有創造一点价值，而坐享額外利益。他們享受独占权利，不需要和人竞争。这种額外利益自然是以殖民为牺牲的。这里，就整个国家說，一得一失也相抵，但就个人說，却不如此。哈佛尔或波尔多商人所得的这种利益，是实际利益，但却是剝夺同国的另一个人民或一个以上的人民。这些人的利益，也有受国家保护的權利。不錯，殖民地人民的損失，也通过別的方法得到补偿，就是說，或通过剝夺奴隶的方法，像上述那样，或通过剝夺母国人民的方法，像我将在下面說明那样。

这样，整个制度是完全建立在强迫、限制、壟断的基础上，以致国内消費者非向本国殖民地购买所需要的殖民地产品不可。其他殖民地和世界一切地方都不得运来殖民地产品。否則必須付进口稅形式的沉重罰款。

似乎国内消費者无論如何能从独享收买殖民地人民貨物的权利在买价方面占点便宜，但其实他連这个不公平的优先权也享不到。理由是，殖民地产品一运到欧洲，国内商人就可把它再运出口，卖給他所选择的任何地方，特别是自己沒有殖民地的国家。所以，总的說来，殖民地人民被剝夺了从购买者的竞争得些好处的利益，国内消費者則受这种制度的全部結果的苦痛。

所有这些損失，全是落在国内消費者头上，然而这个階級，就人数說乃是一切階級中最重要、最重要的階級，而由于下述原因，并是最該得照顾的階級。这些原因是：任何影响这个階級的不良制度的災害必定广泛散布；这个階級在社会机构的各部分都执行任务，他們向国庫繳納賦稅，而政府的权力就是依存于这项租稅。这些損失

可分两部分。一个部分在于取得殖民地产品所付的多余費用，这些产品本可以較廉价格向别的地方购买。^①这部分損失是消費者階級的純損失，絕沒有得到好处。另一个部分落入西印度农场主和商人手中成为他們的財產，这一部分損失也是由消費者負擔。这样得来的財富，是真正向人民所課的賦稅，但由于集中在少数人手中，所以容易使人眩惑，錯认为从殖民事业和貿易方面获得的財富。几乎十八世紀的所有战争，以及欧洲国家所认为不得不花巨大費用在南北极設置許多民政、司法海軍和陆軍机构，全是因为保护这个想像上的利益。^②

当普亚夫任法兰西島总督时，这个殖民地距成立还不到五十年。但据他的估計，法国在它头上所費的錢不下六千万法郎。这笔費用是法国政府經常支出的一个大項目，但沒給法国賺回任何收入。^③誠然，用于保卫这个殖民地的費用，还有保卫我們在东印度其他領土的目的，但当我们发見这些領土对政府以及对新旧两公司的股东同是更大浪費时，我們无法否认，我們从耗費这么浩大費用以守护毛里西阿島所得的好处，不过是給我們在孟加拉和科

① 普亚夫这位誠实可靠的著作家告訴我們，在交趾支那，每担等于一百五十磅的最高級白糖，只卖三皮雅斯或我們貨幣十六法郎，換句話說，每磅只卖二苏多一些。这种白糖按照这个价格运到中国的數量，每年在八千万磅以上。如果外加百分之三百作为營業費用和利潤（这是打得最寬的估計），在自由貿易下，能够以每磅八苏到九苏的价格在法国出售交趾支那的最好白糖。

英国人已經从亞細亞得到大量的白糖和靛青，价格比西印度貨还便宜。沒有疑問，如果欧洲人在非洲北海岸一带开拓独立和勤勉的殖民地，赤道产品的生产，一定会在那里发展很快，而以很便宜的价格大量供給欧洲。

② A. 楊格在 1789 年估計法国由于占領圣·多明戈所支付的費用，每年达到四千八百万法郎。他很詳細地证明，只須用花在殖民地头上的二十五年費用发展任何一个法国省份，該省份便可不損及任何人地每年增加一亿二千万法郎的收入，包括实际产品在內。（楊格：《法国游記》）。

③ 《普亚夫文集》，第 209 頁。在这估計中，他沒考虑到法国本身的陆海軍經費。这經費的一部分應該列入殖民地費用項下。

罗曼德海岸所作的更大浪費創作了机会。

同样的意見，也适用于那些在战略上没有重要性的我国在世界其他部分的領地。如果說我們所以不惜重大牺牲保守这些根据地，目的不在于利潤而在于擴張和維護母国的权力，請問这个权力的目的，既然只在于保护那些已經证明本身就是賠本事业的殖民地，我們何必承担这么重大的損失以保持这权力呢？^①

无人企图否认，英国損失北美殖民地，反得到很大好处。^②但英国耗用十八亿法郎这个大得使人难以相信的費用企图保持它，这实是政策上的錯誤。因为英国本可享受到同一利益，就是說解放它的殖民地，而不費一文錢，不流一滴血，并在欧洲与后世博得慷慨的美名。^③

拿破侖企图征服圣·多明戈謀反工人时，也陷入在第一次美洲战争整个过程中乔治三世閣員由腐敗国会与自高自大人民的愆愆所犯的大錯。如果不是由于圣·多明戈距离的遙远与海上位置，这个企图的结果，可能像西班牙战争一样悲惨。可是，这个島屿的独立，也可能給法国带来相似于美洲的独立所給英国带来的商业利益。^④現在是停止由于丧失那些所謂国家繁荣根源的殖民地而

① 参閱《弗兰克林全集》，第7卷，第50頁，关于这位大名鼎鼎人物的意見。他对这个问题有丰富的經驗。我在瓦倫西亚勳爵的《游記》中看到，1802年英国在好望角所花的費用，超出該殖民地本身的收入六、七百万法郎。

② “布里斯托是和北美貿易的貨物集散地。它的主要商人和居民联名向英国国会提出最强烈的抗議，說承认美洲独立，必然使他們城市淪为廢墟。他們还說，他們的港口将由于船只絕迹，不值得再花钱維持。但尽管他們抗議，英国为时势所迫不得不同意他們所害怕的美洲的独立。这个事情发生后不及十年，这些名流又上书国会，請准許他們浚港。該港不但沒有船只絕迹，像他們所想像那样，而且不够容納由于和独立美国通商而来往不絕的船只。”（《利維斯书信集》）。

③ 这些意見不完全适用于英国东方和西方屬地，因为在东方，英国統治着三千二百万以上人口，能够完全支配對他們所征的稅收，因此，与其說英国是处于移居者的地位，不如說它是处于征服者地位。但英国从占有这些屬地所得到的純利潤，沒有一般

唏嘘叹息的时候了。理由是：首先，法国现今比拥有殖民地的时候更加繁荣。请看它的人口增加的情况。革命前，法国的收入只够维持二千五百万人口，但现在（1814年）却能维持三千万人口。其次，政治经济学基本原则指示我们，殖民地的丧失，绝不意味着我

所想像的那么大，因为从收入项下必须支付管理和防御费用。科康在他的《英帝国的财富、威力和资源》一文中说，这个有统治权公司的收入为一千八百零五万一千四百八十七镑，总支出为一千六百九十八万四千二百七十一镑，溢余一百零六万七千二百零七镑。这本书对大英帝国的财富等等，有点言过其实*。

要是印度是独立自主国家，大不列颠和印度贸易，十之八九会增加那么多，以致能给大不列颠提供超过上述剩余的增加收入。至于个人所能增加的收入，更不必说了。

* 英国在印度的地位，由于最近的措施在一切方面都有了改善。关于这一点的叙述以及关于印度公司的资产，参阅普林瑟的《关于最近措施的叙述》。印度的独立，未必会产生我们作者所料想的利益，因为这个利益要依靠优良的管理技能，而印度人现在还不见得具有这种能力。——英译本注

④ 当我谈美洲的解放给英国带来利益时，我是指商业上的利益而不是指政治上的利益。我知道很清楚，就政治方面说，英国利益的降落是已定的命运，而且必定是由它的叛逆子孙所造成的。但这大祸的降临，将不是起因于殖民地的独立斗争，而将由于大不列颠基础的脆弱以及美洲人民的团结与进步力量*。建立在海陆统治权基础上的国家力量，绝无持久的可能，因为它是与人类利益和情感相对立，必定遭到一致的反抗。以后任何国家决不可能享有像罗马人所享的那么广泛与长久的国外统治权，因为知识已经有那么大的进展，人类已经晓得反抗手段那么清楚，而国与国之间的来往也已经发展得那么普遍和那么自由。

* 我们作者在这里和其他地方好像沾沾自喜地详细描述大不列颠政治前途的黯淡状况，他忘记了使大不列颠攀登卓越地位的生产力，如果运用得宜，还能施展作用维持它的现在地位。大不列颠的强大的根源，在于国内产业所利用的天然资源，至于它的国外统治权，与其说是它的优越所依存的要素，毋宁说是表示它的优越的存在与程度的指标。美国的强大基础也没有像他所说的那么牢固。总之，每个国家都有它的富裕和进步的根源，同时也有它的腐朽和穷困的根源。大不列颠有资本，有勤勉和能干的民众；它的祸根是浩大的公债、沉重的赋税与恤贫法制度。美国有勤勉的民众与广大的土地，但它有黑奴制度，而这制度和大不列颠的任何苦惱原因比较都是更可怕的祸根。现在使用黑奴耕种土地的南部各州，说不定有一天变为黑人统治下的地方，成为这个巨大共和国烦恼不绝的根源。国家的繁荣因素和衰落因素，可以人为作用加以限制或促其扩展，使其复发或归于消灭。我们的作者满有信心地推断英国官员的愚蠢和腐败将继续存在。说句老实话，过去的经验和眼前的观察，都证明他的推断完全有根据。但国内知识的进步，可能使当局逐渐地、悄悄地接受它。——英译本注

們和殖民地的貿易也將跟着壽終正寢。法國以前是使用什麼東西購買殖民地產品呢？無疑是用本土的產品。現今它儘管有時是向中立國或甚至向敵對國家購買這些產品，然而還不是仍繼續使用同樣方法進行購買嗎？

我承認，由於法國統治者的無知和無道，法國暫時得對這些產品償付比所必要的貴得多的價格。但它現在既然只付自然價格購買這些產品（進口稅自然不計在內），而且還像從前那樣使用本土的產品償付買價，那末，它在什麼方面受損失呢？由於政治變動，有的貿易改易了方向。食糖和咖啡，現在不單從南特和波爾多進口，結果這兩城市受了損失。但法國現在食糖和咖啡消費量，還和以前一樣的多，因此，那些不從南特和波爾多進口的部分，一定是從別的地方進口。法國不能不按照從前的方法使用自己土地、資本和勞動的產品從事購買，因為一個國家要是不採用劫奪和海上掠奪手段，就只有使用上述方法以購買別國的東西。的確，設使沒有陳腐的偏見和不正確的看法不斷反抗着人事的自然趨勢，法國就能從代替原來自己殖民地貿易的貿易獲得很大的利益。

也許可以爭辯說，殖民地供給了那些不能從別的地方得到的貨物，因此，沒占有這些得天獨厚的地區的一部分的國家，將完全受捷足先登的國家的支配。後者由於獨占收買殖民地產品的權利，能向不這麼幸運的國家索取什麼價格就索取什麼價格。現在已經無疑問地證明了我們錯誤地叫做殖民地產品，遍產於熱帶地區，熱帶土壤適於生產這些東西。馬拉加的香料，在開恩早已有了生產，現在在許多其他地方大抵也有生產。從來沒有什麼壟斷比荷蘭人壟斷香料貿易更完全了。荷蘭人單獨占有生產香料的唯一島嶼，不許任何人走近這些島嶼。歐洲人有沒有因此缺乏香料呢？有沒有因此不得不償付高昂的價格呢？對於未曾從事二百年的戰

爭，未曾打过十余仗海战，未曾牺牲八千万法郎和几十万生命以求少付两三苏购买一磅胡椒和丁香，我們有理由感觉遺憾嗎？值得注意，就殖民事业說，再挑也挑不出比上述香料事例更有利的例子了。我們簡直不能想像食糖貿易的壟斷，可做到像荷兰人壟斷香料貿易那么完全，因为大部分亚洲、非洲和美洲地方都大量生产食糖。可是，香料貿易，已經有人把它从貪婪无厌的荷兰人手中夺去了，而且几乎不費一彈。

古代人由于他們所施行的殖民制度，到处結交了朋友。近代人想把人淪为隶屬，到处树立仇敌。母国所委任的殖民地长官，对于推广殖民地人民的幸福和財富漠不关心。他們不打算跟殖民地人民一起过生活，不打算在殖民地人民中間隱居养老，不打算作好官以博得殖民地人民的欢心。他們曉得母国對他們的态度，是看他們能給母国搜括多少財富，而不是看他們官声的好坏。这些再加上母国不能不授与所委派的距离遙远的領土的代表統治者便宜行事的权力，便使他們具备了一个极其可憎的政府所应有的一切要素。

很可担心，掌握大权的人，像其余人一样，往往趋于极端，知識增长太慢，并且一举一动不断受文武僚屬和財政商业各方面屬員的包圍。这些人受利害动机的驅使，常常歪曲是非，顛倒曲直，把非常簡單的問題故意弄得曖昧难解。这些情况，使人不能希望以下一个制度的加速崩潰，这个制度在最近三四百年中必定以惊人的程度剝夺了五大洲^①人类本来可从十六世紀以来层出迭見的发明以及激励人类劳动的事物所得到的利益。只有知識的靜靜的进步以及人事的不可抵抗的自然趋势，才能推翻这个制度。

^① 現在地理学家，一般认为新荷兰大陆連同它的周圍島屿，是地球的特殊部分。他們把它叫做澳大利亞或澳大利亞，因为它完全位在南半球。

第二十章 外来的暂时移民和永久 移民对国民财富的影响

当一个旅行者来到法国，在法国花费一万法郎时，不可设想这一万法郎全部都是法国的純利潤。因为旅行者用这笔錢交换了他消費的东西，这个行为的結果和他仍然身居外国，只汇錢来法国购买所需要的东西而不亲自到法国消費这些东西是一样的。这个結果也和国际貿易的結果相似，所得的利潤并不等于所得到的全部价值或其主要部分，而只相当于該价值的百分之几。这百分比的大小，視每次的情况以为定。

到現今为止，人們对这問題的看法还不是这样。由于坚信金屬是唯一財富这个主义，人們設想如果一个外国人帶了一万法郎在他們中間花費，这一万法郎全部都将成为国家的純利潤，好像把衣服供給他的裁縫匠，把小裝飾品供給他的珠宝商，把食物供給他的糧食商，沒有付給他什么价值以交换他的錢，而所有向他索取的价格，全部都是利潤。其实，国家所得的全部利益，只不过在和他打交道中所賺到的利潤和从卖給他的东西上賺到的利潤而已。这利益絕不是不足齿的利益，因为交易每一次的扩充都是相应的利益。^①但应当了解清楚这利益是多大，这样才不至上当，偿付过大的代价购买这项利益。一个专门写作貿易問題的知名作家告訴我們，戏剧公演越鋪張华丽頻繁演出越好，因为这种公演是这样性质

① 一个陌生国家总占外国旅行者的便宜。它和他所作的交易可以认为必是合算的。外国旅行者对于当地方言和物价的不内行，以及常常帶有虛荣气派，往往使得他对所消費的东西，大多付出較高于时价的买价。此外，他花錢参观的公共名胜和表演的費用，已經由那国家支付，这些費用并不因为他的参观而增多。但这些利益虽是真正和絕对的利益，却很有限，不可估計过高。

的貿易，法国光伸手向人家收錢，而自己不費分文。这个說法完全与实际情况不符，因为法国要支付演出的全部費用，也就是說法国損失了这些費用，这种費用除提供无益的娱乐外，不生产任何其他东西，沒留一点价值来补偿所消耗的价值。作为提供娱乐的手段，这种游艺是非常有趣的；但作为要計算盈亏的生意，它終必呈現可笑的洋相。要是有一个商人为利潤着想，在鋪子里开个盛大跳舞会，招待来宾茶点，我們要对他的作法作何感想呢？此外，华丽的游艺或演出，能否吸引很多外国来宾，是很有疑問的。商业上的来往，珍貴古物的陈列，別的地方看不到美术杰作，优良气候，治疗疾病的矿泉，特别是想望参观有紀念价值的事件的发生地点或学习广泛大众所接受的文字的念头，这些吸引外国人的力量，比游艺或演出大得多。我很傾向于相信，单以滿足人們虛荣心的娱乐，絕不能吸引很多远地的观众。人們可能願意跑几里路参加舞会或欣賞有趣的游艺会，但很少人会不远千里前往参加。在和平时云集巴黎的德国人、英国人和意大利人，不可能是专为观看法国歌剧而来法国，巴黎幸而还有很多更值得参观以滿足好奇心的对象。斗牛被认为是西班牙頂稀奇頂有趣的娱乐，但我不能設想会有很多法国人专为着观看斗牛而跑去遙远的馬德里。已經有其他事务来到法国的外国人，确是上述演出的經常观众，但他們絕不是以此为目的的而前来法国。^①

^① 这个問題对英国已成为国家利害攸关的問題。英国資本家和地主大批云集法国和意大利的一部分地方，他們在那里揮霍巨額来自英国制造品运銷外国而沒有运回相应价值的收入。这样，他們的祖国在这个範圍内只处于生产者的地位而不处于消費者的地位——光出力而沒有享受。这种情况虽无損于它的生产力，但对它的人民的舒适、快乐和滿足非常不利，因为很少娱乐是这么个人的或自私的，以致別人在当时和当地不能沾到一点光。此外，财产所有者不他去总是一种利益，特別在大不列顛如此，在大不列顛，許多社会服务是免費的——爱尔兰所受的損失尤其重大，他們上流社会既为英格兰誘而前往，又为大陆誘而前往，由此所产生的結果，已經很久成为可遺憾的和

路易十四所沾沾自喜的游艺会，有更大的危害倾向。出钱供给这些游艺会的开销的不是外国人而是从本国各省前来的本国游客。他们在巴黎一星期的花费，足供他们在家乡全家一年的费用。因此，法国受到两方面的损失：一方面，国王所消耗的取之一般人民的钱财；另一方面，个人花费的一切。消费的总额都属于浪费，只有巴黎的一些商人从它上头赚到钱。他们如果把资本和劳动用在更有用的方面，也一样可赚到钱。

携带财产到一个国家居住的外国人，是这个国家很大的收获。在这种情况下，这个国家增加了两种财富来源，即劳动和资本。这种增加物的价值，不比增加相应数量的领土的价值来得小。要是外国移民把私人优点带来并热爱入籍国，那末，所得的精神上的价值，更不必说了。编写布伦登堡皇族历史的历史学家说，“在腓得烈威廉开始摄政的时候，这个国家没有帽厂，没有袜厂，没有嗶嘰厂，没有任何毛织品厂。所有这些东西，都是来自法国。从法国来的移民，把制大面幅厚黑呢、粗呢、质地较松的呢绒、无边帽子、袜子、獭皮帽、毡帽以及染色技术传入我国。有些法国流亡者开设店铺，把他们勤勉的同胞的产品拿出来零售。柏林不久就有金匠、珠宝商、钟表匠、雕刻师等可引为自豪。在低地居住的法国侨

惹起埋怨的事体。虽然使用命令式措施阻止这种外流也许不智，但至少不应该通过财政制度鼓励这种外流。英国内阁一直执迷不悟地厉行这种财政制度。几乎全部租税都是直接课自消费。永久性生产资料 and 这些生产资料给游手好闲的所有者所生的租金则完全无税。因此，生产资料所有者势必前往消费税最轻的地方去花钱，就是说，前往英国以外的任何地方去花钱。他的财产受到无代价的保护，支付保护这些财产的费用的是生产阶级。这样，这些生产阶级不但要支付保护自己财产的费用，还要支付保护别人财产的费用。可是，他们却不能仿效他们的不生产的国人的做法，到别的国家以逃避本国的租税。什么制度都没比这个更不公道和更使人沮丧。它的危害性已一天显著一天，并且有导致国家资源锐减的危险，但官员先生们自己既看不出这个危险，而又不听别人警告。的确，在他们中许多的利益在于永久保持这种豁免，因为他们自己也受到它的利益。——英译本注

民，推广烟草、水果、蔬菜的栽植。通过他们的努力，近郊的沙质土地，不久变成了国都的菜园。”

劳动、资本和爱慕乡土的感情这样的外移，对被离弃的国家是纯粹和完全的损失，而对给他们以安身之所的国家是纯粹的利益。瑞典女皇克利斯廷那在路易十四取消认可信教自由敕令时说得很理由，路易十四用自己的右手砍掉自己的左手。

也没有可能使用高压法律手段来防止这种灾难。除非把公民完全幽禁起来，否则没有法子硬使他留居国内。如果他想把动产运出国外，制止他尤其困难。理由是，姑且不谈走私，其实走私也不能完全禁绝，他可以把动产变为货物，自己或托人寄交外国代理人代售。货物出口不在禁止之列，而且往往是受鼓励的。货物出口是价值的真正外流。但政府哪能次次调查它是否以换回相应价值为目的呢？^①

挽留人或吸引人的最有效方法，就是给人以公平和仁慈的待遇，保护每个人使能享受他认为最珍贵的权利，许人自由安排自己的人身和财产，许人继续保持住所和迁移住所，许人言论自由，阅读自由，写作自由。^②

① 1790年法国新政府以纸币发给裁撤的机构的人员作遣散费时，这些人员大部分把这项亚西纳纸币换为现金或其他有同等价值的货物，或自己带去外国，或寄往外国。法国因此所受的损失，差不多相当于以现金发遣散费，因为那时候纸币还未十分贬值。即使一个人本身仍住国内，如果他立意要把财产移到外国，也无法禁止他。

② 英国在这几方面的享受，比欧洲其他国家有过而无不及。但沉重和不公的捐税不仅仅抵销这种利益，这可从许多人避地异国这事实看得出来。自由政体下的赋税，使人受不了的程度，可能和专制政体下的暴政相同。但是，如果英国人在大陆上所受的待遇和所享的自由，实际上不比本地人好，会不会有这么多英国人，愿意以外国的不自由环境来交换本国的苛税。无论如何，英国政府有力量扭转这种形势，把大多数逃亡外国的人招回国内，只要它改革税制，把加于动产的负担转移到不能移往外国的不动产方面，简单地說，就是减轻消费税负担，而对私有生产资料的纯收入课税。参阅本书英译本第230页注(a)。——英译本注

这样研究了生产手段并指出那些使生产手段的作用的效果有时较大有时较小的各种客观情况之后，如果企图对组成人类财富的各种财产进行一般性研究，将不但使本书不能完篇，而且将和我的主题没有关系。这种研究工作可提供写成许多特殊论文的材料。可是，这些生产品中有一个，其用处和性质还不为人们所太了解，但了解它可大大帮助说明讨论中的问题。因此，我决定在结束本书这一部分之前，对这产品作单独研究。这产品就是货币。作为主要交易手段和移转手段，货币在生产中起的作用是非常重要的。

第二十一章 货币的性质和用途

第一节 一般性叙述

一个社会只要文化有一点点的进步，就没有一个人自己生产所需要以满足自己需要的全部东西。甚至也很少一个人独力产出一件完整的产品。即使他独力产出一件完整的产品，他的需要也不限于这个产品。他的需要又多又不同，因此，他必须把他的产品超过自己需要的部分，和人交换他所需要的其他产品，从而取得他个人所消费的一切东西。顺便在这里提一提，由于各部门的个人生产者一般只保留很少的自己产品供自己使用，例如，园丁只保留很少的自种的菜，面包师只保留很少的自烘的面包，鞋匠只保留很少的自制的鞋等等，所以在一切社会，大部分的产品，不，差不多全部的产品，都是通过交易的媒介达到消费。

由于这个原因，有人不正确地推断，交换和移转是财富的产生的基础和由来，特别是商业的基础和由来，但其实交换和移转只不过是次要和附属的情况而已。理由是，如果每个家庭都自产自己消费的东西，像我们所看到美国一些边陲居住区有的时候所实行

的那樣，社会仍可繼續存在，尽管沒有进行过一次交換或移轉。我发表这个意見，目的完全在于指出正确的原則，沒有絲毫意思貶低交換和移轉对于促进生产的重要。我現在从以下一个观点出发討論，就是說，在文化发达的阶段，非有交換和移轉不可。

承认了交換的必要性之后，讓我們停一停来考虑組成社会的成員所必定遇到的許多混乱和困难。他們大部分只不过是一种或至多两三种产品的生产者，但在他們中連最貧穷的也必是許多种类产品的消費者。如果每一个人都必須把自己的特殊产品来交換自己所需要的东西，如果这整个过程都是采取物物交換的方式，跟着发生的将是多么大的困难啊！飢餓的刀匠得把所制的刀子向烘面包者交換面包，但后者也許已經有了很多刀子而需要衣服。他想把面包向裁縫匠购买衣服，但裁縫匠不需要面包而需要屠戶的肉，等等。

为了克服这种困难，刀匠在发觉他不能劝誘烘面包者接受他所不需要的刀以后，必将竭尽力量去取得烘面包者随时能够使用以交換他所需要的东西的貨物。如果社会有一种貨物，不但本身有內在效用，而且随时都为人所願意接受交換必要的消費品并易于分割而因此成为需求的对象，那末这貨物就是刀匠願以他的刀子換取的东西了。因为，他从經驗懂得，如果他有这种貨物，他就能毫无困难地通过第二次交換行为获得面包或任何其他东西。

貨币就是这种貨物。

使人們喜愛具有本国通貨形式的价值过于其他形式的同量价值的，是以下二种特质：

(1) 作为交易媒介帮助有需要交換东西或需要购买东西的人換句話說社会一切成員取得所願想望的东西的特质。由于人們普遍相信貨币是大家願意接受的东西，所以他們认为有了貨币，通过

一次交换行为定能获得直接想望的东西，不管这东西是什么。至于拥有任何其他货物的人，决不能确保这货物一定能为拥有他所想望的东西的人所接受。

(2) 可分割为恰恰与所打算购买的价值量大小相等的分量的特质。这个特质使货币能得一切要买东西的人的欢心，换句话说，能得社会一切成员的欢心。由于这个特质，人们想望把所持有的多余产品交换货币，这些产品通常就是他们自己生产的产品。因为，他们相信这个特质再加上上述特质，使他们能用这种形式的价值购得相当于所需要的价值，并能随心所欲地在任何地点和任何时候购得所想望的东西以代替他们起初卖去的东西。

当文化发达到极点，个人的需要又多又不同，生产动作采用极其精密的分工的时候，交换便更加需要，更常发生，而且更为复杂。各自消费自己的产品和物物交换的办法，变为不合实用。例如，如果一个人只制刀柄，不制全把的刀（在刀子采用大规模生产方法的城市，情况确是如此），他便不生产任何他可利用的东西，因为没有刀身的刀柄能作什么使用呢？他自己的产品，一点点他也用不着，而必须把其全部交换生活必需品或舒适品，如面包、肉、麻布衬衫等等。但面包师、屠户、织匠都不会需要除从事刀的最后一道加工工作的刀匠外对任何人都不适用的东西，而刀匠又自己拿不出面包和肉跟他交换刀柄，因为他不生产这些东西。因此，他必须拿出一种由于社会习惯能够用以交换大多数其他东西的货物。

这样，国家越文明，分工越精密，货币越必要。^①可是，历史不

^① 货币的效用和分工程度以及个人消费东西的种类的多寡成复比例。在西印度产糖殖民地，虽按人口比例计算生产极其丰富，但却不需要很多货币以完成产品的移转。这是因为大部分人口是黑人，他们所消费东西的种类不多，他们的食物和衣服，都是整批购入，而且极其简单、始终如一。但在各个农场，农业劳动和工业劳动的分工，可能已达到很精密的程度。——英译本注

乏完全不知道使用任何特殊物品充當貨幣的國家的例子。我們聽說，墨西哥被發現時，他們完全不知貨幣是怎麼一回事。我們又聽說，當西班牙征服墨西哥時，墨西哥剛開始使用椰子為貨幣進行小額的交易。^{① ②}

我曾提到，選擇某種物品而不要其他物品充當貨幣的是習慣而不是政府權力。因為，政府雖可鑄出它所喜歡叫做克郎的銀幣，但它並不強迫人民把貨物換這銀幣，至少這是財產權受到尊重的地方的情況。也不是單單因為幣面所刻的印記，人們願意接受它交換貨物。貨幣的流通，和其他貨物的流通相同。人們有自由以一種物品交換其他實物，或換金條，或換銀塊。一個人所以寧願要銀幣而不要其他物品，完全因為他從經驗曉得，擁有他所要購買的東西的人，喜歡貨幣過於其他物品。克郎銀幣所以通用為貨幣，就是憑借這種自發的選擇，沒有其他根據。如果人們有一點根據可設想別種貨物比方說小麥更容易換到他所需要的東西，他們將不把貨物換克郎，而將要求小麥，於是小麥就將具有貨幣的一切性能。事實上，當指定的貨幣或政府所發行的貨幣信用掃地或不得人民信任時，就會發生過這種情況。

因此，指定單獨使用某種物品為貨幣的是習慣而不是政府的命令，不管這物品是克郎或是其他貨物。^③

① 雷諾爾：《哲學史和政治史》，第6卷。

② 不是椰子而是可可子，但這是英譯者所誤譯。——原編者

③ 當歐洲人開始跟根比阿河流域黑人來往時，后者最需要的貨物是以製造農具和武器的鐵，由是鐵成為比較價值的标准。過了一些時候，鐵在他們交易上變成名義标准。合一條鐵的二三十葉烟葉，可換合一條鐵的四、五品脫糖酒，看該物品當時供給量的多寡以為定。在這種社會，各種不同物品相繼執行和其他物品相比較的貨幣的職務，這使該社會備受物物交換制度的一切不便，其中最重要的就是缺乏一種為人所普遍需要普遍接受而且能隨時分割為和一般貨物的價值相適應的分量的物品。（參閱M. 派克：《游記》，第1卷，第2章）

由于个别产品和货币相交换比和任何其他产品相交换更频繁，所以这种交易就有特殊的名称。这样，接受货币作为交换叫做出售，付出货币作为交换叫做购买。

货币的使用就是这样开始的。这些论旨绝不是单凭臆测作出的。关于货币问题的一切理论、法律和章程都必须以这些论旨为基础，建立在任何其他基础上的制度一定不会健全，不会牢固，并且一定不能完成设立的目的。

为把货币的主要性能以及它所容易遇到的主要意外事故说得尽可能明晰，我将分节讨论这些问题，企图使阅读我这一本书的人，尽管这样分类，仍然能够容易了解它们之间的联系，能够对货币的全部活动以及人类的愚蠢或不幸所偶然引起的扰乱自己作出分析。

第二节 货币的材料

按照上节的理论，如果货币只不过用作人们所持有的东西和所想要的东西的交换媒介，那末，选择什么东西作为货币材料是没有关系的。人们不是需要货币作为食物吃，作为家具使用，作为衣服穿。人们需要货币是以再出售为目的，就是说，在得到货币作为某东西的交换品后再用它交换其他具有效用的东西。因此，货币不是消费品。在辗转易手过程中它不会发生显著的耗损。不论它的材料是金、银、皮革或纸，它都能一样满意地执行它的职务。

可是，要使货币能够执行它所担当的任务，它必须具有内在的和确实的价值。因为谁都不愿意舍弃有价值的东西以交换价值较小或没价值的东西。

增加货币的效能的，还有比较次要的条件，一种材料如不具备这些条件，就不配充当货币，就不能普遍地或永久地单独担当货币

的任務。

荷馬告訴我們，狄奧米迪的盔甲值九頭牛。一個只打算花這數目的半數以武裝自己的戰士，一定會對付四頭半的牛不知所措。因此，用作貨物的物品，必須易于不損耗地按照所想望的不同東西分割起來，並能這樣分割以致能恰恰和所需要的數量的東西相交換。

此外，我們都知道，在阿比西尼亞，人民以鹽為貨幣。如果法國也用鹽為貨幣，一個人要交換一星期的食物，就得攜帶山似的一大堆的鹽到市場。因此，充當貨物的物品，必須不那麼多，以致每次進行交易無須移轉大量的這種物品。

據說紐芬蘭以鱈魚為貨幣。斯密曾提到蘇格蘭某鄉村用鐵釘為貨幣。^①這種性質的貨物，除許多其他不適用地方外，還有很大缺點，即人們要增加它的供給量就可增加它的供給量，以致它的相對價值可能突然大變。但誰會願意把東西交換可能過一會兒就跌了一半或四分之三的價值的物品呢？所以，充當貨物的物品，必須不易獲得，以保證接受它的人不至因它的突然跌價受到損失。

在馬迪夫島和印度與非洲一些地方，土人使用叫做瑪瑙貝的貝殼為貨幣。這個物品除某些野蠻部落用作裝飾品外，沒有內在價值。一個國家如和地球上許多部分有商業來往，這種貨幣是要不得的。通用範圍這樣狹窄的交易媒介，一定會呈現種種不能排除的缺點。人們所最願意接受作為交換品的物品，自然總是也為其他人普遍最願意接受的物品。

因此，難怪世界上商業國家，幾乎全體採用金屬來執行貨物的任務。工商業比較發達的社會一經宣告它們所選擇的貨幣材料，

^① “國民財富的性質和原因的研究”，第1篇，第4章。

其他社会就有明显理由步其后尘。

当現在生产很多的金屬还相当稀罕的时候，人們曾满足于使用这些金屬为貨幣。斯巴达的法币是铁，羅馬人的早期通貨是銅。到了这些金屬开采越来越多的时候，它們便也具有上述的价值过小的产品的缺点。^① 貴金屬即金銀已經被普遍采擇为貨幣很久，金銀特別适宜充当貨幣，其原因如下：

(1)既可分割为极小部分，又可再合在一起而不至在重量或价值上发生显著的損耗，所以容易分为相当于所购买东西的价值的分量。

(2)全世界所产的金銀都同质。一格令純金与另一格令純金完全同质，不管它是来自欧洲金矿、美洲金矿或非洲金矿。時間、气候、潮湿都不能改变它的品质。因此，任何特定部分的相对重量，可以馬上决定它对于任何其他部分的相对数量和价值。两格令的金，相当于一格令的金的两倍，不多不少。

(3)金銀尤其是搀合其他物质的金銀非常結实，能抵抗最剧烈的摩擦，因此对流轉快速的用途非常适合。但就这一点說，金銀比許多种类的宝石有所逊色。

(4)金銀的稀罕程度以及因稀罕而昂貴的程度，沒有达到那样的程度，以致相当于一般貨物的分量的金銀，小到普通肉眼看不见。另一方面，金銀也沒有多到或便宜到那样的程度，以致价值很大的分量的金銀，就是沉重的分量。随着時間的流逝，金銀以后在这方面可能变成美中不足，特别是如果發現蘊藏丰富的新矿发现。

^① 斯巴达的貨幣，可证明政府本身能使它的貨幣通用的力量是怎样。斯巴达的法律規定以铁鑄币，其目的在于使人們不易于窖藏貨幣或移轉大量貨幣，但結果不生效力，因为該法律与貨幣的主要作用有所抵触。但是，沒有立法者能比来克格斯* 更受人民的服从。

* 斯巴达立法者。——譯者

到那時候，人類或必須使用白金或現今還不知道的金屬充當貨幣。

最後，金銀能打上印記，證明每塊的重量和成色。

雖然用為貨幣的金銀，一般都摻雜合金（一般是銅），但所混合的賤金屬，一般作為沒有價值看待。不是因為合金本身沒有價值，而是因為從比較純淨金屬提取所含合金，其費用要比提取出來的合金的價值還大。因此，摻雜合金的金币或銀币，老是只依照其所含金銀的分量估計價值。^①

第三節 一種貨物從充當貨幣所得到的增加價值

從以上幾節所述，可見貨幣所以能夠通用，不是由於政府權力，而是由於它具有特殊的內在價值。但人所以要貨幣而不要其他有同一價值的貨物作為交換品的原因，則是由於貨幣具有貨幣所特有的性能以及它從充當貨幣所得到的特殊利益，就是說，人人使用它、需要它。全部人口，自最窮以至最富，沒有一個不需要和人交換東西，不需要購買東西，不需要消費貨幣。換句話說，全體人口都必須獲得充當交易媒介的貨物，也就是人人公認為最適於充當交易媒介而且事實上最常用作為交易媒介的貨物。持有其他貨物譬如說珠寶的人，要以珠寶和人交換所需要的生活必需品或奢侈品，非找到珠寶消費者，不能通過交換獲得那必需品或奢侈品，而且即在找到時還不能確保該珠寶消費者必能以他所需要的東西給他作為交換。反之，持有貨幣的人，便可確信無論向什麼人購買

^① 法國現今的銀币，含一成銅和九成純銀。銅與銀的比價是一對六十左右，所以，一枚銀币所含銅的價值，等於這種銀币的整個價值的六百分之一左右，或等於六法郎中的一生丁；設使把銅提取出來，提出的銅，還不夠抵付這項工作的費用，至於這對於印記的價值的破壞，更不必說了。因此，在計算銀币價值時，都不計及銅的價值。一枚五法郎銀币，包括合金雖實際上稱二十五格令，但只體現其所含二十二格令半的純銀的價值。

什么东西，后者必定願意接受貨幣，因為他自己迟早也要以購買者資格出現。^① 持有貨幣的人，只須通過一次交換行為叫做購買便能得到所需要的一切東西，至於持有其他貨物的人，要得到所需要的東西，至少須作兩次交換，即一賣一買。這就是貨幣作為貨幣所得到的利益的梗概。但每一個人必定明了，人們所以喜歡貨幣過於其他東西，就是因為貨幣實際上被用作貨幣。

我必須指出，選用某一種貨物作為貨幣，結果必使這貨物的內在價值增加。這貨物既有一個新的用途，自然更為人所需要。把這貨物的現有數量的一半或四分之三用於新的用途，必使它的所有部分都成為更難得、更昂貴。^②

如果現有的金銀，除製造餐具和裝飾品外，沒有其他用途，那末，金銀將變得很豐富，而比現在便宜得多，就是說，不論什麼時候以金銀交換其他貨物，必須按照所交換價值的大小的比例，或付出更多的分量，或收入更多的分量。但大部分的金銀，現在被指定用作貨幣，而且專用作貨幣，因此所剩以制餐具和裝飾品的金銀，便少起來，而這種短絀情況，必然使金銀的價值升漲。另一方面，如果從未使用金銀製造餐具和裝飾品，那末，可用作為貨幣的金銀制品必較多，於是貨幣將比較便宜，就是說，得付較多的貨幣購買同一數量的貨物。把金銀使用於工業方面，其結果必使可用為貨幣的金銀變得少，變得貴。同樣地，用金銀作為貨幣，其結果必使工業上所用的金銀變得少，變得貴。^③

① 不可忘記貨幣的其他特質，即可分割性或割讓的價值的可分配性。由於這個特性，珠寶商可把他的貴重貨物的最小部分交換他的家庭費用的最小項目。

② 杜閣在《關於財富的形成和分配的考察》中曾說到這一點。——英譯本注

③ 李嘉圖等著作家，認為金銀的價格或金銀對其他貨物的交換價值，完全決定於獲得金銀的費用。因此，按照這種看法，金銀的需要或需求一點也不影響金銀的價格。這種看法和日常的經驗以及無可爭辯的經驗完全相反，日常的經驗以及無可爭辯

因此，金銀既由于用作貨幣而貴至不能普遍用以制造餐具和裝飾品，結果使用金銀制造这些东西自然不大合宜。这种豪奢是得不偿失的。所以厚重金餐具已經不流行了，在商业活跃和財富迅速增加使充当貨幣的黄金的需求呈現大大增加的国家情况尤其如此。富足人家也得滿足于鍍金的餐具，即外面包一层薄金的餐具。只較小的制造品或手工的价值比金的价值更大的物品才完全用金制造。在大不列顛，制造輕型餐具，富足人家常常滿足于鍍銀的东西。陈列厚重金餐具以夸人，徒費巨額的資本利息。

一般地說，金銀价值的增加，带来种种不利，因为它使許多生活舒适品和便利品如銀匙、銀盘等，变成大多数家庭买不起的东西。但从貨幣的角度看来，金銀价值的增加并没有不利的地方。反之，每次迁移住所或每次买卖东西，只要移轉較輕的东西。

不論什么貨物，只要它在世界上一个地方被选择充当貨幣，它的价值在世界一切其他地方势必一起升漲。沒有疑問，如果亚洲停止使用白銀作为貨幣，欧洲銀价必受影响，我們將必須付更多白銀交換一切其他貨物，因为白銀在欧洲的一种用途，就是輸出到亚洲去。

使用金銀充当貨幣，决不能使金銀价值趋于稳定，金銀的价值，将仍然像其他貨物那样，会发生地方性和暫時性变动。半盎斯的白銀，在中国能买到在欧洲要值一盎斯白銀的日用品和娱乐品，而一盎斯的白銀，在法国能买到比在美洲多得多的东西，白銀在中

的經驗，使我們必然作出这个結論，即价值随着需求的增加而增加。假設由于新銀矿的发现，白銀变得像銅一样普通，那末，凡銅不适宜于充当貨幣的条件，白銀将一概具备，而黄金将更加普遍地用作貨幣。因此黄金的增加需求，必使黄金价值扶搖直上，而現今由于产額不够抵付开銷棄而不采的金矿，将重新开采。固然这时候必須付更高价格以取得黄金，但誰能否认黄金的价值不是随着需求的增加而增加呢？正由于黄金需求的扩大，采矿者才决意承担增多的費用。

国比在法国貴重，在法国比在美洲貴重。

这样，货币或现金（有人称为现款），是这样的货物，它的价值像其他货物那样，受决定一切货物价值的规律的决定，换句话说，视它的供给量和需求量的比较情况而增减。有的时候，货币的需求是这样强烈，以致用作货币的纸能具有和同面额黄金相同的价值，大不列颠货币就是一个例子。

不可设想，大不列颠纸币的价值，是从它担保兑付现金而来的，虽然它含有这种担保的意思，自1797年停止兑现以来，英兰银行仍一直保持这种保证，但始终没有设法履行，许多人并且认为它无法履行。^①黄金只能一点一点地弄到手，而且要付贴水，换句话说，要付较大金额的纸币以换较小金额的黄金。可是，纸币虽然跌价，它的价值仍比所由制成的薄薄的纸的价值大得多。这个价值是从什么地方来的呢？是从这个情况来的，即发展到高阶段的社会和工业，迫切需要交易媒介。英国在现在情况下，为完成国内的买卖交易，需要相当于一百二十八万四千磅黄金的价值的交易媒介，或相当于十二亿磅白糖的价值的交易媒介，或相当于六千万金镑的纸的交易媒介（英兰银行纸币三千万镑，地方银行纸币三千万镑）。^②这就是为什么六千万镑的纸，尽管没有内在价值，却由于交

^① 在英兰银行能够兑现它的钞票之前，该行的最大债务者即政府必须先以现金偿清它所欠该行的债务。但政府除以它的储备收买现金，或增加捐税并以这样得到的收入收买现金外，无法偿清债务。如果采行这种办法，实际上就等于以一种新的要付更大代价的流通手段代替现在所用的流通手段，这新的流通手段必须由政府购买。现用的流通手段虽然出了毛病，而且没有丝毫内在价值，但却执行它的职务相当的好。

^② 不可设想，我们作者不知道英兰银行钞票和地方银行钞票的大区别。这大区别是：英兰银行钞票是纸币，是主币；地方银行钞票是可兑换钞票的代表。他的上述观点是完全正确的。具体表现在地方银行钞票的信用，和不兑现的主币或纸币同是流通手段。要是没有地方银行钞票的存在和竞争，要维持现今货币价格的水平，英兰银行就得增加一倍的发行。由于人们对于货币和它的竞争者或信用的合作缺乏明确的概念，所以至今对这个问题还流行着很混乱的看法。——英译者注

易媒介的需要，被看作相當于一百二十四萬八千磅黃金或十二億磅白糖的價值使用。

作為紙幣具有特殊內在價值的證明，當紙幣的信用和現在一樣，但它的數量或名義金額增加的時候，它的價值就按增加的比例而下降，像任何其他貨物那樣。由於一切其他貨物都按紙幣跌價的比例而上漲，所以紙幣的總價值決不能超出一百二十八萬四千磅黃金或十二億磅白糖的價值。為什麼是這樣呢？因為完成英國國內一切價值的流轉並不需要更多的價值。政府只在名義上有力量增加國內貨幣的總數量。總數量一增加，各部分的價值便減少，總數量一減少，各部分的價值便增加。^①

由於一個國家的貨幣，無論是用什麼材料製造，都必定具有由於充當貨幣而產生的特殊內在價值，所以貨幣也是國民財富的一種，和食糖、靛青、小麥以及一個國家所可能擁有的一切其他貨物一樣。^② 和其他貨物相似，貨幣會發生價格變動，也會被消耗掉，雖然不像多數其他貨物那麼快。因此接受加尼埃^③ 的意見是不對的。他把以下定為原理：“只要白銀是處於貨幣的形態，嚴格地說它就不是實際財富的一項，因為它不能立即直接滿足需要，也不能取得快樂。”但許許多多價值在它們的現有形態下也不能滿足需要和取得快樂。一個商人可能在堆棧里堆滿靛青。在這個形態下，它沒有絲毫用處，既不能用作食物，又不能用作衣服。但儘管如此，它仍然是一種財富，可隨意改換成為適于直接使用的另一種價值。因

① 關於紙幣發行過多的後果，參閱本書第22章第4節，該節專門討論貨幣問題。

② 紙幣數量的增加以及跟着發生的紙幣的跌價，不影響社會財富的增長，但使估計財富時得用較大的數字，正像財富是以小麥代替白銀估計時的情況一樣。國民總財富也許是相當於二百億公斤小麥，而只相當於二千五百萬公斤白銀，但其價值卻完全一樣。如果貨幣的價值較小，就得使用更多的貨幣單位來表示同一的價值。

③ 《國民財富的性質和原因的研究》的法譯者。——英譯本注

此，处于克郎形态的白銀，和藏在箱里的靛青一样，同是財富的一种。此外，在文明社会，貨幣的效用不是人們的想望的一种对象嗎？

的确，这位著作家在別的地方也承认，“在一个私人銀柜里的銀币，是真正的財富，是他的财产的一个主要部分，他可直接使用它寻欢取乐。但这同一的銀币，在政治經濟学看来，只不过是交易媒介，和它所帮助流轉的財富根本不同”。^① 我希望我所說的一切，足够证明現金和一切其他財富是完全相似的。凡对个人說是財富的，对国家說也是財富，因为国家是由許許多多个人組成的。在政治經濟学看来，它也不能不是財富。政治經濟学决不可被想像上的价值这个概念引入迷途，决不可把社会一切成員所个别地和共同地看作名义上的价值而不看作实际的价值东西看作价值。这是另一个证据，证明在政治經濟学真理也只有一个，像其他科学那样。什么适用于个人也适用于政府和社会。真理是一致的，只在应用上才可能有所变化。

第四节 鑄造貨幣的功用与鑄币費

到現在为止，我还没提到貨幣从它的印記和鑄造費用所得来的价值。我仅仅指出金銀作为商品的各种效用以及从这些效用产生的价值。我把金銀适于充当貨幣也看作一个这种效用。

無論什么地方使用金銀作为貨幣，金銀就經常輾轉易手。許多人一天中做了几次买卖，如果需要时时刻刻带着天平来称所收的貨幣，将是多么麻煩，而且必定会由于天平出毛病，发生許許多多錯誤和爭執。不但如此，金銀可掺杂其他金屬而不呈現肉眼可看得出的变质。判定金銀成色，必須經過精密和复杂的化驗手續。如果

^① 《政治經濟学原理摘要》，第1篇，第4章和編者的話。

在每枚貨幣上面，刻着人人不會看錯的印記，表示它的輕重和標準，進行交易就容易得多。

通過鑄造，金屬提煉成有確定標準，分割為有確定重量的一枚一枚。

各國政府通常保留鑄幣的專利，其目的或在於追求比在人人都可鑄造貨幣的情況下所能得到的更大的利潤，或在於給人民提供比私人鑄造者所能提供的更加確實的保證。後一種是更經常的目的。事實上，雖然政府在這方面常常失信於人民，但人民卻仍然信任政府的保證有過於信任私人的保證。這是因為政府所鑄的幣更加一律，並因為私人的舞弊，也許更不易發覺。

鑄造無疑使所鑄的金銀增添一種價值，就是說，鑄成一枚五法郎銀幣的一塊的銀，一定比同重量同質量的另一塊銀有更大的價值。理由很簡單。鑄造所賦與金屬的特殊形式，使隨身帶有硬幣之人，在從事交易時能節省一切稱量和化驗費用，而計算這些費用時必須包括進時間和勞動方面的損失。這和製成的衣服的價值比衣料價值來得大，道理是一樣的。即使每一個人都可自由鑄造貨幣，而政府只不過規定每枚硬幣的成色、重量和模型，持有金銀塊的人們也必定仍然感覺付些鑄幣費給鑄幣者把它鑄成硬幣是划得來的，因為不如此交易一定會發生困難，也許所受的損失將比鑄幣費更大。

但不可把金銀從鑄造上得來的價值，和金銀作為商品從充當貨幣得來的增加價值混為一談。這增加價值，附在現有的全部金銀，一只銀杯由於銀被用作貨幣而變得更貴。至於銀從鑄造得來的價值，則為鑄成了貨幣那一部分的銀所特有的價值，正如銀杯由於所造成的形式而得來的增加價值只為銀杯所特有的一樣。這個價值和銀從它的效用得來的價值完全無關。

在英国，政府負担全部鑄币費用。造币厂收进一定重量法定标准金条，即交还同一重量几尼硬币。英国国民，以貨幣消費者資格，得无代价地享受政府鑄币的利益，但以納稅人資格，又向政府繳納賦稅以开支这笔費用。处于几尼形式的黄金，显然比金条較胜一筹，这不是因为重量已經称准，因为人們常常过称，而是因为已經化驗清楚。英国人有时把金銀块交給造币厂，不是把它鑄成硬币，而是請造币厂确定成色，向外国或国内买者证明。^① 作为出口用途，几尼自然胜过金条，因为具有化驗证明的黄金，自然比沒有化驗证明的黄金更可取。另一方面，就輸入英国的用途說，金条較几尼并无逊色。只要重量、成色相同，两者的价值就完全相同，因为造币厂鑄造硬币不收鑄币費。事实上，外国人往往把已經得到化驗证明的几尼留存起来，而把金条送到英国以取得免費化驗。所以，这个制度使輸出已經鑄成硬币的金屬成为一种目的，而对硬币的复进口，則不提供任何鼓励。^②

① 就是說，取得鑄币证明，不是作为貨幣使用而是作为商品使用。英国造币厂对于不是送来鑄造硬币而是以原形式交还的金銀块索取化驗費。在硬币获准自由輸出之前，走私危險的代价，也許和鑄币所提供的证明的价值一样的大。这些意見只适用于金币的鑄造，鑄造銀币現在每鑄六十六先令收四先令鑄币費。但銀已經不是貨幣材料，現在只用銀鑄造小額輔币。——英譯本注

② 不需要在这里重說，現金的出口，并不使社会遭受这損失，因为沒有人願意把現金白白送給外国人。現金的輸出，一般总是以換回相应的价值为目的，但国家因此要損失鑄造的价值。英国把几尼輸出外国时，所換回的价值，只相当于其含金的价值，不包括它所刻的印記的价值。*

* 这不完全正确。西班牙銀元在許多国家通用无阻，在若干自己不鑄硬币的社会如海地等，且取得法币的資格。它在这些国家通用的价值，比同一重量同一成色的銀块的价值大得多。这两价值之差，就是当地对鑄造所給与的价值，对这价值，他們有时給付很大的報酬。但这報酬是付給誰呢？付給西班牙人呢还是付給西班牙政府呢？如果是付給前者，那就是这个人該得的利益，而且是以社会为牺牲。如果是付給西班牙政府，那就是对于生产作用的報酬。要是英国对鑄造金币像对鑄造銀币一样收費，金币便不会源源輸出外国，它将只輸出那些願对鑄币的額外价值給付報酬的国家。的确，我們的作者不久就明白表示，从鑄造而来的价值，未必因出口而归于損失。——英譯本注

立法者所从未考虑的一种偶然情况，減輕了这种危害性。英国只在倫敦有一造币厂，別的地方都沒有。这造币厂业务是这样的繁忙，以致人們送来鑄造的金屬，总要等几星期有时要等几个月才能交貨。^① 結果是，把金屬交給造币厂鑄造的人，在該金屬似在造币厂手里的整个时期中，損失它的价值的利息。这等于对鑄币收些微鑄币稅，使硬币价值比金銀块大一些。显而易見，如果人們无分別地接受金块和几尼，多少重就換多少重，那末，它們的价值将是完全一样的。

关于英国鑄币規則的后果，就談到这里为止。

如果我沒听錯的話，一切欧洲国家从鑄币所得的收入，都超过鑄币費用很多。^② 它們很适当地独占发行貨幣的权利，这个权利，連同对私鑄者所課的重罰，使它們能够通过限制发行額大大提高这种利潤。因为，貨幣的价值，和其他貨物的价值一样，总是和需要量成正比，和供給量成反比。

事实上，当处于硬币形式的銀又少又貴，九十法郎的銀币便可购到和一百法郎一样重的同一成色的銀块时，这就表示人民认为鑄成貨幣的九十盎斯的銀，与未鑄成貨幣的一百盎斯的銀价值相等。因此，在这种情况下，政府可通过鑄造給与九法郎以十法郎的价值，从而賺取百分之十的利潤。但如果銀币多了起来，必須付出較多銀币交換銀块，那也許就要付九十五法郎以交換和一百法

① 《国民財富的性質和原因的研究》，第1篇，第5章。*

• 自从斯密时代以来，办法已經有所改变，但原則仍旧不变——英譯本注。

② 本书的一位德国譯者，即博学的海得尔堡大学摩斯塔教授，对这一段提出这个意見：自从1810年以来，俄国政府不收鑄币費。对于邮政事业，政府也不取償地給人民服务也許是同样有理由的。

当我說大多数政府从鑄币获得超出鑄造費以上的收入时，我也許說得不大对。法国政府所收的鑄币費，最多不超过鑄造費用，而投在建筑物、机器上的資本的利息和損耗以及管理費用等，都是政府的純損失。其他国家的情况，大概也是这样。

郎一样重的銀块。在后一情况下，政府购入銀块鑄造货币，从中所能赚到的利潤，不能超过百分之五。

在后一情况下，如果政府为想多挣些利潤，自己不收购銀块，而直截了当地向把銀块交给造币厂鑄造的人收取百分之十的鑄币費，其結果，造币厂将无人問津，因为这样人們就要对只使銀块增长百分之五的价值的工工作，給付百分之十的費用。这样一来，造币厂将无銀可鑄，政府既沒交来生意，私人也裹足不前，政府将发觉过高的利潤和大量的鑄造是不相容的。

因此，可以断定，人們所談論不休的造币稅，实是不足道的。政府不能自己决定造币的利潤率，这利潤率是以金銀市場情况为轉移，而金銀市場的情况，又决定于当时已鑄成货币的金銀与未鑄成货币的金銀的相对供給量与需求量。

值得注意，对作为鑄成货币的金銀的消費者的民众來說，硬幣是昂貴或是便宜，完全沒有关系。因为，只要硬幣的价值，不常常突然变动，硬幣便可照公认的价值行使市面。

在鑄币收取鑄币費的情况下，特别是在鑄币費达到和独占价格相等的情况下，硬幣有否被銷毀或运出外国，对政府是无所謂的。因为，銷毀也好，运到外国也好，鑄币費反正都已全部偿付，而銷毀或出口所致的損失，只是这些費用。^①另一方面，硬幣的出口，像其他貨物的出口一样，实是十分有利于国家。它是金銀买卖生意的一部門。毫無疑問，鑄造得难于仿造，重量准确，化驗精密，而又付过适度鑄币稅的硬幣，大抵能在世界各地通用，給政府提供不可輕視的利潤。

請看荷兰的达克金幣。它在北欧到处受人欢迎，而且以比金

^① 从鑄造得来的价值，未必会因出口而損失。硬幣币面所刻的印記可以說是向外国介紹硬幣的荐函，使硬幣的价值升到金銀块价值以上。

塊內在價值還大的價值在那兒通用。再看墨西哥銀元，它全是在利馬和墨西哥鑄造的。它鑄得那麼一致，那麼名實相符，以致不但通用于拉丁美洲，而且也通用于北美合眾國、歐洲、非洲和亞洲許多地方。^①

關於鑄造給金屬所增加的价值，西班牙銀元是一個顯明的例證。當北美合眾國決定自己開鑄貨幣時，它滿足於把西班牙造幣廠所鑄的銀元簡單地打上新的印記，而對於它的重量和成色完全不動。但這樣打上新的印記的銀元，不能照西班牙銀元的价格在中國人和其他亞洲人中間通用，一百元美國銀元，買不到一百元西班牙銀元所買的那么多東西。但美國政府仍然繼續把西班牙銀元打上漂亮的新印記，降低它的品質。美國的用意，顯然是想使用這個方法來阻礙它輸出到亞洲。為了這個目的，美國政府下令一切運往外國的硬幣，應當為本國鑄造的銀元，指望用這個方法使出口商選擇自己國家的產品。因此，在大肆破壞西班牙銀元後（不錯，對仍在本國流通的部分沒加破壞），美國政府又作進一步的措施，把西班牙銀元限定於對它最不利的使用，即把它的使用限定於和最不重視它的國家的貿易。自然的政策，應該容許出口的价值以有希望換得最大利益的形式出口。就這一點說，本來是可依賴利己主義的。^②

但我們對西班牙政府的知識要作什麼感想呢？西班牙政府由

① 法蘭西的五法郎銀幣，自開始發行以來，始終保持一律的重量和成色，因此在世界許多地方也像西班牙銀元那樣流行。

② 關於美國鑄造銀元和輸出硬幣等節，這一段包含三點錯誤，值得指出。第一，美國政府從未簡單地把西班牙銀元打上新的印記而不更動它的重量和成色。第二，一金衡磅的西班牙銀元，含純銀十盎斯十五本尼威特*，而一金衡磅的美國銀元，則含純銀十盎斯十四本尼威特又五格令。第三，美國國會從未通過任何法案，把出口的硬幣限定於本國自鑄的銀元，行政部門也沒有權力管理或干涉硬幣的出口。——原編者

* 合二十分之一盎斯。——譯者

于人們信任它鑄造貨幣忠實，能够很有利地輸出銀元，以大大超过金銀內在价值的价格在国外賣出。可是，它却认为应当禁止這項有利的貿易，即本来能給它的國內企业所經營的本土产品提供銷路和充分報酬的貿易。

政府虽然是唯一的貨幣鑄造者，沒有义务給人民免費鑄造貨幣，但就公道說，不能在履行契約时，从应付款額內扣除鑄幣費用。假定政府对賒入的供应品，約定付价一百万法郎，它不能以后对买者說，“我們約定付价一百万法郎，但我們把新鑄的硬幣付給你，所以应扣約二十万法郎鑄幣費”。事实上，所有有关金錢的契約，無論立約者是政府或私人，总是意味着偿付一定金額的硬幣而不是一定金額的金銀塊。所有产生自契約的交易行为，老是以这种默契为条件，即立約的一方，将来以一种比銀塊价值大一些的貨物就是以克郎銀幣或其他单位銀幣付給其他一方。政府和人所訂的契約，实际上是約定以鑄成的貨幣付款，而政府在这种条件下，比在約定以銀塊付款的情况下得到較多数量的貨物。在这种情况下，政府当簽訂契約时实际上已把鑄幣費提出为条件，因此获得比在习惯使用銀塊付款的情况下較好的条件。

造幣費應該从交給造幣厂鑄造的金屬內扣除，并由造幣厂再把該金屬以硬幣形式交还原主时扣除。

这些考虑势必导致以下結論：把金銀塊鑄为貨幣形式，可增添金銀的价值，而增加的大小，和社会从鑄幣所得的便利成比例。不管政府收取多少鑄幣費或鑄幣稅，增加的价值只这么多。^①此外，

① 在西屬美洲，政府征收更高的鑄幣稅。据洪博德，該稅高到这样的程度，即减去鑄造費用后还相当于所鑄造的銀的价值的百分之十一又二分之一或所鑄造的金的价值的百分之三，因为政府禁止未經鑄成貨幣的金銀出口。所以，这稅事实上不是鑄幣稅而是出口稅，不过是在金銀塊改变为硬幣时征收。

由于独占鑄幣的權利，政府可从中獲得和上述增加價值金額相當的利潤。政府在履行公平地和自由地與人簽訂的契約時，不可企求這利潤進一步的擴大。如果在履行以前所訂契約時這樣做的話，那就是局部破產行為。

不但如此，在私人之間的交易，政府尤其沒有力量通過印模印記，使充當貨幣的貨物，能具有比它的內在價值加上從鑄造得來的價值的總和更大的價值。想憑借打在硬幣上的印記，以法律力量把一定價值授與一盎斯銀，結果必定徒勞無功。打上這項印記的一盎斯銀，決不能買到超過在那時候與它等值的數量的東西。

第五節 更動本位貨幣的標準

關於這個題目，首先必須指出的是，政府通常承擔擅自決定作為貨幣的貨物的任務。這種專擅就它本身說沒有什麼不合宜，因為在這裡國民的利益和政府的利益恰巧相符。如果政府硬把一種不適當的媒介拿來流通，政府就要在每筆交易受損失，而且人民必然逐漸採用別種媒介。在羅馬人中間首先發行鑄幣的是紐馬王，他所鑄的是銅幣，而銅在那時候是最適合於充當貨幣的金屬，因為直到他的時代，羅馬人除銅條外，不知道其他形式的貨幣。依照同一原則，現代政府選擇金銀為貨幣。沒有疑問，即使政府袖手旁觀，無所舉動，人民也必定一致自願選擇這些金屬為貨幣。

但統治者堅信，給與一種貨物以貨幣的流通性，他的命令是必要的而且有效的。在中古時代，他們把這觀念灌輸給人民，但那時代正是個人為自己利益打算依照完全相反原則行事的時候，因為，不滿意政府所選定的貨幣的人，或則囤存貨物不賣，或則以其他方法處置他的貨物。

這個錯誤導致另一個錯誤，後者所造成的危害比前者嚴重得

多，把一切秩序都推翻了。

政府相信，他們能够随心所欲地抬高或抑低貨幣的价值。他們相信在一切貨物与貨幣互換的交易，貨物的价值总适应于政府所高兴打在貨幣上面的想像价值，而不适应由于供需的相对影响而自然依附在交易媒介或貨幣上面的价值。

这样，当法国腓力普一世把含純銀十二盎斯的查理曼大帝的利弗^① 搀杂三分之一合金，尽管它只含八盎斯純銀，但却繼續叫做利弗时，他完全相信这个搀了劣等金屬的利弗，仍然可值他的前任的利弗的价值。但其实，它只值查理曼的利弗三分之二的价值，一枚利弗銀币，只能买到以前三分之二的东西。国王以及私人的債权者，只收回三分之二的正当債权，地主从佃戶所收的租金，只等以前三分之二，直到租約滿期重訂时才能作比較公平的調整。不公平但却得許可的事件层出不穷，然而毕竟不能使八盎斯純銀等于十二盎斯純銀。^②

在 1113 年，利弗(那时候仍叫做利弗)只含六盎斯純銀。在路易七世朝代初期，利弗的含銀，減至四盎斯。圣·路易把利弗这个名称給与只重二盎斯六格劳六格令的銀。在法国革命时代，叫做这名称的貨幣，只重一盎斯的六分之一。所以，它的重量和成色，只相当于查理曼时候的利弗的七十二分之一。

关于純銀价值为什么比一般貨物价值跌得更为剧烈，我暫不談这問題。純銀价值已跌至只等从前的四分之一左右，但这問題

① 在查理曼的时候，一利弗重十二盎斯。

② 按照本书第 3 节所确定的原則，有理由相信搀杂合金的含純銀八盎斯的利弗，如果数量沒增多，可能仍繼續保持含純銀十二盎斯的旧利弗的价值，但接着而来的貨幣价值的升漲，使人有理由設想，为企图在这个貨幣措施上面博得利潤，政府命令改鑄貨幣，把八枚硬幣加上合金，改鑄成十二枚，使硬幣的总量增加至和減低的币质标准相称的数量。

和本節無關，我打算以後再討論。

這樣，吐爾利弗這個名稱，曾在不同時代用以命名純銀重量極不相同的銀幣。改變這個重量，有時是通過縮小叫做吐爾利弗的銀幣的體積，有時是通過減輕它的重量，有時是通過降低它的標準質量，就是說，摻雜以較多的合金，有時是通過提高特殊單位名稱的銀幣的價值，例如把二法郎銀幣改名為三法郎。由於在銀幣方面，我們不考慮純銀以外其他東西，因為銀幣里面唯一有價值的物質就是純銀，所以這些花招的結果全是一樣，實際上它們都是減少叫做吐爾利弗這種銀幣的含銀分量。這就是一切法國作家為推崇君主敕令所說的提高標準。他們的托辭是，銀幣的名義價值因此提高了。但其實銀幣的標準因此降低，因為構成銀幣的唯一金屬的分量，因此減少。

雖然自查理曼時代以至於今，利弗含銀繼續不斷地減少，但在不同時候，特別是自聖·路易朝代以來，許多君主也採取相反的舉動，即提高利弗重量和質量。減低利弗重量和質量的動機是十分明顯的，以較少的錢付還我們的舊債務，有什麼事情比這更合算呢？但是，君主不但是債務者，他們常常也是債權者。就租稅說，他們對於人民所處的地位，正如地主對於佃戶所處的地位。如果法律許可所有的人得以比約定數量少的銀償還舊債或履行契約，那末，人民當然也可以較少的銀完納租稅，佃戶也可以較少的銀繳付租金。可是，君主所收入的銀雖然比以前少，但他還得費用和從前一樣多的銀，因為各種貨物的名義價值，隨着銀幣含銀的減少相應升漲。當法律宣布把以前的三法郎改作四法郎使用時，政府對以前三法郎的費用，現在得付四法郎。因此政府必須提高舊的稅率，或開征新的租稅，換句話說，為獲得同一數量的銀，必須向人民索取更多的利弗。但這種方法即在實際上沒有加重租稅負

担时，也是为人民所嫌恶的。这种方法常常是办不通的。鉴于这些原因，政府采取恢复銀币的較高标准的办法。由于利弗含銀的增加，人民在付出同一枚数的利弗时，实际上就付出較多的銀。^①因此，我們发見銀币标准的改善，差不多都是在开征永久性租稅的同时——在采行这项革新之前，君主对增加他所发行的銀币的內在价值不感兴趣。

如果沒想上面所說硬币标准的改变，一律都是按照我所述的那些显而易見和易于了解的方法实行，那就大錯特錯了。有的时候，政府不公开宣布改变，而尽可能久地秘而不宣。^②这种守秘的企图，引起了这部門制造业所使用的粗鄙专门术语的产生。有的时候，某一硬币单位的标准改变，而其他硬币单位的标准却沒改变，使得在某一时候以某一单位硬币支付一利弗，比以其他硬币单位支付一利弗实际上付較多的銀。最后，为把事体弄得更加神秘，常常强迫人民有时用利弗算帳，有时用騷尔^③算帳，有时用克郎算帳；至于付款，則使用既不代表利弗，又不代表騷尔，也不代表克郎，而代表这些貨幣单位的零数或倍数的硬币。采行这种欺騙手段的君主，簡直可看作用政府权力武装着的伪造貨幣者。

不难想像这些所加于信用、商业道德、工业以及繁荣的一切泉源的危害。的确，危害是这样重大，以致在我們历史的好几个时期

① 羅馬黑利加巴拉皇帝这位揮霍大王，也采行过同样的方法，那时候人民是用叫做奧雷的金币而不是用一两一兩的金完納租稅。为增加收入，这位皇帝发行新的奧雷，每枚含金重至二十四盎司。勤儉的亚力山大·西維拉斯，后来由于相反的动机，大大減輕这个重量。

② 1350年，瓦罗亚为了欺騙商界，訓令造币厂職員，对計劃中的变动严守秘密，甚至要求他們宣誓不对外泄露。他命令他們，“对改換黄金标记的事体装做不知不聞，以免所計劃的掺杂动作被人发现”。在約翰王朝代，类似的事件也发生过好几次。（勃朗：《貨幣史》，第251頁）。

③ 一种古金币。——譯者

中，商業由於政府所實行的貨幣措施陷於完全停頓。伯爾強迫外國人接受他所發行的不被信任的硬幣，禁止他們用信用較佳的硬幣做買賣，結果法國市集中^①看不見外國人。瓦羅亞對金幣采行相似的措施，所得的結果也一樣。一位現代編史家^②告訴我們：幾乎所有外國人都跟法國斷絕商業來往。法國商人由於硬幣常常改變，以及隨着而起的物價波動，紛紛破產，相率離開法國。國王的其餘臣民，包括貴族和中產階級的人，也同商人一樣弄到困苦不堪。由於這些原因，這位編史家在敘述以上情況後直截了當地說，國王完全不受人民愛戴。

我在上面所舉的例子，都是來自法國幣制方面。但其他古代和近代國家，差不多沒有一個不曾實行類似的措施。民主政體也好，專制政體也好，一概犯過這種過失。羅馬共和國在它黃金時代，不止一次地貶低它的硬幣的內在價值，使國民陷於破產。在羅馬和迦太基第一次戰爭過程中，他們把原來含銅十二盎斯的阿斯硬幣，減輕到兩盎斯。在第二次戰爭中，又減輕到一盎斯。^③

在美洲戰爭以前，在貨幣方面，賓夕法尼亞州已經執行獨立自主的職權。它於1722年通過一個法案，規定以一英鎊金幣當作一鎊五先令使用。^④美國、法國成立共和國後在這方面所作的措施，比這更壞。

斯圖亞特說，“旨在掩飾統治者改變硬幣品質的權力以及使這權力看過去好像是合理的權力而制定的使人忘記貨幣原理的各種巧妙措施，如果調查編寫一書，可成一本專門著作。”^⑤其他，他還

① 勃朗：《貨幣史》，第27頁。

② 指M.維萊尼。

③ 孟德斯鳩：《法的精神》，第22卷，第11章。

④ 《國民財富的性質和原因的研究》，第2篇，第2章。

⑤ 斯圖亞特：《政治經濟學原理之研究》，八開本，1805年出版，第2卷，第306頁。

可加上一句說，这本书沒有任何实际效用，它决不能阻止类似的新花样的采行。唯一有效預防方法，就是揭穿产生这些弊病的腐敗制度。如果把币制訂得簡單明晰，易于了解，就不难在弊病开始萌芽时揭破它們，扑灭它們。

政府不應該設想，剝夺它欺騙人民的权利，就等于剝夺它的宝貴权利。騙人制度决不能历久而不瓦解，它的結果必定得不偿失。人的利己念头会在最快時間喚醒人的智力，使感觉最迟鈍的人变为最敏銳。因此，在和个人利益有关的事体，政府最难运用巧智欺騙人民。政府不容易施展詐巧手段，使人民墜入它的計中以取得供应品。人民虽无法防止直接的侵害，无法防止政府的背信，但政府的欺騙行为，無論掩飾得如何巧妙，隱瞞得如何严密，总有被人看破的一天，結果政府将博得狡猾无信的臭名，将完全失去信用这个偉大利器的使用。这个利器所能收取的功效，較施巧行詐所能幸得的小利益，不知道大多少倍。并且，所取得的小小利益，往往全入官吏的私囊。他們必定以种种不公正手段对待人民，从而肥己。这样，政府失去了信用，而享受一切利益的却是官吏。政府弄得名譽扫地，付出这样大的代价所换来的只是它的用人的发財致富。

政府的真正利益，不在于搜尋虛伪的、不名譽的、有害的收入来源，而在于发掘真正的、丰富的、用之不竭的財源。人們能給政府提供的最大貢獻，无过于揭露前一种財源的性质，使政府認識它沒有用处，同时也給政府指出后一种財源。

貶低硬币品质的直接結果，就是相应减低一切以貨币支付的債務和义务，减低一切向政府或私人收取的永久性可贖还的租金，减低一切薪水、年金和高地租，总而言之，减低一切前此以貨币表示的价值。通过这种减少，債权者所受的損失，就是債務者所得的利益。这无异于法律准許局部破产，无异于債权者、債務者成立

妥協，債務者對應還債權者的債款打折扣付還，折扣的比例等於硬幣含銀減少的比例。

所以，當政府採行這種辦法時，政府不但自己勒索，奪取不正當利益，並且慫恿一切其他債務者如法炮制。

但法國君主並不老讓人民在處理私人事務時同樣分沾自己指望從增減某單位硬幣的金屬分量所得的好處。在增減硬幣所含金屬的分量時，法國君主的個人目的，總是在於少付一些應付的金或銀，或多收一些應收的金或銀。但有時儘管作了上述的增減，他們卻強迫人民接受舊幣并用舊幣付款，如果使用新幣就必須按照新舊幣當時兌換率計算款額。^①這是完全效法羅馬共和國的先例。在和迦太基第二次戰爭中，羅馬把阿斯的含銅從兩盎斯減至一盎斯。於是共和國政府對所欠的債務，每兩阿斯只付一阿斯，就是說，減半償還。但當時私人的帳目，是用迪內里阿斯^②記帳。直到那時候為止，一枚迪內里阿斯值十阿斯，但法律規定按十六阿斯通用。因此，對一迪內里阿斯債務，私人債務者只付十六阿斯或十六盎斯銅而不付二十阿斯，就是說，不付十枚每枚含銅兩盎斯的阿斯或二十枚每枚含銅一盎斯的阿斯，像他所應付那樣。這樣，共和國政府清理自己的債務，只付原額的一半，但強迫人民付還百分之八十。

有時有人把通過減低硬幣品質方法來實行的破產，看作平常和單純破產，或只看作壓縮政府負債的一種手段。有人認為，對債權者說，政府以品質減低的硬幣還債，比硬把債額減少四分之一、二分之一等等為害來得輕，因為他可效法政府，以所得硬幣付給別

① 閱 1303 年伯爾所頒的几个法令，1309 年和 1343 年瓦羅亞所頒的几个法令，1354 年約翰所頒的几个法令；1421 年查理六世所頒的几个法令。

② 古羅馬銀幣名。——譯者

人。現在讓我們來看這兩個方法究竟有何不同。

在政府通過上述任何一個方法實行破產以後，債權者購買東西，總要受損失。不論是收入減少一半，或是所買東西要付比從前貴一倍的价格，對他是同樣的損失。

關於債權者在那時候自己所負的債務，無疑地可效法政府對待他的手段來處理。但有什麼理由可設想政府債權者和社会其餘部分的債權債務关系，總是欠人多於人欠呢？他跟社会的關係，和其他人跟社会的關係，並沒有什麼不同。我們有種種理由可以相信，政府債權者欠人的錢，不比別人欠他的錢來得多，簡單地說，他的人欠欠人的帳可以對抵。因此，他以債務者資格得到的利益，恰恰給他以債權者資格遭受的損失所抵銷。以減低硬幣品質形式來實行的破產，對政府債權者說，和任何其他形式的破產一樣的壞。

但跟着這破產而來的還有其他嚴重危害，對國民福利和国家繁榮同是大害。

它會使各貨物的貨幣价格大大脫節，按照各貨物的各別特殊情况對其產生種種影响。它會使計劃得最周密和最有益的投机事業發生挫折，并使貸款者和借款者不信任。在冒着將來不能收回全部放款的危險下，無人願意把錢出借；在冒着將來得付還比借入的較多的款項的危險下，也無人想借錢。結果，資本將從生產性投資移轉到別的方面。不但如此，跟着硬幣品質低減對生產的打擊而來的，往往還有其他對生產的更大打擊，就是說，對貨物課稅和訂立最高价格。

就國民道德說，影响也不較輕。在一個時期內，人們對於价值的概念，將陷入迷離恍惚的狀態。在處理銀錢事務，無賴總占便宜，誠實老要吃虧。不但如此，政府的舉動和榜樣，無異於准許強奪、掠取。個人利益變得和誠實公道相衝突，法律變得和良心不相容。

第六節 貨物為什麼既不是符號 又不是尺度的理由

如果貨物自己沒有價值，那末它只是一個符號或代表。但貨物決不只是符號或代表，無論什麼時候人以貨物進行買賣交易，心中所考慮的，總不外貨物的內在價值。當一件物品賣五法郎時，買者所付出和賣者所收進以為交換品的，不是五法郎的記號或名稱，而是人人共知的五法郎的含銀。作為這個論點的證明，如果政府發行錫或錫蠟製成的克郎，這種硬幣的價值，決不能與銀幣同日而語。儘管法律明定它們等價，購買同一貨物一定要付多得多的錫幣或錫蠟幣。如果貨物只是符號或代表，此種情況就不會發生。

由於暴力壓迫、巧計隱蔽或非常政治形勢，貨物有時在內在價值降跌以後還能保持原來通用價值，然決不能很久保持。由於個人利害關係，人們不久就會發見付出的價值是否大於收入的價值，而設法避免不公平的交換的損失。即使政府由於必須尋找一種交易媒介以實現價值的流轉，不得不以價值授給一種本身沒有內在價值或沒有充分保證的東西，但基於交易媒介的需求而附在這個記號上的價值，就是由於它的效用而來的真實內在價值。這使這東西成為交易的獨立對象。英蘭銀行鈔票，作為代表來看，完全沒有價值。它實際上不代表任何東西。它不過是一家銀行所發行的沒有擔保品的約據，銀行把它供給政府，政府也沒拿出什麼東西為擔保。可是，完全由於它的效用，它在英國具有絕對價值，無異於金銀。

但凭索即付的銀行鈔票，却是銀或硬幣的代表或記號。持票人任何時候需要銀或硬幣，一提出要求，就可兌到銀或硬幣。至於銀行因此付出的貨物或硬幣，則不是代表而是被代表的東西。

一个人出卖貨物时，他不是把該貨物交換一种符号或代表，而是把它交換一种他认为具有相当于他所卖的价值的貨物。当他购入东西时，他也不是使用記号或代表来购买，而是使用一种具有真正的、实在的、相当于他所买的貨物的价值的貨物。

这方面的基本錯誤看法，引起另一个流布得非常广泛的錯誤看法。貨幣既被說成爲一切价值的記号，于是有人大胆地断定，在一切国家，貨幣、銀行鈔票与其他貨幣以及信用票據等的总价值，相当于一切其他貨物的总价值。这論点由于下述情况显得好像有理，即貨幣的数量越增，貨幣的相对价值越減，貨幣的数量越減，貨幣的相对价值越增。

但是，很明显，同样的变动，对任何其他貨物也有这种影响。如果某一年葡萄收获量，比前一年增多一倍，酒价便将比前一年便宜一半。同样的，我們可以毫不犹豫地承认，如果流通中硬币总量增多一倍，一切貨物价格将上漲一倍，換句話說，购买同一物品，得付两倍硬币。但这个結果并不证明流通手段的总价值老是相当于一切其他財富項目的总价值，正如它不证明葡萄产品价值的总計，是相当于其他价值的总計。上例所設想的銀价和酒价的偶然变动，是由于两个时期中該两种貨物的数量不同的結果，与其他貨物的数量毫不相干。

上面已經說过，一个国家所拥有的貨幣的总价值，即使加上該国家所拥有的其他形式的貴金屬的总价值，和其他价值的总計相比也不过滄海一粟。因此，被代表的东西的价值，总是大于代表物的价值。代表物不能导致被代表的东西的出現，也不能取得被代表的东西的占有。^①

孟德斯鳩主張，貨物的貨幣价格，視国内貨物总量和貨幣总量

^① 即使加上信用票據，也不能幫助我們解决困难。不管流通手段具有硬币形式

的比例为轉移。这种主張也沒有更充分的根据。^①买者和卖者,除自己所經營的貨物外,怎会知道其他貨物的存量呢?并且,这种知識对这些特殊貨物的供需,究竟有什么关系呢?这种意見,是起因于不明白事实而又不理会原理。

有人主張貨币或硬币是价值的尺度,这个意見好像較有道理,但其实也不对头。我們可通过价格估計价值,但沒有法子衡量价值,就是說,沒有法子把价值和一个已知的和不变的度量相比較,因为这种度量迄今還沒发现出来。

不論政府拥有怎样絕对的权力,也不能决定价值的一般比率。政府可下一道命令,叫約翰把他的一袋小麦以二十五法郎的价格卖给理查。它也可能下一道命令,叫約翰把这袋小麦无偿地送给理查。这命令大概能做到損約翰以利理查,但不能使二十五法郎成为一袋小麦价值的正确标准,正如命令以小麦无偿地送给別人不能使小麦变为无价值。

碼或尺是长短的真正尺度,它能給人一碼或一尺长度的明确概念。一个人無論住在什么地方,絕不会怀疑甲地身高六尺的人和乙地身高六尺的人是否同样的高。当人告訴我格澤大金字塔的基址闊一百平方脫斯^②时,我能在巴黎或其他地方量出一块大一百平方脫斯的地,从而明白該金字塔占地多少。但当人告訴我一头駱駝在开罗值五十西金^③,就是說值二千格兰姆的銀或五百法

或具有紙币形式,其数量总不能超过它所体现的效用的总量。扩大国内貨币的数量,不管增加的是金屬貨币或紙币,貨币价值势必随之发生相应的下降,以致全部貨币也只能买到从前那么多貨物。只作为流通手段的貨物的价值,和它帮助流轉的价值比起来,总是微不足道,閱下面鈔票标题下各段。

① 《法的精神》,第22篇,第7章。

② 法度量名。——譯者

③ 古威尼斯金币名。——譯者

郎时，我对这駱駝的价值还没有明确概念，因为我虽有理由相信五百法郎在开罗比在巴黎值錢，但說不出相差多少。

因此，可做得到的最多不过估計或計算不同貨物的相对价值，就是說，計算在某一时候，某一地点甲貨与乙貨比較价值的大小。至于它們的绝对价值，那是无法决定的。据說，某栋房子值二万法郎，这个数目能使我们想起什么呢？想到它所能购到的东西。然而这事实上就是意味着和該房子相等的价值，而不是任何固定数量的价值，或和两种貨物的对比无关的价值。

在把价值不同的两种貨物和一种特殊貨物的不同部分对比时，这仍然不过是估計相对价值。說一栋房子值二万法郎，另一栋值一万法郎，这也不过是說前者值后者的两倍。不錯，当把这两栋房子和能分割为相等部分的产品例如貨幣对比时，它們的相对价值是想像得比較精确，因为二这个整数和一这个整数或二万这个整数和一万这个整数的比率不难想像。但要想对这些整数中的一个形成抽象概念，必定徒劳无功。

如果所謂价值尺度只是如此，我承认貨幣是一种尺度。但應該指出，所有其他可分割的貨物，虽不用为貨幣，也同样是价值尺度。如果說某一所房子值一千夸特小麦，另一所值五百夸特小麦，它們的相对价值一样明了。

但这个衡量相对价值的尺度，如果我们可这样說的話，也不能精确表示两件貨物在相距很远地方或在相隔很久时候的价值的概念。一千夸特的小麦或两万法郎的銀币，对比較古代的一所房子和現今的一所房子的价值毫无用处，因为在这两个时代的中間時間，小麦和銀币的价值起了变化。在亨利四世时代值一万克郎的一所巴黎房子，比現今值一万克郎的一所巴黎房子价值要大好几倍。同样的，一万法郎的收入，在大不列顛比在巴黎价值大得多。

因此，沒有可能准确对比不同时代或不同国家的財富。在政治經濟学这是做不到，正如在数学不能求出与圓面积相等的正方形，因为沒有共同尺度进行比较工作。

銀和不論由何材料制造的硬幣都是貨物。像其他貨物那樣，它們的价值可任意决定，会发生变动，而且是由每次交易的买卖双方同意决定的。当銀能买到較多貨物时，它便比只能买到較少貨物时有較大的价值。所以，銀不能作为尺度，因为尺度的首要条件就是它的不变性。孟德斯鳩在談到貨币問題时說，“什么东西是一切东西的尺度，什么东西就应当最不易于发生变化”，^① 他的話含有三点錯誤。第一，人們从来沒有认为貨币是一切东西的尺度，而只认为它是价值的尺度。第二，貨币甚至不是价值的尺度。第三，沒有法子可使貨币的价值不变。如果孟德斯鳩的目的，在于阻止政府变动硬幣的标准，那他就应当力主這個問題本可順順便便地給他提供作为武器的論点，而不应当玩弄漂亮詞句，这种詞句只有使人墜入迷途，只有使錯誤看法到处流傳。

但是，如果能够对比不同时候或不同地点的价值，那不但将是奇妙的事体，而且将是有益的事体。例如，当人們有必要約定在远地交付款項，或在很長的一个未来时期中交付租金时，就要作这种对比。

斯密认为劳动的价值比較不易变动，因此更适合于充当衡量不存在于今日或存在于遙远地方的价值的尺度。他所作的推論如下：“对工人來說，在一切时候和一切地方，同量的劳动有同一的价值。工人在平常的健康、体力和心理状态下，以及在掌握有平常程度的熟练的情况下，总必須放棄同一部分的安逸、自由和快乐。他

^① 《法的精神》，第22篇，第3章。

在一切的时候，都必须付出这个同一的代价，无论所换回的貨物是多少。的确，这个代价所购得的貨物，有时多一些，有时少一些，但这是由于貨物价值的变动，而不是由于购买貨物的劳动的价值的变动。无论在什么时候或什么地方，不易获得或必须費很大劳动才能获得的东西就是貴，易于获得或只需費少許劳动就能获得的东西就是廉。因此，只有劳动的价值始終不变，只有劳动是終极的、真正的标准。在任何时候和任何地点，一切貨物的价值，都可使用劳动衡量和比較。”^①

不管这位杰出著作家的意見是那样值得我們的尊重，但不能认为，由于同一强度的劳动对工人說来有同一的价值，所以作为交換品，劳动价值是永恒不变的。劳动的供需，和其他貨物的供需一样，变动无常。劳动的价值，和其他貨物的价值一样，取决于利害恰恰相反的买者与卖者通过协商所达到的同意，因此視这同意的內容而变动。

劳动的质量，对劳动价值有极大的影响。身体健康心地聪明的人的劳动，比身体虛弱无知无識的人的劳动，价值要大得多。此外，劳动的价值，在劳动需求强烈的繁荣社会，比在人口过剩的国家大得多。美国一个技工每日所賺的工資，以銀計算要比法国技

^① 《国民財富的性质和原因的研究》，第1篇，第3章。关于这一点，斯密說，“用以支付一切东西的价格或用以购买东西的貨幣，最初是劳动。世界一切財富，最初都是用劳动购来，而不是用金銀购来”。我想我已經证明斯密的意見是錯的。在創造价值过程中，大自然执行一种不可缺少的工作。在大多数情况下，大自然的作用，得到报酬，并构成产品价值的一部分。土地的利潤归地主收受，叫做地租。地主自己不干活，他代替原始土地占有人的地位。土地的利潤，影响大自然和劳动所协同生产的产品的价值。大自然所貢獻的部分的价值，不是劳动的产品。資本大部分是劳动的积累产品。像大自然一样，資本也协同参加生产工作。資本也領受一部分产品作为报酬。但归于資本家的利潤，和投在資本本身的积累劳动大有区别。消費全部資本的可能是一群人，而消費資本的产品即資本的利息的，可能是另一群人。

工高三倍。^① 我們可不可以此推斷，銀在美國的價值只相當於它在法國的價值的三分之一呢？美國技工吃得更好，穿得更好，住得更好，這可充分證明他的工資較高。勞動的價值，是變動最劇烈的價值之一，因為有的時候，需求極其迫切，有的時候，却到處求用而得不到使用。在產業蕭條的城市，我們可常常看到這種情況。

因此，勞動的價值，並不比其他貨物的價值有更充分資格充當衡量在相距很遠地方或相隔很久時間的兩個價值的尺度。事實上，沒有價值尺度這種東西，因為沒有東西具有充當價值尺度的必要條件，即價值永恒不變。

由於不存在精確的尺度，我們得滿足於接近精確的尺度。凡價值為人所共知的貨物，都能夠多少正確地反映任何其他特定物品的價值。就同一時候和同一地點說，接近精確沒有什麼困難。任何物品的價值，幾乎都可充當測定任何其他物品的價值的尺度。但想相當精確地測定某種物品在古代的價值，就必須找到一種我們有充分理由相信後來價值相當穩定的物品，然後對比古代人和現代人各付多少該物品以交換前種物品。因此，絲不適合於充當比較物。理由是，在凱撒的時代，只能從中國買到絲，價格極昂，歐洲沒有一處產絲，所以，那時候的絲價，一定比現在貴得多。有沒有什麼物品在這兩時代的中間價值比較穩定呢？如果有的話，在凱撒的時代，人們付多少這種物品交換一盞斯的絲呢？這兩點必須調查。如果有這樣的兩種物品，在古代和現代，生產一樣容易，一樣完美，而且消費量和生產量有并駕齊驅的自然趨勢，這物品大抵就是價值相當穩定的物品，可以相當滿意地充當測定其他價值的尺度。

^① 據洪博德的計算，約等於我們的錢三法郎至四法郎。（《關於新西班牙的政治性論文》，第3卷，第105頁）。

自从有史可稽的最早时代以来，小麦一直是欧洲各大国大部分人口的主要粮食。因此，这些国家人口的相对数量，受小麦产量的影响，一定比受其他事物的影响更大。所以，小麦供给量和需求量的比例，在一切时候，一定大抵相同。此外，我不知道有什么产品，其生产费用的变动，比小麦更稳定。就耕种的技能说，古代人在很多方面并不输今人，在有些地方比今人还高明。不错，在他们中间，资本较贵，但他们不会感觉及此，因为，在古代，地主一般兼农民与资本家于一身。那时候农业用资本的收入，比其他方面所用资本的收入来得低。因为，由于人们重视农业劳动过于其他劳动，即过于工商业，流到农业方面的资本和劳动力，比流到其他方面的来得多。此外，在中世纪，虽然一切其他技艺都衰微下去，但耕种技术比今日并无逊色。

由于上述，可推断在古代和现代，相同数量的小麦，必定有差不多相同的价值。但从古以来，收成情况各年不一，有的时候年岁大熟谷贱如土，有的时候颗粒无收米珠薪桂，所以，当使用小麦价值为计算基础时，必须使用各年的平均价值。

关于估计在相隔很久的两时期中的价值，只谈到这里为止。

关于估计在两个相距很远的地点的价值，困难也不小。各国人民的主要粮食（作为主要粮食，这种谷物的供需维持最稳定的比率），极其不同。小麦是欧洲主要粮食，米是亚洲主要粮食。这两种谷物的相对价值，在欧亚两洲都不稳定。亚洲米价与欧洲麦价，两不相干。米在印度的价值，无疑比麦在欧洲便宜，因为米生产费用较低，而且一年两熟。这是印度和中国劳动力那么便宜的原因之一。

因此，人类最普遍食用的粮食，并不是测定相距遥远两地地方的价值的完善尺度。贵金属也不是精确的尺度。贵金属价值，在北美洲和西印度无疑比在欧洲低，但在亚洲却高得多。贵金属源源

不断向亚洲而流的事实，可为这一点的证明。但是，由于这些地区之间交通频繁以及运输便利，我们有理由相信，当贵金属在两地运输过程中时，它是价值最不容易发生变动的东西。

幸而为着交易起见，不必要对相距遥远的两地方的货物和贵金属的价值作斤斤的比较。所需要知道的，只它们在各该国家内和其他货物的比价。当一个商人运送半盎司银到中国时，对他来说，半盎司银在中国的相对价值，比在欧洲是较大还是较小，无关重要。他所要知道的，只是他能否在广东以该银买到一磅的一定质量的茶叶，然后譬如说以两盎司银的价格在欧洲把该茶叶卖出去。知道了这些以及预计完成买卖时可赚一盎司半银的总利润后，他又计算扣除一切费用和在国内外所冒风险的代价后能否有足够净利润。他所关心的只是这些。如果他输往中国的不是银而是其他货物，他必须知道的乃是：第一，这些货物在欧洲对银的比价，就是说，它们值多少；第二，这些货物在广东对中国产品的比价，就是说，这些货物能换到多少中国产品；最后，中国产品在欧洲对银的比价，就是说，中国产品运到欧洲后能值多少。很明显，每作这种交易，所须研究的问题，都只是在同一时候和同一地点两种或两种以上物品的相对价值。

为着通常生活，换句话说，当所需要的只不过是相距不远的地点或相隔不久的时间的两种货物进行比较时，所有具有些微价值的货物，大抵都可用为尺度。如果人们即在不牵涉到买卖货物的场合，计算价值时也更常使用贵金属即使用货币而不使用其他货物为尺度，这不过是因为与其他货物价值比较，货币价值更为人所熟悉。^①但是，订立长期买卖契约，例如永久性租金契约，则以使用

^① 本书从头到尾全使用货币价格即货物所能卖得的价格来表示各货物价值的差别。如果目的只在于说明，极端的精确没有必要。就是在几何学这个严正科学，使

小麦为计算尺度更合宜。理由是，一个新银矿的发现，会使银价发生暴跌；另一方面，即使北美洲全部土地都拿来耕种，也未必会使欧洲麦价发生显著的降落，因为北美洲人将随耕地面积的增加而比例增加。但是，以契约规定在遥遥将来时候的价值总是危险，决不能确定将来得到的价值是多大的价值。也许最轻率的举动，就是约定以某名称的货币付款^①，因为这货币的重量和质量随时都可改变，使立约者忽然发现所约定的与其说是价值不如说是名目，所谓付还和收还款项不过是一句话而已。

我不厌其详地驳斥这些不正确说法，因为这些说法似乎流布得过于泛滥，使人把不正确的概念和意见信为真理，有时竟根据它们制定错误的制度，而这些制度又引起别的错误行动。

第七节 估计历史记载的金额时应注意事项

在把古代货币化为现代货币时，学识最渊博的历史学家，也满足于仅仅把所引证的权威叫做某名称的一定分量的金银化成自己时代的货币。但这样做是不够的。实际的金额和一定分量的金银，都不能正确表示它们在那时代的价值，而这却是我们所需要的东西。因此，除此之外，还得研究在这时间中贵金属价值本身所发生的变动。

几个实例可最明白地说明我的意见。

伏尔泰在他的《世界史》中^②告诉我们，查理五世制定一项法案，每年给皇室子孙一万二千利弗经费。由于他计算这个金额相

用数字，也只是使说明较易了解。只在推论和结论，严格的精确才有必要。

① 这本书第3版刊行后，西斯蒙第的《政治经济学新原理》问世。在非常精妙的各章中，有一章名为《货币与价值的符号、表征和尺度。》第5卷，第1章。

② 克尔八开版本，第17卷，第394页。

當于現在十萬利弗，當然認為對王子王孫來說，這並不是太大的收入。但讓我們研究他的計算是以什麼為根據。他先計算一馬克^①純銀，在查理五世的時代值六利弗，然後根據這個兌換率，折算一萬二千利弗合二千馬克純銀。在伏爾泰寫那本書的時候，二千馬克純銀實際上相當於十萬利弗左右。但是，二千馬克純銀，在查理五世時候比在路易十四時候價值大得多。如果我們把這兩時期中純銀平均價格和小麥平均價格對比，我們便會相信這是實在情況。小麥是價值變動最微的貨物。

毛爾計算，自腓力普·奧古斯都（他死於1223年）朝代至1520年左右，一瑟提埃^②（巴黎標準）小麥平均約值一馬克純銀的九分之一，就是值五百十二格令純銀。他的書內載有許多關於各種貨物的價格。^③

在1536年左右，一瑟提埃小麥的普通價格約為一馬克純銀的十三分之三，即相當於一千零六十三格令純銀。那時候一馬克純銀值十三吐爾利弗，或說得恰切些，值十三個以吐爾利弗命名的通用的錢。

在1602年即亨利四世朝代，一瑟提埃小麥的平均價格為九利弗六蘇九頓尼，即相當於二千零六十格令純銀。^④這時候一馬克純銀，相當於二十二利弗。

自從那時候以來，一瑟提埃小麥所值的銀，每年相差無幾。當1789年一馬克銀相當於五十四利弗十九蘇的時候，據拉瓦錫，小麥的平均價格約為二十四利弗一瑟提埃，即相當於二千零十二格令

① 中世紀貨幣和金銀重量名稱。——譯者

② 法國古度量名，相當於十二蒲式耳。——譯者

③ 《關於銀價和糧價比較的報告》，第35頁。

④ 關於這些計算，應該感謝毛爾寫的《關於貨幣的論文》和《物價的變動》兩書給我的幫助。

純銀。在以上計算，我沒有計及一格令以下的零數，因為關於這種計算，只要做到大約精確就夠了。的確，根據巴黎與巴黎附近地區的價格算出的一瑟提埃小麥的平均價格，本身就不很精確。

上述比較的結果表示，自 1520 年以至於今，一瑟提埃小麥和其他貨物的比價，沒發生過大變動，但一瑟提埃小麥本身的价值，却經過了很大的變動。它的各年价值如下：

1520 年	512 格令純銀
1536 年	1,063 格令純銀
1602 年	2,060 格令純銀
1789 年	2,012 格令純銀

這些數字表示，1520 年後純銀的价值，必定發生了很劇烈的變動，因為現時一切買賣，必須比三百年前多付四倍的銀以買同一數量的貨物。我們不久即就可看到，^① 為什麼美洲銀礦的發現以及流入市場的銀比前多到十倍的事實，僅僅使銀價跌到以前价值的四分之一。

現在把以上的報道應用於討論中的王子王孫的俸給。如果純銀在查理五世時代比在伏爾泰時代貴四倍，那末，撥給王子王孫的二千馬克，就相當於現時的八千馬克，就是說，相當於現時的四十萬法郎。這使伏爾泰認為這項俸給不夠的意見，更不對頭。

雖然雷納爾顯然專寫商業問題的文章，但也犯了同樣的錯誤。他估計，在路易十一朝代，法國歲入相當於現在的錢三千六百萬法郎。他的理由是：它等於七百六十五萬利弗，每十一利弗合一馬克銀。不錯，這金額的確相當於六十九萬五千四百五十四馬克銀。但單單把馬克化成現今的利弗是不夠的。因為，同一分量的

① 本書第 2 篇，第 4 章。

銀，那時候的價值比現在大四倍。所以，在把那時候的錢化成現在的錢之前，必須先乘以四。這將使路易十一朝代的歲入增到一億一千四百萬法郎的現在的錢。

此外，我們從蘇伊托尼阿的著作中看到，凱撒贈給塞維利阿斯一粒珍珠，價值六百萬塞斯特斯。他的譯者哈普和勒維斯克估計該珍珠值現在的錢一百二十萬法郎。但再讀下去，我們看到凱撒返意大利後，把從高魯掠得的金塊變賣金幣，每一磅賣三千塞斯特斯。這表示哈普等所估的價值太低。據勃朗，羅馬磅一磅相當於我們的十盎斯又三分之二。十盎斯又三分之二的金，在凱撒時代可值現在三十二盎斯金，因為有充分理由可估計金的價值現在已跌至只等於以前的三分之一。^① 三十二盎斯的金，現在大約值三千零三十六法郎，所以，應把三千塞斯特斯的實際價值估計為三千零三十六法郎。按照這個兌換率，每一塞斯特斯相當於一法郎強，所以上述珍珠一定可值六百零七萬二千法郎左右。這比普通的估計大得多。^②

當凱撒不顧麥特拉斯護民官的反對，把國庫的財寶攬為己有的時候，據說他發見這批財寶包括四千一百三十磅黃金和八萬磅

① 在凱撒時代，十二盎斯的銀可換一盎斯的金。那末，銀的價值既然跌到了只等於以前的四分之一，一盎斯金在凱撒時代可值現在四十八盎斯銀。但四十八盎斯銀現在值三盎斯左右的金，所以金的價值必定已跌至只等於以前的三分之一了。

② 計算方面的同樣錯誤，使這些翻譯者不知不覺地低估了最壞皇帝的無度的揮霍。他們告訴我們，卡利古拉在一年之中，揮霍盡蒂比里阿斯所積的全部財寶，計達二十億塞斯特斯。勃朗只把這金額化成相當於五億四十萬利弗。但假定自從凱撒時代起到卡利古拉時代，金價沒經過大變動，那末，二十七億塞斯特斯應該相當於三十億利弗。在這兩位皇帝的朝代之間，金價大概沒有大變動過。的確，據歷史所載的情況，比這來得小的金額，決不足應付他那樣的窮奢極侈。霍雷斯的詩文，第2卷，第2篇，談到一宗財產，計達三十萬塞斯特斯。按照這篇詩文上下文的意義，這宗財產一定是相當巨大的財產。依我的意見，它可值現在三十萬三千六百法郎。但他的注釋者達西埃誤解那一段的意義，只估為二萬二千五百法郎。

白銀。維托特估定其价值为二百九十一万一千一百吐尔利弗，但我想不出他是根据什么理由。要得到关于凱撒篡位时所夺取财宝的价值的正确概念，应该把四千一百三十磅金按照十盎斯又三分之二相当于一磅羅馬磅的兌換率化成法国的标准盎斯，^①即四万四千零五十二盎斯。但是，由于同一分量的金，那时候比现在贵三倍，假定那时候金的标准和现在相同，这四万三千零五十二盎斯金便相当于现在的十三万二千一百五十二盎斯金或一千二百五十三万零三百四十六法郎。至于八万磅白銀，如果把一磅羅馬磅作为十盎斯又三分之二計算，又如果它的标准和现在銀的标准相同，那末，它便相当于现在的三十二万磅，就是說，相当于二千零九十一万五千七百三十五法郎。这样，这位篡位者所侵吞的公款，相当于我們的錢三千三百四十四万六千零八十一法郎，大大地超过維托特所估的仅仅三百万的数目。

从这些例子，可見学識和精确性比不上我們剛才所引那些历史学家的其他历史学家的計算，是多么不可信啊。罗林在他的《世界史》和弗柳里在他的《教会史》中，按照某些博学的人在科伯特政府的时候所訂的比率估計塔倫^②、麥那^③和塞斯特斯的价值。这比率有許多缺点。(1)它根据很有疑問的資料确定古代硬币所含的貴金屬，这是錯誤的第一原因；(2)从討論中的古代到科伯特政府时代，貴金屬的价值曾发生很大变动，这是錯誤的第二原因；(3)在

① 勃朗：《关于貨幣的論文》第3頁估計合十二盎斯一磅的羅馬磅，实际仅仅等于我們的标准盎斯十盎斯又三分之二。他根据一些保藏得非常完好的这些皇帝所鑄的硬币的重量作出这个估計。我在这里对一盎斯黄金所估計的价值，是以鑄币的标准为根据，就是說，包含十分之一的合金，因为我設想凱撒所夺取的金不是純金而是摻杂了合金的硬币。

② 古代重量及貨幣名称。——譯者

③ 古代貨幣名称，等于塔倫的六十分之一。——譯者

這位閣員指揮下所用的換算率，是按照二十利弗十蘇相當于一馬克銀的比率，這比率是當時銀塊鑄幣法價，但到羅林的時候，已經有所變更，這是錯誤的第三原因。最後，自從羅林的书出版後，這個比率曾歷經變更，現在一吐爾利弗使我們想起的銀，比在羅林時候來得少，這是錯誤的第四原因。這樣，不論誰從事這項工作，如果依賴這本書的計算，對古代國家的歲入、歲出以及它們的資源、商業與所有的制度及組織，將有非常不正確的概念。

我不是說一個編史家對任何時候都能掌握有足夠材料，借以給與他的讀者關於一般價值的正確概念。但在把古代甚或中世紀的金額化成現今貨幣時，為使計算的結果能達到比現時所獲得的更接近於精確，我建議：(1) 請教精通古代情況的人關於討論中的硬幣所含的貴金屬的實際重量；(2) 到查理五世朝代，就是說，到1520年為止，如果是金，這重量只可乘三，如果是銀，就必須乘四，^①因為美洲銀礦的發現，使金銀價值發生了大約等於這個比例的下落；最後，把金或銀的分量化成當他正在寫書時候的通貨。的確，現在一般都已按照這種方法進行換算。

自從1520年至亨利四世朝代末期，就是說到十七世紀初期，銀價步步下瀉。我們可按照上節所述的方法，從任何特殊貨物的價格的升漲情況推算銀價下落的幅度。要對這時期一馬克銀的價值具有正確概念，必須計量到一般貨物或任何特殊貨物特別是小麥的實際價格上漲比率的縮小的情況，所謂實際價格，指以金屬計值的價格，而不是名義價格或以硬幣計值的價格。

^① 直到所說的时代為止，歐洲金銀的比價是一對十二。現時在大多數歐洲國家，這比價是一對十四或一對十五。所以，如果把古代金銀平均比價作為一對十一又四分之一，近代金銀平均比價作為一對十五，那末，金銀的價格，按着四與三的比例上漲。因此，如果以三乘金，以四乘銀，結果便相等。

自十七世紀以后，把当时货币化成馬克的銀后，不必再作上述的計量。理由是，从那时候起，同一分量的銀，在各时期可买到同样多的大多数貨物，所以銀价似乎沒有再发生显著的下降。因此，只須按照那时候一馬克純銀的时价，把它化成当时的通貨。^①

讓我們引用舒利的回忆录里面一段的話作例证。他說，这位閣員在巴斯提尔堡垒貯藏了三千六百万吐尔利弗，以供他的主子进行抵抗奧地利皇室的活动。如果我們要想知道这宗窖藏的价值，第一步得查知它重多少銀。在那时候，二十二吐尔利弗代表一馬克的銀，因此三千六百万利弗計合一百六十三万六千三百六十三馬克五盎斯的銀。自从那时候以来，銀价沒呈显著的下降，因为同一分量的銀，那时候可买到和現今所能买到的一样多的小麦。現今一百六十三万六千三百六十三馬克五盎斯純銀，換句話說，三亿九千九百五十八万八千零十五点五格蘭姆純銀，恰可鑄成八千八百七十九万七千三百一十五法郎的硬币。不錯，在現代战争，这个金額实无济于事；但必須考虑，現代作战所根据的原則和过去大不相同，在实际上和名义上都比过去浪費得多。

第八节 两种貴金屬間无固定比价

使政府当局相信他們具有决定任何金屬对貨物比价的力量的一錯誤，又使他們采用立法手段来决定同时并用作为货币的两

① 我傾向于相信自从本世紀以来，金銀价值又开始下降，因为成本最不容易起变化的許多貨物，現在要付較多的銀才买得到。*

• 有理由可相信現今形勢已大異于上述。因为：（1）由于革命运动，大多数拉丁美洲的矿，特别是銀矿，已停止开采，而这些矿乃是白銀的最大来源；（2）大多数欧洲国家以及美国，同时努力恢复紙币的兌現或币面价值，这等于发现白銀的一种新效用；（3）这种同时努力所引起的物价的下跌，引起信用即货币的競争者的紧縮，而信用的紧縮，必然进一步扩大銀的效用。

種金屬的比價。這樣，政府會任意製造法律，規定某一分量的銀值二十四利弗，某一分量的金值二十四利弗。按照這種辦法，金銀名義價值的比例，以法律決定。

政府當局的這種擅專行為，必然徒勞無效。它的結果是怎樣呢？事實上，金銀和其他貨物的比價，不斷變動着。金銀自己之間的比價，在兌換時也變動無常。在依照 1785 年 10 月 13 日法令重新鑄金幣之前，一枚金路易普通可賣二十五利弗和若干蘇銀幣，其結果，無人肯用金幣償付約定以銀支付的債項，因為如果這樣做，每二十四利弗的約定債項，實際上要償付二十五利弗八蘇或十蘇。

1785 年重新鑄金路易，它的含金量減少六分之一。從那時候起金路易的價值才和二十四利弗的銀成為一致，於是金幣和銀幣開始無差別地被用為支付手段。但人們通常依舊繼續使用銀幣，一半因為這已成為長時間的習慣，一半因為金幣更易于贗造和剪削，因此人們接受它時更加慎重，對於它的重量和成色更常吹毛求疵。

在英國，不同的安排引起了恰恰相反的結果。在 1720 年，交易的自然情況把金銀比價定在一對十五又一百二十四分之九，為簡單起見姑且說一對十五又十四分之一。一盎斯金可賣十五盎斯又十四分之一的銀，反過來也是一樣。於是，政府就按照這個比率用立法程序把它固定下來，規定一盎斯金鑄三鎊十七先令六便士半的名義金額，十五盎斯又十四分之一的銀也鑄三鎊十七先令六便士半的名義金額。這樣，政府企圖把一種必然會不斷變動的比率，永恆地固定下來。銀的需求日漸增加，用銀製造餐具和其他家庭用具日益普遍。印度貿易又得到新的刺激，把銀帶走而不要金，因為銀對金的比價在東方比在歐洲高。於是，到上世紀末，英國金銀的比價，只是一對十四又四分之一，可鑄三鎊十七先令六便士半

的銀，在市場可买四鎊的金。这样，熔化銀币变为有利可图，用銀币付款徒然自討損失。由于这些原因，从这时候起直到 1797 年国会停止英兰銀行付現时为止，所有支付一般都是用金。

自从 1797 年以来，一切支付都使用紙币了。但是，英国如果恢复使用依照以前的貨币原則和貨币管理条例所制定的金屬貨币，大概人們就将用銀付款，而不像在停止兌現以前那样以金付款。因为，黄金对白銀的比价已經上升，这大概是因为黄金大量出口，作为商业用途，而防止黄金出口比防止白銀更加困难。現在英国金銀块的比价，是一对十五又二分之一左右，虽然金銀块的鑄币平价仍然是一对十五又十四分之一。因此以金付款而不用銀，无異于白白牺牲这两者之差。

这样，可作出这个結論：事实上不可能把金銀对貨物的交換价值的比率固定下来，因此，在人类认为适于使用金銀为支付手段的交易，必須听任金銀自定它們的相对价格。^①

上面对金銀比价所述的意見，对銀銅的比价以及对任何两种金屬的比价都适用。宣布二十苏所含的銅和一吐尔利弗所含的銀价值相等，其不适当和規定二十四利弗所含的銀与一金路易所含的金价值相等并无不同。但規定銅和金銀的比价，沒引起什么危害，因为法律不許无差別地以銅或金銀支付議定以吐尔利弗或法

① 就价值說，金銀的相对地位决不是决定于金銀矿的比較产量。洪博德在他的《关于新西班牙的論文》，八开本，第 4 卷，第 222 頁中說，美洲和欧洲的矿山共同产銀，銀产量和金产量的比例为四十五对一。但現在銀对金的比价却不是四十五比一，而是

在墨西哥	15 $\frac{1}{2}$	比 1
在法国	15 $\frac{1}{2}$	比 1
在中国	自 12 比 1 到	13 比 1
在日本	自 8 比 1 到	9 比 1

这种差異大概是因为銀更适用于制造餐具和貨币，于是有更大的需求。似乎这个因素在东方比在西方起更大的作用，因为金首飾在那儿比在我們这里便宜。

郎計算的款項。所以，凡超过最小額銀币的价值的款項，只金币或銀币可用为法币支付。

第九节 貨币应是什么样子

从上述可推断我对貨币應該是什么样子所抱的意見。

貴金屬是这样适合于充当貨币，以致它已被相当普遍地采用。由于沒有其他材料具备这么多值得推荐的条件，所以在这方面不宜有所更动。

貴金屬非常适于分割为分量相等与便于携带的部分。也非常适于鑄为一枚一枚同重量、同质量的硬幣。大多数文明国家，已經如此办理。

沒有其他办法更好于給金銀打上证明重量、质量的印記，更好于政府自己保留刻鑄这种印記而因此鑄造硬幣的专利。如果同时有許多鑄造者互相竞争，他們的证明决不能一律可靠。

但政府对于貨币的干預，只应以这些为限、不宜更进一步。

銀的价值是任意决定的价值，是由个人与个人或个人与政府在每次打交道时經過磋商同意而后确定的。那末，为什么事前先規定它的价值呢？这样規定的价值，必然只是想像的价值，于人类处理貨币方面的事务沒有实际用处。为什么把貨币所絕對不能具有的名称給与这样規定的想像上价值呢？所謂元、达克、佛罗林、鎊或法郎，不是一定质量、一定重量的金或銀，还是什么呢？如果只是这样，为什么不給与这些分量的金或銀以一个和它們的重量、质量相称的名称，而偏給它們別的名称呢？

法律規定說，五格蘭姆銀應該等于一个法郎，这和說五格蘭姆銀應該等于五格蘭姆銀一样，因为法郎这个名称所能給与我們的概念，只不过它所含的五格蘭姆銀而已。小麦、朱巧力或腊，有否

因分割而改換名称呢？一磅面包、一磅朱巧力、一磅蜡烛，仍然叫做一磅面包、一磅朱巧力、一磅蜡烛，那末，为什么不叫五格兰姆一块的銀它的自然名称呢？为什么不叫它五格兰姆銀呢？

这个小变革，虽然好像只是口头上的、穿凿的和无足輕重的变革，但却有极大的实际影响。如果把它付于实施，就不能再使用名义价值訂立契約，而一切交易将都是以一种有实质的貨物交换另一种有实质的貨物，例如以一定分量的銀交换一定数量的小麦、家畜肉、布等等。不論什么时候簽訂关于将来的长期契約，如果違反契約条件决逃不过人的耳目。一个人如果接受另一个人的約字，允諾于某日偿还一定分量的銀，就預先知道那天将收入多少的銀，只要届时債務者还有偿付能力。

如果采行这种变革，現行的整个貨幣制度，将土崩瓦解。它充滿着欺騙、侵害和掠夺机会，而且是这样复杂，以致連以了解它为职业的人也不能完全了解它。此后，除非发行贖币，政府不能掺杂貨幣；除非公开宣告破产，債務者不能只还債权者一部分的債務。鑄造貨幣将成为极其簡單的事体，将变为冶金技术的一个部門。

法国在采行米突制以前所通用的重量名称如溫斯、格罗斯、克令等，具有这个优点，即能給人关于几百年中从未变更而且无区别地应用于一切貨物的重量的概念。如果对应用于貴金屬的溫斯作任何更动，就也必須对应用于糖、蜜以及一切以这种重量計重的貨物的溫斯作相同的更动。但就下述一点說，米突制更加可取。它是建立在大自然所提供的一个基础之上，只要世界一日存在，这基础就一日不变。一格兰姆是一立方生的米突的水的重量，一生的米突是一米突的百分之一，而一米突是地球自地极至赤道的圓圈所形成的弧的一千万分之一。我們可变更格兰姆的名称，但誰也不能变更格兰姆这名称所表示的实际重量。無論誰和誰訂約，議定

在某一未來日期償付一百格蘭姆的銀，如果屆期不如數交還，任何專橫措施，不管壓力大到什麼程度，都不能洗刷他的背信違約的惡名。

對於使用貨幣進行的交易和使用貨幣規定的契約，政府所能為力使其容易辦理的地方，只在於把金屬這樣分割為一公分、一公毫等等分量的一枚一枚，使得人們能在頃刻之間算出支付一定數目的款項需要多少枚。

據科學院所作的實驗，摻雜一點合金的金銀，比純淨金銀更能抵抗摩擦。此外，通曉這個事體的人說，必須經過非常糜費的化學手續，才能得到完全純淨的金銀，而這將大大增重鑄幣的費用。摻雜合金只要打上印記，表示它的分量，就沒有可非議的地方。印記應該限於證明硬幣的重量和質量，不應涉及其他。

我沒有說到法郎、迪西^①、仙丁^②這些名詞，因為根本不應該把這些名稱給與貨幣，這些名稱實際上不表示任何東西。法國法律根本就應該只簡簡單單地命令鑄造含銀五公分一枚的硬幣，而不應該規定鑄造含銀五公分的所謂法郎。在這種情況下，人們將不是開出比如說四百法郎的活支匯信或匯票，而是開出二千公分的九成銀或一百三十公分的九成金的活支匯信或匯票。付款將極其簡單，因為所有的金幣或銀幣，將全是一公分的九成金或一公分的銀的零數或倍數。

但是，法律還得規定，凡約定以公分計算的銀或金給付的款項，不許用硬幣以外的東西來支付，除非契約附有特別但書，因為不這樣，債務者就會以比硬幣價值低的金銀塊償還債務。這顯然是關於實際的安排，其原則只要求契約於指定金屬的種類和標準後，

① 等於一法郎的十分之一。——譯者

② 等於一法郎的一百分之一。——譯者

还明白規定以硬币或以金銀块付款。这项法律的目的，在于使契約不需要繼續列載許許多多細節，这些細節可不言而喻。

政府給私人鑄造貨幣，必須索取鑄幣費和利潤。政府由于独占鑄幣權利，有可能使这利潤达到相当的高，但應該看冶金科学情况与流通手段需要情况随时作必要的調整。政府在自己沒有多少硬币需要鑄造时，与其听任机器停开，工人袖手无事，不如减低鑄幣費。反之，在人們不断把金銀块交造币厂鑄造时，就可提高鑄幣費，这不过是仿效其他制造商的办法。关于政府自购金銀自鑄硬币，所鑄的硬币，因其有較大交换价值，像我在上面第四节所說那样，能够补偿自己的鑄造費用，并能提供一定的利潤。

除表示重量和质量的印記外，应再加上一切可防止伪造的紋章。

我沒談到金銀比价問題，浪費讀者時間，其实沒有必要討論這個問題。只要避免在任何特殊名称下規定金銀比价，对于它們相对价格一漲一跌的更迭的变动，可不必比对金銀与其他貨物的比价的变动更加注意。必須听任这比价自行調节，任何企图把它固定于一定比例，必然徒劳无功。凡关于金錢的契約，当然要照契約所定条款履行。規定交付一百公分的銀的契約，除屆期定約双方达成協議，同意使用別种金屬或某种貨物照一定換算率折合应付的銀抵付外，就得交付一百公分銀履行。

一切产业部門能自这种簡單安排得到的好处，很难估量得出，但如果考虑相反制度所带来的危害，对这好处便可有些概念。不但人們的相对財政地位，因它不断弄得顛倒失常；最有益和計劃最周到的生产事业，因它蒙受挫折或陷于流产；而且，在几乎一切地方，公共利益也好，私人利益也好，无时无刻不因它受到侵害。

完全由銀和金鑄成，上面只刻有证明內在价值記号而因此政

府不能任意更動的交易媒介，可給一切商業部門和社會階級提供這麼大利益，以致連在外國也能通用。這樣，發行這種交易媒介的國家，就可成為使用於外國的貨幣的製造商，從中收取不可輕視的利益。我們從勃朗的書^①看到，聖·路易發行的叫做羔羊金幣（因幣面刻着羔羊像，故名），僅僅因為自聖·路易朝代到查理六世朝代含金始終沒有變更，連在外國人之間也有廣大需要，並且在交易時是人們最歡迎的貨幣。

如果托天之福，法國實行這種試驗，我希望讀我書的人，別對貨幣的外流（使用某些不懂這問題又不願意學習它的人的辭語）感到遺憾。十分明顯，金銀幣如果離開法國，決不會不留下相當於它所含金屬和它的形式的價值。人們不是認為製造首飾運往外國銷售有利於國家嗎？但這種貿易同樣地引起貴金屬的外流。首飾品的美麗形式，無疑使以這種形式輸出到外國去的金屬的價值增加很多。但化驗精密、重量準確的硬幣，尤其是始終保持一律的重量和質量的硬幣，同樣會使人喜歡，無疑也會博得同樣優厚的報酬。

如果有人反對，說查理曼把一磅的銀叫做利弗時，就是採行相同於上述的制度，然而這種硬幣的品質，以後一再減低，直到最後叫做利弗的硬幣，事實上只含十格蘭姆銀，我的答复如下：

（1）查理曼時候沒有含銀一磅的硬幣，以後任何時候也沒有這種硬幣。利弗始終是記帳貨幣，是一種想像上的量衡。查理曼和他的後任所鑄的銀幣，是重若干騷爾的銀，而騷爾是磅的微小部分。

（2）沒有一枚這種硬幣，上面刻有表示重量的標記。在現存的搜集的古代泉幣中，還有許多鑄在查理曼朝代的硬幣，幣面只刻

^① 《法國貨幣史》，序言，第4頁。

查理曼名字，有时加鑄币的城市名，制造工非常粗糙。考虑到这位皇帝虽然极力提倡文艺，但自己不能写字，这种情况是毫不足怪的。

(3) 这种硬币更沒鑄有表示质量的标记，而且首先受到破坏的就是它的质量。腓力普一世朝代的騷尔，虽然还含利弗原始分量的金屬，但却是八成銀四成銅，而不含十二盎斯銀，像在这些皇帝的第二世系时代那样。

英国現在通用货币的极其特殊情况以及自本书第一版刊行以来所发生的关于英国货币的不平凡事件，明确地证明了，完全沒有兌現担保品的紙币，单单由于流通手段或货币的需要，就能够維持很高的价值，甚至能够維持和金屬相等的价值。^① 这使精通这門科学的某些英国作家提出这个結論：由于货币的目的不需要它的材料的物质性能或金屬性能的作用，所以，比貴金屬便宜的物质例如紙也可充当货币，只要不使发行数量超过流通需要。为了这个目的，大名鼎鼎的李嘉图提出一个巧妙的計劃，建議授与一家銀行或法人組織发行凭索即付金銀块的鈔票的权利。随索随付一定分量的金块或銀块的鈔票，其价值决不至跌到所代表的金銀价值之下。另一方面，只要发行量不超过流通需要量，持票人便沒有动机要求兌現，因为兌到的金銀不能用作流通。如果鈔票的信用偶然发生动摇，大量流入銀行兌現，仍在流通中的其余鈔票必定漲价，誘使人們将金銀块拿到銀行兌換鈔票。^②

① 參閱作者所写的小册子《英国和英国人》，1815年出版，第3版，第50頁和以下各頁。

② 李嘉图：《关于一种又經濟又安全的通貨的建議》，1816年出版。似乎英国国会于1819年采用了他的建議。試驗正在进行中。不管最終結果如何，它总会使人們对这門科学增加兴趣。

第十节 銅币或賤金屬币^①

严格地说，銅币或賤金屬币不是貨币。因为，只債務的零头部分，小至不能使用金銀币支付时，才可以銅币充当法币支付。現在差不多一切商业国家，金屬貨币只有金币和銀币两种，沒有其他。銅币是一种可移轉担保品，是分量少到不值鑄造的銀的符号或代表。因此，发行銅币的政府，当人提出相当于最小面額銀币的数量的銅币請求兌銀时，就应当照兌，否則无以保证其发行数量不超过流通需要量。

当賤金屬币形成过多，持有人发觉所代表的价值和金銀不相等因而不像金銀那么好时，便将千方百計使它脫手，或以亏本的价格出卖；或以购买賤价物品造成这些物品的漲价，或在偿还債務时以較多于零头的数額付給債权者。政府为防止銅币跌价，通常准許这种做法。銅币如果跌价，以后发行銅币的利潤便将减少。

例如巴黎在1808年前，每笔应付款項，得用四十分之一的銅币作为法币付款。这和貨币部分地貶质有同一的結果。每一个人作交易时，都会想到将来收还的款項，很可能四十分之一是銅，四十分之三十九是銀。于是就依此打算盘，把价格提到和这种規定相称的高度。在这方面，情况和銀币重量与质量的情况完全一样。买者不会去称和化驗每一枚收进的硬幣，但做金銀买卖生意的人以及跟这生意有关系的人总时时刻刻留心，比較硬幣的內在价值和市价。不論什么时候发生差異，他們就乘机从中图利。他們追求这项利潤的活动，使硬幣市价和实际价值永久趋于相等。

同样的，强使人民接受許多銅币，也会影响和外国人的交易。

^① 銀銅是銀和銅的混合物。它只含有四分之一或二分之一的銀，其余全是銅。法国大量使用它鑄造輔币以代替銅輔币。

向巴黎开出的法郎汇票，由于一部分票款可能是用銅币或賤金屬币付款，在阿姆斯特丹必不能卖得那么得价，正如法郎改鑄含銀减少合金增多所产生的結果一样。

但應該指出，总的說来，这种情况对貨幣价值所生的影响，不像掺杂合金那么严重。理由是，由于上述原因，^① 合金沒有絲毫的价值，至于可用以支付任何債款的四十分之一的銅币，虽不能与所代表的銀同日而語，还有些微价值。要是它們价值相等，那就根本不需要法律明文規定来限制銅币的法币資格了。

只要政府对提出請求兌換銀币的銅币和賤金屬币經常照兌，便能給它們以些微內在价值，不至发生困难。流通上的需要，将吸收去很大的数量，它們将能維持面額金值，好像真的能和所代表的銀币的零数的价值相等。銀行鈔票毫无內在价值，但年复一年通用无阻，好像它的价值和面額相等，这两者的理由是一样的。照这种做法，鑄造銅币所能产生的利潤，可比在强迫人民接受一部分銅币为支付的情况下更大，并且銅币不至跌价。唯一的危險就是伪造。銅币內在价值和通用价值相差越大，驅使見利忘义的人从事贗鑄的誘力越强。

薩丁尼阿最后一个国王的前任，当企图收回他的父亲在穷厄时期所发行的賤金屬币时，发見收回的数量竟达政府当初所发行的三倍。当普魯士国王使用犹太人厄弗雷姆名义收回七年战争中所强迫薩克逊人接受的賤金屬币时，也碰到同样情况，并且也由于同样原因。^② 伪造鑄币，一般都是在国境外进行。1799年英国以消除伪造为目的，鑄造花紋极其精致的半便士币，其制造工达到天衣无缝，使伪造者无法仿制。

① 參閱本章第3节。

② 芒格兹：《关于貨幣的意見》，第30頁。

第十一节 更可取的鑄币形式

硬幣面部越大，摩擦的損耗越大。兩枚重量質量相同的硬幣，其招惹外部摩擦的面部越小的一枚，在流通過程中所受的損傷越小。

從這角度看來，厚闊相等的球形，由於最不易受摩擦，最為可取，但由於不方便的緣故，不被採用。

面部之小僅次於球形的就是廣厚相等的圓柱形，但它同球形同樣不方便。因此極其扁平的圓柱形，非常普遍採用，但從上面所說，不宜過於扁平，而且寧厚勿廣。

關於幣面的印號，必要的條件是：（1）標明幣的重量和質量；（2）清楚明晰，連最無知識的人，也能一望而知；（3）印模的式樣，應儘可能使幣的外觀難於破損，幣的重量難於減輕，就是說，必須如此設計，使得減輕幣的重量的普通損耗和不法毀損，必定損及印記。英國最近鑄造的半便士幣，有一條綫，不是凸起的，而是凹入幣的邊緣的最厚部分，並且是在邊緣的當中，因此既不易被剪削，也不易受損耗。金銀幣採取這種式樣，必可收到良好效果。這種式樣對防止硬幣的變質，有更大的意義。

如果印號是低浮雕的模型，凸起不宜太高，使一枚一枚容易疊在一起，并使摩擦的損傷得以減少。由於同一原因，凸起部分也不宜過於顯露，否則就會很快磨掉。為防止這種損耗，曾使用高浮雕的印模，但發見硬幣因此變得過於脆弱，易於折斷與破碎。但如果鑄得較厚，這個式樣還可利用。

縮小硬幣面部至最小限度的同一理由，應可導使政府在不至演成不方便的條件下鑄造儘可能大額的硬幣。硬幣枚數越多，所導致面部被摩擦的機會越大。應該限制小額硬幣的鑄造，使不超

过进行小額交易和支付零星款項所必要的数量。所有大金額的支付，應該一律使用大額硬幣。

第十二节 誰該負擔硬幣磨損的損失

誰該負擔硬幣磨損或摩擦的損失呢？這是一個問題。照嚴格的公平說，使用硬幣的人，應該負擔這個損失，像用壞任何其他貨物的人那樣。一個人把他所穿的一套舊衣服出賣，所賣價錢一定比他在購買時所付的錢來得少。所以，一個人出賣一枚舊的克郎以換取其他貨物，所得賣值應該比他當初所付的買價少一些，就是說，所換得的貨物，應該比當初他所交出以交換它的貨物來得少。

但是，一枚硬幣在一個規規矩矩的人手中時所受的磨損，一般極其輕微，不能說出價值損耗多少。一枚貨幣可能流通了許多年而看不出有變輕的跡象，到看得出的時候，已不可能指出在許許多多使用它的人中，哪一個造成這項損失。就我所知，每個都對它的磨損有關，使它的交換價值減低；它所能買到的數量的貨物，不知不覺地減少；雖然它的價值是不知不覺地逐漸減低，但最終變成非常顯著，以致人們不肯照新硬幣的價值接受。因此，我認為如果某種硬幣，全部都這樣減輕，非銷毀重鑄不可，持有這種硬幣的人，沒有理由可指望它能和新鑄硬幣等價互換，一枚換一枚。就是政府也應該只照它的內在價值予以接受。它的含銀已少於前，持有人接受它的時候，都是照較低價格計算，所付以交換它的貨物，比它所出廠的時候所得償付的來得少。

事實上，照嚴格的公平說，應該如此辦理，但有两种情況，使這樣實行有所困難。

(1) 各枚硬幣，並不是實在的商品，如果我可使用這個詞句的話。它的價值並不是依照本枚的重量和質量估計，而是依照許多

枚的平均重量和质量估計，而这平均又是依据普通經驗加以确定。发行已久、磨損很大的一枚克郎，仍可随意調換一枚新的、完全沒有損耗的克郎。由于上述的平均，它們的差異消失了。造币厂每年发行重量和质量毫无瑕疵的新币，使得硬币虽經過許多年，还不至因摩擦而显著跌价。

可用下述事实证明这点。法国新鑄十二苏与二十四苏硬币，可与六利弗枚克郎等价通用而无困难，尽管同一的名义金額，体现于十二苏与二十四苏硬币的，比体现于克郎硬币的銀少四分之一。

嗣后通过的法律，依照它們的內在价值評定它們的价值，規定收稅員和私人不得以高于十苏与二十苏的价值接受十二苏枚与二十四苏枚的硬币。这价格較低于当时持有它們的人前此所付以取得它們的价格，因此，磨損的全部損失，都落在最后持有者头上，尽管許多人都使用过它們，都对它們的磨損負有責任。

(2) 硬币面部所雕刻的印号，尽管在流通中日漸模糊，有时甚至看不見，但从始至終同样有助于硬币的通用。請看英国的先令。有如上面所說，单单它的印号，就給与它一定的价值，这价值从始至終被人承认，一直到它到最后持有人手中。所以該持有人接受它时，所付給的是高于同样重的金銀块的价格。这样，使他負擔全部差額，等于使他負擔印号的全部价值，可是，許多人都从印号得到了同样的便利。

由于这些理由，我认为起因于磨損和印号的損失，應該由社会負擔，就是說，應該归國庫負擔，因为整个社会享受了硬币的好处。要想按每人利用硬币的程度的比例，向每人分別征收損失，这是不可能做到的。

最后一句話，凡把金銀交造币厂鑄造的人，都必須償付鑄币費，如果认为合宜，還需付全部独占利潤。这对他沒有妨害，因为

他的金銀，通过鑄造增长了价值，并且增长的幅度，相当于造币厂所索的全部鑄币費，否則他决不会把金銀交来鑄造。我还认为，造币厂应该随时应人請求，以新币調換旧币。这不会妨碍尽可能預防剪毀硬币的措施。凡失去不容易磨損的部分的印号的硬币，造币厂应当拒絕不受。在这种情况下，那些粗心大意、接受具有这些显著缺陷的硬币的人，就得負担損失。如果人民把受了損伤和有可疑的硬币迅速送交造币厂，这对破获毀損硬币的罪行必大有帮助。

如果政府孜孜努力，来自这方面的損失，可能减到极小的程度。同时，币制和外汇情况，也可大大改观。

第二十二章 货币的符号或代表

第一节 汇票和信用证

汇票、期票、支票和信用证，全是以书面写成的证书，約定在一定未来日期或在一定不同地点支付或命人支付一定数目的货币。

由于这些证书的让渡而移轉的权利，虽然不能立刻付于实施或不能在指定地点以外的地方付于实施，但授与它們一定的实际价值，这价值的大小，看具体情况以为定。这样，两个月后在巴黎付款的一百法郎汇票，能随时以九十九法郎让卖給人，而两个月后在馬賽付款的同一金額的信用证，也許在巴黎只值九十八法郎。

这些证书一具有由于未来价值的期望而产生的实际現在价值，便可在一切买卖場合充当货币使用。的确，大多数大宗买卖，都是通过这些证券作为媒介而成交。

有的时候，汇票在別的地方付款的事实，不但不减少汇票的价值，而且反增加汇票的价值。但这是看当时商业情况以为定。如果巴黎商人必須在倫敦支付許多款項，他們将願意以多于持票人

将来能在倫敦領到的金額買倫敦匯票。这样，虽然一英鎊所含的銀恰等于二十四法郎七十五仙丁，巴黎商人也許对每鎊倫敦匯票願出二十五法郎左右的价格。^①

这就是所謂匯兌行市。事实上它不过是一种清單，記載人們为取得在別的地方領取一定分量的貴金屬的权利所願付的同种貴金屬的分量。貴金屬所在地，或增加它的价值，或减少它的价值，这要看它和別的地方的同种金屬的相对价格以为定。

如果購買外国匯票所付的貴金屬，少于該匯票将来所能領取的貴金屬，或如果外国人購買法国匯票所付的貴金屬多于持票人能在法国領取的貴金屬，匯价就对法国有利。這項差額决不会很大，决不能超过輸送貴金屬的費用。如果要在巴黎支付款項的外国商人，輸送現金来巴黎的費用，反少于按照当时匯兌行情所得償付的匯水，他无疑将宁願輸送現金。^②

有人設想，凡欠外国人的債務，都可使用匯票支付。时常有人建議鼓勵采用这种虛偽支付方式的办法，有时这种办法竟被采用施行。但这不过是一种无知的幻想。匯票沒有內在价值。对一个地方开发的匯票，只能以該地方应付我們的款的數額为限，而除非我們曾把这种或那种形式的相等价值輸出到那地方，否則那地方就根本沒有应付我們的款。一个国家只能使用出口貨支付进口貨价款，反过来也是一样。匯票只不过是应付款項的代表。換句話說，一个国家的商人向另一个国家的商人开出匯票的數目，只能以他們直接地或間接地輸往后者的各种貨物(包括金銀在內)的全部

① 如果在倫敦付款的信用証券，是以紙幣付款而不是以現金付款，那末，巴黎的英匯行市，大概会按英国紙幣貶值的比例跌至二十一法郎、十八法郎甚或更低一些。

② 如果現金禁止出口，這費用必須包括運輸与走私費用和危險。走私費用和危險，和走私困难成比例。危險的大小，是通过保險費来估定的。

价值为限。如果一个国家比如說法国曾把一千万法郎貨物輸往另一个国家比如說德国，又如果德国曾把一千两百万法郎貨物运到法国，那么法国可使用一千万法郎汇票即它出口貨价值的代表来偿付德国进口貨的价款，至于其余两百万法郎，就不能使用这样直接方法进行清算，但可对曾經向其輸出两百万貨物的第三个国家，例如意大利发出汇票，使用这项汇票进行清算。

的确，有一种不代表任何实际价值的汇票，商界中人把它叫做融通汇票。一个巴黎商人和一个汗堡商人成立协定，巴黎商人向汗堡商人发出汇票，汗堡商人以后又向巴黎商人开出汇票，把这汇票在汗堡出卖，从而得到款項支付巴黎商人所开的汇票。当这汇票操在第三者手中的时候，垫付汇票价值的就是他。融通汇票的让卖，是一种借款方法。这方法非常糜費，因为除貼現利息外，还有銀行佣金、經紀人手續費、杂費等等的負担。融通汇票决不能还清一个国家欠另一个国家的債務，因为一方所开的汇票，抵銷和消灭其他一方所开的汇票。汗堡商人所开的汇票，自然抵銷巴黎商人所开的汇票，事实上汗堡商人开汇票的目的，就是在于支付巴黎汇票。第二批汇票消灭第一批汇票，所以毫无实际效果可言。

这样，很明显，一国清偿它欠另一国的債務，只有一种方法，即把和从后者輸入的貨物或欠后者的債務的全部价值相等的具有貨物形式的实际价值（我把貴金屬包括在貨物內）輸往后者。如果直接輸往后者的实际价值，不够抵付从后者收到或輸入的价值，可向第三国輸出貨物，然后从那儿輸送貨物以补不足的余額。法国怎样偿付从俄国輸入的亚麻和造船材料呢？不但把酒、白兰地、絲等輸往俄国，而且向汗堡、阿姆斯特丹等地輸出这些貨物，然后复从这些地方輸送殖民地或其他商品到俄国。

各国政府常常想尽方法来实现这一目的，即使貴金屬成为进

口貨中尽可能大的部分和出口貨中尽可能小的部分。我在討論所謂貿易差額問題時已經說過，如果一國商人覺得向外國輸出貴金屬比輸出其他貨物更有利，那末國家的利益就在於向外國輸出貴金屬形式的貨物。因為國家只能通過個別人民得到好處或受到損失。就對外貿易說，凡最有益於全體個人的，也就最有益於國家。^① 所以，政府如果對個人輸出貴金屬設置阻礙，結果將使個人不得不輸出對個人和對國家都為利較小的形式的貨物。

第二節 存款銀行

一個小國家和鄰近國家不斷的來往，使外國硬幣源源流入。雖然小國可能自己鑄有硬幣，但由於常常需要接受外國硬幣而不是本國硬幣作為支付，所以在日常商業交易上，必須規定本國硬幣和外國硬幣的比價。

使用外國硬幣帶有許多損害，這些損害主要是由於外國硬幣重量和質量極其參差不齊。外國硬幣大都是極舊的、磨損非常厲害的、外觀非常破損的硬幣。它沒被發行國家收回重鑄，也許在發行國家已不通用。這一切情況，在厘訂它和本國硬幣比價時雖經考慮過，但所定的比價，未必完全符合它的貶值的自然水平。

外國向這種小國所開的匯票，由於可用這樣通用的硬幣付款，當然在國外讓賣時要打折扣。至於該小國向國外開出的匯票，由於將來是用價值比較穩定和明確的硬幣付款，而且讓賣時買者當然是以跌價的通貨償付買價，所以所賣的價錢，一定高於票面金額。總而言之，外國硬幣調換本地通貨，總是吃虧。^②

① 這論點只適用於對外貿易。個人在国内市場所賺的獨占利潤，並不都是國家的利得。在国内貿易，社會所得的一切，只限於從該貿易得到的效用的總計。

② 我們的作者沒有告訴我們原因，但可推斷那是由於本地通貨是由外國和本國硬幣混合組成的緣故。但這決不是無可避免的結果。政府可不干涉私人之間所訂的契

小国所采用的补救法，就是本节的主题。它们设立银行。^①私人商人可以任何数额的本国硬币、金銀块或外国硬币存入银行。所存入的外国硬币，是照金銀块計值。银行把存入的硬币、金銀块等一起折成这么多具有本国法定重量和质量标准的货币記在帳上，同时給每个存入款項的商人开来往帳，把存入的数目記在来往帳貸方。无论什么时候商人要作支付，都不必动用存款，只須把所要支付的款額由付款人来往帳的貸方轉到收款人来往帳的貸方。这样，所有价值的移轉，可一直繼續在銀行帳簿上以轉帳方法办理。支付的手續，自始至終都无須移轉实际現金。按照实际內在价值折成货币記入帳簿的原始存款，一直存在銀行作为从一人帳上的貸方轉到另一人帳上的貸方的金額的担保品。这样存于銀行的現金，不会因磨損、欺詐、甚至立法規定而减少价值。

仍留在流通中的货币，无论什么时候換为銀行存款，就是說，換为記在銀行帳簿貸方的金額，自然要受損失，相当于它的內在价值减少的比例。在阿姆斯特丹，銀行货币和流通货币之間，因此发生差价，叫做扣头。扣头总是对銀行货币有利，平均自百分之三至百分之四。

不难設想，以这样不容易受损伤或不容易变更价值的通貨付款的汇票，让卖时一定会卖得高过寻常的价錢。事实上我們看到了，汇兌行情总是对以銀行货币付款的国家有利，对单以流通货币付款的国家不利。

約，讓他們自己選擇使用那种硬币訂約。

^① 威尼斯、真諾亞、阿姆斯特丹和汗堡过去各有一家存款銀行。它們已給革命战争浪潮摧毀了。但檢查这些机构的性质也許还有用处，它們也許会重行設立。此外，这种研究会帮助說明它們时代的社会的历史，也会帮助說明一般商业历史。无论如何，我們总得列举所有曾被使用以代替货币的手段。

商人存入的款項銀行永遠保存行中，因為再把它發出就要招惹慘重損失。再把这些款項發出，就是把具有完全原始價值的銀幣照流通中磨損硬幣價值通用——後者不是照它的內在價值通用，而是照它的平均重量的價值通用。從銀行提出的硬幣，將和流通中許許多多硬幣混在一起，照後者的價值通用。所以，把存入銀行的貨幣提出使用，無異于白犧牲銀行貨幣超過流通貨幣的價值。

這就是存款銀行的性質。它們除這個重要業務外，大都還結合經營一些其他業務。我將在別的地方討論這些業務。存款銀行的利潤，一部分來自對辦理轉帳所收的手續費，一部分來自和它們組織不相矛盾的其他附帶業務。例如經營金銀抵押放款。

顯而易見，存款銀行所以成功的必要條件，是它所保管的存款不受侵犯。在阿姆斯特丹，四位市長代表存戶充任存款保管委員。他們每年離職時，把這委托物交給後任，後者於檢查帳目並核對銀行帳簿以證實數目沒有錯誤後，宣誓將來也照樣把委托物交給自己的後任。自1609年銀行開辦時起到1672年止，他們始終忠实地、嚴謹地履行責任。1672年路易十四兵臨烏得勒支城下，他們忠实地把存款發還存戶。但後來存款的管理，似乎不像以前那麼謹慎。1794年法國占領該城，命令銀行報告存款情況，發見被提用借給印度公司和荷蘭與西弗里斯蘭各省的不下一千零六十二萬四千七百九十三佛羅林，而它們完全沒有償還借款能力。在由不受監督不負責任的權力管理的國家，存款受侵犯的機會必然更多。^①

第三節 發行銀行或貼現銀行，鈔票或兌現紙幣

還有一種根據完全不同原則組織的銀行，由資本家聯合組成，每人各認購若干可讓賣的股充當資本，用於各種有利可圖的營業，

^① 公立存款銀行已成過時的組織，大概永遠不會卷土重來。事實上這是很笨拙

但主要是貼現票據，就是說，對未滿期的商業票據預墊款項，扣除從墊款那一天起至滿期那一天止的利息。這種業務叫做貼現。

為了擴大資本和業務範圍，這些銀行通常發行鈔票，鈔票表示見票即付持票人票面所載的數額的金或銀。擔保鈔票的兌現的擔保品是有清償債務能力的人簽字的商業票據，因為銀行就是使用鈔票貼現票據，換句話說，就是使用鈔票收買票據。

私人商業票據要經過若干時日才滿期，所以不能利用它支付見票即付的鈔票。由於這個理由，所有管理良善的銀行，都只對期限極短的匯票貸出現金或見票即付現金的鈔票，並且隨時注意準備巨額現金，大概相當於發行額的三分之一或甚至三分之二。但儘管一切的小心，如果人們不信任它的償債能力，或如果發生某種不幸事故，持票人向它擠兌，有的時候，銀行還弄得狼狽不堪。在這種時候，英蘭銀行曾經不得不求助於收集所可能收集得到的六便士的方法，通過使用小額硬幣付款所不可避免的拖延來爭取時間，以待它所擁有的一部分票據的到期。巴黎貼現銀行在1788年也採用類似的卑鄙辦法，那時候它是在政府管理之下。

發行銀行的利潤非常豐厚。根據商業票據發行的鈔票，一直繼續生息，因為在貼現時就扣去了利息。但根據現金準備發行的部分的鈔票，不生利潤，因為現金脫離流通領域，無息可生。

英蘭銀行和法蘭西銀行對於私人所作的融通，限於票據貼現，不作其他放款。它們貸出的信用，從不超過擁有的資金。它們也

的措施，只適用於商業繁榮初期，並且極易發生毛病。這種銀行既會誘使行內人員從事侵吞，又會誘使行外的人從事掠奪。它們吸收去大量貴金屬，使其無從發揮積極效用。這部分貴金屬如果放在別的地方，可能生很大利益。它們在流通方面所提供的好處，也許除安全這一點外，不稍勝於普通銀行，而且對個人對社會都更糜費。因此，它們的地位，已普遍被發行銀行或不兌換紙幣所取代了。——英譯本注

把存戶存款的流动余額，付于利用，从而补偿代理他們收付款項的勞費。此外，它們还代理國庫支付公債息金，由政府給与一定手續費为報酬。它們有时也貸款給政府。

由于这些业务的經營，它們利潤增加不少。但我們不久即可看到，上述最后一种业务，实与它們設立的目的有所抵触。法兰西貼現銀行由于貸款給法国当时政府，英兰銀行由于貸款給英国政府，而不得不請求議會，强迫人民使用它們的鈔票，这样就破坏了鈔票的基本条件，即可兌換性。最終，法国貼現銀行一敗塗地，英兰銀行則……

設立几家銀行經營发行业务，比把发行权利单給一家銀行穩妥得多。它們由于竞争关系，在放款业务方面以及在保持实力方面，必定竞相努力，以博取民众的欢迎。

发行銀行发行鈔票，有的是在貼現匯票的时候，就是說，把凭索即付当作現金流通的鈔票調換在一定将来日期付款的私人票據，扣去貼現利息。这就是現時法兰西銀行和英国一切公私銀行所采取的方法。有的是在以有利息貸款借給有力量还債的人时发行鈔票，像苏格兰銀行那样。按照苏格兰銀行办法，信用卓著的商人，不怕不能获得資金以付日常費用，可把全部資本投在商业上面，不必留存任何部分准备应付在营业过程中各方索款的要求。巴黎与倫敦商人，必須設法保存足够現金于自己庫中或銀行，以应付各方的索款，至于爱丁堡商人，就不必这样做，而可把全部資金投資，因为他們相信如果需要現金，銀行一定会把款項借給他們。^①

^① 这两种方法归根結底是一样的，因为信用卓著的苏格兰商人，随时都有可能获得符合貼現条件的票據。唯一的基本不同是：在一种方法，信用是个別的和沒有证明的信用；而在另一种方法，信用是有证明的而且在大多数情况下是共同的信用。英兰銀行規定貼現的票據，須經一家以上行号的签字。但地方銀行常常满足于借款人本身的签字。——英譯本注

所以，發行銀行起了節約資本的作用，它使借款者不必準備那麼多資金以應付日常和臨時開支。

憑索即付當作現金通用的銀行鈔票，對國民財富的增長起很重要的作用，但著述其他問題的許多博學的著名著作家有了嚴重的錯誤想法，以致我得對它的性質和效果作個詳細的探討。

應當先聲明一下，本節其餘部分，專討論完全依靠發行的信用以取得通用資格並隨時可兌換現金式硬幣的鈔票。

銀行鈔票或沒有內在價值的紙幣，有否引起國民財富的增加，如果有的話，所增加的量是多少，這個問題的研究，不但極其重要，而且可滿足好奇心。因為要是銀行鈔票能夠無限制地增加國民財富，那末單單依靠製造一令、一令的紙張，國家便可在很短的時間內開拓了無窮的財富。我們可把這個問題的答复，看作斯密苦心孤詣的成就之一。但他的推理，不是人人都能了解，我將竭力把它化為一般人更容易了解的方式。

為滿足一個國家的需要，必須有一定供給量的各種貨物。這個供給量的大小，決定於該國的當時繁榮程度。超過這個必要量的貨物，不是無人出產，就是在產出後即流往外國，以找能賣得更得價的市場，因為數量過剩，它們的國內相對價格，必定趨於下跌。

從這個角度來看，貨幣的情況，和其他貨物並無不同。貨幣是方便的流通手段，所以在一切交易場合，都被用作流通手段。但各社會需求貨幣的程度，決定於各該社會的交易數量與交易活躍程度。一個國家一有足夠貨幣以實現貨物的流轉，便不再有貨幣流入，假使仍有多餘貨幣流入，也必定再流出去尋找市場，在這市場，它有更大的價值，有人更需要它的效用。很少人願把超過眼前營業或消費需要的現金，留在袋中或箱中，甚至可以說沒有人這樣

做^①。在人们看来，超过眼前营业或消费需要的现金，既无用处，又无生息，谁都不愿把它留在身边。每个人一拥有和他的生活情况与社会地位相称的数量的货币，整个社会就有充裕的现金供给量。

可安全地听任私人决定如何最有利地安排超过流通需要量的现金。认为出境现金是社会的纯损失的想法，其荒谬不下于设想制造商每付货币购买他的产品原料和材料，财产就减少这么多，或设想个人（国家即由全体个人组成）所付的货币，就是白白送给外国人。

这样，假定留在社会流通的现金，是以国民所需要的流通手段的数量为限度，那末，如果能够想一方法，用银行钞票代替半数的现金或货币，显然金属货币便将过多，它的相对价值必将随之下降。但是，货币在一个地方相对的跌价，并不意味着在沒有使用钞票因而货币并不过剩的其他地方货币也相对地跌价，所以，货币必流向这些地方。什么地方货币有最大的相对价值或能换到最大数量的货物，什么地方就吸引去货币。换句话说，货币老是流向货物最便宜的地方，而流出的货币，即由价值相等的货物所接代。

只在外国有价值的部分的流通手段，就是说，只现金或金属货币，能够这样外流。由于外流的货币，必定换有相等的价值回到本国，由于外流货币的价值，本来是处于现金形态帮助完成货物的流转，而现在却成为各式各样货物的形态，都是国民再生产资本项目，因此就产生了这种非凡的结果，即国民资本增加，所增加的数量，相当于采用钞票这种代替品以后输出到外国去的现金的全部价值。但国内仍不至因现金出口而感货币缺少流通受阻碍，因为出口现金以前所执行的任务，有纸币代替，而且执行得并无逊色。

^① 这里未考虑到窖藏货币。从国家利益的角度来看，窖藏货币无异于埋在矿中的货币。

这样增加的国民资本，无论如何有价值，切不可把它估计过高，超过实际的数量。为简单起见，姑且设想流通中现金的半数，可发行纸币代替。但这估计委实过高，特别是考虑到纸币如果不能容易地、立刻地换到现金，就不能维持其作为货币的价值。我说容易地立刻地，因为要不是这样人们便宁愿要现金，现金是人们在一切时候都不会犹豫不乐于接受作为货币的东西。为保证钞票所必需的可兑换性，银行必须随时准备充分的准备金，以应付持票人的要求，这准备金可由现金组成，也可由私人票据或有价证券组成。此外，银行在一切时候必须设在持票人容易到达的地方，因此，如果国家幅员广阔，钞票到处流通，达到全部流通手段的一半，银行便需广设分支机构，使一切持票人都能容易到达。

假使这种安排是可能的，假使国内流通所需要的现金形式的通货，有可能以纸币代替其半数，让我们来看国民资本究竟能增加多少。

关于任何国家所需要的流通现金，没有一个有名作家估计它超过该国家每年生产品总产量的五分之一。有些作家所作的估计，低至只相当于每年生产品总产量的三十分之一。现在姑且采用最高的估计数字，即相当于每年生产品总产量的五分之一，虽然我认为这超过实际数目很多。这样，如果一个国家每年生产品总产量达到了二千万，这国家便只需要四百万现金。因此，如果发行纸币代替其半数，即二百万，而把腾出的现金移用于补充国家生产资本，那末，这项生产资本将只此一次地增加这么多，即相当于该国家每年生产品总产量的二十分之二或十分之一的价值。

假定再估计一国每年生产品总产量相当于国民生产资本的十分之一。这大概也是偏高，但姑且估计如此，并把其中的百分之五作为生产资本的利息，百分之五作为生产资本所使活跃的劳动和

企业的工資与利潤。根据这种估計，假如由于使用紙币代替現金的緣故，国民生产資本增加的数目相当于每年生产品总产量的百分之一，那末，即按最高估計数目，所增加的国民資本，也不多于以前資本的百分之一。

但是，一个中富国家因发行銀行鈔票而发生的資本的增加，尽管其数量比人們愚蠢地想像的小得多，却不可輕視。理由是，除非国民生产力非常强大，像大不列顛那样，或除非国民非常节儉，像荷兰那样，一国每年所能节省、不用于非生产性消費而用以增添生产資本的儲蓄，即在繁荣时期，一般也不过相当于国民总收入的极小部分。大家都知道，生产无增无减的国家，没有什么东西可增加生产資本。生产衰落的国家，每年总得消耗一部分原有資本。

銀行发行的鈔票，任何时候如果超过流通需要量与銀行信用所許可的数量，鈔票就将源源流回兌現，使得銀行不得不出价在市上收集硬币，該硬币往往一經到手即被兌去。苏格兰銀行虽然对社会大有裨益，但在这种困难关头，不得不付百分之二的費用，委托倫敦代理行不断在該市收买硬币，該硬币一运到行中，立刻就被兌去。英兰銀行在类似时候，也不得不收买黄金，鑄为硬币。由于金价上漲，这项硬币往往一付出即被熔化，而金价所以增漲，就是該銀行不断收买黄金以兌現鈔票的結果。英兰銀行每年因此所受到的損失相当于八十五万鎊的百分之二点五至百分之三，^① 約合我們貨幣二千万以上。我不談英兰銀行近年情况，因为它的鈔票已是强制通用，本质完全变更了。

发行銀行即使自己沒有現金，也从来沒有无故发行鈔票。这自然意味着銀行庫中必定存有与所发行鈔票相等的价值，或为現

① 《國民財富的性质和原因的研究》，第2篇，第2章。

金形式，或为生息的有价证券形式。实际上銀行的放款，全是以这种有价证券为对象。銀行不可对长期有价证券作放款，因为銀行拥有的有价证券，就是准备以清償人民手中的于最短的通知后即須付款的另一种有价证券的基金，換句話說，即見票即付的有价证券的基金。严格地說，除非銀行所貼現的票据，全是見票即付像自己的鈔票那样，銀行就不能在一切时候都能应付兌現鈔票的要求，也不配享受民众的信任。但是由于不易找到很多又生利息又見票即付的票据，所以稍逊的办法就是只对期限极短的票据发行鈔票。的确，經營得法的銀行，老是严格遵守這項原則。

从以上的考虑，可下这个极其不利于許多制度和計劃的結論，那就是，信用票据只能代替而且只能部分地代替在人們手中輾轉流通以便利交易的那部分执行貨幣机能的国民資本，因此，没有什么发行銀行或什么信用票据能給农业、工业或商业提供造船、造机器、开矿、开运河、开荒或經營长期投机事业的資金，简单地說，給他們提供固定資本。信用票据所必需的条件是立能換发现金。当銀行庫存現金少于所发行信用票据时，至少應該以期限极短的有价证券补其不足。銀行如果把資金供給企业从事不能随时收回的投資，便无从得到这种短期票据。一个例子可以說明这一点。假定銀行把作为現金使用的三万法郎鈔票借給地主，以价值充裕的地产作为抵押品。該地主計劃使用这笔借款建筑經營农場所需要的房屋，因此与建筑商簽訂合同，付給他所向銀行借得的三万法郎。如果該建筑商过了一会想把鈔票換为現金，銀行不能以抵押契轉让給他作为付款。銀行拥有以兌三万法郎鈔票的唯一担保品，无疑非常充分，但眼前却无济于事。

如果銀行所拥有的票据，全是有償債能力的人所开的票据，而且距离到期日期不久，那末，全部的鈔票，就可以說有十分可靠的

根据。因为，不久之后，出票人非以現金贖还它們，即以銀行自己发行的鈔票贖还它們。如用前者，銀行就得到偿付鈔票的东西，如用后者，銀行就可免除預备現金以兌現这部分鈔票的麻煩。

如果由于任何事故鈔票失去充当現金流通的能力，使用金屬代替鈔票的任务，不是銀行的任务。銀行也不首先負担把它的鈔票所弄成的多余金屬貨幣加以利用的工作，因为上面已經說过，銀行可使用它所拥有的私人票据以消灭它的全部鈔票。所有的不便都落在社会身上。社会必須想法寻找新的流通手段，或从外国再輸入金屬貨幣，或使用私人票据为代替品。在这个时候，人民大概将再求助于那些按健全原則經營的銀行。^①

这說明为什么許多根据土地抵押契发行兌換券的农业銀行計劃以及其他类似計劃，不久都告失敗，使股东和民众在或大或小程度上齐受到損失。^② 現金相当于即刻付款的絕對可靠的票据，所以只可以凭索即付，信用絕无問題的鈔票代替現金。清偿这种鈔票，不能单单依賴抵押品，不論抵押品是怎样确实可靠。

由于同一原因，所謂融通票这种汇票，决不是安全可靠的发行根据。融通汇票到期，是以新的汇票支付其票款。新的汇票距离付款期还有一定時間，因此是把它折扣出售以取得現款。新的汇票到付款期又以更晚些到期的第三批汇票来清偿，其办法又是把它貼現筹措現款。如果汇票是提交銀行貼現，这就等于向銀行借

^① 恰恰与上述相似的情况，在这一段出版之后，在1814—1815年巴黎受联軍圍攻和占領的时候，发生于巴黎銀行。該銀行不能立即收回的借給政府和私人的放款，不超过資本，因此它不能要求股东增加資本。它所发行見票即付的鈔票，有十足准备，或为現金，或为短期票据。由于这些情形，尽管当时形势非常緊張，商人仍然繼續使用它的鈔票，而实际上也非使用不可。在整个占領时期中，該行鈔票照常兌現，沒有間斷。这足以证明发行銀行的效用以及不侵犯鈔票的可兌換性的利益。

^② 由于这种情况，巴黎土地銀行于1805年不得不停止兌現，宣布将以变卖抵押土地的收入分期贖还鈔票。

永久性的貸款，以第二批貸款还第一批，以第三批还第二批。而銀行也犯了这种大不韙，即发行超过流通領域所能自然吸收与自己信用所能維持的数量的兌換券，因为由融通匯票借得的兌換券并不助成实际价值的流轉与散布，它本身也不代表实际价值，也不包含实际价值。結果这些兌換券必定源源流回发行銀行兌現。正由于这种原因，在健全管理下的巴黎貼現銀行，以及現在法国和英国各銀行，全都尽力拒絕貼現融通匯票。

如果銀行借給政府永久或長期貸款，結果將和貼現融通匯票相同，也和貼現融通匯票一样有害，^① 英蘭銀行的失敗，即由于这个原因。英蘭銀行收不回政府借款，于是也沒力量偿还因这貸款而发行的鈔票。从那时候起，英蘭銀行鈔票不再是可兌換的鈔票，而获得强制通用的資格。政府既不能供給銀行以兌現的資金，于是免除銀行履行对它的債权者的义务。^②

① 就是說，把他們的鈔票出賃。像个人一样，銀行也可把自己的資本出賃。如果它是这样做，它的資本就变成多少固定的投資。英蘭銀行已把它的全部資本这样賃出去。如果他沒把鈔票也賃給政府，就可不发生危險。如果它是以可让卖證券、股票或庫券等为担保品賃出鈔票，只要这些證券保持原来价值，便能把它們換为現金或銀行自己发行的鈔票，而銀行的安全与償債能力就不至受損害。但这是不必要的复杂动作，因为政府可自行变卖这些證券，而节省付給銀行的手續費与利潤。——英譯本注

② 桑頓在他所著的《大不列顛信用證券》里面，攻击斯密对这个問題的意見。这篇論文的目的，显然是为英蘭銀行停止兌現作辯护。他告訴我們，使英蘭銀行不得不停止兌現的空前挤兌風潮，不是起因于該行发行鈔票过多，而是起因于該行緊縮发行。他說，“銀行如果过分地限制发行，必使商家周轉不灵；商家周轉不灵，人心必定惶惶不安；而人心惶惶不安，勢必引起人們紛紛向銀行兌取几尼”。桑頓力图引用这个极端事例来证实他自己的自相矛盾的意見。可兌換鈔票如果把过多金屬貨幣驅出国外而人民对兌換券的信任偶然发生动摇，人心自必惶惶不安，商人陷于周轉不灵，因为所余流通手段，不够供給实现全部交易的需要。但如果认为可增发不为人民所信任的鈔票以补充流通手段的不足，那就是大錯特錯的想法。英蘭銀行所以能够度过难关，乃是因为在商业这样发达的英国，不能不有一种流通手段，不能不有一种貨幣。如果没有其他貨幣，哪怕紙幣也只好將就使用。此外还有这个原因，即英国政府以及其他倫敦銀行，和英蘭銀行唇齒相依，一致約定于英蘭銀行付現能力未恢复之前，不向它索取現款，就是

只要銀行經營得法，不需要依賴政府，它的鈔票持有人便不怕有什么危險，或只冒很小的危險。假使銀行信用扫地，全部鈔票同时涌至兌現，持票人所可能遇到的最恶劣情况，也不过銀行以附帶貼現利息的健全短期票據兌付鈔票，就是說，以銀行所根据以發行鈔票的匯票兌付鈔票。^① 如果銀行還有自己的資本在手，鈔票就又多一項保證。但銀行如果是在不受任何監督或只受名義上監督的政府管理下，^② 銀行的資本和銀行手中的資產就都不能提供任何確實的保證。持票人所依靠的，只有獨行其是的帝王的意志。每種信用措施，將都是輕率措施。

就我所能設想的說，這就是發行銀行與其鈔票對個人以及國民財富的影響。斯密使用一個又奇怪又巧妙的比喻描述這種影響。他把一個國家所有資本比作廣闊鄉下土地，其中在耕種的地區代表生產資本，公路代表流通手段，就是說，代表作為流通手段的那種貨幣在社會各部門之間分配產品。然後他設想一種在天空運輸土地產品的機器發明出來，這機器正似信用證券。從那時候

說，非待政府以實際價值還清英蘭銀行放款後，不向它索取現款。英蘭銀行借給政府的錢，超過它的全部資本數目。銀行可把相當於其資本的數目的款項借給政府，而不至有什么危險，因為清償或兌現鈔票，無需動用這筆的款。如果英蘭銀行沒借政府超過它的資本的款項，它所有的短期票據就足還清它所發行的兌換券。

① 我們的作者對這個國家的實際政體的意見，在理論上是公正的，而在事實上也將是公正、如果不存在着一個領導民意機構的權力，儘管其領導方法極無效率，極其笨拙。國會不是代表國家的利益，而是代表私人利益，對隨時碰巧掌握政權的人，老是唯命是聽，不管他們的舉動是何等愚蠢，何等不義。但是，劇烈的弊病，會導致激烈的補救方法。正如土耳其暴君受害怕絞索心理的支配，選舉失當的議會的腐敗則受建立在言論自由和出版自由的基礎上的民意的箝制。國會不過是發揚民意的工具，此外沒有用處。如果英國國會關門大吉，英國報紙不久將變得像土耳其皇帝或波斯國王的報紙那樣沒有力量。由此可見，拚着一切來保衛旨在防止舞弊和國家衰敗的碩果僅存機構，是絕對必要的。——英譯本注

② 當我寫這本書的時候，大不列顛國會不是代表國家利益，而是代表內閣利益，而內閣又是由英王提名的寡頭政治小集團。

起，公路便可专为耕作服务。他接下去说，“但是，这个国家工商业，虽可扩大一些，但当它们是好像挂在扑朔迷离的纸币的机翼时，总不如在结结实实的铺金或铺银的地面上行走那么安全。它们除会遭受这纸币管理者的笨拙所招致的意外事故的打击外，还会受其他事故的打击，这些事故，无论纸币管理者怎样小心，怎样灵巧，都提防不到。例如，国家在战争中被打败，敌人攫去维持纸币信用的资本和财宝。国家因此而陷入的混乱，在全部流通手段都是纸币的情况下，必定比在大部分流通手段是金银的情况下严重得多。平常的交易工具既已失去价值，那末，除非采用物物交换或赊欠方法，交易便做不成。一切捐税既全是以纸币缴纳，君主将没有东西以发军饷或补充军火。国家秩序将比在大部分流通手段是金银的情况下更难恢复。如果一个国君要想他的领土在一切时候都保持最易于防守的状态，那末，他不但应该提防纸币的滥发，不使银行踏上失败的道路，而且还要注意纸币的发行数量，不使国内大部分流通领域都充满着纸币”。①②

单单伪造钞票一事，即足扰乱经营最得法、实力最雄厚的银行的业务。并且，伪造钞票比伪造硬币更值得担忧。这里获利的刺激更大。把一张纸改为货币，比把其他金属弄得像贵金属获利更丰。后者虽没有多大内在价值，但总有一点内在价值，要搀合一点贵金属或包有一层贵金属的其他金属尤其是如此。此外，伪造纸币的材料，比较不易破获。硬币的伪造，不会使真的硬币本身减少价

① 《国民财富的性质和原因的研究》，第2篇，第2章。

② 斯密在这里所谈的是兑换券，兑换券绝不能和纸币同日而语。人们现在已开始了解它们的区别，但在斯密时代，这区别还无人知道。虽然斯密曾指出英国北美殖民地发行不兑换纸币的事例。斯密关于兑换券流弊所说的，对不兑换纸币大都也适用。不兑换纸币更易于滥发，更易于招惹政府的破坏。但不兑换纸币也有某些利益，这些利益是它的先驱即兑换券所不具有的。——英译本注

值,因为它自有它的内在价值和作为货物的独立价值。另一方面,只要紛傳有人在国外伪造紙币,造得这样精巧,可以乱假夺真,伪紙币和真紙币兩者都将使人望望而去。由于这个原因,銀行有时宁願兌付明知是假的鈔票,不敢声張,忍受損失,以防真鈔票也被人怀疑。^①

有一种方法可防止鈔票的无节制使用,那就是只准发行某一固定面額的大鈔,使其只适用于进行貨物在商人之間的流轉,而不适用于进行貨物在商人和消費者之間的流轉。有人問,如果人民願意使用小鈔,政府沒有权力禁止使用小鈔,这种限制是不是侵犯商业的自由,而保护这项自由,正是政府的职责。但沒有疑問,政府的这种权力,和命令拆毀危及公众生命的建筑物的权力,同是政府能够絕對行使的权力。

第四节 紙币

我特意保留紙币这个特殊名称以称这些債務,即統治者可强使它們流通以支付一切购买,償付一切債務和契約,因为发行它們的当局,虽然不負偿还它們的責任,至少不負立即偿还它們的責任,但它們通常都表明,見票即付(其实这是完全沒有价值的);或表明在一定日期償付,但沒有任何保证;或說明以土地为补偿。关于这种价值,我們不久就将加以研究。

^① 英国經驗表明,伪造紙币的危險,实比我們的作家所想像的小得多。因为,尽管仿造得很精巧,也不能大大影响一般紙币的价值,甚至在紙币非常充斥时也如此。現在正准备試行一种实验,来进一步減輕上述危險,这試驗大有成功希望。伪造紙币对社会風化所造成的損害,以及这种罪案的增加,誠然是大不幸的事体。但必須記住,这种犯罪不过剛剛流行,而其他犯罪則已大受遏制。拦路搶劫差不多已絕迹。发现欺騙和掠夺的警察手段,沒有一种能比管理得宜的紙币更好。我們希望,計劃中的改善印制紙币的措施,将能制止伪造紙币这种犯罪的流行,而同时又不妨碍現在制止其他犯罪行为的办法。——英譯本注

这些债务，由政府签名承认也好，由私人签名承认也好，只有政府有权把它们变为纸币，也只有政府有权授权拥有货币者以纸币付款。的确，这种行为不是正当政府所应作的行为，而是不讲道理政府的行为，使国家货币淪于极端恶化。

依照上面确定的原则，似乎完全没有货物价值的货币，发行之后，在一切自由交易中，必定不能通用。这是迟早总必如此的实际情况。人们不适当称为劳氏银行钞票以及在法国革命时代发行的亚西纳纸币，尽管始终没有正式收回或注销，但面额最大的亚西纳，现今也不能当一苏通用。它们当时怎能按高于实际的价值通用呢？这是因为许多欺骗或残暴手段，往往能奏效于一时。

首先，可以合法地但也是欺诈地用以清偿债务的纸币，单单由于上述情况就得到一种价值。此外，完纳一期又一期的赋税，都可使用纸币。政府有时限定最高价格。虽然这将使受到影响的货物，不久停止生产，但它给与纸币以相当于那些实际存在的货物的一部分价值。并且，强制通用的纸币一经产生，势必使金属货币在这地方的市场绝迹，因为金属货币既需与纸币等价通用，自然流往能照它的实际价值通用的别处市场。这样，纸币独占了流通领域，由于文明社会不能一日缺乏流通手段，于是纸币就能维持它的价值。^① 社会的这种需要是那样迫切，以致英国由英兰银行钞票组成

^① 无论什么地方发行纸币，由于它在国内具有效用而在国外没有效用而发生的国内外价值的差异，总给投机家提供获利机会，许多人因此发财致富。在1811年，在巴黎，一百几尼金币可买到一百四十镑以当时英国唯一通货即纸币付款的伦敦汇票，但在这时候伦敦市场金价和纸币价格的差别，不过百分之十五。所以，从我所获得的统计看到，在1810、1811、1812、1813数年中，秘密输出到敦刻克和格拉维林斯的几尼或金块，达到182,124,444法郎。同时还有其他货物走私，但危险与困难较大，输入法国极易遭到没收，虽然英国用尽力量鼓励输出。但英国如果没有津贴大陆，不断提供向伦敦开出的汇票而没有回易，这个贸易本来可不久就找到相称的位置，因为它一定会产生这么多英国汇票，使汇票至少达到平价。

的通货，单单因为发行额控制在不超过流通需要量的数目，始终维持和现金相等的价值。

没有预先储积一笔必要资金以供战费，同时又缺乏充分信用以向邻国借款的交战国家，差不多老是求助于发行纸币或类似方法。荷兰人在和西班牙战争争取独立的时候，发行以纸制的、皮革制的以及许多其他材料制的货币。美国在同一情况下也使用发行纸币的办法。纸币使法兰西共和国击退联盟国第一次可畏的进攻，使亚西纳这个名称永垂不朽。

以劳氏名字命名的计划所招致的灾祸，人们不公平地完全归咎于劳氏——其实劳氏对货币的看法是对的，这可从他在他的祖国苏格兰发表的一本小册子看得出来。^① 这小册子以劝诱该国政府开办发行银行为目的。1716年法国设立的银行，就是依照劳氏的小册子中所提的计划。该银行钞票，票面写以下字句：

“银行保证见票即付持票人……利弗和现在货币的重量与标准相等的货币。贷款……正，巴黎”，等等。

那时候劳氏银行还是私营公司，它始终不渝地如约凭索即对钞票付现。那时该钞票还未变为纸币。一直到1719年，^② 情形始终如此，非常良好。该年法王或说得更恰当些法国摄政将该银行收为国有，把股本退还股东，该银行改称为皇家银行，于是它的钞票的票面字句改成下式：

“银行保证见票即付持票人……利弗的银币。贷款……正，巴黎”等等。

^① 当劳氏担任法国通货管理官时，这小册子已译成法文，题为《关于商业和货币的考究》。

^② 关于“这个机构最初在劳氏管理下的有益影响的详情可参阅《杜托集》，第2卷，第100页。

从表面看来,这个更改似乎微不足道,但其实非常重要。前种鈔票訂明支付一定分量的銀,即支付在发行日期通用的利弗所含分量的銀,而后一种鈔票只不过答应支付利弗,这使专断当局有可能对以利弗这个字眼所表示的实际价值来作它认为任何适当的变更。这个变革称为稳定紙币价值,但其实恰恰与此相反,把紙币价值弄得不稳定,时时变动。后来变动的幅度,实是大得可怕。劳氏极力反对这个变革,但原則不得不向权力屈服,而权力的罪恶,当其效果开始被人们发觉时,又无耻地推向原則身上。

革命政府所发行的亚西納,比摄政时期所发行的紙币更无价值。后者至少还答应以銀兌現。尽管由于銀币的貶值,所付的銀可能大大减少,但如果政府不濫于发行,比較認真履行义务,它迟早总有兌現的一天。至于亚西納,則不給与持票人以要求付銀的权利,而只給与他购买或取得土地的权利。这权利究竟有多大价值,我們現在来研究。

最初发行的亚西納,載明可在特設銀行兌現,但事实上始終沒有兌現过。不錯,它可用以偿付照竞买价格买得的国有土地价款,但这些土地的价值决不能使亚西納具有任何确定的价值,因为亚西納的名义价值,按土地价值上漲的比例而减少。政府并不悔恨土地价值的上增,因为它使政府能收回較多的亚西納,发行新的鈔票,而不扩大流通中的数量。政府不知道,实际上不是国有土地漲价,而是亚西納猛烈跌价。亚西納跌价越剧,就得发行越多的亚西納以偿付同一数量的供应品。

最后发行的亚西納,不載明見票即付,人們对此并不注意,因为自始至終亚西納未曾兌現过。但这使它的不良起源更加明显。这紙币包含以下字句:

“国有土地——一百法郎亚西納”等等。

一百法郎这几个字到底是什么意思呢？这几个字表达什么价值概念呢？是不是表达到现在为止叫做一百法郎的分量的銀的价值呢？不是，因为一百亚西納換不到一百法郎的銀。是不是表达一百法郎的銀所能购得的土地数量呢？一定不是，因为一百法郎的亚西納連向政府也买不到这数量的土地，正如換不到一百法郎銀一样。土地是在拍賣場出賣，能拍賣多少價錢就賣多少價錢。最近亚西納已經變得那樣沒價值，一百法郎亚西納連一方英寸的地也買不到。

總而言之，政府的壞名譽姑且置諸不論，亞西納上面所載的金額，不能給人任何明確價值的概念。即使政府能博得人民的信任，這種紙幣也終必跌到一文不值，何況政府是那樣無信用。最後，政府發覺鑄成大錯。那時候，任何數額亞西納都買不到最廉賤的東西。政府的次一措施就是發行曼德，即一種作為無條件地命令移轉特定部分的國有土地的憑證。但是，這措施實行太晚，而且執行得不好，流弊百出。

第二篇 財富的分配

第一章 價值的根據以及供給與需求

本書第一篇研究主要生產現象。在第一篇我說明，人的勞動借着資本、自然力和自然特性的幫助，怎樣創造成為價值的主要來源的各種效用，以及社會制度與政府對生產起什麼樣有利作用或不利作用。第二篇將專門討論財富的分配。為達到這個目的，首先需要分析構成分配對象的價值的本質，其次需要確定一下，當價值一經創造出來以後，價值是根據什麼規律在社會各成員中間分配，成為個人收入。

估定一件特定物品的價值，只不過是估定它和另一件特定物品在一定程度上相比較的價值，而任何其他有價值的物品都可作為比較物。例如，一幢房屋可以穀物或以貨幣估定價值。說它值二萬法郎，比說它值一千公石小麥能更準確表達它的價值概念。這完全因為，以硬幣計算一切貨物價值的習慣，使人們在心裡更容易想像這二萬法郎值多少其他貨物，就是說，想像二萬法郎可買多少其他貨物，比想像一千公石小麥可買多少貨物來得容易。但如果一公石小麥是二十法郎，這兩者便表示大小相同的價值。

就每一個估價行為說，被估價的物品是不變的已知數。在上例中，房屋是已知數，它是以一定數量材料在一定地點按一定形式建成。但比較物在數量上是可變的，按估價者所想像的價值而定。如果那房屋估定為二萬法郎，這就等於那麼多塊銀幣價值，每一塊重五克，摻雜十分之一的合金；如果估定為二萬二千或一萬八千法

郎,这 只意味着等于不同数量的特定比較物。同样的,如果小麦作为比較物,那末这个貨物的变量就表示价值的程度。

如果所估定的价值,不能普遍得到他人的同意,它就是不可靠与主观的估价。上述房屋的主人,也許认为那房屋值二万二千法郎,而一个和那房屋沒有利害关系的人认为它仅值一万八千法郎,这两个估价可能都不正确。但如果另一个人或許多其他人,都願意以一定数量的其他貨物,如二万二千法郎或一千公石小麦来买那房屋,我們可断定这个估价是正确的。在市場可卖得二万法郎的房屋,就有二万法郎价值。^①但如果只有一个人出这样的价格,而他在再卖出时必定亏本,那末他所出的价格就超过那房屋的价值。一件物品价值的唯一公平标准,是这物品主人在割让时能够很容易換取的其他一般物品的数量,这在商业行为上和在一切以貨币估定价值的行为上叫做市价。^②

那末,貨物的这个市价是由什么决定的呢?

对于某一特殊物品的需要或想望,要看一个人的体质和品性,他所居住的地方的气候,以及他所隶属的社会的法律、习惯和生活方式而定。他有各种需要:肉体上的需要和精神上的需要,社会性

① 在南特生长的我的兄弟路易·薩伊,在題为《民族和个人貧富的主要原因》一篇短文里,攻击我的这个見解。他主張物品成为财富,只由于它們的实际价值,而不由于它們的被承认的价值。以常識論,他的主張确是正确的,但以政治經濟学的观点而論,相对价值才是唯一的准绳。如果效用的程度不是以比較的尺度来衡量,它就变得很不确定,即在同一時間和同一地方,也受到个人的无定見的支配。当然,在政治經濟学还不能說具有一門科学的性质以前,价值的肯定性可能已經确定。属于政治經濟学所研究的范围的,是价值的由来和它的存在的后果。

② 在本书的前几个版本,我把其他产品的价值(当时我把它作为比較物)說成为价值的衡量,我的这个說法是不正确的。所估定的物品的价值的衡量,是那个其他产品的数量,而不是它的价值。这个謬誤把我的論证弄得很不明确。严厉的批評,不管是公正或不公正,对我都有教育作用,我因此作了改正。的确,从我們的敌人,也能学到东西。

质的需要和个人性质的需要，滿足他自己的需要和滿足他家庭的需要。就拉伯兰人說，熊皮和馴鹿是第一必需品，而就那不勒斯乞丐說，如果他能吃到通心粉，他什么也不管，至于熊皮和馴鹿这些名字，他根本沒有听到。在欧洲，人們认为，要保持社会秩序，必須設立法院，而美洲印第安人、韃靼人和阿拉伯人，都沒有感觉到設立法院的必要。研究这些需要怎样产生，不是我們分內的事。我們必須把这些需要看作已知数，并根据它們来推論。

在上述需要中，有一些由大自然賞賜的物品(如空气、水、太阳光等)来滿足的。这些东西可叫做天然財富，因为它們是大自然自发地給予人类的東西。因此，人类无須付出什么代价或使出什么力量获得它們，由于这个原因，它們絕不具有可以交换的价值。在其他需要，只能以有效用的物品来滿足，这些物品，非通过人力加以改造，不能具有效用，就是說，不在一定程度上改变它們的状态，并在改变时克服一些困难，不能使它們具有效用。屬於这一类的，是农业、商业和工业所生产的各种各样物品。只有这种物品才附有价值，这是由于一个很明显的原因。生产行为本身，就含有相互交换的意义，生产者以自己的力换取通过劳动获得的产品。所以，非得到在他看来是等值的東西，他不願割让那产品。上述物品，可叫做社会財富，因为交换行为，就它本身說，是社会行为，而且因为单独占有由个人劳动或交换行为得来的物品的权利，非通过社会制度不能稳固。應該注意，在人类財富中，唯有社会財富这一部分成为科学研究的題目。一則，唯有这部分財富，才是人們估价的对象，或至少是不純凭主观或心理估价的对象；二則，唯有有这部分財富，才按人类科学所制定的規律創造、分配和消費。

懂得价值或更确切地說可交换价值这个性质的根据，就能了解它的由来。社会財富項目所以带有价值，是因为要获得它們必

須付出代价，而代价就是在生产方面所作的努力。当一个人这样付出代价，一旦取得它們时，他真的更富有，因为他有滿足更多需要的手段。如果他这样付出代价所得的东西，不适合他的个人需要，他可通过交换，把那个产品換取能够滿足需要的另一个产品，而这另一个产品，同样是生产努力的果实。因此，交换实际上只是双方所作的生产努力的相互交换，因为那两个产品都是这努力的果实。如果以十五公斤小麦換取一公斤咖啡，这只是以創造小麦的生产力交换創造咖啡的生产力。^①

所以，生产性劳务和产品都具有市值或市价。原因是創造十五公斤小麦的生产力，如果能以交换形式无差別地得到十五公斤小麦或一公斤咖啡作为它的报酬，那末有什么能够阻止它获得其他等值产品，如一碼棉布、五碼絲帶、一打盘子或其他呢？如果十五公斤小麦不能交换上述那么多任何一种产品，那末創造小麦的生产力所得的报酬，在比例上就少于創造其他任何一种产品的生产力所得的报酬，而一部分前者生产力就被吸引到后者生产部門，一直到各个生产部門的劳动报酬都达到合理水平为止。

每一种生产力都具有特殊市价。如果生产十五公斤小麦的生产力，只能得到它的产品的十五分之一，它也只能得到可用十五公斤小麦交换的其他任何一种产品的价值的十五分之一，例如，四法郎的十五分之一，或其他产品的十五分之一。

由此可見，生产劳动的市值，是基于許多产品相比較的价

^① 如果不是以貨易貨，而是以貨幣易貨，情况并不两样，这一点可无須說明。卖者接受貨幣，絕不把貨幣作为自己消費品或其他用途，而是以貨幣作为第二次交换的对象。如果以四法郎价格卖出十五公斤小麦，并用那四法郎买到一公斤咖啡，实际上就是以小麦易咖啡，而在这当間出現的貨幣就完全退出，好像在交易上沒有出現过那样。所以，可十分正确地說，相对价值由各个貨物的相互关系決定，而不仅仅由每一个貨物与貨幣的关系決定。

值，^①而产品的价值并不基于生产力的价值，像一些著作家錯誤地所說的那樣。^②既然一件物品的需要基于它的效用，因而，它的价值也基于它的效用，所以使生产力有价值的，乃是創造那需要所从以产生效用的能力。这个价值的大小和这件物品在生产事业中所提供的合作的重要性成比例，而就各个产品說，这个价值构成所謂生产費用。

一件产品，并不只对一个人有效用，至少对社会某一階級全体有效用，例如，各种衣服，甚至对整个社会都有效用，例如适合于人类一般消費，不分性別、不分老幼都可吃用的大多数食品。由于这个原因，特定物品、产品或生产劳动的需求，都有一定的范围。据說法国所需要的糖的总数量，每年达五千万公斤以上。就是个人对所消費的某一特定产品的需要，也可能是相当紧迫的。不管需求的强度是怎样，都可一般地叫做需求，而这产品在一定时候可获得以满足有需要的人的需求的数量，可叫做供給或流通量。

但这必須理解为具有一定限度。由于每一个人总是願意領受什么能够給他带来好处或能够滿足欲望的东西，所以对于娱乐品或有效用物品的要求可能是无限的。因此，需求必須加以一定的限制，而最有效的限制，乃是以等值产品換取想望的物品的能力。所有商业城市搬运工人，为要更称心如意地执行业务，可能都想在不抬高馬价与車价的情况下购买六馬拉的大馬車。每一个人用以換取想望东西所必須交付的等值物品，只不过是他自己生产手段所創造的产品，而这些产品，即就社会最富裕成員說，也是有限的。

① 不应当认为我这一段的意思是說，生产一件費用系四法郎而售价仅三法郎的物品的生产力，价值仅等于三法郎。我的意思只是，这么多生产性劳务，本来能够創造等于四法郎的价值，但在这种情况下，却創造仅仅等于三法郎的价值。

② 李嘉图：《政治經濟学及賦稅原理》。

所有国家的财富，都是在各个等级，即从众多的平凡人一直到独一无二的最富裕人中间分配的。因此，最普遍想望的产品，实际上只少数人需求，因为只有这些人才有取得这些产品的手段，而且即就他们说，取得能力也要或多或少地视客观情况而定。所以可进一步作出以下结论：同一产品，在效用虽没有增加，但价格降低，即通过较少生产劳动能够取得的情况下，就有较大的需求，因为更多消费者能购买这产品；相反的，在价格增高的情况下，就有较小的需求，因为较少消费者能购买这产品。

假如在严冬时候，能够想出制造一件售六法郎毛织背心的方法，那末所有在满足更迫切需要以后还剩有六法郎的人，大抵都将购买这些背心，但那些只剩五法郎的人，还不能购买。如果能够生产同样背心每件价格五法郎，后者可能也都购买，而成为这些背心的消费者；如果售价只四法郎，那末这些背心的消费范围将进一步扩大。这样，有一些从前只是富人购买得起的产品，现在几乎所有社会阶级都能购买，像袜子那样。

当一件产品价格，由于捐税或其他原因而上涨时，就产生和上述相反的结果。它的消费者数目减少，因为只有买得起的人才能购买。而使物价上涨的因素，并不使购买力增加。例如，英国的大多数人民完全不能享受葡萄酒和许多其他物品的消费，因为要取得这些物品，就得割让那么多产品，或出那么大生产力，以致只有余力的人才敢尝试。在这种情况下，不但消费者数目减少，而且各个消费者的消费量也都减少。虽然咖啡消费者，也许不会由于咖啡价格上涨而被迫完全放弃那个饮料，但无论如何必须减少消费量。这种情况就像两个消费者，其中一个停止使用这物品，而另一个能够并愿意继续使用那样。

就投机性买卖说，买者不是为着自己消费购买，而是量卖为

买。由于他能够出卖的数量，要看可以出卖的价格，所以在价格上升时，他就少买，在价格下降时，他就多买。

就贫穷国家說，大部分人民往往无力购买最普通使用而价格低廉的物品。有的国家，大多数人民无力买鞋。尽管价格低廉，这件貨品价格不能降落到和人民財力相称的水平，因为价格降到那个水平，就不够生产成本。但皮鞋并不是生活绝对必需品，买不起皮鞋的人可穿木屐或打赤脚。如果买不起的不幸是件生活主要必需品，那么部分人民必定餓死，或多少不能恢复原有健康状态。以上所述是限制个别产品需求或限制一切产品需求的一般因素。

至于供給，它是由任何一种貨物所有者在一个時間內願意割让以换取等值貨品或願意以市价出卖的全部貨物組成，而不是仅由在那个時間市場上实际出售的貨物組成。这种貨物的全部，也叫做流动貨物。但严格地說，只在从卖者运往买者的時間內的貨物才是在流动中的貨物，而这時間往往极其短促。可是，这个运输行为本身，对于买卖条件并没有影响，因为它通常是跟着买卖成交所发生的行为，并且只是交易上的一个細节。重要的是，貨物所有者願意割让他的貨物的意向。無論在什么时候，正在寻求买主的貨物，有时是非常迫切地求售的貨物，都是在流动中的貨物，尽管它所存放的地方并无改变。例如商店存貨或棧房存貨，可以說是在流动中的貨物。又如土地、地租、房屋等等，也可以說在流动，这样的說法是可以理解的。甚至劳动，有的时候也在流动，因为它正在寻找雇用机会，而有的时候不在流动，因为它已被雇用。

由于同样原因，当一件物品一旦被留作消費或作出口用途；或意外地遭受毁灭；或被所有者任意收回；或所有者抬价居奇（等于拒絕出售）时，它就不在流动。

因为供給只由那些可按市价或按市場通常价格购买的貨物組

成，所以一种貨物价格，如果由于生产成本增加而上漲，那末这种貨物就停止生产，或不再成为供給的一个部分。以此之故，在市价上漲时，供給就較为充足，而在市价下降时，供給就較为短缺。

关于供給与需要，除上述的普遍性与永久性限制外，还有偶然性与短暫時限制。前者与后者总是同时起作用。

葡萄丰收的希望，即在一桶新酒还没登場的时候，将使存酒价格降低，因为一經有了那个希望，市場供应就比从前充足，而存酒就变得滞銷。一方面，酒商害怕新酒竞争，急于脱售存酒；另一方面，消費者預料酒价将降低，想占便宜，迟緩购买。同样的，大批运到即时付售的舶来品，由于供过于求，价格将降低。相反的，葡萄歉产的預料，或許多貨物在运输中所遇到的損失，将使价格上漲到生产成本以上。

此外，还有一些特殊产品，由于自然的限制或人为制度的限制，作为专利品，这样就使这些产品的供給不像其他类似产品那样充足。属于这种产品的是个别有名葡萄园所生产的酒，尽管需求广大，但这些葡萄园土地却不能扩大。同样的，大多数国家邮費都是按专利价格收取。

最后，对供給与需求的相对强度起决定作用的因素，不論是一般的或是特殊的，那个强度都成为各个交换行为的价格的基础，因为前面已經說过，价格只是以貨幣估定的市值。如果供給不受难于获得的限制，即价格的限制，供給将是无限的。因为，只要产品能找到以任何价格购买的买主，毫无疑问它就将无限量地生产。需求与供給是天平秤杆的两个相反极端，从秤杆下垂着貴与廉这两个天平盘；价格是平衡点，在这一点上，一边的动力停止作用，另一边的动力就开始作用。

这就是这說法的意义：在一定時間和地点，一种貨物的价格，

随着需求的增加与供给的减少而比例地上升；反过来也是一样。换句话说，物价的上升和需求成正比例，但和供给成反比例。

一件物品的效用，即对于这物品的想望，也许还不能把它的价格提到和它的生产费用相等的水平。在这种情况下，这件物品就不会生产，因为它的生产费用超过它的价值。鱼子酱^①在巴黎所能卖出的价格，也许还不够在巴黎生产的费用，因为那么少人需要这个，以致不能按可卖出的最低价格出售。以此之故，鱼子酱没有在巴黎生产，但在其他地方，鱼子酱却大量生产和大量消费。

如果任何一种物品的法定价格低于它的生产费用，这种物品的生产就将停止，因为谁都不愿意亏本生产。那些从前靠这生产部门养活的人，如果找不到其他职业，必定会饿死，而那些在这种物品的自然价格下能够购买的人，只好忍痛不用。规定固定价格，或规定最高价格，就等于制止一部分生产和消费，换句话说，就减低社会的繁荣，因为社会的繁荣在于生产和消费。连已经存在的这种物品，也将很不适当地消费掉。首先，这种物品所有人将尽量把它们从市场收回。其次，它们将不在最需要它们的人手里，而将转到最贪婪、最狡猾、最不正直而且往往是最不顾公道与人情的人手里。谷物短缺，价格随着上涨，但工人通过加倍努力或通过加薪，还可能赚到钱去买按市价出售的谷物。在这时候，如果政府当局把谷物价格规定为它的自然价格之一半，结果将怎样呢？另一个已经购有足够谷物，因而在谷物保持自然价格的情况下不会再购买的消费者，为作不必要的有备无患打算，并想从强行抑低的价格占到便宜，比那工人先走一着，把应该属工人所有的那部分谷物买来贮存。这样，一个购备双倍粮食，而另一个一点也没购备。本

① 由鱈魚卵制成的酱，是俄罗斯人喜爱的调味品。

来支配銷售的是需要与財力，而現在支配銷售的却是购买者占先着的活动。所以，这是毫不足怪的，对貨物規定最高价格，必定会加剧貨物的短缺。

把貨物价格規定在本来就会流行的价格的法令，完全沒有用处，甚或引起生产者与消費者的惊慌，因而打乱生产与需要之間的自然比例。如果听其自然，这个比例必定以最有利于生产与需要的方式建立起来。

希望与恐惧、善意与恶意，简单地說人的各种情欲或各种美德，都会影响价格。但是，估量这些情欲或美德在各种情况下对实际价格的影响的强度，属于倫理学范围，我們这里所注意的只是实际的价格。我們也无須說到可能使一个产品的价格提高到它的实际效用以上的純政治性质因素的作用。因为这些虽像不速之客那样，闖进財富分配領域，但和实际强夺或掠夺并无二致，属于刑法范围。政府的职责是一种劳动，它的产品或結果，一生产出来，就給被統治者消費掉。如果政权是掌握在篡夺者或压制者手里，人民可能对政府的职责付出过高的代价，而人民被迫分担比維持良好政府所需要的大得多的款項。这个情况和沒有竞争者的生产者的情况相似，这个生产者或是使用暴力或是利用偶然事故，把竞争者消灭掉。他可任意提高他的产品价格，并且在政府支持下，甚至把价格提高到消費者购买力的最大限度。但是，告訴我們怎样消除这个禍害，是政治家的职责，而不是政治經濟学家的职责。同样的，告訴人类怎样持身以确保良好的相互关系，虽属于倫理学或道德哲学范围，但为达到这个目的，如果需要神力，那些自称为神力解釋者，就应该受到报酬。如果他們的劳动有用，这个劳动就产生效用，即生产有实际价值的无形产品；但如果他們的劳动不产生效用，即人类沒得到什么裨益，那末用以維持他們生活的那部分社会

收入，就是完全白費，即付出代價而得不到報酬。^①

我極想把我的論述限定在我的主題範圍內，但有的時候，我不能不觸到政策與道德的範圍，其目的只在於把它們的交叉點指出來。

第二章 收入的來源

第一篇說明，產品由人類所掌握的生產手段創造出來，即由人的勞動、資本和自然力創造出來。這樣創造出來的產品構成擁有這些生產手段的人的收入，並使他們能夠獲得那些不是由大自然或他們的同胞無代價地提供的生活必需品和生活舒適品。

處理收入的專有權利乃是生產手段專有權利或生產手段所有權的結果。那些不是人們專有的生產手段，不但不成為生產手段項目，而且不是收入來源。它們不構成人類財富的一部分，因為財富本身就含有專門、專有等意思。除非財產權是大家知道而且確定，除非占有受到承認並得到保障，否則像財富這樣東西就不存

^① 教會是人的機構，儘管牧師們提出相反的意見。它只是一種人為手段，以達到增進國民道德的目的。它在這方面的功效，就是它的效用的衡量。無論在什麼時候，都必須根據效用決定應否繼續、改造或完全廢除這個機構。因此，把國家產量的一定部分始終不變地劃撥給這個機構的做法，是不合理的做法。我們知道，古埃及的全部剩餘歲入掌握在教會手里。但我們絕不可下結論說，這是錯誤的做法，因為在那個時候，增進國民道德可能是那麼緊迫，以致需要全部剩餘歲入。上述特殊機構的功效，是另一個問題。人類知識在一個時間內也許具有那樣情況，以致除採用這辦法外，別無他法。因此，在天主教國家，繼續把在蒙昧時代可能高過的歲入比例仍舊撥給神父們的做法，是個失策。同樣的，在任何國家，如果大多數人民，由於成見關係，強烈反對國教機構，因而自己設立對抗機構，而政府卻支持那國教機構，像愛爾蘭那樣，也是失策。這樣，就得維持雙重機構，一個機構的人員由政府發給過高的薪俸，對國民道德毫無裨益，而另一個的人員由私人支付不充分的薪金，不能對國民道德起很大有利作用，像所應有那樣。——英譯本注

在。

在研究人类财富的本质与进展时，可无须探讨财产权的由来或财产权的正当性。不论土地的实际所有者，或给予他土地的人，是通过优先占领，或通过暴力，或通过欺詐，取得土地，这对土地产品或收入的生产与分配没有什么关系。

叫做人的劳动的那类生产手段的所有权，和通常叫做资本的那类生产手段的所有权，比自然力这类生产手段的所有权更加不可侵犯和更加不可争辯，这一点也许无须说明。人的刻苦能力、智慧、膂力和灵巧，是他所特有的或所固有的。而资本或累积的产品，全是人们节俭或节制消费力的结果。如果听任消费力完全发挥，产品一创造出来就被消费掉，这样任何人都不能有财产。所以，谁都不能比这样克己的人更正当提出对克己结果的要求权。节俭非常接近于实际创造产品，而产品的最不可争辯的所有权就是实际创造所赋予的权利。

在上述几个生产来源中，一些可以割让，如土地、工具等，而另一些不可以割让，如个人能力。一些可以消费，如所有流动资本^①项目，而另一些不可以消费，如土地。此外，还有一些，既不可割让，又不可消费，但会消灭，例如人的智力和体力，人一旦死亡，这些能力便跟着消灭。

那些可以消费的生产来源，例如流动价值（生产力花费在它们上面），可这样消费，以致发生再生产，在这种情况下，它们仍旧构成生产手段的一部分。也可这样消费，以致不发生再生产，在这种情况下，它们就不再构成生产手段的一部分，而且注定要相当迅速

^① 譯为流动资本的法語 *capitaux nobiliaires* 一詞，包括所有英国法律叫做私人有体财产以及有的时候叫做动产的东西，但在这些东西中，有的消费得很疲緩，如金鋼钻和宝石。——英譯本注

地完全消灭。

虽然收入和生产来源是个人財富的組成部分，但如果一个人只消費他的收入，而不侵蝕他的生产手段，他的財產并不减少。原因是，收入是再生的产品，只要生产手段繼續存在，新产品就会不断地或永久地創造出来。

这些可专有的生产来源的市值，建立在和一切其他物品市值相同的原則上面，就是說，由供給与需求的不相容的影响决定。关于这一点，我們只需說，需求并不起源于对直接使用个别生产来源所預期的享受，因为一块土地或一件工具，并不給所有者提供可以估計得出的价值的直接享受。它們的价值基于它們所能創造的产品价值，而这个价值本身則起源于那个产品的效用，或它所可能提供的滿足。

关于那些不可割让的生产来源，如人的体力和智力，它們絕不能成为实际交換的对象，而它們的价值只可根据它們所能生产的价值来估計。这样，給一个技工生产一天三法郎或一年一千法郎工資的这类生产手段，可看作每年生产相同收入的既得資本。^①

我們已經抽象地概述了生产来源与收入来源，現在可进而比較詳細地分析这些来源的本质。这个分析将把我們帶到錯綜复杂的政治經濟学，对一些最迂迴曲折地方給我們提供了綫索。

严格地說，这些来源的直接結果，并不是产品，而是幫助我們創造产品的生产性服务。所以應該把产品看作生产性服务和实际产品相交換的結果。在交換发生以后，收入首先以产品形式出現，

^① 即对于具有这些生产手段的自由人，有那么多价值。但在人成为专有对象的地方，如黑奴这个极端例子，或如封建家臣那个不这么昭彰例子，这些人所具有的生产力的价值，对专有者來說，等于这些人所能够提供的剩余产品，而不等于总产品。——英譯本注

而这些产品又可和其他产品交换。在那个时候，收入将改变为其他产品形式。

用一个实例，就可把上述概念弄得更明确。一块耕地每年生产比方說三百塞铁^①小麦，在这三百塞铁中，大約二百塞铁可看作用以耕种那块土地的資本生产力和劳动生产力的結果，而其余一百塞铁可看作土地自然生产力的結果。那块土地給它主人所生产的收入，首先将以他的所有物即土地所提供的起协助作用的生产性服务出現。这个生产性服务将以一百塞铁小麦形式移給或貸給耕种者，而这乃是第一次交换行为。如果这一百塞铁小麦，由所有者本人改变为硬币，或由他的耕种者按双方协定改变为硬币，这硬币还是同一的收入，尽管这收入現在以第二个形式，即货币形式出現。

这个分析将使我們了解收入的实际价值。它和前一章所提到的价值的一般定义相符合，就是說，价值是打算割让的物品通过交换所能得到的其他物品的数額。那末，以收入交换的割与品是什么呢？当然是收入收受者所可能占有的生产手段的生产性服务。而通过我們称为生产的第一交换行为，所得到的是什么呢？当然是产品。所以，收入的价值的大小，和所获得产品的数量或所創造的总效用成比例，不和产品价值成比例。

由此可見，国家总收入的比例，由产品数量决定，不由产品价值决定。^② 但就个人收入說，却不是这样。因为，各个产品的相对价值，一有变动，就使一个人或一个阶级的收入增加，另一个人或

① 法国从前量谷物单位，等于十二蒲式耳。——譯者

② 所以，企图通过比較两个国家的 product 价值来比較这两个国家，例如英国和法国的财富，是徒劳无功的。誠然，两个間隔着的价值是不能比較的。唯一适当办法，是对每一个国家的个别人民福利各別地作粗略的估計。

另一个階級的收入减少。

如果社会每一个成員都能靠原来构成他收入的产品过活，那末收入的大小，将像国家总收入那样，依存于产品的总额，依存于所創造的总效用，而不依存于产品的可交换价值。但在已脱离野蛮状态的社会，这是不可能的，因为每一个人所消費的自己产品的数量，比他用自己产品換得的别人产品的数量少得多。所以，对生产者說，重要的是他以自己生产手段，或这些生产手段所創造的产品可能換得的别人产品的数量。例如，假定一个人以他的土地、資本和个人能力栽种番紅花，那末由于他自己可能不消費番紅花或消費很少番紅花，所以他的收入将由他的番紅花年收获量所能够交换的其他物品組成。如果番紅花价格上涨，他的收入比例就将增加，而番紅花消費者的收入比例就将减少，所减少的程度和番紅花价格上涨的程度完全相同。相反的，如果番紅花价格下降，番紅花消費者的收入将同样增加，而栽种者的收入則同样减少。

生产費用有所节省，即生产同一产品所費的生产力有所节省，例如，一种发明使一亩土地能够生产从前两亩土地所生产的那么多东西，或使两个劳动日能够完成从前需要四个劳动日的工作，就使社会收入相应增加，原因是，这样解放出来的生产力可用以增加生产。^① 这样增加的利得在被发明者懂得方法的时间內，归他所

①. 在社会成員只能靠自己生产手段所創造的产品过活的地方，上面的話大体上可适用，但不能完全适用。因为，这样創造的剩余收入全部，最終必定归天然富源所有者所有，而那些只具有个人生产手段的人，可使用这些生产手段，生产其他产品，或扩大同一物品生产。这就是对西斯蒙第和馬尔薩斯的完全答复，他們主張，人的生产力的节省，不但使不生产的消費者的增加成为可能，而且使这个增加成为必要。但在这种剩余劳动力得到恤貧法的調剂或修道院的收留的地方，国家收入未必随生产力的节省而增加，因为剩余劳动力由于有这种法令或机构，就无须在其他生产方面努力。有了这种法令或机构，生产力虽可通过使用机器或其他方法大大增加，但国家生产、收入或財富不因此有所增加。——英譯本注

有，但当秘密一經公开，竞争跟着发生，他不得不把利潤縮减到和实际生产費用相等时，上述增加利得就归一般消費者所有。

收入虽可通过各种交换行为改变形式，但一直到最后消費时刻，实质上还是一样。这些交换行为以生产力开始，而生产力是收入所呈現的最初形式。尽管一亩耕地所生产的小麦已經被购买者消費，但这亩土地所生产的收入，在它由于生产行为而第一次轉变为小麦形式以后，和在它第二次改变为銀币以后，实际上还是一样。但当得有这个收入的人一旦把他的銀币变换消費品并把这个消費品消費掉的时候，他的收入的价值自那时起就不存在，而且被毀灭，尽管它一度具有銀币形式，那銀币还繼續存在。不应当认为，虽然对收入收受者說，它已經消失，但那銀币还留在暫時持有者手中。应当认为，对整个人类說，它已同样消失，因为那銀币的实际持有者，必須通过让与自己的其他收入或以从前所掌握的某种收入来源来取得它。

当收入加入資本时，它就不成为收入，即不能作为收入来满足所有者的需要。它只能生产更多的收入，是生产性資本的一个項目，按消費資本方式消費，就是說，是这样消費，以致它生产一个产品来交换和补偿所消費的价值。

当資本、土地或个人劳务出租时，它的生产力就移給承租人或生产冒險者，以預先約定的一定数量产品作为报酬。这是一种投机性交易，承租人要冒盈亏風險，而盈亏要看他所可能得到的收入，即从移来的生产力所得的产品，是超过或不够他所付的租金。但所得到的收入，只能有一个。虽然借来的資本給那个冒險者所生产的，可能是百分之十的年产品，不仅仅他以利息形式給付的百分之五，但資本的收入，即它所提供的生产性劳务，将不是百分之十，因为那个总产品包括資本的生产力的报酬以及利用資本的劳

动的生产力的报酬。

每一个人所掌握的产品数量越多，他的实际收入就越多。这个实际收入，或是他的生产手段的直接结果，或是他的收入从原始形式转变的结果。他的收入可能经过几个变化才具有最后的形式，即他的消费品的形式。上述数量或它所固有的效用的比率，只能从交易上的市价来估定。在这个意义上，一个人的收入，等于他从生产手段所得到的价值。但是，他所耗用的消费品越便宜，那个价值就越大，因为这样他就能掌握更多的他自己产品以外的其他产品。

同样的，一个国家收入所包含的价值即这个国家总生产力的价值越大，而这个价值和外国产品价值的比例越高，这个国家的收入就越多。即在产品价值是低的地方，这生产力的价值也必定是高的。必须记着，由于价值的强度依存于交换上能得到的产品的数量，所以一个国家从它的富源得到的产品越多、越便宜，它的收入或换句话说它的富源的作用就越大。

第三章 价格的实际变动和相对变动

一件物品的价格，就是它可值的货币数额，而它的市价乃是它在特定地方一定能卖得的货币数额。它的所在地关系重要，因为一件特殊物品的需求视当地所能得到的那物品的数量为转移。

在售卖一件物品时所得的价款，相当于以那价款可买到的其他物品。说一尺大幅面细黑呢价四十法郎，意思就是它可交换这么多银币，或可交换这么多货款所能买到的其他一种物品或几种物品。为作说明，我们选择货币价格，而不选择一般货物价格，原因只是前者更为简单。但交换的实际与最终目的是货物，而不是

货币。

在这个意义上，价格可分为买价与卖价，即获得一件物品所有权时所付的代价与放弃所有权时所得的代价。

在最初获得或创造一件产品时所付的代价，是生产力的代价或生产成本。^① 在探索一件产品的这个原始价格时，我们无可避免地要涉到其他产品，因为生产力的代价只能以其他产品支付。生产大幅面细黑呢职工的日薪是产品。他们的日薪，或是由日常生活品组成，或是由可买到这些生活品的货币组成，而这两者同是产品。所以，生产以及随后产品互换，可以说归结于按产品的相对市价而进行的以货易货。但有一个要点，我们必须密切注意。忽视或不注意这个要点，已经导致许多谬见和曲解，并使许多作者的著述只把这门科学研究者带入歧途。

如果生产一尺大幅面细厚呢，需要以四十法郎价格购买生产力，制造费用就将等于四十法郎，但如果那生产力的四分之三就够生产一尺细厚呢，而且只需要一种生产力，即一个工人能在十五天而不需要二十天完成这产品，那末对生产者说，生产一尺细厚呢的费用只需三十法郎，而工人工资率却跟从前一样。在这种情况下，人的生产力的市价仍旧不变，而生产费用由四十法郎减到三十法郎。但由于生产费用和产品市价之间的这个差异，使制造大幅面厚呢能够比一般得到更高利润，更大部分的生产力当然流到这方面来，而更多生产力的使用，由于扩大这产品的供应，又使市价降到仅仅等于生产费用的水平。^②

① 参阅《国民财富的性质和原因的研究》，第1篇，第5章。

② 生产费用就是斯密所谓产品自然价格，这个自然价格和他称为市价形成对照。但从上面所说可以推断，每一个以货易货或交换行为，甚至生产行为中所包含的交换，都是比照市价进行。

产品价格这种的变动，我叫做价格的实际变动，因为这种变动是积极性变动，不引起交换品的相当变动。纵使生产力的价格和作为生产力报酬的产品的价格或可用以换取这件产品的其他产品的价格，没有变动，这种变动，不但可能发生，并且实际上曾经发生。

关于已经存在的各个产品相对价格所发生的和各自生产费用无关的变动，情况就不相同。如果从前期收获的葡萄所制成的酒，一个月前卖二百法郎一吨，而现在仅卖一百五十法郎，那末对酒商来说，货币和其他需要物品的价格都上涨，因为用以制造酒的生产力，得不到二百法郎，只得到一百五十法郎或等值货物，作为报酬（即减少四分之一）。但在上面所举的例子，同量的生产力得到以一切其他物品计值的同样报酬，因为价值三十法郎，并收受三十法郎的生产力，和价值四十法郎并收受四十法郎的生产力，都得到同样恰当的报酬。

这样在前者实际变动情况下，社会财富将增加，但在后者相对变动情况下，社会财富将不增不减。这是由于以下明显的原因：在前者情况下，所有细厚呢购买者都将变得更富有，而卖者却一点没有吃亏；但在后者情况下，一个阶级得到的利益将完全给另一个阶级遭受的损失所抵销。在前者情况下，以同样的生产费用可得到更多数量产品，而买卖者的收入都没有什么变动。社会将有更多的实际财富，将有更多的享受，而生产手段的费用却没有增加；总效用将增大；以同一价格可买到更多数量产品——这些只不过是同一意思的不同说法。

但是，谁都没有付出代价而得到的这样增加的享受或这样增多的财富，究竟是从什么地方来的呢？来自人的智慧在更大程度上运用大自然无代价地提供的生产力。一个在从前是未知或没加

利用的力量，例如風、水和蒸汽机，現在加以使用；一个在从前是已知并利用过的力量，現在使用得更巧妙、更有效，例如帮助或扩大人力或兽力的机械的改善。商人設法通过良好的管理，使同样資本能做更大的生意，他的这个功劳，和把机器簡單化或把机器弄得有更大生产力的机械师的功劳完全相同。

具有新效用的新矿物或新动植物的发现，或具有更多或更完全的效用的矿物或动植物的发现，都属于上述那种的功劳。当人們用靛青代替大青、用糖替代蜂蜜和用虫紅替代泰雅紫时，他們的生产手段就扩大，而同样的劳动力就能生产更多的产品。从这些关于改善的事例，以及从今后可能做到的改善，我們可以看到，由于人类所掌握的生产手段实际上变得更有力量，所以創造出来的产品在数量上总是增加，而在价值上总是比例地减少。我們就可看到这个情况的后果。^①

价格可能普遍下降，立即影响所有貨物，也可能局部下降，只影响一些貨物。我将用例子作說明。

假定在袜子都是手編的时候，一定质量的綫袜一双售价是六法郎。据此我們应当下这样結論：就一双袜子說，生长亚麻的土地的租金，亚麻栽种者的劳力和資本的利潤，亚麻修剪工人和紡紗工人的利潤，以及織袜工人的利潤，总共是六法郎。假定由于制袜机的发明，六法郎可以买到两双袜子。由于竞争倾向于把价格抑低到和生产費用相同的水平，所以从这个降低价格，我們可推断，生

^① 在过去一百年内，人类知識特别是自然科学知識的进展所引起的工业上的改进，大大縮短了生产过程，但倫理科学和政治科学特别是社会組織这一部分的緩慢进展，使人类至今不能受到那些改进的全部利益。但如果认为人类完全沒受到利益，那是錯誤的。不錯，捐稅負担增加了两倍、三倍，甚至四倍，可是大多数欧洲国家的人口都增加起来，我表示至少一部分增多产品到达人民手里。不但人口增加，而且人民的衣、住和生活条件都比一百年以前好，我认为在吃的方面也比从前好。

产两双袜子所需要的土地、資本和劳力的費用还只是六法郎, 这样以同样的生产手段所創造的产品比从前增加了一倍。价格的这样下降是积极性下降, 可从以下一个事实得到有力的证明: 每一个人, 不管搞什么职业, 从此以后都可以一半数量的自己产品换取一双袜子。拥有五厘息股票的資本家, 从前要用一百二十法郎的年利息购买一双袜子, 現在只需用六十法郎的年利息。一个以二法郎价格售糖一磅的商人, 从前必須卖三磅糖才能买到一双袜子, 現在只需要卖一磅半糖, 所以他购买一双袜子所出的代价, 只等于他从前为取得这物品所用的生产手段的一半。

在上面, 我們假定, 只是袜子降价。現在, 讓我們假定, 袜子和糖都降价, 就是說, 由于商业上的改进, 一磅糖售价是一法郎, 不是二法郎。在这种情况下, 糖的所有购买者, 包括产品同样降价的制袜者, 购买一磅糖所付的代价, 等于他从前为达到这个目的所用的生产手段的一半。

很容易确定上述說法的真实性。当糖价是一磅二法郎而袜价是一双六法郎时, 制袜者要购买三磅糖, 必須先卖出一双袜子。由于生产这双袜子的費用是六法郎, 他实际上是以价值等于自己生产手段的六法郎的代价购买三磅糖。同样的, 食品商以三磅糖购买一双袜子, 也是以价值等于自己生产手段的六法郎的代价购买三磅糖。但当这两种貨物都降到原有价格的一半时, 只一双袜子或和三法郎等值的生产手段, 就够买到三磅糖, 而使用三法郎作为生产費用就可获得的三磅糖够买一双袜子。所以, 我們拿来比較并假定互相交換的那两种产品, 如果会同时降价, 难道不能以此为根据下結論說, 这种下降是积极性下降, 跟貨物的相对价格沒有关系嗎? 难道不能下結論說, 一般貨物可在同一時間降价, 有的降得多一些, 有的降得少一些, 而价格的减低, 可能不給任何人帶來損失

嗎？

正由于这个原因，尽管工資和谷物关系，現在跟四、五百年以前相同，但下层階級現在享有从前享受不到的許多奢侈品，例如很多种衣服和家具的实际价值减低，而下层階級在其他物品，例如家畜肉和野味^①的供应上比从前少，因为这些东西的实际价值增高。

生产費用不論在什么程度上有所节省，都意味着費更少生产力能生产同一产品或費同样生产力能生产更多产品，这两者是二而一、一而二的。此外产品数量必定扩大。也許有人认为，生产这样增加之后，需求可能不发生相应的增加，因此产品市价可能跌到生产費用以下，甚至在縮小生产范围以后，还是这样。这个想法沒有根据，因为价格的下降是那样强烈地倾向于扩大消費范围，以致在我所遇到的事例中，需求的增加总是超过改善生产方法对同一生产手段起作用所引起的生产力的增加。因此，生产手段的能力的扩大，便引起对它的需求的扩大，以生产由于生产方法改善而变得便宜的产品。

关于这个，印刷技术的发明提供明显的例子。由于使用这个迅速印刷方法，著作本数增多，每一印本售价只等于从前抄本售价的二十分之一。所以，总需求量如果和从前一样，所銷售的本数将

^①从《圣·毛尔的調查研究》一书，我看到在1342年一头公牛的售价是十利弗到十一利弗。当时十一利弗含有和現在二十八两紋銀价值相同的七两紋銀，而現在的二十八两紋銀鑄成一百七十一法郎三十生丁，所以当时公牛的售价低于現今普通牛的价格。以三百法郎从普亚图购买而后来在下諾曼第养肥的牛，在巴黎可卖四百五十到五百法郎。因此，家畜肉价格，自十世紀以来，不止增加一倍，而大多数其他食品价格也可能同样增加。如果工人階級在这个时期內沒从工业的进展得到大利益，并沒掌握更多財源，那末他們就要比瓦罗亚时代吃得坏。

这是可以容易解釋的。工人階級日益增加的收入，使他們能够对于食品有日益增多和日益增大的需求。但食品的供应量赶不上日益增加的需求量。虽然能够使同一面积土地生产更多的物品，但不能无限度地增加，而且由于大多数食品体质很大，所以由国外供应的食品，比国内供应的食品来得貴。

只比从前多二十倍，但现在所销售的本数大抵比从前多一百倍。因此，从前只有价值等于现今六十法郎的一个抄本，现在却有一百印本，这一百本的总价值等于三百法郎，虽然每本价值减低到从前的二十分之一。这样，随着实际变动而发生的价值减低，甚至不会产生财富名义价值的减低。^①

另一方面，根据对立规律，价格的实际上涨总是由于同样生产手段所生产的产品数量的减少，所以跟着发生的是总财富的减少，因为一部分货物价格的上涨不能抵销货物总量的减少。至于消费者因消费品比较昂贵而感到不像从前那么富裕，更不必说了。

假定任何一种牲畜例如绵羊，由于畜瘟或管理不善的缘故发生短缺现象，那末价格就上涨，但不会按供应量减低的比例而上涨，因为价格越昂贵，需求也就越减少。如果只剩有原来数目五分之一的绵羊，它们的价格很可能只增加一倍，就是说，原来有五个绵羊，一个二十法郎，总共可值一百法郎，现在只剩一个，价值四十法郎。所以价格虽然增高，但绵羊这项财富却减少百分之六十，即一半以上。^②

因此可断言，价格的实际下降，不减少产品名义价值，实际上却增加产品名义价值，而价格的实际上涨，不增加总财富，却减少总财富。至于前者扩大人们的享受，而后者缩小人们的享受，就更不必说了。此外，如果认为，价格的实际下降，或换句话说，生产劳

①关于从前产品，我们所掌握的材料过少，因此不能从这些材料作出丝毫不差的结论，但那些稍稍熟悉这个问题的人都知道，不论是夸大其词或是过于谨慎，对于上述推论都没有影响。现代的统计研究将给后代提供更正确的计算方法，但不会增高这个计算所必须根据的那些原则的正确性。

②与此相似，捐税（尤其是苛捐杂税）不但对被课征的人有影响，而且对社会总财富也发生有害的影响。这样生产成本增加，货物的实际价格跟着增加，而货物的总值却跟着减少。

动价格的降低，給消費者带来利益并給生产者带来同程度的損失，那是大錯特錯。貨物的实际跌价，使消費者得到利益，但不减低生产者的利潤。两双袜子可得六法郎的制袜者，从这六法郎所得的利益，和一双袜子是六法郎时所得的利益相同。尽管佃戶通过使用更好的輪种方法，能够扩大土地的产品，并使产品价格低廉，但地主还是得到同样的租金。如果能够想出方法，把工人的工作量提高一倍，但不增加他的疲劳，尽管他的产品是以更低价格出售，但他的每日利得比率并沒减低。①

这足以证明或說明以下一个原理，这个原理迄今还沒被人们完全理解，許多作家和政治学派甚至反对。这个原理是，一个国家貨物的价格越低，这个国家就越富足。②

为作辯論，我以最有利于反对上述原理的人的方式把問題提

①我曾經遇到这样的人，他們自以为对国家財富的增进有所帮助，因为他們贊同优先生产貴重物品，而反对优先生产低廉物品。按照他們的意見，生产一碼华美錦緞比生产一碼普通薄綢好。他們沒考虑到这一点，如果前者的价值等于后者的四倍，那是因为前者的生产需要四倍的生产力。我們能够使生产力生产四碼薄綢，像生产一碼錦緞那样容易，一碼錦緞和四碼薄綢的价值相同，但如果生产錦緞，社会所得利益将减少，因为一碼錦緞所能制成的衣服比四碼薄綢少。奢侈的坏处在于豪爽总帶有吝啬。*

• 上面的話并不完全正确。如果奢侈是起因于个人財富过剩和滿足天真但也許是幼稚的欲望，这种奢侈对国家并沒有損害，但如果奢侈是由腐化宮廷的揮霍或由驕奢寵臣和高薪公務員的榜样所激起，对于国家就有損害。如果听任事情自然发展，那就一定要到有更普遍用途物品的需要完全滿足以后，才生产內銷錦緞。——英譯本注

②納穆尔(《重农学說》第117頁)說：“不应当設想，貨物价格低廉对下层階級有利，因为物价下降，工人工資减低，享用不到那么多生活舒適品，并且較难找到工作或报酬优厚的工作。”但理論和实践都证明这个說法站不住脚。完全由于貨物价格下降所引起的工資下降，并不减少工人的生活舒適品。因为低工資能使冒險者减少生产費用，所以它强烈地傾向于增进劳动产品的出路与需求。

麦倫、弗邦奈与閉关主义或貿易差額学說的信徒，和經濟学派一道，都持这个謬見。西斯蒙第在他的《政治經濟学新原理》第4篇，第6章重申了这个主張。虽然只等于所节省生产費用的幅度的价格下降，明显地不可能使工人階級或其他生产階級有所損失，但西斯蒙第却把产品的較低价格看作消費者从生产者獲得的利益。

出来，并假定他們提到这个极端情况，即通过不断的节省，生产費用最終減到于零。在这种情况下，很明显，土地不再有租金，資本不再有利息，劳动不再有工資，因此各个生产階級都不再有收入。那末怎么样呢？这些階級将不再存在。人所需要的每一个物品都将跟空气和水一样，不需要生产，也不需要购买，就可消費。同样的，由于每一个人都能給自己供給空气，所以他也能給自己供給一切其他可想像的物品。这将是財富的終極。政治經濟学将不再是一門科学，我們將不需要研究取得財富的方法，因为財富就在我們手边。

一个产品价格降到于零变得和水一样的情况，虽沒发生过，但一些种类物品曾大大减价，例如在发现煤坑的地方，燃料就大大减价。許多像这样的减价，都很近似于我剛才所說的想像上的完全富足状态。

如果不同貨物是按不同比率降价，有的降得多些，有的降得少些，那末很明显，这些貨物的相对价值必定有所变动。例如，已經降价的袜子，和沒有降价的家畜肉，在相对价值上就有变动。至于以同一比率降价的貨物，像我們假設中所提到的袜子和糖那样，它們是在实际价值上变动而不是在相对价值上变动。

价格的实际变动和相对变动有这个差異，即前者是由生产費用变更所引起的价值的变动，而后者却是由一个貨物和其他貨物价值比率的变更所引起的变动。实际变动时买者有利，对卖者无損，反过来也是一样。但就相对变动說，卖者如果得利，买者就要受損，反过来也是一样。如果一个商人在他的棧房里有十万磅羊毛，每磅值一法郎，那末他就有十万法郎财产。若这时由于非常的需求，羊毛价格漲到二法郎一磅，他的这部分财产就增加了一倍，而一切跟羊毛交换的貨物，在相对价值上将减低，所减低的程度和

羊毛价格增高的程度恰恰相等。一个需要一百磅羊毛的人，本来只須卖去例如值一百法郎的四塞铁小麦，就可換得羊毛了，可現在却須卖去八塞铁小麦。由于羊毛商获得一百法郎，小麦商将損失一百法郎。至于国家財富，既无增加，也无减少。^①

当这种售卖是在国与国之間发生时，出卖相对价格增高的貨物的国家就得利，得利的程度等于貨价上漲的程度，而购买国却亏损，亏损的程度恰好等于貨价上漲的程度。价格的这样上漲，并不增进世界現有的总財富，因为总財富只能通过可成为定价对象或估价对象的新效用的生产而扩大起来。在其他情况下，一方的利得总是等于另一方的亏损，基于相对价格的变动的投机性交易就是这样。

欧洲国家最終觉悟它們真正利益所在，放棄代价很高的殖民

^① 劳德大伯爵在 1870 年发表一部著作，題为《关于国家財富的本质与由来，以及国家財富增加的原因的研究》。这部书的整个論证建立在这个謬誤观点上，即 尽管一种貨物的短缺，使社会总財富减少，但由于它使这种貨物的价值增加，所以也使掌握有这种貨物的人的财产增加。这部书作者根据这个作出以下不正确結論：国家財富和个人財富在原則上有区别。他没有看到，当买者被迫付出更大代价来換得那种貨物时，他所遭受的損失和卖者所得到的利益恰恰相等，而且任何旨在获得这种利益的举动，都必定使一方所遭受的損失等于另一方所得到的利益。

同样的，劳德大认为，这个想像上的国家財富原則和私人財富原則的区别，起因于这个情况，即資本的累积，对私人有利，但对国家有損，因为資本的累积阻碍消費，而消費刺激生产。他陷入了极普通的錯誤，认为資本一經累积就不能用于消費。其实，与他的想法相反，累积的資本也是消費，不过按另一个方式消費，即按再生产方式消費，以致能够不断地提供购买的手段。至于非生产性消費，购买行为只发生一次。参閱本书第 3 篇。由此可见，一个原則上的錯誤可使整部著作成为謬誤的著作。上述錯誤就是建立在这个不正确的基础上面，因此只增加而不能减少这个学科的复杂性。*

* 劳德大的錯誤和西斯蒙第、馬尔薩斯二人的錯誤相似。这个錯誤是由这样的概念产生的，即生产力的扩大使非生产性消費成为必要。其实，前者只使后者可能发生，充其量只使后者大抵会发生。国家及其人民，可这样消費以致生产力能够进一步扩大。国家像个人那样，所能掌握的富源越多，这些富源的生产力越大，国家就越富强。——英譯本注

地統治權，并使那些接近歐洲的熱帶地方，例如非洲的一些部分成為獨立殖民地的時候，也許在不很遙遠的將來就會到來。隨之而來的所謂殖民地產品的大量栽種，必能給與歐洲非常充足的供應，而且使它也許能以最公道價格得到這些產品。到那時候，一些以舊價格買來並存有這些產品的商人，當然不免虧損，但他們的損失，明顯地將是消費者的利益，因為後者在一個時間內將以低於生產費用的價格購用這些產品。但商人將逐漸以那些用更大智慧生產的同質量產品來補充他們從前所購買的價格昂貴的產品。這樣，消費者將得到物品低廉與享受擴大的利益，但不損害任何人，因為商人將便宜買進，便宜賣出。人類產業將迅速地發展，一條通向富裕的新道路，將開辟出來。^①

第四章 價格的名義變動和金銀塊 與硬幣所特有的價值

在討論貨物價格的上漲與下降時，雖然都是以貨幣表示價值，但沒有說到貨幣本身的價值。說實話，貨幣價值對其他貨物價格的實際變動甚或相對變動都不起作用。儘管在購買一件產品時，最初是以貨幣付價，但究其終極，一件貨物總是以其他貨物購買。當羊毛價格加倍時，要用二倍數量的其他任何一種貨物購買，不管是直接交換，或是通過貨幣作為交換媒介。麵包商本來能夠用六磅麵包或它的貨幣價格，比方說一法郎購買一磅羊毛，現在不得不

^① 如果拿破侖用他所掌握的那么大的資源來達到這個偉大目的，他將以世界文明與富庶的貢獻者流芳百世，而不以世界的破壞者與蹂躪者遺臭萬年。當巴巴利海岸住滿了和平、勤勞與有教養的人民時，地中海將成為一個大湖，並將留有湖濱各富裕國家所進行的商業的痕跡。

割让十二磅面包，以获得二法郎的价款去购买价格上涨一倍的羊毛。但如果我们不比较袜子、肉、糖、羊毛、面包等的相对价值，而比较任何一种这些物品与货币本身的相对价值，我们就可发现，货币像其他货物那样，可能经历、而且事实上往往经历实际变动即它的生产费用的变动，和相对变动即它与其他产品相对价值的变动。

自从美国银矿发现以后，由于银降到它从前价值的四分之一，所以它失去它跟价格没有变动的其他产品例如谷物比较的相对价值的四分之一。因此，一个人现在要付出四两银购买一塞铁小麦，而在1500年只须付一两左右。由于自从那时以来，一件货物的价格可能跌到原有价格的一半，而银却跌到原有价格的四分之一，所以，就这件货物和银的相对价值说，这件物品的价值加倍，因为它从前值一两银，而现在如果本身价值没有下降，就值四两银，但由于它本身失去原有价值的一半，所以只卖二两银，即等于从前两倍的银。

这就是银价的实际变动与相对变动的影响。但除这些变动外，还有在不同时期中间所发生的同一数量纯银在名称上的很大变更，这就使我们不应当信赖我们对实际变动和相对变动所作估计的正确性。

在1514年，一两银就可买到一塞铁小麦，现在一塞铁小麦值四两银，这就是银对小麦的相对变动。这么多数量的银，当时叫做三十苏，^①如果同一数量的银仍旧保留原有名称，那末四两银现在将叫做一百二十苏或六法郎。这样，值六法郎一塞铁的麦和银比较价值上升，或银和小麦比较价值下降，但没有名义变动。可是，由于四两银现在叫做二十四法郎，而不叫做六法郎，所以除相对变动外，还有名义变动，即仅仅用字上的变更。实际变动与相对变动

^① 勒布莱：《历史论文》；圣·毛尔：《关于货物货币的论文》。

比率是四对一，而货币的名义价值，自 1514 年以来，却按十六对一的比率下降。

由此可见，我们不能根据我们对一件货物所估定的货币价值来想像这种货物的价值。除非在一段时间和在一段地区，硬币的名称没有什么变更，而它所由构成的材料的价值也没有什么变更，否则所估定的价值将只是名义上的价值，不具有任何确定价值的概念。說一塞铁小麦在 1514 年卖价是三十苏，而不說明三十苏的当时价值，只說到一个、不具有什么概念的价格，或說到一个錯誤价格，如果意思是說一塞铁小麦的当时价值等于現今货币三十苏。硬币名称对比較价值的帮助只在于它表示特定金額所包含的純銀的数量。它可作为銀的数量的标志，但絕不可作为在任何长久时间或任何广大地区的价值的指标。

具有一定名称的金属分量的变更，对于国家财产与个人财产的影响，可无须指出。这样的变更，不增减金属或其他任何货物的实际价值，甚至也不增减它们的相对价值。如果一两銀鑄成二克郎，^① 而不鑄一克郎，那末从前以一克郎給付的貨价現在将以二克郎給付，就是說，在两者情况下都将以一兩銀給付，因此銀的价值将没有什么变动。但如果是賒卖并規定以克郎付价，卖者以后收到的貨款可能是半兩的克郎，而不是一兩的克郎，像立約双方的原来意思那样。因此，把旧名称移用于不同分量的金属的做法，将使一方不公正地得到利益，而另一方不公正地遭受損失。所以，除非利潤产生自实际生产，或等于实际生产的生产費用的节省，否則一方获得的利潤就是另一方所遭受的損失。

关于金銀块或货币所特有或所固有的价值，都是基于它的用

① 一克郎合五先令。——譯者

途，像其他一切貨物所特有或所固有的价值那样，我們在上面已經說过。这个价值的大小，依存于它們用途的多少、使用必要性的大小和供应的充足程度。

金銀虽是最普通的貨幣材料，但在未鑄造以前，不能作为貨幣行使，因为在那时候，它們不是貨幣，而是貨幣的原材料。在現今社会状态，一个人不能任意把金銀块鑄造貨幣，因此，硬币的需要如果比金銀块的需要更为迫切，硬币就可能具有比同重量和同质量金銀块更高的价值。但金銀块显然不能具有比同重量和同质量硬币更高的价值，因为金銀块很容易鑄成硬币。硬币价值所以很少超过金銀块价值很多的原因是，有鑄造专利权的政府，由于貪图从金銀块与硬币的差值获得利潤、錯誤地給市場供給过剩的鑄币。这样，硬币价值从来不低于金銀块价值，同时也很少超过金銀块价值很多。因此詳細叙述迄今成为或今后可能成为金銀块固有价值变动的因素，也足以說明作为貨幣的金銀块的价值变动。

上面已經說过，^① 由于美洲的发现而涌入市場的比从前增加十倍的金銀，並沒有相应地把金銀降低到从前价值的十分之一。原因是，由于商业、工业和奢侈生活同时的开展、金銀在这个时期的需求也大大增加。所有欧洲主要国家从前完全沒有工业，不論作为資本或仅仅作为消費品的产品在流通数量上都非常的少。但在这个时期全欧的产业和生产力却突然一齐发展起来，由于交易范围的扩大和交易次数的頻繁，作为交换媒介的貨幣所用的材料不能不有更大的需要。在大約同一時間，繞过好望角通向东海洋的新航綫被发现，这就使許多冒險家涌到这方面来。这样东方产品的消費更为普遍，但欧洲由于自己拿不出其他产品，只好用貴重金

^① 本书第1篇，第21章，第7节。

屬作为交换，印度吸收了大量这些金屬。可是，产品的增多，倾向于使財富增加和普及起来。小販变成殷商，而在荷兰漁鎮的公民中，就有了有百万法郎財產的人。从前只皇子王孙才能购买得起的貴重物品，現在連商人也能购买。日益增加的对餐具和高价家具的爱好，引起使用在这些物品上的金銀的更大需求。毫無疑問，如果美国的金銀矿沒有及时发现，这些金屬的价值将大大上漲。

金銀矿的发现把形势完全扭轉过来。日益增多的金銀供应量远远超过迅速增加的金銀使用量和需要量，使金銀充斥市場。因此，金銀的价值大大下降，像上面說过那样。如果不是由于剛才提到的那些情况同时发生，金銀的价值将有更大的下降。那些情况使銀的价值即它的以一般貨物計值的价格停止下降，使它停留在四分之一，而不按供应量增加的比例下降到原来价值的十分之一。

洛克必定沒有意識到这个反作用的力量，否則他不会說，从1500年以来，白銀供給增加十倍，必然使貨物价格升漲十倍。他所举出以支持这一主張的几个事例，不够证明它的正确性，因为我們可举出比他所举的在数目和种类上多得多的产品。这些产品和白銀一样，在1500年与洛克写那篇著作日期的中間時間，需求和供应增加的比例为二又二分之一对一。^①但尽管就一些个别产品說，

① 随着美洲的发现，銀的需求的增加强度和它的供应的增加强度相比，据說是二又二分之一对一，因为需求如果沒有这样增加，那末十倍的供应早就使它的价值降低到原价值的十分之一，就是使一百两只具有十两价值。但一百两只降低到它們原价值的四分之一，即降低到二十五两的价值，这二十五两和十两的比例是二又二分之一对一。除非銀的供需是按这个比例增加，否則情况不可能是那样。但由于供应在这个中間時間已經增加十倍，所以我們如果要确定，自美国銀矿第一次被发现以来，無論在流通上、奢侈生活上和制造上所需求的銀的实际增加比例，我們就得用十来乘二又二分之一，这样就得二十五。虽然二十五倍似乎是巨大的增加，但这个估算大抵不会超出实际状况。可是，如果銀沒从美洲源源运来，它的需求势必少得多，因为銀的过于昂貴将大大减少它的使用。銀餐具也許将变得和現在的金餐具那样稀罕，而銀硬币将不像現在那么充足，因为它的效用将增大，价值将增高。

情况可能确是像洛克所說那样,但就許多其他产品說,情况可能不是那样,因为在这些产品中,一些产品的需求自从1500年以来絕沒有增加,而其他产品的供应却能与递增的需求并进,因此除由于性质完全不同的原因所引起的暂时輕微变动外,它們的价值比率沒有变动。我在这里順便提一下,上面所說应该給我們一个教訓,使我們認識在政治經济学必須对孤立事实进行理論考驗的重要性,因为事实不能推翻理論,除非一切有关事实以及可能改变这些事实的本质的情况都加以考虑。但这是几乎做不到的。

百科全书的作者也陷于同样的錯誤,他們說,^①如果一个家庭的銀餐具,自十六世紀中叶到現在,在数量或质量上都沒有变更,那末这个家庭的餐具財富,現在只等于从前的十分之一。其实,这一部分財富比从前降低四分之一,因为供应的增加虽把那价值降低到百分之十,但另一方面,需要的增加却把它提高到百分之二十五。^②

值得注意的是,就上面解釋过的流通那个詞語的正确意义說,大部分硬币都在不断流通。在这方面,它和大多数其他貨物有所不同,因为只当这些貨物在商人手里的时候,它們才流通着,而当它們一移給消費者以后,就不再流通。至于貨幣即在它作为資本时,人們也不是想要它作消費品使用,而是想要它作交換品使用。每一个购买行为都是以貨幣交換別的东西,都使貨幣进一步流通。唯一退出流通的部分乃是窖藏或密藏的部分,而窖藏或密藏貨幣,目的总在于重見天日,再加入流通。

① 《貨物貨幣》一条。

② 如果我們可以相信李嘉图,那末需求的增加对于完全由生产費用决定的价值就沒有影响。李嘉图似乎沒有意識到这一点,即需求使生产力成为被人們重視的东西。如果銀块的需求减低,这将迫使銀矿一律停止开采,因为减低的价格不够抵偿生产費用。

具有餐具、刺綉或首飾形式的金銀，只在寻求购买者或准备妥当可以出售时才流通着。当它一到达消費者以后，就不再流通。

所有文明国家都使用銀，而銀的輸运又非常便利，这样就使銀成为有那么广泛需求的貨物，以致只有大量的新供給才能显著地影响銀的价值。因此，当色諾芬在他的关于雅典收入的一篇論文，劝告他的同国人密切注意阿蒂卡銀矿的开采，并說銀跟其他貨物不同，不随着数量增加而减低价值的时候，我們必須认为他的意思是說，銀的价值是不显著下降。的确，阿蒂卡銀矿的产量过于微小，不足影响那个时候在地中海沿岸的許多繁荣国家以及在波斯和印度的銀的存量。这些国家与希腊之間的商业活跃程度，足够使希腊市場的銀的价值保持稳定。就当时的銀存量說，阿蒂卡所冶制的銀，只是滄海一粟。色諾芬当然不能預見到美洲的銀涌进市場的情况，也不能猜測这样涌进的后果。

如果銀是作为人的食料，像谷物和土地的其他产品那样，那末，它的供应来源的扩大，将不减低它的价值，因为人类繁殖到和生活資料相称的激剧程度，将使需求跟得上增加的供給。如果谷物供給增加十倍，需求也将增加十倍，因为谷物的增加将导致消費这样增加的谷物的人口增加，而谷物和其他貨物将保持大約相同的比值。

这說明为什么銀的价值变动过程是緩慢的，但其幅度却是巨大的。前者因为銀的普遍需求使供給的輕微变动不容易觉察得出，后者因为銀的有限用途使需求的增加跟不上供給的迅速增加。

銀不但作为貨幣使用，而且作为餐具、家具和裝飾使用。国家越富裕，就有越多的銀使用在这些物品上面。作为貨幣使用的銀的数量，和动产与动产的数量成比例，使得这些財產能够流轉。因此，如果沒有以下情况支配这个一般規律，富裕国家将比貧穷国家

需要更多的硬币。

1. 货币与貨物在富裕国家更快的流通速度，使它所需要和总貿易額相称的货币額在比例上比貧穷国家来得少。同一款項，在同一時間內，在一个富裕国家也許能进行十次的交換，而在貧穷国家只能够进行一次交換。^① 所以，货币的需求，并不一定随着流通貨物的增加而相应地增加。流通扩大，但流通媒介却变得更活跃并發揮出更大效用。

2. 富裕国更經常地使用信用代替货币。在前一篇第二十二章說明，怎样可使用兌換券来替代一部分货币而不引起任何困难。^② 通过使用这个办法，就可大大减少硬币的使用，因而大大减少作为货币使用的銀的需求。而且在勤奋的商业人民中，兌換券还不是替代货币的唯一办法，每一种私人契約以及賒卖、信用货币的移轉或甚至債務者与債权者的来往帳，都可起相似的作用。

因此，硬币的需要，絕不是按同样的比例，随其他貨物逐漸增长而增长。我們可正确地說，一个国家越富裕，它的硬币額和其他国家比較就越少。

如果仅仅供应量能决定一件貨物的交換价值，那末金和銀的比例将是一对四十五，因为銀和金是按四十五对一的比例冶制的。^③ 但銀的需求大于金的需求，銀的用途要广泛得多，复杂得多，

① 在貧穷国家，当一个商人出售貨物以后，他有的时候要等待相当长的時間才能够获得他想要得到的利潤。在这段時間中間，貨款便呆置在他手里。此外，在貧穷国家里，寻找货币的投資方法总是困难，儲蓄是緩慢和逐漸地积成，而且往往等待好几年才加以利用，結果大量货币处在呆滯状态。

② 我认为無論在理論方面或在实践方面，在欧洲人中，李嘉图是最熟悉货币的人。在他的《关于經濟与穩定通貨的建議》中，他說：当政府确实是与人民大众休戚相关的时候，紙币就可用来替代全部硬币，通过巧妙管理，可使一个不具有內在价值的材料替代貴重的材料。在它發揮货币机能时，它的金屬特性絕沒有呈現出来。

③ 洪博德：《关于新西班牙的政治性論文》，八开本，第4卷，第222頁。

这样就使銀的相对价值不至于下降到一对十五的比例以下。

貴重金屬的一部分需求，是由于它在使用中逐漸毀灭所引起。貴重金屬虽不像大多数产品那样容易毀坏，但在一定程度上还会毀灭。作为貨幣和各种物品如匙子、叉子、酒杯、碟子等以及作为各种首飾的金銀的数量是巨大的。毫无疑问，这样巨大数量的金銀，由于不断使用，其損耗虽比較緩慢，但必定很可观。鍍金鍍銀所消耗的金銀也很大。斯密說，在他的时候仅仅伯明罕制造业每年所消耗的金銀就值五万鎊。^① 还必须考虑到刺綉、織物、裝訂等等所消耗的金銀，金銀一經用在这些方面，就不能再用在其他方面。此外，还要加上窖藏的金銀和由于沉船損失的金銀，窖藏者一死，就无人知道窖藏地点。

如果世界各个国家繼續增加它們的財富，大多数国家在过去三百年內确曾增加它們的財富，那末它們对貴重金屬的需要將逐漸增长。这不但由于逐漸的損耗，金銀使用愈多損耗愈大，而且由于其他貨物的增多和这些貨物总价值的增大，这样就将引起更大的需求以滿足移轉与流通的需要。如果金銀矿产量跟不上日益增大的需求，貴重金屬的价值將增加，因此可用較少的貴重金屬交换其他一般产品。如果金銀矿开采的进展，跟得上人类产业的进展，貴重金屬的价值將仍旧不变，在过去二百年內，它們的价值似乎沒有变动，它們的需求与供应都是一齐增长。^② 此外，如果这些金屬的供应超

① 《国民財富的性质和原因的研究》，第1篇，第11章。自从这部著作发表以后，伯明罕和其他城市制造业所消費的金銀大大增加。

② 洪博德明白告訴我們，墨西哥銀矿在过去一百年的产量按一百一十对二十五的比例增加。他又告訴我們，安第斯山系的銀矿是那样的多，以致只計算初步开采或全部未开采的矿脉就使人认为，在南美洲这样不可胜計的銀矿面前，欧洲的銀矿簡直是滄海一粟。（《关于新西班牙的政治性論文》，八开本，第4卷，第149頁）。

由巨大的与日益增加的金銀年供应量所引起的金銀价值的非常輕微与逐漸的下降，是人类財富迅速与普遍增长的許多证据之一。因为人类財富迅速与普遍增加，所

过总财富的增长，现在的情况似乎就是这样，那末这些金属和其他一般货物的比值将下降。硬币将因此变得更加笨重，但金银在其他方面的使用将更加扩大。

如果要想把由于长时间存在的各种变动的混淆而产生的所有错误理论和谬误见解都揭露出来，那将是既费时而又令人生厌的工作。分析和区别各种变动，已经花了那么多时间。我们认为，只要给读者提供条件，使他们能够自己发现那些理论和见解的谬误，并使他们能够揣度那些公然地通过运用价值尺度来影响国家财富的措施的趋势，这样做就够了。

第五章 收入在社会中是怎样分配

决定物品价值并起像前几章所说那样作用的因素，对一切有价值但会消灭的东西，都无例外地适用，因此对从事生产活动的劳动、资本与土地所提供的生产性服务也可适用。那些掌握有这三个生产来源中任何一个的人，就是我们在这里叫做生产力出卖者，而产品的消费者乃是购买人。生产力的相对价值随着需求的增大而上升，并随着供应的增多而下降，正如其他一切货物的相对价值那样。

以金银的需求跟得上供应。但我倒以为，在一百年几乎没有变动的金银价值，在过去三十年又开始下降。一塞铁(巴黎度量单位)小麦在长久时间平均售价是四两银，现在上升到四两半，而所有续订的租约都把租金提高。其他一切东西的价格似乎也正以相似的比例上升着，这表示银的相对价值正在减低。*

* 译者非常正确地說，“在靠近 1814 年签订第一巴黎条约的时期，情况可能是这样。但从那时期以后，发生了种种情况(他注意到这些情况)使变动转到相反的方向”。他所叙述的一些情况确有这个影响，例如，墨西哥和秘鲁这些国家的内战所引起的银矿的减产，以及大不列颠、美利坚、俄罗斯和其他国家同时恢复使用金属媒介或可任意兑换硬币的纸币。——原编者

整批地雇用劳动的人，或叫做冒險家的人，只是在出卖人与购买人之間的一种掮客，他比照某一特定产品的需求程度，雇用一定数量生产力来生产那产品。^① 农民、制造者和商人不断地比較一定产品的生产所需的費用和消費者所願出的价格或能出的价格。如果这个比較使他决定生产哪个产品，他就成为哪件物品所应用的各种生产力的需要者，因而就給这些生产力的价值提供一个根据。

另一方面，有生命和无生命的生产因素即土地、資本与人的劳动的供应是大还是小，要看以下各章所評述的各个动机的作用而定。因此，这些动机的作用就成为估定生产力价值的另一个根据。^②

每一个产品，在完成时，都是以它的价值去酬报完成这个产品所耗的全部生产力的。对于这个生产力的报酬，很大部分是在这产品还没全部完成以前就給付的，因此这个报酬必定先由某一个人垫付。其他部分的报酬，是在产品完成以后給付。但究其終极，整个生产力的报酬总是从产品的价值給付。

为說明一件产品的价值在所有协同生产这产品的人中是怎样分配，讓我們以表为例，并从头探討它的最小零件是怎样得到，以及这些零件的价值是怎样給付許許多多共同生产的人作为报酬。

首先，我們发现，用以制造表的金、銅和鋼是购自开采者。他們收到劳动的工資、資本的利息和付給地主的的地租以交换这些产品。

① 我們已經知道，如果任何一个产品的需要跟它的效用程度并跟別人所掌握的可用以交换的其他产品的数量成比例，那末这件产品的需要就很大。換句話說，一件物品的效用和购买者的財富共同决定需要的程度。

② 在細想本书的計劃时，我曾躊躇了好久，要否在分析生产以前先分析价值，要否在进而研究价值的生产方式以前先說明所生产的价值的性质。但我以为，要使讀者容易理解价值的基础，就必须使他們先知道什么构成生产費用，而为达到这个目的，就需要使他們对于生产因素和这些因素所能提供的服务有正确和广泛概念。

金屬商自原生产者购得金屬，轉卖给制表的人。这样，不仅收回垫付的款項，同时也得到他們的利潤。

表的各个組成部分的制造者，把这些部分卖给表匠。表匠給付貨款，就是偿还他們从前所垫付的款以及垫款的利息。此外，表匠也給付迄今所花費的劳动的工資。这个非常复杂的給付工作，可用一笔等于上述那些价值的总和的款項来完成。表匠按同样方式，跟供給針盘、玻璃等以及供給那些他认为应当配备的裝飾品的制造者打交道——金鋼钻、珉琅或任何他喜欢用的东西。

最后，买表自己使用的人，偿还表匠所垫付的全部款項以及各項垫款的利息。此外，买表的人也給付表匠个人技能和劳动所应得的利潤。

我們发现，表的总值，也許在它还没制成以前老早就在它的一切生产者中間分配着，而这些生产者比我所說到或一般所想像的多得多。連那个不知道是誰的购买者，即买到表并把它放在表袋的人，可能也包括在这些生产者內。原因是，誰曉得他不会把自己的資本借給一个开矿冒險家；或一个金屬商；或一个大工厂董事；或一个不具有上述身份但曾把从他所借的一部分的款轉借給一、二个上述那些人的人呢？

上面已經說过，一件产品的大多数共同生产者，不要等到这产品完全制好以后才得到他們对这产品所貢獻的那部分价值的报酬。在許多情况下，这些生产者，甚至在这产品还没有完成之前，老早就把他們所得到的等值物消費掉。每一个生产者都把这产品的当时价值，包括已經消費的劳力，垫付給在他之前的生产者。按照生产次序在他之后的生产者偿还他的垫付，加上这产品經過他的手所增添的价值。最后的一个生产者一般是零售商，消費者給他偿还所有这些垫款，加上他对这产品所增添的价值。

社会总收入的分配方式和上面所述完全相同。

所創造的价值，按这个分配方式归地主获得的那一部分叫做土地的利潤。有的时候，由于农民給付定額地租，这个利潤就移給农民。

分配給資本家即墊款者的部分，尽管他所墊付的款額很小而时期又很短促，都叫做資本的利潤。有的时候，这个資本是按貸借方式借給人，資本家由于得到議定的利息，就不得利潤。

分配給技工或工人的部分，叫做劳动的利潤。有的时候，由于得到固定薪水，就不得利潤。^{①②}

这样，每一个階級都从所生产的总价值得到自己的一份，而这份就是这个階級的收入。一些階級是零零碎碎地收到它們的那部分收入，并且一收到就花費掉。这些階級在人数上最多，因为这些階級包含大多数工人。地主和資本家不自己利用他們的生產手段，他們收到定期的收入，或是一年一次，或是一年两次，或也許是一年四次，这要看他們和受让人所訂的契約条款是怎样而定。但不論收入是按什么方式得到，它在性质上总是相似，而且必須来自所生产的实际价值。如果一个人不直接或間接参加一种生产，而收到滿足他的需要的任何一种价值，那末，这不是完全天賜就是搶奪得来，二者必居其一。

① 在上面所举的表的例子，許多技工就他們自己的产业說都是冒險家，在这种情况下，他們的收入是利潤而不是工資。如果專門制造鏈条的人自己买到未加工的鋼，把它制成鏈条，并自己卖出，那末就这部分的制造說，他是冒險家。紡麻綫者买到几辨士的亞麻，把它紡成麻綫并把麻綫变换金錢。她用这笔錢的一部分购买更多的亞麻，这就是她的資本，另一部分滿足她的需要，这就是她的劳动和小額資本的共同利潤，构成她的收入。

② 在容許施行奴隶制的地方，奴隶只是机器，其收入全归主人所有，而主人仅支付机器的維持費。奴隶的生产力是专有物，这个专有物的报酬付給专有者，像专有的自然力的报酬那样。——英譯本注

以上所說，就是产品总价值在社会成員中間分配的方式。我說总价值，因为所协同生产的总价值中不归一个生产者所有的部分，即归其他生产者所有。呢絨商从农民买到羊毛，給付他工厂各部門工人的工資，并以足够偿还他的一切墊款和提供自己的利潤的价格，把他們协作的結果即呢絨出售。他計算为利潤或自己劳动收入的，只是扣除一切开支費用以后的淨剩余。但那些費用只是墊付以前各个生产者的收入。这些墊款取給于呢絨总价值。对农民所付的羊毛貨价，是栽种者、牧羊者和地主这三者的收入的合成物。虽然农民計算为淨产品的只是扣除給付他的地主和他的雇工以后的剩余，但就地主和雇工說，这些給付是收入項目，前者是地租而后者是工資，前者是地主土地收入，而后者是雇工劳动收入。这一切的总和由呢絨的价值支付。呢絨总价值^①构成这个人或那个人的收入，而且是这样全部分配掉。

由此可見，淨产品一語只适用于产业界个别生产者或个别冒險家的个别收入，而个别收入的总和，即社会的总收入，等于社会的土地、資本和劳动的总产品。这就完全推翻了前世紀經濟学派的思想体系。他們认为，只土地的淨产品才构成收入，因此下結論說，社会只應該消費这个淨产品。他們不承认这个明显的結論，即人类所創造的全部，都可由人类消費。^{② ③}

① 甚至包括耗用在已投入的資本或机器的維持或补充那一部分总价值。如果呢絨商的机械需要修理，并由有能力的机匠修理，那末他所花費的修理費用就构成机匠的收入，但对呢絨商說，这只是一項墊款，這項墊款像其他墊款那样，在产品完成时，由它的价值偿还。

② 所創造的价值的一部分，包括土地所創造的价值，应归功于自然力。但上面第一篇已經說过，土地可看作一台机器或一个工具，利用土地的人可看作使土地发挥作用的生产者，正如資本的生产效能可以說是資本所屬的資本家的生产效能那样。仅仅字面上的批評并不重要，当意义一經說明以后，重要的是概念的正确，而不是其詞語的正确。

③ 在旧經濟学派与新經濟学派之間所存在的真正差别，也許不像一些人所想像

如果认为国家收入仅仅是所生产的价值减去所消費的价值的余額，那就必然产生这个最荒謬的結論，就是一个国家如果在一年內把它的年产品全部消費掉，就沒有什么收入。一个一年拥有一万法郎收入的人也許认为花費他的全部年收入是适当的，我們能不能据此下結論說他沒有收入呢？

个人在一年內从他的土地、資本和劳动所得到的利潤总額，叫做他的年收入。組成一个国家的各个人收入的总和是这个国家的收入。^① 国家收入的总和是国家产品减去輸出部分以后的总值，因为国家与国家的关系是像个人与个人的关系那样。个人的利潤仅仅相当于他的收入减去他的費用的余額。不錯，这个費用构成他人的收入，但如果他人是外国人，在估計他們国家收入时，就必須計算到他們的收入。例如，假如把价值一万法郎的絲帶运往巴西并把棉花运回，那末估計这个交易行为对法国发生什么結果时，就必須扣除为偿还棉花对巴西所作的輸出。假定所投入的絲帶能換得四十包棉花，这四十包棉花在到达法国以后可卖一万二千法郎，那末在这笔款項中，只二千法郎是法国的收入，其余乃是巴西的收入。

如果所有的人只組成一个大国或一个大社会，那末就整个人类說，产品的整个总值将是收入，像每一个孤立国家的国内产品那样。但如果必須考虑人类分为不同社会，各有各的独立利益，我們

的那样的大。他們所用收入一語的涵义，似乎比新学派所用的这一語的涵义狹窄得多，他們把这名称限定于总产品中支付所有人类生产力費用以后所剩余的部分。現在，即使单靠作者自己的說明，已經很明显，这整个剩余是被人利用的自然力的产品，因为資本的协作就是人力的协作，資本是过去努力所积存下来的产品。——英譯本注

① 国家收入一語，有的时候不正确地应用到国家的財政收入。誠然，个人是从他們各自的收入来完稅，但从課稅所抽收的款項并不是收入，而是对收入所課的稅，或是有时不适当地对資本所課的稅。

就应当計虑到这个情况。所以，如果一个国家的輸入在价值上超过它的輸出，这个国家就得到等于超过額的收入，这个超过額构成它的对外貿易的利潤。如果一个国家輸出价值达十万法郎，輸入价值达十二万法郎，而双方全用貨物交易，不用任何貨幣，那末和貿易差額一派的学說恰恰相反，这个国家得到二万法郎的利潤。^①

在一年內消費，不，往往在生产那一刻就消費掉的大量不經久产品，像所有无形产品那样，也是国家收入的一个項目。因为，这些产品如果不是为着滿足人类需要而生产和消費的那么多的价值——滿足人类需要就是收入的特征——究竟是什么呢？

估定个人收入和国家收入的方法，和估定一宗任何形式的价值如死人遺產的方法相同。每一个产品总是以貨幣或硬幣陸續估定价值。例如，法国收入总額据說是八十亿法郎，这絕不意味着法国的商业給它带来那么多硬幣。法国很可能只輸入极小額硬幣，或完全沒有輸入硬幣。上面那句話的意思只是，法国年产品以銀幣各別地或陸續地估定价值的总和等于上述金額。以貨幣估定价值的唯一原因是，由于习惯关系，想像一定金額貨幣的不变价值，比想像一定数額其他貨物的不变价值来得容易。要不是由于这个原因，用谷物估定价值是完全可以的。例如，說法国收入等于四亿公石小麦，就表示完全相同的价值，如果一公石小麦是二十法郎的話。

貨幣使組成收入或資本的价值易于流通，但貨幣本身并不是年收入的一个項目，因为它不是年产品，而是在多少遙远的从前时期的商业或冶金的結果。完成去年流通任务的是同一硬幣，完成

^① 这个国家的利潤由以下情况产生，即运输使出口貨与进口貨这两者在到达各自的目的地时增加价值。

前世紀流通任務的也可能是同一硬幣，而且在這個時間內數量沒有增減。不但如此，如果硬幣材料價值在這當中時間下降，這個國家的貨幣形式的資本就有所虧損，正如一個商人由於他的存貨下降而遭受損失那樣。

因此，收入的大部分，或者換句話說創造的價值的大部分，雖暫時化為貨幣，但這貨幣或這麼多銀幣本身並不構成收入。收入是用以獲得這麼多銀幣的創造的價值。由於那價值只在一瞬間具有貨幣形式，所以在一年內，同一貨幣，可使用好幾次，以支付或收受收入的特定部分。的確，收入的一些部分從來不具有貨幣形式。供給工人膳宿的製造商，以糧食支付工人的部分工資，所以技匠的很大部分收入，沒在一瞬間具有貨幣形式，因為它是以實物給付、收受和消費。在美國和處於相似情況的其他國家，移住民通常以他的土地產品供給他的整個家庭的衣、食、住，所收受和所消費的收入全是實物，而不是貨幣。

我想我上面所說足夠使讀者有所戒備，不至把收入所可能轉化的貨幣和收入本身混為一談，並足夠使他們確信，個人收入或國家收入不是由個人或國家所收受以替代個人或國家創造的產品的貨幣組成，而是實際產品或其價值。這個實際產品或其價值，通過交換到達收入者手中時，無疑地可具一袋克郎銀幣形式，也可具任何其他形式。

除非所收受的具有貨幣形式或其他形式的價值是在一年內創造的產品或其價格，否則這個價值就不能成為年收入的一部分。此外的東西都是資本，是從甲手轉給乙手的財產，或作為交換，或作為饋贈，或作為遺傳。因為一個資本或收入項目，可以任何形式即動產、不動產或貨幣形式給付或移轉。但不論收入具有什麼形式，收入跟資本總有這個本質上的區別，即收入是一個早先存在的來

源的结果或产品,而这个早先存在的来源则是土地、资本或劳动。

一些人对于这个问题有怀疑,即一个人所已经收受作为他的土地、资本或劳动的利润或收入的价值,能否同时又成为另一个人的收入。例如,一个人收受一百克郎作为他个人收入的一部分,并把这一百克郎投在书籍上面。这样转变为书籍并以那个形式由他消费的这项收入,能否再形成印刷商、书商和其他协同生产书籍的人的收入并由这些人再消费呢?这个困难问题可这样解决。第一个人从他的土地、资本或劳动所得并由他以书籍形式消费的收入的价值,在最初生产时并不具有那个形式。这里有两种生产:1. 由土地和由农民的劳动所生产的谷物,这个谷物转化为克郎银币形式并作为租金给与土地所有人;2. 由书商的资本与劳动所生产的书籍。这两个产品后来相互交换,由前一个生产者消费后一个生产者的产品并由后一个生产者消费前一个生产者的产品,因为两种产品各具有适合于这两个人各别需要的形式。

无形产品也是这样。律师和医师的意见是他们各别才能和学识的产品,这些才能和学识构成他们的特殊生产手段。如果商人需要他们的协助,他就给与他们以自己商业产品所变换的货币来取得这协助。究其终极,这三个人都是消费各自的收入,并把它转变为最适当于他们特殊需要的物品。

第六章 什么生产部門給生产力 生出最充分的报酬

一件产品的总值給它的各个协同生产者偿还他们垫付的款项,像刚才所说那样,并在大多数情况下还给他们提供利润,这利润成为他们的收入。但在各个生产部門,生产力利润的大小参差

不一。一些生产部門只給参与这些部門的土地、資本或劳动提供极小的收入,而另一些生产部門却給生产力过高的报酬。

的确,生产因素总想把它們的力使用在能得到最大利潤的生产部門。因此,生产因素的竞争倾向于降低价格,正如需求倾向于提高价格一样。但竞争的結果不能使供給与需求恰恰相称,在各个情况下报酬都相等。在人民不习惯于某种劳动的国家,这种劳动的供給很不够,而資本往往是这样投入某一种生产,决不能提出移往其他方面。此外,个别土地也許不能栽种有最大需求的农作物。

我們不能探索所有各別时期的利潤的变动。一个新的发明、敌人的侵略或圍攻等等,都可能产生很大变动。这样的局部情况可能影响或干扰一般原因的作用,但不能破坏一般原因的一般趋势。任何論文,不管多么詳尽,都不能包括可能影响物品相对价值的一切个别情况,但我們能够詳細說明一般原因以及起同一作用的原因,使得每一个人在个别情况呈現出来的时候能够揣度那些由于局部或暂时情况的作用而产生的后果。

最大的利潤并不是得自最貴重物品或最不必需物品,而是得自最普通和最不可缺少物品,这乍看起来似乎有点离奇,但一經調查研究就可看出大体上是正确的。事实上,最不可缺少物品的需求必然是永久的,因为这个需求是由实际欲望所激起,而且由于最易引起人口的增加的乃是生活資料有所取給,所以这个需求总是随生产手段的增长而增长。相反的,不必要物品的需求不随生产这些物品的能力的增长而增长。意外的搶购(只在大城市才会发生不必要物品的搶购,我們在这里順便一提),也許能够使它的价格大大超过自然价格,即大大超过实际生产費用,而时尚的更易可能又使它的价格降到比自然价格低得多。即对富人說,不必要

物品也不过是次要物品，只极少数有能力享用的人才需求这些物品。当意外的灾难使人们不得不减低他们的费用，即当他们的收入由于战禍或納稅或荒歉而减少时，首先撙节的总是最不需要消费的物品。这也許足以說明，为什么从事生产不必要物品的生产力的報酬，一般总是低于从事生产其他物品的生产力的報酬。

我所以說一般，乃是因为在大城市、奢侈品的需求比其他地方更为迫切，不管时新式样多么荒謬，人們却不問是非地順从，有过永恒的自然規律，有时人們宁可不吃大餐，借以购穿綉褶边衣衫出現于晚会。在这样地方，玩品的价格，有的时候可能給从事生产这些产品的劳动与資本带来优厚的報酬。但这些都是极个别情况，如果我们平均这些产品的各年利潤，并考虑到偶然的損失，我們就可发見，从事生产不必要物品的冒險家的利潤是最小的，而他們工人的工資也是最低的。諾曼第和弗兰德的最上等花边制造者是最穷困的人，而里昂的綉金工人完全穿着破烂的衣衫。誠然，生产这样产品的商人有时也得到非常大的利潤，例如一个制帽商人据說曾由于生产一种新式帽子而发了財，但如果我們計算所有不必要物品的利潤并扣除未出售的这些产品的价值或虽已出售但貨款无法收回的这些产品的价值，我們就可发見，总的說来这类产品的利潤最为微細。經營最时新物品的商人往往列在破产者名册。

一般使用的貨物是大多数人民能够购买的貨物，并是几乎所有社会階級都需求的貨物。只在富翁宅第才有枝形灯架設備，但最簡陋的屋子都有灯台設備。所以，灯台的需求是正常的，而且灯台的需求总是比枝形灯架的需求更为强烈。即在最富裕国家，灯台的总值也远远超过枝形灯架的价值。

毫無疑問，人类食品是最不可少的物品，因为天天都需要。什么工作都不能比滿足人类食品需要的工作更为正常。因此，这

些工作产生最确定的利潤，尽管它們受到强烈竞争的影响。^① 巴黎的屠戶、面包商和猪肉商迟早会发一笔財引退。我从最可靠方面听得，巴黎及其附近的房屋和不动产一半都是这些行业商人买去。

由于这个原因，懂得真正利益的个人和国家，总是喜欢从事商人叫做日常物品的生产。除非有极有力的理由，他們不从事其他物品的生产。艾登先生在 1706 年代表英国跟韦根先生商訂商約时，要求法国准許英国的一般陶器自由輸入法国，就是根据这个原理。这个英国代表說：“我們能够卖給你們的只是若干碟子，这些碟子将抵不上我們要从你們购买的华美的塞佛尔磁器。”这句话迎合了法国代表的浮夸心理，因此就决定一切。但当英国的陶器被准許輸入法国以后，这些又輕便又便宜的陶器，使大多数中等家庭喜欢购用，在短時間內，它們的經常輸入达几千万具，而且在战争以前每年繼續增加。至于輸出的塞佛尔磁器，和这些輸入的陶器相比，只是微不足道的数量。

日常用品的需求，不但是巨大的，而且是更稳定的，商人总不难銷售普通亚麻布衬衫的材料。

我能够很容易举出和上面所举的制造业例子相同的农业与商业例子。在整个欧洲，莴苣的消费量比菠蘿蜜的消费量大得多；在法国，华美的开斯米羊毛圍巾，和朴素的卢昂棉織品比起来，是很难脫銷的商品。

所以，一个国家如果想輸出奢侈品而輸入一般用品，就是失算。法国以只少数人有力购用的时新物品和华美裝飾品供給德国，

^① 我这里所說仅就冒險家、老板或商人而言，因为一般工人或工匠好像只能通过反抗得到利益。关于从事人类食品生产的农民，他們虽是农业上的冒險家，但却处于不利情况，这不利情况使他們的利潤大大減低。他們是那样受到地主的支配和苛捐杂稅的压迫，以致一般地說他們得不到很大利潤，至于季节性变动，更不必說了。

德国以棉綫帶与其他織造品，銼刀、鐮刀、鏟子、火鉗和其他通常使用的铁器，供給法国。要不是由于法国能輸出它的得天独厚的年产品，即酒与油以及一些制造优良的产品，那末法国从德国得到的利益就小于德国从法国得到的利益。法国和北欧的貿易可以說也是这样。^①

第七章 劳动的收入

第一节 一般劳动的利潤

关于刺激产品需求的一般动因，已在上面討論过。^②当任何一个产品的需求是很强烈的时候，創造这个产品所必須使用的生产力的需求也必定同样强烈，使这生产力的价值比例增高起来。这是一般情况，对一切生产力都可这样說。当产品的一般需求极为强烈，家家富裕，百业获得厚利，生产又活跃又丰富的时候，劳动、資本与土地在其他情况如均相同的假設下都将生最大的利潤。

从第一章我們知道，一些产品的需求总是比另一些产品的需求更为稳定、更为强烈。由此我們下結論說，从事生产那些产品的生产力，得到最充分的报酬。

① 这一章全章的論证是不必要和无結果的。什么地方听任价值自行发展达到它的自然水平，就使各种生产力的报酬最終相等，就使人們对各种生产作用的难易、好坏以及苦乐程度有一致的看法。这些他在下一章里有詳細說明。如果他的意思只是說，大的生产力将得到更大部分的总产品作为它的报酬或收入，或永久使用的生产力将得到經常与永久的报酬，那末他就是以非常迂迴的方式表达一个确系不言自明的命題。生产力主要区分为肉体的生产力和头脑的生产力，前者一般地說比后者得到更充分的报酬，因为后者在一定程度上从本身得到报酬。例如，总的說来印刷商和书商比著作家得到更充分的报酬，因为著作家已从自己賞識或虛榮得到一部分报酬。——英譯本注

② 本书第1篇，第15章。

在进而作更詳細的討論时，我們将在这一章和以下几章研究，在什么情况下劳动的利潤在比例上是大于或小于資本与土地的利潤，在什么情况下資本与土地的利潤在比例上是大于或小于劳动的利潤，以及为什么某一些使用劳动、資本或土地的方法比另一些方法更有利。

首先，从劳动的利潤比率和資本与土地的利潤比率的比較，我們可看到，在充足的資本引起大量的劳动力的需求的地方，像革命前的荷兰，劳动利潤的比率最高。在那个时候，荷兰劳动力代价很高，正如現今美国劳动力代价很高那样。在美国，尽管人口急剧增加，而人的生产力也急剧增加，但这个增加赶不上无限大的土地的需求，也赶不上由于普遍節約习惯而逐日累积起来的資本的需求。

有此种环境的国家，人民最康乐，因为那些优游自在并依靠自己資本和土地的利潤为生的人，比单靠自己劳动的利潤为生的人，更能以普通利潤过活。前者除靠自己資本过活外，还能在高兴的时候，把劳动的利潤加在他們的其他收入上面，而一般机匠或工人不能任意把資本与土地的利潤加在自己劳动的利潤上面，因为他們既沒有資本也沒有土地。

其次，从不同生产部門的劳动力的利潤的比較，我們可看到，这些利潤的大小和以下成比例：第一，工作的危險、困难或疲劳的程度，愉快或不愉快的程度；第二，工作的定期性或不定期性；第三，所需要的技巧或才干的程度。

每一个这些原因，都会减低在各个生产部門流通的劳动力分量，因而会改变劳动力的自然利潤率。这样明显的論点不需要举例证明。

說到愉快或不愉快工作环境，就必须計虑工作所受的尊重或

鄙視。一些职业部分地以荣誉为报酬。在一定的价格中，以荣誉这个硬币給付的部分越大，以其他給付的部分就越小。斯密說，学者、詩人和哲学家的报酬几乎全在于得到人的敬仰。无论是有理由或由于偏見，滑稽演員、舞女和其他許多职业完全不受尊重，因此必須以货币来补偿他們所沒有得到的尊重。斯密說，“乍看起来似乎不合理，我們鄙視他們的人格，但却非常慷慨地給他們的才能以优厚报酬。但是，正由于我們鄙視他們的人格，所以得給他們的才能以优厚的物质报酬。对于这些职业的輿論或偏見如果有所改变，这些职业的金錢报酬就将很快减低。更多的人将参加这种工作，而竞争将迅速减低这种劳动的价格。这样的才能虽不是普通的才能，但絕不是罕有的才能，像一般所想像那样。許多人也完全具有这样才能，但不屑把它发揮出来，更多人能够学得这样才能，如果能受到尊重。”^①

在一些国家，政府职务既享显赫名望又得丰厚薪餉，但这种情况，只在官职不是人人可自由爭取像其他职业那样，而由国王凭高兴授与的地方，才发生着。一个意識到自己利益的国家，对于普通官吏，就不随便給与这样双重报酬。如果从寬授与了职位，那末就从严評定薪餉。

所有临时性工作的报酬都是高的，因为这样的工人在有活干时所得到的报酬，必須足够偿付他在沒有活干时的費用。作零工的馬車夫，在有工作的日子，必然索取超过足以报酬他的劳动和資本的車价，因为他們如果不这样做，在沒有活干的日子就无法过活。由于同一原因，化装跳舞会服装的租金必定很高，因为狂欢节一天的收入必須供給全年。交叉道路上的客棧老板，对客人的一

① 《国民财富的性质和原因的研究》，第1篇，第10章。

般招待必然索取很高代價，因為他可能要等待好几天才有另一個客人來光顧。

可是，人往往這樣想，如果有一個僥倖機會，必定落入他手中。這使一部分勞動奔向報酬與勞動不相稱的方面。《國民財富的性質和原因的研究》作者說：“在完全無私弊的彩票，一切不中彩的人所損失的應當歸中彩的人所得。在二十個人失敗而一個人成功的職業，不成功的二十個應有的利得該歸成功的一個所有。”^①現在，許多職業都沒有按照這個報酬率給付報酬。斯密也認為，著名律師所收的律師費雖似乎過高，但大城市律師的年收入只相當於他們的年費用的一小部分，因此他們生活費的大部分，必須來自和律師業務沒有關係的其他收入來源。

可無須說明，上述利潤比率不同的各個原因，可在同一方向起作用，也可在不同方向起作用。在前者情況下，作用的影响更為強烈；在後者情況下，一方的作用控制並抵銷另一方的作用。更無須證明，職業的愉快環境，可抵銷它的產品不確定這個缺點；臨時性而又帶有危險性的工作，必須給兩倍薪水作為補償。

一般勞動利潤不平均的最後一個原因，也許最重要原因，是勞動所需要的技巧程度。

當任何職業（不管是高級職業或是低級職業）所需要的技巧，只通過長時間和代價很高的訓練才能得到的時候，這種訓練每年必須支付一定費用，而這些費用的總和構成累積資本。這樣，它的報酬，不但包括勞動的工資，而且包括在訓練時所墊付的資本的利息。這個利息率高於通常利息率，因為這樣墊付的資本實際上無法收回，而且人一死亡，資本就不存在。所以，這種利息必須照年

① 《國民財富的性質和原因的研究》，第1篇，第10章。

金計算。^①

由于这个原因，所有需要长期教育和才能的工作即需要高等普通教育的工作，比不需要这么多教育的工作有更高的报酬。教育是资本，它应当产生和劳动的一般报酬没有关系的利息。

的确，有了和这个原则抵触的事实，但这是能够解释的。有的时候，牧师职位的报酬很低。^②可是，建立在非常复杂教义和难解的历史事实上的宗教，要求做牧师的人必须有长时期的学习和见习，而这样的学习和见习必然需要预付资本。所以，为使牧师职业能继续存在，牧师的薪金必须包括牧师个人劳动的工资和所花费的资本的利息。然而，低级牧师的利润很少超过劳动的工资，在天主教国家尤其这样。但必须查明，公众有没有预付这资本，以公费维持和教育那些研究神学的学生。如果公众预付了这资本，就可找到愿意为着单纯劳动工资或仅仅生活费用而执行牧师职务的人，特别是没有家庭负担的人。

如果某一产业部门所需要的人才，不但需要受过代价很高的训练，还须具有天然才能，这样人才的供给，就更跟不上他们的需

① 不，它不仅不是收到薪金的人所花的教育费用的年利息，严格地说它应该是这方面全部教育费用的利息，不管费用有否效果。因此，各个医生收费的总和，不但应当偿还他们所花费的学习费用，还应当偿还教育学生的一切费用。一些学生可能在受教育时死亡，另一些学生可能辜负教师对他们的苦心教育。原因是，在培养医生过程中，一部分教育费用不可能不白费。但在政治经济学，过分精确的估算是没有用的。我们发现，这样过分精确的估算结果往往和事实有出入，因为在计算国家财富时不能不考虑道德的影响，而这影响不允许数学估算。所以，代数方程式不适用于政治经济学，反足引起不必要的纷乱。斯密从来没有使用代数方程式。

② 上面所说并不包括高级牧师，他们的报酬非常优厚，但这是基于国策。*

* 在估算全国牧师职位的报酬时，必须计虑高级和低级牧师的收入的总数。人类爱赌博的癖性，以及上面提到的期望获得侥幸机会的倾向，使人的劳动奔向只少数人得大彩而大多数人却不得彩这方面，如牧师和律师，这些职业还有个人人格受到尊敬吸引力，至少在英国的社会组织是这样。——英译本注

求，因此他們的報酬必然更高。一個大國也許只有兩三個杰出的畫家或雕刻師。如果繪畫和雕刻有很大需求，那幾個人要索多少報酬幾乎就能索多少。這種利潤的大部分雖只是對他們為學得有關技能所預付的資本的利息，但扣除利息以後，還有很大的剩餘。^① 一個名畫家、名律師或名醫生為學得技能所花費的自己的錢或戚屬的錢，至多是三萬或四萬法郎，而這筆款項的利息作為年金計算只四千法郎。所以，如果從他的技能每年獲得三萬法郎，那末扣除年利息以後，還剩有二萬六千法郎，這二萬六千法郎全是他的技藝和勞動的薪金。如果每一個提供收入的東西都可看作財產，即使假定他沒有承繼一分錢，他在十年內可取得二十六萬法郎的財產。

第二節 科學家的利潤

科學家即研究怎樣支配自然規律給人類帶來最大利益的人，使企業從他們所保管和增進的知識得到巨大利益，而他們自己卻只得到產品的極小部分。他們的報酬和勞動不相稱的原因似乎是，用術語說，他們在一瞬間把那麼大數量不容易損耗的產品投入流通，以致從事實地操作的企业非等到很久以後不會向他們要新的供應。

沒有科學成就，許多製造方法就無法實行。科學成就大抵是長期研究和深思熟慮以及運用高度化學技巧、醫學技巧與數學技巧的又靈敏又細緻的一系列試驗的結果。但是，這樣困難獲得的

^① 但從總剩餘必須扣除這行业中不怎麼成功的競爭者的平均損失。至少在英國，似乎沒有在這方面考慮到個人人格的尊敬，就是純美術有卓越造詣的人也很少得到高度的尊敬。雕刻家或畫家被敘勳封為貴族的事例是找不到的，而商業企業上成功的人卻很容易得到敘勳的機會。——英譯本注

知識。也許只通过几頁的写作就能傳布，而且通过公开讲演或报纸大量流通，大大超过需要。說得更确切些，它会自行流傳，并且因为不会消灭，人們不需要再求助于它的发明者。

以此之故，依照决定物价的自然規律，这一种类的超越知識的報酬很低，就是說，对于所貢獻的产品的价值，它只得到很不充分的一部分。鉴于这个不公平待遇，每一个充分意識到科学研究的巨大利益的国家，都企图通过特殊恩典或通过使人喜悅的荣誉奖賞来增补科学家由于他們的工作和由于他們所發揮的先天或后天才而得到的极微小利潤。

有的时候，一个生产者发明了旨在于生产新产品或增进旧产品的美观或更經濟地生产一种产品的方法。由于坚守秘密，他也許能够在好几年內，即在他的一生，得到超过他的职业的通常比例的利潤，或甚至把这种利潤遺傳給他的子女。在这个特殊情况下，这个生产者兼有两种劳动者的作用，即自己独占利潤的科学家的作用和冒險家的作用。但这种发明很少能够在长時間內保持秘密。这对大众說是个幸福，因为这种秘密使它所适用的某一产品的价格超过自然水平，并使能够享用这产品的消費者的人数低于自然的水平。^①

很明显，我只說到科学家从他們的职业所得的收入。沒有什么阻止科学家同时兼做地主、資本家或冒險家并以地主、資本家或冒險家資格得到其他收入。

第三节 老板、經理或冒險家的利潤

在这一节，我們只討論老板、經理或冒險家的利潤中可看作这

^① 在讀者中，也許有的认为，当价格比例是不自然的高的时候，国家的产品总值更大。对于这些讀者，我要請他們閱看本篇第3章关于这方面的論述。

样特殊人物的報酬的那個部分。如果一個製造者在他服務的公司參加一股資本，那末在這範圍內他就應該列作資本家，而他所參與的資本的利潤應該作為所投入的資本的利潤的一部分。^①

一個管理任何事業的人，很少自己沒有一些資本，從這資本收到一定利息。一個公司經理很少是完全從外人借款，作為這個公司的全部資本的。只要有一些工具是他用自己的資本購買的，只要有一些款項是他用自己的資金墊付的，他就有利以經理資格獲得一部分收入並以資本家資格獲得另一部分收入。誰都不願犧牲自己的利益，哪怕是很小的利益，因而連那些從來沒有分析上述各種權益的人，也都知道很清楚在實踐上要怎樣充分行使他們的權利。

我們現在所必須做的，就是把冒險家作為冒險家所獲得的那一部分收入區分出來。我們隨后可看到，他或別人以資本家身份所得的究竟是什麼。

可以回憶一下，冒險家的工作，屬於開動每一種產業所必須的第二類工作中的一項。這第二類工作就是應用既得的知識去創造供人類消費的產品。^②同時也可回憶，知識的這樣應用，在農業、工業和商業同樣需要；農民或栽種者為着自己利益所作的努力，製造者和商人所作的努力，都屬於這一類應用，這些人是各個產業部門的冒險家。我們現在來討論這三種人的利潤的性質。

① 由於斯密忽視監督的利潤和資本的利潤這二者的區別，所以他感到很尷尬。他籠統地把這二者列在資本利潤這總項目下，因此不能憑着他的聰明和銳利來闡明影響這二者的變動的原因。參閱《國民財富的性質和原因的研究》，第1篇，第8章。難怪斯密自己感到那樣窘迫，因為這二者的價值決定於完全不同的原則。勞動的利潤依存於所施展的技巧程度、積極性、判斷力等等，而資本的利潤依存於資本的多寡、投資的安穩性等等。

② 參閱本書第1篇，第6章。

这些人的劳动的价格，像一切其他物品的价格那样，是由投入流通的这种劳动的供给或数量对它的需求或需要的比率决定的。有两个主要原因对这种高级劳动的供给起限制的作用，因而把这种优越劳动的价格保持在很高的水平。

首先，冒险家通常必须自己供给所需要的资金。这不是说他必须很有钱，因为他可以靠借来的钱经营，而是说他至少必须具有偿付能力，必须有敏慎廉正名誉，并必须能够通过他和别人的关系借到自己可能没拥有的资本。上述条件使许多人不能参加竞争。

其次，冒险家需要兼有那些往往不可得兼的品质与技能，即判断力、坚毅、常识和专业知識。他需要相当准确地估量某一产品的重要性及其可能有的需要的数量与生产方法。在一个时间，他必须雇用很多工人，在另一个时间，他必须购买或订购原材料，集中工人，寻找顾客并随时严密注意组织和节约；总而言之，他必须掌握监督与管理的技术。他必须敏于计算，能够比较产品的生产费用和它在制造完成与运抵市场后所可能有的价值。在搞上述复杂工作的过程中，有许多必须克服的困难；有许多必须抑制的忧虑；有许多必须补救的不幸事故；有许多必须计划的权宜手段。那些不具有上述品质与技能的人，事业就不成功，他们的商号不久便一败涂地，而他们的劳动不久也没有用处。只运用有效或巧于运用的劳动才不会被淘汰。冒险家所需要的这些智能与才能使冒险事业竞争者的人数受到制限。不但如此，这种事业总带有一定程度的风险。尽管搞得那样的好，还有失败的机会。冒险家可能由于非自己的过失而倾家荡产，并在一定程度上丧失名誉，这是限制竞争者数目的另一个原因，也是冒险家的生产力得到那样高报酬的原因。

并不是所有产业部门都需要同程度的能力与知识。我们不指

望一个冒險从事耕种的农民具有像一个冒險跟遙远国家貿易的商人那么广泛的知識。上述农民掌握有二、三种一般农作知識就行了。但从事于需要經過長時間以后才得到利潤的商业，却需要高深得多的知識，不但必須熟悉所冒險經營的貨物的性质，而且对于那种貨物的需要範圍及其市場範圍，必須有一定概念。为达到这个目的，商人必須随时注意世界各部分的各种貨物的市价。为对这些价格能作正确的估算，他必須熟悉各国通貨及其相对价值或所謂匯兌率。他必須知道運輸方法、運輸風險与運輸費用以及他所来往的人的习惯和法律。此外，他必須掌握足够的对人的知識，使他不致誤信他的代理人、往来店家与主顾。如果作一个老练农民所需要的知識比作一个老练商人所需要的知識普通得多，那末前者的劳动报酬远远低于后者的劳动报酬是毫不足怪的。

不应当把上面所述理解为商业企业的每一个部門都需要兼备比农业所需要的更稀罕的条件。零售商人多半是像一般农民那样机械地执行日常工作，而一些种类的耕作，却需要非常的小心和智慧。教者的任务在于确定一般原則，而应用之妙在于讀者。从一般原則很容易作出許多推論，但这些推論受客观情况的影响和一般原則有出入，这些客观情况是这門学科的其他部分所規定的其他原則的結果。例如，天文学告訴我們，所有行星在同一時間运行同一区域，但一些行星由于接近其他行星脱离了常軌。这些其他行星的吸引力依存于自然科学的另一个規律，我們在研究各个行星的現象时就必須注意这規律。把一般規律应用到个别和孤立情况的人，就得計慮那些已知的各个規律或原則的影响。

我們不久將討論純粹体力劳动的利潤，到那时候我們將看到冒險家作为雇主对于工人所享有的特殊利益，但在这里順便說說一个智慧超常的人所能得的其他利益也許有帮助。他是各种生产

者之間和生产者与消費者之間的聯絡环节。他指揮生产业务，并是許多关系的中樞。他利用別人的知識，利用他們的愚昧，并利用生产上的任何意外利益，以取得好处。

由此可見，無論什么时候，生产努力非常成功，积起最大財產的，正是这一种类生产者。

第四节 劳工的利潤^①

任何身体健康的人，都能搞簡單或粗笨劳动，所以仅仅維持生存就可确保这种劳动的供給。因此，在任何国家，这种劳动的工資很少超过絕對必需的生活費用，而这种劳动的供給总是和它的需求相称，不，往往超过它的需求，因为困难不在于生存，而在于維持生存。什么时候，只要維持生存就使任何一种工作都能执行，而且这种工作能提供維持生存的手段，什么时候空虛位置就会很快填补起来。

但必須注意一件事情。人不是一生下来就有足够的身长和足够的力气来搞甚至最簡單的劳动。他要到大約十五岁或二十岁才取得这种能力，因此可把他看作一項資本，這項資本由每年用以教養他的款項累积形成。^② 那末由誰来搞这累积呢？一般由劳工的父母亲来搞，或由同一职业的人来搞，或由和他的职业有关系的人来搞。所以，就这类的人說，工資比仅仅維持生存所需要的数目略

^① 我所用的劳工一語是指受雇于老板、經理或冒險家为他工作的人，因为那些支配自己劳动的人，像摆固定摊子的皮匠和到处巡行的磨刀匠，兼有冒險家与劳工的身份，他們的利潤一半受前一节所詳述的情况的支配，一半受这一节所要說的情况的支配。也必須假定，这一节所說的劳动只需要很少的学习或鍛炼，甚或不需要什么学习或鍛炼。如果劳工获得任何才能或技巧，那末除原有利潤外，他还应得另一部分的利潤，这一部分利潤由本章第一节所說明的原則决定。

^② 一个成人是一項累积資本。用以教養他的款項确是消費掉，但是按再生产方式消費，使它能够生产人这一产品。

多一些，因为工資必須足够維持勞工的子女的生存。

如果最低級劳动的工資，不够維持家庭生活，不够撫养子女，那末这种劳动的供給势必减少，它的需要将超过流通中的供給量，而它的工資将增加，一直到这个勞工階級又能教養子女来补充不足的數額为止。

如果阻止勞工階級結婚，上述不足情况就将发生。一个沒有妻子的人所願意接受的工資比一个又是丈夫又是父亲的人所願意接受的低得多。如果独身風气在勞工階級中間流行起来，那末这階級就不但沒有什么貢獻，以补充自己的成員，而且还会阻碍他人来补充。由于单身汉能够接受的低廉工資而产生的体力劳动价格的临时的下降，不久必导致由于勞工人數减少而产生的体力劳动价格的极不相称的上升。所以，即使对僱主說，僱用結婚工人是不合算的，但考虑到結婚工人的稳定性，他應該僱用他們。如果他現在不这样做，那末他将来必須对勞工給付更高的价格。

誠然，每一个行业都沒有单在自己成員中間培养兒童来补充它的人數。新的一代常常从这一类型生活轉到那一类型生活，特別經常的是从乡村职业轉到类似的城市职业，因为兒童在乡村受鍛炼，費用較为低廉。我所要說的只是，最粗笨劳动或最低級劳动必須从它的产品得到足够的部分，使它不但能够維持現狀，而且能够补充他的人數。^①

当一个国家走下坡，沒有像从前那么多的生产手段和像从前那么多的知識、活动力与資本时，粗笨或簡單劳动的需求就逐漸减

^① 英国下院一个委员会在1815年所調查的证据导致这个結論，即那个时候粮食的高价，使工資下降，而不使工資上升。我自己注意到法国1811年和1817年的荒歉所产生的相同結果。生活困难，或使更多勞工被迫在市場出賣劳动力，或使已經有活干的勞工不得不特別賣力，引起劳动力的临时过剩。但勞工階級在那个時間所遭受的痛苦，必定使它的队伍縮小。

低，工資也逐漸下降到补充劳工階級所需要的工資率以下，劳工階級的人数因此减少，而雇用率同样降低的其他階級的子孙便降到比原来低一等的階級。相反的，当一个国家欣欣向荣时，下层階級不但很容易补全人数，而且把剩余供給比它們高一等的階級。一些由于特別好的运气或特殊才干得到更高地位，甚至爬上社会最高阶层。

我們能够以低于依靠职业过活的人的工資来雇用不完全依靠劳动果实养活的人的劳动。由于他們靠其他財源吃飯，所以他們的工資不是由生活費决定。乡村紡紗女工所賺的工錢大抵还不及她們所需要的費用的一半，尽管她們的費用很小。这个紡紗女工可能是那个男工的母親，而另一个可能是他的女儿、妹妹、姑媽或丈母娘，如果她自己沒賺錢，他可能也要养活她。如果她必須自食其力，很明显她就得索取两倍的工錢，否則便会餓死。換句話說，她的劳动报酬必須加倍，否則她的劳动便不存在。

妇女所搞的大多数工作都可以說是这样。她們的报酬一般很低，因为她們多半是靠自己劳动以外的財源过活，因而能在甚至低于仅够滿足她們需要的报酬下工作。同样的，僧侶劳动的报酬也是低的。对实行君主制国家的实际工人說来，幸而这种劳动只用以制造沒有多大价值的东西，因为这种劳动如果用以制造日常用品，那末在日常用品生产部門要养活家庭的貧困工人，就不能在这么低的工資下工作，必定由于貧困与飢餓而死亡。制造业的劳动工資往往高于农业的劳动工資，但前者容易遇到最悲慘的波动。有的时候，战争或禁令突然間消灭某一产品的需求，并使从事这种生产的劳动陷于非常貧困的状态。时尚的反复无常，往往成为整个階級的致命伤。使用鞋絲帶替代扣帶，对于舍菲尔和伯明罕人口是个严重打击。^①

粗笨或简单劳动价格的最小变动被看作严重灾难，这是合乎道理。对于在一定程度上拥有超越財富和超越才能的阶级（才能事实上是一种个人財富），利潤率的縮减不过使他們节省一些費用，或至多使他們在某种程度侵蝕已經掌握的資本。但对全部收入只够維持生存的人，工資的下降如果对劳工本身不是致命打击，至少对他家庭的部分成員是致命打击。

所以，一切政府，为装着对人民福利无微不至的家长式关怀，在任何意料不到的事故使普通劳动工資意外地下降到劳工生活費水平以下的时候，都表示願意帮助貧困阶级。但政府的仁慈意图，往往由于它不能精明地选择适当补救办法而落空。为使补救办法能够生效，首先需要調查研究劳动价格下降的原因。如果下降属于永久性质，临时性金錢帮助完全无用，只不过使灾难的紧迫性在一个時間有所緩和。属于上述性质的是，新方法的发明、新輸入品的采用和許多消費者的移住。^② 在这样非常时期，必須寻找以下补救办法，如給失业工人发现新的或永久的职业，鼓励新产业部門的建立，着手在遙远地方兴办企业、殖民等等。

如果下降不属于永久性质，只是由于农作物的丰收或歉收而产生，那末临时性帮助应当限于那些因波动而不幸遭受痛苦的人。

政府或个人如果不分皂白广施博济，事后必定悔恨这样做沒有效果。通过例子来論证这一点，比仅仅通过議論更能令人信服。

① 馬尔薩斯：《人口原理》，第5版，第3篇，第13章。

② 上述第二个和最后一个情况并不必然地、普遍地或永久地使工資率下降。当一个新輸入品不替代一种国内产品或一种国外产品时，它必定倾向于提高工資率，因为只有扩大国内生产，才能获得这产品。繼續从离开的国家取得給养的消費者的迁移，使同一数量的劳动力仍然繼續活动，虽然工作性质可能有所改变。此外，上述迁移可能只是临时的，像英国人迁往欧洲大陆和爱尔兰人迁往英格兰与欧洲大陆那样，如果国内財政条件或国内安穩与舒适条件有所改善，迁移的人可能又回来。——英譯本注

假定在一个葡萄产区，酒桶是那样的多，以致无法全部利用。战争或一个针对着酒的生产的法規可能使許多葡萄园所有人把他們土地栽种其他作物，这就是市場上过剩的桶业的永久性原因。由于不知道这个原因，人們普遍企图通过购买他們所不需要的酒桶来帮助桶匠，或通过調济来弥补桶匠由于利潤减低而遭受的損失。但无用的购买或慈善的救助不能持久，这种购买或救助一停止，穷困的桶匠将又陷入他們所企图解脱的苦难。他們所作的牺牲和所花費的錢款，除延緩桶匠无法摆脱的痛苦的日子外，沒給桶匠带来任何利益。

另一方面，假定酒桶过剩的原因只是临时性的，就是說，只不过由于今年葡萄歉收。如果不給桶匠以临时性救助，而鼓励他們迁到其他地区或参加其他生产部門，那末在来年酒的产量增多时将缺少装酒的桶，而酒桶的价格，由于生产的手段业經破坏，将漲得非常的高，并取决于自己不能制造酒桶的贪婪投机商的意旨。部分的酒也許将由于缺乏酒桶而腐敗。除非工資率发生第二次剧烈变动，否則酒桶的制造不能恢复和它的需求相称的水平。

由此可見，补救办法必須适应于災害的特殊原因，因此在訂出办法之前，必須确定原因。

那末，可把不可缺少的衣食作为普通粗工工資的标准，但这个标准本身时常变动，因为习惯对于人的需要的程度有很大影响。很难确定，法国一些市鎮的劳工在完全沒有酒的情况下能否生存。在倫敦，啤酒被看作不可缺少的飲料，是一項必需品，以致乞丐向人要錢买一瓶啤酒，^① 正像法国乞丐通常向人要錢购买一片面包那样。求乞一片面包，在我們看来是很平常的，但在剛从穷人以馬鈴

^① 如果倫敦乞丐的調子在過去真的提到那樣的高，那末，鉴于現今英国工人階級的不景气情况，乞丐諒必已降低求乞的調子。——英譯本注

薯、淀粉或更粗礪食物过活的国家来到的外国人看来，这也許是不适当的。

所以，不可缺少的衣食，部分地是看劳工所屬的国家的习惯而定。他所消費的价值越少，他的通常工資可能就越低，而他的劳动的产品也可能越廉。如果他的境况改善，而他的工資增高，这或是由于消費者現在要付更高的代价来购买他的产品，或是由于他的共同生产者所分配到的产品数额有所减少。

劳工阶级所处的不利地位是他們不能扩大消費的有力原因。的确，人都高兴看到他自己和他家屬穿着适合于气候与季节的衣服，住在寬敞溫暖、空气流通与适合卫生的屋子，和吃着有益与充足的食物，有时还吃美味与多样化食品。但是，对于看来是很普通的物品，許多国家却认为远远超过严格需要的限度，因此不是劳工阶级以它的通常工資所买得到的物品。

严格需要的限度，不但要看劳工及其家屬生活舒适程度的不同而不同，并且要看他的居住国家对不可缺少費用項目看法的不同而不同。在这些項目中，有一个我們剛剛提到，即教养子女。此外，还有其他在性质上沒有这个那样紧迫，但按天理人情，也是同样需要，例如照顾老年人。不幸得很，劳工阶级对此很不注意。大自然可依賴人类的和食欲与性欲同样强烈的动力来保存人种，但对于它不再需要的年老人，大自然却听任他們依靠不可靠的儿女的孝心，或听任他們依靠更不可靠的他們在年輕时所作的准备。如果这是社会惯例，每一个家庭都得对老年作未雨綢繆，正如育嬰准备那样，那末我們所說的需要的概念将有所扩大，而最低工資将有所提高。

社会未必有此习惯，这从博爱观点来看，殊令人憤慨。想到劳工阶级沒对发生意外不幸事故、殘廢或疾病的时候以及无依无

靠的老年时期预先有所准备，实堪叹息。考虑这些情况，就会认为推动或促进劳工阶级节俭协会，鼓励劳工阶级把每天所储蓄的小额款项存在这些协会作为准备金，以备年老或发生意外灾难不能从劳动赚得利润时动用，是最有理由的。^①但不能希望这些机构成功，如果没有教导劳工把这种预防办法看作他的义务或要务并把以储蓄不断存贮这些机构看作和缴纳租金或捐税完全相同的义务。毫无疑问，这个新的义务将使工资率稍稍提高，以致劳工能作这样的节约，但正由于这个原因，提高工资是值得做的。可是，由于习惯和政府偏见，一些国家的劳工不但把他们所可能储蓄的钱花在酒馆，而且往往把应该成为他们欢乐中心的家庭的衣食之资花在酒馆，在这样的国家，这些机构怎能发达呢。富人的无益和糜费

① 储蓄银行在英格兰、荷兰和德意志的几个区域办得很成功，而在政府英明地采取不干涉方针的地区办得尤其成功。巴黎保险公司根据最公平原则创立一个储蓄银行，并对它作最可靠的担保。我们希望，所有劳工阶级都将明白把他们的小额储蓄存在这种机构而不用作危险性很大的投资是明智的。他们往往被勾引去作这种投资。此外，上述储蓄对国家还有好处，即增加生产性资本总额，因而扩大劳动力的需求*。

* 储蓄银行最近也在美国的重要城市设立，并带来那么大利益，以致我们可希望，美国各处不久都将设立这种银行。友谊会或共济会有许多可非议的地方，而储蓄银行却没有。无疑地，友谊会曾做了一些好事，但它也带来一定程度的祸害。下面一段摘自苏格兰高地协会委员会的报告书，对于共济会这个组织作了很适当的评价。

“在前世纪，大不列颠各部分的劳工组织了若干共济会，借以预防贫困。这些共济会的原则通常是，由于会员按期缴纳一定数额款项，所以在会员害病或年老和在会员家属死亡时，发给补助金。这些共济会做了许多好事，但它们也带来一定坏处，特别是常常举行社员大会，浪费很多时间，而且常常举行宴会，花费很多钱款。会员必须按期缴纳一定数额款项，否则经过一定时间以后，虽然他们从前曾缴纳款项，也丧失应得的利益（这是必然的结果，因为共济会事实上和保险公司相同）。除上述一定数额款项外，会员不能缴纳其他款项，尽管他们在有的时候很有能力多储蓄一些。这些共济会对于成败情况往往估计错误，结果缴款者得不到和缴款价值相等的利益，或由于初期给付过高的补助金，以致后来弄得破产。狡猾的人往往盗用会员所缴纳的款，他们利用会员的无经验设法弄到保管钱款的职务。利益是遥远和附有条件的，并不是每一个会员都能从存款得到利益，只在陷于穷困时才得到共济会的补助。而且，这种组织是那样复杂，以致许多人不敢轻易以辛辛苦苦积蓄的款项投入这种组织”。——原编者

的娱乐，自理智的角度看来，不能认为正当，何况穷人的无意义的濫用濫玩，它必定造成严重得多的損害。穷人的欢乐总带有悲痛，而且在哲学家看来，古希腊羅馬下級社会的痛飲节乃是悲伤日子。

在本节和前节，我們提出一些理由，說明为什么冒險家即使沒得到作为資本家的利潤，其工資也高于單純工人的工資。除这些理由外，还有其他，虽不是同样充分或有根据，但却不应当忽視。

勞工的工資是調和雇主与工人不相容的利益而訂定合同的結果。工人企图尽可能多得工資，而雇主企图尽可能少給工資，但在这个斗争中，雇主的一方，除由于职业关系处在有利地位外，还有另一个优势。毫无疑问，雇主与工人唇齿相依，一方沒有另一方的帮助便一无所得，但就雇主的需要与工人的需要說，前者沒有后者那样紧迫。雇主不雇用一個工人，在几个月，甚至在几年，还能生存，而工人如果几星期沒有活干，必定陷于穷困。这个情况对于工資合同必定有很大的影响。

西斯蒙第在本书(第三版)刊行以后，发表了一部著作，^①建議由国会通过一个旨在于改善劳工阶级情况的法案。他从以下一个見解出发，即勞工的低工資率，使雇用勞工的冒險家或雇主得到利益。他据此下結論說，在困苦时刻，劳工應該向雇主要求救济，而不應該向社会要求救济。所以，他建議，不論什么时候，土地所有人或农場主必須承担給养农业工人的責任，而制造商必須承担給养工业工人的責任。另一方面，为阻止由于工人及其家屬不愁衣食而可能发生的人口过剩，他主張給与雇主阻止或允許雇工結婚的权利。

上述計劃，虽就它所根据的人道动机說，值得同情的考虑，但

^① 《政治經濟学新原理》，第7篇，第9章。

在我看来是完全不能实行的。硬要社会一个阶级养活另一个阶级，是重大侵犯财产权，而一些人有权支配另一些人的私事，更是严重的侵犯，因为在所有权利中，最不容许侵犯的，就是个人行动自由。任意禁止一个阶级结婚，势必刺激其他阶级大量生殖。此外，所谓低的工资率只对雇主有利的见解是不正确的。工资率的降低和跟着而来的竞争的不断作用，必定使产品价格下降，因此从工资下降得到利益的乃是消费阶级或换句话说整个社会。如果工资下降得那样的多，以致一般公众要养活工人，他们也在很大程度上从消费品的降价得到补偿。

有一些祸害来自人类的缺陷和自然的组织，人口过剩超过生活资料所能养活的程度，就是这类的祸害。总的说来，野蛮社会和文明社会都同样强烈地感到这个祸害。认为它是社会制度的产物是不正当的想法，认为能够想出办法完全消除这个祸害只是一种妄想。研究缓和这个祸害的办法，虽值得人类的感德，但我们必须谨慎，不要轻信那些不会产生好效果的办法以及饮鸩止渴的办法。毫无疑问，政府必须在尽可能不干扰人类事务自然发展的范围内，或在尽可能不妨碍个人自由来往的范围内，保护劳工阶级的利益，因为这些阶级所处的地位，一般说来不像雇主们那样有利。但贤明的统治者必极力避免私人与私人之间的冲突，以免在天然祸害之外，还加上人为祸害。因此，他同样保护雇主和工人免除联合的影响。雇主由于人类较少，容易互通消息，而工人不用背叛（警察必然随时随地镇压）形式很难联合起来。不但如此，主张出口第一的人甚至认为工人的联合有碍国家繁荣，因为它倾向于提高出口品价格，因而妨害出口品在国外市场上的优越地位，他们以为这个优越非常必要。但是，一个企图通过剥削国内大部分生产者，以期用低廉产品供给外国人，使他们从本国人民的困苦与克己得到利益这

种办法来谋求国家繁荣的政策，究竟是什么性质的政策呢？

我們有时遇到这样的雇主，他們想給他們的貪婪行为作辯解，竟断然主張，工人的工資越高，所做的工作就越少，因此必須以穷困刺激工人。斯密是一个有广大經驗与卓越眼光的作家，他的意見和上述主張大不相同。讓我們引用他的話：“劳动的优厚报酬，不但足以促进人口的繁殖，而且足以促进一般人民的勤奋。劳动的工資是勤奋的刺激。像人类的其他品性那样，勤奋受到越大的鼓励，就有越大的增长。丰衣足食可增加工人的体力，而改善生活条件和无忧无虑以終天年的希望，鼓励工人尽力工作。因此工資高的地方的工人总比工資低的地方的工人更积极、更勤奋和更敏捷，例如英格兰工人比苏格兰工人更积极、更勤奋和更敏捷，而大城市附近的工人比穷乡僻壤的工人更积极、更勤奋和更敏捷。不錯，一些工人如果能在四天內賺得一周的費用，就在其他三天閑吃閑逛，但这只是极个别的情况。另一方面，工人如果能得到优厚的按件計酬的工資，都倾向于过度工作，以致在几年內毀坏他的健康和体质。^①

第五节 現代人从产业进展所得到的独立

政治經濟学原理是不变的，在还没观察到或还没发现以前，就已經按上面所說的方式起作用。同一的原因总产生同一的結果，泰雅的財富和阿姆斯特丹的財富来自同一源头。在产业的不断进展中，常常发生变动的乃是社会。

古代人对于农业并不像在机械工艺上那么落后于現代人。所以，由于人口繁殖只需要农产品，古代的剩余劳动力比現今的剩余

^① 《国民財富的性质和原因的研究》，第1篇，第8章。

劳动力多。那些只有有限土地或没有土地，不能依靠自己劳动的产品过活，而又没有资金，并且不屑从事一般由奴隶来搞的下贱工作，因此只得靠借贷过日子，但却没有偿还能力的人，不断要求均分财产。这是完全做不到的。为抑制他们的不满情绪，国家领导人不得不把他们用在军事冒险上，而在战争停止期间，以从敌人得到的战利品或以自己的私人财产养活他们，这就是古代国家内訌外战、选举舞弊以及平民贵族狼狽为奸层见迭出的原因。平民与贵族的这种关系助长了马利阿斯、西拉、庞贝、凯撒、安托尼和奥塔维阿斯这样人物的野心，并最后使全部古罗马人沦为卡利古拉或赫利加巴拉斯这样穷凶极恶的人的奴隶。这些人的绝对统治权的唯一德政是，以衣食供给在他苛虐统治下的臣民。

泰雅、科林斯和迦太基这些活跃城市的景况稍稍不同，但它们不能永久抵抗以掠夺为生的更贫穷和更好战民族的侵略。产业和文明不断成为野蛮与贫穷的牺牲品，连罗马最后也被哥特人和凡达尔人征服了。

因此，欧洲在中世纪又陷于野蛮状态，这种情况只是希腊和意大利初期历史的重演，不过更为严重。每一个贵族或大地主，在他的管辖区域，都有很多属下或被保护者，这些人愿意随时跟着他参加国内或国外战争。

如果我企图叙述在这个时期以后帮助产业进展的许多因素、我就侵犯历史家领域，但在这里顺便提一下所发生的大变动及其后果，也许是可以的。劳动成为大多数人民谋生的手段，他们不仰大地主的鼻息，大地主也无须对他们时怀戒备。劳动由资本给养和支持。保护者与被保护者的关系不存在了。连最贫苦的人也成为自己的主人，他们只依靠自己的才能。国家能够靠着国内资源来维持，而政府从人民得到它从前所惯常惠赐他们的供应品。

工业与商业日益增长的繁荣，使人们对它们有更高的评价。战争的目的，从掠夺与破坏富源改变为悄悄地独占富源。在过去两百年，在战争不是为满足国家或君主孩子似的虚荣的地方，成为斗争的原因的，不是殖民统治，即是商业独占。战争现在不是饥饿的野蛮人和他们的富裕、勤奋邻人的斗争，而是文明国家与文明国家之间的斗争。在战斗中，战胜者竭力保存征服地的资源。土耳其人在十五世纪侵入希腊，似乎是野蛮对文明所作的最后一次的进攻。^①现在劳动和文明习惯在一般人类中间占着优势，这似可使这样不幸事故不可能再发生。的确，军事科学的进步已经使人们无须为着这样斗争的结果而担心。

还须再走一步，但要走这一步，非更广泛地传播政治经济学原理不可。这些原理总有一天使人类明白：在为获得或保留殖民统治或商业独占而作的斗争所牺牲的许多生命是白白牺牲的，因为他们所追求的是代价很高而又是妄想的利益；国外产品，甚至自己殖民地产品，只通过增加国内产品才能获得；因此成为关心的适当对象是国内生产，而最能促进国内生产的因素，乃是稳定的政治、适当与平等的法律以及便利的交通。今后国家的命运，将不再依存于可能朝夕瓦解的政治优势，而依存于知识与智慧的大小程度，公务人员将越来越大地依靠生产阶级，因为他们必须依靠生产阶级取得供给。人民把租税权掌握在自己手里，就能确保不受暴虐的统治。为反抗进步潮流而作的斗争，将以它自己的灭亡而结束，因为违反自然道理而作的斗争绝没有效果。

^① 仅指欧洲而言，因为这种斗争在亚洲还继续着。英国军队最近在亚洲所以获得辉煌的成就是因为组织与文明精神战胜无政府与掠夺精神。——英译本注

第八章 資本的收入

資本在生产工作中所提供的服务,产生这样使用資本的需求,并使資本所有者能对那服务索取多少报酬。

不論資本家自己这样使用他的資本,或把它借給另一个人这样使用,它都生一种利潤,叫做資本的利潤,这利潤和使用資本的劳动的利潤不同。就前者說,所得的利潤构成資本家的資本的收入,附加在他自己才能与劳动的收入上面,并往往和这个收入混在一起;就后者說,資本的收入恰是使用資本所付的利息,資本所有者把貸出的資本如果归他所使用所能得到的利潤让給借款人。

因为探討借貸資本的利息能帮助說明自己使用資本所能得到的利潤这一問題,所以对于利息的本质与变动最好先有个正确概念。

第一节 有息貸款

借貸資本的利息,也就是現在不适当地称为貨幣的利息,从前叫做使用資本的租金。这确是正当的說法,因为利息只不过是使用一个有价值物品所付的价格或租金。但由于这一語后来取得令人憎恶的意义即重利意义,現在提到它时,使人只想起非法的、过高的利息,所以在一般使用上以一个比較悅耳但不像它那样深刻地表达意思的說法来替代。

在人們不知道資本的作用或效用之前,他們也許认为,出借人要求租金是罪过或苛刻行为,因为这对富人有利而对穷人有害。不但如此,他們还把积蓄資金的唯一办法即节儉看作鄙吝,并认为这給人民带来損害,因为在人民看来,大財主沒有花費的款項就是他

們的損失。他們不明白，蓄積貨幣以備用于有利途徑，就等于花費，因為除非貨幣被埋藏，都能用于有利途徑。他們也不明白，事實上這些款項是按對窮人千百倍有利的方式消費。^① 他們更不明白，除非備有供工人利用的資本，工人就難得到衣食之資。上述對於沒有花費全部收入的富人的偏見，現在還相當普遍存在，而從前却非常普遍，連出借人本身也未能完全擺脫這個偏見，他們對自己所扮演的角色感到那麼可恥，以致自己不敢出面而却雇用最不名譽的人去收取完全正當並對社會非常有益的利潤。

所以，難怪教會禁止有息貸款，民法有幾個時期也禁止有息貸款，而在整個中世紀時期，所有歐洲大國都認為這種生意是不名譽的生意，聽任猶太人經營。在那個時候，鳳毛麟角的小規模工業或商業，依靠商人或技工自己的微末資本維持，而搞得比較成功的農業則依靠顧主或大地主墊付款項維持，這些人為着自己利益使用農奴或雇農。人們借款，不是用以圖利，而只是為着應付緊迫需要，所以索取利息等於乘人之危以牟利。很容易想像，基於兄弟般友愛原則的基督教，必然指責錙銖，即在現在它也是和豁達胸懷不相容、和一般道德箴言有抵觸的唯利是圖的行為。孟德斯鳩^②認為，禁止有息貸款是商業衰退的原因。毫無疑問，它是一個原因，但只是許多原因中的一個。

產業的不斷增長使我們對借貸資本抱不同的看法。在一般情況下，借貸資本不再是救急方法，而是可凭借給社會或個人博取巨大利益的手段或工具。索取利息今後將不再看作貪婪行為或不道德行為，正如接受土地租金或勞動工資不看作貪婪行為或不道德行為一樣。利息是適應雙方利便商定的公平合理報酬，而規定借

① 參閱本書第3篇關於再生產的消費部分。

② 《法的精神》，第21篇，第20章。

款人与出借人之間的条件的契約，和任何其他契約的性质完全相同。

但在一般交換，交換一經完成，交易便即結束，而在借貸，還須計慮出借人所冒的不能收回全部資本或至少一部分資本的風險。這種風險一般估計得很現實，並以具有保險費性质的附加利息作為補償。什麼時候發生借貸利息問題，就得仔細區分利息的兩個組成部分，即利息本身與保險費性质的利息。如果不這樣做，就有犯錯誤的危險，使個人甚或政府官吏很難避免無益或有舉動的舉動。

所以，什麼時候企圖限制利息或完全禁止利息，高利貸就在什麼時候恢復。處罰越嚴峻，執行越認真，貨幣的利息必定升得越高，因為風險越大，就需要越多的保險費，否則無人願意出借。在羅馬實施共和政體時期，貨幣的利息很高，即使不見於歷史記載，也不難料想得到，因為債務人是平民而債權人是貴族，前者不斷威嚇後者。穆罕默德的法律禁止利息借貸，但這個禁令在穆斯林領土後果是怎樣呢？有息借款一仍舊貫，除償付出借人使用他的資本的報酬外，還必須給付他由於違反法律而冒的風險的補償。在基督教國家，只要有息借貸看作非法行為，情況也必定相同。在基督教國家，由於人們必須借貸，他們聽任猶太人經營高利貸。因為他們在各種口實下對於經營高利貸的猶太人橫加凌辱、壓迫與敲詐，所以猶太人非索取非常高的利息不能補償他們所一再遭受的損失與凌辱。法國約翰王在 1360 年所發的專利證現還存在，這些專利證，准許猶太人以每利弗（二十蘇）每周可得四迪尼^① 的利息率經營抵押放款，這種利息率等於八分六厘以上的年利息率，但在下一年，按歷史記載這個重然諾的國王，竟把利弗所包含的純銀數

^① 法國舊輔幣名。——譯者

量降低，以致出借人不能如數收回貸出時的貨幣價值。

即使不考慮下述情況，僅僅以上說明，就夠證明當時所索取的重利是有理由的。這情況是：當時所借的款不是用以發展產業，而是用以維持戰爭、恣意揮霍和執行危險性非常大的計劃；法律沒有力量，出借人不能通過法律逼使債務人履行償還義務，因此出借人必須得到非常大的保險費以補償所冒債務人不償還貸款的風險。事實上，在所謂利息或重利中，絕大部分是保險費，而實際或真正利息，即使用借貸資本的租金，都減到非常的少，因為在那個時候，資本雖少，但我們有理由可以料想資本的生產性用途尤少。在約翰王時代所付的八分六厘利息中，也許不過三、四厘相當於所借的資本的生產性服務。現在，生產勞動的報酬比那個時候高，但即就現今說，也只可把五厘作為資本的租金，超過的部分是補償出借人的保險費。

所以，在所謂利息中往往占更大部分的保險費的比率，要看借款人的安全以為定。這安全依存於以下三方面：1. 借款用途的安全；2. 借款人個人才能與品德；3. 他所居住國家的賢明政府。我們剛剛看到，中世紀借款危險用途怎樣增加必須給與出借人的保險費。一切帶有危險性的投資都使保險費增加，所不同的只是程度而已。從前的雅典人把海上利息即用在海上的資本的利息與陸上利息即用在岸上的資本的利息區別開來，海上利息被估定為每一航程三分左右，不論是航行黑海口岸或是航行地中海口岸。^①由於一年可以從容容作兩次航行，所以海上年利息可估定為六分，而其他利息一般不超過一分二厘。假定在這一分二厘利息中一半用以抵補出借人所冒的風險，那末雅典的貨幣年租金不過六厘。我以

^① 《安克西斯游記》，第4卷，第371頁。

为沒有这样高，但如果是这样高，那末，海上利息中，五分四厘就是給与出借人以补偿他所冒的風險。这样大的保險費部分归因于雅典人所与通商的各个民族普遍具有野蛮习惯，因为在那个时候，不同民族不像現在那么熟識，而人民尊重商业法律与慣例的程度更不如現今，部分归因于为那时候航海技术的幼稚。那时从皮里阿斯到特拉皮查斯的航程，虽不过三百利格^①，但却比現今从地中海岸到中国的三千利格航程危險得多。所以，地理知識与航海术的改进使利息降低，最后并使产品的成本价格降低。有的时候，借貸款項，不是用作生产性投資，而是用作完全无益的消費。出借人对于这种借款必定怀有戒心，因为它不产生什么可用以还本付息的东西。如果借款是从正在增长的收入归还，那就等于預先动用那項收入；如果借款是从某一收入来源归还，那就是浪費那收入来源。如果不以收入或收入来源为保证，就是把一个人財產交給另一个人任意使用。

在借款用途对利息率的各种影响中，有一个我們必須加以注意，就是借貸的期限。在其他情况如均相同的假設下，如果出借人能够在任何时候或至少在很短時間收回他的資金，利息便較低。这是由于随时能够控制資金这个絕對利益，还由于風險較少，因为能够及时收回資金逃避危險。現代政府发行的可轉让票据所提供的可即时过户的条件，是許多这些政府能以低利率借到款項的一个主要原因。^② 在我看来，这个利息不够抵补出借人所冒的風險，但出借人得有什么严重警耗，定能在事变发生以前出卖他的证券。

① 一利格合三英里。——譯者

② 大不列顛的短期債券与长期債券提供明显的例证。前者具有庫券形式，而后者具有公債形式，前者的利息率比后者的利息率低得多，因为庫券很容易按票面价格变卖現款，而公債短期中的漲落幅度比利息大得多。——英譯本注

不能让与的国家证券的利息比上述利息高得多，例如法国从前发行的个人年金证券，政府一般按票面价格九折出售，就年輕人的平均年齡說，这种折扣率是高的。所以，日内瓦人把年金限定在三十个著名人物，是很精明的做法。这样，他們把年金证券弄成可让与的证券，使不可让与证券的利息可得到等于可让与证券的利息。

至于借款人的个人品德与才能对决定給付出借人的保險費的數額所起的巨大作用，这没有什么疑問，因为品德与才能是所謂个人信用的基础。可无须說，信用好的人能以比沒有信用的人低得多的利息率借到款項。

最能增进个人或政府的信用的，除公认的廉洁与正直外，是过去按期履行契約。事实上，按期履行契約是信用的基础，而且是很牢靠的基础。但有人也許要問，一个从前沒有拖延欠款的人，为什么不会在下一个时刻拖延欠款呢？如果他在长时期都按期履行契約，那末他在下一个时刻拖延欠款的可能性就极小。因为，如果他在过去任何时候都能按期还債，他必定拥有足够应付債務的价值，就是說，他必定拥有超过他的債務的财产。而这就是信用最有力根据。不然，他就必定精明处事稳妥投資，能在一切債務到期以前都有可用以偿还的收入，这表明他的才能与謹慎的程度，是他能在未来如期还債的保证。至于为什么商人如果一度不履行契約或犹豫履行契約，他就完全失去他的信用，那是由于和上述完全相反的原因。

最后，如果債務人所居住的国家有賢明政府，这就减少債权人所冒的風險，因而减少他所必須索取借以抵补那个風險的保險費。由此可見，什么时候法律及其执行不能保证契約的履行，什么时候利息率就上升。如果法律鼓励違反契約的行为，例如允許賴債，不承认誠实契約的效力，利息率就要漲得更高。

一般认为，拘禁无偿还能力債務人，对借款人有害，但这个办

法对借款人却非常有利。什么地方出借人的权利受到法律上的最大保障,什么地方出借人就更愿意出借款項,而且以更公道条件出借款項。^①此外,資金的累积就受到更大的鼓励。什么地方人民对于他們的儲蓄的投資方式有所怀疑,什么地方人民就有消費全部收入的强烈动机。这一点也許能够帮助說明一种奇怪的道德現象,即在政治混乱时期,人們一般醉生梦死地恣情作乐。^②

可是我虽然认为必須严厉对待債務人,但我不推荐拘禁債務人办法。監禁債務人就是命令他清償債務而同时又使他无法清理債務,印度的制度似更有理,債权人得逮捕无力償还的債務人,把債務人关在自己家里强迫他从事有益劳动。^③但不論政府采用什么办法强迫債務人清償債務,这些办法总是无效,如果法律执行得不公平或出尔反尔的話。債務人一摆脱債权人的控制或有希望摆脱債权人的控制,債权人就冒有風險。这种風險是有代价的,因此必須得到补偿。

給与出借人以抵补他所冒的損失一部分或全部資本的危險的保險費,已跟单純利息分开之后,还要說明的只是單純利息那一部

① 什么地方都沒像英格兰那样严厉执行拘禁无償还能力債務人办法。有一个时期,債務人不但为着极小債務,在訴訟中或在債務還沒依法确定以前受到拘禁,并且在判決以后,所执行的拘禁年数漫无限制。对于这些情况所产生的困难,在我們的破产法還沒制定以前,已經部分地訂有补救措施,不过破产法更进一步減輕債務人的痛苦。但由于在最初沒有訂定防止破产措施,所以上述整个制度失去效用,或在很大程度上失去效用。最重要的办法是公布財產,这种办法首先使債权人能够預先比較准确地估計債務人信用的根据与程度,其次使他能够在債務人拖延欠款时,从債務人的資产取償,而不必通过拘禁人身去发现或强取他的資产。由此可見,政策的一个錯誤必定产生另一个錯誤。——英譯本注

② 參閱西斯蒙第在他的《意大利共和国历史》一部杰出著作中关于佛罗林斯的瘟疫的叙述。在西斯蒙第之前,博卡紹也曾叙述佛罗林斯的瘟疫。在法国革命的几个最可怕时期,可看到相似的结果。

③ 雷納尔:《哲学史》,第1卷。

分，即對於資本的效用或使用所付的租金。

可出借的資本的供給越少，它的需求越大，叫做利息的這個總額的上述那一部分就越大；資本的用途越多，它的使用越有利，它的需求就越大。所以，利息率的上升並不必然地或普遍地表明資本變得更為短缺，因為利息率的上升可能是資本用途增多的一個象徵。斯密曾說到英國在獲得以 1763 年和約結束的戰爭的巨大勝利後的這種情況。^① 在那個時候，利息率不下降而上升，英國從戰爭所獲得的重大富源，給商業與投機開辟新的活動地；資本在數量上沒有減少，但它的需求增加。因此利息上升，雖然在大多數情況下是窮困的象徵，但在那個時候卻是獲得新富源的結果。

由於完全相反的原因，法國在 1812 年經歷恰恰相反的結果。長時間的破壞性戰爭使幾乎全部對外交通陷於癱瘓；捐稅苛雜；施行有害的特許制度；政府本身從事商業企業；常常任意更改輸入品稅率；充公、破壞、迫害——總之，一貫貪婪並與人民利益不相容的政府，使所有產業遇到最大的困難、冒着最大的風險並遭受最大的損害。國家的資本總量大抵下降，但資本的有利使用變得更稀罕，帶有更大風險。這達到這樣的程度，以致法國在那個時期的利息空前低落。一般說來，低利息是極度繁榮的象徵，而在那個時候卻是極度窮困的結果。

上述例外只不過幫助證明這個一般永恆規律，可利用的資本增加越多，借貸資本的利息就降得越低。關於可利用的資本的供給，那要看從前的儲蓄額而定。在這方面，我必須請讀者參閱我在上面關於資本的形成所說的話。^②

① 《國民財富的性質和原因的研究》，第 1 篇，第 9 章。

② 參閱本書第 1 篇第 11 章。據說，城市的利息率通常略低於鄉村的利息率（《國民財富的性質和原因的研究》，第 1 篇，第 9 章）。原因很明顯。資本多半掌握在城市

要使尋求使用的資本和尋求資本的產業都得到最大的滿足，就必須給人辦理一切有關利息借貸事務的完全自由。如果聽其自然，可使用的資本很少會在長久時間不得其用，而且有理由可以相信，企業將在社會實際狀態所允許的範圍內活躍起來。

但必須密切注意可使用資本的供給一語的意義，因為它對利息率有影響。只所有人能夠使用和願意使用的資本才可以說是在流通中的資本。已經投入生產或其他用途並正在這樣使用的資本，就不再在市場流通，因而不再成為流通資本總量的一部分。除非這個資本是用于所有人能夠很容易把它提出移到其他用途，否則這個資本的所有人不再成為借貸市場上其他資本所有人的競爭者。所以，借給商人而且在短時間能夠從他手里收回的資本，是它的所有人很容易處理，同時也是很容易轉到任何他認為合宜的其他用途的資本。至於貼現匯票，那是商人之間的一種借貸方式，更不必說了。

所有為着自己利益使用在易于結束的生意例如食品雜貨生意的資本，可以說和上述資本大抵相同。這個所有人所經售的物品，無論在什麼時候都很容易出售，而這樣使用的資本可把它變為現金，如果是出借可把它收回，再出借並用在其他生意或把它用在任何其他方面。這資本老是在實際流通，或至少接近於實際流通。在所有價值中，貨幣的價值是最能立即處理的價值。至於投在建

富裕居民手里，至少是掌握在那些到城市經營生意並帶着所經營的貨物即資本的人手里，他們不願把資本使用在離他們很遠因而不易稽查的地方。城市（特別大城市）是資本的大市場，也是更大的勞動力市場。未加使用的資本不多的鄉村，可看到相反的情況，所以高利貸在鄉村比較普遍。如果鄉村借貸生意是更安全而且有更大信用，高利貸情況就不會那麼嚴重。*

* 上面的話大体正確，但如果城鄉交通很便利，城市在這方面所占的優勢便大大減小。就英國說，城鄉的這種差別幾乎覺察不出。——英譯本注

造工厂或其他建筑物，甚至投在小型动产的資本，乃是固定資本。固定資本由于它不能再作別用，所以脫离了流动資本領域，除产生它所投入的产品的利益外，不能再产生其他任何利益。也不應該忽視这个事实：即使把工厂或其他建筑物出卖，它的作为資本的价值并不由于出售而恢复流通，因为它只不过是從购买人之手轉到出卖人之手。这项售卖既不增加也不减少市場上的流动資本額。要想正确地判定决定資本利息率和資本利潤率的原因，就得注意上述情况。我們就要說到資本的利潤。有时有人这样想，資本可由于信用的运用而增加起来。这个謬見只能由完全不知資本的性质与作用而产生，尽管在自称闡論政治經濟学的著作里时常出現这种論調。資本是由有形物质所具有的确实价值組成，而不是由无形产品組成，无形产品完全不能累积。一个有形产品明显地不能同时花在两个地方或由两个人使用。构成一个制造商的資本如工厂、机器、器具、粮食与存貨等可能是全部借来的，在这种情况下，他是以借入的資本經營生理，而不是以自己的資本經營生理，但毫无疑问，在这資本归他支配与管理的时间，任何其他人都不能使用，因为出借人已把处理这資本的权力暂时移轉給他。許許多多其他人也許会提出担保品和信用申請借貸，但他們的申請借貸，絕不能增加可使用資本的数量，只不过使其他資本不至放着不用。①

① 参閱本书第1篇，第10、11章，关于使用資本的方式和关于資本的变形与累积。这里所說和第1篇第22章关于貨幣的代表所作的闡論并不矛盾。由有信用的人簽署的匯票，只是一种方法，借以在它的轉让与到期的中間時間，从第三者借到实际价值或确实价值。凭票即付或見后即付的票據，不論由政府发行或由私营銀行发出，都不是以低廉的紙质流通媒介替代貴重的金屬流通媒介。由于金屬所执行的貨幣功用由紙来完成，所以金屬可解放出来，供其他用途，而且由于它可用以交換其他貨物或产业所用工具，这个替代就使自然資本发生絕对的增加，但除此以外沒有其他。至于增益的程度，只限于流通所需要而且由这办法所节省的金屬的价值。这价值和國家資本总价值比起来只是滄海一粟。

讀者不至希望我把那些有时使資本家出借資本或影响他所索取的利息的动机如感情、亲戚关系、豪爽、感激等等列举出来。讀者应当自己判断道德原因对政治經濟学規律的作用。我們的任务只在于闡明政治經濟学規律。

限定資本家只能按某一固定利息率出借，就是对他們的貨物任意估定价值，就是把价格的最高限度强加在他們的貨物上，就是把不能接受或不願意接受限定利息率的資本家的那一部分流动資本从流动資本总量中排挤出去。这种法律是那么有害，以致不遵守它是理所当然的。出借人不願遵守，借款人由于需要关系也不想遵守，他們联合逃避，这是很容易做到，因为他們只須約定把名义上不叫做利息而实际上等于利息的利益給与出借人。这种法規的唯一結果是，它增加出借人所冒的風險，因而增加必須給与出借人的补偿，这样就使利息率提高。看到限定利息率的政府，几乎都是高于法定利息率的利息来借自己所需要的款項因而树立破坏自己制定法律的榜样，是多么有趣啊！

利息应当由法律决定，这是非常适当与非常必要的，但法律只应当在事前未曾議定利息率的情况下作这决定，例如，依法收回一笔应当付息的款項。我认为，在这种情况下，法律所决定的利息率应当按照人們通常給付的最低利息率。这是完全合理的，扣留一笔資本的人，应当归还这笔資本，甚至給付利息；但这是假定这笔資本一向归他占有。不能設想，他占有这笔資本而沒有把它用作危險性最小的投資，因而沒有从它得到它能够提供的最低利息。

但这个利息率不應該叫做法定利息率，因为利息率不應該由法律限定或决定，正如汇兌率或酒、亚麻布及其他任何貨物的价格不應該由法律限定或决定一样。在这里，我应当把一个非常普遍的錯誤指出来。

資本在出借時刻通常具有貨幣形式，人們因此認為，貨幣充足和資本充足是同樣東西，所以貨幣充足就使利息率下降。當商人告訴我們貨幣短缺或貨幣充足時，他們所使用的詞語是謬誤的。應當承認，這些謬誤詞語，和貨幣利息這一謬誤說法，是同樣適當或適用的。但事實是，不論貨幣充足或短缺，或它的代用物充足或短缺，對於利息率都沒有影響，正如柿子、小麥或絲的充足或短缺對於利息率沒有影響一樣。出借的不是任何特殊貨物，甚至不是貨幣（貨幣本身只是一種貨物像一切其他貨物那樣），而是累積以供有益投資使用的價值。

一個人在快要出借時，把他作為這樣使用的總價值變為貨幣，而借用人一得到這個價值就把它換取其他東西。完成上述工作的貨幣立即着手完成另一個相同工作或不相同工作，究竟是什麼，只有上帝知道，也許是繳納租稅，也許是發軍餉。出借的價值只暫時具有貨幣形式，正如我們在上面探討領受與花費收入時曾說，收入只暫時具有貨幣形式，同一的貨幣在一年內可能用以移轉同一數額收入一百次。同樣的，用以把一個出借人手裡的價值移給一個借用人的同一金額貨幣，可能在完成無數次移轉以後，又在第二個借用人與第二個出借人之間完成同樣的工作，而不剝奪第一個借用人所收受的任何部分的價值。因此，實際上所借的是價值，而不是任何特種金屬或貨物。各種貨物都可以出借與借用如同貨幣一樣，而利息率絕不依存於出借與借用的物品的性質。在商業上什麼也沒有像出借與借用貨幣以外的物品那樣普遍。當一個製造商按某種信用條件賒買其他行號的原材料時，他事實上是借到羊毛或棉（這要看他所需要的是什麼），利用這些原材料的價值，而這些原材料的性質，對於他記入出賣人貸方的利息沒有影響^①。出借的

^① 許多有息貸款沒具有這個名稱，也不意味着貨幣移轉。當零售商從製造商或

貨物的过剩或短缺，只对这貨物跟其他貨物的相对价格有影响，而对这貨物的貸借利息率絲毫沒有影响。所以，当銀币失去它原有的相对价值的四分之三时，尽管在出借同一分量資本时需要給付四倍的銀币，但利息率却不变更。市場上的硬币或貨币的数量可能增加十倍而不增加可使用資本或流动資本的数量。^①

所以，說貨币利息是个严重的錯誤，认为利息率取决于貨币的充足与短少这个錯誤結論^②，也許就是起源于这个不正当的措詞。劳氏和孟德斯鳩都陷入这个錯誤，連很有識見的洛克在討論降低貨币利息方法的某一著作中，也犯有这个錯誤，难怪其他作家受到迷惑。利息理論被罩上烟雾，驅散烟雾的是休謨与斯密。^③但要明

批发商购买貨物以补充他店中存貨时，他就是出利息借款，或在一定期限偿还，或在这期限之前偿还而保留扣头，这个扣头就是貨主除貨价外所索取的利息的归还。当乡間商人把一笔款汇往巴黎銀行而后来向該銀行开出汇票时，他就是在汇款到达与支付汇票的中間時間把款項借与銀行。这借款利息，銀行直接記在他的来往帳。斯托奇編写一部叫做《政治經濟学教程》来教授俄罗斯青年大众，这部书在圣彼得堡刊行。在第3卷第103頁，他告訴我們說，英国商人或他們在俄罗斯的代办商，以按十二个月付款的条件把貨除給他們的顧客，这样就使俄罗斯购买日常用品的人能在偿还貨款很久以前出卖貨物并在中間時間利用貨款。以此之故，他們使用了从来没有打算这样使用的英国資本。但應該設想，英国人从提高貨物价格来补偿这笔利息。不过，俄罗斯資本的平均利潤率是那样的高，以致連这样迂迴的借款方式对当地商人还相当有利。

① 这和上面所說的貴金屬构成社会資本的一部分并不矛盾。貴金屬构成資本的一个項目，而不构成可使用資本或借貸資本的一个項目，因為它們是已經使用，而不是正在寻求用途——它們已經用于流轉价值，从一个人轉到另一个人。如果它們在这方面的供給超过需求，就被送到价格仍旧較高的其他地方。如果各地方的貴金屬都很充足，以致它們的价格普遍降低，那末它們价值的总和沒有增加，但在跟等值的其他貨物交換时要拿出更大的数量。

② 如果貨币的供給越多，利息总是越低，那末葡萄牙、巴西和西印度的利息将低于德意志、瑞士等国的利息。实际情况决不是这样。

③ 休謨：《論文集》第1篇第4論文。《国民財富的性质和原因的研究》第2篇第4章。洛克和孟德斯鳩关于政治經濟学写得不多，这对政治經濟学研究者說是个幸事，因为作家的才能和技巧只有把他不完全熟悉的問題弄得迷离費解。說老實話，有大才能的人不出語惊人不肯罢休，这对一般讀者是最危險不过的，因為他們对于原則沒有足够的基本知識，不能一下子发现錯誤。就那些只在于搜集材料并加以分类的学科如植物学或博物学說，人們尽可多看，但就旨在于从个别事实演繹一般規律的学科說，最好的办法是少看，并对少量要看的书作精明的选择。

白了解利息，就得对本书称为資本的那个东西有正确概念，并須从以下信念出发，即出借的或借用的物品，不是特殊貨物或特殊商品，而是价值的一部分，就是可作这样使用的資本的总价值的一部分；各时候和各地方使用这部分資本所給付的利息，依存于借貸資本的需求与供給的比例，完全不依存于出借貨物的特殊形式或性质，不論該貨物是货币或是任何其他物品。

第二节 資本的利潤

我們已經充分討論借用資本人对出借人所給付的利息的性质与动机。虽然我們看得很清楚，这利息由資本的租金与补偿資本家所冒全部地或局部地失去資本的風險的保險費組成，但我們也看得清楚，分开或区别这两个組成部分是极其困难的事体。

现在讓我們进而研究从使用資本得到利潤的原因，不管是借款人或資本家自己使用。要这样做，就得先把資本的利潤跟使用資本的劳动的利潤区别开来。在作出这个区分时，我們又将遇到极大困难，尽管我們很容易看到，冒險家的报酬或屬於冒險家那一部分的报酬一般兼有这两种利潤。斯密和大多数关于政治經濟学的英国作家沒注意到这个区别，他們把明显地屬於劳动的利潤的許多項目，放在資本或他們叫做本錢的利潤这个总項目下。^①

① 斯密认为，由于以下理由不作这种区别是正当的。他說：“假定在某一地方制造业所使用的資本年利潤一般是百分之十。有两个不同的制造商，一个每年仅仅加工七百英磅粗材料，而另一个每年加工七千英磅細材料。如果这两个制造商的每年劳动費用同是三百英鎊，那末前一个所用的資本将只等于一千英鎊，而后一个所用的資本将等于七千三百英鎊。所以，按百分之十計算，前一个每年仅能指望得到一百鎊利潤，而后者可指望得到七百三十鎊利潤。”他接着下結論說：“利潤是和資本成比例，而不是和劳动与督察及管理技能成比例。”但他所举的例完全沒有說服力。我們可同样容易地假定，有两个制造商，在同一地方經營同一生意，資本同是一千英鎊，前者由积极、节省和有才智的經理指揮，而后者由懶惰、浪費和无識的經理指揮，前者每年得一百五十英

通过比較总利潤的平均和同行之間利潤差額的平均——這項差額似乎是所使用的技能与劳动的差異的正确指标——，也許可大体准确地估定总利潤中屬於資本的那部分利潤和屬於使用資本的劳动的那部分利潤。我們可假定，两家皮毛商行各以十万法郎为資本，一家每年平均得二万四千法郎利潤，而另一家只得六千法郎。这两者之差是一万八千法郎，这可以說是由于不同程度的技能与劳动。利潤差額的平均是九千法郎，这可看作劳动的利得。从一万五千法郎即这行业的平均利潤减去九千法郎，就得到六千法郎，即所投入的資本的利潤。

我认为上面例子可作为区别那些混在一起的利潤項目的方法，但不能作为相当准确地估定這些項目的各自比率的方法。但即使没有什么指标使我們能够精細地区分資本的利潤和使用資本的劳动的利潤，我們也可假定，資本的利潤总是和所冒的局部損失或全部損失的風險相称，并和使用的期限相称。事实上，有資本可自由使用的冒險家，事前总先权衡上面提到的各种投資方式^①的利害，并在其他情况如均相同的条件下，喜欢带有最小風險并能最快地收回本利的投資方式。因此，在危險性很大不能在短時間結束的冒險事业，想获得資本的競争就比較不剧烈。的确，除非这些冒險事业的利潤率比一般利潤率高得許多，使得資本家願冒風險，否則資本不会投在这些事业上。所以，理論上可假定。冒險事业的危險性越大，投資的期間越长，資本的利潤就越高。經驗已經证明，这个假設是正确的。

如果資本的某种使用方式，例如和中国交易，既不能提供和資

鎊利潤，而后者仅得五十英鎊利潤。这个差異不是由于所使用資本大小不同，而是由于使用資本的技能与劳动优劣悬殊。技能与劳动在前者比在后者有更大的生产力。

^① 本书第2篇，第7章，第3节。

本呆滯時間相稱的利潤，而又不能提供和損失的風險以及一笔交易需要很長時間也許二年才能收回本利這個情況相稱的利潤，一部分資本將逐漸從這方面退出去。競爭將緩和下來，利潤將逐漸增高，一直到增高的利潤足夠吸引新的資本為止。^①

這也足以說明，為什麼按照新方法使用資本所得的利潤，比按照一般的或尋常的方法使用資本所得的利潤來得大——所謂一般的或尋常的方法是指有關的生產和消費情況早已明白而言。就前者說，成功的無把握使競爭者裹足不前；就后者說，用途的安全使競爭者爭先恐後。

總之，在這個事情，正如在人類利益衝突的一切其他事情一樣，利潤比率是取決於按各個方法使用資本的供求的比率。

斯密和斯密學派的其他作家，認為對一切東西所首先給付的代價，即原始買價，是人的勞動。他們沒有接下去說，對於每一個購買物，還給付用以生產這個購買物的資本的生產力與協力的買價。他們要問，難道資本本身不是由累積的產品即累積的勞動組成的嗎？不錯，但資本的價值和資本的生產力的價值卻有區別，正如一塊土地的價值和它的年租金的價值完全不同一樣。當一千法郎資本以五十法郎報酬出借一年或說得確切些出租一年時，這筆資本的生產力在那一段時間由於得到那報酬就移轉給另一個人。除五十法郎外，出借人還收回一千法郎本金，這一千法郎又可像從前那樣應用於同一目的。因此，這筆資本雖是先前存在的產品，但它的年利潤是個完全新產品，並和創造它的勞動無關。

所以，當一個產品借着資本的幫助最後完成時，其價值的一

^① 至於前一章提到的把勞動吸引到某一行業去的其他動機，或使勞動逃避某一行業的其他動機，更不必說了。這些動機有的時候在同一方向起作用，使勞動與資本的利潤一起升降。當這些動機在相反方向起作用時，資本利潤的差異與勞動利潤的差異便互相抵銷。

部分必須用以酬報資本的生產力而另一部分用以酬報勞動的生產力，因為這兩者協同生產這個產品。這樣使用的部分和資本本身的价值完全不同。資本全數歸還原主，它于提供生產性服務後又以完整的狀態出現。此外，資本的這個利潤也不代表原始用以創造資本的勞動的任何部分。

從上面我們不能不作這個結論，資本的利潤，像土地及其他天然富源的利潤那樣，是對生產性服務的等值報酬。資本的生產性服務雖和勞動的生產性服務不同，但在創造財富的過程中却是勞動的生產性服務的有力同盟者。

第三節 最有益于社會的資本使用

對資本家自己說，資本最有利的用法，是在同樣風險下能生最大利潤的用法，但對他最有利未必對一般社會也最有利，因為資本有這個特殊機能，除產生它本身所特有的收入外，還幫助土地與勞動產生收入。這是什麼對個人最有利也對整個社會最有利這個一般原則的例外。借給外國的資本，很可能給資本所有人及本國生最高利息，但對於擴大全國境內的收入或對於國家產業無所幫助。如果這資本是在國內使用，就能有所幫助。

就一個國家的利益說，投在國內農業上的資本是最有利使用的資本。它使這個國家的土地與勞動的生產力增大，并使勞動的利潤與地產的利潤同時增加。在英明領導的使用下，資本可使荒山變為桑田。色芬、皮里尼斯和沃州四面皆山，從前都是不毛之地，現在却一片青蔥菽麥蔽野。山的部分岩石用火藥炸毀，炸下的碎石塊用以築成一层一层的台地，支持由人工運往那邊的土所鋪成的薄地層。這樣，不毛石地變為青翠蔥蘢充滿產品與居民的斜坡形台地。花費在這樣慘淡經營的資本，如果用於對外商業，可能

給資本家带来更大利潤，但这区域的总收入便将减少。

由于同样的原因，用于加强或增进天然生产力的資本，也是用得其宜的資本。設計得很好与有用的机器所生产的收入，比它的成本的利息多，它不但給資本所有人提供增加的利潤，而且对消費者与一般社会也有利。其裨益的程度等于它所节省費用的程度，因为每一次的节约等于这么多利益。

就国家利益說，仅次于上述的資本有利用法，是把它用在制造业与国内商业，因为用这种資本开办的产业所生的利潤是在国内賺得的，至于投在国外商业的資本，則无差別地对一切国家的产业与富源有利。

对国家最无利的資本用法，乃是經營外国与外国之間的运输业。

当一个国家拥有巨額資本时，它最好把这資本分投在上述各产业部門，因为这些部門都有厚利可图，而且这些部門所生的利潤对資本家說几乎相同，虽然对整个国家說很不相同。把国家資本大量投入运输业，对土地已經耕种得很普遍而田间管理已臻完善、既不需要圍垦又不需要圈圍的国家如荷兰，或对土地狹小的国家如維尼斯、真諾亚和汉堡等古代国家，能造成什么損害呢？資本投入这方面，只因为沒有其他地方可投。但对一个缺乏資本因而沒有足够資本以保持农工业活跃的国家說，这种貿易，一般地說所有对外貿易很不适应。如果这种国家的政府过早地鼓励对外商业，那是荒謬的，因为这个措施只会阻止資本按最可增加国家收入方式的使用。虽然中国是世界最大帝国，并必定拥有最大总收入，因为它維持最多和最稠密人口，但它却听任外国人搞它的几乎全部对外商业。毫无疑問，它如果在目前情况下扩大对外商业关系，将获得利益，但关于不經營对外商业而繁荣的国家，它却提供了极明

显的例子。

僥幸得很，事物的自然发展使資本投入最有利于社会方面，而不使它投入有最大利潤方面。人們一般喜欢的投資是最靠近家庭的投資。在这些投資中，首先是改善土壤，这很适当地被看作最安全和永久的投資，其次是制造业与国内商业。他們最不喜欢的是对外商业、运输业和跟遥远国家貿易。資本家，尤其是中等資本家，都願意把資本投在他自己能够监督的地方，而不願意把資本投在遥远的事业。当他在相当长久時間看不到他的財產，或要把它委托陌生人，或要等待很久才能收回本利，或要动輒和不老实的債務人（这些債務人可能利用他們的无定行踪或利用他所不熟悉的外国法律施展欺騙手段）涉訟时，他就会认为所冒的風險过大。除非存在着专利或壟断利潤的誘餌，除非国内产业陷于严重混乱，否則不拥有巨額剩余資本的欧洲国家，决不願从事殖民地貿易或东印度貿易。^①

① 在我看来，这一整节的論证既不正确又没有說服力。就生利說，上面所述的各种資本用法不存在着差别。总之，在上述資本所可能投入的各个生产事业之間不能够划定分界綫。什么事业能供应需要并增加生活的舒适与便利，严格地說都同样有利，并按几乎相同的比例增进国家財富。用于外国与外国之間的运输业的資本和用于国内的資本，对个人和对他所屬的国家說同样有利。上面說到产业的利潤时已經指出（參閱第 64 頁注 1），在沒有限制的条件下，各种使用資本所得的利潤将相同或几乎相同，因为如果有什么重大差異，这差異就使資本轉向有更大生产力的产业，因而把均衡恢复过来。簡單地說，資本流入运输业，只因为它所生的利潤比投入其他方面的利潤大。

不但如此，关于什么对个人最有利也对整个社会最有利这个一般原則，并没有例外。尽管我們的作家在前节所說和这相反，但借給外国的資本或在国外使用的資本，如果能給資本家或国家生最大利息，必然会最大地增多国家收入并給国家产业最大的帮助，正像它在国内使用那样。例如，借与国外的資本如果給外国的劳动与自然力提供使用的机会，那是因为——我必須重复地說——在听任事物自然发展的条件下，国内的同样生产力都得到更有利的使用。要不是这样，这資本就要留在国内，而不在国外寻求使用。如果資本所有人，在国外使用資本，而他自己不同时迁往国外，所得的收入必定使国内的劳动与土地的生产力活跃并进一步发展起来，因为这收入必定是生产性地或非生产性地在国内消費。——原編者

第九章 土地的收入

第一节 地产的利潤^①

土地有能力改变許多物质，使它們适应于人类使用。沒有土地，它們对人便沒有用处，因为我們所吃的五谷、果子与蔬菜，和我們用以制造房屋、船只与家具以及作为取暖燃料的树林，都是由土地提供滋养料或帮助生长的液汁。土地对这些貨物的生产所起的作用可叫做土地的生产性服务。这就是地主得到利潤的由来。

人可从土地里面所挖掘出来的有用物质如石头、金屬、煤炭、泥炭等等进一步得到利益。

上面已經說过，土地不是唯一的具有生产性能的自然力，但它是唯一的或几乎唯一的能由人占为己有以取得特殊或独占利益的自然力。江河与海洋的水能够轉动机器、供人航行并供給魚类，所以毫無疑問具有生产力。風轉动我們的磨机，連太阳的热也和人的劳动协作，但僥幸得很，直到現在，誰都不能說，風和太阳光是我的，因此不能对風和太阳光的生产性服务索取报酬。讀者不要誤会，我上面的話并不意味着，不應該以土地作为財產对象，像不應該以太阳光或風作为財產对象那样。这两种生产来源有本质上的区别，后者的动力取之不尽用之不竭，一个人从它得到利益，并不妨碍另一个人从它得到同样利益。海与風使我和邻人能够同时駕船行駛。就土地說，情况却不是这样。如果一切的人都有使用土地的同等权利，那末花費在土地上面的資本与劳动就是白費。如果沒有获得利益的确实把握，誰都不会那么傻，把資本与劳动花在

^① 在前一章，我先說資本的利息，后說資本的利潤，因为前者使后者更易了解。在这一章，我先說土地的利潤，因为說土地的利潤可帮助闡明租金問題。

土地上面。不但如此，自己不占有一份土地的人，和占有一份土地的人，对土地的占有同样有利害关系，这乍看起来似乎矛盾，但是完全正确。在土地不是私有的新西兰和美洲西北岸的野蛮种族地区，他们很难吃到鱼和野味，往往不得不吞食蛆虫、毛虫和令人作呕的恶虫，^①甚至由于衣食无着常动干戈，把战俘作为粮食吃掉，而在土地完全私有的欧洲，最下等的人，如果身体强健而且愿意工作，至少不愁衣食。

在前几章，我们说到投入农业或其他产业部门的劳动与资本的利润。现在，我们要研究，什么是土地本身所特有的利润，就是说和用于耕种土地的劳动与资本的利润没有关系的利润。我们还要从理论上探究土地的利润及其由来，但不探究谁是耕种者，是地主自己或是他的佃农。

许多作家^②公然说，产品的价值从来没有超过从事创造产品

① 马尔萨斯在他的《人口原理》第1篇第4、5章详细叙述野蛮民族由于缺乏正常食品供给而陷入极端困苦的一些情况，这些困苦情况的叙述令人不忍卒读。

② 特斯塔·德雷西：《法的精神注释》，第13章。李嘉图：《政治经济学及赋税原理》，第2章。

• 在李嘉图的整部著作中，这一章也许是最不能令人满意和最不容易理解的一章。它是根据马尔萨斯在他的《地租论》所提到的原则，即地租多寡，决定于不同质量土地的产品的差额，最坏的耕种着的土地不生地租。但许多未耕种土地却也生地租，而且在土地全是私有的国家，耕种着的土地没有不付地租。韦尔特州的丘原，没有什么劳动或资本花费在它上面，然而也生地租；同样的，挪威的森林也生地租。这地租是土地的自然产品。它之所以给付，是因为土地能生自然产品，所以人想望获得土地，但土地私有造成人为困难，非克服这困难不能实现愿望。因此，地租不是全起因于土地质量，而是起因于土地质量和土地私有，所有地租都是这样。什么地方有上述人为困难，什么地方耕种土地就得缴纳地租，原因是，地主暂时让与所有权应当得到报酬，正如资本家暂时让与所有权应当得到报酬一样。地租不全由土地质量决定，而由以下两个强度决定：(1)对土地生产力的愿望和需求的强度；(2)大自然与土地私有所造成的人为困难的强度。毫无疑问，土地质量可改变需求土地的强度，因为质量就是生产力，但市场上农业劳动与资本的供给，也可改变劳动与资本所要获得的土地产品的比例。当一个小地区的人口变得非常拥挤时，为什么地租最高？那是因为这地区土地生产力非常难得，因此

的人力的报酬，因此没有什么剩余可留作为土地所特有的利润和由于使用土地给地主付的租金。他们的主要论点是，占有未开垦或休闲着的土地并同时拥有可使用的资本的地主，凭他高兴或把资本用于耕种土地或把它用于其他用途。如果他认为耕种自己土地可得到和其他任何投资相同的利润，他通常选择耕种自己土地。依照经验，即使这种投资比其他投资稍稍不利，地主也宁愿选择这个投资方式，因为无论如何它是比较安全。这些作家从这个作出什么推论呢？这推论是，上述耕种，除生所使用的资本的利息外，^①不生其他报酬，可是，要是果然如此，还有什么可留作土地生产力的利润呢？显然没有。我曾企图以最明白或使人最容易了解的方式把这论点和盘托出，但我应该指明，他们是片面地看问题，并完全忽视需求对确定价值所起的作用。我现在试图从全面观点讨论这问题。

除非土地的产品成为需求的对象，否则土地的生产力没有价值。踏勘美洲内地和地球的其他荒蕪部分的旅行者，不止一次地说到能够栽种但完全没有栽种任何有用和有价值产品的肥沃地带。但殖民地一经在附近建立起来，或市场一经找到，而且在那市场，土地的产品通过交换能够给付必需的借款的通常利息，耕种便立即开始。到这一点为止，我们之间的意见并没有分歧。但如果任何情况使需求增加，超过这一点，农产品的价值将超过——有时大大超过——资本的通常利息。正是这超过额构成土地的利润，

更强烈地感到和需要它的效用。禁止外国农产品的输入为什么使地租涨得更高？那是因为法令所造成的人为困难加剧了从外国生产力得到利益的天然困难。生产力的大小当然影响产品数量，但地租起因于生产力或效用和其获得的困难（天然的与人为的）的结合，并决定于这二者的联合强度。——英译本注

^① 依照这些作家的意见，连资本的利息也不是作为资本协助生产所得的报酬。我在本书第8章第2节已经揭穿了这个意见的谬误。

并使本身不是地主的实际耕种者能够在扣除自己的垫付款的全部利息与自己劳动的全部报酬以后,还有地租给与地主。

土地本来是大自然无代价地供给全人类,随后由人们占为己有。但占有并不是一开始就对占有者有利,要到土地产品成为需求的对象,并且它的供给,不随需求增加而相应增加,像其他天然产品如空气与水的供给那样,才对占有者有利。

地主的利润即所谓土地利润,只能由于这样的需求而增加价值。所有文明国家,特别是工商业发达交换品繁多的国家,都对土地给付利润。有的时候,在这种国家的个别地区,地租可能很低,例如在我们的索伦,一法亩土地租金只一法郎,但这是由于缺乏公路,尤其缺乏水运,以致运送它的农产品前往市场的费用,加上耕作费用,几乎等于农产品售价全部。

在一些有高度文化和有最大生产力的国家,对于土地的价格或买价只付三、四厘利息。但这并不是土地贫瘠的证明,而是土地售价很高的证明。一法亩土地可生一百二十法郎,并需要很小耕作费用,像牧场那样。在这种情况下,它的大部分价值必定来自它的天然性能,但如果地主以每法亩四千法郎的代价买到它,便只生三厘利息。这就是土地利润与地租的差别所在,利润的高低,看产品数量而定,而地租的高低,看买价而定。一亩只生一法郎利润的土地所提供的租金,可能不少于一亩生五十法郎利润的土地,如果前者的买价等于后者五十倍。

什么时候,以资本购买土地或以土地购买资本,什么时候就引起一种财产的利润与另一种财产的利润的比较。以十万法郎资本买来的一块土地,可能每年只生三、四千法郎利息,而同一金额资本每年可生五、六千法郎利息。资本所有者所以满足于较低利息而购买土地,首先可能因为这个投资比其他安全。资本不几度改

变形式与位置几乎不能生利，这在不明此中三昧之人看来总带有多少严重风险，至于地产，则无须改变性质或位置就能生利。此外，占有土地带来满足与愉快，给与一个人以地位、势力和体面，而在一些国家还带有爵位与特权，这些对人们喜欢保有土地有很大的影响。

不错，土地由于不能移动与不能隐藏，更容易成为课税的对象，更容易成为任意派款的对象。流动资本可具任何形式，并可任意移动。它很容易逃避暴政和国内骚动，甚至比它的所有者更容易逃避这些。它是个更安全的财产项目，通常无法扣押或无法使它对所有者的债务特别负责。此外，它不像土地财产那么容易招致诉讼。但很明显，这些优点都抵不过投资所冒的更大风险，人们因此喜欢土地财产，而不喜欢流动资本。以此之故，土地的价格和它的年收入不相称，前者比后者高得多。

不论土地与资本的相互交换价格是怎样，应当注意，这个交换对于在流通中并可用于生产的土地与资本的生产力的供给不引起什么变化，因而交换价格不能影响土地与资本的实际或绝对利润。当理查把他的地产卖给多马士时，这土地的生产性服务就归多马士支配，而用以交换土地的资本的生产性服务则归理查支配。

可改变流通中的土地生产力的数量的，只土地的实际改善，或开垦新地，或扩大旧地生产力以增加它的产量。储蓄或累积的资本，如果用于改进农业，就变为地产，具有地产所特有的优点与缺点。房屋和所有投在固定或永久物体上的资本也都是这样，它们失去资本性质，而具有土地财产性质。

从上述我们可定出这个永恒原则，即土地的生产力具有价值，这价值像一般价值那样，随着需求的增加而增加，并随着供给的增加而减少；由于土地在性质上有所不同，正如在地点与位置上那

样，所以对于每一特殊性质都有特殊的需求与供给。需求这么多酒，不管这需求来自何处，都需要栽种这么多葡萄所不可缺少的这么多土地生产力，^①而适合于栽种葡萄的地面的大小便决定这种生产性服务的供给。如果能够栽种好葡萄的土地非常有限，而好酒的需求却非常强烈，这土地的利润就涨得非常的高。

值得注意的是，所有能生些微利润的土地，哪怕一亩只生一法郎甚或更少利润，都可能拿来耕种，我们看到许多这种土地在耕种中。这就是土地不同于资本与劳动的地方。如果一个工人感到自己居住的地方不能给劳动提供他有理由期望的利润，就可迁到其他地方。同样的，资本也能很快地从利润较低地方流到利润较高地方。土地没有这样的便利，因为它不能移动。所以，从它的总产品中，除首先扣除所有垫付的本金与该本金的利息以及劳动的利润外（没有资本与劳动便无生产可言），还须扣除把产品运到市场或更换地点的费用。如果上述这些等于土地的全部产品，土地本身就不生利润，而地主也得不到土地的租金。即使他自己耕作，也只能得到他的资本与劳动的利润，不能从土地的占有得到任何东西。在苏格兰，就有这样由地主自己耕种的没有多大收益的土地，这种土地如果由他人耕种，便得不偿失。同样的，在美洲的边远殖民地，有广大肥沃土地，这些土地本身收入不够维持所有者生活，但都耕种得很成功，因为它们是由所有者自己耕种，并由所有者消费它们的产品，因此所有者不得不对等于零或几乎等于零的土地的利润加上资本与个人劳动的利润，这样就使所有者得到相当可观的收入。

很明显，即使土地处于耕作状态，如果农民不愿缴纳地租，土

① 也需要栽种所必须有的资本与劳动。

地便不生利潤。农民不願繳納地租就是在扣除耕种土地所需要的資本与劳动的利潤以后没有什么剩余的明证。

在上面剛提到的例子，土地不生利潤是由于土地距离市場太远，运输費用吞并了土地在其他情况下所可能生的利潤。也可举出由于歉收、战争或捐稅而产生同样結果的其他例子，这些原因部分地或全部地吞并土地的利潤，使得土地无人耕种。^①

第二节 地租

当农民租借土地时，他把土地生产力所生的利潤交給地主，自己保留他的劳动的工資以及他花費在耕作上的資本的利潤，他的資本包括农具、馬車、牲畜等。在农业企业，他是个冒險家。他所使用的生产手段中，有一个不屬於他而要他給付租金，那就是土地。

前章专门說明土地利潤的来源。由于以下原因，地租一般按这利潤的最高比率决定。

一般地說，农业这个冒險事业所需要的資本在比例上比其他产业所需要的資本少，^② 如果不把土地計算作冒險家資本的一部分。所以，由于經濟状况关系，能够經營农业的人比能够經營其他冒險事业的人多，因此出价竞租的人比其他事业竞争者多。另一方面，在一切国家，适合于耕种的土地，数量都有限度，而資本数量和耕者人数却没有固定的限度。以此之故，只在已由人民居住很久和已經耕种很久的国家，地主才能对农民行使一种壟断权利。对

① 上面所列举的不利情况，对土地的利潤比其他收入来源的利潤有更强烈的影响。这說明为什么要常常豁免佃租，并证明塞文涅夫人的見解是正确的。她从乡村写信說：“我希望我的儿子到这儿来实地观看，他就会悔悟，所謂占有土地就等于占有财富的想法是謬誤的。”《塞文涅书信集》，第 224 号书信。

② 并不是普遍如此，例如在农业現在达到高度发展的英国，耕种土地就需要比从前多得多的資本，而农民通常比他們近邻的大多数商人富裕得多。——英譯本注

于地主的貨物即土地的需求，可能不斷增加，而土地的数量却絕不能增加。

上述情况对整个国家說是如此，对个别省区說也是如此。各省的出租土地亩数无法增加，而能够租借的人数却没有确定限度。

什么时候情况是这样，什么时候地主与租戶議租地主就占有非常有利地位。如果土地的任何部分給租戶带来的利益超过他的資本利息与劳动工資，不久必有願出更高的价承租这部分土地的人。一些地主的豪爽，他們住处距离租地很远，另一些地主的愚昧，甚或农民自己的愚昧，以及又一些地主的輕率，有的时候可能使地租比率降到最高利潤以下，但这是偶然情况，只在一个时期起作用，絕不能阻擋天然原因的經常与不断作用。天然原因的作用最終必定占优势。

除上述天然优势外，地主一般也拥有更多財富或能够累积更多財富，而且有时享有声望、支持和权势。可是，仅仅上述第一优势就够使他能独享任何可增加土地利潤的情况的利益。开辟运河或公路，省内人口或財富的增加等等，都会使他的地租增加。此外，不論耕作有什么改进，他都从中得利，因为一个人在懂得怎样更好利用工具时，就願出更高租金租用工具。

如果地主把他的資本花費在自己土地的改良上，例如建造排水渠、灌溉設備、柵栏、建筑物、住宅或其他，那末租金不但包括土地的利潤，而且包括这样花費的資本的利息。^①

有的时候，农民自己承担这样改良費用，但他只能指望在租約存續期間得到他所花的費用的利息。在租約滿期时，这个利益必須移归地主，因为它是完全无法移动的。尽管地主沒有墊付什么

^① 投在土地改良上的資本的价值，有的时候比土地本身的价值大，例如住屋的价值大于土地的价值。

款項，但他从那时以后却得到全部利潤，因为从那时候起他所收的租金相应增加。所以，除非租期很长，使农民能从他所作的改良得到充分利潤足够偿还全部費用及其利息，否則农民不会作效果延續到租期以后的改良。正由于这个原因，长期租借对土地产量有促进作用。很明显，如果土地由地主自己耕作，效果就最大，因为地主和农民不同，不容易丧失他所垫付的改良款項的利益。对土地所作的每一个适当改善都給地主生永久性利潤，而且在土地最后出售时，所花費的費用可全部收回。如果农民在租約到期以前能够确保改良的利益，这也能增大土地在租賃期中获得改良的可能性。相反的，允許在特殊情况下，例如在地主出售土地时取消租約的法律或慣例，对农业非常有害，因为农民在租借期間，如果无时无刻不恐惧新地主突然出現，剝夺他的机敏、劳力与資本的报酬，就不敢对土地作相当大的改善。事实上，他对土地所作的每一次改善，都只有增加这种不公正的剝夺的危險，因为土地在良好情况下比在其他情况下更易出售。

什么地方都沒有像英国那样尊重、那样不侵犯租借权。达到四十先令（大約五十法郎）金額的承租人，享有国会选举的投票权，^①这在一定程度使事实上很少存在的地主与租戶势均力敌的状况恢复过来。在任何其他国家，我們沒有看到租戶是那样确信不会受驅逐，他們甚至在租借土地上盖造建筑物。这些租戶改善土地，好像是自己土地那样，并按期繳納地主租金，这种情况在其他地方是不常見的。

^① 我們的作家坚持这个錯誤，特別是在他同国人戈都发表的著作給他机会在本书第四版更正这錯誤之后，还坚持錯誤，实在令人訝異。投票权只限于地主。这权利甚至不推及到一切其他财产，只自由保有不动产权才带来这个权利，根据官册享有不动产权或租借权并不带来这个权利。——英譯本注

土地有的时候由完全没有资本的人耕种，而地主不但供给土地还供给所需要的资本。那些人在法国叫做对分佃农，通常把土地的总产品一半缴交地主。只在农业摇篮时期，才会看到这种办法，而且在所有办法中，它最不能促进土地的改善，因为承担改善费用的一方，不管是地主或是佃农，都得把垫付款的一半利益白给另一方。这种租佃在封建时代比在现今更为普遍。领主不屑自己耕种土地，但他们的佃户又没有生产手段。当时最大收入来自土地，因为领主是最大地主，但这些收入和那么大的土地面积很不相称。这并不是由于缺乏农业技巧，而是由于缺乏用于改善土地的资本。领主不关心土地改善，并豪爽地不生产地花费他们的很容易增至三倍的收入。他们招兵买马进行战争，举行宴会与锦标赛，并维持为数众多的扈从。如果我们看到当时工商业的衰微以及农业的不安定，我们就无须进一步说明，为什么大多数人民陷于极端穷困，以及为什么国家不是由于政治原因而却弄得衰弱。在那个时候，法国面临着被攻击的很大威胁，它的五团区军队绝不能击退这种进攻，但侥幸得很，其他欧洲国家和法国的情况简直一样。

第十章 一个国家从另一个国家 得到收入的影响

一个国家不能从另一个国家得到它的产业的收入。一个德国裁缝匠，在法国定居，并在法国赚得利润，这利润德国分享不到。但如果这裁缝匠设法积蓄了一些资本，几年以后，把这笔资本带回他的祖国，他给法国所造成的损害恰好等于一个法国资本家携带同数量金额财产迁往外国所造成的损害。^①从政治观点看来，这两者

^① 但如果这资本是那裁缝匠个人节俭的结果，他把这资本带走并没使法国在他

給法国财富所带来的損害相同,但从道德观点看来,这两者所造成的損害却不相同,因为我认为,一个土生土长的法国人离开法国,就使法国失去一个热爱祖国的人,并使法国失去一个具有独特国民性的人,法国不能期望一个在外国出生的人具有这个性格。

一个走失了的孩子回到国家怀抱,使国家得到真实的财宝,因为这就使国家的人口增加一个,使国家的劳动利潤有所增加,并使国家获得資本。同时也使国家复得一个失去的公民和他靠以維持生活的资产。即使流亡者只带回他的劳动,无论如何国家資本总增加了他的劳动所生的利潤。誠然,消費也同时增加,但如果消費和上述利益能相抵銷,收入就沒有减少,而国家的道德与政治力量实际上却有所增加。^①

关于一个国家借与另一个国家的資本,这对这两个国家财富的影响,正如一个人借給另一个人資本对他們财富的影响一样。如果法国从荷兰借到資本,并把它用于生产方面,那末他将由于得到劳动与土地使用那資本所生的利潤,而且即使給付利息,也将得到利潤,正如商人或制造者借款从事事业,即在給付借款利息以后,还得到剩余利潤一样。

但如果一个国家从另一个国家借款,不用于生产,而用于消費,所借的資本将不生利潤,而国家收入必須承担偿还外国債权人的利息。当法国从真諾亚人、荷兰人和日內瓦人借到款項以維持它的战争或供宮廷揮霍时,情况就是这样。可是,即使借款是供宮来到以前所拥有的财富有所損失。如果他繼續住在法国,法国总資本的增加額将等于他的儲蓄額,但他离开法国所带去的資本,只是他自己的利得并是他自己創造的价值,他把它带走,对个人沒有損害,因而对国家也沒有損害。

^① 从事物的一般发展看来,这样的增加对国家有利,因为它是生产第二来源即劳动的增加。但有缺陷的人类制度可能把利益弄成損害,例如恤貧制度白白地养活一部分能够工作但不因穷困而奋发的人。在这种情况下,每一个增加的人,可能是負担,而不是利益,因为在閑散受白养的名单中可能增加他的名字。——英譯本注

廷揮霍，向外国人借款总比向本国人借款好，因为所借到的款不是来自法国的生产性資本。在这两个情况下，法国人民都必须給付利息，^① 但如果这資本由法国人民出借，那么他們既必須給付利息，同时又失去本来可从使用这資本及其生产力所得到的他們劳动与土地的利潤。

关于住在国外的外国人在这国家所占有的土地財產，这种財產所生的收入是外国收入項目，不构成这国家收入的一部分。但应当記住，如果外国人沒把一笔等于土地价值的資本汇到这国家，他就不能买到土地。如果这国家拥有很多可改良的土地，但缺乏可增加产业活动的資本，这資本对它特別有价值。外国人在购买土地时，把資本的收入交换土地的收入，他們让这国家从資本得到利潤，而他們自己从土地得到收入，这样他們以貨幣的利息交换土地的租金。如果这国家的产业很活跃而且巧妙地管理，它可从利息得到比从租金所得更大的利益，但这购买者得到一种固定和永久財產，以代替不經久、可移动和能毀坏的財產。如果管理不善，这国家所得到的資本，可能不久就化为烏有，但这购买者可永久占有土地，而在高兴时，可卖掉土地收回价值。所以，这国家如果懂得把交换得来的价值用于再生产，就不必害怕外国人购买土地。

一个国家以什么样的形式向另一个国家提取收入，这无关重要，它可以硬币、金銀块或任何其他貨物形式提回收入。的确，最重要的是，让个人按最适合于他們的形式提回收入，因为對他們最合适必定也对两个国家最合适，正如在国际貿易上，个人最喜欢輸入或輸出的貨物也是最适合于两国利益的貨物一样。

英国东印度公司經理人向东印度提取年收入或累积財產，他

① 本书第3篇將說明，这利息不論在國內或在國外花費，都一樣地趨于消失。

們把这种收入或財產寄回英国供享乐或維持生活之用，但他們很小心，不以金銀形式汇寄收入或財產，而以印度貨物或产品形式汇寄，因为貴金屬在亚洲的比值高于欧洲，而印度貨物到达欧洲以后，可从中取得新利潤。每汇出价值一百万的貨物，在到达目的地以后，可能增到一百二十万之多。这样，欧洲获得一百二十万，而印度只損失一百万。如果这些掠夺印度財富的人^①^②硬要以硬币汇出，他們也許就得从印度斯坦掠夺一百五十万以上，才能使英国得到一百二十万。这笔款原来可能以硬币蓄积，但总是以当时最适合于运输的貨物的形式汇出。只要任何物品被允許輸出(政治家老是认为輸出貨物对国家有利)，我們的国家很容易从其他国家得到收入和資本。政府不能阻止这种汇款而不停止所有对外商业，停止对外商业最終会导致偷运与走私。从政治經濟学观点看来，什么都沒比政府禁止輸出硬币作为阻止財富外流的措施更为荒謬。^③

① 雷納尔告訴我們，由于东印度公司从孟加拉得到在欧洲消費的收入，它最終必定使孟加拉的硬币枯竭，因为东印度公司是唯一商人，自己沒有輸入硬币。但他的这个說法是謬誤的。首先，不少私商把貴重金屬帶往印度，因为貴重金屬在亚洲的价值高于欧洲，这个原因也使在亚洲发了財的东印度公司人員，不想以硬币形式把财产运往英国。

如果认为，以貨物形式而不以硬币形式运往欧洲的财产，不像硬币那么实在，而且会比较迅速地花光，那又是謬誤的。财产暂时所具有的形式，不影响它的实在性，因为它一到达欧洲，就可变为硬币、土地或其他。在殖民地貿易，正如在国际貿易一样，重要的是价值总额而不是价值暂时所具有的形式。

② 这个說法过于苛刻，但从該公司初期取得財富的手段看来，也許是适当的。可是，現今情况已經改变。东印度公司人員不再以掠夺作为取得公私資產手段，而满足于民政、軍政与財政的繁重职务的优厚报酬。只要稍稍研究英国和它的亚洲屬国的关系，就可发見，以任何形式汇往英国的盈余款項是多么的少。应当記住，連这款項的一部分也只是英国为着統治印度而在国内筹募的借款的利息，但英国对印度的統治未必都是賢明的統治或温情的家长式統治。——英譯本注

③ 完全阻止一切有价值物品的輸出不能使他們实现上述意图，因为自由的交通使流入的財富多于流出的財富。收入或价值在本质上是难約束或不羈的东西。无法把它羈絆得住，一切限制它的企图必定都劳而无功。如果听其自由，定会扩大或繁盛起来。

第十一章 产品数量怎样影响人口

第一节 和政治经济学有关的人口^①

我们在第一篇讨论满足人类需要所必需的各种物品的生产，并在本篇探讨这些物品在社会各成员之间的分配。现在让我们进而讲述这些产品对社会人员的人数的影响，就是对人口的影响。

就对待一切有机体说，大自然似乎不注意个体，只保护种类，博物学给我们提供了大自然非常细心保存种类的奇妙例子，但大自然为保存种类而采用的最有效方法乃是大量繁殖胚种。这样，尽管各种意外事故使它们的早期发展受到阻碍，或使它们在还没成熟以前就已灭亡，但还留有足够多的胚种，使得种类继续存在。如果没有意外的事故、胚种的灭亡或发展的挫折妨碍有机体的繁殖，地面在几年内就会充满着动植物。

人也能无限地增加，像其他有机体那样。可是，人的超越智慧虽使他能够不断扩大自己的生存手段，但迟早必定达到极限。

动物的生存依存于唯一的直接需要的满足，即粮食需要的满足，但人能够跟他的同类联络，因而能够以一个产品交换另一个产品，并能够考虑产品的价值而不考虑产品的性质。值一百法郎的家具的生产者与所有者可认为，他拥有以那个价格可买到的粮食。至于产品的相对价格，这在一切情况下都是由需要的强度和各个产品暂时所具有的效用的程度决定。我们可十分稳妥地说，人一般不愿以一个紧迫需要的货物交换另一个不那么紧迫需要的货物。在农产品短缺时期，就得以更多数量的家具交换更少数量的

^① 原著把这一节的题目作这一章的题目，这一章的题目作这一节的题目。——原编者

糧食，但一實行交換制度，一方所給的貨物在價值上必定等於另一方所給的貨物，前者可換後者，後者可換前者。^①

我們已經知道，商業與交換使產品適應於一般性質的需要。最迫切需要的衣食住等物，當然需求最大，各個家庭或各個人需要得到滿足的程度，依存於他們購買這些物品的能力，而這個能力又依存於他們的生產手段和生產努力，說得明白些，依存於他們的收入。所以，窮根究底，家庭與國家（國家只是家庭的集合體）完全靠它們自己的產品過活，而家庭與國家的產品的數量，必然限定家庭與國家所能靠它過活的人數。

那些在生出來以後不能供給將來緊迫需要的動物，如果不成為人的犧牲品或它們的同類的犧牲品，也會在緊迫需要無法滿足的時刻歸於滅亡。但人有那麼多要供給的將來需要，如果沒有一定程度的先見之明，就不能適合大自然創造他的目的。如果破壞性暴力行為不斷使人類數目減少，只有那先見之明才能使人類免受他們所很可能遭受的一部分的禍害。^②

可是，儘管人有先見之明，盡管理性、法律和社会習慣對人施加限制，但人口總是隨着生活資料的增加而增加，甚至稍稍超過生

① 雖然所有產品對人的社會生存都是需要，但在人類生活資料中，糧食應當占第一位，因為其他東西都沒像糧食那麼緊迫需要、不斷需要和時常需要。但糧食不一定都是本國產品，它不但可通過國內農業獲得，而且可通過對外商業獲得。許多國家的居民超過本國產品所能給養的數量。不但如此，輸入其他物品也可能等於輸入食品。向北歐輸出葡萄酒和白蘭地，幾乎等於輸出面包，因為葡萄酒和白蘭地在很大程度上替代啤酒和由蒸餾五穀制成的酒，這樣就使本來打算用於制酒的五穀可用來製造麵包。

② 中國的殺嬰行為證明，當地的習俗與宗教偏見使傾向於阻止人口增加的預謀遠慮不能起應有的作用。我們對於這些偏見不能不感到遺憾。人越進化，感覺越靈敏，對於這種殺人行為越感到痛苦。由於這個原因，增加戰爭或其他殺人手段以增加生者的享樂的政策，乃是更野蠻和更荒謬的政策，因為破壞性戰爭影響到發育更完全、更容易感受痛苦並到達具有對自己和他人的成熟才能年齡的人。

活資料的增加。这是令人痛心但确实的事实,即在最繁荣国家,每年总有一部分人民因穷困而死。所有由于穷困而死的人不一定是餓死,但因飢餓而慘死的人却比一般所想像的多。^① 我的意思只是說,这些人沒有掌握一切生活必需品,并由于缺少某一生活必需品而死。一个病人或伤人也許只需要一些休息或治疗以及簡單药物使他恢复健康,但得不到应有的休息、治疗或药物。一个小孩可能需要母亲的照顾,但母亲由于生活的压迫需要出去干活,而那小孩于是因意外事故、沒人照顾或得病而死。所有研究統計的人都证明这一点,在富裕父母亲 and 貧穷父母亲所生的同样数目子女中,后者夭折的人数至少比前者多两倍。簡單地說,不够的食物或有碍身体的食物,不够的换洗衣服,缺少溫暖或干燥的衣服,或缺少取暖的燃料,都会破坏健康、伤害体格并迟早使許多人短命而死。所有由于缺少某一生活資料而死的人都可以說由于貧穷而死。

所以,对于人,特別是有高度文化的人來說,許多种类产品,其

① 靠近巴黎的比塞特魯救貧院平均收容五、六千貧民。在 1795 荒歉年份,管理人不能供給他們以平常那么好和那么多的食物。救貧院的膳务員告訴我,在那个时期,几乎所有收容在該院的貧民都餓死了。

巴頓写的叫做《关于劳工階級情况調查报告》的小册子附有調查表,按照調查表,英国七个工业区的平均死亡人数和生活資料的昂貴或生活資料的短缺成比例。我从他的报告书摘录一段如下:

年 份	一夸脫小麦的平均价格	死亡人数
1801	60 先令 1 辨士	55,965
1804	73 先令 3 辨士	44,794
1807	106 先令 2 辨士	48,108
1810	118 先令 3 辨士	54,864

依照同一調查表,农业区由于生产資料短缺而死亡的人数比工业区少。原因很明显:其一,在农业区,劳工工資通常多以实物給付;其二,产品的較高售价使农場主能对劳工給付較高工資。*

* 第二个原因不能令人滿意,因为五谷栽种者在荒歉年份的总收入大抵不多于丰收年份的总收入。

中包括我們叫做无形产品，都是生活必需品。生活必需品的增多，在一定程度上和需要成比例，因为需要越紧迫，它們的价格越高漲。我們可作出这个一般原則，即一个国家的人口总是和它的各种产品的总和成比例。^①这是大多数政治經濟学家所承認的原則，尽管他們在許多其他方面的意見不相同或不一致。^②

但我以为，他們沒有注意到，从这个原則可引伸出的一个很自然的結論，即除鼓励与推进生产外，什么都不能永久地增加人口；除侵害生产来源外，什么都不能永久地减少人口。

古羅馬人不断制定規章来补救由于不断对外作战而产生的人

① 但意外情况有时可能使这些一般原則呈現一定的局限性。财产分配得极不平均，而少数人消費了足够扶养許多人的产品的国家，其人口必定少于有同样生产力而財富分配得比較平均的国家。大家知道，大財主不喜欢多养子女，而赤貧者不能多养子女。

② 参閱斯图亚特：《政治經濟学》第1篇第4章；魁奈給《百科全书》所写的《谷物》一条；孟德斯鳩：《法的精神》第18篇第10章和第23篇第10章；《巴丰集》，貝納校訂，第4卷，第266頁；弗邦奈：《原則与意見》，第3945頁；休謨：《論文集》，第2篇，第2篇論文；《普維魯集》，第145、146頁；孔狄亚克：《商业与政府》，第1篇，第24、25章；維里：《关于政治經濟学的意見》，第210章；米拉波：《人之友》，第1卷，第40頁；雷納尔：《欧洲人在东印度群島所設立的商号的历史》，第11篇，第23节；查斯特洛：《关于公共福利》，第2卷，第205頁；奈克：《法国的財政》第9章和《关于科伯特頌詞的注釋》；康多塞：《关于伏尔泰的注釋》，克伯勒校訂，第40卷，第60頁；斯密：《国民財富的性质和原因的研究》，第1篇，第8、11章；加尼埃：《經濟学要义》第1篇第3章和他給斯密的《国民財富的性质和原因的研究》法譯本所作的譯序；坎納：《政治經濟学原理》，第133頁；葛德文：^{*}《关于政治的正义》，第8篇，第3章；克拉維尔：《法国与美国》，第2版，第60、315頁；布朗—杜南：《关于国民經濟学原理的論文》，1776年在倫敦印行，第97頁；貝卡里阿：《国民經濟学原理》，第1篇，第2、3章；戈拉尼：《关于政治科学的研究》，第2卷，第7章；西斯蒙第：《政治經濟学新原理》，第7篇第1章和以下各章。此外，特別要参閱馬尔薩斯：《人口原理》，它是一部很有研究的著作，如果什么人在这方面真有怀疑的話，看这部著作就可消除怀疑，因为这部著作的正确与有力論证，使得这方面无爭論余地。

• 这位著作家最近大胆提出对于馬尔薩斯著作的反駁。虽然他很巧妙地、满怀信心地提出他的論点，但却不能使人相信他的見解。

口的减少。^① 他們的監察官贊揚結婚，他們的法律对多子女給与奖金和荣誉奖賞，但这些措施都不生效果。生孩子并不困难，困难在于扶养孩子。古羅馬人应当扩大他們的国内生产，而不应当劫掠他們的邻邦。他們所夸耀的規章，在野蛮的北方掠夺者还没入侵很久以前，已經不能有效地阻止意大利与希腊的人口减少。^②

路易十四鼓励結婚的布告，对那些有十个子女的父母給与生活津貼，并对有十二个子女的父母給与更多生活津貼，但这布告也沒有收到好結果。这种拙劣的鼓励办法所可能产生的增加人口的效果，远远抵不过这个皇帝屡次鼓励懶惰閑散所产生的不利于增加人口的結果。

人們都这样說，新世界的发现使旧西班牙的人口减少；其实，西班牙人口减少，是由于它的不健全政府制度和国内产品数量与土地面积不相称。^③ 最能增进入口的，是劳动积极性和跟着它而来的国内产品的增多。所有欣欣向荣的地区都充滿着这种积极性。当一个社会沒有懶惰現象，而它的努力碰巧得到处女地的协助时，这个社会人口的迅速增加确实是惊人的。美洲合众国人口在二十年内增加了一倍。

由于同一原因，临时性災禍虽夺去許多生命，但如果再生产来源沒受損害，那么所造成的禍害，与其說是对人口的致命伤，毋宁說是在折磨人类。人口不久又接近年产品总量所規定的限度。麦桑斯作了一些有趣的推算，按照他的推算，在有名的1720年馬賽鼠疫

① 英国、法国与北美合众国旧州的实例证明，战争与移住都不会使一个国家的人口永久地减少。

② 參閱李維，《历史》；普魯塔克：《倫理》，第30篇，关于神諭的缺陷；《司特拉博集》第7卷。

③ 烏斯塔里奇說，人民迁往美洲最多的西班牙省份却是人口最多的省份。

肆虐以後，普羅馮斯整州結婚生孩子的比從前多。埃克皮利神父作出同樣的結論。普魯士在1710年發生鼠疫以後的情況也就這樣。雖然鼠疫使普魯士損失三分之一的人口，但按照薩斯米奇所制的表，^①在鼠疫發生以前，每年出生嬰兒數量二萬六千人，而在鼠疫發生後一年即1711年，出生數卻增到三萬二千人。也許有人認為，在這樣可怕的死亡率發生以後，結婚至少要大大減少；相反的，結婚實際上卻增加一倍。這是人口總傾向於和國家資源相稱的有力證明。

這種臨時性災難所造成的最大禍害，並不是人口的損失，而是它給人類所帶來的苦難。瘟疫、飢饉或戰爭在奪去許多生命的同時，不能不使許多有知覺的人遭受極大痛苦。此外，它使未死去的人感到悲痛、苦惱和艱難，并使無依無靠的孤兒寡婦、兄弟姐妹和父母陷於窮困。如果死去的人包括一、二個學識淵博才智超群的人，那就更值得惋惜，因為一人的才能與德行對國家幸福和財富的影響比一百万庸碌人卑賤勞役的影響大得多。

不但如此，壯年人大批的死亡確是既得財富或既得資本的大損失，因為每一個成年人是累積資本，這資本相當於多年來鍛煉他使成為有用的人所花費的款項。一個出生一天的小孩絕不能替代一個二十歲的人。康德公爵在戰勝他的敵人的西尼弗戰場上的名句，不但是荒謬，而且是冷酷的。^②

所以，破壞性災難，即使沒造成對人口的損害，至少是對人類

① 馬爾薩斯在《人口原理》第2卷曾引用這個表。

② 他說：“巴黎一夜所生的孩子就夠彌補戰爭中所損失的壯丁”。一個炮彈在一瞬間所消滅的壯年人，要補充他非經過二十年連續不斷的苦心培養與花費金錢不可。戰爭給人類所帶來的毀滅性禍害，遠遠超過一般所想像的。耕地荒廢，住宅被劫，產業破壞，資本消耗，這一切使許多人失去生計，并使由於這些原因而死亡的比較戰場上死去的人多得多。

的肆虐。单单这个，就可把始作俑者的罪行看作滔天的罪行。^①

虽然上述临时性灾难给人类所带来的困苦大于它给人口所造成的损失，但一个不良政府在不良政治经济制度下的行动所产生的影响恰恰与此相反。原因是，这个不良政府把生产来源弄得枯竭，因而使人口锐减。我们已经知道，一个国家的人口总是接近于它的年收入所容许的极限，如果政府征收人民所受不了的捐税，逼使人民牺牲一部分资本，因而使国家的生活资料 and 再生产手段减少，这样的政府不但阻止进一步的生育，而且简直犯了杀人罪，因为什么都沒像剥夺生活资料那样有效地减少人口。

关于修道院对人口的有害影响，人们曾提出猛烈的攻击，但对于修道院怎样起这个不良作用，人们却有误解。修道院应该被谴责的原因，不在于僧侣的独身生活，而在于他们的懒惰。的确，他们都耕种他们的土地，但这有什么价值呢？如果僧侣制度被废除，难道他们的土地就荒废了吗？废除僧侣制度并把修道院变为工厂的地方，并不产生什么灾祸，法国革命在这方面提供了许多实例。这些地方在废除僧侣制度以后，不仅收获同样多农产品，还得到工业产品，而这样增加的总产品又带来人口的增加。

从这些前提可进一步作出以下结论，即一个国家居民所得到

^① 根据这个原则，医疗技术或外科技术的重大改进，例如种痘，不能对国家人口有永久的影响，但能对人类命运有巨大的影响，因为它对那些年龄已大体力知识已发达的人可起强大的保存作用。要补充这些人，就需要有新出生的人并须作新的垫付，换句话说，父子都得作很大的牺牲并遭受很多的艰难与痛苦。当人口必须靠增加新出生的人来保持时，人们所遭受由于人的生死所引起的痛苦必然更大，因为生死必然更常发生。如果人的一般寿命从四十岁增至五十岁，那末现今的生死数的一半就够保持原有的人口。诚然，胚种将受到更大的糟蹋，但必须以人类所受痛苦的程度来衡量人类的境况，胚种不会感到这种痛苦。由于胚种受到那样大的糟蹋，所以再糟蹋几个也不算什么。如果植物有感觉的话，现在被连根拔掉并被破坏的所有植物种子，最好在植物有感觉能力以前分解它们。

的生活必需品的供給并不因为人数正在增加而比从前短少，也不因为人数正在减少而比从前充足。他們的相对情况依存于他們所掌握的产品的相对数量。虽然人口稠密，但很容易想像产品却很充足；虽然人口稀少，但很容易想像产品却很短缺。欧洲的饥荒在中世紀比晚近更常发生，但欧洲現今的人口，明显地比从前稠密。英国在伊利莎伯女王时代的产品沒像現今那么充足，但英国在那个时期的人口只有現今的一半。人口减到只八百万的西班牙却不像二千四百万人口时那么富裕。^①

有一些著作家^②认为，稠密人口是国家繁荣的指标。毫无疑问，稠密人口是国家生产扩大的一个标志。但繁荣意味着所有必需品的充足与分配普及，以及各阶层人民都享用一些生活奢侈品。印度和中国的一些部分，不但人口过剩而且穷困过日，但减少它們人数絕不能改善它們情况；至少是，减少总产品以减少人数絕不能使它們情况改善。不应当减少人口，而应当增加总产品。通过个人的更大积极性、勤勉与节儉，以及更好的管理即政府更少地干涉人民，总可使总产品增加。

当然有人要問，如果一个国家的人口經常都是和它的生活資料齐步并进，那么在荒歉年份，情况将怎样呢？

关于这方面，請听斯图亚特^③所說的話：“收获的多少不足为凭，对一块土地說来是丰收，对另一块土地說来可能是歉收。”他接着說：“同一数目的人总是消費同一数量粮食的說法，是完全不

① 如果人口依存于产品数量，那末出生数是个不正确的衡量人口的标准。当产业和产品正在扩大的时候，出生数的增加便和現有人口很不相称，使人口的估計数字显得異常龐大；相反的，当国家財富处于衰落状态时，实际人口便超过它和出生数的平均的比例。

② 华莱士、康多塞和葛德文。

③ 詹姆斯·斯图亚特爵士有关于缺少經驗的論述，第1篇，第17章。

正确的。在丰年，每一个人吃得好，不怎么节省粮食，并养一些牲畜以供食用，人们也喝更多的酒，因为一切东西都便宜。但一到歉年，人们便吃得坏，当下层阶级要跟他们儿女共分粮食时，份量便少得可怜。”他们不但没有储蓄，而且把他们从前所积蓄的花光。不幸得很，这是事实，一部分下层阶级必定由于穷困而死。

这个灾难在人口过剩国家如印度斯坦和中国非常普遍。这些国家几乎没有对外商业或海口商业，它们的穷困阶级，严格地说，老是仅仅得到只够糊口的必需品。在这些国家，平常年份的产品只够把这样少得可怜的粮食分配给他们，如果收成有点不好，便有许多人由于完全缺乏一般必需品而整批死亡。所有记载都说，由于这个原因，饥馑在中国和印度斯坦的许多部分常常发生，并造成严重祸害。

商业，特别是海上商业，使产品的相互交换，甚至和最遥远国家的交换容易进行，因而使一个国家能够输入食品，以交换其他产品。但如果过于依靠这个来源，就会使那个国家在发生自然事变或政治事变时遇到极大困难，这些事变可能使那个国家跟外国的来往陷于中断或受到干扰。这样就必须采取任何手段来保持这交通，使用武力或是使用欺骗手段，同时也必须使用各种方法消除竞争，尽管这些方法很不正当。一个独立的省或弱的盟国也许必须在等于强迫进贡的难堪条件下购买那个国家产品，那个国家甚或不得不冒战争危险施行商业垄断。所有上述祸害，足使那个国家陷于极危险的状态。

毫无疑问，靠近十八世纪末叶，英国粮食生产大大增加，但它的衣服与家具生产大抵增加更快。结果，这种大量生产使它能把人口增加到超过它的土地产品所能养活的程度，^①并使他能够

^① 哲科布兹在1814年发表一部小册子，叫做《关于英国农业的考究》。哲科布兹

在空前的財政壓迫下維持下去。但英國一遇到它的產品不能在國外市場銷售時，它就遭受很大痛苦，而且有的時候它不得不使用武力來保持它的對外貿易。如果它不再鼓勵新資本投入工業與對外貿易方面，而把它轉向農業企業方面，那也許是更賢明的做法。這樣，幾個還沒充分利用的耕作地區，特別是蘇格蘭與愛爾蘭的許多部分，可收穫足夠多的農產品以購買它的工業與商業的大部分即使不是全部剩餘產品，而這些產品的消費將超過現今的數量。^① 這樣，英國就能夠給自己創造國內消費市場，國內市場乃是最可靠和最有利的市場。它的鄰國不再為着它的必然是善疑多防或排他性政策而感到不快，將放棄敵對的心理並變為樂意的顧客。但如果這樣做之後，它的工業產品和農業產品還不相稱，它儘可採用一種適宜的殖民制度，在世界各部分給它的國內企業產品開辟新市場，這樣它也許可得到一些糧食來養活它的過剩人口。^②

就這一點說，法蘭西的情況和英國正相反。法蘭西的農產品似乎能夠維持比現在還多的工業人口與商業人口。地面呈現着耕種得很好和普遍的情況，但大部分鄉村及市鎮都是異常的小而且簡陋，房屋蓋得不好，道路鋪得不平，店鋪只有幾家而且貨色寥寥無幾，酒館既不乾淨又不舒適。很明顯，農產品必定少於表面上看來所

是皇家學會會員，並是農業問題的一個最有識見的作家。在那部小冊子（第 34 頁），他告訴我們說，在大約 1800 年，英國不再是小麥輸出者，而卻成為小麥輸入者。

① 哲科布茲詳細說明，英倫三島土地至少能夠生產比現今多三分之一的產品。（同上書，第 115 頁和以下各頁）。

② 所謂適宜的殖民意思是說，按完全脫離宗主國，自治不受控制，對外有行動自由權，但在有必要時仍享宗主國的保护等原則建立的殖民地。為什麼政治團體在這方面不仿效父子之間的关系呢？當小孩成年時，他的獨立不但是正當而且是自然的；此外，由此產生的关系最能持久並對雙方最有利。非洲的大部分都可按這些原則建立歐洲殖民地。世界還有足夠的余地，而世界上已經耕種的土地在面積上比還沒耕種的肥沃土地少得多。塞爾克公爵在他的題為《遷移與高地國家》的小冊子曾對這方面作很多闡明。

能生产的数量，或必定消费得很不节省，很不得法。也许这两个原因都在起作用。

首先，实际的生产量比可能有的生产量少得多，这主要由于以下三个原因：1. 缺乏资本，特别在围场、牲畜和农业改进方面；^① 2. 耕种者过于懒惰，不拔草，不修剪树篱，不清除树苔，不扑灭害虫，等等；3. 不实施适当的轮种，不采用最有效的耕作方法。^②

其次，农产品的消费很不节省、很不得法，因为大部分的消费全是浪费，没满足人的任何需要。现在只举一件农产品即燃料为例。在缺少煤柴地区，燃料是个有很大价值的物品，但在农民小屋里却有巨大浪费，因为这些屋子往往在屋外生火，并在燃烧时让雨水流入烟囱。不合卫生的饮料和粮食以及酒馆的浪费，同样也是有害的消费方法。

最后，如果一般人民更积极或更勤奋，竞相占有一切有实际价值的物品，把家庭收拾得整整齐齐（这种竞争是可赞美的，尽管也许带有浮夸气味），而不懒惰地靠世袭的少许租金过活，或靠一些无益的公职的微薄薪水，市镇与乡村将有更稠密人口并将变得更富裕。每年有一、二千法郎收入足够碌碌为生的小地主，也许可通过自己劳动把收入增加二、三倍，而那些从事有益工作的人也没有充分发挥他们的积极性与智慧。此外，常常失败的事例，也许挫折那些想进行调查研究与改良的人的勇气，但这种失败通常起因于缺乏判断力、毅力与节俭。

国家人口一般都是和国家产品数量成比例，但在一个国家范

^① 资本的缺乏使加速操作的机器如英国普遍使用的打谷机不能采用。这样，农业就需要更多的人力，因而就有更多养活的人。于是剩余产品较少，只剩余产品才是可出售的粮食。

^② 地力瘠瘦主要因为土地分成极小单位。关于这对农业改进与生产力的有害影响，《爱丁堡评论》第 17 期第 1 篇论文曾作恰当的论述。

國內，个别地区可能有所不同，这要看地方情况是有利或是不利。个别地区可能比較富裕，因为它的土壤肥沃，它的人民勤奋，并拥有通过节儉而积累的資本，正如一个家庭由于具有超越的智慧与积极性比邻舍更加富裕一样。国家的边界与政体只在影响国家生产的情况下对人口有影响。宗教和民族习惯对人口的影响也是一样。所有旅行者都认为新教国家比旧教国家更加富庶，原因是前者的习惯对于生产更有帮助。

第二节 国家产品性质对于人口在 各地区之間的分配的影响

要耕种土地，就得把人口散布各地，但要繁荣工商业，就得把人口集中在能够最有利地使用技艺的地方，就是說，要把人口集中在能实行最大的分工的地方。染匠当然要住在靠近制布商的地方，药材商要住在靠近染匠的地方而从事运输药材的船只的所有人或經紀人要住在靠近药材商的地方。其他生产者也是这样。

同时，城市吸引所有不劳而靠資本利息或土地租金过活的人，因为在城市，他們能找到滿足他們欲望的应有尽有的奢侈品，能容易选择交际对象，并能有各种各样的娱乐。城市的魔力也吸引着游客，以及那些靠劳动过活并能在他們所喜欢的地方从事劳动的人。所以，城市成为文人与技工的住所，也成为政府所在地以及法院和大多数政府机关所在地，而城市的人口，由于添了这些机关人員以及那些由于生意关系偶然到城市的而增加起来。

以上所述虽系事实，但除那些喜欢住在乡村外，还有許多从事制造业而住在乡村的人。地方的利便，源源供应的水，靠近森林或矿山，这些常把很多机器和許多制造工人从城市吸引到乡村来。

也有一些活动必须在靠近顾客的地方干，例如裁缝业、鞋业或马掌铁业，但这些和城市所搞的各种制造业比起来是微不足道的。

政治经济学家认为，一个繁荣国家能够在它的城市维持和它的乡村相同的人口。一些实例使他們提出这样的意见，即使它的土壤只有一般地力^①，如果它能用更大智慧经营它的农业并减少浪费，而且更巧妙地管理它的工业，它就能在城市维持比乡村更多的人口。至少这是确定的，如果城市出产供外销产品，它就能从国外得到粮食，因而能够维持比乡村多得多的口。关于这个，我們有了许多小国的事例，它们的土地仅能养活靠近都会的一个城郊的人民。

此外，由于牧地比耕地需要少得多的人力、所以牧业国能有更多人民从事工业，因此在牧业国从事工业的人比农业国多。例如弗莱德、荷兰和从前的诺曼第。^②

① 有充分理由可以相信，英国的总人口比它的农业人口多两倍。从 1811 年向国会提出的报告书，我們可看到，当时在大不列颠包括威尔斯与苏格兰，共有 895,998 户从事农业，而总户数达 2,544,215。这样，从事农业的人口只有总人口的三分之一。

按照楊格，法国在旧疆界内的乡村人口是…20,521,538

城鎮人口是… 5,709,270

总計……26,230,808

假定楊格的話是对的，如果法国把它的农业人口增加一倍，那末根据上述原则，它就能维持四千一百万人口，如果它的工业和英国同样活跃，它就能维持六千万人口。*

旅行者都说，法国大路交通量比一个有那么多自然优点的国家所应有的少得多。这大抵因为法国的城市为数不多而且规模很小。大路交通一般是城市人口使用，而乡下人口，交通主要是使用乡村或农场的这部分通往那部分的道路。

* 我們的作家在这里陷于明显的错误。大不列颠总人口和农业人口的比例的变更，并不是像上述那样，完全由于甚或主要由于商业阶层与工业阶层的增多，而是由于农业上所节省的劳动力被移往产业的其他两个部门。法国的农业人口可能只占总人口的三分之一，但它的总人口可能减少而不是增加。——英译本注

② 这说法过于簡概。把全部土地用于牧畜的牧业国，只能把它的极小部分人口用于工商业，例如韃靼及南美洲的判帕。在稠密的工商业人口使地主把土地用于畜牧对他有利并指望外国人供给粮食的地方，例如荷兰，国内农业虽只需要它的小部分人口，但为鼓励外国粮食进口，它的大部分人口必须从事工商业。——英译本注

从野蛮民族侵入羅馬帝国时期，一直到十七世紀即人們还依稀記憶的时期。城市在欧洲大国不惹人注目。当时被认为靠土地耕种者养活的那部分人口，不是主要由商人与工厂主組成像現今那样，而是由有許多跟班的貴族、牧师和其他懶人即大別墅、修道院或女修道院居住者及其从屬組成，这些人很少住在城市。工商业产品非常有限；生产者住在小屋的穷人，而商人只是小販；供給耕作使用的只一些簡陋农具，供給日常生活使用的只是一些极粗陋用具与家具。每年举行三、四次市集，售卖质量比較好些但是我們現在所瞧不起的貨物。所有不时从意大利商业城市或从古斯坦丁的希腊人輸入的稀罕家庭用品与織品或鑲有宝石的貴重裝飾品，被看作異常奢侈物品或異常华丽物品，只是頂有錢的皇族与貴族才买得起。

在这种事态下，城市当然不惹人注目。城市在我們时代所具有的华丽堂皇，只在晚近才出現。在法国的一切城市中，不能指出一列美丽房屋或一条漂亮街道是在二百年以前建筑的。所有古代遺物，除几个哥特式教堂外，只剩挤在骯髒弯曲街巷中的粗陋房屋。象征現今人口与富裕的車群、畜群以及踵趾相接的行人无法在这些街巷通过。

一个国家非到城鎮在全国星罗棋布，就不能生产本来能够生产的那么多农产品。沒有城市提供便利的設備，工业产品不能臻于完善。沒有工业产品，有什么可用以交换农产品呢？农产品找不到市場的地区，还不能維持它本来能够維持的居民的一半，它維持的人，也只能过着极簡陋生活，沒有舒适，沒有教化，換句話說，就是处在文化的最低階級。但如果一个工业区在这地域建立起来，逐漸形成市鎮，而其居民人数增加到和原来的耕者相等，那么这市鎮可依靠这地区的农产品过活，而耕者也可享用它的工业产

品。

不但如此，市鎮給这地区农业产品提供了輸出遙远市場的間接途徑。未加工的农产品不容易輸出，因为运输費用不久便耗尽輸出貨物的全部价格。就这一点說，工业品占很大的便宜，因为工业常使体积很小和体重很輕的物质具有很大价值。通过制造，未加工的农产品变成价值很高的工业品，这样就够支付远程运输費用，并能带回适合于輸出国的需要的产品。

法国的許多州現在都很穷困，但要菽麦盈疇，所需要的只是建立市鎮。一派經濟学者推荐以未加工的国内农产品购买外国工业品的政策。如果我们采用这政策，那些州就要陷入絕境。^①

但如果城市是由于大小工业的集中而产生和扩大，那末，只有生产性資本才能使工业活跃起来，而生产性資本非通过节省消費便累积不成。所以，仅仅草拟一个城市的計劃并給它名称，还是不够。在它实际存在以前，必須以勤勉的工人、机械技术、工具、原料

^① 法国这些州农业进展的緩慢，并不起因于它們缺少市鎮。城鎮是一个国家普遍繁荣的結果，而不是原因。采用和上述不同的政策，即不采用以未加工国内农产品购买外国工业品这一政策，也不一定会改善这些地区的情况。企图通过限制或鼓励政策，把用在农业或商业的一部分資本与劳动移用于建立市鎮或設立工厂，以达到促进农业的目的，可以說是背道而馳的做法。

那末，我們作家所說的那些州的穷困，究是由于什么原因呢？什么阻碍它們农业的改善呢？农业的繁荣，正如产业其他部門的繁荣一样，依存于个人能够无阻碍地追求他的利益，不但能够尽力追求目的，而且能够取得这种努力所需要的知識。要使一个国家达到最高度的富裕，所需要的只是不妨碍这个重要原則的作用。因此，使上述国家不能进行改善的原因，乃是政府当局妨碍这个有力的行动动机的有益作用，換句話說，就是政府的不良法律与不良政治制度。有的时候，政府对耕种者施加限制，或規定土地应生产什么产品，使他們感到重重的压迫。在不这样直接干涉生产业务时，就禁止未加工农产品的輸出，因而使它失去它的最好市場。有的时候，政府对农民橫征暴斂，这种非常不平均的賦稅，減輕較上层階級的負担而把几乎全部的賦稅都压在农民头上。政府有时还不允許农民在他自己国家进行州际生意。但最坏的是，規定某些团体或家族得永远承继土地财产，而不允許割让。这些是不但阻碍法国那些州的农业，而且也阻碍欧洲不少部分的农业的腐敗、野蛮法律中的几种法律。——原編者

和工人的生活资料逐渐地供给它，一直到产品完成并出售为止。要不然，不是建立城市，而只搭个架子，这架子由于基础不稳固，不久就倒下去。这就是克里米亚的埃卡瑟林诺斯劳城市的情况。的确，参加这城市的奠基礼并依例放下第二块石头的约瑟二世早就预料到这个情况。在奠基的那一天，他对他的随员说：“俄罗斯女王和我在一天内完成了伟大工作，她把第一块石头放下去，而我把最后的一块石头放下去。”

除非一个城市同时也具有优越的地势和有利于它的发展的公共机关，否则仅仅资本还不够使建立和扩大一个城市所需要的大量劳动力与生产力动起来。华盛顿的地势似乎不利于它的人口与财富的进展，因为北美合众国的大多数其他城市都跑在它的前面，^①而古代的帕米拉，尽管位于沙漠之中，却变得富庶，这完全因为它是欧洲与东亚细亚的进出口贸易中心。同样的优势使亚历山大里亚和更早时期的埃及的西布斯占有重要地位。单单专制君主命令绝不能使西布斯成为有一百个城門和像希罗多德所说人口那么稠密、地位那么重要的城市。它的伟大必定由于它靠近红海与尼罗河和位于印度与欧洲的中央。^②

如果仅仅君主命令不能使一个城市建立起来，那末君主命令也不能阻止城市的进一步扩大。尽管法国政府颁布许多法令限制

① 华盛顿的地势似乎没像北美合众国的其他城市优越，但地势确实不利于人口与财富的进展。1800年华盛顿成为国都时人口仅三千二百一十，但1820年调查有一万三千三百二十人和二千二百零八所房屋，其中九百二十五是磚盖的。所以不能说，在发展过程中，它比大多数其他城市落后。——原编者

② 这似乎有点牵强附会。埃及的西布斯也许是它那时候的工商业中心，但绝不是进出口贸易中心。的确，没有什么理由可以设想印度和欧洲在那么早时期有很活跃的贸易。即使有的话，西布斯也不可能成为进出口贸易中心。但中印度提供了有这么多人口的城市的事例。尼尼微和巴比伦似乎都曾有过同样稠密人口，这两个城市也许都是巨大的国内产业中心点。——英译本注

巴黎的扩大,但巴黎却继续扩大。唯一难超越的障碍是自然原因。不能明确地说这种障碍是什么样的障碍,因为它不是巨大的绝对的障碍,而是由许多小困难积成的。老城市的市政管理总是搞得不好;从一个市区走到另一个市区要花费很多宝贵时间;市中心人马来往,非常拥挤;本来只打算供少得多的人口使用的狭窄街道与通路绝不能满足大量增加的车马行人和其他各种交通。就这一点说,巴黎的情况最为严重,意外事故越来越多,可是现今还是按没有远见的计划建造街道,看得见同样的困难几年以后必定又将发生。

第三篇 財富的消費

第一章 各種的消費

在編寫本書過程中，我往往不得不預先說明按自然次序應在晚一些時候解釋的某些詞語或概念的意義。例如，在第一篇，我不得不解釋我所用的消費一語的意義，因為說生產不能不說到消費。

讀者從第一篇的說明已經知道，正如生產意味效用的創造，而不意味物質的創造，所以消費意味效用的消滅，而不意味物質或物品的消滅。一個東西的效用一經消滅，它的價值的來源或基礎便消滅，就是說使它成為想望或需要的對象的條件便消滅。從那時以後，它不再具有價值，不再是財富的一個項目。

所以這些詞語，消費，消滅任何東西的效用，消滅任何東西的價值，嚴格地說是同義語，正如它們的反義語，生產，授與效用，創造價值，是同義語一樣。這樣，消費或消滅價值是和所消費的產品的價值相稱，而不和所消費的產品的體質、重量或數目相稱。大的消費就是大的價值的消滅，不管那價值當時具有什麼形式。

每一個產品都可以消費，因為加在任何物品上的價值，也能從該物品減掉。如果一個物品的價值通過人的努力或勞動增加，那末也可由於它的使用或由於各種意外事故而減少。但價值不能消費兩次，價值一經毀滅，就沒有可能再毀滅的東西。消費有的時候是頃刻完成的，有的時候是逐漸完成的。一座房屋、一只船或一件鐵器和一塊麵包、一片肉或一件上衣同樣可以消費。此外，消費可只是局部的。一匹馬、一件家具或一座房屋，所有人把它出賣

時，只被局部消費，因為它還剩有殘余的價值，所有人出賣時收到等值物作為交換。有的時候，消費不是出於情願，就是說，或出於不意，例如房屋失火或船隻失事或違反本意，例如把貨物棄於海中或燒毀貯存品以免落入敵人之手。

價值可在生產很久以後消費，或在產生那個時刻或在生產中消費，例如音樂會或演戲所提供的娛樂。時間與勞動也可以消費，因為用於有益目的的勞動，也是有價值物品。一經消費，絕不能再消費。

不會損失價值的東西不能消費。土地不能消費，但它每年所提供的生產力可以消費，因為那生產力一經用出就不能再用。但地上改良物可以消費，儘管它的價值可能超過土地本身價值，因為它是人的努力或勞動的結果，而土地本身卻消耗不掉。^①

勞動能力也是這樣。我們能夠消費工人一天的勞動，但不能消費他的勞動力。不過，他一死亡，他的勞動能力就歸於消滅。

所有產品遲早總是拿來消費。其實，生產它們完全是為消費。如果一個產品已經在完全成熟而未加消費，那就是暫時不起作用或暫時失去效用的價值。因為，一切價值都可用於再生產，給所有者生利潤，延緩消費一個產品就等於損失它所可能生的利潤，換句話說，等於損失它的價值如果使用得法所能生的利息。^②

① 一些物質能夠授受同性質的價值好幾次，例如亞麻布製品，可經過好幾次洗滌。洗衣匠對亞麻布製品所作的潔淨，是每一次完全消費去的價值。這價值和亞麻布製品本身的一部分價值同時消費。

② 遲早沒有加以使用的價值，並不看作價值，例如由於貯存而腐敗的糧食，由於意外事故而損失的產品，因為產品的價值來自需要。埋存或隱存的價值，一般只在一個時間脫離消費領域，因為當它被發現時，發現者的利益總在於把它拿來利用，而要利用就得消費。在這種情況下，唯一的損失只是在它失蹤時間本可從它獲得的利潤，這利潤可看作那時間的利息。

但是產品的目的既然在於消費，而且在於最迅速地消費，人們也許要問，在這種情況下怎能累積資本，就是說怎能累積所創造的價值呢？

我的回答是，只要價值能在一個產品或另一個產品繼續存在，價值就累積得成，無須始終體現在同一產品。作為資本使用的價值，可通過再生產繼續存在；組成資本的各產品可像一切其他產品那樣被消費，但它們的價值一經消滅，就投在別的物质或相似的物质而重新出現。一個工廠非消費工人所使用的糧食與衣服以及製造所使用的原材料，不能繼續經營下去，但當具有這些形式的價值正在消費的時候，又把新價值給與所製造的物品。這樣花費的組成資本的項目，雖然消失而且一去不復返，但資本即累積的價值却依然存在，並以新的形式重新出現，可供第二度消費。但如果價值被非生產性地消費，它就不能再出現。

個人的年消費量就是他在一年內所消費的一切價值的總和。同樣的，國家的年消費量就是組成國家的個人與團體在一年內所消費的價值的總和。

估計個人或國家消費量，必須包括各種消費，不管它們是否生產新價值，正如估計國家年生產量，必須包括國家在一年內所生產的產品的總值。例如，我們說一個肥皂廠在一年內消費這麼多數量或這麼多價值的鹼，儘管這工廠以肥皂形式把這價值再生產出來。另一方面，我們說這工廠年生產這麼多數量或這麼多價值的肥皂，儘管在製造肥皂時它消費了許多價值。如果扣除這些價值，

上面的話也適用於小額儲蓄，這種儲蓄是在投資以前陸續積蓄，其總額毫無疑問相當可觀。由於資本這樣不起作用而產生的損失，可通過減輕讓與稅，盡量擴大流通便利和設立可穩妥地寄存資本并可隨時取回資本的儲蓄銀行等措施取得部分的補償。在政治混亂時期或在專橫政府統治下，許多人不敢顯露資金，寧可把它呆存或隱存起來，不把它用以生利或滿足願望。在良好政府統治下，上述不顯露資金的情況絕不會產生。

那就使看得见的产品大大减少。因此，所谓国家和个人年生产量或消费量意味总额而不意味净额。^①

由此可见，一个国家所输入的一切货物必须看作它的年产品的一部分，而它的一切输出品必须看作它的年消费的一部分。法国的商业消费了它输出美国的丝的总值，另一方面生产了它从美国换回的棉花的总值。同样的，法国的工业消费了肥皂制造业所使用的碱的价值，并生产了肥皂制造业所制造的肥皂的价值。

国家或个人年消费总量和资本总额是完全两回事。资本在一年内可全部地或部分地消费几次。当一个鞋匠购买皮革并把它切割制成皮鞋时，就有这么多消费去和这么多再生产出来的资本。这过程每重复一次，这么多资本便重新消费一次。假定他一次所购买的皮革值二百法郎，并在一年内买十二次，那末他靠二百法郎资本所作的消费将达二千四百法郎。另一方面，他的资本的一部分，例如工具，也许需要几年时间才消费掉。关于这部分资本，他每年所消费的可能只四分之一或十分之一。

在一切国家，顾客的欲望决定产品的性质。最为人想望的产品就是需求最大的产品，而需求最大的产品，就给资本、劳动与土地生最大利润，因此资本、劳动与土地就优先地用于生产这产品。相反的，当一件产品的需求减少时，生产这产品所得的利润便减少，所以不再生产，现有存货的价格减低，而低的价格刺激消费，因此现有存货不久就消费掉。

国家总消费可分为公共消费与私人消费两种。前者是社会所作的消费或为着社会利益而作的消费，后者是个人或家庭所作的消费。这两种消费可以是生产性消费，也可以是非生产性消费。

① 关于总产品和净产品的区别，参阅本书第2篇，第5章。

在各种社会，每一个成員都是消費者。因为要想生存，就不能不設法滿足某些必須的需要，尽管所需要的并不很多。另一方面，所有不靠慈善或施舍过活的人，都通过他們的劳动、資本或土地，对于生产都有一定的貢獻，所以消費者同时也可以說是生产者。大部分消費是在中产階級与貧苦階級中間发生，他們人数众多，尽管每一个所分得的份額很少。^①

富裕的、文明的与勤勉的国家，和貧穷的国家比起来是更大的消費者，因为它们們是更大的生产者。它們一年一次地或在某种情況下一年几次地再消費它們的生产性資本，使生产性資本不断更新。它們非生产性地消費来自劳动、資本或土地的大部分收入。

很容易遇見这样的作家，他們建議以欲望寡少的国家作为仿效的模范。其实，有許多欲望并有能力滿足这些欲望乃是好得多的办法，因为它是使人种繁殖而同时又使每一个都过着更富裕生活的方法。

斯图亚特^② 称赞极端克己而不逐漸改良生产技术的斯巴达政策。但是，正由于斯巴达人施行这个政策，連最野蛮民族也能和他們抗衡，一般地說这些野蛮民族不但人数无多而給养也不充足。按照这个主义，只有不生产什么或沒有什么欲望，就是說灭絕人类，才是十全十美。

① 在产业有一定进展的国家，劳动的收入大抵超过資本与土地二者收入的总計，因此从劳动获得的收入或全靠个人才能为生的人的消費超过資本家与地主的消費的总計。很容易遇見这样的工厂，它以比方說六十万法郎为資本，每天支付三百法郎作为它工人的工資，如果扣除星期日和节假日，一年所給付的工資等于九万法郎，再加上二万法郎作为監督与管理人員的淨利潤，仅仅劳动的年收入就达到十一万法郎。同样的資本如果投在只按二十年收益計算价值的土地，仅生三万法郎的收入。

对分佃农即最低級农民，从耕种土地所获得的自己及雇工的收入，等于土地和由地主出借的資本的收入。

② 第2篇，第14章。

第二章 一般消費的結果

各種消費的直接結果是，物品所有者失去價值，因而失去財富。這是必然的結果，在推究消費問題時不應當忽視它。消費掉的产品是全世界永遠失去的價值，但此外的結果將看消費的情況與性質而定。

如果消費是非生產性消費，通常能滿足某種欲望，但沒再生產什麼價值。如果消費是生產性消費，那就不能滿足什麼欲望，但卻創造新的價值，這價值等於或少於或多於所消費的價值，因而對冒險者或是有利或是無利。^①

因此，消費可看作一種交換行為，價值所有者一面割讓價值，一面又獲得等於所消費的價值的個人欲望滿足或新的價值，作為補償。

應當指出，只滿足現今欲望而不生產什麼的消費，並不需要消費者拿出技巧或才能。吃一頓豐盛大餐或穿漂亮衣服，既不需要勞動力，也不需要機敏。^②相反的，不直接滿足欲望或不滿足現今欲望的生產性消費，卻需要消費者拿出勞力和技巧，換句話說，需

① 為作說明，我們可用在壁爐或爐灶燒柴的例子。所燒的柴，或是用於取暖或是用於燒飯煮染料等等來增加它們的價值。除非能滿足人的某種欲望，例如取暖，或能給與所施加作用的物質以一個價值，可抵補所消費的柴的價值，否則僅僅燃燒行為不產生什麼效用。在前者情況下，消費是生產性消費，而在後者情況下，消費是非生產性消費。

如果所燒的柴不產生暖氣或只產生很少暖氣，或不給與某一物質以什麼價值或所給與的價值少於所消費的柴的價值，這消費便是欠斟酌的、不經濟的消費。

② 毫無疑問，花費大的收入，使所有者得到好評，即滿足個人欲望而不激起他人的私利心，使人感激而不使人丟臉，為着公共利益奔走而不妨害個人利益等等，就需要一種才能。但這種才能屬於應用倫理學範疇，而它對於他人的影響卻屬於理論倫理學範疇。

要消費者拿出我們一貫叫做勞動的那個力量。

當一件可供消費的產品的所有者想生產性地消費這產品，但他自己卻沒有這種技巧，不曉得怎樣搞時，可把這產品借給一個比他更有更大活動力的人。這個人一借到這產品就着手毀壞它，但是這樣毀壞，使它能再生產另一件產品，並使他除保留自己的技巧與勞力的利潤外，還能完全地償還出借人。誠然，所償還的價值是由和出借的完全不同的物品組成，因為借款的條件大體上是這樣：對於出借的價值，不論總額多少，比方說一萬法郎，在一定期間，要以等於同一數額的同重量和同質量銀硬幣的其他價值償還。以原件償還為條件出借的物品，不能用於再生產，因為按貸借條件，它是不能許消費。

有的時候，生產者是他自己產品的消費者，例如農民吃掉自己飼養的家禽或自己栽種的蔬菜，或如織布者穿自己織的布。但人所消費的物品在品種與數量上比每一個人各自生產的多得多，所以每一個人消費之前，大都先進行交換。他先把組成他個人收入的價值化為貨幣，或以貨幣形式收到組成他個人收入的價值，然後把那貨幣變成他打算消費的物品。因此，按通常說法，花費與消費幾乎是同義語。但所花費的價值並不僅僅由於購買而損失，因為所購買的物品同樣具有價值，如果不是以過高價格買進來，又可按它的買價賣出去。價值要到實際消費以後才損失，因為價值要到實際消費以後才消滅。到那時候，價值不再存在，並不成為第二次消費的對象。正由於這個原因，主婦如果不善於料理家政，就會使中等資產很快花光，因為家庭的日常消費一般由主婦來決定，而日常消費是費用的主要出處並是定時的消費。

上述足以揭穿貨幣不損失財富不損失這一想法的謬誤。許多人斷然主張，花費的貨幣並沒損失，還留在國內，所以國家不可能

由于国内花費而淪于穷困。誠然，貨幣的价值还存在像从前那样，但以同一貨幣先后购买的許多物品却被消費掉，它們的价值已經消灭。

所以，为保存国家財富禁止国家貨幣外流的做法，是不必要的，我几乎要說是可笑的。貨幣絕不能阻止价值的消費，因而不能阻止財富的减少，相反的，貨幣使可消費的物品容易到达最后目的地，这是非常有利的动作，如果目的选择得宜，結果能令人滿意的話。但认为在任何情况下輸出硬幣都是損失也不正确，尽管貨幣在国内不能阻止消費也不能阻止財富的减少。原因是，除非輸出硬幣不打算換回价值（这种情况很少发生），否則事实上等于生产性消費，因为它只是用一个价值以获得另一个价值。什么地方輸出硬幣不打算換回价值，什么地方国民資本就要遭受这么多損失，但如果在这种情况下輸出貨物，不輸出貨幣，損失也是同样的大。

第三章 生产性消費的結果

生产性消費的性质在上面第一篇业已說明过。生产性消費所消灭的价值就是所謂資本。商人、制造者和耕种者购买原材料^①与生产力，并在制造新产品过程中消費它們。这种消費的直接結果和非生产性消費的直接結果并无二致，就是說，給他們所消費的物品創造了会影响它們的价格与生产的需求，并使这些物品的价值归于消灭。但最后結果却与非生产性消費不相同。这样的消費，除使冒險者由于拥有新产品而获得可抵补所消費的产品的价值并

^① 工业和商业的原材料乃是那些为着給与附加的价值而购买的产品。对白洋布印染者說，白洋布是原材料，而对目的在于轉卖或輸出的商人說，即花白洋布是原材料。在商业，所有购买行为都是消費行为，所有轉卖行为都是再生产行为。

通常还給冒險者提供利潤外，不滿足人的需要，因而不产生愉快。

对于生产性消費不直接滿足人的需要这个主張，粗率的观察者也許会提出異議說，勞力工資虽是生产性开支，但却用于滿足工人衣食以及娱乐的需要。然而，这里有两道消費：其一，用于购买生产力的資本的生产性消費，它不滿足人的欲望；其二，工人的日收入或周收入，即他的生产力的报酬的消費，这报酬由他自己及其家庭非生产性地消費，正如成为地主收入的工厂租金由地主非生产性地消費一样。这不意味着同一价值消費两次，先生产性地消費，然后非生产性地消費，因为所消費的价值是两个完全不同的价值，即建立在完全不同基础的价值。第一个是工人的生产力即他的体力与技巧的結果，这結果本身也是实际产品，产生价值像任何其他产品那样。第二个是冒險者用以交換那生产力所給付的一部分資本。在交換行为一經完成以后，两方所提供的价值的消費同时发生，但目的却不相同，一方的消費目的在于創造产品，而另一方的消費目的在于滿足那生产力所有者及其家庭的需要。因此，冒險者所花費或消費的物品是他所收到的他的資本的等值物，而工人所非生产性地消費的物品是他所收到的他的收入的等值物。这两种价值的交換絕不会使它們成为同一的东西。

同样的，管理工作这个脑力劳动在公司行号里再生产地消費，而冒險者从执行管理职务所得作为报酬的利潤，由他自己及其家庭非生产性地消費。

总之，这两道消費和行号所用的原材料的消費正相似。呢絨制造者在羊毛商面前出現，手里拿着一千克郎。在那个时刻，存在着两种价值：其一，一千克郎的价值，那是从前生产的結果，而現在成为呢絨制造者的一部分資本；其二，构成一家牧場的一部分年产品的羊毛的价值。这些产品互相交換，分別消費，資本化为羊毛，借

以生产呢絨，而牧場产品化为克郎，借以滿足农民或其地主的需要。

由于每一个消費去的东西都是这么多損失，所以再生产消費的利得，不論来自消費的减低，或来自生产的扩大，都相等。在中国，由于采用播种方法以替代撒播方法，节省了很多谷种。这种节省的結果，恰像中国土地比欧洲土地有更大生产力一样。^①

在制造业，如果所使用的原材料不具有什么价值，就不看作行业所必需的消費的一部分，例如燒灰者所用的灰石和玻璃厂所用的沙，在这些材料不需要花錢购买的地方，不成为他們的消費的一部分。

生产力的节省，不論是劳动、土地或資本和原材料的节省，都是同样真实的节省，并具有同样实际的效用。实行这种节省有两个方法，就是使同一生产手段生更多的生产力，或以較少数量的生产手段取得同样的結果。

这种节省一般只在很短時間內对整个社会起有利作用。这种节省减低生产費用，而节省方法越被人們了解，越普遍地施行，生产者的竞争便越早地使产品价格降低到和生产費用相同的水平。但正由于这个原因，那些人不努力节省像他們的邻人那样，就会在別人贏利的同时亏本。許多制造商破产，因为他們設立开銷过大、組織过于复杂的龐大机构，維持这种机构，当然需要非常大的資本。

僥幸得很，在大多数情况下，由于私利关系，人們对这种損失敏感地、迅速地作出反应，而行业对于必須注意或必須救治的损伤及时发出警告，正如人的軀体一部分有疼痛就对全身发出警告一

^① 按照麦卡尼勋爵一个随真的估計，中国使用这个方法所节省的五谷等于供应大不列顛全部人口的谷物量。

样。如果产业界中莽撞的或无知的冒险者不是第一个吃到他自己错误或处置失当的苦头，必然就有更多人轻率投入冒险性事业，这对于社会繁荣是致命伤，正如挥霍浪费是致命伤一样。一个商人为获得三万法郎而花费五万法郎，给私人事业与社会总财富所带来的损害，正如一个讲派头趋时尚的人，花费二万法郎购买马匹、蓄妾纳宠、大吃大喝或铺张夸耀所招致的损害一样；不同的也许只是，后者得到更多的快乐和更大的满足。^①

本书第一篇关于这方面已经说了很多，无须在生产性消费项目下再作补充。我因此将转入非生产性消费及其动机与后果。我在这里预先声明，本书下面所用消费这字眼是指非生产性消费，正如一般谈话中的用法一样。

第四章 一般的非生产性消费的结果

我刚才说到消费的一般性质与结果，特别是生产性消费的一般结果。在这一章和以下几章所要说的，乃是目的仅在于满足欲望或享乐的那种消费。

凡透彻了解以上各页所说明的消费与生产的性质的人，必能相信，叫做非生产性的那种消费，除消灭现有价值以满足某种欲望外，没有任何间接结果。非生产性消费只是以现有财富的一部分换取个人欲望的满足。除这以外，还有什么可希求呢——再生

^① 几乎无法正确估计价值的消费与生产。个人除对他们的收入与支出经常记帐外，没有其他方法知道他们的财产究是增加或减少。的确，所有谨慎的人都仔细记帐，而就商人说，按法律他们必须记帐。要不是这样，冒险者就无法知道他的事业是赢利或亏本，因而可能使他自己及其债权人弄得破产。除经常记帐外，谨慎的经理也对行号所可能消费的价值及其所可能得到的收入，预先作出估计。这些估计：像房屋的设计那样，只能提供概数，而不能提供确数。

产嗎？同一的效用，怎能利用两次呢？葡萄酒不能同时用作飲料而又用以蒸制白兰地。消費掉的物品也不能促成新的需求，因而不能刺激将来生产努力。上面已經說过，只有掌握购买手段，即掌握可用作交换的东西，才能創造实际需求。这个东西如果不是一个产品，在交换与消費发生以前屬於收入或資本的一个項目，究竟是什么呢？上述需求的存在与强度必定依存于收入总额和資本总额。只要收入与資本存在，就能刺激生产，其他东西都不能刺激生产。一个东西既已作为一种消費品就必然妨碍它成为另一种消費品，以綢緞形式消費的东西就不能再以亚麻布或呢絨形式消費，已經作为享乐或娱乐使用的东西，不能使它产生更实际或更真实的效用。

所以，关于非生产性消費，唯一的研究对象是消費行为本身所产生的滿足的程度。本章其余部分将研究一般的非生产性消費，而以下几章将进而分別討論个人的非生产性消費和公众或一般社会的非生产性消費。唯一目的，在于对比消費者的消費对他所引起的損失和給他所提供的滿足。所作的損益估算的正确程度将决定消費是否得宜。就家庭与国家的幸福說，它的影响的强度仅次于財富的实际生产。

从这观点看来，最得宜的消費似乎有以下几种：

1. 有助于滿足实际需要的消費。我所說的实际需要，是指关系到人类生存、健康与滿意的需要。这些需要和那些起因于好色、夸耀与任性的需要恰恰相反。因此，从全体来看，如果国家所消費的物品是便利生活，而不是徒求炫飾的物品，这种消費便是得宜的消費。越多的亚麻布制成品和越少的花边，越多的营养实惠食品和越少的山珍海錯，越多的溫暖衣服和越少的刺綉衣服，越好。消費有这种傾向的国家，它的公共建筑物，将以效用而不以壮观惹人

注目；它的醫院只求廣大和有助健康，而不求華麗堂皇；它的公路綫上都充分地設有旅館，而不講求毫無必要的廣闊；它的市鎮將有良好街道，雖然沒有很多可以吸引外來遊客的宏大建築物。

是不是可以這樣說，鋪張的快樂所提供的滿足比舒適的快樂所提供的滿足少得多。此外，後者耗費較小，就是說，需要較少的消費，而前者卻沒有止境，從一個發展到另一個，從傾向發展到仿效，而且發展程度完全沒有限制。^① 佛蘭克林說：“夸耀跟欲望完全一樣地好像叫鬧鬧的乞丐，但前者更不知足。”

從整個社會看來，實際需要的滿足對社會的重要性大於虛假需要的滿足。富人的需要也許只引起芬香的香料的生产與消費，而窮人的需要却引起溫暖的冬斗篷的生产與消費。假定這兩者價值相同，它們所招致的總財富的減少便相同，但所產生的滿足卻不相同，就前者說是微不足道的、短暫的和覺察不出的，而就後者說却是真實的、充分的和長時間的。^②

2. 最耐久、好質量產品的消費。對國家或個人說，以最耐用和最常用物品為主要消費對象，是明智的政策。堅固房屋和家具是明智選擇的對象，因為很少東西像房屋那樣耐用與常用。事實上，人生的最大部分是在那里過的。常常變更式樣是不明智的辦法，因為採用時新式樣，勢必在物品沒有失去效用很久以前，有時甚至

① 僅僅個人炫耀所產生的禍害絕不是可怕的，因為它蔓延越廣，所提供的愉快便減少，奇怪的是像薩伊那樣敏銳的作家竟見不及此，殊覺可異。的確，就個人消費說，所有對於奢侈的攻擊都是無的放矢，因為人總是用着和一件物品的需要程度相稱的力量與勞動強度來搞那件物品的生产。公共奢侈的浪費才是可怕的。一般社會的利益在於把公共奢侈與各種公共消費壓縮到最小限度，而公務人員的利益在於把公共奢侈與各種公共消費擴大到最大限度。——英譯本注

② 把本來也許會花在不聊用途的款項借出生息，就屬於後者的一種，因為借款要不是生產性地使用就無法給付利息。在生產性地使用的假設下，一部分款項將用於維持勞工階級生活。

在物品還沒失去新鮮以前，把它們扔丟，这样就大大增加消費，并把那些也許还有用、还很利便甚或还很优美的东西看作无用东西丢去。所以，式样日新月异，必然使国家陷于穷困，因为它既增加消費，又把还可使用的物质棄而不用。

消費上等物品，尽管价格較貴，但有好处，原因是，在各种制造业，不論产品好坏，一些費用总是相同。粗亚麻布在到达最后消費者以前，在紡織、打包、貯存、保管、零售、运输等等所花的劳动，和上等亚麻布所花的完全相同，所以在制造次等品时，所节省的只是原材料費用，其他費用不能节省絲毫并且必須按同一比率給付。可是，如果所购买的亚麻布是次等品，同一劳动的产品，却比上等品消費得快得多。

以上的話可无差別地适用于各种产品，因为就各产品說，不管质量好坏，一些生产力的代价总相同，用这些生产力制造好质量的产品比用它們制造坏质量的产品更加有利。所以一般地說，消費好质量产品对一个国家是更有利的。但如果这个国家人民不能鉴别好坏物品，也不知鉴赏好质量产品，这就做不到，因此为增进国家繁荣，知識^①又显得必要。此外，如果这个国家的大多数人民是那样貧穷，以致不得不购买在最初看来是最低廉但对消費者說归根到底是最昂貴的物品，这也做不到。

即使假定政府当局干涉工业，規定制造的煩瑣事項，能使工业制出上等貨物(这是很有疑問的)，也不能促进上等貨物的消費，因为这种干涉既不能使消費者知道鉴赏上等貨物，也不能增大他們的购买力。寻找生产者并不困难，困难在于寻找消費者。如果有願意购买并能够购买优美貨物的消費者，供給这些貨物并不是难

① 我所說的知識，总是指对事物眞实状态的認識或对各部門眞理的一般認識。

事。但只在比較富裕國家才存在着對優美貨物的需求，因為能給人民提供購買上等貨物資力與鑒賞上等貨物能力的只有富裕。政府當局的干涉決不是走向富裕的途徑，因為富裕來自生產積極性與節約精神——各行業的人都養成勤奮與有助於累積資本節約的習慣。只在人民普遍具有這些品性的國家，人民對所消費的東西才能講究或苛求。相反的，浪費與窮困是分不開的伴侶。如果飢寒交迫，那就飢不擇食寒不擇衣。

飲食、遊戲和放煙火等等所提供的歡樂，應當看作極短暫的歡樂。我曾看到這樣的鄉村，儘管它們需要清潔用水，卻毫不猶豫地把足夠建造給它們供應這個生活必需品的水管的款項，或足夠在鄉村公有草地建造水塘的款項，虛擲在為期只一天的宴樂或節日慶祝，它們的居民寧願痛飲一天，對鄉紳或神明表示敬意，而日復一日非常不便地向一、二里那麼遠地方挑回泥水。鄉村住宅所普遍存在的污穢與不舒適，一半由於貧窮，一半由於不明智的消費。

在大多數國家，不論在市鎮或在鄉村，如果把花在無聊或賭博性娛樂的一部分款項用來修飾住宅或給住宅提供便利，用來購買適當衣服，用來購置優雅與有用家具，或用來教育人民，整個社會不久就會呈現進步、文明與富裕面貌，更能滿足它們人民的欲望，更能吸引外來遊客。

3. 很多人的集體消費。有一些生產力，無須隨消費的增加而比例增加。一個廚子能夠煮十個人的飯，正像他煮一個人的飯那麼容易；同一爐格可烤一片肉，也可烤十二片肉。這就是大學、修道院、軍隊或大工廠的共同餐廳是那麼經濟的原因，也就是公鍋或公灶供給多人食品 and 分配廉宜羹湯是非常經濟的原因。

4. 最後，根據和上述完全不同的理由，那些和道德標準相符合的消費是得宜的消費，而違反道德規律的消費，往往造成公眾或

个人的灾难。但如果我企图举例证明，那就离开本題太远。

值得注意的是，貧富的大不均，有碍那些必須看作最适宜消費的選擇。不均程度越大，虛假需要越多，真实需要越难得到供給，迅速的消費越普遍并為害越大。古羅馬揮金如土的貴族和皇族还认为錢花得不够痛快。此外，在存在着貧富悬殊現象的地方，不道德的消費更为普遍。在这种社会状态下，只有极少数人能够纵情行乐，而大多数人則羡慕他們并急于仿效他們。钻进特权階級，成为大多数人的主要目的，不管所采取的手段是多么卑鄙。这些不顾一切唯利是图的人，往往也就是不顾一切揮霍的人。^①

在所有国家，政府对全国消費的性质都起极大决定作用。这不但因为政府絕對控制国家本身的消費，而且因为大部分个人消費，也以政府的意旨与榜样为准绳。如果政府耽迷于豪华与鋪張，豪华与鋪張便将成为風气，大家竞相仿效，連判断力較强、思虑比較周到的人在一定程度上也将随波逐流。因为，在这种情况下，名望与褒譽，不是得自个人品德，而是依存于他們所不贊同的浪費，他們怎能不随波逐流呢？

在不明智的消費中，首先是不能像所預期那样滿足欲望而却招人厌恶与令人不滿的消費。屬於这一类的消費，是个人的浪費与放纵，以及国家完全为报仇而进行的战争，例如路易十四为着报复荷兰报纸对他的攻击而进行的战争，或为着虛荣而进行的战争，虛荣一般招致自己的耻辱与別人的反感。但这种战争所造成的国

^① 在公共机构并不太多而且全是为公益而設立的健全社会状态下，上述急切的心理是有利而不是不利于社会福利的增进。的确，在富足与生产力强大的国家，个人財富必然悬殊。只有大利当前，才能激励人們动用体力脑力。根据記載，沒有一个产业非常发达的国家不存在着个人財富不均現象。对牧师界的冒險者說，一个德赫姆主教职位的誘力大于五百个一般圣职的誘力。一个阿克頓特或一个皮尔所樹立的榜样，刺激工业科学和制造积极性的力量，大于曼彻斯特所有的一般紡織厂。——英譯本注

家財富與資源的消耗，並不是最值得可惜，更可惜的是它所造成人才無可補償的損失。當這損失是起因於公共利益的需要或殘酷的貧窮的壓力時，那就使許多家庭陷於很大的困苦，但當這損失是起因於國家統治者的任性、不義、愚蠢或放縱的情感時，那就更加可怕，更可悲痛。

第五章 個人消費——它的動機與它的結果

和公眾消費或一般社會消費相反，個人消費以滿足家庭需要與個人需要為目的。這些需要主要是衣食住與娛樂。這些需要，從各家庭或個人的收入，以各方面所必需的消費品來滿足，不論這收入來自個人勞動、資本或土地。家庭財富的增減或不增不減，看它的消費等於收入、多於收入或少於收入以為定。所有個人消費加上政府為公共目的而作的消費，構成國家消費的總和。

誠然，一個家庭、一個社會或一個國家可消費它的全部收入，而不因此弄得窮困，但這不是說，它必須這樣消費，也不是說這樣消費是明智的。為慎重起見，應當未雨綢繆。誰敢肯定地說，他的收入不會減低，或他的財產不受到侵害、欺詐或掠奪呢？土地可能被充公，船隻可能失事，一個人可能由於涉訟而花費很多金錢或陷入不確定的境況。最富的商人往往由於一次不成功的投機，或由於他人失敗的連累而破產。如果他花費他的全部收入，他的資本可能不斷減少，甚或必定不斷減少。

但假定資本不增不減，誰能感到心滿意足呢？無論怎麼大的財產，如果要分給若干子女，便顯得不夠大。即使無須分產，通過正當方法擴大財產有什麼不好呢？驅使人們撙節開支累積資本，因而促進產業的進展並導致國家的富裕與文明的動機，除他們改

善景况的願望外，还有什么其他动机呢？如果前代沒受这个願望的驅使，現代势必还处于野蛮状态。我們很难說，文明能进一步发展到什么程度。沒有一個人曾使我滿意地证明，百分之九十的世界人口，必須处在穷困与半野蛮状态，像現今大多数欧洲国家那样。

遵守家庭經濟規律，使家庭在合理限度內从事消費，就是在每一次要消費时先細心比較消費所牺牲的价值与消費所提供的滿足。只个人自己才能公平地或正确地估量每一个消費行为所产生的損益，因为这种比較依存于他自己及其家庭的財產、社会地位与需要，也許在一定程度上也依存于个人的爱好与情感。把消費限定在过于狹窄的范围，就使一个人得不到他的資產所允許的滿足；相反的，过于豪爽的消費則会侵蝕到不應該濫用的財富。^①

个人消費和消費者的品性与感情有密切关系。它有时受最高尚癖性的影响，有时受最卑鄙癖性的影响，有时受肉欲的刺激，有时受虛荣、豪爽、报复的刺激，甚或受貪婪的刺激。阻止个人消費的是：謹慎，預見，沒有根据的恐惧，猜疑，或自私。由于这些不同的品质更迭地占压倒地位，可以这些品质支配人們使用財富的途徑。在这个动作，正如在生活上其他动作一样，遵守真正明智方針极其困难。人总是偏向一边，或偏向另一边，很少不偏不倚。^②

① 由于这个原因，禁止奢侈的法令都是不必要与不公平的。所禁止的行乐或是在个人資力所允許的范围，或是超出个人資力所允許的范围。就前者說，禁止对他人无損的行乐是个压制行为，和任何其他禁令同样不合理；就后者說，禁止不起什么作用，因为对于只經濟状况才能作有效的禁止的事物，法律沒有出面干涉的必要。每一个这种違反規則的行为都会自討苦吃。据說，政府有責任阻止那些倾向于使人不量入为出的习惯，但我們发现，那些习惯只能由于政府官吏以身作則和鼓励而建立起来。在任何其他情况下，习惯和对时尚都不能使社会各阶层作任何和他們各別資力不相适应的消費。

② 女人由于智力較遜，在鄙吝与闊綽这两方面都更容易偏頗。

关于消費，闊綽与鄙吝是两个应当避免的过失。这两者把財富所能給与它的所有者的利益剝夺掉，因为闊綽用尽享乐手段，而鄙吝不使用享乐手段。誠然，在这两者中，闊綽比較不討人厌，因为它跟和藹与好客的品质很接近。它比較受欢迎，因为它把欢乐授与他人。但在这两者中，它对社会的危害更大，因为它浪費并毀灭应当成为劳动的支柱的資本，而由于它毀灭資本这一生产因素，所以它也毀灭劳动即最重要的生产因素。如果花費或消費仅仅意味那些提供快乐或享乐的消費，說貨幣除供消費外沒有其他效用，以及創造产品全是为着消費，便是大錯特錯。貨幣可用于再生产，当它是这样使用时，它必定产生很大利益。如果一定数量的固定資本被浪費，那末在某一方面必定就有相应数量的劳动被毀灭。敗家子在花光他的財產的同时，也耗尽劳动利潤的来源。

誠然，害怕失去金錢而不敢使用金錢的守財奴，对于产业的进展沒有什么貢獻，但至少他沒使生产手段减少。依照一般見解，他的积蓄是由削減个人滿足而不牺牲別人利益一点一点地貯积起来的。它不是提自任何生产事业，如果沒被他的承继人花光，或沒被藏得那样秘密以致无法找到，那末在他死后，无論如何总会重新出現，可供扩大生产之用。

敗家子自夸闊綽，这是荒謬絕倫，因为闊綽絕不配称为高尚人性，像卑鄙的吝吝不配称为高尚人性那样。得到什么就消費什么，只在得不到时才停止消費的做法不值得称贊，因为每一个动物都能这样做，一些动物还能做未雨綢繆的安排。人有天賦的理智与預見，在沒有合理目的时絕不应当消費，至少就節約說不应当这样消費。

总之，節約只不过是經過熟思审慮的消費——曉得我們的收入是多少，并曉得使用收入的最好方法是什么。節約沒有固定規

則，应当參照消費者的財產、身份與需要來決定。一個中產的人，在最嚴格的節約範圍內所作的花費，對一個富人來說也許是又可憐又可笑，而對一個窮人來說却是完全浪費。一個人在害病時必定要作一些他在健康時所沒想到的花費。犧牲本人享樂而作的施舍，值得欽佩，但如果這是出自克扣子女衣食之資，就該受最嚴厲的責備。

節約跟嗇吝與浪費都不可同日而語。嗇吝不為着消費或再生產而積蓄，只為着積蓄而積蓄。它是一種本能或是一種無意識的衝動，被發見有這種衝動的人不為人齒。至於真正節約，它是熟思審慮與健全判斷的產物，不為着奢侈品而犧牲必需品，不像守財奴那樣為着隨時可享用而始終沒享用的奢侈品而犧牲現今的生活舒適品。最奢侈的娛樂，如以節約方式進行，不但不使它失色，反可使它增色，但嗇吝一出現就使它失色。節約者把他的收入跟他的現今需要或將來需要以及他家庭與朋友需要相比較，他不忘記人類的需要。守財奴則不關心家庭，不關心朋友，不大注意自己的需要，完全不理睬人類的需要。節約不作無目的的消費，而嗇吝則不願意消費。前者是適度與合理的努力，是唯一能夠提供履行職責的手段，又正當又大方；後者是卑鄙地考慮自己而犧牲一切的劣根性。

節約列為美德是很有道理的，因為它像其他美德那樣，意味着克己自制，並產生最愉快的結果。子女得到良好的體育與德育，老年人得到周到的照顧，中年人具有他們持身處己所最需要的冷靜頭腦，不受周圍情況的影響因而不受圖利動機的支配，這一切都產生自節約美德。沒有它，就不可能有豪爽，至少不可能有永久與健全的豪爽，因為當它演變為闊綽時，便成為不分皂白的慷慨，對應得與不應得的人一視同仁，或對有權利應得調濟的人反加限制，而

对沒有权利的人却无限制地給与調济。敗家子沒落到向他从前施惠的人求乞，是常見的事，因为他現在所施的惠，将来必定要求报答。相反的，節約者所施的惠完全不要求报答，因为他所施与的只是他的多余物。節約者虽只有中等資產，但很富裕，而守財奴与闊綽者虽拥有最大財富却很穷困。

節約和沒有縝密計劃的花費絕不可同日而語。沒計劃花費的人，有时看不見最需要的东西，尽管它近在眼前，有时把最想保存的东西拿来用光，无时无刻不受当时发生事件的推动，既不能預知，也不能摆脱；总是不意識到自己的地位，完全不能选择将来的适当途徑。一个不計劃花費的家庭成为环境的牺牲品，尽管僕人誠实，甚或主人极度儉省，也不能使它最后免于敗落。原因是，这家庭时时刻刻都有瑣碎支出，这些支出虽然数目不大，但是疲于应付。^①

在那些对个人消費起决定作用的动机中，最显著的是常常成为雄辯题目的奢侈。但是，如果我能够期望每一个人都来应用我所努力建立的原則，如果不是因为以說理替代雄辯总有利益，我也許不詳細討論奢侈。

^① 我記得我曾在乡間看到不留心家务所产生的許許多多的小損失。养鸡場缺少一个不值錢的門鎖，門老是开着。人走出养鸡場时，門就左右轉动，由于不能够从外面把門关掉，鸡因此損失很多。有一天在养鸡場养的一个肥小猪跑到树林里去了，一家人包括园丁、厨妇、挤奶女等全部出动寻找。园丁首先发现追逐物，为着截断它的去路，他跳过一个沟，脚被扭伤，躺在床上两个星期；厨妇回来发现，挂在火炉前烘干的亚麻布制品燒掉；挤奶女在急忙走出时忘記把牛拴住，一个沒拴住的牛把里面一只小馬的腿踩坏。燒掉的亚麻布制品与园丁所損失的工資共計二十克郎，而小馬大約值二十克郎。这样，由于缺少一个最多仅值几苏的門鎖，在几分钟內損失了四十克郎。即使不想到那个园丁所遭受的痛苦或忧虑与其他煩难事件，把門門按最严格節約也是一个家庭所必須有的。誠然，禍害并不严重，而損失也不重大，但考慮到同样的不小心曾引起一連串同样的災难，而且最終使一个很好家庭淪于敗落，这种不小心便值得我們的注意。

关于奢侈,有人下定义說,奢侈是非必需品的使用。^①至于我,我不知道怎样区别非必需品与必需品,因为这两者的細微差異是那样不明显、那样混淆,好像虹的颜色那样。

爱好、教育、性情与身体健康状态使效用程度与需要程度显得非常无定,并使那些老是表达相对的意思的詞語不能用于絕對的意义。

必需品与非必需品的差別,随着社会情况的变动而变动。严格地說,人吃植物根叶、穿羊皮衣服和住小屋子就可生存,但就欧洲社会现状說,我們不能把面包或家畜肉,呢絨衣服或石造房屋,看作奢侈品。由于同样原因,这个差別也随着个人財產情况的不同而不同;就大城市生活或就这一种类生活說,某一产品是必需品,而就另一种类生活或就乡村生活說,却完全是非必需品。所以,不能准确划清必需品与非必需品的界綫。斯密所作的区分比斯图亚特稍胜一筹,他把天然需要及按正常标准下层社会所需要消費的物品列为必需品。但斯密企图把必然随时变动的东西固定下来是不对的。

奢侈大体上可以說是貴重物品的使用或消費,因为貴重一語含有相对意义,所以可适当地用于解釋另一个有相对涵义的詞語。在法国,我們所用奢侈^②一語,与其說耽于肉欲,毋宁說是指夸耀。应用到衣服时,它所表示的意义,与其說穿者感到更大的利便或舒适,毋宁說它給旁观者所造成的更大美感或更深刻印象;应用到食物时,它的涵义,与其說独舖餽者的优美食品,毋宁說丰盛酒席的

① 見斯图亚特:《政治經济学原理之研究》第2篇第20章。他在另一段上說,仅仅維持生存所不絕對需要的任何东西都是非必需品。

② 英語奢侈一詞比法語此詞含有更多的肉欲的意义,它似乎包括法語与拉丁語“奢侈”和“肉欲”这两个詞的意义。

华美。按这个意义使用，奢侈的主要目的在于以所陈列的物品的稀罕、貴重与华美使人羡慕，而这些物品可取的地方，也许不在于效用、利便或愉快，而在于炫人的外观和对舆论的影响。奢侈含有炫耀的意思，但炫耀本身却含有广泛得多的意义，它包括所有为着夸耀而装作的样子。一个人可能装做道貌岸然的样子，但不能说他的道德过于奢侈，因为奢侈含有花费的意思。所以，“才智的奢侈”是个隐喻，意味着过于夸耀智能，或过度消费智能（如果我们能够这样说），而通情达理之人在这方面总是庄重矜持。

虽然在法国我们叫做奢侈的，主要是指目的在于炫耀的纵恣，但过度地耽于肉欲和处心积虑地耽于肉欲，是同样不合理并产生完全相同结果，就是说，大项的消费，本来可满足更迫切与更广大需要，现在只得到无聊的、不足取的欢乐或满足。但是，文明社会中有思虑与有见识的人，在无须经排场的情况下，对衣食住所希望达到的丰富多采，我不叫做奢侈。我应当把它看作适当的、和情况相称的欢乐而不看作奢侈。

对奢侈已经这样下定义以后，我们可进而研究奢侈对国家秩序或经济的影响。

非生产性消费这一项目包括许多实际与紧迫需要的满足，这个目的足够重大，抵得过消灭价值所必然产生的损害。但对目的不在于满足这些需要的消费，或对目的只在于花费货币的花费和目的只在于毁灭价值的消费，究竟有什么补偿那损害呢？

这种消费被认为对消费品生产者无论如何总是有利。但应当考虑这一点，花费总要发生，但也许不是用于上述那么无聊目的，因为不用于穷奢极侈地满足欲望的货币，绝不是丢在海里，而必定更适当地满足欲望或用于再生产。所有不是绝对地埋藏的收入，总是按这个方式或那个方式，由收受者自己消费或由别人替他消

費。在一切情況下，消費對生產者的鼓勵，都是和要花費的收入的總數相稱。依此可作以下兩個結論：

1. 在一種生產受到炫耀的奢侈的鼓勵時，另一種生產必然受到挫折。

2. 除非消費者收入增加，否則這種消費對生產的鼓勵不能增加。我們現在一定能夠知道，收入只能通過生產性消費增加，絕不能通過奢侈性消費增加。

一些人看到生產老是等於消費這一明顯事實（生產必然等於消費，因為物品只在生產之後才能消費），便倒果為因提出主張說，消費產生生產，因此節儉不利於國家繁榮，而花費最多的公民乃是最有用的公民。基於上述，他們的這個主張是多麼錯誤啊。

上面提到的那兩個不同主義的信徒即經濟學派和排他性商業或貿易差額的擁護者，都把上述主張作為他們的主要教條。除自己產品銷路外很少注意到其他事情或擴大銷路可能起作用的原因很少進行研究的商人与製造者，熱烈擁護這表面上和他們利益很符合的主張。容易受外觀蠱惑并不自認應比政治家與實業家聰明的詩人，極口稱贊奢侈。^①而富人也不甘落后地採用把他們的炫耀

① 各學科對詩的天才所提供的發揮的余地虽不相同，但謬見給詩家所提供的題材範圍，并不見得比真理所提供的狹窄。伏爾泰對宇宙和對牛頓關於光的性質的發現所作的詩，都完全符合科學規律，并和柳克里希阿斯對享樂學派的空想教條所作的詩同樣美麗。但如果伏爾泰更熟悉政治經濟學原理，他就不会提出以下意見：

特別要知道，在大國征服小國以後，

奢侈怎样使大國富裕。

現世的这样豪華与这样壯麗，

确是盛世的标志。

富人生来就有很多錢花費……

科學的進步，使那些貪戀文藝界盛名的人，至少要熟悉一般原理。不嚴密遵守真理或道理，即在詩界也很难長享盛名。

捧为美德把自我滿足捧为善行的主張。^①

然而，上述偏見必然归于消灭，因为日益充实的政治經濟学已經开始闡明財富的真正来源、生产的手段和消費的結果是什么。爱虛荣的人，对于无益的花費，也許感到自豪，但这种花費的有害影响，遭到明智的人的鄙視，正如这种花費的动机一向受到鄙視一样。

这些理論已經从实践得到证实。貧苦与奢侈是分不开的伴侶。有錢而喜欢夸耀的人，把一部分价值消耗在貴重的小裝飾品，丰盛的食物，堂皇的大楼，声色犬馬上，这一部分价值如果投在生产性事业，可使一大群乐意工作的工人能够給自己备办溫暖衣服、有营养食品和家庭便利品。由于他的奢侈，他們弄得沒有活干并陷于穷困。富人的金扣帶，使得穷人沒有鞋子穿。工人沒有衬衫，而他的富裕邻人却穿着燦烂的天鵝絨与刺綉衣服。

違抗道理是枉然的。壮丽可能竭力避免与貧乏見面，但总会常常碰到它——后者常常出現，恰像故意出来譴責前者的奢侈一样。这个鮮明的对照，从前在凡尔賽、在羅馬、在馬德里和在各个宮廷所在地都出現过。晚近在經歷一系列穷奢极侈与鋪張浪費的政府之后的法国，又以惊人的程度出現。但是，原理是那样明白，无需这样的例证。^②

① 对于不花費的人，
共和国有很多要做的工作。

除那些給社会帶來許多好处的闊綽花費之人外，我看不到花費的人。

拉·芬騰：《知識的好处》

孟德斯鳩說，“如果富人不豪爽地花費他們的金錢，穷人就会餓死。”《法的精神》第7篇，第4章。

② 还有其他情况，使穷困气氛籠罩着皇宮所在地。在那里，个人劳务整批地消費掉。在一切物品中，个人劳务是消費得最快的东西，其实，它一生产出来就被消費掉。属于个人劳务的是，軍隊的服务，奴僕的服务，公务人員的服务（不論有用与无用），

那些不惯于从事物表面看到事物本质的人，很容易受铺张奢侈的虚表与热闹所迷惑。他们把虚饰的消费看作国家繁荣的确证。如果他们能够睁开眼睛，他们就会看到，一个濒于衰落的国家在一个时间内能够继续保持一片繁荣的局面，正如一个快倾产的浪子家庭一样。但这个虚假场面决不能持久，因为支撑这个场面必定把再生产来源弄得枯竭，使政治体制陷入瘫痪与疲沓状态。要想改善这状态，绝非一朝一夕所能奏效，需要采用新制度，即和产生这状态的旧制度恰恰相反的制度。

看到自己出生、财产和亲戚朋友所在的国家的是为害极大的习惯与风俗，连最聪明和最能了解其危险与看穿其悲惨后果的人，也不免沉溺其中，殊堪痛心。那些有足够气魄和有独立财产，敢于实行自己主张，挺身树立榜样的人，几如凤毛麟角。大多数人则随波逐流，醉金迷，眼睁睁地走上灭亡道路，虽然只要冷静想一想就能看出这种举动是狂妄的，当一般天然欲望一经满足以后，快乐不在于浮华的无聊享受，而在于身心的怡适。

所以，那些滥用大权力或大才能传播奢侈习尚的人，是社会幸

办事员、律师、法官、文官、牧师、演员、音乐师、弄臣及其他许多帮闲之人的服务。他们拥进这个权力和民政、司法、军事与宗教中心。在那里，物质产品似乎消费得更加放肆。最上等食品，最美丽与最奢侈毛织品，最稀罕美术品与时新式样物品等，似乎争先恐后地涌向这个无底深渊，但很少东西或没有什么东西从那里出来。

但这些夺自国家各角落以供应皇宫所在地消费的累积价值，如果平均分配，也许足使各阶层过着富足与舒适的生活。虽然这种剥夺总会造成灾难，因为它消灭价值，而不生利润，但无论如何皇宫所在地人民也许可因此过着很好的生活。可是，什么地方财富都没像皇宫所在地分配得那样不平均。王公、宠臣、姬妾或趾高气扬的公款侵吞者，拿去绝大部分，只把极小部分留给帮闲的人，而这要凭他们的一时高兴或慷慨。

如果大地主把钱花费在有用物品，而不把它花费在华丽物品，那末在花园的周围，便充满着富足与愉快的气氛。在这个假设下，他可以說是农业冒险者，并是个具有改良物形式的资本的累积者。

福的最大敵人。如果在君主國或共和國，在大國或小國，有一個特別值得鼓勵的習慣，那就是節約習慣。但這種鼓勵並不需要，只要不贊同或不崇尚奢侈習慣，保障所有儲蓄與藝能使其不受侵害，让其自由投資與從事不違法的產業就夠了。

有人說，鼓勵人花費或消費，就是鼓勵人生產，因為人無所得就無從花費。這謬見基於以下假設，即生產與消費同是人力所能及，而增加收入跟花費收入同樣容易。可是，即使假定花費的願望產生工作的興趣（經驗絕不給這結論提供依據），但資本如果沒有增加，就不能擴大生產，因為資本是必要的生產要素之一。很明顯，資本只能通過節約而累積起來，但對於生產動機完全在於享樂的那些人，怎能希望他們累積資本呢？

不但如此，當人們是為着夸示而求得財富時，緩慢與進展有限的實際生產，怎能滿足這個熱烈願望呢？難道人們不取捷徑達到目的，從事投機或施展欺詐手段以獲得迅速的與不名譽的利潤嗎？投機買賣與欺詐行為是對國家繁榮最有害的勞動，因為它本身不生產什麼，只企圖把別人的一部分產品占為己有。使無賴漢施展可鄙的狡猾伎倆，使訟棍利用隱晦的法律條文去枉法，使有權位的人不去履行職責贊助正直與有勞績的人，而贊助愚蠢與邪惡的人的，正是這個動機。普林尼說：“他曾看見波琳娜在一次晚餐會上穿着一件由珍珠與綠寶石製成可值四千萬塞斯特斯的衣服，因為她隨時以珠寶商帳單證明這件衣服確值這麼多。^① 它是她祖宗進行冒險事業所得的財富買來的。”這位古羅馬作家接着說：“為使孫女在宴會上戴着寶石，洛里阿斯竟那樣忘其所以，劫掠幾個

^① 約十四萬美元。一些英國女人戴着價值更大的寶石，但一些人認為普林尼在這一段所指的是四萬萬塞斯特斯而不是四千萬塞斯特斯，這樣就使波琳娜的寶石值一百四十萬美元，那是更近似的金額。——原編者

省，成为他所統治的亚洲人的嫌恶对象，失去凱撒的欢寵，結果服毒自尽。”

以上所述是爱夸示所产生的那种劳动。

如果有人认为，鼓励奢侈的制度只对有錢的人起作用，因而会产生有利結果，因为它减少財富不均的不良現象，这想法的謬誤不难证明，因为上等階級的奢侈必定引起中等与下等階級的奢侈，而在这三个階級中，下等階級必然最快弄得山穷水尽，因此普遍奢侈实际上不但不会减少貧富的不均，而且会增加貧富的不均。此外，就奢侈說，有錢階級老是步政府后尘或給政府作开路先鋒。政府的費用必定来自捐稅，而捐稅重負一定落在小收入者身上，不落在大收入者身上。^①

奢侈的辯护者有时甚至极口称贊穷困的好处，他們所根据的理由是，沒有穷困的刺激，下等階級就不肯出力，結果上等階級与一般社会都不能从他們的努力得到利益。

僥幸得很，这个主張在原則上是錯誤，正如在實踐上是殘酷一样。如果裸体足够推动人出力，那末野蛮人便是最勤奮或最肯出力的人，因为在人类中他是最接近于裸体。但他的懶惰，不但众所周知，而且无可救藥。野蛮人如果被逼工作，往往急得要死。在欧洲可以看得出来，最懶惰的民族最接近于野蛮人。倫敦或巴黎景况順适的机匠，在一定時間內所完成的工作，一般比穷困地区的粗笨机匠多两倍。需要边滿足边增多。有护衣的人想添购外衣，当

^① 有人提出以下荒謬論点，为奢侈作辯护：这有什么大不了呢？“由于奢侈只消費非必需品，所毀灭的只是沒有多大实际效用的物品，所以它对社会仅仅造成很小損失。”对上面的話可即时作出回答，就是奢侈所消費的物品的价值，由于生产者的竞争，必定降低到和包括生产者利潤的生产費用相同的水平。奢侈品像必需品那样，也是土地、資本与劳动的产品。如果所需要的是那些有实际效用的物品，那末土地、劳动与資本便用于生产这些物品，因为生产总是和消費者的爱好相适应。

購得外衣時，必定要購大衣。獨自居住一個房子的技工，就想居住兩個房子。如果他兩件襯衫，不久就想購買一打襯衫，以便更常換洗，較為舒適，但如果沒有襯衫，根本不感到襯衫的需要。沒有已經獲得一個東西的人不想再得一個。

所以，和許多人的主張相反，下等階級的舒適跟社會的生存絕不矛盾。住在溫暖房間、穿着良好衣服並和家庭同享有營養食品的鞋匠，能夠生產很好鞋子，正如在露天攤子忍凍干活的鞋匠一樣，前者並不因為有合理的生活便利品，就不像后者那麼技巧，或不像后者那麼願意工作。在英國，人們舒舒暢暢地在屋內洗衣服，但和在附近河流洗滌的地方，洗得同樣乾淨。

富人認為，增進窮人舒適，他們就得不到滿足肉欲的物品，現在該是他們放棄這種無聊恐懼的時候了。和他們的想法恰恰相反，在財富最充裕和最普及的國家，物品最充足、最多样化、最優美。

第六章 公共消費

第一節 公共消費的性質與一般結果

除那些從私人消費得到滿足的個人需要與家庭需要外，還有由於個人集合組成社會這種情況而產生的新的種類的需求，就是說，社會作為整體的需要，滿足這種需要是公共消費的目的。社會購買並消費，管理它的事務的各部部長的个人勞務，保護它不受外國侵略的軍人的个人勞務，以及保護它的各個成員的權益不受侵害的民刑推事的个人勞務。所有這些不同職業都有它們的用途，儘管它們往往增加到不必要多的程度，或得到過多的報酬，但這是起因於不健全的政治組織，不屬於本書研究範圍。

我們不久就可看到，社會從什麼地方得到價值，以購買它所任

用的人員的勞務或它所需要的物品。我們在这一章所要討論的，是社會消費的方式及其後果。

如果我在本篇開頭所說的話足使讀者明白，那末他們就不難了解，公共消費或為整個社會的一般福利而作的消費，跟為滿足個人或家庭需要而作的消費完全相似。這兩種消費，都有價值消滅，都有財富損失，儘管也許沒有一塊硬幣離開國家。

為要證明這個主張的正確，讓我們探討一個供公共消費的產品從始至終所經歷的情況。

政府以貨幣形式，從納稅者抽收一定捐稅。為滿足這個需要，納稅者把他所能處理的一部分產品交換硬幣，繳交收稅人員，^①而另一班政府人員又把那硬幣用於購買軍隊所需要的布匹與其他必需品。到這時候為止，沒有什麼價值損失或消費掉，所發生的只是無代價的價值的移轉，和隨之而來的交換行為，納稅者所繳交的價值，還以軍需廠的貯存品或供應品形式存在着。但後來這個價值被消費掉。到那時候，從納稅者手里轉到收稅人員手里的價值就歸于毀滅。

可是，所消滅的並不是貨幣金額，它只從一個手轉到另一個手，或是得不到報酬，例如它從納稅者轉到收稅者，或是得到等值物，例如它從政府人員轉到承包商，以交換衣服或供應品。在這整個交易發生之後，貨幣價值仍然存在，而且經過三、四手或許多手，也不發生任何可覺察得出的變化，所消失的乃是衣服與必需品的

^① 雖然資本家與地主本來就以貨幣形式收到他們的利息與地租，因而沒有必要通過事前的交換行為獲得用以繳納捐稅的貨幣，但這個事前的交換，必定已由利用土地或資本的冒險者搞過。其結果完全相似於以實物即以土地或資本的直接產品繳納地租或利息，而地主或資本家或直接或間接讓與那些產品的一部分以繳納捐稅，或出售那些產品以貸款繳納捐稅。關於這一問題，讀者可參閱本書第2篇第5章所述收入在社會分配的方式。

价值，正如納稅者自己用同样的貨幣，购买供自己个人消費的衣服与其他必需品，所遭遇的結果一样。不同的只是，在后者情况下，个人享受消費所提供的滿足，而在前者情况下，国家享受消費所提供的滿足。

上述論证可很容易应用于一切其他种类消費。当納稅者所繳納的貨幣用于給付公務員薪俸时，那公務員把他的時間、才能与劳动卖给社会，这一切都是为着公共目的而消費掉。另一方面，那公務員而不是納稅者消費他的劳务所換得的价值，正如納稅者个人雇用的办事員一样。

有一个在長時間流行的想法，认为社会对公務員所付給的价值，又以某种形式回到社会来，就是說，按一般說法，政府及其人員从人民所收到的，又通过政府的花費还给人民。这是大錯，它曾产生无穷的禍害，因为它成为許許多多无耻的糟蹋与浪費的口实。納稅人交給政府的价值，得不到等植物或得不到报酬，因为它是由政府用以购买个人劳务或消費品，簡單地說，用以购买实际上移轉給政府的等值产品。购买或交換和偿还完全是两回事。^①

这个动作尽管很复杂，但总可通过分析化为以下的簡單說明：消費的产品总是損失的产品，不論誰是消費者，但对納稅者說，他从公務員的服务所得的好处，或从为达到公共目的而作的消費所得的好处，却是实得的利益。

如果公共消費与私人消費同样影响社会財富，那末規定这两种消費的經濟原則必定相同。沒有两种經濟，正如沒有两种誠实

^① 哈米敦在他的《大不列顛的國債》那篇有价值短篇論文，曾說明我們在上面所批駁的那个观点的謬誤。他說，“这等于强盜闖进商人住宅，搶去他的錢，并說沒有損害他，因为所拿去的全部或部分的錢，将用以购买他經售的貨物，这样他将得利潤。”公共花費对私人事业所提供的鼓励，和这个完全相似。

或两种道德一样。如果政府或个人是这样消費，以致能生产比所消費的更大的产品，生产劳动的努力便有好結果。如果消費行为不产生产品，那末对国家或对个人便产生价值的損失，但損失的价值可能产生所預期的好处。軍需品和用于有效地保卫国家的文武官員的时间与劳动，尽管消費掉或消灭掉，却是用得宜，像私人家庭所消費的貨物与个人劳务那样。在后者情况下，唯一的利益是需要的滿足，如果需要不存在，消費肯定是个禍害，因为它是无目的的消費。公共消費也是这样，为消費而消費，故意浪費，因人設事，只为娱乐而毀灭一件物品，对国家或对个人來說，对小国或対大国來說，对共和国或対君主国來說，都是浪費。不但如此，公共浪費和私人浪費比起来更是犯罪行为，因为个人所浪費的只那些屬於他的东西，而政府所浪費的却不是它自己的东西，它事实上仅是公共財富的托管人。^①

一些作家花很大精力对公共財富与私人財富作出本质上的区分，并证明節約是增加私人財產的方法，而公共財富却随着公共消費的增加而增加。他們根据这个錯誤的和危險性很大的結論推断說，管理私人財富与公共財富的規則，不但不相同，而且正相反。对于这些作家所定下的原則，我們該怎样看待呢？

如果这些原則只在书本出現，沒付諸实施，我們可听任荒謬的出版物中增加这些書籍，无須注意或感觉遺憾，但如果我們听到有地位、有才能和有智慧的人也公然宣称相信这些原則，那就不能不引起我們的注意和憤怒，至于政府当局实行这些原則，那就更不能不引起我們的注意和憤怒，这些人能够用刺刀或大炮强制施行錯

^① 政府自以为对私人财产有权利侵占，或采取好像拥有这种权利的行动，都等于侵占。侵占絕不能构成权利。要不是这样，一个通过暴力或欺詐占有別人財產的盜賊，便不能在逮捕后勒令其償还贓物，因为他可借口合法所有权提出抗辯。

誤或荒謬的政策。^①

曼特农夫人在她給諾艾紅衣主教的一封信中說，有一天她劝告路易十四，要更豪爽地拯濟貧人，他回答說：皇室通过豪爽的花費來濟貧，这确是駭人听闻的信條，并证明法国的毁灭業經原則化。^② 錯誤的原則，比故意的錯誤行為更为有害，因为伴随着这些錯誤原則而來的是錯誤的私利概念，而且这些原則在長時間內不懊悔地或直言不諱地奉行着。如果路易十四认为，他的过度的夸耀只滿足他的个人虛榮，而他的征服只滿足他的个人野心，他的良知也許会在短時間內使他感到內疚而停止浪費和黷武，或至少会使他为了自己利益而停止浪費和黷武，但他坚信他的豪侈不但对他自己有益，还对公众有益，这样除非他遭到不幸与耻辱，否則絕不会停止。^③

① 讀者當可了解，作者是有所激而写这一节和以下各节，他那时候的軍事专制政府对國家資源的使用一意孤行，不允許任何人對它的行動方針及其正确与否表示怀疑。——英譯本注

② 芬朗、沃班和几个有大才能的作家，对于这个制度的毁灭性趋向有一些模糊認識，但由于他們对財富的生产与消費問題沒有适当見解，不能提出令人感服的看法。例如，沃班在他的《國王什一稅》說，“法國現今的窮困，并不是由于气候的酷烈、人民的品性或土地的貧瘠，因为气候非常的好，人民不但众多并且活跃勤奋机敏，而是由于战争的持久与頻繁和不懂節約与忽視節約。”芬朗在《蒂勒馬克斯》一书的几个雋妙段落中也发表同样的意見，但这些意見只能看作高談闊論，因为他不能证明它們的正确。

③ 当伏尔泰說，路易十四的华美宮殿，对国家不是負累，而却帮助社会上貨幣的流通时，那就是那时候法国最知名作家完全不懂这些問題的确证。他只看到当时使用的貨幣，他的观点既局限于此，极度的豪侈就不显得是个損失，因为貨幣实际上不是收入項目，也不是年消費項目。但比較仔細的观察，就可使我們明白这个說法的謬誤，因为它会导致这一荒謬推論，即硬幣数量假定在年終沒有减少，一年內便沒有什麼消費。在探索花費在凡尔賽离宮的九万万法郎的由来时，机警的历史家应当从法国各生产阶层所辛辛苦苦生产的原始产品开始，然后追溯这些产品第一次換成用以繳納捐稅的貨幣，第二次換成的建筑材料、油漆、金粉等，最后換成供皇帝滿足个人虛榮而消費的宮殿。在上述整个交易过程中，貨幣只作为便利价值移轉的手段。在決算时，一方面消

直到十八世紀，連最偉大的科學家，對於政治經濟學的真正原則也懂得很少。儘管普魯士的腓特烈二世熱切地尋求真理，非常聰明，並是個有大價值的人，却寫信給達朗巴，為他的戰爭作辯解。他說，“我的大軍促進貨幣的流通，因為他們把人民向國家繳納的捐稅，公平地分在各州花費。”我重複說一句，他所說的並非事實，人民繳給政府的捐稅，並不由於政府的花費而歸還人民。不論捐稅是用貨幣或用實物繳納，它們都化為糧食與供應品，並以那些形式由不能償還價值的人消費或毀滅，這些人不能償還價值，因為他們沒有生產什麼價值。^① 腓特烈二世的行動和他的原則並不一致，這是普魯士的大幸。他在內政方面節用惜物給普魯士人民所帶來的益處，不僅抵銷了他的戰爭所造成的損害。

由於國家或代表國家的政府的消費，帶來價值的損失，因而帶來財富的損失，所以，只在犧牲的價值能給國家產生相當利益的條件下，消費才是適當的消費。因此，政府應當善於隨時權衡所要作的花費與所預期的社會利益。我毫不猶豫地說，政府的得不償失的舉動，都是愚蠢行為或犯罪行為。

滅的價值達九萬萬法郎，另一方面建成一座需要不斷修理並具有華麗廣大遊步場的宮殿。

儘管土地不會消滅，也可按所收到的價值的形式消費去。有人說，法國在革命後出售它的國家所有地，並沒有遭受損失，因為這些土地都是賣給法國人民，並移轉給他們。但是，以買價形式交付的資本，在離開購買者口袋時，究竟到哪裡去呢？難道不是消費掉或損失了嗎？

① 在執行國家軍事計劃時，兩個不同價值經過政府或其人員之手：1. 從一般人民所收到的捐稅的價值；2. 從提供供應品與勞務的人所收到的價值。就前者說，政府沒以什麼東西為報酬；就後者說，政府以等值的工資或買價為報酬。因此，說政府一手收受一手歸還，整個交易不過是價值的流通，對國民無損失，完全沒有根據，因為政府收到兩個價值，只償還一個價值，這一半的損失落到整個社會。這樣，相當於個人財富的總和的國家財富，減少了等於政府的總消費量減去公共機構的產品的數目。關於這一點，我們不久就可看到更詳盡的說明。

看到政府那么常地不滿足于愚蠢地或荒謬地浪擲人民財產，^①不想收回價值，而且那樣花費人民財產，給國家帶來說不清的禍害，橫征暴斂以施行最奢侈与最不道德的計劃，先掠奪人民財產然後驅使人民為它們捐軀，這是何等令人憤慨的事體。冒着被人指為高談闊論的非難，一再說了這些逆耳的話，完全因為人類執拗成性而且怙惡不悛。

政府^②的消費，在國家總消費中占那么大的部分，有時達到社會總消費的六分之一、五分之一甚或四分之一，^③以致政府所施行的制度，必定對國家繁榮的增進或衰退有很大影響。如果個人認為，花費越多，所得便越多，或認為豪侈是個美德，如果他迷於聲色或因感情用事而不計金錢，他必定弄得家敗名裂，而他的榜樣就對他的小圈子起作用。但是，政府如果犯同樣錯誤，就給千百萬人民帶來窮困，甚或招致國家的滅亡或衰微。毫無疑問，私人對自己利益應當有正確認識，但政府對自己利益更應當有正確認識。節約

① 第2篇最后一章曾經說過：由於人口總是和生產相稱，阻礙產品逐漸的增加就是阻止人口進一步的增多；浪費資本，消滅勞動，耗盡生產來源，就等於在現有人口中十個抽殺一個。一個凶惡或愚蠢政府這樣做所產生的禍害，比戰爭大得多，儘管戰爭帶有許許多多暴行。

② 我所說的政府，是指以任何形式組織包括一切部門的政權。把政府一詞限於行政部門是錯誤的，制定法律和實施法律同是權力行為。

③ 毫無疑問，一個國家的消費可超過它的年總收入，但我們不能設想大不列顛的年消費也超過年收入，因為直到現在，它的財富明顯地還在增加，由此可見它的消費至多只等於它的收入。一般認為沒有低估大不列顛財富的甘奇，把它的年收入估為二萬萬英鎊，而比克博士把它的年收入估為二萬萬一千八百萬鎊，其中包括勞動收入一萬萬鎊。假定它的財富在上述估計之後還有增加，並假定它在1813年的總收入增到二萬萬二千四百萬鎊，科康在他的《大不列顛帝國的財富、權力與資源》告訴我們，它在那一年的公共支出達一萬萬一千二百萬鎊。按照這個說法，它的公共支出似乎只達國家總收入的一半！此外，它的中央政府費用，不包括它的一切公共費用，應加上州與教區費用、貧民救濟等等。即在大的帝國，以國民總收入的百分之一為費用，就可辦理政府事務，但要達到這樣圓滿的程度，就得在施政部門作很大的改善。

与鎮靜是私人美德，但就国家說，这二者对国家幸福有那么大影响，以致我們对具有这两个美德的国事指导者或管理者不論怎样頌揚与尊崇都不为过。

个人对于他所消費的物品的价值懂得十分清楚，他也許費了不少麻煩、忍耐与节儉才获得这物品，他能够很容易比較他从这物品的消費所得的滿足与这消費所招致的損失。但政府对于循規与节約却不这么直接感到兴趣，政府也不会这么快地感到不循規与不节約的坏結果。此外，个人的节約，除私利外，还有其他动机，他关怀他所钟愛的人，他的节約可能裨益于他們，而統治者的节約所裨益的，却是他不大認識的人，甚至是他的奢侈的并与他抗衡的承继人。

采用世襲王位原則，也不能糾正这弊病。君主在这方面沒有其他人所共有的感情。由于耳濡目染，他有这个想法，即他的子孙如果有承继王位的希望，他們就不愁无錢花。此外，絕大部分的公共消費，不是由国王亲自管理，契約不是由他簽訂，而是由他的將軍或大臣締訂。經驗告訴我們，寡头政治比君主政治或民主政治更加节約。

我們也不应当认为，勇于兴办大規模国家事业的精神，和循規与节約精神不相容。在名人傳中，查理曼名列前茅，他征服了意大利、匈牙利和奧地利，击退了撒拉逊人的进攻，拆散了撒克逊联盟，最后登上皇帝宝座。但孟德斯鳩认为，說“做父亲的人可从查里曼的敕令得到治家教訓”，并不損他的荣誉。“他花錢非常有計劃，他对他的領地作了又仔細又精密的估价。从他的敕令集，我們可以看到他財富的純正与合法来源的詳細情况。总之，他是那样有規則，那样节儉，甚至下令把他养鸡場的鸡蛋和菜园的剩余蔬菜运往市場售賣。”^① 在談判、行政与作战这些方面都表現有才能的大名

^① 《法的精神》，第31篇，第18章。

鼎鼎的尤金公爵，劝告查理士六世在財政問題上請教商人与实业家。^① 靠近十八世紀末叶，当利奥波尔德是塔斯卡尼大公时，他树立了严格遵守私人經濟原則管理小国从而开辟富源的良好榜样。在几年內，他把塔斯卡尼建成为欧洲最繁荣的一个国家。

法国最成功的財政家，如舒格、邓尼斯神父、安布茲紅衣主教、舒利、科伯特和奈克，都根据这个原則行动。他們遵守私人經濟規則，筹措成功的大規模軍事行动的費用。邓尼斯神父装备了第二次十字軍，这是个需要很多供应品的計劃，但我很不贊同这計劃。安布茲紅衣主教給路易十二筹措了他征服米兰人的軍費。舒利累积了后来用以挫敗奧地利王室的資金。科伯特給路易十四的壮烈軍事行动筹措費用。奈克給法国在十八世紀所进行的唯一胜利战争提供費用。^②

相反的，那些永远缺少資金的政府，像个人那样，不得不使用了有最大毁灭性并有时招致最大耻辱的方法摆脱穷困。例如法国查理士一世把他的爵位与安全通行证出卖。又如，英国查理士二世把敦克卖给法国国王，并接受荷兰人八万英鎊的賄賂，在1680年延緩派遣旨在保护英国东印度殖民地的远征軍，結果英国殖民地落到荷兰人手里。^③ 又如，政府有时以硬币搀杂劣质方式，有时以公开毀約方式，作了破产行为。

路易十四在位末期，于耗尽一个偉大国家的資源以后，不得不

① 《尤金公爵自傳》第187頁。关于这部著作及里希柳：《政治遺言》的真伪，曾經发生爭論。如果作者不是尤金与里希柳本人，必定是和他們有同样能力的人，但这个可能性更小。

② 他极力設法支付美洲战争費用，不抽征新稅。誠然，他因为借很多款項而受到責难，但是只要他能够設法支付利息而不抽征新稅，那些借款对国家就不成为重累。很明显，他必定通过撙节开支来支付利息。

③ 雷納尔：《欧洲人在东印度群島所設立的商号的历史》，第2卷，第36頁。

采用設置最可笑的职位的办法，他叫一个国务参議做柴把檢察，另一个做假发檢察，另一个做鮮奶油或咸奶油巡檢，等等。这样卑鄙与有害方法，絕不能长久地延緩災难时刻的到来。豪侈与揮霍的政府迟早总会遇到这个时刻。弗兰克林說，“如果一个人不听从道理，道理必定使他認識它。”

僥幸得很，節約的政府不久就弥补浪費的政府所造成的損伤。健康虽不可能一下子恢复，但可逐漸改善，病因一天天消失，新机能一天天开始起作用。在被浪費的政府弄成穷困的国家，一半資源可能由于恐惧与不安而失去效用，但在政府实行節約的国家，信用^①能使它的資源增加一倍。法人似乎比自然人有更坚强的活力与回复力，这些力非遇到最猛烈的压迫不会消灭。我們翻閱历史，不能不感觉这原則作用的迅速。最显著的例子，是法国从革命开始以来所常常遭遇的隆替。普魯士提供了在我們时代的另一个例子。大腓特烈的继承人，不但浪費大腓特烈所累积的据估計等于二万万二千八百万法郎的財富，而且还欠一万万一千二百万法郎的債。在不及八年時間，腓特烈威廉三世不仅还清他父亲的債務，而实际上并开始了累积。節約的力量是如此强大，即一个面积有限和資源有限的国家也是这样。

^① 一般人常說，信用減低，信用恢復，但他們大抵不懂信用的正确涵义。信用并不单独意味着对政府的信任，因为就社会大多数人的私事說，他們和政府毫无关系。信用也不仅仅在于人与人之間的互信，因为一个名誉良好而且殷实的人，并不会突然弄得名誉扫地财产蕩尽。即在一般困苦时期，个人名誉的損失也不会那么普遍，以致我們可适当地說，信用完結。信用似乎意味着对将来事件的信心。对于捐稅、强征或暴力的一时的恐惧，会使許多人不敢露面，或不敢显露财产。在这个时候，本来是很有前途和很有計劃的事业，都变得过于危險，新事业完全无人举办，旧事业利潤減少，商人緊縮营养範圍，一般消費由于个人收入減少与不可靠普遍降低。無論在大胆的、野心勃勃的或不公正的政府下，或在缺少力量、果断或組織的政府下，人們对将来情况都不能有信心。信用只能在靜止状态下产生，像結晶那样。

第二节 國家消費的主要目的

在前一節，我們企圖證明，所有公共消費本來都是價值的犧牲，而這種損害只能從滿足任何社會需要所產生的利益得到補償，所以賢明的政府，絕不可為用錢而用錢，而必須仔細研究，每一次滿足社會需要所產生的利益，是否超過為獲得該滿足而犧牲的價值。

只有廣泛觀察文明社會的主要公共需要，才使我們能夠相當準確地判斷，社會為滿足公共需要而作的犧牲是否值得。^①

社會所消費的，幾乎只是所謂無形產品，就是一創造出來便毀滅的產品，換句話說，就是人或其他有生物與無生物的勞務或生產力。^②

社會消費它的一切公務人員包括民政、司法、軍事與教會人員的個人勞務，它消費土地或資本的生產力。河海的航行，公用的道路與廣場的效用，這些都是社會從土地所得到的這麼多生產力，這土地或絕對屬於社會或其利益撥歸社會享受。如果有資本投在土地上，作為房屋、橋梁、人造港、堤道、堤坊、運河，那末社會除消費土地的生產力或地租外，還加上這項資本的生產力或利息。

社會有時維持生產勞動場所，例如法國的塞佛爾磁器製造廠、壁飾花毯製造廠、洛林和朱拉鹽廠等等。當這種公司的收入大於支出時（這種情況很少發生），它們提供一部分國家收入，因而不應該列為國家支出項目。

① 本書只能作綱領性敘述，如果詳細論述政治問題，那就在有必要附帶說說製造方法時全面敘述技藝情況同樣不適當。可是，這兩者對學問來說都是有價值的貢獻。

② 這規律須加一定限制否則不能照樣接受。古羅馬皇帝常賞給人民的五穀，就是社會消費的有形產品。救貧院和監獄所消費的各種糧食，以及節日所用以供一般人民娛樂的煙火，也是社會消費的有形物品。

民政与司法費用

民政与司法費用，一半由行政司法长官及其他官員的特定津貼組成，一半由执行职务所必要的华飾与炫耀的費用組成。即使維持这华飾与炫耀的費用，全部或部分归公務人員自己負擔，最終也必定落到公众身上，因为公務人員的薪俸，由于需要維持場面，势必比例增加。以上的話适用于各种公務人員，从国王到警官。因此，如果一国国民，只在国王遍身貴重服飾、羽林驍卫前簇后拥的情况下，才尊敬国王，他們就必須对这爱好付出很高代价。相反的，如果他們能够滿足于朴素，不重視华丽，并能够遵守法律，不需要那些标志官职的华飾与仪式，以促使他們守法，那末政府支出就能相应地节省。这就是瑞士在革命以前許多州政府費用是那么少，以及北美殖民地在解放以前的政府費用是那么少的原因。大家知道，那些殖民地，虽在英国統治，但各有独立政府，各自支付費用，但是这些殖民地政府的年費用一共不超过六万九千鎊。斯密說，“这提供了一个永远不会忘記的例子，花了那么少費用，不但能够管理三百万人民，而且管得很好。”^①

① 但应当記住这些費用不包括防御外来襲击的費用，只包括防御內地蛮族襲击的費用。

从財政部部长加拉廷先生所作的美国 1806 年收支計算书，我們可以看到，总費用不到一千二百萬元，在这一千二百萬元中，八百萬元用以給付公債利息，只剩四百萬元（相当于二千一百万法郎强）作为政府費用，即一千二百万人口国家的民政、司法、軍事及其他公務的費用，这費用全是由进口稅支付。^{*}

* 这計算书不包括各州的地方費用。北美合众国 1806 年人口从未估計超过八百万。自从那时期以来，它的公債与費用急剧增加，主要由于跟大不列顛进行第二次战争的緣故。1820 年計算书表明，收入为 22,326,244 元包括借款与上年度余额，支出为 25,064,413 元包括公債利息，呈現 2,638,169 元赤字。1821 年預算书表明，收入为 16,550,000 元，支出为 21,163,417 元，呈現 7,451,595 元赤字（包括 1820 年赤字），这赤字由于撙节开支减到 4,658,483 元。为弥补赤字，又打算借款，因为不恢复征收国内稅，唯一其他办法就是借款。如果美国坚持扩大海軍主張，繼續仿效英国寓禁稅則这个錯

誤制度,尤其是企图恢复金屬貨幣,它的財政狀況將每况愈下**。——英譯本注

** 按照人口調查,美国人口

在 1790 年为	3,929,326 人
1800 年为	5,309,326 人
1810 年为	7,239,903 人

按照 1820 年人口調查,各州与准州地区的人口如下:

州 別	
1 緬因	298,335 人
2 新罕布什尔	244,161 人
3 馬薩諸塞	523,287 人
4 罗得島	83,859 人
5 康涅狄克	275,248 人
6 佛蒙特	235,764 人
7 紐約	1,372,812 人
8 新澤西	277,575 人
9 宾夕法尼亚	1,049,458 人
10 特拉华	72,749 人
11 馬里兰	407,350 人
12 弗吉尼亚	1,065,366 人
13 北卡罗来納	638,829 人
14 南卡罗来納	502,741 人
15 乔治亚	340,989 人
16 俄亥俄	585,434 人
17 肯塔基	564,317 人
18 印第安納	140,178 人
19 伊利諾斯	55,211 人
20 密苏里	66,586 人
21 田納西	422,813 人
22 密士失必	75,448 人
23 阿拉巴馬	103,816 人
24 路易斯安那	153,407 人
准州地区	
1 华盛顿特区	33,039 人
2 密歇根	8,896 人
3 阿肯色	14,273 人
4 佛罗里达	12,000 人
共 計	9,631,141 人

——原編者

純粹政治性原因，以及這些原因所幫助決定的政治組織，會影響民政與司法官員的薪俸。旨在維持外觀的費用以及公共機關與國營企業的費用的分配。例如，在專制政府，人民仰君主鼻息持有財產，君主自己決定王室的費用。就是說，愛花多少生活與娛樂費用以及王室維持費，就花多少。按這樣決定的王室費用，大抵要高于由國王代表與納稅人代表通過爭論和磋商所決定的數目。

同樣的，低級官員的薪俸，一半依存於這些官職的個別重要性，一半依存於政府的一般計劃。對公眾說，這些官員服務代價的高低，不但和實際費用成比例，而且和他們勞務的好壞成比例。執行得不好的職務，儘管報酬很低，但人民所付的代價很高。如果職務是多余的或是不必要的，人民所付的代價也很高，正如不適合任何用途或不需要的家具是廢料一樣。在法國舊政權下，海軍大臣，王室總管、宮廷司酒、掌狗官等等都屬於這一類的官職，它們並不增加王威，只是借以頒賜恩典與俸祿的許多方法。

由於同一原因，當政府官職不必要地增多時，人民便負擔維持公共秩序所不需要的費用。增多不必要官職，只給與那些如果確沒因此變質或惡化也沒因此有所增進或改善的利益或產品以不必要的形式。^①不維持一大群雇傭兵、隨從、密探和無數監獄就不能恣行暴政的壞政府，使它的人民負擔對公共福利沒有貢獻的監獄、密探與士兵的費用。

另一方面，一個公職的報酬雖非常優厚，但人民所付的代價可能很低。付給一個無能官吏的低微薪俸，完全是浪費，他的無知也許使公眾付出比他的薪額多十倍的代價。但一個有能力官吏的知

^① 我想起一個法國城市的例子。這個城市，在1789年以前，一年只花一千克郎，管理得很有成效，做到政簡人和，但當它歸帝國政府管轄以後，雖然花費三萬法郎，却不能對君主的任情任性與獨斷獨行提供保障。

識与积极性,則和他所得到的報酬完全相称,他使公众所免受的損失和使公众从他劳动所得的利益,大大超过他的个人薪俸,尽管他的薪俸极其优厚。

实际上,使用任何最好东西总是上算,尽管价格大一些。低薪很少能够雇到有才能的人,因为有才能的人能做許多种工作。在政府里面,他能成为能干的部长,在其他职业,他能成为出色的律师、医生、农民或商人。他能在所有这些部門找到工作并获得薪俸。如果公家不能給他适当的報酬,他就选择其他更有出息的工作。

正直的人和有才能的人同样可貴。不出适当代价,也不能雇到正直人,因为正直人不屑用不正直人所凭借以增加收入的那些不名誉的手段与詭計。

通常伴随着执行公共职务而来的权力,是一种薪俸,它往往大大超过从执行公务所得的金錢報酬。誠然,在法律高于一切統治者不能随便行使权力的有秩序国家,作威作福和爱支配一切这些根深蒂固的人类願望很难得逞,但法律对于执行法律的人,特別对政府各部門,所必須賦与的自由裁夺权力,以及国家較高职位所帶有的荣誉,却有实际价值,使得这些职位,即在待遇微薄国家,也成为热切追求的对象。

如果官吏无能所招致的損失,不大于取消他們薪俸所产生的利益,那末依照严格節約,在存在着其他吸引力足够使人們竞争职位的地方,取消所有金錢津貼,并只把官职給与有錢的人,也許是适当的。但柏拉图在他的《理想国》一书說得好,这样做将等于把船舵交給船上最有錢的人执掌。此外,还有一个危險,即一个給別人服务而沒有報酬的人,無論多么有錢,也可能利用威权弋获利得。一个公务人員拥有巨財,并不見得就能見利而不忘义,因为拥

有大財產的人通常也有大欲望，特別是兼財主與行政司法長官於一身，而必須講究排場的人，欲望當然更大。不但如此，假定這不是完全不可能，就是說，假定我們能夠遇到又有錢又廉潔並還具有執行公務所需要的積極性的人，他已經明顯地擁有巨財，再賦與大權力以增加他的威望，難道是明智的做法嗎？雇主哪有力量責備他所雇用的人員對政府和對人民都能採取慷慨的態度呢？但有一些方法，能夠有利地使用富人的無代價服務，特別在給與榮譽而不給與權力的部門，例如在公共慈善機關與改造或懲罰機構，使用他們。

在法國舊政權下，當政府窮極無聊時，往往出賣官職。這是個非常壞的辦法，它具有無代價服務的一切壞處，因為在這種情況下，薪俸只不過是購買官職所費的資本的利息。此外，還有這個壞處，即對國家說，這種官職的費用，和有報酬官職的費用相同，因為政府必須繼續支付業已消費或已消失的資本的利息。

有的時候，把某些民事職務，例如登記生死與結婚交給牧師們執行。由於牧師們已經得有薪俸，所以認為他們能夠無報酬地執行這些職務。但是，把民事職務交給自以為聽命於比國家更高的權力的那些人去執行，總是帶有危險。^①

尽管用盡預防辦法，社會或國王總不能像個人那樣出那麼小代價而得到那麼好服務。上司不能像個人那樣嚴密觀察他的

① 在前世紀，莫林那派牧師好幾次拒絕，給詹森派教徒執行牧師職務，尽管政府極力要他們這樣做。他們的口實是，聽從由教皇傳達的上帝命令，比聽從人的命令好。*

* 這個困難，只產生在存在着唯我獨尊的國教而且這國教在教義與教規上只聽命於獨立權力或國外權力的國家，例如在信奉羅馬教的國家。但此外還有另一個困難，就是一個傑出的蘇格蘭教會牧師曾經詳細說到的使牧師兼掌牧師職務與民事職務的困難。由於性質這樣懸殊的兩種職務混在一起，分工的利益蕩然無存。——英譯本注

下屬，上司也沒有像个人那么大的利害关系来严密監督下屬。此外，下屬不难欺騙上司，因为后者要料理許多事务，有时也許离开前者相当的远，不能一一仔細注意。此外，由于虛荣关系，后者对前者的巴結奉承更加关心，而对公共利益所需要的真正服务或真正效用倒不这么关心。至于国王与国民，他們对于良好行政有最大的利害关系，因为良好行政一面巩固国王权力，一面增大国民幸福，但他們自己几乎沒有可能实施永久的与有效的控制。在大多数情况下，这种控制必須交給他們的代理人执行，很多事例证明，这些人如果有利于己就会欺騙他們。斯密說，“当公务只在执行以后給与报酬，而报酬和勤奋相称时，公务就搞得最好。”因此，他建議，法官的薪俸，应当在每一个案件结束后給付，而各法官所分得的份儿，应当和他們对判决这案件所費的心力相称。这对各法官的勤奋大概会有一些的鼓励，对法院的結案大概也有鼓励。但把这个方法应用到各行政部門，却有一定困难，它也許会引起另一种大弊病。但它至少会产生一个好处。就是使官职不至不必要地增多。此外，它还給与社会在它所需要的服务方面以竞争的利益，像个人所享受这利益那样。

一般地說，公务人員的时间与劳动，不但所得的报酬比他人高，并且往往由于自己处理失当，而又缺少有效檢查，白白浪費掉。此外，常常还有另一种大浪費，即由于依从國中風俗与宫廷礼节所产生的浪費。如果可能，計算出浪費于化妆的时间，或前世紀中浪費在巴黎与凡尔赛道路上的許許多多钟点，将会使你吃了一惊。

所以，在亚洲政府，高級官員浪費在繁文縟节上的时间无法統計。国王浪費在慣常排駕与个人娱乐的时间很多，沒剩下多少时间以料理自己事务，这些事务不久就荒廢掉。普魯士的腓特烈二

世采用与此相反的行动方針。他明智地分配他的時間，設法自己料理了許多政务。通过这种做法，他所过的日子实际上比比他老的人还长，而且成功地把他的王国建成一等强国。毫無疑問，还有其他优良品质帮助他的成功，但如果他没按一定方式安排他的時間，单单那些品质还不够使他成功。

陆海軍費用

当一个国家在商业、工业和艺术有很大进步，而它的产品在数量与品种上增加很多的时候，如果每一个公民，都有可能从社会所需要的生产事业，被征入伍保卫国家，那将是莫大的不便。在这时候，土地耕种者不但为着他自己及其家庭的粮食而工作，还为着許多其他人的粮食而工作，这些人或是和他共分产品的土地所有者，或是供給他以不可缺少的物品的商人与制造者。他因此必須耕种更大土地，必須輪栽作物，必須豢养更多牲畜，必須采用更复杂的耕作方法，这样他在播种与收获这两个時間之間，沒有片刻閑暇。^①

商人与制造者更不能白費他們的時間与才能。为要获得生活之資，他們除休息時間外，需要把他們的全部時間与才能不断用在生产方面。

毫無疑問，出租耕地的地主可不受報酬地充当士兵，在君主国，貴族与紳士在一定程度上，确曾这样做，但大多数这些人，那样慣于养尊处优，那样不容易受需要的刺激去認識和成就偉大事业，

^① 第二次波斯战争以前的希腊人，和圍攻維仪以前的罗马人，經常在农隙時間进行軍事活动。不大注意技艺并完全不注意农业的吠牧民族，像韃靼人与阿拉伯人那样，在時間上不受什么拘束，能在可得到战利品与牧草的任何地方进行軍事冒险。以此之故，阿提拉、成吉思汗与帖木儿，以及摩尔人与土耳其人，都征服了广大地区。

那样不热中于竞争，和那样缺少团体精神，以致他们宁愿牺牲金钱，不愿牺牲舒适或生命。这些动机同样支配着资本家。

由于上述原因，大多数现代国家人民，都同意缴纳捐税使国王或共和国能招募雇佣兵或职业兵以防御外来袭击，但雇佣兵或职业兵容易成为他们领袖实现野心或施行暴政的工具。

当战争成为一种职业时，它也从劳动分工得到利益，像一切其他职业那样。人类科学的各个分部都拉来为战争服务。要做了卓越或优秀将军、工兵、副官甚或兵士，非经过长时间训练与不断实践不可。如果一个国家不根据这原则行动，就处于以不完全技术对抗完全技术的劣势。因此，除非举国鼎沸揭竿奋起，否则占优势的总是受过训练的职业军队。虽然土耳其人都说他们基督教邻国的技术毫无足取，但由于害怕灭亡，也不得不学习这些国家的战争技术。所有欧洲强国都被迫采用普鲁士战术。当法国在革命的激烈战斗中征用一切科学技术为战争服务时，法国的敌人也不得不仿照这榜样。

战争这样广泛应用科学，以及采用这么多新工具与动用更广大资源，使得战争的代价现在比从前大得多。现今需要预先给军队准备至少等于一个战役所消费的武器、弹药、粮秣、军械等。火药的发明导致更复杂与更昂贵武器的使用，这些武器特别是野战列炮与攻城列炮的运输费用非常可观。不但如此，海军战术的极大改善，以及不同种类与不同构造的舰船的使用，都要求人们发挥极度的才能与劳动。造船厂、船坞、机器、仓库等等，使好战国家在平时与战时几乎要花同样大的费用，并使它们不但要花费大部分收入，而且要把大量资本投在军事企业。此外，应该指出，现代殖民制度，就是在世界遥远地方对某些城市或省保持宗主权制度，使欧洲国家很容易在最遥远地区受到袭击。当主要强国是交战国时

整个世界就成为戰場。^①

因此，財富像勇敢那样，成为現代战争不可缺少的因素，而穷困国家将不能抵御富裕国家。因为財富只能得自勤儉，所以我們可这样說，由于不良政治或沉重賦稅而农业、工业与商业弄得沒落的国家，必定受它的节儉邻国的奴役。我們可进一步說。自今以后，国力和国家的科学与文明将成为分不开的伙伴，因为只有文明国家才能維持巨大常备軍。我們有理由相信，历史上常常发生的文明帝国被野蛮民族突然推翻的事实，将来不会再发生。

一个国家为进行战争而花的費用，超过战争实际費用。此外，战争使这个国家失去它本来可获取的利得。

当路易十四在1672年，由于一时憤激，为着荷兰記者对他的不逊而决定懲罰荷兰人时，荷兰大使波里尔向路易十四提出备忘录說，法国通过荷兰每年卖给外国的法国产品达六千万法郎——这是按当时价格計算，如果按現今价格，便值一万万二千万法郎左右。但法国宮廷认为，波里尔大使所說只是空言恫吓。

最后一句話，如果我們不考虑战争所造成的破坏，我們就不能正确估計战争費用，因为交战国中，成为戰場的那一个国家土地，無論如何总要遭到蹂躪。一个国家越勤奋，所遭受的損害越大。当战争进入一个充滿农田、工厂和商店的地区时，好比火燒到充滿可燃物的地方，火势越来越猛，破坏是非常巨大的。斯密把士兵称为非生产性工人。如果他只是如此，而不是破坏性工人，那多好啊！他不但沒用自己产品^②增加总財富，以报答他所消費的生活

① 据計算，当大不列顛前一次和美洲作战时，每一个士兵送往戰場的費用，比在欧洲大陆費用多两倍。由于远距离，其他軍費也必定按同一比例增加。

② 上面的話說得过于籠統。在只能使用职业兵防御外来攻击的地方，士兵是生产因素，因为他生产无形产品，即防御外来攻击。在某种情况下，什么都没比这产品更有价值。——英譯本注

必需品，而且往往于己无益地破坏别人劳动果实。

知識的緩慢但不可抗拒的进展，也許会使对外政治关系发生更进一步的变化，因而将大大节省旨在进行战争的費用。各个民族将了解，相互战争对他们实际上沒有利益，他们必然要遭受战敗所带来的灾难，而战胜的好处全是空中楼阁。按照現今国际慣例，战敗国一定要接受战胜国的苛刻要求，而战胜国国民一定也要向政府繳納重稅，因为借款的利息必須从課稅筹措。历史上沒有由于战争大胜而国家費用减少的事例。而且，战争所带来的荣耀，只是代价非常高的沒有实用的东西，絕不能使有理性的人在长時間感到高兴，这种荣耀算是什么呢？当人們普遍了解，陆海統治的好处全归統治者所有，而一般人民得不到什么利益时，陆海統治也将失去吸引力。就私人說，最大的利益，在于完全自由来往，而这个利益只在和平时期才享受得到。各民族按照天性，本来傾向于和睦相处。如果他們的政府，从中作梗并掀起战争，它們这样做，不但違反交战国人民利益，而且違反自己人民利益。如果它們的人民愚蠢地附和統治者这种破坏性很大的狂妄举动，这样的愚蠢与荒謬行为，和那些受过战斗訓練的野兽的自相殘杀，以博野蛮主子欢笑的愚蠢与荒謬行为，有什么区别呢。

但是，人类知識不会停滯不进，过去使它向前发展的推进力，将继续使它更进一步发展。^① 由于国家战争費用大大增加，今后的政府非得到国民同意——明白表示同意或默认——不能进行战争，而国民越普遍認識到他們的实际利益，这种同意就越难得到。

^① 那些不承认人类理智的递进作用的人，必定沒有很好地研究历史。战争中的不义与殘酷行动，在欧洲特別在欧洲最文明国家之間，已大大减少，但在亚洲或美洲还沒大大减少。晚近发生的一些战争激起了人民那么大的憤怒，以致这些战争的策划者自食恶果。

国家軍事設備將減到仅仅足够抵禦外来攻击的程度，所需要的只是少数經過长期訓練与实践的軍隊，如馬兵和炮兵。此外，国家將依賴它們的民兵与优良政制，因为人民如果全体一致地忠誠于他們国家的典章制度，这样的人民就几乎无法征服，而他們忠誠的程度，总是和他們由于变更統治所可能遭受的損失的大小相称。^①

公共教育費用

政治經濟学曾經提出两个問題：1. 公众是否对一切科学的研究都有兴趣？2. 公众有兴趣研究的那些科学部門的教育費用，是否需要公众担負？

不論人在社会的地位是怎样，他总是不断依靠动物界、植物界和矿物界。他的粮食，他的衣服，他的医药，他在工作上或娱乐上所使用的每个物品，都受到固定規律的支配。这些規律懂得越清楚，社会就得到越多利益。每一个人，从一般木工或泥工，一直到一气写成国家农业、畜牧、采矿与商业計劃的内閣总理，越了解事物本质，越能分辨事物，工作就搞得越好。

由于这个原因，随着科学的每一个进展而来的，是社会幸福的增进。杠杆的新应用，水力或風力的新应用，甚或减少物体摩擦的方法的应用，可能对二十个不同技术产生影响。如果明智地采用基于数学原理的度量衡統一办法，整个商业界将受到裨益。天文学或地质学的一个重要发现，可能提供在海上精确确定經度的方

^① 我在这里說到文明时代的唯一可靠的依賴。不会由于变更統治而遭受什么損失的人民，也可能非常英勇地保卫自己。回教徒将为不值得保卫的一个国王或一个信条，猝然参加破坏性战争。但政治或宗教偏見迟早总会消灭，人类将寻找一个更合理的专心致力的目标。

法，这对全世界的航行有很大利益。新的植物种类在欧洲的移植，可能对千百万人民的舒适产生影响。^①

公众的利益，在于增进或促进许多种类的理论科学与实践科学。侥幸得很，在这些种类中，很多是个人有兴趣研究的，因而无须由公众负担教育费用。私利强烈地驱使各产业部门的冒险者学习业务以及和业务有关的东西。工匠在学徒期间，除学得手艺外，还学懂非在厂坊不能学到的种种概念或观念，而他所学得的东西，只能从薪水得到报酬。

但每一种对个人有利益的知识，并不是都同样对公众有利益。我在上面论到^② 科学家利润时，曾经说明他的才能为什么没有得到适当报酬的原因，但理论知识和实际知识对社会同样有用，因为理论家如果没有发现并保存科学，怎能应用科学给人类谋实际福利呢。科学将很快蜕化为仅仅机械习惯，这种习惯不久必然衰退，而技艺的没落就使社会回到愚蠢与野蛮状态。

所有能够意识到扩大人类才能的利益的國家都认为，维持那些不仅作为科学与最有效教育方式的宝库，而且作为更进一步扩大科学的手段的学会与学术机关，以及有限数目的最高学府，并不是浪费行为。但必须善于管理这些机构，使它们不阻碍知识的发展，而促进知识的发展；不成为改良教育的障碍，而成为改良教育的途径。大家知道，早在法国革命发生以前，由于缺少良好管理，大多数法国大学办得和创办人的意旨背道而驰。所有重要发现，都是在大学以外的地方发生，而大多数这些发现还须对抗这些大

① 新西兰的亚麻，在纤维的长度与细度，以及在产量，比欧洲的亚麻好得多。如果在欧洲移植新西兰亚麻能获得成功，像所预期那样，就可按现今最粗亚麻布价格生产细亚麻布，大大促进下等阶级的清洁与健康。

② 第2篇，第7章，第2节。

学对年青一代的影响以及它們所得到的政府当局的信任。^{①②}

由此可見，把便宜行事的权力交給那些大学，是多么危險。如果审查一个候选人，就不應該向他的原来教师調查，因为这些教师是鉴定人，又是利害关系人，必然认为自己学生好，別人不好。成为决定因素的，應該只是候选人的真正价值，不應該是学习地方，也不應該是实习期間的长短。硬要一个念科学的学生，例如念医学的学生，在某一地方学习，可能使他失去在其他地方学得更好的机会；規定任何固定的学习程序，就使他不能自己选择更短捷的途徑。此外，在这样植党营私的社会，决定相对价值，很难做到公正。

可以十分穩妥地鼓励一个有很大效果的教育方式。我所說的是指好的初級^③书籍的編写。这种好书籍所得的名誉与利潤，不

① 在拿破侖时代，所謂大学是更有害的机构。事实上，它是最糜費而又最招人怨的机关，因为它用那些旨在使政治奴役永久化的主張替代正确的事物概念，以敗坏年青一代的智能。

② 杜格耳德·斯图亚特說：“人們主要是在解决他們所想起的問題或解决他們營業上的問題时，发生无定向的联想，因而走入歧途。在这些联想中，不知有多少是由虚妄的宗教制度、暴虐的政治組織和荒謬的教育計劃而产生的啊！其結果，前代的物理学与数学的发现，像一块一块天然純金似地出現在历史家面前，而我們所要探討的真理却好比铁。虽然在所有金屬中，铁是最需要并最广泛散布的一个，但通常需要有辨别力的人去发现它的存在，而从原矿炼铁是个既需要細致又需要時間的工作过程。”

“上述情况，也使倫理科学与政治科学的进展，不像数学家或化学家的发现那么有力地动人視听。根深蒂固的偏見和无定向的联想，像难兄难弟結合在一起，当根除后者而前者跟着消灭时，人类智能所受到的新刺激是多么有力啊！但是，获得这个結果的过程，却是多么緩慢和多么沉默啊！誠然，要不是由于某些有学問作家随时計量进展速度，我們几乎不相信，人类的理智是向前发展的。就这一点說，欧洲一些地方的宗教机构与学术机构，对于人类思想历史学家并不是无用。这些机构，由于錨鏈的牢固和鎖錨的沉重，屹立不动地停泊在原停泊地，这样就使人类思想历史家能够衡量其余世界的思想潮流的速度。”参閱斯图亚特《論文集》序言，第28頁，波斯頓版。——美国原书編者

③ 我认为，这个項目应包括各部門知識的基础部分，适合于各种职业的一般学識，就是以低代价把各种技艺的一般原理傳授給制帽工人、翻砂工人、陶工、染工等。这种书籍使实践知識与理論知識不断保持接触，并使它們能够互相利用彼此的經驗。

能补偿編写这种书籍所需要的劳动、科学研究与技巧。^①在自然利潤和公众所得利益那么不相称的条件下，願意在这方面給社会服务的人，必定是个傻瓜。非到公众肯出高的代价，足够引誘第一流作家編写好的初級书籍，这种书籍的需要絕不能得到完全的滿足。雇用某些人編写是不行的，因为有最大才能的人不一定做得最成功。授与特定奖金也不行，因为奖金往往授給很不完善的作品，而且奖金一經授給，鼓励便停止作用。但是这种书籍的报酬，应当和它的价值程度相称，并且应当从丰。这样，在一本好书刊行之后，必定有另一本更好的书問世，一直到每一类这种书籍最后达到尽美尽善为止。我應該順便指出，丰厚地报酬有价值书籍，并不会花很大費用，因为这种书籍必定极少，而且对个人來說是一笔大的款項，对国家說来却是微不足道。

以上是最能增进国家財富的教育，如果得不到公众的一定程度的支持，很可能倒退。此外，还有其他关于淳風正俗所不可缺少的教育，更需要公众的支持。

当手工达到高度的发展，劳动实行普遍与精細分工时，最下层劳工階級的工作便簡化为一、二种操作，这些操作多半很平易，而且是不断重复。他們的思想与注意力集中在这些操作，很少有新的或意料不到的事件使他們的思想与注意力轉向其他方面。他們既然很少运用智能，或从来没有运用智能，他們的智能必然退化，变得像禽兽一样。因此，他們不能說一、二句与本行无关的有常識的話，他們完全沒有广大思想或高尚概念。高尚思想产生自对人和对事物的广泛观察，不懂事物的一般联系的人，不可能有高尚思想。一个勤苦工匠，不会了解神圣財產权与社会繁荣的关系，不能

^① 只在这类书籍沒有很大需要的地方，才有这个情况。在英国，对作家來說教育书籍也許是生最大利潤的一种。——英譯本注

設想他能比他的富裕鄰人對社會繁榮有更大興趣，而卻把這些主要利益看作對他權利與幸福的侵害。要使他的頭腦開通起來，了解這些概念，並成為更好的父親、丈夫、兄弟或公民，就需要有一定程度的教育，閱讀能力，一面工作一面思維的能力，以及跟他同伴的來往。

但在龐大的國家生產機構，體力勞動者由於所處的位置，除餬口之資外，很少有其他收入，甚至沒有其他收入。他至多只能撫養子女，培養他們從事一種職業，我們不能希望他給子女以社會幸福所需要的教育。如果社會要從勞工階級的更多知識與更多智慧得到利益，社會就必需負擔教育費用。

要達到這個目的，可設立小學教人讀書、寫字和算術。讀書、寫字和算術是一切知識的基礎，而就下層階級的文化說，有此三者就很夠了。事實上，除非一個國家的一般人民都受到這三個方面的教育，否則這個國家不能稱為文明國家，因而不能享有文明的利益。在還沒達到這個程度之前，一個國家只能算是半開化國家。我們可這樣說而不會錯，單單借着這些利器的幫助，有卓越天才或有超越思想的人，就不會長久泯沒無聞，不會無從表現他的天才，給社會帶來無限大的利益。僅僅閱讀能力就使一個人能以几蘇代價，看到杰出人物對於他的才幹所傾向的那一方面所說的話或所做的事。婦女也應該受初等教育，因為社會對她們的文化同樣有興趣。的確，她們是年青一代的最早教師，而且往往是年青一代的唯一教師。

如果自稱為有教養和有文化的那些歐洲國家政府，忽視教育事業，把大多數人民的愚昧置若罔聞，那就更不可寬恕。因為，進步的相互教育方法已經試驗完全成功，這個方法提供了在下層階級中間普遍傳授知識的一個現成和最經濟方法。^①

因此，只初級科学与理論科学，即最低級知識与最高級知識，不这么自然而然地得到人的贊助，不这么受到需要的竞争的刺激，必須由目的在于照顾公共利益的政府当局給与支持。个人并不是对贊助与促进这些知識部門不像对其他知識部門那样有兴趣，而是对这些知識部門不像对其他知識部門那样有直接兴趣。这些知識部門的不存在并不引起即时的或明显的損失。一个繁荣帝国可能倒退到未开化边缘，而它的人民还不觉察造成它的衰退的原因。

讀者不要认为，我对那些目的在于傳授上面所提到的以外的知識的公共教育机构有所不滿。我只企图說明，什么知識部門由国家以国库支付教育費用才是明智和符合它的利益。每一种基于事实与經驗而不基于武断見解或武断說法的知識的傳布，每一种能够增进鉴赏力与理解力的教导，都有其好处，因而旨在普及这种教育的机构，对社会都有裨益。然而必須注意，不应当促进一門知識，而使另一門知識受到阻抑，这就是社会給与奖励通常所产生的坏影响。当同样的教育可以免費获得时，它也許是从质量較差的教师得到。私人教师或私立学校因此得不到适当报酬，于是就

① 按照兰卡斯特所倡用而后来由其他教师弄成完备的新方法，一个教員只需为数不多的书籍紙笔，就能迅速地和有效地把讀書、写字与一般算术同时授給五、六百学生。这方法所以能产生真正經濟效果，是因为它善于利用学生智慧高低和人类所固有的爭胜动机。一个大的学校通常分为好几个班，每班由八个程度尽可能相同的儿童組成，并由一个略比其他优秀的儿童叫做小先生任教。这些班又分为八个級，最低級学习字母发音，并在鋪沙的平板上用手指簡陋地习写字母，最高級能够在紙上写字并能演算算术四則問題。每一班儿童按他們的进度来分，一个不能答复問題的学生馬上改編，由另一个較灵敏的学生补充。当一个学生修毕一級时，他就升到高一級。学生有时坐着有时站着受課，石板拴在壁上。这样，教育总是和儿童的年齡与能力相适应，必能引起儿童的注意、滿足他的兴趣并給他机会来作儿童身体所必須有的个人活动。上述一切只在一个房子进行，往往只有一个男教員或女教員監督。这个方法的普遍采用，也許将在一个時間内受到風俗与偏見的反对，但它的效用和符合事理，势必使它風行。

有庸才替代天才和私人努力受到阻抑的危險，而私人努力正是國家資源所從以得到莫大利益的泉源。

在我看來，唯一不容許以公費傳授的科學，乃是倫理科學，倫理科學或可看作純憑觀察的科學，或可看作屬於道理的科學。前者是關於道德品質的知識，以及依存於人的意志的各事件的聯系的知識。它是研究人的科學的一部分，而研究人，最好是通过人與人之間的交際與來往。後者是一系列格言與教訓，對人的行動沒有什麼影響。在社會生活與私人生活的關係上，人的行動的最好指導乃是良好法律、良好教育與良好榜樣。^①

美德與良好品行的唯一有效鼓勵乃是每一個人對於物色並僱用有良好品行的人都有利害關係。就是生活完全不依靠別人的人，也需要有一些其他東西使他們感覺愉快，即同類的普遍尊重與信仰。要取得這些，至少要裝作具有值得尊重與信仰的品性。而自己取得這些品性，比鼓勵人去取得這些品性容易得多。君主或統治者對國家習尚的影響非常的大，因為他僱用許多人；但他的影響不如個人的影響那麼有益，因為他不像私人那麼有興趣只僱用有道德的人。如果這種冷淡態度再加上統治者往往給人民所樹立的不道德、不正直與不節約榜樣，國民道德的敗壞過程便將大大加速。^② 但一個國家道德上的墮落可通過相反原因的作用來拯救。殖民地多半不是由本國的最可敬佩的階級組成，但當移居者放棄回

① 關於邏輯，我也想這樣說。如果所教授的都是和真理與良知相符合的東西，條理自會隨之而來。如果一個人的思想或概念是不正確或錯誤的，什麼教育也不能使他成為好的推論家。要是他有正確概念作為基礎，就不需要教他怎樣才推論得好。要獲得事物的正確概念，只能通過仔細的觀察，考慮和事物有關的各方面，而不考慮和事物無關的方面。這是一切知識的目的，不僅僅是邏輯的目的。

② 一個不道德國王的壞榜樣，為害最大。舉世都知這個壞榜樣，而政府當局卻保護它並鼓勵它。曲意奉承的廷臣，由於上有所好，必然盲從竟效。

国希望并决定在新居地过他們的余生时，他們就逐渐感到获得当地居民的尊重的必要，而殖民地人民的德行于是很快改善。我所說的德行是指一系列一般行动。

以上是对国民道德起积极作用的因素。除这些外，还必须加上一般教育的影响。一般教育使人們觉悟他們的真正利益所在，并对他們的性情起陶冶作用。

严格地說，宗教教育应由各个宗教团体分担。每一个宗教团体以为其他宗教团体的意見是異端邪說，因此帮助宣傳它认为如果不是邪恶也必定是謬誤的东西，当然会引起它的反感。^①

公共慈善机关費用

个人危难有否权利要求社会救济，是个众論紛紜莫衷一是的問題。我认为，除非个人危难是現有社会制度的不可避免的結果，否則沒有权利要求社会救济。如果殘廢与穷困是社会制度的結果，那末在社会制度确不能提供預防或疗治方法的条件下，殘廢与穷困有权利要求社会救济。但在这里討論权利問題就是扯到題外，我們所需要做的，只是討論慈善机关的性质及其結果。

当社会以公費設立任何慈善机构时，它就成为一种儲蓄銀行，每一个成員把他的一部分收入貢獻給它，以便遇有意外事故或不幸事故时，有权利向它要求救济。有錢的人普遍都有这个想法，以为他們不会需要社会的救济，但他們別过于自信吧。誰都不能确

^① 上面的說法会导致一个議論紛紜的問題，即国教是否适宜的問題。我們犯不着詳述这問題，所需要說的只是，正如一个国家道德的增进使民政机构的职責逐渐变得不像从前那么繁杂和那么需要，知識的增进使說教坛的教訓变得不像从前那么有效和那么必要。由于牧师們被解除了大部分工作，国家应当在其他方面使用他們，例如指派小学教員职务，使他們担任普及教育工作，或应当减少他們的数目与薪俸，以适应减低的效用。因为，从前已經說过，教会只不过是个民政机构。——英譯本注

定会长久走紅运，像能够确定将一生潦倒或一生殘廢那样。前者可能离开他，而后者却是永久的伴侶。只要知道好运不能持久，就会担忧有福去禍来的一天。我們只要看看我們的周圍，就能找到許多事例来证明这个忧惧是有根据的。很多人遇到不幸事故，但对于这些事故，他們从前連想也沒有想到。

由于病人院、济貧院、养老院与育嬰院部分减除穷困階級对于必須依靠他們的那些人的生活維持費，因而使人口能够快一些增加，所以这些机构当然傾向于稍稍抑低劳工工資。如果这些机构增多能够容納所有本来要由那些階級照顾的病人、老年人与嬰孩，那末他們将只养活自己，而他們的工資将进一步降低。如果这些机构完全廢除，劳工工資就会稍稍增加，但不夠維持那么大的劳工人口，像在这些机构的帮助下能够維持那样，因为劳力价格一經增加，劳力的需求就将减少。

从以上两个极端假設，我們能够估量所有国家对于救济穷困所作一定努力的結果，并能够看出危难与救济不断一同增加但不以完全相同比例增加的原因。

大多数国家采用折衷办法，只对一部分由于年老、年幼或偶然得病而弄得无依无靠的人給与救济。对于其余，它們企图通过以下两个办法摆脱他們：（1）对申請者加以某种限制，即限定年齡，限定某种疾病，甚或完全取决于私人关系或情面；（2）严密限制救济的范围，对申請者提出苛刻条件，或使接受救济带有一定程度的不体面。^①

^① 在巴黎，殘廢收容所、瘋人院、圣路易、普济院和許多其他机构，施行第一种限制，而主要施診医院、精神病院、养老院与妇女精神病院及棄儿教养院，則施行第二种限制。由于有資格申請上述第一种救济机构收容的人数，总是超过它們所能容納的数目，最終只得凭私情或私人关系选定收容者。

上述弊病，沒在殘廢士兵與水兵收容所發生過。收容條件是那麼明顯，凡具有條件的人不能拒而不納。這種機構儘管設備舒適，但絕不會使申請人數有所增加。住在這種公共收容所的人所得到的照顧與舒適，和他們同階級人在家裡所得的照顧與舒適不相上下，他們安安靜靜地在那邊休養，有的甚至還可滿足老年人的愛好，因此毫無疑問，在這種情況下，費用必定稍稍增加，就是說，必定增加到和生命延長相稱的程度——如果他們沒被收容，可能由於窮困而不能享其天年。但這是費用的增加的最大限度，凡有愛國心與人道思想的人決不會吝惜這項費用。^①

在美國、荷蘭、德國與法國迅速增長的工藝所，是極好的慈善機關。這些工藝所的目的，在於對所有健康的人，按照他們各別的能力，給與相當工作；一些工藝所收容任何失業工人，只要他們願意申請，就加以容納；另一些工藝所是一種感化院，拘留流浪者、乞丐與罪犯，要他們在一定期間做工。有的時候，罪人要在拘禁期間做他們職業的苦工，這樣就可免負監獄的全部或部分經費，并可矯正罪人品行，使他們成為社會有益的人，不成為害群之馬。

的確，這些機構幾乎不能列入公共支出項目，因為當它們的生產等於它們的消費時，它們就不再成為任何人的負擔。在人口稠密的地方，這些機構所帶來的利益非常的大，因為在許許多多職業中，總有一些難免處於暫時休止狀態。商業的不斷變動，新方法的採用，資金從生產事業的撤出，失火或其他意外災難，都可能使許多人失業。就是最有本領的人，也可能由於非他自己過失而陷于

^① 但是，給與他們固定收入使在自己家裡過活，或把他們寄膳在私人家庭，對國家及其所扶養的人是否更有利，這很值得考慮。按照一心一意为公益而積極籌劃的聖皮耶神父的估計，在巴黎費用浩大的機構維持殘廢兵士生活費用，比在他們自己家庭維持生活費用多三倍。（《政治年鑑》，第 209 頁）。

极度穷困。在这些机构，他至少能获得生活之資，即使不能搞自己擅长的职业，也可搞类似的职业。

这些机构的最大阻碍，是需要支出大量資本。它們是冒險生产事业，因此必須备有各种工具、器械与机器以及各种原材料。在它們可以說能够維持自己以前，它們必須賺得足够的錢，支付所投入的資本的利息与經常費用。

这些机构无代价地受到政府供給資本与房屋，以及許多其他帮助，如果在另一方面沒存在着某些特殊不利情况，它們就妨害私营企业。它們所生产的东西必須和被收容者的衰弱身体与低劣技能相适应，而不能生产有最大需要的物品。此外，大多数这些机构都有这个規定，要把工人工資或收入的三分之一或四分之一儲蓄起来，于工人离开这些机构时給他作为經營資本，这不但是个很好的未雨綢繆办法，而且产生一个好結果，即无法利用这样廉宜的劳工从事經營，使竞争者在市場中不能立足。

虽然监督与管理公共慈善机关所附带的荣誉，一般能够吸引社会上有錢与有地位的人願意无报酬地服务，但当职务变得繁重时，不受酬的管理人往往馬虎了事。把巴黎所有医院統交一个人总管，大概不是明智办法。在倫敦，医院分开管理，結果办得更周到、更經濟。由于分开管理，各医院管理人之間就掀起了可嘉尚的竞争，提供另一个证据，证明公务管理可应用竞争方法，并可从这方法得到利益。

公共大建筑物与土木工程費用

我不打算在这里列举公众所需要的各种公用土木建筑物，而只打算订立一些关于估算国家公共建筑費用的一般規則。要相当准确地估計公众从公用建筑物所得的利益，往往无法做到。一个

城市居民从公共花园或散步場所得的利益或愉快，我們要怎样計算呢？在人口稠密城市的狹窄和拥挤街道的附近，在树蔭之下或滿目青翠的草場上，居民有个可以呼吸新鮮空气、休憩或运动的地方，学童也可在那里嬉戏，这确是利益，但不能精确估計这利益是多少。

可是，它的費用总額却能够确定或估計出来。每一个公共土木工程或建筑物的費用包括：

1. 土木工事或建筑物所占的土地的租金，这等于租戶要給与地主的租金。
2. 所花費的建造資本的利息。
3. 每年維持費。

在这些項目中，有时可节減一、二項。当建筑物所占的土地不能从购买者或租戶得到什么东西时，公众就无須担負租金性质的費用，因为这地点如果没有兴建土木，也得不到租金。例如，桥梁的費用，除所花的建造資本的利息与每年維修費外，沒有其他。如果听任桥梁朽烂，公众每年就消費所投入資本的作用（作用按所花費的款項的利息計算），另外还逐漸消費資本本身，因为桥梁不能通行，不但失去資本的作用或租金，而且也失去資本。

假定荷兰一个堰堤的最初費用是十万法郎，每年利息費用，按五厘計算，将是五千法郎。如果还需要維持費三千法郎，每年总費用将达到八千法郎。

同样的計算方法，可适用于公路与运河。如果公路的寬度超过需要，每年就損失它所占的多余土地的租金，此外还損失附加的額外維修費用。許多巴黎近郊公路寬一百八十尺，包括两边沒有鋪石部分。其实，六十尺寬的公路，完全足够使用，即作为通向大都会的公路也足够堂皇，多余部分只是沒有用处的壮丽。我委实不

知道它可否叫做壯麗，因為這些寬大道路的两边，一年的大部分時間不能通行，而道路中央的鋪石路面又很狹窄，這不但給我們民族的慷慨大方留下污點，也給我們民族的判斷力與鑑賞力留下污點。看到空間那麼大的糟蹋，尤其是看到它保養得那麼壞，不得不感到不愉快。這似乎是，有建造宏大公路的願望，但沒有保持整齊與平坦的方法，好像意大利貴族的宏大公館從來沒有打掃那樣。

但是，在我所說的公路的两边，有一百二十尺的空間可復用于耕種，就是說每三哩有五十法畝可復用于耕種。如果你把多余土地的租金，花在最初費用與建造費用的款項的利息，以及每年所花的保養不必要的空間的相當可觀費用（但保養得很不好）加在一起，你就可知道，法國每年要花多少錢來維持為着虛榮而建造的過于寬大的公路。這些公路比通常大一半，而它們所通向的道路，又過于狹窄，比通常窄四分之三。^①

即在公路與運河辦得很得宜、很經濟的國家，公路與運河也是費用很大的公共土木工程。但它們所提供的利益大抵遠遠超過它們的費用。讀者參閱上面所說關於單單由於甲乙兩地之間的運輸便利所產生的價值，^② 以及生產費用節省多少消費者利益便增加多少這個一般規律，就可相信以上的話。^③ 如果我們計算，一年中通過任何一條公路的一切物品在這公路不存在的假設下的運費，並把它和在現今情況下的最高運費相比較，那末這兩者的差額，就是那些物品消費者所得的利益與社會所得的確實的、純粹的淨利

① 雖然法國大公路浪費那麼多空間，但它們沒有四季可通行的鋪石或鋪石子人行道，也沒有供行人休息的石椅、暫時躲避風雨的場所或止渴的蓄水器。增添這些設備，並不會花很大費用。

② 第1篇，第9章。

③ 第2篇，第3章。

潤。^①

运河裨益更大，因为运河所节省的運費更多。^②

沒有效用的公共建築物，如宮殿、凱旋門、紀念柱等等，是國家的奢侈品，它們和私人為着炫耀而購買的奢侈品是同樣難于辯護。它們對國王或人民的虛榮所提供的無意識的滿足，絕對抵不過它們的費用，以及它們所常常引起的苦難。

第七章 對公共消費有實際貢獻的人

在極少數場合下，有部分公共消費品，由私人供應。我們可偶爾看到，私人出資在自己土地上建造道路、醫院或公園的豪爽行為。在古代，這種事例比現今多，但不這麼值得稱贊。古代人的私有財富，往往是在本國或本省掠奪與蠻干的結果，或是以同胞的血換來的敵國戰利品。在現代，雖有時也發生過這種情況，但在大多數情況下，私人財富是勤儉的結果。在英國，在許多機構，由私人出資創辦與維持，但這些創辦與維持人的大部分財產是從勤勞獲得的。拋棄從長久的辛勤與克己而獲得的財產，比拋棄從偶然的好運或從僥幸的蠻干行為而取得的財產，需要更大的豁達風度。

在古代羅馬，有一部分公共消費品，直接由戰敗國供應。在那

① 如果說公路若不存在，運輸費用就不會像這裡所說的那麼巨大，因為運輸要是沒有發生，人民不用運輸的物品也過得日子，這種說法將是奇怪的閃避爭論的方法。由於缺少購買手段而這樣克己自制，是貧窮的例證，而不是富裕的例證。無論哪一種物品，如果消費者由於上述原因不能購置，那末就這物品說，他的貧窮便達於極點。另一方面，無論哪一種物品的價格或價值越降低，就這物品說他變得越富裕。

② 有一天，也許將在各市鎮之間建造鐵路來替代運河。鐵路所節省運輸費用大抵會超過巨大建造費用的利息。除行駛快速外，還能減除旅客與貨物在他種道路上所受到的猛烈震動。但只在資本充足而政府行動能使冒險者堅信定可獲得冒險利潤的國家，才能進行這個宏大事業。

时候，战敗国必須向战胜国进貢，供后者消費。

在大多数現代国家^①，有一些归国家或归所屬的市鎮乡村所有的土地財產，这些財產有的出租給人，有的由国家直接占有。在法国，大多数耕牧公地及其附屬物，都是租給私人，政府只保留国家森林，由它的人員直接管理。这些財產的全部产品成为国家資源清单中的一个重要項目。

但这些資源主要是由向人民征收的租稅組成。这些租稅，有时是全国性的，就是向全国征收，繳交中央金庫，以支付全国公共費用，有时是地方性的，就是向各州各省居民征收，繳交地方金庫，以支付地方費用。

國家的費用应当来自从它得到滿足的人，这是公平的原則。因此，如果某些国家各阶层人民所繳納的租稅都和他們从国家費用所得的利益相称，这些国家必定是管理最好的国家。

国家每一个人和每一个階級，都受到中央行政机构，或者中央政府的利益。同样的，他們也受到国家軍事机构所提供的保卫的利益，原因是，各省很难防御外来的攻击。如果敌人占据国都，他們就能威压并控制各省，把法律强加在他們軍隊沒有进入的地区，并任意处置那些甚至沒有看到敌人臉孔的人的生命与財產。由于同一原因，堡垒、軍械厂和外交使节的費用，也应当由全国負擔。

虽然司法行政所提供的安全与利益，在更大程度上，屬于地方性质，但司法行政的經費，似乎應該列为全国費用項目。当波尔多行政司法长官公署逮捕并审判犯人时，整个法国的国内公安毫無疑問有所增進。有了行政司法长官公署費用，必然就有監獄与法院費用。斯密提出意見說，民事审判費用，应当由涉訟兩方支付。

① 和在多数古代国家。——英譯本注

如果法官是訴訟关系人遴选，而不由政府可能只从一些被认为有知識与有道德的人中选任，上述办法就比在目前情况下更可实施。那末，法官将成为仲裁人或一种公正陪審員，可按訴訟案件的性质給与相当报酬，不計訴訟期間长短。这样，法官明显地就有兴趣，簡化訴訟手續，节省自己時間与煩勞，以及通过公正审判吸引生意。^①

但地方行政与地方公用机关、教育机关、慈善机关或娛樂場所，似乎专給它們所在地带来利益，所以它們的費用，应当归当地人民負担，像大多数国家所做那样。不过，整个国家也从好的省政府或省机关得到好处。外人也可进入該地区的公共場所、圖書館、学校、散步場和医院，但毫無疑問，主要利益是归附近人民享受。

把地方收支留給地方当局管理，是很經濟的办法。在官吏是由出錢人委派地方，尤其如此。当錢款是在捐助并希望从其获得利益的人的監視下花費时，浪費情况势必大大减少。此外，所花的費用，也必定和所預期的利益更相称。当我们走过道路不平、环境醜陋的一个城市或乡鎮，或看到处于頹圯状态的一个运河或港口时，我們十之八九会下結論說，撥作这些用途的款項的管理官員必定沒住在这地方。

就这方面說，小的国家比大的国家有利。前者对公用事业与

^① 从上节所說，我們的作家似乎变为斯密关于民事審判意見的贊同者，而他在本书的前几个版本，却对这一点表示異議。虽然在訴訟兩方都急于結案的情况下，仲裁是良好解决方法，而且是常常使用与应当提倡的方法，但很明显，对于頑强或倔強的人，必須由法庭作強制的裁判。并且，由于人身与財產的安全是社会制度的主要目标，所以由公家出費制止或阻止个别侵犯事件是完全正当的。就严格的公正說，应当責令侵犯者以訟費、罰款、賠償金或其他形式賠償所有損害。事实上他已經这样做，或应当这样做。但是，受害者除必須墊付证人与代理人費用，冒着即使最后胜訴而侵犯者可能无力償还的危險外，还要負担司法机关的一部分开支，以致不敢提出权利要求，这是不公正的。——英譯本注

娛樂設備花較少費用得到較大享受，因為它們近在咫尺，能夠細心察看撥作這些用途的款項是否使用得當。

第八章 課稅

第一節 各種課稅的一般影響

所謂課稅，是指一部分國民產品從個人之手轉到政府之手，以支付公共費用或供公共消費。不論它具有什麼名稱，賦稅，捐獻，租稅，國產稅，關稅，援助，經國會允許抽征以供國王國務需要的特別稅^①，捐助或自由饋贈，它實際上都是政府在某一時候加在個人或團體上的負擔，以應付政府認為應由人民出錢的消費。按字面的意思，它就是稅。

研究課稅權歸什麼人所有或應歸什麼人所有，不屬本書範圍。在政治經濟學，必須把課稅看作事實問題，而不把它看作權利問題。這裡，所研究的只是賦稅的性質、賦稅所吸收的價值的來源以及賦稅對國家與個人利益的影響。這個科學的範圍以這些為限。

課稅的目的物，不是納稅人交給收稅人的實際貨物，而是這貨物的價值。租稅以銀幣、以貨物或以個人勞務繳納，只是一種偶然情況，或對人民有利，或對君主有利。重要之點，是這銀幣、這貨物或這勞務的價值。價值一經離開納稅人，對他來說價值便損失。價

^① 如果國家有權力通過它的行動使人民只好同意它所課的稅，那末所謂課稅由人民或其代表同意，究竟有什麼用處呢？德洛姆在他的《關於英國憲法的論文》中說，當人民有權拒絕供應國王進行戰爭所需要的軍需品時，國王的作戰權便虛有其名。難道我們不可更正確地說，當國王能夠造成那樣狀態使人民必須同意時，人民拒絕供應軍需品的權力也是虛有其名嗎？英國的各種自由的實際保障，完全依存於出版自由，而出版自由，與其說是基於法令或法院判決，毋寧說是基於國民的習慣與意見。當一國國民立意要獲得自由時，他們必定能夠自由。建立公民自由的最大障礙，在於缺少自由願望。

值一被政府或其人員消費，對整個世界來說價值便損失，絕不能再回到社會或再存在於社會。我想當我討論公共消費的一般結果時，已經論證了這一點。在那裡，我曾說明，雖然課稅所征收的貨幣可能歸還國民，但它的價值始終沒有歸還，因為在政府歸還該貨幣時，總要收取等值物作為交換。

上面提到的使非生產性消費不利於再生產的原因，也使課稅不能促進再生產。課稅使生產者失去一個產品，在沒繳納租稅的假設下，如果他喜歡非生產性地消費這產品，它就給他帶來個人滿足，如果他喜歡有利地使用這產品，它就給他生利潤。一個產品是生產另一個產品的手段，所以減除一個產品必然使生產力減少，絕不能使生產力增加。

有人說，租稅的負擔，使各生產階級不得不加倍努力，因而有助於擴大國家生產。對這個說法，我回答如下：第一，努力非借資本的幫助不能生產，而資本只是租稅從人民手裡所拿去的累積的產品；第二，很明顯，專為應付納稅需要而創造的價值，並不增加財富，因為這些價值都給租稅所吞併。說課稅對國家財富有貢獻，因為它奪去一部分國家產品，或說課稅使國家致富，因為它消費一部分國家財富，那是荒謬絕倫的。要不是因為大多數國家奉行這原則而居心純正和有學問的作家也企圖擁護或證明這原則，那末在這裡說到這個謬見就是白費讀者時間。^①

如果我們看到租稅負擔最重的國家却最富裕，例如大不列顛，

^① 根據同一論點，有人企圖證明，奢侈與非生產性消費刺激生產。可是，奢侈與非生產性消費，為害並不像課稅那樣的大，因為奢侈與非生產性消費還給個人帶來滿足，而使用課稅作為刺激生產手段，只是要社會加倍努力，目的不在於增加享受，而在於增加痛苦。如果增加的捐稅，用於維持錯綜複雜的、過於龐大的與裝飾門面的內政機構，或用於維持多餘的或不相稱的軍事機關，這機關可能耗盡個人財富，奪去優秀青年生命，並破壞和平幸福生活，這難道不是出很高代價換取大禍害，好像它是大利益嗎？

于是根据这情况下結論說，这些国家极富，因为租稅較重，那末我們就是倒果为因。一个人并不因为慷慨花錢而成为有錢的人，他之所以能够慷慨花錢，是因为他有錢。如果一个人看到富裕邻人手边闊綽，就认为手边闊綽可使他致富，那是滑天下之大稽。很明显，有錢的能够揮霍是因为他有錢，但揮霍絕不能使他致富。

当原因与結果依次相继发生时，它們容易識別，但当它們連在一起和同时发生时，往往混淆起来。

由此可見，虽然課稅所征收的款項，如果用得其宜，可能带来好处，而且事实上往往带来好处，但征稅行为在开始时总是有害的。好的国王或政府总极力設法，尽量减少課稅所加于人民的損害，他們厉行節約，不竭澤而漁，只在絕對必要时向人民課稅。严格節約所以成为国王最不常有的美德，是因为朝廷无时无刻都有这样的人，他們的利益在于不实行節約，他們老企图强詞夺理地使人相信，华丽增进国家的繁荣，浩大的政府費用对国家有利。本书第三篇的目的，在于揭穿这些主張的荒謬。

另一些人不敢公开提出公共奢侈就是公共利益的主張，但企图通过算术推算证明，人民的負担并不重，能够繳納更高租稅。舒利在他的《回忆录》說：“国王的一系列顧問，为要巴結国王，不断提出筹款新方法。这些人多半是被解除职务的旧官吏，由于在职时慣于营私中飽，所建議的只是榨取民膏民脂的方法，他們企图博取国王称赞，借以取得权位。”^①

还有一些人，提出財政計劃与所謂增加国王財富而不剝夺人民財富的方法。但是，除非財政計劃是純粹冒險性产业計劃，否則不取之于民，或不取之于政府本身，就不能有所获得。生財之道，

^① 《回忆录》，第20篇。

絕不是像变把戏那样，按一下魔棍就可无中生有。不論工作可弄得那样神秘，不論价值可那样常地变换，只有两个取得价值的方法，即自己創造和向別人拿取。最好的財政計劃是尽量少花費，最好的租稅是最輕的租稅。

如果我們承认这些前提，即課稅是向私人提取他們的一部分財產^①充作公用，課稅所征的价值，一从社会成員取去就不归返他們，以及課稅就它本身說并不是再生产方法，我們就不能否认这个結論，最好的租稅，或更确切地說，为害最少的租稅是：

1. 稅率最适度的租稅；
2. 在最少程度上造成只煩扰納稅人而不增加国庫的苦况；
3. 各阶层人民負擔公平；
4. 在最少程度上妨害再生产；
5. 有利于国民道德，就是有利于普及对社会有用和有益的习惯。

以上論旨几乎是自明的，但我将逐一簡單解說并提出一些意見。

1. 稅率最适度的租稅。

由于課稅事实上剝夺納稅者用以滿足个人願望或用以再生产的产品，所以課稅越輕，剝夺必定越少。

橫征暴斂产生可悲的結果，使私人陷于穷困而国家并不因此致富。如果我們回忆一下上面所說的話，即每一个納稅人的消費，不論是生产性消費或非生产性消費，总受到他的收入数目的限制，

^① 无須辯駁过去国王关于人民财产的意見。路易十四为教导他的儿子怎样管理政务，曾經写道：“国王是专制君主，当然拥有完全地或无限制地处理屬於教士或俗人的一切财产的权力。無論在什么时候，在适当考虑到節約与国家一般利益的情况下，都可行使这权力。”《路易十四文集，历史回忆录(1666年)》。

我們就不難了解它之所以然。因此，取去他的一部分收入，不能不按同一比例減少他的消費。這必然減低他不再消費的那些物品的需求，特別是受捐稅影響的物品的需求。需求減少，產品的供給必然也減少，因此成為課稅對象的物品的供給必然也減少。這樣，納稅人的享受減少，生產者的利潤減少，國庫的收入也減少。^①

這就是稅率增加而稅收並不比例增加的原因，也就是在財政算術二加二不等同於四這句話成為一種格言的原因。過高的稅，不論課在必需品或課在奢侈品，都是一種自殺，但有這個區別，就後者說，所消滅的只是一部分產品和它們所提供的滿足，而就前者說，所消滅的是生產與消費，以及納稅人本身。

要不是因為這個原則幾乎是自明的，我們得舉許多例子，說明意識到真正利益的国家從适度稅率所得到的利潤。

當杜閣在 1775 年，把巴黎鮮海魚營業稅與入境稅減低一半

^① 在 1789 年以前，在法國實施鹽稅地區，每一個人的平均年消費量計九磅，而在沒有實施鹽稅地區，消費量為十八磅。見芒西歐：《各種租稅的影響》第 141 頁。因此，這種稅使徵稅地區的鹽產量減少一半，並使它所能提供的享受減少一半，至於其他害處，例如妨害耕作、畜牧與咸貨醃制，人民對鹽稅徵收員的懷恨，因此而發生的犯罪與定罪行為的增加，許多人被處罰作划船苦工，而這些人的勞動與敢作敢為精神本來可用於增加國家財富，這些害處不必細說。

在 1804 年，英國政府把糖稅提高百分之二十。本來意料國庫在這一方面的收入，將按同一比率增加，即自從前的二百七十七萬八千鎊增加到三百三十萬鎊，但事實上稅率雖然增加，而稅收只達二百五十三萬三千鎊，反比從前少。見國會議員普魯安先生在 1817 年 3 月 13 日的演說。

英國人民，本可按比法國略高的價格，消費法國的酒，也許可按一瓶一先令價格，享用沒有摻雜、適合衛生與爽心助興的酒。但這個物品過高的稅，把它的輸入量與稅額減到非常少的程度，所以英國人民從這個稅所得的利益，只是他們被剝奪了廉宜與適合衛生的消費品。

李嘉圖對本書這一段提出異議，我在上面注釋所提到的最後兩個例子，足夠作為答復。他所提的理由是，課稅對總生產沒有損害，因為國家本身的消費替代租稅所消滅的個人消費。但剝奪個人財富而不增加財富的租稅，並沒有以任何國家消費替代它所消滅的個人消費。

时，鮮海魚的生产并沒減低。因此，鮮海魚的消費稅必定增加一倍，而漁民和商人的业务与利潤也必定增加一倍。由于人口总是随着产品增加而增加，所以消費者人数必定增加，而生产者人数也同样增加。利潤的增加，即个人收入的增加，使儲蓄增加，因而使資本与戶数一同增加，而产量的增加，毫無疑問使其他方面的稅收增加。至于政府由于減低国民負擔而深得人心，更不必說了。

稅务人員或承包商，往往濫用职权，对于解釋財政法規的疑点，总是从自己利益出发，有时故意把解釋弄得模稜两可，借以混水摸魚，結果等于提高稅率。^① 杜閣采用完全相反的方針，总是对納稅人有利。租稅承包人攻击这个新办法，他們宣称，不能完繳認額，只能給政府代收，有什么損失由政府負擔。但事实证明他們的預言不正确，因为稅收反呈現增加。寬大的稅收政策，对生产是那麼有利，因而对消費也那麼有利，以致从前絕不超过一千五十五万利弗的收入增加到六千万利弗。如果沒有确实证据证明这个增加，我們几乎不能置信。^②

我們从洪博德^③得到許多有价值知識。他告訴我們說，1778年以后的十三年中，西班牙对它的美洲屬地采取比較寬大政策，結

① 关于这个，保罗在他的《关于立法与行政的各种意見》，曾举出一个显著例子。巴黎的一个大銀行家在 1817 年死去，遺產稅和繼承稅按他的財產總額而不按財產扣除負債后的余額征收，这是根据稅收法規的一个但书，按死者的总財產課稅，而不按未还債務清償以后的淨余課稅。納稅人虛報帳目的危險，并不成为充分理由，可逾份課稅。

稅收部門，一向不預先通知遺囑执行人或他們关系人，什么款項應該清还，要到法定時間屆滿以后，才通知他們，因为它希望他們繳交不按期清还債務的罰款。革命廢除了这个苛刻財政办法，但帝国政府又把它恢复，直到現今，还在施行。稅务人員除非在一切場合只顧國庫利益而不計人民利益，否則沒有提升机会。

② 《杜閣文集》，第 1 卷，第 170 頁。租稅總承包者詳細開列帳目，而這帳目經過严格的审查，因为国王也获得利潤一份。

③ 《关于新西班牙的政治性論文》，第 5 篇，第 12 章。

果单单从墨西哥所得的收入，就增加到一亿元。此外，在同一期間，还从墨西哥得到值一千四百五十万元的銀。当然，我們可設想，在那些繁荣年份，个人利潤必定也相应增加，或說得确切些大大增加，因为个人利潤是一切国家收入的来源。

相似行动方針，总会产生相似結果。^①使自由主义的作家感到高兴的，是他能够用經驗证明，中庸政策是最好的政策。^②

根据同样的原則，我們可很容易論证，为害最少的租稅是：

2. 在最少程度上造成只煩扰納稅人而不增加国庫的苦况的租稅。

很多人认为，收稅費用并不构成很大禍害，因为这些費用又以另一种形式归还社会。关于这一点，我要請讀者参閱我在上面所說的話。^③这些費用并沒归还社会，正如租稅的实收款項沒归还社会一样，因为費用与实收款項实际上不是由用以繳納租稅的貨幣組成，而是由納稅人所用以取得那貨幣的价值与政府使用那貨幣所取得的价值組成，这个价值完全被消灭或消費掉。

① 这从兰斯当侯爵 1785 年致莫里勒神父信中所說的情况得到进一步证实。兰斯当写道：“减低茶稅的好結果超出所有人的意料。虽然存在着許多不利情况，但銷額从五百万鎊增加到一千二百万鎊。此外，走私大大减少，以致国家收入增到惊人的程度”。

② 李嘉图在他的《政治經濟学与賦稅学原理》，反对这学說。他說，由于产业的效果或产品总是和投在产业的資本額相称，因此租稅所消灭的一个产业部門的产品，必定有另一个产业部門的产品代替它，因为在一部門失掉使用的劳动与資本当然轉向另一部門。对他的話，我回答說，当租稅使資本从一个行业轉向另一个行业时，它消灭一切由于这个变动而失业的人的收入，并减少社会其他人的收入，因为我們可假定产业先前所选择的途徑乃是能生最大利潤的途徑。我要进一步說，强迫轉換方向，将使产业的許多其他利潤来源归于消灭。此外，这对公共繁荣有重大关系，不管消費者是个人或是国家。繁荣与多利的产业部門促进新資本的創造与累积，但在捐稅压迫下，它就不再有利可图，資本将逐漸减少，财富与生产因此也将减少，繁荣将消失，所留下的将只是不断的捐稅压迫。李嘉图企图采用几何学論证的不变原理，但在政治經濟科学，这个方法最不值采用。

③ 第 5 章，第 1 节。

大多数欧洲国家的財政部門，在过去二百年時間內采用了比过去更好的制度与更節約的办法，这与其說由于国王注意公益、毋宁說由于国王需要这样做。一般地說，这些国家人民只繳納他們能够負担得起的租稅，因此每一項征收費的节省，都使国庫收入有所增加。

舒利的《回忆录》^①指出，在1598年，人民繳納一亿五千万利弗的稅，而繳到国庫的只三千万利弗。他說，这似乎不可相信，但却是他花很大力量調查出来的千真万确事实。在奈克管理下，征收五亿五千七百五十万利弗稅收的費用，只五千八百万利弗，但却有二十五万收稅人員，不过其中大多数是兼职人員。所以費用只达百分之十又五分之四，但这費用比率比英国費用比率还高得多。^②

除征收費用外，还有其他費用，对人民是負担，而对国庫却无所益。起訴、监禁与其他預防措施，增加費用而不增加收入。而且，这样增加的費用，必定落在最穷困階級身上，因为其他階級都繳得起租稅，无须起訴或强迫。这些强迫繳稅的可憎办法，完全等于向一个人要求交付十二法郎因为他无力偿还十法郎。在輕稅的地方，絕不需要使用强迫手段来收稅，但在那些必須征收重稅的国家，在扣押物品与拘禁人身这两种办法中，前者比后者略胜一筹。原因是，无论如何，通过查封与拍卖納稅人貨物以取得所拖欠的稅款，欠稅者只被迫繳納他應該繳納之稅，而且他所繳納的全部都归入国庫。

由于这个原因，征用民工建造公共工程像法国旧政权征用民

① 第20篇。

② 在拿破侖制度下（这方面以及許多其他方面都倒退），征收費用比上述多得多，因为它們必須包括剝夺費用与不能收回的余尾，但拿破侖制度所造成的全部損害，还未确定。

工修造道路那样,总是一种为害很大的課稅。民工也許要走三、四利格^①到工作地点,这样損失的时间,以及沒有报酬与不願工作的人所必然浪費的时间,对国家說来,完全是損失,得不到什么收入。即使假定工作搞得很好,由于农业工作經常受阻碍而产生的損失,往往大于强迫劳役所得的利益。杜閣命令各省測量員与工程师,估計每年保养旧路与建造平常数量的新路的平均費用,并指示他們从寬估計。按照他的命令所估計的全国每年平均費用,达一千万利弗,而依照杜閣的計算,旧的徭役制度,使国家每年損失四千万利弗。^②

法律或風俗与习惯所規定的休息日,是另一种对国庫毫无裨益的課稅。

3. 对各阶层人民負擔公平的租稅。

課稅是个負擔,当大家一样負擔时,每一个人的負擔必然最輕。当租稅不公平地归一个人或一个产业部門負擔时,它不但是直接負擔,而且是間接負擔,因为它使那个人或那个部門不能按同等条件跟其他人或其他部門竞争。豁免一个制造业的稅,往往使几个其他制造业破产。对一个人徇私就是对所有其他人不公正。

不公平課稅,不但損及个人利益,而且損及国家收入。那些稅得过輕的人,不会喊着要求增加,而那些稅得过重的人,很少能够按期繳納。这样,国家收入在两方面遭到損失。

有人曾經提出这样的問題,对花費在奢侈品的那部分收入課較高的稅,而对花費在必需品的这部分收入課較低的稅,是否公正。这样做似是合理,因为租稅是一种牺牲,其目的在于保存社会

① 一利格合三英里。——譯者

② 奈克只計算为二千万利弗,但他也許只計算所征用的日工的价值,而沒有考虑到用这个方法供給公共需要所产生的害处。

与社会組織，但我們不應該以毀灭个人的代价来換得这个安全，而剝夺人們的絕對必需品就是消灭人們的生存。如果主張父母應該限制儿童的衣食，把这样节省的錢作为他們的一份捐獻，以維持宮廷的浮华或公共建築物所不需要有的壮丽，这个主張实是有点狂放。如果社会制度剝夺个人所实际拥有的必需品或确能使他快乐的物品，而对他提出的报酬只不过是遙远将来也許会有的好处，这种社会制度对个人有什么利益呢？

但要怎样区分必需品与非必需品呢？区分这两者非常困难，因为必需品与非必需品这些名詞不但不表达正确或絕對概念，而且总是和人的時間、地点、年齡与情况有关系。所以，如果定下一般規則，只对非必需品課稅，那就很难下手与收手。我們所确切知道的只是，一个人或一个家庭的收入可能只是那么有限，只够維持生存，而这收入可能从最小限度，觉察不出地依次漸增，一直到能够滿足感官上、享乐上或虛荣上的欲望。收入每增加一次，就距离仅能滿足严格需要的限度越远，到最后能够滿足极其无聊或任性的嗜欲。因此，要对接近于仅够維持生存的个人收入課較輕的稅，那就不但需要公平摊分租稅負擔，而且需要按累进率課稅。

事实上，即使假定租稅完全和个人收入相称，例如对收入按百分之十課稅，一个每年有三十万法郎收入的人，只繳納三万法郎的稅，还剩有整整二十七万法郎作为家庭費用，这家庭有这二十七万法郎花費，不但能够过着优裕生活，而且还能有許多不必要的滿足；另一方面，一个每年有三百法郎收入而由于繳納租稅減到二百七十法郎的家庭，按我們的現今生活習慣和想法，就得对衣食有所节制，因此仅仅和个人收入相称的租稅，还是不够公平的。这也許就是斯密所說，富人对公共費用的担負，不但应当和他的收入数目相称，而且要多一些。我毫不犹豫地进一步說，除非稅率是累进

的，不可能做到課稅公平。^①

4. 在最少程度上妨害再生产的捐稅。

在租稅从个人所剝夺的价值中，如果这价值是由个人自己支配，其大部分无疑将用于滿足他們的願望，但一部分总会儲蓄起来，成为生产性資本进一步的累积。因此，所有租稅都可以說有害再生产，因为它阻止生产性資本的累积。

如果納稅人为着完稅必須把已經用为投資的資本抽出一部，那末上述影响将是更直接与更重大的。西斯蒙第巧妙地把这个比作在播种時間而不在收成時間征收什一稅。属于这一类的稅是对遺產和继承所課的稅。一个承继十万法郎財產并須按百分之五完稅的人，不是从他已經課有普通租稅的經常收入抽出一部繳納稅款，而是从他所继承的財產抽出一部繳納稅款，这样他所承继的財產就減到九万五千法郎。因此，所承继的十万法郎財產如果是已經投在产业上的資本，而由于納稅減到九万五千法郎，那末国民資本將減少五千法郎，因为这五千法郎轉入國庫。

对財產的移轉課稅，也是一样。如果购买者要納百分之五的稅，那末价值十万法郎的土地的所有人只得九万五千法郎。出售者卖出价值十万法郎的土地，只換来九万五千法郎可以处置的資本，而国民資本也損失五千法郎。如果购买者是个不善于計算的人，竟按土地的全部价值給付买价，而不扣減稅額，他将以十万五千法郎购买只值十万法郎的土地。在两种情况下，国民資本都損失五千法郎，但在后者情况下，損失落在购买者身上，而不落在售卖者身上。

^① 見《国民財富的性质和原因的研究》，第5篇，第2章。他反对累進稅率，认为这稅率对勤儉人累积資金起阻碍作用。但很明显，各种租稅从个人增加的收入所取去的，只是一部分，而且往往是很小部分，因此累积資金的傾向大于不累积的傾向。如果一个人的收入，每增加一千法郎就得多繳二百法郎的稅，他还能按比他的牺牲大得多的比率增加他的享受，參閱斯密在同书同章第4节关于英国土地稅所說的話。

对財產的移轉課稅，除对資本課稅外，还阻止財產流通。但是，財產自由流通，对公众有利害关系嗎？如果物品存在，在一个人手里和在另一个人手里不是相同嗎？絕不相同。財產的最自由流通，对公众有永远的利害关系，因为財產如果能够自由流通就最可能轉到最懂得使用它的人手里。为什么一个人出售他的土地？只因为他认为他能在另一个生产事业更有利地使用那价值。为什么另一个人购买土地？只因为他要把閑着无用或不这么有利使用的資本投在土地，或因为他认为那土地可以改善。移轉傾向于增加国民收入，因为它傾向于增加立約双方的收入。如果移轉費用使他們不敢这样做，那就使国民收入得不到它所可能有的增加。

但是，这种損害社会生产性資本，因而减少社会对劳动的需求与产业利潤的租稅，却在很大程度上具有一个著名的政治經濟学家楊格称为租稅所不可缺少的要素，即征收手續簡便、費用較省。^① 由于課稅只是两害相权取其輕的办法，人民負担很重的国家，最好对資本課輕微的稅。

訴訟手續費以及向司法人員所繳交的一切費用，都是对資本的課稅，^② 因为訴訟費不是和訴訟人的收入相称，而是和事件的严

① 这就是大家认为可把登記稅稅率增到現今那么高的原因。但如果减低稅率，国库大抵将得到同样大的收入，而国民則可享受財產更自由流通的利益。此外，它对国民資本的損害也将减少。*

* 它对国民資本的影响将完全一样。稅率較輕的好处将給征稅次数的增多所抵銷。——英譯本注

② 訴訟手續費是非常大的負担。从边沁关于法律稅的著作刊行后，凡看过他著作的人，都认为征收这些手續費是失策。《爱丁堡評論》(第 27 卷，第 358 頁)說：“某天，罗斯在皮特面前把边沁拉到一边，并告訴他說，他們已經看过他的小册子，认为他的議論不可辯駁，并决定不再征收这些手續費。”評論者接着說，“可是，从那时以后的一个又一个的預算，都列有这些手續費，而皮特在 1804 年回任时，也贊同征收这些手續費”。所有贊同征收这个應該反对的手續費的議論都給边沁成功地駁倒了。《爱丁堡評論》說，“边沁議論的精辟，几乎无可倫比，而文詞的优美，无人能出其右。”——原編者

重性、家庭关系的复杂性与法律本身的完全性相称。

罰款也是对資本的課稅。

課稅对生产的影响,不仅限于减少生产的一个来源即資本,它还对某些生产部門与消費起限制作用。专利证,某些职业特許证和一切与产业直接有关的租稅,都有这种弊病,但当稅率很輕时,产业能够設法克服这些障碍而沒有大困难。

产业不仅仅受到和它直接有关的租稅的影响,也受到和它所生产物品的消費有关的租稅的間接影响。

再生产所消費的产品,大抵是原材料,阻碍原材料的生产的租稅,必定有害再生产。只能在再生产过程中消費的那些工业原材料的生产,如果受到阻碍,为害更大。对粗棉花課征重稅,就阻碍由它制成的一切物品的生产。^①

如果巴西的情况允許腌制,就有很多可保存与輸出的物品。它的漁場非常丰产,它的牲畜是那樣的多,以致仅仅为着皮革的需要而宰杀許多牲畜。的确,欧洲的皮革厂,在很大程度上是巴西供給的。但它的盐稅阻止魚与肉的輸出。这样,为着一百万法郎的稅收,它使国民生产力及該生产力所能产生的公共收入受到难以估計的損害。

同样的,由于租稅对再生产性消費起阻抑作用,所以可利用它阻抑非生产性消費。在这种情况下,它有两种好处:(1)使投入再生产用途的价值不至减少;(2)使价值不用于非生产性消費,而

^① 英国与法国都对某种原材料的輸入給与奖金,其目的在于鼓励工业。这是和上述相反的錯誤。根据上述原則,不但不應該对土地产品課稅,而且應該对所有願意耕作的人給与奖励金。理由是,国内农业提供大多数工业的原材料,特别是五谷,五谷經过人的努力变为各种价值,这些价值超过在制造过程所消費的价值。对任何一种物品課關稅或进口稅,和对土地課直接稅同样公平,但这两者都确有坏处,所課的稅越輕,所造成的損害便越小。

用于对社会更有利的方面。这就是对所有奢侈品課稅的利益。^①

当政府不把对資本所征的稅款消費掉，而把它投在生产事业时，或当私人設法以自己积蓄补充被政府所稅去的資本时，租稅的害处就給中和这害处的利益所抵銷。当租稅收入是用于改善国内交通、筑港或兴办其他公共工程时，那就是投入再生产。政府有时把它收到的稅收的一部分用于冒險性企业。当科伯特把款項借給里昂工厂时，就是这样做。汗堡及其他德国地方政府，习以为常地把它們的稅收用于生产事业，据說伯尔尼政府每年把它的收入一部分用于生产事业，但这种情形是不常見的。

5. 有利于国民道德，就是有利于普及对社会有用或有益的習慣的租稅。

課稅对某些行为科以罰鍰，它影响到国民習慣，正如它影响到国民生产与消費。此外，它具有使科罰发生效力的良好条件，因为它是适度的、无法規避的。^② 因此，它在財政上和岁入上的作用，即使置諸不論，它也是政府的有力工具，可用以敗坏国民道德，也可用以改善人民道德，可用以促进勤劳，也可用以促进懶惰，可用以鼓励奢侈，也可用以鼓励节儉。

法国在革命以前，对所有耕地課百分之五的稅，而对游乐场却豁免租稅，这当然等于奖励奢侈，科罰农作企业。

对清还地租按百分之一稅率課稅，实际上就是科罰一个有利于立約双方和一般社会的行為，也就是科罰謹慎的土地所有人清还債務这个可称贊的行為。

① 当必須对某种消費或某种产业課稅，但不想完全消灭那种消費或那种产业时，就得最初只采用輕的稅率，以后慎重地逐漸提高。但如果想制止或消灭一种有害的消費或产业，就应该立即課以重稅。

② 貝卡里阿在他的《犯罪与刑罰》这一短篇論文說，处罰的这些特征无疑使它具有实效。

按拿破侖法律，每一個在私立學校念書的學生，必須向公立大學繳納特定款項，這是對能夠端正民風並充分發揮知能的唯一教育方式科罰。^①

當政府從發給彩票或賭場許可證得到收入時，這難道不是對最有害家庭幸福與國家繁榮的罪惡給與獎勵金嗎？政府竟以空虛和騙人的希望引誘窮人與貪婪人，煽動他們追求不正當欲望的滿足，並仿效別人要是這樣做就要加以責罰的欺詐行為，真是多么可恥啊！^②

另一方面，限制過分浮華或罪惡行為的稅，不但給國家帶來一筆收入，而且起着防止作用。洪博德說到斗雞稅，這個稅給墨西哥政府每年生四萬五千元收入，並有另一個好處，即限制殘暴與野蠻的遊戲。

^① 考慮到以下原因，這種稅更不公正：第一，它必然落在孤兒身上，或落在為教養子女成為有用公民而願意忍受艱苦的父亲身上；第二，子女越多，父亲的負擔越重，所遭受的艱苦越大；第三，這種稅和個人資力不相稱，貧富同樣課稅。有中等財富只有一個儿子的父亲，向公立大學繳交的款項，等於他所繳納的其他租稅的總和，如果他的儿子不止一個，他就更苦。這樣，篡位者把這教育機關變成橫征暴斂的工具，以灌輸錯誤思想與奴隸習慣，僅僅這一點已够使社會倒退到野蠻狀態。即使沒被利用，所提出的要私立機關負擔一部分強迫教育費用的理由，是完全不充分的。即使假定公立中學最能培養有用公民，並假定強迫父亲或教師把儿子或學生送到公立大學听欽命教授講課是正當的，可是最不需要這種教育的人，就是那些已經安插在私立教育機關並由自己選擇的教師教課的學生。無代價地傳授某種學問，可能對整個社會是有利益的，但強迫個人去學習並要他出很高代價受學，這是最大的壓迫。如果任何一個階級應當負擔無代價的普通教育的費用，那就是自己沒有子女並不負擔費用而受到社會生活的一切利益的階級。

^② 彩票和賭博不但把資本用於無益的途徑，而且把許多有用時間浪費掉，這種消費絕不能增加國庫的收入。它還有個壞處，使人不想靠自己才能或積極性獲取收入，而只想撿幸獲利，不想從財富的原始來源尋求個人利得，而想從別人的損失得到利益，因為積極努力的報酬，和中一個大彩的誘惑比起來，是微不足道的。此外，彩票的購買雖不加強迫，但它是一種幾乎全部課在窮人身上的賦稅，因為窮困最會逼人鋌而走險，儘管明顯地沒有勝算把握。因此，買彩票的款項，多半是窮人的款項，或更壞的是從犯罪行為獲得的款項。

过高或不公正的課稅，助長欺詐、虛偽與偽證這些不正行為。好心的人只得在兩者擇一，或背信棄義，或犧牲自己利益把它讓給不正直的同胞。當他們看到無罪行為，有時甚至是有益與可稱贊行為，被加上犯罪的惡名並要受犯罪的一切後果時，他們怎能不痛心疾首呢。

以上所述是主要原則，從公共繁榮的觀點看來，無論現在徵收的稅或將來徵收的稅，都必須依照這些原則，衡量其好壞。在提出這些可適用於各種租稅的一般意見以後，進而研究各種課稅方法，就是政府採用以向人民徵收款項辦法，以及負擔主要落在什麼階級身上，也許是有益的。

第二節 各種課稅方法與各階級的負擔

上面已經說過，課稅是政府向人民徵收他們的一部分產品或價值。政治經濟學者的任務，在於闡明所徵收產品的性質，分配負擔方法所產生的後果，以及租稅實際上歸什麼人負擔，因為租稅必須由這個人或那個人負擔。把上述原則應用於一些特定租稅，可說明這些原則可怎樣應用於一切其他租稅。

政府當局從課稅所徵收的價值，有時以貨幣形式徵收，有時以實物徵收，這是看政府的需要或納稅人的能力而定。不論納稅人以什麼形式繳納，他實際所繳納的總是他所交付的物品的價值。如果政府確實需要五穀、皮革或毛織品，或借口需要這些物品，向納稅人徵收，並要求納稅人以實物繳納，所繳納的稅，完全等於在政府沒有徵收這些物品的條件下納稅人為取得它們所花費的價值或售賣它們所能獲得的價值。這是確定租稅數額的唯一辦法，不論政府以它最高權力所定的稅率是怎樣。

同樣的，徵收費用，無論具有什麼形式，總是加重租稅的負擔，

不管國家能否從這些費用得到利益。如果納稅人為着納稅需要耗費時間，或需要輸運他的貨物，那末所損失的時間，或所花的運輸費用，都加重租稅負擔。

在政府向人民征收的捐稅中，應當包括政府舉動所可能給人民帶來的一切費用。因此，在估計戰爭費用時，我們必須計算以下各項：士兵自己或其家庭給他們供給的裝備費用與零用錢，國民兵所花費的時間的價值，為免役或情人代役而花費的款項，軍營的全部費用，軍隊所可能掠奪或破壞的價值，士兵回來時他們朋友或同鄉所饋贈禮品的費用或招待的費用。此外，還須加上人們面對着這種不良政治所造成的困苦，出于惻隱之心而捐助的救濟品的價值。因為，如果政治制度良好，社會成員就無須付出上述的任何一種價值。雖然這一切價值並不歸入國王金庫，但國民曾給付了這些價值，而且這些價值全部歸于消滅，恰像它們是為着人類幸福而花費掉那樣。

國民所作的犧牲的程度，可從上述見其一斑。但這些犧牲的價值是從什麼地方來的呢？毫無疑問，或是來自國民勞動、土地與資本的年產品，即來自國民收入，或是來自從前所儲蓄與貯積的資本，即來自國民資本。

當所課的稅是適度時，國民不但能夠從他的收入抽出一部分來完稅，而且還能把另一部分蓄積起來。誠然，可能有個別納稅人，為着完稅需要動用他們的資本，但租稅適度這個良好情況所促成的他人的積蓄，可抵消總資本因上述個別納稅人動用資本所受的損失而有余。

但當專制軍政府或篡位者向人民橫征暴斂時，情況就迥不相同。在這種情況下，大部分的稅收來自已經用為投資的資本或來自累積的資本。如果國家在長時間中受這種政權統治，收入將逐

年减少。除非統治者的愚蠢与过火举动加速他們的灭亡，否則国勢的衰落与人口的銳减，将使統治者自食其果。

相反的，在公正与正常政府統治下，作为課稅对象的利潤与收入，每年逐漸增加，即使不变更稅率，由于可課稅产品的增多，稅收也逐漸增加。

政府对于調整稅率，也并不比公平一律地抽取每个个别收入階級的稅，也就是使各階級承担同等压力的办法，感到更大的兴趣。事实上，当对各种类收入所課的稅輕重不均时，某些階級的人就得悉索敝賦以納稅，而其他階級却几乎分文不納，課稅很快就达到納稅人能力的极限，換句話說，在還沒实行可施行的最高稅額时，租稅已成为困恼的原因和貽害无穷的事物。負擔所以难堪，并不是由于沉重难受，而是由于沒有平均分攤。

对个别收入課稅所用的各种方法，可大別为直接課稅与間接課稅。前者对个别实际收入或假定收入，征收其一定部分，后者对使用个人收入购买某些特定物品的消費行为，每次征收一定金額。

在上述任何一种情况下，課稅的实际对象，不是成为估稅根据与課稅基础的那个貨物，也不是国家必然收取其一部分的那个价值。課稅的实际对象是个别收入。选择某种特定物品，只是作为发見并征課該收入的一个多少有效方法。如果每一个人在各个时候都誠实可信賴，事情就很簡單，所需要的只是由每一个人报告他的年利潤，即他的年收入。各人的稅額将很容易确定，而且只需要一种的稅，这种稅同时可做到負擔最公平和稽征費最低。这就是汗堡在不幸事变发生以前所采用的方法，但这方法只在国小稅輕的条件下才能施行。

作为比照納稅人各別收入課征直接稅的办法，政府有时强迫

地主提出租約，或在沒有租約的情況下，估定土地價值，向地主征收那價值的一部分，這種稅在法國叫做土地稅。政府有時根據住宅租金以及所雇用的人數與所維持馬匹及馬車的數目估定收入，從而估定稅額，這在法國叫做動產稅。政府有時根據地區的人口與面積，計算各人從專門職業所得的利潤，這在法國叫做牌照稅。所有這些課稅方法都是直接課稅的方法。

在間接課稅，或對某種消費課稅，只注意物品本身，而不注意納稅的人。有時在生產時候征收某一產品的一部分價值，例如法國的鹽稅。有時在物品進入一個國家時徵稅，例如進口稅；有時在物品進入市鎮時徵稅，例如入境稅。有時在物品從最後生產者移轉到消費者的那個時刻徵稅，例如英國的印花稅^①與法國的戲票稅。政府有時要求在某些貨品上打一定戳記從而收稅，例如銀行打上化驗印記，或如新聞紙打上印記。政府有時不對貨物課稅，而對付出的貨物價格課稅，例如收據與商業票據印花稅。上述一切是間接課稅的各種方法，因為稅不是向人課征，而是向徵稅的產品或物品課征。^②

人們很容易懷着這樣的想法，某種類收入即使能逃避上述租稅的一種，也不能逃避另一種，課稅方式的繁多使租稅大大接近於公平分攤的情況，如果所有租稅都不過重。

所有這些課稅方法，除具有一切租稅所共有的壞處即把社會的一部分產品用於對社會幸福與再生產無益的途徑外，還各有它所特有的好處與壞處。例如，直接稅征收費用比較低廉，但另一方面，自動繳納這稅的人寥寥無幾，因此必須相當嚴厲地催迫繳

① 很難確定，這裡所說是指哪一種英國印花稅。——英譯本注

② 並不是因為納稅人間接受到影響，許多直接稅都有這情況，例如牌照稅。由於消費者向領有牌照的商人購買，這個稅的一部分歸消費者負擔。

納。此外，各人的負擔極不平均。一個富裕商人，每年也許可賺得十萬法郎的利潤，只須繳納六百法郎牌照稅，而一個零售商人，每年賺不到四千法郎利潤，但要繳納一百法郎，即起碼的牌照稅。地主的收入已經課有土地稅，還須課動產稅，而資本家的收入只課動產稅。

間接課稅有這個好處，就是征收比較容易，並且使人不大感到難受。任何捐稅，沒有人願意繳納，原因是，它所可能換來的等值物，即良好秩序與良好政府所提供的安全，是個和個人沒有直接關係的消極性利益，因為它的好處，只是防止禍害，而不是擴大福利。但就間接稅說，儘管徵稅的物品由於課稅關係業已漲價，但該物品的購買者，覺察不到他對政府的保護付了代價，他也許毫不關心這種保護，他所關心的只是他所急切需要的物品。而消費的動機是那麼強烈，以致他對政府徵稅滿不在乎，不猶豫地割讓價值，以換取即時的滿足。

正由於這個原因，間接稅似乎是自願繳納的稅。的確，解放以前的美國，對間接稅有這樣的看法，以致它雖然否認英國會有一權在不得它的同意的情况下對美洲課稅，但卻承認英國會有一權對消費課稅，即每一個人要是不買徵稅物品都可逃避的消費稅。^①至於對個人所課的稅，人們的看法就不同，這種稅表面上具有更大的掠奪性。

間接稅是按件征收，并按當時各人個別能力繳納。間接課稅不需要對各省各縣或各個人分別估定稅額，以及盤根究底地調查

^① 參閱佛蘭克林在英下院懲罰法庭的審問，1766年。《自傳》，第1卷，附錄6(a)。

* 上述否認包括所謂國內稅全部，而上述承認只限於旨在調節貿易的對外稅。在美洲代表看來，這承認是為着和好而作的讓步。但就是一些代表所作的這個讓步，不久也被撤回。英國國會的課稅權被完全否認。同上書，第1卷各處。——英譯本注

私人情况那些复杂做法。它也不使一个人为了他人不履行义务而受过。此外，它可完全避免起訴、私憤以及通过扣押物品或拘禁人身征稅等等的麻煩。

間接課稅的另一个好处是，它使政府能够对不同种类的消費施加影响，促进那些对公共繁荣有利的消費，例如各种生产性消費，阻抑那些足以引起公众穷困的消費，例如各种非生产性消費，阻抑富人的沒有意义的糜費享乐，鼓励貧穷而勤奋的人的比較簡單而便宜的享乐。

有人反对間接課稅，认为它需要很大的稽征費与管理費，并需要設立龐大机构，雇用大批办事員、稅务員、稅务行政长官以及各种下級人員。但应该指出，如果管理得好，这些費用可大大减少。英国在1799年征收国产稅与印花稅所花的征收費用，只占这两种稅收的百分之三又四分之一。^①在法国，几乎找不到稽征費这样低廉的直接稅。

还有这种反对間接稅論調，即认为間接稅收入不确定并常常变动，而政府所需要的却是經常的、确定的收入。但是，当这种稅出包的时候，从来不乏出价承包的人，而且經驗证明，除在极不常見的非常紧急时期外，每一种稅收总可大約估定，并是相当可靠。此外，消費必然是各种各样的，因此一种消費稅入的不足，可由另一种消費稅的超額收入抵补。

然而，間接稅往往誘人从事欺詐，因此政府不得不把某些在性质上是无罪的行为看作犯罪，并不得不实施令人痛心的严厉处罰。但是，除非所課的稅成为橫征暴斂，使人鋌而走險作奸犯科，否則

^① 見加尼埃譯：《斯密的国民財富的性质和原因的研究》，第4卷，第438頁。按照楊格，在他的时候，征收一百三十三万鎊印花稅，只花五千六百九十一鎊費用，即不及千分之五。

絕不會造成很大危害。所有過重的課稅都帶有這個坏处，就是不增加國庫的收入而增加人民的痛苦。

值得指出的是，消費以及個人收入所受間接稅與直接稅的影響，並不一致，因為許多物品的個人消費的數量並不比例於消費者的收入。一個每年有十萬法郎收入的人，在一年內所消費的鹽，並不比一個每年僅有一千法郎的人多一百倍。但是，消費稅的多样性是可以消除這種不公平的。此外，還應該注意，這樣的稅是課在已經征課土地稅與動產稅的收入。全部收入來自土地的人，首先要繳納土地稅，其次要繳納動產稅，再次要繳納他所購買與所消費的每件征稅物品之稅。

雖然所有這些稅，最初都是由稅務機構所指定的納稅人繳納，但如果認為稅最後總是落在原始完稅的人身上，那就錯了，因為在許多情況下，他們不是實際課征的對象，而只是最初時刻的稅款墊付者，以後設法從他們產品的消費者全部地或部分地取得補償。但所取得的補償的比率因他們的不同情況而不同。

如果我們考慮到以下一般事實，就能對上述的不同有一些概念。

當對某種貨物生產者課稅而這貨物隨着漲價時，這個稅部分地歸這貨物消費者負擔。如果這貨物價格沒有提高，這個稅就全部落在生產者身上。如果貨物沒有漲價但質量降低，那末至少部分的稅歸消費者負擔，因為以同樣價格購買次等的貨物，等於以較高價格購買同等的貨物。

每次價格增加，必使有購買力的人數隨之減少，或無論如何必使這項購買力減低。^① 當鹽價從一先令增至三先令時，所消費的鹽

① 參閱本書第2篇，第1章。

就少得多。在这时候，由于需求和生产手段的比例降低，这个生产部門的生产手段所得报酬不如从前，就是說，制盐者和其所屬的人員与工人，以及供給他資金的資本家和供給他营业場所的房东，都必須滿足于較低的利潤，因为他們产品的需求减少。^①誠然，各个生产階級自然极力設法撈回全部稅額，但他們絕不能撈回全部，因为这貨物的內在价值，即用以給付生产費用的价值，实际上减少了。因此，对一个物品所課的稅，决不使这个物品的价格按全部稅額增高，因为要使它增高到这样程度，就得使这物品的总需求保持原状，然而这是无法做到的。所以，在这种情况下，这个稅部分归这物品虽已漲价但仍繼續使用它的消費者負擔，部分归生产者負擔。生产者所生产的产品比从前少，而他从銷貨所得的收入，由于需求减少，在扣除稅款以后，实际上也减少。国家增加的收入，等于消費者所付的全部超額价格和生产者所被迫放棄的全部利潤。这里的作用跟火药既推动子彈又使火器倒退的作用相似。

对毛織品消費課稅，就使毛織品的消費减少，因而也使畜羊者的收入受到影响。誠然，他可轉向其他畜牧方面，但我們簡直可以想像到，就土壤与地势这些条件說，养羊对他最有利，要不然他不会選擇养羊。因此，变更方向必定使他的收入有所損失。但呢絨商与資本家也遭受由于課稅而引起的損失的一部分。

各个協同生产者从消費品征稅所受的影响，只比例于他对創

① 資本家利息与房东租金因此降低的說法，从表面看似乎不对，但却十分正确。有人也許要問，把款借給制造商的資本家和把房产租給資本家的房东，当他的产品由于課稅而减少一部分时，为什么就得减低他們所要求的代价呢？难道他們不应当考虑到由于課稅而产生的不能如期付款、减租减息要求、破产以及法律費用嗎？所有这一切或至少一部分，必定归房东与資本家負擔，而且在他們这一方面往往不觉察到曾經分擔了一部分。在复杂的社会組織，租稅負擔往往觉察不到。

这說明墨守一定的原則、放棄斯密的試驗方法和效法前世紀經濟學派創立理論演繹体系，像一些晚近英国作家所做那样，是多么危險。

造这产品所負擔的份儿。

就保持将近原始的形式进行消費的产品說，由創造这产品的大部分价值的土地所有人，負擔归生产者負擔的那一份稅的大部分。葡萄酒的入境稅大部分归葡萄园主人負擔，但对花边所課的重稅，只在极小程度上影响栽麻者，而所有其他生产者、商人和制造者将遭受非常大的損失，因为花边的絕大部分价值由他們創造。

当产品的价值一部分是在国外創造一部分是在国内創造时，几乎全部的稅都归国内生产者負擔。对法国棉織品征稅，結果必使棉織品的需求减少，因而使棉織品制造者的收入也减少，由是部分的稅便落在棉織品制造商身上。但美国棉农的生产力报酬将只受到极輕微的影响，除非其他情况同时发生。事实上，該稅也許使法国所消費的棉花减少百分之十，如果法国向美国所购买的棉花只占美国棉花总需求量的十分之一，那末該稅只使美国棉花的需求减少百分之一。

如果所征稅的消費品是主要必需品，这个稅就对几乎所有其他产品的价格产生影响，因而一切其他消費者都負擔这个稅的一部分。对进入一个市鎮的食用兽肉、五谷与柴炭課入境稅，就使这个市鎮所制造的一切物品的价格增高，但对这市鎮所消費的烟叶課稅，却不使其他貨物价格增高，只烟叶生产者与消費者受到影响，其原因非常明显，消費非必需品的生产者必須和不消費必需品的生产者竞争，但如果他繳納必需品的稅，他就不怕竞争，因为他的邻人的处境与他相同。

对生产阶级直接課稅，必然对消費他們产品的人发生影响，但他們絕不能把那些产品价格提到那样的高，以致所增高的价格足够完全补偿所繳納的稅，因为我曾一再說过，价格的增高使需求减少，而需求的减少使从事于供給那些产品的生产力的利潤减低。

在协同生产某一产品的生产者中，一些生产者能比另一些生产者更容易逃避稅的影响。資本不是以絕對无法收回的方式投在某一事业的資本家，可从一个生息較低的事业，或从一个变为更危險的事业，收回資本改用于其他方面。在許多情况下，冒險者或制造商，可以清理帳目，把他的劳动与智慧用在其他方面。土地所有人与固定資本所有人就不能这样做。^① 不論稅率怎样，一亩葡萄园或田地只生产一定数量的五谷或葡萄。所課的稅可能占实际产品或地租的二分之一，甚或四分之三，但为了其余的二分之一或四分之一，土地还是繼續种下去。^② 地租即分給地主的份，自然因此减少，但只不过如此，沒有別的。如果人們想一想下面所說，就可明了此中理由。在上述假定情况下，土地繼續生产和从前数量相同的产品，并繼續以同数量产品供应市場，但在另一方面，需求的动因仍旧不变。^③ 这样，尽管土地直接稅稅率增高或减低，而需求与供給却維持原有强度，那末产品自将仍旧不变，只有价格变更才会使消費者負擔一部分的稅。^④

① 參閱本书第 1 篇第 4 章关于土地所有者通过出租土地协同生产因此必須把他列入生产階級。

② 非到所課的稅超过可用于給付地租的全部剩余产品的时候，土地不会棄而不用。只到那时候，土地才不值得耕种，因为不但地主由于国家占有全部产品毫无所得，而且农民也得向国家繳納超过他的能力的地租。

③ 农产品带有这个特性，即它們的平均价格并不由于减产而增高，因为人类食物供給减少，人口必定随着减少，以致需求与供給必然同样减低。例如，在土地大部分荒蕪的国家，麦价并不高于遍野禾稼的地方。西班牙現時麦价，不高于斐迪南与伊莎伯拉时期，但現今所生产的麦比那时期少得多，因为現在人口少得多。相反的，英国与法国在中世紀所耕种的土地比現今少，而那时候的谷类产品也比現今少，但和其他价值比較，那时候谷物并不比現在貴。那时候的产品与人口都比現今少得多，需求的清淡和供給的寡少恰恰相抵。

④ 如果认为租稅对地主和提供所需要的資本与劳动的农民必然产生相同的影响，那是錯誤的，因此租稅不能减少可耕种土地的数量，也不能增多能够与願意耕作的农民的人数。如果这生产部門的需求与供給都沒有改变，地租比率必然也仍旧不变。

即使地主出售地產，也不能逃避租稅，因為價格或買價是按扣除稅款後留給土地所有者的收入計算的。購買者是根據扣除費用與賦稅後的淨收入來計算他願意出什麼價格的。如果這種資本投資的通常利息是五厘，那末從前可賣十萬法郎的土地，如果現在每年要納一千法郎的稅，就只能賣八萬法郎，因為這塊土地給地主所生的實際收入不超過四千法郎。這樣課稅的結果，等於政府占有全國的五分之一的土地，但對土地產品的消費者毫無影響。^①

但房產的情況就不是這樣。對房子所有權課稅，就使租金增高，因為一間房屋，或說得確切些，一間房屋給占有者所提供的滿足，不是土地的產物，而是製造的產物。高昂的房租使房屋的生產與消費減少，正如高昂的價格使布或其他製造品的生產與消費減少一樣。建造者鑒於利潤減低，就不蓋那麼多房屋，而消費者鑒於租金昂貴，滿足於比較簡陋的住宅。

由此可見，說租稅專歸社會某一階級或某些階級負擔，並把這說法作為一般原則提出，實是武斷之極。租稅總是落在無法逃避負擔者身上，因為每個人都儘可能設法擺脫租稅負擔。但逃避租稅能力，因不同課稅方法和各個社會地位而不同。不但如此，即在同一生產系統，在各個時期，逃避租稅能力也不相同。當一種貨物有很大需求時，它的持有者如果得不到所有墊款的償還，就不肯舍棄該貨物，在他的墊款中，租稅占一部分。他非得到足夠補償全部墊款的貨款不肯割讓。但如果意料不到的事故使他產品的需求減少，他為求迅速脫貨，就很願意自己負擔租稅。什麼都沒有像加於社會各階級的租稅負擔的比例那樣無定和那樣容易變更。有一些著作家認為，租稅歸某一階級或某些階級負擔，或按固定比例由某

^① 經濟學派認為土地稅完全是對淨產品課征，因而是對地主課征，他們的這個主張十分正確，但他們進而斷言所有其他的稅都是從同一款項給付，那就錯了。

一階級或某些階級負擔，這種看法和實踐毫無共同之處。

並且，上述的符合於實踐與道理的結果，在作用上是不變的，並和產生它的原因是相終始的。土地所有者絕不能把他的土地稅的任何部分轉嫁于他的產品的消費者，製造商也不能把租稅轉嫁于製造品消費者。假定一種製造品由於課稅而漲價，但其他情況不變，這種製造品的消費必然減少，生產也不會像從前那麼有利。無論政府對某種奢侈品課怎麼樣的稅，不是該奢侈品生產者或消費者的人絕不負擔這個稅的任何部分。這樣說來，對於下列的主張（不幸得很，它竟受到了一個享有盛名但過分忽視這部科學的學術團體^①的贊許），我們該怎樣想呢？這個主張是：“一種稅只要是長期的，不論它是課在這一種收入或那一種收入上，都沒有什麼關係，因為，最後，各種稅都會影響各種收入，正如手臂流血終必使在全身循環的血液減少一樣。”但是，拿來作比較的東西，和租稅毫不相似。社會財富不像水那樣趨於一致水平。社會財富更近似於植物，一枝樹枝損失，並不使樹干歸於枯槁，而所損失的樹枝，如果不是枯枝，而是有生產力的樹枝，那就更加可惜。但這個樹在枯槁或朽腐以前，經得起任何部分的砍伐。這更切合這裡的情況，但不可據以推論。比較不是證明，而只是說明，有助於把不必借著比較的幫助也能證明的東西弄得容易了解。

我在上面說到產品稅時，我有時把它叫做消費稅，雖然這個稅並不是在一切情況下全由消費者繳納。在那時候，我沒提到在某一特定生產階段所征的稅，或這個特殊情況的結果，但這些值得我們注意。

當產品經過各個協同生產者之手時，它的價值增加。連最簡

① 對於肯納德先生擁護這個學說的論文，法國學會給與獎金。

單的產品，在到達适于消費的狀態以前，往往也經過各種各樣的加工。所以，不在適當的時刻徵稅，即不在產品具有完全價值或在它經過所有加工以後徵稅，就不是按它的價值徵稅。如果在最初時對原材料課稅，不按它的那時價值而按它在將來所可能有的價值徵稅，持有原材料的生產者就得墊付和價值不相稱的稅，這個墊付不但使他感到困難，並使在他之後的生產者感到償付困難，一直到最後一個生產者，而最後一個也只能從消費者取得部分的補償。此外，墊付稅款還有壞處，它使要墊付這稅款的那種產業，非備有比它的性質所需要的更大資本不能開辦，而這樣增加的利息開支，實際上就是這麼多增加稅額，但國庫收入却毫無增加。這項利息費用，一半由消費者負擔，一半由生產者負擔。^①

因此，從理論與實踐所得的結論，和經濟學派所作的結論恰恰相反。理論與實踐證明，課在消費者收入那一部分的稅，在生產過程中越早征收，負擔越重。

使必需品價格增高的直接個人稅，或直接課在必需品的稅，有最大的上述弊病，因為它使每一個生產者必須墊付在他之前的一切生產者所繳納的個人稅，因此以同一數額資本只能經營規模較小的事業。納稅人除繳稅外，還支付稅款的復利息，但國庫却得不到什麼利益。

以上所述不僅僅是理論。不注意這些原則曾經在實踐方面引

^① 在1812年，法國對輸入的粗棉花，每包課一千法郎的重稅。當時有幾個製造商，每個每天平均需要兩包粗棉花。自購買原材料到賣掉製造品，大抵經過十二個月時間，在這時間中這些製造商每一個都必須多備有六十萬法郎的資本，如果沒課這樣的稅，它們就不需要這樣做。對於多備的資本的利息，他們勢必轉嫁于消費者，或從自己利潤支付。這個利息全部，對消費者來說是這麼多增加價格和這麼多增加租稅負擔，而對國庫來說，連一法郎也沒增加。在那時期，最重的國民負擔，乃是預算上最不惹人注意的項目。在許多情況下，人民遭受損害，但不懂損害的性質。上面所引的例子，就有這種情況。

起許多嚴重的錯誤，例如法國國民議會，受經濟學派風行一時學說的迷惑，把直接課稅法推行到極端，對土地尤其如此。這個學說認為，土地是一切財富的來源，農民是唯一的生產性工人，而法國不用說在本質上是農業國。

在我看來，就現階段的政治經濟學來說，更正確的課稅原則如下：

課稅取去社會總產品一部分，這一部分產品絕不回到社會來，供人民消費。

課稅從社會所取去的，除國庫實際收到的價值外，還有徵收費用與所引起的個人煩勞以及課稅所阻止創造的價值。

課稅所引起的困難，無論是自願忍受，或被迫忍受，當它對納稅人的利潤即所得或收入起削減作用時，就影響作為生產者的納稅人，而當它使產品價格增高，從而使納稅人的費用增高時，就影響作為消費者的納稅人。

由於支出增加和收入減少並無二致，所以徵收多少租稅，可以說就是減少多少社會收入。

在大多數情況下，一個納稅人，以生產者資格受到租稅的影響，又以消費者資格，受到租稅的影響。當他不能從個人收入繳納租稅以及支付個人消費時，他就必須動用他的資本。當一個人所動用的資本沒有另一個人的積蓄為抵補時，社會財富必然逐漸降低。

向收稅員繳稅款的人，不一定是實際擔負租稅的人，至少不是擔負全部租稅的人。他往往只墊付稅款的全部或一部，這稅款在後來按非常複雜方式或通過許許多多中間動作由社會其他階級償還給他。因此，許多人在不知不覺中完納一部分，或出於償付增高貨款的方式，或出於遭受個人損失的方式。他們雖感覺到遭受損

失，但不能說明理由。

稅負最終落在什麼人的收入上、什麼人就是實際納稅人。他們所付出的價值大大超過國庫所收稅款與徵收費用的總和。政府在稅務措施上所犯的錯誤，和人民所繳納的稅款超過政府的實收數目成比例。

一個稅負沉重的國家，好比一個在許多自然困難下從事生產的人。他花了很大生產費用，但所得的產品卻很少。個人的努力、資本以及土地只得低微的報酬，換句話說，花很大代價，得很小報酬。

在這裡值得回憶一下我在上面論到絕對昂貴與相對昂貴的區別時所說明的原則。^①賦稅所產生的高價是絕對的昂貴，它表示以更多生產力只創造更少產品。此外，賦稅通常使貨物與硬幣的比價增高，就是使貨物的貨幣價格增高。這是因為硬幣並不是再生的年產品，像租稅所吞併的產品那樣。除非政府為着支付它的軍隊費用或為着給付對外津貼輸出硬幣，否則它不是硬幣消費者。政府在購買物品時，付還它從課稅所收得的硬幣，但絕不付還它所徵收的價值。^②所以，由於過高的賦稅，使一部分生產來源陷於癱瘓，並使另一部分生產來源的產品迅速趨於消滅，它必然使產品和硬幣對比的數量逐漸減少，因為硬幣的數量並不因課稅而發生變動。它流通的貨物少於助使貨物流通的硬幣時，貨物和硬幣的比價必然增高，以同數額貨幣只能買到較少數量的產品。

有人會料想，過剩的金銀硬幣，應當產生改善人民景況的作用。可是，過剩的硬幣不可能產生這個結果，因為相對於其他貨物

① 第2篇，第3章。

② 這是由於上面已經說到的原因，即以租稅收入所作的購買，是交換行為，而不是償付行為。

金銀硬幣虽多得多，但个人只能以自己产品換得硬幣，而产品的生产却變得更加困难，費用更大。

并且，当貨物的貨幣价格增高，而硬幣的相对价值因此降低时，硬幣将逐漸外流，變得比較缺少，像其他貨物那样。因此，在生产力負有租稅重負的国家，首先貨物枯竭，其次硬幣枯竭，一直到国家极端穷困、人口銳减为止。

我們仔細研究一下这些原則，就能看出，現代政府的巨大常年經費，怎样使人民不得不习惯于更辛苦的劳作与努力。要不是这样，他們在按照时代与地方习惯供給自己与家庭的衣食、舒适及娱乐之后，就不能供应国家的巨大消費以及其所引起的浪費与破坏。各种浪費与破坏究是多少，很难确定，但在比較大的国家，必定很可观。

这种浪費虽证明政治制度和組織的腐敗与缺陷，但无论如何却带来一个好处，它使人不得不更好利用自然力，因而使生产技术臻于完善。从这个观点看来，租稅确能帮助发展或扩大人的技能，以此之故，当政治科学进展而政府所征的稅只以供給国家实际需要为限时，生产技术的改善将大大增进人类的幸福。但如果不良与复杂政治制度使沉重和不平均賦稅日益普遍、扩大、增加与巩固起来，現在具有最大生产力的国家，恐怕又将陷入野蛮状态，而占社会絕大部分的劳工階級，可能要不断地、疲劳地做苦工，以致他們渴望着自由的野蛮生活。野蛮生活虽不能給他們提供舒适，但至少能使他們无须为着供应公共的浪費而不断努力。这种浪費不能給他們带来滿足，甚或給他們带来損害。^①

^① 这个疑惧确有充分根据。許多政治理論家对完全豁免租稅能否改善較低級生产者的情况有怀疑，因为他們认为現在繳入國庫的一切款項，很快將給掌握有可独占的生产来源与生产手段的階級占为己有，这样仅有个人动作力的階級將得不到什么利益。但應該指出，私人对尽量利用他們财产有直接利害關係，在个人有平等权利的

第三节 实物稅

实物稅就是把总产品一部分明白地和直接地撥作公务之用。

实物稅有这个好处，它只要求生产者以他所实际持有的物納稅，即以和原来形状完全相同的东西繳稅。比利时在被法国征服以后，尽管丰收，有时人民却无法繳納租稅。战争与禁止輸出阻碍了它的产品的售卖，而政府却要求人民以货币納稅，其实，如果比利时政府满足于征收实物，就能毫无困难地收到租稅。

实物稅还有个好处，它使政府和农民同样地关心于取得丰收和改善农业。中国的所以征收实物稅，也許就由于政府要对农业生产部門給予特殊的鼓励。但是，各个生产部門既然一起分担国家費用，自应同受保护，为什么只对一个生产部門給与特殊照顾呢？并且，为什么政府对支持其他生产部門沒有同样的利益，而不憚煩地摧毀它們呢？

实物稅也有这个好处，它能消除征收时所发生的一切勒索行为或不正行为。个人在收成时懂得很清楚應該繳納多少，政府也懂得應該收取多少。

这个稅乍看起来似乎最公平，实际上却是最不公平的，因为它沒考虑到生产过程中所作的垫付，对总产值而不对淨产值課征。以两个从事于不同耕作的农民为例。一个在一块中等田地耕作，每

地方，他們定会采取可以增进自己利益也就是公众利益的行动。所以，最强烈的私人貪婪，也不会阻抑生产力与国民財富的进展，或不使生产力与国民財富向后倒退，但相反地却会使生产力与国民財富向前进展。日益增加的財富与更大的个人行动自由，虽然也許不能改善工人的目前情况，但将扩大他們改善自己情况的手段。私人为貪欲所驅使而勒索，在沒有政府帮助的情况下，由于自己利害关系，必定考虑到被勒索对象的反抗能力，自行抑制，而政府的殘忍勒索，不受个人直接利害关系的考虑的制止。此外，严厉私人工头所引起的个人痛苦，工会构成像政府是严厉工头时那么热烈地反抗政府的动机。——英譯本注

年平均費用比方說是八千法郎，譬如說所收的總產值為一萬二千法郎，因此這田地給他所生的淨產值只不過四千法郎。另一個在一塊牧畜地或森林地耕作，這塊地給他所生的總產品也值一萬二千法郎，而耕作費用也許只達二千法郎，因此他每年平均得到值一萬法郎的淨產值。假定對各種土地無差別地按產量的十二分之一課征實物稅，那末前者必須以值一千法郎的五穀繳納，后者以值一千法郎的牲畜或木材繳納。結果怎麼樣呢？一個所繳納的等於淨收入四千法郎的四分之一，而另一個所繳納的只等於淨收入一萬法郎的十分之一。

每一個人所得的收入，是扣除他所投的資本後的淨余，不管這資本是多少。商人的年收益是不是他在一年內的銷貨總額呢？絕對不是。收入扣除墊付款後的余額才是商人的收益。只能針對這剩餘課征，才不致摧毀他的事業。

法國在舊制度下所征收的教會什一稅，只部分地帶有上述弊病。它不是以草地、林地、菜園地以及許多其他種類的耕地為課征對象。在一些地方，稅率是總產值的十八分之一，在另一些地方是十五分之一或十分之一。因此，實際的不平等從表面的不平等得到矯正。

沃班陸軍上將，在他的《國王什一稅》一書中建議按土地產品的二十分之一抽稅，但在極端緊急時可增至十分之一——這本書有許多正確見解，很值得理財人的研究。但他這個建議的目的在於替代一個更不公正制度，即把全部土地稅負擔加於平民土地，而貴族與教會土地則完全免稅。這個愛國的著作家，由於充任軍事工程師，對於法國各地方情況都很熟悉，他非常懇切地陳述那時候的土地稅^①給人民所帶來的困苦。毫無疑問，如果當時採納他的

^① 關於這個稅的說明，讀者可參閱《國民財富的性質和原因的研究》，第5篇，第2章，第2項——英譯本注。

計劃，就可大大減輕人民困苦。可是，他的計劃不被採用，原因是各廷臣為着自己利益，反對這計劃，聽任大好國家在困苦中掙扎。結果，餓死的人比西班牙王位繼承戰爭中死于刀槍的人更多。

征收實物的困難與費用，以及所容易發生的流弊，是反對實物稅的另一個理由。政府雇用那麼多人員，這必然給侵吞公款造成機會。關於實收的數額，關於嗣後處置所收實物時所發生的損耗，關於貯存與運輸費用，政府在這方面都可能受這些人欺騙。如果稅是出包，許多承包人的利潤與費用，必定全部落在公眾身上。政府必須時時留意這些承包人的行為。斯密說：“住在國都的一個有大財產紳士，如果他所有在遙遠省份的土地地租，都是交代辦人或代理人代收，必定由於這些人的失職遭受很大的損失，並由於這些人的欺詐遭受更大的損失。至於國王由於他的收稅人的舞弊與掠奪所遭受的損失，必然大得多。”

反對實物稅的其他理由還很多，如果在这里一一枚舉，不但無益，而且令人生厭。我只要說一說實物稅對相對價格的猛烈作用。那些不善于做買賣的稅務人員，把大量產品向市場拋售，這必然對相對價格起猛烈作用。由於必須清倉以貯放新收的農作物，由於國家費用總是迫不及待，這些人員往往不得不以低於投在農業上的土地的地租、勞動的工資和資本的利息自會促成的價格，售賣所征收的產品，而私商絕不能和他們競爭。這樣的稅不但從耕者取去一部分產品，而且使他們不能好好地利用剩餘產品。

第四節 英國土地稅

在1692年，即在使奧倫治公爵就英王位的大革命後四年，英國對所有土地收入進行一次普遍的評估，直到今日土地稅還是按這評估征收。因此，對土地租金每鎊課四先令的稅，是1692年地租的

五分之一，而不是現今实际地租的五分之一。

很容易想像，这个稅对改善土地必定有很大的奖励作用。一块改善了的土地，租金增加一倍，而土地稅仍旧征收，并不增加一倍。如果不留心管理这块土地，以致地力弄得瘠瘦，土地稅也不减少，这样土地稅对疏忽起着科罰的作用。

許多作家认为，英国土地耕种那么普遍是土地稅固定的結果。因为毫无疑問，这个稅对促进土地的改善可能起了很大作用，但我們对下面这样的政府該怎样設想呢？这个政府对一个小商人說：“你以小資本經營小生意，扩大你的經營，并尽量增加你的利潤，我們不增加你的稅。不但如此，当你的后嗣承继你的营业，进一步扩充規模时，我們將按同一稅率課稅，向他們征收和現今完全相同的稅。”这一切也許对工商业是很大的奖励，但这样做是公正嗎？不这样做，难道工商业就不能进展嗎？英国本身不是提供了工商业沒有政府的这样不公正的关照而却迅速发展的例子嗎？一个土地所有者，由于注意，由于实行節約和發揮智慧，年收入比方說增加五千法郎。如果国家对他的增加收入征取五分之一，他还有四千法郎的盈余，作为他的努力的鼓励与报酬。

不难举許多例子，說明这个稅由于固定，可能变得和納稅人資力与土壤状况不相称，从而带来損害，正如在其他情况下带来利益一样，因为它可能使那些由于这种或那种原因无力按同一稅率完稅的土地变成荒蕪。托斯卡納就是这种例子。托斯卡納在1496年举行清丈或編制地籍册，对平原与山谷征很低的稅，因为常常发生的洪水使这些地方不能經常耕种，耕种起来也不一定有利可获；但对当时是唯一的耕种地点的山地征很高的稅。自那时以后，由于疏水与筑堤，洪水不复为災，平原成为沃地。因为平原产品所繳的稅很低，在市場上它的售价比山地产品的售价廉宜。因此，在不公平

課稅的壓力下，山地不能和平原競爭，逐漸荒廢。^① 其實，如果這個稅按情況的變化加以調整，這兩種土地可以同時耕種。

我在這裡說英國所特有的稅，不過使用它作為例子，以闡明一般或普遍原則。

第九章 國債

第一節 國家舉債及其後果

個人借貸者與政府借貸者有這個大區別，即一般地說，前者為着有利用途而借資本，後者為着非生產性消費或開支而借資本。國家舉債的目的，或是滿足意料不到的需要，或是滿足非常緊急的需要。就這兩個目的說，借款可能是有實效的，也可能是無實效的，但在上述任何一種情況下，所借的款項都是全部消費掉或損失掉的价值，但國家却一直負擔它的利息。

麥倫認為，國債只不過是右手欠左手的債，絕不會把國家弄得貧弱。但是，麥倫錯了。國家確會弄得貧弱，因為借與政府的資本，由於被消費而歸於消滅，不能再給任何人生利潤，換句話說，不能再生它作為生產手段所能生的利息。那末，政府用什麼支付它的借款的利息呢？當然用其他來源所生的一部分收入支付利息，由於支付利息，這部分收入必定從納稅人移給政府債權人。

在借貸行為發生之前，有兩種產生收入或能夠產生收入的生產性資本存在，這兩種資本就是將要借與政府的資本和將來納稅人從以得到收入的資本而這收入用於支付借與政府的資本的利息。在借貸行為發生之後，將只有一種資本存在，即後的一種。它

^① 弗邦奈：《原則與意見》，第2卷，第247頁。

的收入自那時候起不能再由它的從前所有者即現在納稅人自由支配，因為政府為着準備對它的債權人給付利息，必須以這種或那種賦稅形式取去這收入。出借人沒損失任何部分的收入，只納稅人遭受損失。

人們往往認為，由於國債未必招致國幣或硬幣的減少，所以國債不引起國民財富的損失，而只引起國民財富的移轉。為使讀者更容易了解這個想法的謬誤，我在書末添附一個綱領式的表，說明所借的款項到哪里去，以及政府債權人的利息用什麼給付。^①

當政府借債時，它有時承允有時不承允償還本金。在後一種情況下，它給付所謂終身年金。可償公債可有各種各樣的條件。有時約定以抽籤形式逐漸償還本金，有時分期償還本息，有時以增加的利息給付，並附有出借人死後就停止給付的條件，例如頓蒂式聯合養老金與終身年金，後者在個別出借人死亡時停止給付，而就前者說，還繼續付給全部利息，由未死人均分，一直到這些人都死去為止。

頓蒂式聯合養老金與終身年金是很不經濟的借貸方式，因為借貸人雖每年償還一部分本金，但還一直按借款原額給付利息。此外，這些養老金與年金具有敗壞道德性質，它們使出借人能夠消費本金與利息而不愁陷入乞丐的境遇，因此起了獎勵利己主義並鼓勵浪費資本的作用。

最熟悉借貸業務的政府，至少在近年不約定償還公債基金。這樣，國家債權人除出售他們所持有的可轉讓債券外，沒有改變投資的其他方法。出售債券對他們有利的程度是多還是少，要看購買人對給付終身年金的政府或債務人的信用的評價。^② 專制政府從

① 參閱本書附錄 I。

② 我在下一節將說明，按市價購買可償債券，怎樣可使債務趨於消滅。

来不能順利推銷这种公債。在国王权力很大能够任意推翻契約的情况下，或在只跟当今国王締訂私人契約而继任者可能不承认这契約的情况下，如果不規定很短的确定还債期限，出借人就不願貸出款項。

政府对按年交付款項或交付一笔款由政府給付利息的人出卖官职，这是以永久借貸方式强迫借款。这个毫无足取的办法一經采用以后，就很容易寻找表面上讲得通的理由，几乎把每一种职业，包括清道夫与搬运工人工作变成专利和可出售的公职。

另一个借貸方式，是預先挪用稅收，就是說，政府让与某种尚未到期的稅收，从出借人預先取得款項，扣除类似貼現的利息，出借人按他們所冒的政局会发生变动与有关收入收不到足額的風險的程度，索取相应的折扣。政府所負的这种債務，或是以所收到的那稅收清償，或是以发行新庫券清償，构成英国人所謂流动公債这种名称古怪的公債。至于統一公債，債权人只能要求利息，但不能要求本金。

各种公債都帶有这个共同坏处，就是使資本从生产性用途退出，轉向非生产性消費方面。在政府信用很低的国家，还有个特殊坏处，就是使資本的利息上漲。当人們能够很容易从政府得七厘或八厘利息时，誰願意把款項以五厘息借給农民、工厂主或商人呢？叫做資本利潤的那种收入，因此比率上增，使消費者吃亏。由于产品的实际价格上涨，消費于是下降。其他生产因素的生产力的需求减低，因而報酬减少。除資本家外，整个社会都遭受損失。

借貸能力給国家带来一个大好处，就是使它能够将意外紧急事变所需要的費用在若干年內分攤。就現在的政府职务和国际战争規模說，沒有一个国家能够依靠經常岁入支付那么大的費用。比較大的国家所收的稅，几乎已經达到納稅能力限度，因为它们們习

于奢侈，經常收入很少超出經常支出很多。如果国家为了挽救灭亡，必須把費用增加一倍，除非願意抵賴一切現有債務，并冒掠奪自己人民与外国人的不韙，否則借貸常是唯一可采取的办法。借貸力甚至比火药火力更大，但如果一味濫用，它的功效不久可能趋于消灭。

供給公共消費是借貸制度与課稅制度所固有的优点。有人費很大心机，想另找其他固有优点，但如果我們仔細研究，就可发見这个企图是枉然的。

例如，有人主張，构成公債的債券与有价证券，成为社会現有的实际或具体价值，而它們所体现或代表的資本，是那么多真实財富，必須看作国家总资产的一个項目。^①其实不然，书面契約或书面保证只证明这个东西或这个財產所有权的文件。因此，当书面保证不代表現有实际价值，而只作为政府給与它的債权人的一种委任状，使他每年能够收取政府将要向一般納稅人課征的稅收的一部分时，书面保证甚至不是財富的证明，更不必說了。假定保证被撤消，例如在国家破产时可能有的状况，社会的財富有沒有减少呢？絕对沒有。唯一不同之点是，从前归国家債权人所有的收入，現在可由納稅人支配。这个收入本来向納稅人征取。

有些人认为，政府岁出使貨物的年流通額增加，增加的数額相当于岁出总額。^②但是，他們忘記了，这些支出是以年产品构成的，并是从納稅人收受的岁入的一部分。即使沒有公債，这些产品也会照常流通。所不同的只是，本来由納稅人花費的东西，現在由国

① 《論公債的利益》，第8頁。

② 这些債券的可轉让性，不使它們具有貨幣性质，因为它們并不作为貨幣使用。但作为貨幣使用的兌現紙幣，却使国民总財富絕对增加。原因是，如果沒有紙幣充当移轉一般价值的媒介，那就必須使用硬币或其他具体資本項目作为这种媒介。公債票的流通，需要貨幣来实现，公債票本身不作为貨幣使用。

家債權人花費。

債券或證券的買賣，不是生產性流通，而只是以一個國家債權人代替另一個國家債權人。當這種移轉蛻化為證券投機買賣，即從證券價格的升降以牟利時，它就造成很大損害。首先，因為貨幣這個流通媒介被非生產性地用在證券上，貨幣是一個國民資本項目；其次，因為損人利己是一切賭博的特征。證券投機商既不生產新產品也不產生有用產品，因此，由於自己沒有產品和別人交換，他沒有可作為衣食之資的收入，只是千方百計地利用那些像他一樣的賭徒的笨拙或壞運氣從中謀利。^①

有人說，公債把國家債權人和政府更緊密地聯繫起來，並使他們由於感覺和政府有共同利害關係成為政府的天然擁護者。的確，公債有這個作用，但由於國家債權人可能和良好政府保持這個共同利害關係，也可能和壞政府保持共同利害關係，所以公債可能對國家有利，也可能對國家有害。只要看一下英國，我們就可看到，許多心地純正的人也受這個動機的驅使，竟為壞政府的弊端或失職聲辯。

又有人說，公債是輿論對政府信用的評價的指標，並成為一種動因，促使政府努力行善，保持反映於公債所提供指標的輿論的好評。這個說法不能無條件地接受。在國家債權人看來，政府的善行在於按期給付他們利息，但在納稅人看來，政府的善行卻在於盡量縮減費用。證券市價確是前一種善行的相當指標，但不是後一種善行的指標。說按期給付利息不是良好政治的標志，而在很多情況下是惡劣政治的假面具，也許並不為過。在一些國家，這是政府假仁假義，借以博得人民對其層出不窮的彰明昭著苛政的寬容。

① 證券投機商和證券經紀人的區別非常明顯，無須說明。——英譯本注

另一个贊同公債的論点是，公債对不能即时和有利运用的資本提供一个現成的投資机会，因而必有防止資本外流的作用。如果确是这样，那就更坏，因为它誘使資本走上灭亡道路，此外国家每年还須担負政府所必須給付的利息。如果資本真的流向国外，反而更好，因为它迟早会流回来，而且，利息暫時可以归外国人負担。如果公債数額不大，所收到的債款很好地或适当地花費在有益事业，它的确帶有什么好处，就是給那些不懂得好好利用資本的少数人提供投資机会，要不是有这个投資便利，这些人也許把資本置于閑廢或把它一点一点地花費掉。这也許是公債的唯一利益，但連这个也帶有一定程度危險性，因为它使政府能够把国民儲蓄浪費掉。除非資本花費在能永久产生利益的事物，例如花費在道路、运河或其他类似东西，否則对公众利益來說，宁可听任資本放着不用，因为即使他們得不到資本的使用，至少无須給付利息。

因此，仅仅拥有用益权的政府，在必須花費資本时可以借款，但我們不要以为，借款能够增进国家的繁荣。如果資本被消費掉，出借人不論是国王或私人，除失去全額資本外，还須按年从他的收入給付利息，而国家举債从来都是为着即时消費的目的。

第二节 公共信用和它的基础以及 危及它的健全的情况

公共信用是人民对政府的信任，认为政府能够履行它的債務。当国家債权人所得利息不高于他从最好的私人抵押借款所得利息时，这个信用就达到最高点。这显然证明，出借人无須要求保險費以抵补他所冒的額外風險，而且在他看来，这种額外風險并不存在。除非政府是这样組織，以致它很难賴債，而且大家知道它的資力足够抵償債務，否則公共信用絕不会达到那样高。由于后一种

原因，如果國家財務帳目不公開，公共信用絕不會很高。

當國家權力由一個人獨攬時，要想有很高的公共信用幾乎是不可能的，因為在這種情況下，除國王的意志與誠實外，沒有別的保證。但當權力歸人民或其代表所有時，就有更多的保證，即人民的利益。人民作為個人時是債權人，而作為集體時是債務人，因此他們作為前者的所得，必須由作為後者來償付。即使不說其他，僅僅上述情況就使我們能夠假定，現今大的事業，費用是那樣的大，以致非通過借貸無法舉辦，所以在這時候，代議政體單單由於它的優越財力，必定取得壓倒的權力。

從一個觀點看來，由於政府具有更充實的財源，所以政府的負債比私人的負債能夠得到人們更大的信任。最能負責的個人的財源也可能突然完全化為烏有，或損害到這樣程度，以致不能履行債務。生意失敗、天災人禍、與人涉訟、遭受欺詐或強暴，都可能把他弄得傾家蕩產。至於政府的資源，它來自那麼多方面，以致人民所遭受的個別災難，只對國家收入產生局部的影響。還有另一個情況使政府能夠借到甚至超出它的信用所許可的數目，那就是公債券的易于轉讓。政府債權人通常相信，在政府發生財政困難或破產之前，能夠賣出債券收回借款。即在他們計慮到這個風險的時候，他往往認為較高的利息乃是足夠抵補損失的保險費。

此外，應該指出，出借人的意見，說得確切些，人類在各個時候的意見，受一時印象的影響，大於任何其他動因的影響。只有很近的經驗和最近的將來的展望才會產生顯著影響。法國政府在 1721 年在紙幣方面和對密士士比股票持有者的嚴重背信行為，並不妨礙它在 1759 年發行二億利弗公債。特賴神父在 1772 年所實行的破產措施，並不使法國不能在 1778 年和以後各年舉借新債。

從其他觀點看來，個人信用比政府信用有更好根據。不能控

告賴債的政府，強迫它履行債務。政府也不像個人那樣留心節用財富。此外，在發生從國內或從國外顛復政府的時候，個人比政府有更大可能性在兵燹中把財產收回來。

公共信用容易導致公共浪費，因此許多政論家把公共信用看作國家繁榮的致命傷。他們說，當政府感到有很大舉債能力時，它們對一切有關政治的問題都要過問並想出龐大計劃，這些計劃有時招致恥辱，有時招致光榮，但總會使它們陷入財政枯竭的狀態。它們往往自己掀起戰爭或煽動其他政府掀起戰爭，往往資助唯利是圖的各種人物來搞殺害人類與喪盡天良的勾當。應當是勤勉與道德的果實的資本卻成為野心、驕傲和不道德的競爭目的物。

一個有舉債能力但在政治上處於軟弱地位的国家，很容易招惹它的強鄰的強索。它必須給它們津貼以求保衛，必須出代價取得和平，必須對它們承認它的獨立給付代價（它最終總會失去獨立），或必須在完全沒有還款的希望下借給它們款項。

以上所述絕不是假設的情況，至於什麼具體事例應用得着，可由讀者自行抉擇。

國務管理得很好的政府，通過還債基金的設置，就能夠清償它的不能贖回債務。什麼都沒比這個更能鞏固公共信用。其辦法只不過這樣。

假定國家以五厘利息借到一億法郎，它就必須從國民收入撥出五百萬法郎給付利息。為達到這目的，國家通常課征旨在每年能提供這個收入的稅。如果能使這個稅的收入超出五百萬，比方說是五百四十六萬二千法郎，並把這超過額存入某項基金，每年在市場購買政府債券，而且除這個超過額本身外，每年還把這樣清償的債務的利息用於購買債券，那末這公債的全部本金，在五十年內就可還清。這是運用還債基金的方式。這個方法的有效程度依存

于复利息的递增，就是說，一定基金的本金的利息，由于利上加利，逐漸增加。

很明显，由于每年只摊付公債本金本身的利息的百分之十，年生五厘利息的公債本金可在不及五十年時間內还清。但債券的售賣出于自願，如果債券持有者不按票面价格出售，就是不以相当于二十年年收的价錢出售，那就需要长一些的清償時間，不过这个市場情况乃是国家信用很高的确证。反之，如果信用减低，以致同一数額款項可买到更大数額債券，那末那公債可在更短時間內还清。因此，公共信用降得越低，还債基金所起的恢复信用的作用越大；这个基金的需要越少，它的功效越小。

大不列顛在長時間不断享有公共信用，虽然現今負有等于一百九十亿法郎的債，但还能繼續借貸，这是起因于还債基金的設置。^①毫無疑問，就是这种情况使斯密說，目的在于减少公債的还債基金却成为增加公債的主要工具。如果政府不濫用財源，它不久就会变得过于富裕。

当政府所續借的公債等于所清償的公債时，还債基金是个完全的欺騙，至于所續借多于所清償，像英国从 1793 年以来所做那样，更不必說了。不論还債基金从那儿来，或只是新稅收，或是新稅收加上已清償公債的利息，如果政府清償一百万公債，又續借一百万，那末它每年所产生的債務恰恰等于所清償的債務。这种做法等于政府把用作清償的一百万借給自己，而其实后一种办法还可节省管理的費用。哈米敦教授^②在他的杰出著作中，充分证明这

① 英国財政大臣文西塔，1815年2月在国会所作的演說中，把公債估計为六亿五千万鎊，那只等于一百五十亿到一百六十亿法郎，但他是按公債发行額估計，而不是按償还价格估計。參閱薩伊：《英国与英国人》，第3版，1816年在巴黎刊行，第13頁。

② 《大不列顛的國債》，八开本，1813年在爱丁堡出版。

一点，他的論断是决定性論断。他說，英国人民的巨大負担、英国政府的濫用借貸权力和英国以紙币替代硬币，至少可产生一些利益，因为它们有助于解决許多对国家幸福有很大关系的問題，同时警告后代要提防类似的无节制行为。

很明显，有实效的还債基金所不可或缺的要素是，按时地和神圣不可侵犯地使用撥作还債用途的款項。但即在政府把言行一致和对債权人守信看作有关体面的英国，也不严格遵守这原則。因此，英国作家不相信还債基金能起消除債務的作用，斯密甚至毫不犹豫地說，除非国家破产，否則國債絕不会償清。

国家破产对个人相对景况与国内經濟的影响，有时成为探究的問題。在一般情况下，当政府作破产行为时，它使納稅人收入增加，其数目等于政府停止偿付国家債权人的总金额。不，还不止如此，因为收稅費用和公債管理費用也节省了。如果一个国家每年要付一亿的公債利息，而上述費用达到这个数目的百分之三十^①以上，那末通过破产行为，納稅人可免除一亿三千万的負担，而国家債权人只被剝夺一亿的收入。

就英国說，影响比上述更加复杂，因为英国不是完全从每年賦稅收入支付公債利息（至少在我写这一章的时候不是如此），它每年經常借入和它的公債利息大約相同的款項。^② 如果它作破产行为，每年借入的四千万鎊左右的借款将从国家債权人的非生产消費方面撤出，而用于再生产消費方面。我們有理由可以料想，那些

^① 在英国与美国，比率沒有上述那样的高，但在一些暫且不說名字的国家，比率比上述更高。

^② 科康：《大英帝国的财富、威力与資源》，四开本，1814年在倫敦出版；斯托克：《大不列顛的收入与支出》，1815年在倫敦出版。如果持續的和平使英国能把它收入与支出（包括公債利息）弄得相抵，这还不能減輕痛苦，只不过可阻止禍害进一步的恶化。

累积資本并把它借与国家的資本家必定寻找某些有利投資。从这个观点看来，上述行为大有助于增加国民資本收入，不过带有灾难性很大的直接后果，因为这四千万鎊是从这样一种的消费者手中取去，这些人沒有其他生計，并由于缺乏个人劳动力与資本，完全不能以其他方法弥补这个損失。

破产行为也許使得无須举借新債，但在公債利息习以为常地是用新借款支付而不是用租稅收入支付的地方，破产行絲毫不減輕从前所課的稅。这样，人民的負担不会減輕，^① 生产費用不会减少，因此貨物价格不会减低，英国产品在國內或在国外也不会比从前更容易銷售。

有納稅义务的階級，在人数上将减少了所有业經宣告破产的股东。虽然稅率沒有减低，但稅收却将减少。从国家債权人那边撤出的四千万鎊收入，将只繳納它作为生产性資本所可能产生的年利潤或年收入的稅。^② 国家債权人的破产将带来很多随着破产而产生的灾难：許許多多私人的破产和无力偿付，他們所雇用工人与佣人的失业，以及他們的依賴者的极度穷困。

另一方面，如果英国坚持借款以支付从前借款利息的政策，那

① 節省国家开支是減輕英国人民租稅負担的唯一方法，但如果它实行節約，要怎样維持那腐敗制度呢？在这个制度下，当今閣員的利益总是高于人民的利益。

② 就是說，几乎全額要納稅，因为全額必然由从前的出借人非生产地消費，或投在生产企业。在后者情况下，在可利用的自然力都已經完全利用的国家，它几乎全然成为劳动者的收入。这样，从財政观点看来，这全額或由国家借用，或由它的債权人借用，都沒有什么直接关系，因为这全額必定几乎全部地成为私人可征稅的收入的一部分。不但如此，这全額一交給債权人，也許將变为最不容易对其間接課稅的对象，因为股东通常是社会中最节儉的成員，而政府需要借債时，絕大部分要仰給于他們。在这里，理論与实践有抵触。英国由于縮減四千万鎊支出而停止借債的举动，并不使間接稅收入减低多少。但其长远的后果却大不相同。如果这全額被非生产地消費，它就不增加生产力，而却使那生产力担負它的将来利息。如果这全額被生产地消費，它就将增大生产力而不妨害它的将来发展。——英譯本注

利息以及租稅必然不斷繼續增加。一個人如果沿着死路走，勢非走入絕地不可。^①

亞洲統治者，和所有無法樹立信用的國王，都採用累積財寶辦法。財寶是過去收入的保存，而公債是將來收入的預先挪用。兩者都是緊急時期中可用的辦法。

財寶對它所有者的政治安全不一定有所幫助，它反足招惹攻擊。此外，財寶很少忠实地用於預定的用途。法國查里五世所累積的財寶，落入他的兄弟安茹公爵之手；教皇保羅二世所累積用以反抗土耳其軍隊並把他們趕出歐洲的財富，却徒供西克塔斯四世及其侄兒的揮霍；亨利四世蓄積財寶，本來想用於壓服奧地利王室，但卻浪費在母後的寵臣上；在晚近，腓特烈二世蓄積財寶以鞏固普魯士政權為目的，但卻使普魯士政權因此弄得岌岌可危。

對政府來說，巨額財富的控制是個危險性很大的誘惑。雖然財富是在以人民為犧牲的情況下累積起來，但人民很少從累積的財富得到利益。可是，事實上所有價值，因而所有財寶，都是來自人民。

① 我們的作家對於國家破產這個值得詳細闡明的问题，說得很不充分。他沒告訴我們，在什麼情況下它是適當，在什麼情況下它是必要，以及用什麼方法來實現，才能把由此而產生的個人痛苦和國家混亂與困難減到最小限度。很明顯，它可是局部的或全部的，突然的或逐漸的。實行的方法也可有種種，例如取消還本或所謂強奪，只取消付息或減低利息，降低硬幣重量或質量，通過大量發行貶低紙幣價值，對公債本金或利息課稅，等等，在這些方法中，一些一定不比其他那麼討厭。我們不能在注釋的有限篇幅討論這些方法。——英譯本注

附 录 I

借給政府价值的結果表

收入从而产生的全体国民生产手段，包括国家所能支配的全部自然力、資本和劳动力，共分为四部分，每一个人都應該拥有和他財富相称的一份儿。可用以吸收公債的只那能够充当資本的可移轉或流动部分。

1. 产 生	收入	可由所有者自己消費
2. 不 产 生	任何收入因为借給政府并由政府消費去	收入
3. 产 生	收入	移轉給第二部分生产手段出借人并可由他消費
4. 产 生	收入	可用于任何用途

附 录 II

1820 年来英国、法国和美国的人口、 国債和稅收比較表

	人 口	国 債	利 息	公共收入
英国	17,000,000 ^①	836,294,000 鎊	29,454,668 鎊	53,939,926 鎊 ^②
法国	29,000,000	3,821,055,280 法郎	191,052,764 法郎	888,021,745 法郎 ^③
美国	10,000,000	91,993,883 美元	4,599,690 美元	16,550,000 美元 ^④

-
- ① 据 1820 年人口调查, 超过二千万人——原编者。
 - ② 不包括州税与地方税。英国生产阶级另外还负担八百万镑救贫税。
 - ③ 不包括地方税。
 - ④ 不包括各州的地方税, 完全来自对外贸易税和售卖土地收入。

譯名对照表

〔四画〕

比克 Beeke
 比德尔 Biddle, C. C.
 戈都 Cottu
 戈拉尼 Gorani
 尤金 Eugene
 尤西欧 Jussieu
 方德納尔 Fontenelle
 巴斯葛 Pascal
 瓦德 Ward
 孔狄亚克 Condillac
 韦伯尔 Weber

〔五画〕

卡利 Carli
 卡巴尼斯 Cabanis
 卡斯托迪 Custodi
 加尼埃 Garnier
 加里安尼 Galiani
 布朗—杜南 Brown-Duignan
 司特拉博 Strabonis
 皮特 Pitt
 边沁 Bentham
 弗邦奈 Forbonnois, F. V.
 甘尼 Ganilh
 甘奇 Gentz
 圣毛尔 Saint Mour

〔六画〕

西塞罗 Cicero

西斯蒙第 Sismondi
 伏尔泰 Voltaire
 休謨 Hume
 吉本 Gibbon
 米拉波 Mirabeau, M. V. R.
 多倫斯 Torrens
 多倫米欧 Dolomieu
 达哈麦 Duhamel
 达文賈蒂 Davanzati

〔七画〕

坎納 Canard
 坎彼馬內斯 Campomanes
 克尔 Kehl
 克雷格 Craig
 克伯勒 Kepler
 克劳斯 Kraus
 克拉維尔 Claviere
 李維 Livi
 利未尔 Riviere, Mercier de la
 利尼阿斯 Linnæus
 里努西尼 Rinuccini
 劳德戴尔 Lauderdale
 貝卡里阿 Beccaria
 伯罗尼 Belloni
 芒格茲 Mongez
 苏伊托尼阿 Suetonius
 沃班 Vauban
 迪南 Dignan, Browne
 麦倫 Melon, J. F.
 劳氏 Law, J.

劳埃 Lowe
 麦桑斯 Messance
 麦卡洛克 McCulloch
 弗兰克林 Franklin

【八画】

奈克 Necker
 波如 Beaujour
 拉马尔 Lamare
 拉瓦锡 Lavoisier
 肯纳德 Conard, M.
 图克 Tooke
 罗斯 Rose
 英蒂厄里 Intieri

【九画】

派克 Parker, M.
 科康 Colquhoun
 科伯特 Colbert
 哈斯基逊 Huskisson
 洪博德 Humboldt
 约维拉诺斯 Jovellanos
 查斯特洛 Chastellux
 香迪 Shandy, Tristram
 勃朗 Blanc

【十画】

纳穆尔 Nemours
 纳瓦雷特 Navarrette
 马赛特 Marcet
 马舍布 Malsherbes
 马丁内斯-德-马塔 Mantinez-de-mata
 乌略亚 Ulloa
 乌斯塔里奇 Ustaritz
 伦诺瓦 Renouard
 哲科布兹 Jacob, W.

桑顿 Thornton
 班迪尼 Bandini
 真诺维西 Genorvesi

【十一画】

部顿奈 Bourdonnais
 勒布莱 Leblanc
 莱德 Leider
 莱布尼兹 Leibnitz
 曼特农夫人 Madame de Maintenon
 康多塞 Condorcet
 揆波 Queypo
 菲兰吉里 Filangieri
 爱丁堡 Edinburgh

【十二画】

葛德文 Godwin
 舒利 Sully
 斯托克 Stokes
 斯托奇 Storch
 斯图亚特 Steuarr
 普亚夫 Poivre
 普林瑟 Prinsep, C. P.
 普赖姆 Pyrme, G.
 普利斯特利 Priestly
 魁奈 Quesnay
 普鲁塔克 Plutarchi
 博蒂罗 Botero

【十三画】

塞拉 Serra, A.
 蒙卡达 Moncada
 奥利夫 Olivier
 奥索里奥 Osorio, A.
 雷纳尔 Raynal

〔十四画〕

維里 Verrì

維萊尼 Villani. M.

〔十五画〕

德洛姆 De Lolme

德雷西 Destutt de Tracy

德薩蘇 Desaussure

德斯塔-特雷西 Destutt-Tracy

摩斯塔 Morstadt

〔十六画〕

霍諾尔 Horner

穆勒 Mill

〔十七画〕

穆勒 Muller

薩斯米奇 Sussmitch

薩托里阿斯 Sartorius